

最新销售业务述职报告(实用8篇)

每个人都有自己独特的心得体会，它们可以是对成功的总结，也可以是对失败的反思，更可以是对人生的思考和感悟。心得体会对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写心得体会呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

登山心得体会篇一

我在信用社工作已将近一年，在这一年里我从刚开始在面对纷繁复杂的工作环境和形形色色的业务对象之下，显得无所适从。慢慢的，在老农信人热情而又朴实的言传身教之下，我尽快的熟悉了业务，逐渐的融入了角色，同时也明白了存款工作一直是放在信用社的工作之首，是信用社长久发展的重中之重。

当前形式严峻，但现在我们组织存款工作的积极性不够，主动性欠缺。长期在计划上绕圈子，没有主动在行动上添举措。为了更好提高自身能力更好地为农信社服务，今后的工作中，我认为应当从以下方面提升自我。

首先，欲取之，必先予之。我们的客户不可能把钱都存在一家银行里，而客户总会有事需要 我们银行 帮助的时候，这是培养客户的良好时机。抓住时机多为客户着想，要多与客户 培养感情，我们的储户 都是朴实的老百姓，在柜台上 要注意与 客户培养感情，对待他们就像对待自己的亲人一样，平时见面问长问短，热情对待，一来二去，成了熟人，帮助 换个 零钱 什么的 时间长了，与客户的关系拉近了，做业务也就容易了。

对于知道有存款的客户，要勤联系多做工作，一次不行两次 两次不行三次，还可以寻求主任、信贷员、亲朋好友的帮助，

本着不达目的不罢休的精神吸储。今后的工作中要保持良好的工作状态，为各项指标的完成多努力。

一、与时俱进，努力为新时期农村信用社贡献力量

1、加强学习，提高自身素质，党的xx大强调要形成全面学习、终身学习的学习型社会，促进人的全面发展。

2、自觉参加单位组织的各类专业知识学习，努力向综合型方向发展，要把学习同工作实际紧密结合起来，结合本职工作，平时要多看文件材料、报刊杂志和业务书籍，加强金融业务知识、市场经济知识、法律知识、现代管理知识的学习，不断拓宽知识面，不断充实自己，提高文化涵养。

3、通过多层次的学习，确立良好的职业道德。做到忠于职守、严守信用、遵纪守法，时刻清楚自己在做什么、该懂什么，该做什么，做一个新时期合格的农信人。

二、树立竞争意识和忧患意识，提升信用社的团队意识。

现代社会是竞争的社会，自觉地融入市场竞争，在市场竞争中取胜，加强市场竞争意识也是提高自身素质的首要一步。竞争的内涵是优胜劣汰，在日常工作中要树立起竞争观念、忧患意识，懂得等、靠、要没有出路，只有以竞争求生存的道理，懂得“前有标兵、后有追兵，前进道路上一刻也不能停”的道理，当今银行业竞争日益白炽化、专业化，农信社能够在其间稳步前行并不断发展壮大，归功于这一大集体对信合的着力落实与施行，即农信社能够给客户提供方便和温馨的服务，着重于客户对农信社的满意度与归属感。同时在农信社员工中树立忧患意识，就是要使自己意识到目前自己取得的成绩与要求还有差距，还有许多不足之处，万不可满足现状，不思进取。通过这几年的金融工作，使我体会到只有不断努力拼搏、不断努力向上，不断研究新问题、摸索新方法、解决新问题，才能使信用社的各项业务不断向前发展。

三、开拓创新，共建新世纪、新农信。

xx大报告中指出：“创新就是要解放思想，实事求是，与时俱进，实践没有止境，创新也没有止境。”必须把创新精神落实到工作实际中去：一是要增强创新意识，不断解放思想，及时、准确、全面地报送信息，为各级领导提供决策依据；二是要紧紧围绕联社各时期的中心工作，及时反映工作中的新思路、新举措，新经验；三是要学会在繁杂的工作中理清头绪，分清工作的轻重缓急，提高工作效率，转变工作作风；四是要增强责任心，勤奋工作，保持高昂的斗志，拼搏进取，适应时代发展的要求，为新世纪农村信用社的发展作出自己的努力。“海纳百川，有容乃大；壁立千仞，无欲则刚”，信用的界定是双面的。多元化的，对于农信社而言，我们秉持信用的标准在于急客户之所急，尽一切所能为客户提供服务，来增加客户的满意度和认同感，无形的信用能让个人在经济生活中游刃有余，同样良好的信用形象也能让农信社在竞争中永远立于不败之地，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，愿我们在农信社扬帆起航之际能够尽自己的一份微薄之力！

登山心得体会篇二

初识水务是从长辈那里知道水务很大；到水务报到，第一感觉是水务的确很大；在宋六陵的学习，真正感觉到水务的大。

绍兴市水务集团有限公司成立于20xx年1月，是一家隶属于绍兴市政府，经市国资委授权，从事城市饮用水资源开发、供排水设施建设营运管理及国有资本经营的国有独资企业。其主要职责是统一协调供排水设施管理运行，负责绍兴城市源水、制水、供水、排水、污水处理设施规划、建设、营运、管理。现有总资产约116亿元，年销售超过10亿元，员工1000余名。（更改成曹娥江制水的内容）于刚走出校门的我，能在蒸蒸日上的企业，在企业名牌不断成熟的时候，成为一名光荣的水务人，倍感自豪和高兴。

水厂主营以下方面：

一、统一协调城市供排水设施管理和运行，确保供排水安全性和可靠性，提高服务质量。

二、统一经营所属范围内的水厂的国有资本，促使水厂的国有资产保值增值。

三、负责对全资、控股、参股企业委派、更换产权代表，行使重大事项决策、收益分配、资产重组和产权转让等权利。

这是传统意义上对水厂的理解，根据市场经济发展以及水厂自身盈利的需要，水厂势必应该要以立足主业、拓展辅业、主辅并进、多元发展为发展方向，这样就标志着水厂由国有垄断并全资经营的公用事业企业迈向市场化投融资体制的重大转型变革，进行一场“水”的革命。我认为，我们现在水厂其实就是处于这个痛苦的蜕变期，就像凤凰涅槃前的挣扎，就像破茧成蝶前的迷茫，但是终将会迎来重生的华丽。

一、新机遇：专业化服务率提高将为企业提供更多商业机会，正向以综合服务业为核心的产业发展阶段过渡以专业化服务为支撑的企业将在市场中占有一席之地。

二、新模式：目前水水厂密集度过于分散商业模式的创新有助于提升产业密集度。政府将当地多个项目一揽子打包给企业的案例已有不少，这其中涉及的特许经营和专营服务是可持续的商业模式。

三、新渠道养老基金与水厂项目在风险收益的特征方面有天然匹配性因此养老基金等是水厂行业的潜在战略性资本。要探索开发产业投资基金等合适的投资工具和产品让养老基金的管理者能方便地投入资金。

另外，在如今这个信息极度发达的年代，水厂的信息网络建

设也是起到承前启后的作用，服务公众利用信息化手段提升水厂管理的效率是水厂信息化发展的根本目标。以信息为核心，围绕“一张网、两个平台”的建设，实现水厂资源的高度共享、开放的水务信息化综合管理体系。

同样，对企业而言，人才是最基本的竞争力核心，所以建立一个公平公正公开的晋升制度也将会为水厂带来新的气象，给基层员工新的希望，使他们能够更加有激情的投入到每天的工作中去。

水厂的大，更有一层意思是为每一位员工都提供一个大舞台。大公司，从小事做起。工作的这一年半时间里，通过各位值班长和领导的细心教导，不仅对水厂有了深刻的认识，更明确了自己的发展方向。从小事做起，尽快完成从学生到员工的身份转换，培养对工作的热情和责任感，快速适应新环境，熟悉工作流程，学习企业文化，融入职工群体，提高职业技能，虚心向长辈、前辈请教，克服自身困难，改正不良习惯，增强工作能力，自信、坚强的迎接新的责任与挑战。

水厂的进步是一道亮丽风景，而水厂为我提供了一个大舞台，是我开始绚丽的地方。希望能为这个充满经典与美的水厂留下属于我的惊叹号。

登山心得体会篇三

来银行工作已经有两个多月了，在这段时间里我认识了许多新朋友新同事，也学习到了很多新知识新技能，随着时间的推移，我将会慢慢的融入银行这个快乐的大家庭，成为一名优秀的银行员工。

经过这两个月的了解给我印象最深刻的就是中行的培训体制，安排密集，培训内容充实，让我这个刚刚参加工作的新人从中学到了很多，也深深认识到了自己的不足之处。

在柜台的培训和学习中，我认识到要做一名合格的柜员并不是我想象的那么简单，不仅要有过硬的业务技能还有“三心”：耐心、细心、恒心。对“极品”的顾客要有耐心，对繁重的工作任务要细心，对于工作的态度要有恒心。从银行的业务角度来说，我还是属于很不熟练的，我要通过勤奋的学习和训练来不断提高，这个是需要一段时间的，但是对于这“三心”，只要有一良好的心态就能做到，并且做的很好。

在柜台的工作中我还深刻体会到待人接物的重要性，我们每天面对形形色色的'顾客，有一个良好的心态来接待对我们和银行的形象的建立将会起到至关重要的作用。要做到这一点，每天上班的好心情和对心情的调整是关键。这对我来说并不简单，我要好好学习，每天都把自己调整到最佳状态。

除了一个良好的心态外，人际关系的维护也是工作如鱼得水的保证之一。人际关系包括与同行之间和与顾客之间。其中与同事保持一个和睦相处共同进步的关系显得尤为珍贵和必要。这不仅可以把工作的心情变得愉快，还可以让我从同事前辈中学到许多在培训中学不到的宝贵经验，这些积累将成为我在岗位上的终身财富。

在银行短短两个月的工作和学习已经令我受益匪浅，我相信在今后的日子中我将获得更多宝贵的知识和财富，我也要不断提升自我价值，做一名出色的中行人。

登山心得体会篇四

三个月前，我怀着喜悦的心境走上了工作岗位，成为了一名护理员。身穿洁白的护士服、头戴燕尾帽，迈着轻盈的步子，微笑的走向患者，这是护士长教我的第一课。我原本以为“护理”只要对患者耐心，工作认真、吃苦耐劳就够了，可事实并非这样简单。

这三个月的工作，使我成长了很多。从科室举办的“微笑服

务，打造阳光团队”活动到医院的三甲评审结束，从简单的临床护理到危急的心肌梗死病人急救，我深深的明白，要做一名的护士，容易，可要成为一名合格的专科护士，真的不易。

做为一名合格的护士，要具有高度的职责心和良好的职业道德。要树立“一切以病人为中心”的观念，尊重、理解、同情和关心病人，对病人无论性别、种族、贫富贵贱一律一视同仁。不但要关心病人的病情，也要加强对病人的心理护理及健康教育。同时，还有必要对病人在社会适应本事的问题上供给帮忙，这也是与“现代健康”相适应的。

做一名合格的护士，要具有扎实的理论基础和精湛的技术，全面发展，与时俱进。要适应新时代整体护理，就要具备多方面知识，如计算机、外语、人文科学等等。新时代护理理念要求护士不光是一个健康照顾着，还应是一个合格的咨询师、宣教家、教育家，必要的营养师等等。所以，一个合格的护士，在具有了扎实的基本功的前提下，还应不断学习，不断在工作中经验，不断提高自我。

做一名合格的护士，要有健康的身体、充沛的精力。对工作一丝不苟，认真负责。护士的临床工作繁忙且劳累，并且对重病人的护理要求时刻坚持头脑清醒，精力旺盛，尤其是在抢救病人过程中，要做到反应迅速、灵敏、果断，这都是与健康所分不开的。护士在临床工作中要严格遵守医院各项规章制度，严格学习“三基三严”理论，严格无菌操作和消毒隔离，对每一个医嘱应及时、准确的处理，并完善各项护理文书。要认真按照护理级别巡视病房，观察病人病情变化，发现问题及时通知医生。

做为一名合格的护士，不论是正式、招聘、护理员都要具备主人翁精神、团队协作本事。护士应对的医疗环境和人际关系较为复杂，一不细心便会误入雷区，造成不愉快。作为一名合格的护士应懂得团体的力量才是强大的，断不可脱离团

体，节外生枝。一滴水仅有放进大海才不会干涸，一个人仅有将自我的利益与团体溶为一体的时候才有力量。团体是个人智慧的源泉，是陶冶个人才能和品格的大熔炉。一个团结协作的团体，会为了病人的健康，科室护理质量的提高而奋发努力、团结向上。团结就是力量，协作是帆，人情如水，仅有团结协作，人情共济，船才会开得更稳、更远。

做为一名合格的护士，应有高度的法律意识。随着人们生活水平的提高，病人对护理质量的要求也在提高。随着法制社会的建设，病人就医知情权和医药知识不断增长，护理人员很小的疏忽便会引发病人的不满或投诉。所以要求护理人员不断提高自我的法律意识更新观念，严格要求自我，避免与病人争吵，认真核对并执行医嘱，规范化操作，各种操作有理有据，热情服务，努力营造一个良好而安全的医护环境。

总之，作为一名合格的护士，要热爱本职工作，树立良好道德，有高度职责心，吃苦耐劳、踏踏实实认真工作。要不断学习，解放思想，适应时代需求不断提高。

如果青春是一团火，那就让她为护理事业燃烧吧！我愿意用自我一生的时间，为护理事业增光添热。

登山心得体会篇五

登山的感想的文章 夏日登山的感受

西安有几支业余登山队，我们所在的这支登山队每周六活动，凡注册过的队员周三在组长处报名，再由组长向队长保名，队长根据报名人数联系车辆。一些老队员每周坚持爬山，从不间断，你可看到，无论酷暑严寒，还是风和日丽，周六清晨，纬二街总是聚集一群装备齐全，整装待发的背包族，五颜六色的背包、手杖、服装、鞋帽，熙熙攘攘，男女老少聚在一起，喧嚣热闹，成为西安一道靓丽的风景线。新闻媒体

多次报道过。

我的几个好友是铁杆队员，除非家有要事，从不缺席，此项活动已成为他们生活中不可缺少的一部分。在他们的鼓动下，这周我报了名，这是我酷暑天气第一次参加登山活动。

西安连续几天高温，这天高达37度，驱车到了70公里外的周至县大曲沟，没想到山里也是又闷又热，队员们个个身负背包，走在山路上，汗流浹背，尤其是一些爱美的女士，怕紫外线照射，蒙头包脸，从上到下裹了个严实，这更增加了酷热的煎熬。然而，路上大家有说有笑，看得出来，炎热的天气丝毫没影响队员们的登山热情。

也许是我第一次酷暑中爬山的原因，只觉得汗水骨碌碌地往下滚，浑身都湿透了，又热又累，真有些不适应，甚至有些后悔参加。山里风景非常美丽，欣赏青山绿水，在深山中的农家小屋歇歇脚，和纯朴的山民拉拉话，自然另有一番情趣，多少减轻了一些身体上的不适。

以往爬山总是不达山顶不罢休，这次登山，烈日当头，越往上爬，高大的植被越少，越就无遮无掩，爬到山顶恐怕是更遭罪了，所以到了半山腰就和几个朋友在山沟里转悠。山大沟深，小路边想找块阴凉又开阔的地方很不容易，最后在一条小溪旁坐下，在那里休息、聊天、野餐，由于离集合的时间很远，只有不断找话题打发时间，我真想睡一觉，却找不到合适的地方，好难受。

在我感觉不爽的时候，看到其他人兴致勃勃的样子，我突然想到了人的差异，人的耐力，人的兴趣，也许他们历尽数百次的登山，已练就了一身不怕酷暑的功夫，想到这些，不由得让我佩服。

大部队下山时，我们一起返回，不曾想，在山下有了意外的收获，这里有很大几片果园，园里果实累累，有鲜桃、李子、

猕猴桃，在这里购水果，都是自己在园中选摘，然后在老乡那里称重付款，享受了自摘果实的快乐，价格很便宜，我们每人提着大大小小的水果袋，满载而归。

这次爬山显然不如前几次那样愉快，酷热难耐和未达山顶令人有些扫兴，我喜欢风和日丽，喜欢会当凌绝顶，一览众山小的感觉，在我看来，没有它们，登山就显得没有意义。

这三十年在城里工作，上山的机会少了，即便上山也是纯属游玩，但不是自己喜欢去山上游玩，而是要陪同事或者朋友上山游玩。不像在故乡农村劳动的时候，每年有很多的时间上山，不是割草打柴，就是刨药材打荆条，那时候上山不是玩，也谈不上什么登山，可没有那个闲工夫和雅兴登高游玩。上山的时候不算什么，下山的时候要背着百十来斤沉重的柴草，累是自然的，但也没有感到像现在纯粹的游玩那么辛苦。看样子一个人一旦进了城，长时间缺乏体力劳动的锻炼，上山确实感到力不从心。倒不是说年岁增长了多少，人还是怂了许多，不服不行，还比不上那些早晨天天挤公共汽车，从城里来上山背水的老头老太太。

我们登的山是鹫峰，海拔才四百多米，离我们村也不远，从家里出发到鹫峰也就八里地，再从山脚下上鹫峰也不过十几分钟的工夫，比我过去割草打柴去的地方近多了，山也矮多了。再说也不是干活，身上也没有任何的负重，就这回来不过十几里的路程把我累得贼死，真是好汉不能再提当年勇了。不过当年也不过才过了三四个月的时间，自己怂的也太快了。

鹫峰是北京著名的国家森林公园，山峰就像展翅的雄鹰，山势挺拔峻峭，确实很有特点，吸引了不少登山游玩的城里人，但对于我这个本乡本土的人来说，鹫峰在我的眼里也没有什么新鲜感了。再说原来那种上山的劲头确实没有了，说到登山游玩倒没有什么兴趣和劲头了。

说实在的，这么多年上山的机会确实少了，也特别想登山，

登高远望心胸开阔，感觉确实好，是一种享受。但苦于这些年没有那个时间也没有那个闲心。站在鹫峰上远望，心旷神怡，一座座村庄镶嵌在一望无垠的田野之间，京密引水渠像一条绿色的玉带横贯在京郊大地上，从北向南流去，流向颐和园，流向京城。但这种感受和感觉还是三十多年前的，那个时候打完了柴，好好地歇息一会儿，看看山下，望望远方，然后背着沉重的柴草下山。记得那时候每次上鹫峰打完柴都是这样，这是当时的老习惯了。现在想起来还津津乐道，感到很有意思。

登山心得体会篇六

一、工作情况

超市的工作琐碎，作为一名总站超市员工，我能熟练掌握了餐车服务、卖场巡视、理货等工作流程。收银服务是超市的第一个形象窗口，收银服务不单单是为旅客购买商品，结账交款的功能，而是要提倡要延伸化服务，要从细节上提高细致化服务，在保证收银区财务安全的同时，还要热情的为旅客介绍淄博特产，旅客购买商品时犹豫时，我们要用服务技巧热情提供合理的建议，通过这样细致的人性化服务，会使销售得到更加稳定的发展。

另外还要加强服务意识和创新，要不间断的巡视卖场，一是提高商品的防患意识，二是为顾客解答商品信息和特产，促进销售额的增长，在客流不多的时候，多与旅客沟通，征求他们的意见和建议，了解旅客的需求动向，及时反馈信息，提升我们的服务水平。同时，多掌握车站班次信息，作为车站超市，尽可能多的为旅客提供便利和指导班次信息。

二、自身不足

在程序化服务和工作中，情绪难免出现消极状态，会给旅客

带来负面影响，要及时调整自己的情绪，把快乐与旅客分享，要多与其他科室人员沟通，了解车站动态和发展形式，以第一责任人的思想融入到车站中。

三、工作思路

今后工作中，提升自身工作业务素质，加强业务学习，多阅读营销方面和顾客心里学的书籍，及时与班科长进行工作沟通，使自己的工作有所重点，有利于工作的顺利进行。

登山心得体会篇七

首先，谈谈自己这段时间心态的转变。

坦白讲，如果说从到公司来就一直以火一般的热忱投入到工作中，那是虚伪的空话。可以说，这段时间工作的过程也是我自己心态不断调整、成熟的过程。最初觉得只要充分发挥自己的特长，那么不论所做的工作怎样，都不会觉得工作上的劳苦，但扪心自问，原来学的知识何以致用，你的特长在哪里，刚参加工作的我便迷茫的不知自己的定位。没有一丝的心理准备，公司安排我做信息收集整理工作，乍看起来信息收集数据统计似乎枯燥乏味、平淡无奇，要把工作完成是很容易的，但把工作做得出色、有创造性却是很不容易的。所以，调整好心态的我渐渐的明白了，在各个岗位都有发展才能、增长知识的机会。如果我们能以充分的热情去做最平凡的工作，也能成为最精巧的工人；如果以冷淡的态度去做最高尚的工作，也不过是个平庸的工匠。

心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务须竭尽全力，这种精神的有无可以决定一个人日后事业上的成功或失败。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他也就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动、努力的精神来工作，那么无论在怎样的岗位上都能丰富他人生的经历。

拥有积极的心态，就会拥有一生的成功。

其次，对我半年来的工作状况做一个小结

(一)学习无止境，职业生涯只是学生生涯的一种延续，重要的是将学校里学的理论知识运用到工作中，并进一步提高、升华。

我的主要工作是负责行业的信息整理工作，通过对信息技术和互连网络的应用，将公司开发与经营全过程中产生的大量动态数据、行业供应等市场主要数据和各级政府机关颁布的政策法规进行及时、准确、全面的采集、处理，为公司今后宏观决策提供依据。这使我能在第一时间接触到各类行业政策和投资信息，极大地扩充了我的知识量。在对信息进行整理的过程中，又提高了我对office等办公软件的熟练程度，同时也增进了对档案管理知识的认识。

除此之外，我还尝试着进行了xx项目的成本估算，使我有机会能接触到估算实践工作，对成本估算知识有了一个从理论到实践的升华过程。结合学校里学的相关知识，我觉得需要进一步摸索和思考，活学活用，来解决实际的问题。

(二)即使是最基础的工作，也需要不断地创新求进，以提高工作效率。

我工作的很大一部分内容，与信息档案的收集、整理有关，本来以为这是一种比较枯燥的工作，其实，如果有心多思考一下，档案管理也会更赋于人性化。接触工作至今，我发现需要保存的资料类目繁多、信息量大。于是，我在按常规进行整理的同时对一些资料从地区、级别等方面进行横向比较，当然，随着工作的深入，还有更多新的内容等待我去学习，去思索。

当然，我在工作中还存在着一些不足之处，如过于注重工作

的进度对工作内容的全面性考虑不足等。在接下来的工作中，我将本着对本职工作的认真和责任心，把工作做好做精。

总之，我将以公司的经营理念为坐标，将自己的知识背景和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛、接受能力强的优势努力学习业务知识和领先技术，为公司的发展尽我绵薄之力。

登山心得体会篇八

离开学校已经一段时间了，开始接触了社会的人，社会的事。以前总是听人说，不管你在离开学校前是多么桀骜不驯，进入社会后你的棱角都会被一一抹平。还有说现在你觉得世间自有真情在，但是你在职场上就会发现并不是这样的。当时我并没有排斥也没有赞同，毕竟没有接触过真正的社会，就不会有强烈的感慨，但是工作了一段时间后感觉就不太一样了。

我在工作之前认为我这一辈子不可能一直在一个地方工作，至少这几年年轻的时候不太会，想要有自己的事业，甚至想创业，年轻人总是踌躇满志。但是来到公司上班之后，带我的师傅，还有周围的同事让我越来越明白很早以前看到的一句话：年轻人在早期就业的时候总是想着高薪、福利、比较，所以就频繁地跳槽，但是你在这家公司工作一段时间已经有了很多经验，可能过段时间就可以得到提拔，但是你跑到另外一家公司后就又只是一个普通的员工，一切都要从头开始。为什么不好好在第一家公司好好工作下去呢？有句古话说留下来的都是精华是有道理的，因为一个公司很看重一个人的真诚，在一定程度上你的真诚可以弥补你能力上的不足，即使你的能力再强，但是你老是想着跳槽，很不安稳，你是得不到真正的提拔的，因为你的心不在这里，公司更需要忠诚的员工。

好像适应了这段生活，我不再挣扎埋怨，一天上班的时候，

我小声地说了一句：又要开始没完没了地数据分析了。师傅听见了，重复了一遍我说的话，然后笑着对我说小伙子越来越上路子了。听了我觉得很不解，我这句话明明就是一句埋怨，是对现状的妥协，他为什么还会觉得我这句话说得对？后来又想了想，他听到的应该不是我的妥协，而是我逐渐成熟，开始认可这项工作，认真对待这项工作了，虽然还有点牢骚，但是的确是成熟了。

转眼又到冬天了，最近天气冷得都不想出门，季节还是春夏秋冬地轮回，但是心境却是变了很多。再接再厉吧，努力工作，努力强大。

登山心得体会篇九

在银行工作的这一年时间中，我个人的能力是得到了较大的提升，同时也让我渐渐地生活中明白了很多的道理，也更是对未来的生活有了更好的规划。现在就目前这一年的工作情况做一个简单的总结，让自己在工作上可以有更多的感悟。

一、端正思想，认真工作

在进行工作的时候我都是有摆正自己的心态，认真的在现在的岗位上做好每一件事情，更是将自己分内的工作都努力地完成好。对于银行对每一位员工的要求，我都是有尽可能地去做到，争取让自己能够在工作中有更大的收获，更是可以在工作的过程中收获到更好的成长。每天的我都是以《员工守则》在严格的管理自己，在工作上不迟到，不早退，认真的工作，尽可能地让自己收获到更大的成长。

二、多加学习，提升能力

工作进行的过程中我也明白自己存在着非常多的不好的方面，所以我也很努力地让自己通过不断地磨练去学习，去在工作中成长。在自己遇到有困难的方面，我都是会及时地进行

请教，争取让自己在工作中能够有更多的认识，这也是能够让我在进行工作的时候更加的顺利。当然不管是领导还是同事与我的交谈、讲解中我都是努力去领会其中的意思，争取能够让自己收获到更多的成长，也是让个人的能力得到提升。当然在工作的空闲时间，我也是会去不断地让自己观察其他同事的工作，在他人的工作中去反思自己，学习好的方面，改掉坏的习惯。

三、个人的不足

当然面对这份工作，最主要的方面还是在与客户的交流中，毕竟一些上了年纪的客户很难将他们的需求讲明白，而一些较为专业的东西我在讲解起来也是有些困难，所以在交流上我确实还有较多需要去学习的方面。再者就是自己有时候对银行的业务也是比较的不熟悉，所以更多的时候我也使犯下了较多的错误，也是需要我更多地切反思的地方。

面对工作我还有更多的方面都是需要学习的，所以在平时的时光中我也是会争取让自己更加努力地去成长，同时也是通过学习来促成自己更多的转变。未来的时光我也是会努力的让自己去成长，去更好的让自己将本职工作都完成好，当然我也很是希望自己能够通过自己的努力奋斗来让自己在工作有所收获，毕竟我也是非常地希望自己能够将我的工作都完成到位。我也相信自己是具有实力在目前的工作岗位上完成好本职的工作，同时获取更好的发展。