

# 小班语言活动的活动方案及反思(汇总5篇)

当我们备受启迪时，常常可以将它们写成一篇心得体会，如此就可以提升我们写作能力了。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我给大家整理了一些心得体会范文，希望能够帮助到大家。

## 行车心得体会篇一

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。

现今，在人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。

就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了寒期打工。寒假虽然只有短短的一个月，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。

现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的人际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。

除了工作中我学到很多很多在学习中无法学到的知识和经验外，在我看来，我收获最大的是，我变得很开朗很自信。以前在人群里，我胆小得几乎宁愿缩在角落里，希望没人能注意到我。而这一次，在我们的小组会议里，我变得很自信，我勇于在大家面前表达我的看法，勇于向组长提出建议。更

有甚者，在每一次活动中，我都踊跃参加，表现相当积极。组员居然不相信我之前会是一个相当内向的人。我觉得，这次社会服务活动给我最多的是，让我自己有了很大的改变，而且这个改变，是我之前都一直想要的。

在这次寒期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

这次的实践的确给予了我很多。今后，我将继续保持认真负责的工作态度，高尚的思想觉悟，进一步完善和充实自己，争取在以后的学习中更好的完善自己，在以后的实践中更好的运用去自己的只是，做一个合格的大学生，将来做一名对社会有用的人。

## 行车心得体会篇二

又经过了一个勤奋学习的学期，在进入大学后的第一个暑假也终于到来了！其实在经过了大一学年的学习后，现在的我已经对在暑假那种又长有无聊的日子已经开始反感了。每天没有点目标，总感觉没什么动力。但是暑假是不可避免的，那我就只好去改变自己的生活了！这次的暑假，老师只给我们布置了简单的专业作业，轻松解决后我就开始考虑接下来的时间该做什么。考虑到最近的天气炎热，而且暑假也没什么资金来源，再这样下去连买冰棍的钱都要没有了！所以我就决定了，要去参加一下社会实践！也就是暑假工。

在参考了距离、工资、时间、条件多种因素后，我选择了离家最近的冷饮专卖店作为我的工作地点。毕竟在这么热的夏天，作为需要一直保持凉爽的冷饮店，而且还和我的专业有点挂钩，这里简直是最适合不过的暑假打工圣地。而且真正的开始工作之后，我得到了许多意想不到的成长和收获。

## 一、作为员工，熟悉自己的工作很重要

作为店员，我们的作用可不只是搬运和整理货物。因为有些顾客是给家里的孩子买，所以需要我们的推荐。可是我作为新来的员工，并不是特别熟悉店里的货物，所以在第一次的推荐中，导致顾客并不满意，还好有同事帮忙解了围。所以在之后的空闲时间，我积极的把店里的商品和价格都记了下来，让自己避免再出现“一问三不知”的情况。

## 二、要时刻注意店内的情况

在盛夏的冷饮专卖店里，在中午和晚饭前一段时间，时常会出现购物的热潮，店里人来人往，我们这时不仅要注意店里商品的情况，还要注意人群不要发生推搡，及时调节好店内情况。

## 三、总结

总的来说作为一个店员，我的工作还是非常的简单的。可是，麻雀虽小五脏俱全。我也在这段时间体会了非常多的感悟，体会到了在工作中的不易，这段时间的收获不小，但我未来会朝着更高的目标前进！

## 行车心得体会篇三

通过学习使我的思想有了一个新的转变，作为一位英语教师，必须具有渊博的英语知识，熟练的操作技能，良好的思维品质，在英语的探究过程中，教师不再把英语知识的传授作为自己的主要教学任务和目的，也不再把主要精力花费在检查学生对知识掌握程度上，而是成为学习共同体中的成员，在问题面前教师和孩子们一起寻找答案，在探究英语的道路上教师成为学生的伙伴和知心朋友。

通过听郑岚峰教师讲的一些教学技能及他课堂教学的一些经验和感悟，我对英语课堂教学也有了一个新的认识，英语课以语言为对象，强调以任务入手，放眼看周围世界，培养学生的英语能力，这个就是知识点。在教学总体目标上注意兴趣，体验成功和培养自信；在课程实施上注重创造学习环境和提高学习效率；在教学模式与方法上注重参与实践和创新；在语言教学的目标上，注重培养语感和交际能力；在教学评价上，注重运用激励机制和多元评价。英语教师应具备的听、说、读、写、译的教学技能，给英语教师指明的努力的方向，明确了作为一名合格英语教师应具备的基本素质。

这次基础知识专业的培训对我来说，无疑是一个莫大的收获。语音、听力、口语、写作对我的英语水平有了一个很大的促进。尤其是郑岚峰老师的语音课，由原来不知如何正确发音到现在基本标准，且较清楚地了解如何教学生的英语发音，真是大有收获。语言学习只有在有意义和有目的的活动中才会发生。通过专家教师的精心讲解，让我了解了如何较好的进行英语的听、说、读、写的教学，我们的英语教学法让学生有较沉重的压力，而不会感到学习的快乐，事实上每一项能力的教学都可以教得非常有趣。优秀教师的做法让我很受启发。很多时候我们的学生不愿开口说英语是因为没有安全的语言环境。强调词汇和语法知识使教师经常当众打断学生的发言，让学生觉得很尴尬，长此以往，学生就不愿当众用英语交流了。因而，要提高学生的听说能力，首先要给学生创造一个安全的语言环境。在安全的语言环境，教师注重交流的内容而不是词汇和语法的正确性。利用自我纠错能力，学生在不断的交流中就能提高听说能力了。只有在不断的练习中，学生的口语能力才会不断的提高。

作为一线教师，我知道了怎样的课才算是一堂好课，不泛包括师生互动，学生主体等，但我觉得关键还有对教材的把握，通过培训，使我明白了，我要用教材教学生，而不是教教材，可以创造性地使用教材，围绕课标可删可增，另外要锻炼学生的实践能力，也就是听、说、读、写的能力，也就是说在

课堂中pairwork和groupwork部分不但要练，还要让每一个学生都能参与其中，勇于张口，使课堂气氛活跃而有秩序，让学生都能找到自己的定位，真正喜欢上英语课堂。

作为一线英语教师，通过这次培训感到肩上的担子更重了，非常感谢教育局领导能给我这样一次学习的机会，我会加倍努力，在以后的教育教学中勤于思考，善于分析，尽早成为一名优秀的英语教师！

## 行车心得体会篇四

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在寒假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我能力的重要的机会。

作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。

我觉得我们在进行社会实践之前应该有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。

应注重实践的过程，从过程中锻炼自己、提高能力。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验一下工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了一份促销的工作，虽然仅有10多天时间，但我觉得受益非浅，基本上达到了自己的目的。

短短的工作让我体会到了就业的力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

促销是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通，可以了解一些跟我们专业相关的知识，比如不过的人过春节的习惯习俗，春节期间的旅游计划等等。

我的促销工作主要是促销电器。

促销前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。

接下来就是正式的工作。

每天早上8：30开始上班，到达指定地点后做好准备工作，摆好宣传资料，礼品赠品，然后调整好心态迎接顾客。

每天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序——一天的工作总结。

经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的问题。

促销通过我实践我觉得就是通过自己把厂商的产品推销给消费者，对于一个促销员来说，促销产品的同时也是向别人推销自己，同自己的言语、形态让他人了解自己。

因此对于一个优秀的促销员来说必须具备以下素质：

当我们促销一种产品时，首先我们必须对产品的相关知识及厂商的具体情况要有一个明确的认识，大量的相关知识的贮备可以使我们在促销过程中面对顾客的一系列问题，通过自己的介绍可以使顾客了解产品的一些具体问题，能使客明明白白的消费。

促销是促销员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交流，所以语言表达必须合理得当，说话要有条理同时应让他人感觉你

的亲合力。

要通过自己层次清醒的说明，把产品介绍给顾客。

同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。

另外在面对具体问题时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

促销每天会面对社会上的形形色色的人，由于每个人的道德修养及素质的不同，会使工作中遇到很多问题。

比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事。

有时候一天的工作可能收获不大，这时候我们不应气馁，要学会自我调节、自我鼓励，及时的自我总结，自我提高。

促销是一种比较枯燥的工作，每天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，要让自己在烈烈炎日下磨练。

本次社会实践总结：

不管做什么事，态度决定一切。

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。

这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热情去换取他人的舒心。



明确目标，合理的设计规划自己。

我们现在要根据自己的实际情况合理的为自己规划，找到自己的发展道路。

要通过，社会实践切身的了解自己的专业，而不是一味的抱怨。

要循序渐进的提高自己的能力，锻炼自己，让自己成为社会优秀的人才，为社会服务。

短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的提高，达到了自己预定的目标，残酷的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

## 行车心得体会篇五

随着农村义务教育薄弱学校改造计划的不断深入，“班班通”设备已在全县中小学全面普及开来，暑期“班班通”应用培训心得体会。高新教学装备的全覆盖只能看做是我县教学硬件设施的一次更新换代，然而，光有先进的硬件设施是远远不够的，对操控设备的教师进行一次系统深入的培训势在必行。为此，县教育局在8月下旬分三个批次举行“班班通”应用培训。本次培训工作准备充分、声势浩大、服务周到、高效实用，受到了参训教师的亲睐和追捧。作为培训队伍中的一份子，对本次培训印象深刻，下面就本次培训谈谈自己的一些心得体会。

本次培训由县教育局负责组织实施，在正式培训开始前，县教育局从相关科室抽调了18名责任心强的干部担任班主任，并从全县35名信息技术骨干教师中遴选了18名精通“班班通”设备的辅导教师，组成了十八个“班班通”培训班。本次培训共有1500多名中小学一线教师参加，考虑到人数众多，

培训共分为三期。在培训中，不管是组织者还是参训学员都能够严格遵守培训纪律，忠实履行自身职责，使整个培训活动井然有序。学员们在课堂上保持了良好的精神状态，专心听讲，认真做好听课笔记，积极参与互动交流，踊跃参加上机操作，自觉撰写心得体会及反思文章。整个培训工作虽难度较大，但秩序井然，教师们都很珍惜本次难得的学习机会，都希望通过培训熟练掌握“班班通”设备的操作和运用，尽早将学到的知识运用于教学实践，心得体会《暑期“班班通”应用培训心得体会》。

本次培训虽只有短短的两天时间，但给人的感受是十分务实。本次培训没有搞形式主义，更没有走过场，使广大学员在紧张高效的培训中学习到了很多实用的知识和技巧。在培训中，学员们系统学习了电子白板操作应用、一体机操作应用及优课资源运用的相关知识。在培训中，班主任认真对参训学员的考勤进行逐一登记，组织学员在课堂上提问、互相探讨交流，安排学员进行上机操练。依据学员的考勤、学习态度、听课笔记质量、心得体会撰写情况、上机操作熟练度及结业考试成绩等相关指标对学员进行考核，进而评选出优秀学员。辅导教师在讲解中能够做到操作熟练、细致深入、言简意赅、深入浅出，能够做到讲练结合，突破重难点，对学员存在的困惑和问题进行细致答疑，对学员上机操作不当的地方进行耐心指导。在培训结束后，针对学习内容，全体学员还进行了一次结业考试，以检验教师们的学习效果。与此同时，县教育局对于不认真对待此次培训的学员将进行严肃处理。具体内容包括：对于培训不合格者，不予报销培训费用；本年度不予登记继续教育学分，不得晋升高一级职称，不得参加各类优秀的评选，不得安排高一级培训。此举从制度上保证全体学员能够认真对待本次培训，进一步确保培训取得实效。

随着“班班通”设备在全县的迅速推广和普及，亟待培养一批可熟练操作该设备的人员，使教师们尽快将先进的信息技术运用于教学实践，使“班班通”设备能够最大限度地发挥它的优势，让广大山区的学生也能够享受到优质的教育资源，

努力促进教育均衡发展，从而提高全县的教育教学质量。本次培训很及时也很难得，在秋季开学前一周的时间举办培训，待学生入学后就可以将培训所学到的内容及时运用于实践，指导教师们的教学。本次培训很难得，是因为本次培训是在各学校举行“班班通”培训的基础上，对教师们进行再指导、再巩固。力争让每位参训教师学有所获、学有所得，真正打造深受教师欢迎的培训。

本次培训人数、班级众多，为使培训取得实效，教育局及各中心学校做了大量细致的工作。培训工作开始前，县教育局精心选拔了18名班主任和18名“班班通”辅导教师，随后还专门召开了暑期“班班通”培训工作筹备会。各中心学校在暑假前专门召开了暑期“班班通”培训动员会，在培训正式开始前，各学校的师训干部通过电话、短信通知本校教师按时参训。同时，县教育局安排了条件最好、培训设备最佳的培训地点，精心准备了学员手册、中性笔、笔记本、培训大纲、便携式资料袋，全天候为学员供应茶水，使学员们切身感受到了领导的关怀。有了贴心的服务作保障，教师们培训的积极性十分高涨，学习劲头十足。

总之，本次暑期“班班通”培训给我们带来了太多的惊喜，使参训学员收获满满，让教师们真正体会到了培训的重要性，体验到了培训的乐趣和成就感，让教师们对以后的优质培训充满了期待。