

2023年儿歌一分钱教案 幼儿园教学反思(优质5篇)

心得体会是对一段经历、学习或思考的总结和感悟。那么我们写心得体会要注意的内容有什么呢？下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

创业心得体会篇一

创业是一条充满挑战的路，需要有远见和勇气去面对困难和风险。作为一名创业者，我在参加SIY创业培训项目后，深感在创业中的体验和感悟，特此总结和分享我的创业心得与体会。

首先，创业需要有强大的自我意愿和动力。在SIY创业培训中，讲师强调了个人的使命和价值观在创业中的重要性。我认识到只有对自己的事业充满激情和信心，才能有效地推动自己不断进步和创新。在这个竞争激烈的市场中，只有坚定的意愿和动力才能让创业者在困难时保持坚定，更好地应对挑战。

其次，创业需要注重团队合作和人际关系的建立。SIY培训以团队为基础，通过各种合作任务和演练，让我们深刻体会到团队合作的重要性。在创业过程中，合理分工和密切合作的团队可以帮助我们共同应对压力和挑战，分享资源和知识，实现更好的创意和创新。同时，与他人建立良好的人际关系也是创业成功不可或缺的因素之一，通过SIY的互动和交流，我学会了如何与团队成员和合作伙伴更好地沟通和合作，从而推动创业项目的发展。

第三，创业需要不断学习和适应不断变化的市场。在SIY的创业培训中，我们参观了一些成功创业企业，深入了解了市场

的变化和趋势。学习和掌握市场的最新动态和趋势，能够帮助我们及时调整和改进自己的创业策略，提供更好的产品和服务。创业路上，我们要不断学习新知识、获取新的技能，扩展自己的商业触角，与时俱进，保持竞争优势。

第四，创业需要有灵活的思维和创新的能力。参与SIY创业培训，我们通过讨论和思考创新的方法和途径，同时还了解了許多成功创业者的故事和经验分享。这使我认识到，在创业过程中，我们需要有创造性的思维和灵活的思维方式，能够迅速抓住机会，创造新的商业模式和解决方案。同时，我们还要勇于冒险，敢于打破传统的思维方式，敢于尝试和接受失败，并及时调整策略。

最后，创业需要坚持和耐心。SIY创业培训中，参与者通过实践和演练体验了坚持和耐心的重要性。创业过程中，我们会遇到很多困难和挫折，需要有够不断稳定自己情绪，保持积极向上，并且衡量风险和机会之间的平衡。同时，创业是一个长期的过程，需要通过不断的努力和持续的付出才能取得成功。

综上所述，SIY创业培训为我提供了一个全面了解创业并积累创业经验的平台。通过参与培训，我深切体会到创业的挑战和机遇，认识到创业需要强大的自我意愿和动力，注重团队合作和人际关系的建立，不断学习和适应市场的变化，具备灵活的思维和创新的能力，并且要坚持和耐心。这些体会将成为我今后创业路上的宝贵财富，带领我克服困难，迎接挑战，实现自己的创业梦想。

创业心得体会篇二

对于我们来说就业是一个不再是一个遥远的话题。作为一名当代大学生，我深切地感受到所面对的就业压力。学校就业指导课正好为我们这样迷茫着的大学生提供了宝贵的信息。通过在就业指导课上的学习，我觉得，我们就更应该好好考

虑就业这个问题，那样才不会被将来的就业打个措手不及，我有如下几点感想：就业是决定一个人以后要干什么的，要从事什么行业，要走什么样的道路的事，所以它是一个人一生中一件很重要的事。我想，我们最开始意识到就业之难，是在高考志愿的取舍中。众多的高校、各种各样的专业，一大堆的志愿，一大堆的选择，一股脑而全摆在眼前，无从下手、无从抉择。脑海里浮想着多年后的自己应该有什么样的工作，应该有什么样的人生。经过深思熟虑，工工整整、虔诚地填写好志愿，那应该是人生就业指导的第一部分了。

进入大学后，渐渐褪去来时的一腔热血、踌躇满志。心绪开始慢慢沉淀，也开始认认真真的替自己的未来考虑了。那些不着边际的理想、空想也从我身上蒸发。我们所关心的不再是乌托邦，而是现实的世界。

大学，一个从理想世界到残酷社会的跳板，让我们有幸生在理想之中，又可以目睹社会现实的残酷的一面。

我觉得，人生和做事一样，要有计划、有规划、有步骤，才能做到有备无患、有条不紊，尽善尽美，永远打胜仗。

上完老师的《大学生就业指导》，很有感触。似有“与君一席话，胜读十年书”。原先的天真烂漫的想法从脑海中浮现，又消失，替代的是新的观念，稳重了，踏实了，似有惊醒梦中之人。这才发觉，现实不如理想般美好，我们也不应该对现实渴求什么，踏踏实实的走好每一步路，理想和现实是有着不可越过的鸿沟，但经过细心经营也会别有洞天，让人痴迷、让人向往。

上老师您的课，从中得到的最大收获不是理论部分，现在想想，理论知识，在脑海中的印象似乎荡然无存。但让人记住的是那些蔡老师向我们讲的身边实际经历的事情，身边的事情总是最真实、最具震撼力、最让人有一种与社会接触的感觉。我觉得，读他人的故事，就像读历史一样，一页一页的

翻开，一页一页品味，有一种使人明智的感觉，知兴衰，知得失，更知己知彼。

《就业指导》的影响是深刻的，它使我了解了现在就业的激烈竞争现状，物竞天择，适者生存，只有强者才能生存下去。现在正逢国际金融危机席卷全球，我们虽身处在避风港中，但我们不应该庆幸，而应该知危而进，好好学习，做好人生规划，抓住机遇，打一个有准备的胜仗，迎接自己的光辉明天。

社会竞争是异常残酷的，要好好准备，使自己在学习上有紧张感，激励自己在这四年不断进取，奋发向上，勇于拼搏。要立足当今如此竞争激烈之世，唯有自强才是唯一出路，唯有自强才会闯出一片天地！

在这个快步的信息时代很多大学生都有自己创业的想法，但不能盲目的创业，不要一毕业就要几个好友随便组成一个团队像无头苍蝇到处乱闯。创业需要前期的积累，资金，人脉，经验等等必不可少的资源你才有可能创业成功。所以不要盲目创业，而是应该先学习，先参加了解行业的运作，经营在成功人士身上总结出自己想法，在失败案例中得到教训。

我们也不禁可以得出这样一个残酷的结论：创业之路艰难，创业成功更加难。这是经济社会发展和社会竞争的必然结果。

在创业征途上，有马云、俞敏洪等一批取得巨大成就的创业佼佼者，从他们的创业经历中，我们可以学到很多有益的经验，而从那些功败垂成或失败的创业者身上，我们可以得出许多经验教训。结合自身创业的经历，对于大学生创业我亦颇有感想。

创业，尤其是大学生创业，很多时候都是因为一时的冲动，没有经过深思熟虑，更没有经过大量的市场和社会环境的调查分析。同时，大学生缺乏创业必备的综合素质，没有专业

的技能和指导，对市场动向把握不准，过于追逐创新而偏离实际，资金匮乏，因此很多大学生创业的激情在一刚开始就被种种挫折与困难浇灭，最终失败而告终，创业需要勇气和毅力，但这样的勇气和毅力都必须建立在个人较高的创业素质和能力之上，否则也只能算是蛮干。

对于大学生创业，我认为最根本的就是在创业之初就要充分认准和把握自己创业领域的市场饱和度、市场动向和社会环境，既要考虑到社会环境、市场环境，又要考虑到自身的情况，同时要采取各种措施(如与他人合作)尽可能的使风险最小化。这是大学生创业最根本也是最基础的准备。其实，在创业基础打好的基础上，大学生创业要讲究效用，要一步一个脚印，不能够急于求成。创业必须讲究策略性与计划性，既要 对创业过程与发展有一个长远的规划，又要这种创业过程中的每一个细节，要针对每一个细节做出全方位的分析 和预测。再者，创业者必须时刻具有危机感，要有危机意识和潜在危机的预警性和前瞻性。在充分考虑到同行业竞争所打来的压力和危机，要预测当前行业状况的走向和可能导致的危机，创业者只有时刻具有危机意识，并对潜在的危机做出相应的预警才能够真正独立于竞争的大环境中不败。以上是我对于大学生创业的理解，我觉得大学生必须同时具备以上综合能力才能够真正开始自己的创业实践，这是创业对于一个创业者内在和外在的要求，是创业过程中所必须得到考验的。

创业心得体会篇三

第一段：引言（200字）

创业是一场风险与机遇并存的冒险旅程。作为一个刚刚结束了创业历程的人，我意识到这是一个不断学习、认识自我、坚持不懈的过程。在这篇文章中，我将分享我在创业过程中的心得体会，希望能够帮助其他人更好地应对创业的挑战。

第二段：创意与策划（200字）

创业的第一步是要有一个创意和明确的策划。在我创业的过程中，我发现一个成功的创业项目需要满足市场的需求，并且具有区别于竞争对手的特点。因此，在确定我的创意之前，我首先进行了市场调研以了解消费者的需求和竞争对手的状况。然后，我将精力放在了策划上，制定出详细的商业计划以指导我在市场上的行动。

第三段：资源管理（200字）

在创业过程中，有效的资源管理是至关重要的。我在创业的早期阶段，遇到了资金不足的问题。然而，我充分利用了自己的社交网络和寻求合作伙伴的机会，最终获得了新的资金来源。此外，我还学会了有效地管理时间和人力资源，合理安排任务和分配工作，以确保每个环节都能顺利进行。

第四段：团队建设（200字）

在创业中，团队建设是一个至关重要的环节。我意识到一个强大的团队可以在困难的时候互相支持和鼓励，帮助彼此克服困难，共同发展壮大。因此，我在创业的早期就专注于搭建一个高效的团队，并确保每个成员都有自己的角色和责任。我也学会了信任和赏识团队成员的努力和贡献，这使得团队更加强大有力。

第五段：突破创业瓶颈（200字）

创业一定会面临各种不同的挑战和困难，而且会经历一个所谓的“创业瓶颈”。我在创业的过程中也遇到过这样的困境，但我学会了积极面对它们并努力克服。我不断改进自己的创业策略，与行业内的专业人士保持联系，从他们的经验中吸取教训。同时，我也发现保持乐观和坚持信念是非常重要的，这样才能在困难时刻保持积极向前的态度。

结语（100字）

创业是一场艰难的旅程，但也是一次让人成长的过程。通过我的创业经历，我学到了很多有价值的教训和经验。创业不仅仅是一个事业的起点，更是一次让自己成为更好版本的机会。我希望通过分享我的心得体会，能够帮助更多的人在创业的路上获得成功。记住，创业需要付出努力和坚持，但只要你相信自己，并不断追求自己的梦想，就一定能够实现不可能！

创业心得体会篇四

一，创业创新的热情得到了充分的释放。特别是在稳增长、促就业方面发挥了很大的作用。大家也都关注到了前一段时间工商总局发布的数据□20xx年新的市场主体大量涌现，平均每天有1.2万家市场主体诞生，这些主体具有很大的市场活力，为我们的经济发展增添了很大的能量。在就业方面的效果也是非常明显的，比如大学生就业，现在大学生创业已经成为就业的一个重要渠道，比例在不断增加，从去年看，大学生自主创业比例比上一年提高了6.8%，同时海外的留学归国人员也大量投身到创业之中，包括很多农民工，在返乡之后就地开展创业，这方面的人数也非常多，现在初步统计有240多万返乡农民工在创业。所以从这些情况来看，大众创业万众创新是经济发展的新引擎，这不是一句空话，是实实在在起到了效果。

二是通过双创，对促进新技术、新产品、新业态、新模式的发展，加快培育和壮大、建立新产业发挥了重大作用。这些创业创新的行为大部分都是在新的领域，促进新的成果在转化，在从事一些新的业态、新的模式。从数字来看，去年全年我们国家发明专利的申请量比上一年同比增长了20%多，发明专利的授权量同比增加更多，增加了61.9%，这个数字应该说非常惊人。作为双创的一个重要体现，就是精准发展，这是双创重要的表现结果，去年保持非常好的势头，无论从

销售收入还是从利润和工业相比，都是相差一个大的台阶。从现在的统计数字看，预计占gdp的比重达到8%，应该没有问题，这样的话可以顺利完成“”的发展目标。从第二个方面看，双创在培育新产业、新业态、新模式方面实实在在发挥了很大的效果。

三是创业投资，创业投资是大众创业万众创新的晴雨表，去年是创业投资爆发式增长的一年，不光是投资量上来了，而且创业投资的渠道也体现出多元化的特征。去年我们通过机构的调查数据来看，去年全年创业投资的募集资金用于中国内地投资资金的增长量超过80%，发生的投资案例数初步统计增长了1倍以上，天使投资增长更快，所以创业投资表现出非常强劲的发展势头。信贷支持显著增强，小微企业贷款余额23.46万亿元，占全部贷款余额比重达23.9%。创业融资渠道多元化，通过新三板融资1216.17亿元，同比增长821%；通过发行债券和资产支持证券融资的创新创业企业有30余家，融资金额超过200亿元。

四是创新创业平台遍地开花，创业服务体系逐步完善。创新创业孵化平台快速增长，截至20xx年底，各类科技企业孵化器超过2500余家。创新创业技术平台不断完善，培育和认定小企业创业创新基地4000多家。创新创业服务体系日趋完善，创业导师达1.3万名，累计辅导企业3.4万家；中小企业公共服务平台组织小微企业服务活动15.84万次，服务企业183.58万家（次）。

五是去年一年组织了各种双创的活动，亮点频现，而且活动效果掀起了在全国范围内的创新创业热潮。去年10月份我们举办了第一届全国的大众创业万众创新活动周，克强亲自出席，为创业者站台助威，其他国务院领导也纷纷到场做指导。除此之外，一些重要的活动，各类创新创业大赛，发现双创之星等活动内容非常丰富，对全社会产生了很大的反响，而且也得益于各位媒体的支持，双创在去年也成为媒体关注的热点。总而言之，作为20xx年，双创的启动之年取得了很好

的成效，实现了开门红。从现在看也存在一些问题，特别是一些政策落地难的问题，最后一公里的问题依然存在，还有很多创业人不了解国家的政策，创新创业还有很多堵点和难点，这方面还需要我们继续努力，我想下一步我们还会和大众创业万众创新部际协调会议一起，包括完善环境，总结地方好的做法和经验，加快包括众创空间在内的创新创业的平台建设，集聚创新人才，能够把创新创业这把火继续烧起来，而且持续升温，越来越热，希望媒体的朋友更多关注创新创业，因为作为推进大众创业万众创新来讲，既是需要有创业的投资，创业的平台，实实在在的支持，也更需要一个良好的社会氛围，要更多依赖于各位媒体的共同推动。

创业心得体会篇五

一，创业创新的热情得到了充分的释放。特别是在稳增长、促就业方面发挥了很大的作用。大家也都关注到了前一段时间工商总局发布的数据□20xx年新的市场主体大量涌现，平均每天有1.2万家市场主体诞生，这些主体具有很大的市场活力，为我们的经济发展增添了很大的能量。在就业方面的效果也是非常明显的，比如大学生就业，现在大学生创业已经成为就业的一个重要渠道，比例在不断增加，从去年看，大学生自主创业比例比上一年提高了6.8%，同时海外的留学归国人员也大量投身到创业之中，包括很多农民工，在返乡之后就地开展创业，这方面的人数也非常多，现在初步统计有240多万返乡农民工在创业。所以从这些情况来看，大众创业万众创新是经济发展的新引擎，这不是一句空话，是实实在在起到了效果。

二是通过双创，对促进新技术、新产品、新业态、新模式的发展，加快培育和壮大、建立新产业发挥了重大作用。这些创业创新的行为大部分都是在新的领域，促进新的成果在转化，在从事一些新的业态、新的模式。从数字来看，去年全年我们国家发明专利的申请量比上一年同比增长了20%多，发明专利的授权量同比增加更多，增加了61.9%，这个数字应

该说非常惊人。作为双创的一个重要体现，就是精准发展，这是双创重要的表现结果，去年保持非常好的势头，无论从销售收入还是从利润和工业相比，都是相差一个大的台阶。从现在的统计数字看，预计占gdp的比重达到8%，应该没有问题，这样的话可以顺利完成“ ”的发展目标。从第二个方面看，双创在培育新产业、新业态、新模式方面实实在在发挥了很大的效果。

三是创业投资，创业投资是大众创业万众创新的晴雨表，去年是创业投资爆发式增长的一年，不光是投资量上来了，而且创业投资的渠道也体现出多元化的特征。去年我们通过机构的调查数据来看，去年全年创业投资的募集资金用于中国内地投资资金的增长量超过80%，发生的投资案例数初步统计增长了1倍以上，天使投资增长更快，所以创业投资表现出非常强劲的发展势头。信贷支持显著增强，小微企业贷款余额23.46万亿元，占全部贷款余额比重达23.9%。创业融资渠道多元化，通过新三板融资1216.17亿元，同比增长821%；通过发行债券和资产支持证券融资的创新创业企业有30余家，融资金额超过200亿元。

四是创新创业平台遍地开花，创业服务体系逐步完善。创新创业孵化平台快速增长，截至20xx年底，各类科技企业孵化器超过2500余家。创新创业技术平台不断完善，培育和认定小企业创业创新基地4000多家。创新创业服务体系日趋完善，创业导师达1.3万名，累计辅导企业3.4万家；中小企业公共服务平台组织小微企业服务活动15.84万次，服务企业183.58万家(次)。

五是去年一年组织了各种双创的活动，亮点频现，而且活动效果掀起了在全国范围内的创新创业热潮。去年10月份我们举办了第一届全国的大众创业万众创新活动周，克强亲自出席，为创业者站台助威，其他国务院领导也纷纷到场做指导。除此之外，一些重要的活动，各类创新创业大赛，发现双创之星等活动内容非常丰富，对全社会产生了很大的反响，而

且也 得益于各位媒体的支持，双创在去年也成为媒体关注的热点。 总而言之，作为20xx年，双创的启动之年取得了很好的成效，实现了开门红。从现在看也存在一些问题，特别是一些政策落地难的问题，最后一公里的问题依然存在，还有很多创业人不了解国家的政策，创新创业还有很多堵点和难点，这方面还需要我们继续努力，我想下一步我们还会和大众创业万众创新部际协调会议一起，包括完善环境，总结地方好的做法和经验，加快包括众创空间在内的创新创业的平台建设，集聚创新人才，能够把创新创业这把火继续烧起来，而且持续升温，越来越热，希望媒体的朋友更多关注创新创业，因为作为推进大众创业万众创新来讲，既是需要有创业的投资，创业的平台，实实在在的支持，也更需要一个良好的社会氛围，要更多依赖于各位媒体的共同推动。

创业心得体会篇六

第一段：引言（200字）

如今，随着云计算的迅猛发展，越来越多的创业者纷纷借助云计算的力量实现自己的创业理想。作为一位从事云创业的创业者，我深感这一领域的机遇和挑战。在云创业的道路上，我积累了许多宝贵的经验和体会，下面将分享一些云创业心得。

第二段：云计算的机遇（200字）

云计算的出现为创业者提供了巨大的机遇。云计算不仅能够显著降低创业的成本，还能为创业者提供储存、计算和安全等方面的支持。在过去，创业者需要投入大量资金来购置服务器、软件等设施，而如今，只要有一个云计算的账号，创业者即可获得强大的计算和存储能力。云计算的弹性和灵活性也是创业者青睐它的重要原因。创业者可以根据自己的需求在云上随时扩展或缩减服务，从而更好地适应市场的需求变化。

第三段：云计算的挑战（200字）

然而，云创业也面临一些挑战。云计算依赖于互联网的稳定性，一旦互联网出现故障，整个云服务也会受到影响。此外，云计算的安全性也是创业者们必须面对的挑战。虽然云服务商提供一些安全措施来保护数据的安全，但创业者需要时刻警惕网络攻击和数据泄露的风险。此外，云计算的发展速度很快，创业者需要及时掌握最新的云计算技术和趋势，才能更好地应对市场的变化。

第四段：云创业的经验（300字）

在云创业的过程中，我总结了一些宝贵的经验。首先，要选择适合自己项目需求的云计算服务商。不同的云计算服务商有不同的特点，需要根据自己的具体需求选择最合适的，如数据存储、计算能力、价格等方面。其次，要加强对云计算安全的重视。创业者应该加强对数据的保护和防范措施，同时选择安全性较高的服务商，并定期对数据进行备份。此外，要及时学习和掌握最新的云计算技术和趋势，以便更好地满足市场变化的需求。

第五段：未来展望（300字）

云计算的发展前景非常广阔。随着人工智能、大数据和物联网等领域的快速发展，云计算将发挥更大的作用。对于创业者来说，云计算将成为他们实现创业梦想的有力工具。未来，云计算将进一步降低创业的门槛，使更多人能够创业。同时，随着云计算技术的不断创新和突破，云创业的应用场景也将变得更加丰富多样。值得期待的是，云计算将创造更多的创业机会和价值。

结尾（100字）

云创业是一个充满机遇和挑战的领域。通过加强对云计算技

术的运用和安全措施的重视，创业者可以更好地利用云计算的力量实现自己的创业梦想。在未来，随着云计算的不断发展和应用，云创业将进一步推动创新和创业的浪潮。

创业心得体会篇七

随着社会经济的不断发展，科学技术的不断提高，在金融危机过后，大学毕业生的就业就越来越困难。虽然金融危机过去了也有一段时间了，而现在各行各业的经济也开始复苏，可是，我们大学毕业生还是面临着就业困难这一个问题，因此，很多大学生都会参加不同的创业大赛，以求获得一些人士和企业的青睐，给予资金给他们进行创业。在面对这么就业困难的一个时段，创业，不失是一个好的选择，但并不是的一个出路。就像投资既有回报但同时它也存在着风险一样，创业，也有它的两面性。

很多人都知道，大学生正是处于二十来岁的阶段，正是青春洋溢，勇往直前的一个青春活力的阶段。大学生创业的优点：首先，他们还没有被社会的一些不良风气影响了，就好比勾心斗角，阿谀奉承，表里不一等不良的风气。仍然处在了纯真的时候，对人和事都有一种热情在。

第二，大学生创业的好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值，并且在这些的锻炼中不断的学习社会中的知识，吸收社会精髓，使自己不断地提高，实现更高的价值。

第三，现代大学生有创新精神，经过了多年的学习，不仅学到了我们国家五千年文化沉淀下来的精髓，也接受了西方的新鲜事物的冲击，而且现在网络如此的发达，大学生每天都在网上或者身边接受着不同新鲜事物的冲击，锻造出大学生无限的想象，因此有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，

成为成功创业的精神基础。

第四，大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而且怀着一种“艺高人胆大”的胆识，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

第五，大学生在学校里学到了很多理论性的东西，而且学校也有一些专业知识的学校以及实训，因此现在的大学生不仅具备了理论的知识，而且手上的技术也不会落后，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始有可能走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，还有愿意不断尝试的精神，而愿意对其创业计划进行资助。

每一样事物都有它的有点和缺点，讲完了优点，我们讲一下大学生创业存在哪些缺点。

由于大学生毕业生刚涉足社会不久，他们的社会经验不足，常常会对事物持有过于乐观的态度，并没有做好面对失败的充足的心理准备。大学毕业生对于创业中的挫折和失败，会感到十分痛苦茫然，心理不够强大的人甚至沮丧消沉，觉得失败了这一次以后都是失败，有的甚至会自我否定。而且，在大学学习的时候，课上，大家看到的都是以前创业成功的例子，心态自然都是理想主义的，认为自己的创业也一定会成功的。其实，成功的背后还有更多的失败，正所谓的失败乃成功之母。我们在看这些成功的例子的时候，应该进一步的思考，我们既看到他的成功，也应该看到他背后的失败，这才是真正的创业，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智，不会盲目的向前冲。居安思危，正是大学生创业一个必须的品质。

由于大学生对市场并不是很了解，很多都是通过老师或者网

上书上的了解，并没有涉足在其中，所以很多大学生的市场观念较为淡薄，并不明白市场的重要性，不少大学生在创业的计划中都喜欢向投资人大谈自己的技术如何与独特，却很少会知道这些技术或产品会有多大的市场，是否能被大众所接受。就算谈到如何把他们的产品或者公司打入市场的时候，他们的计划上表明的也多半是只会计划花钱做做广告而已，而对于市场的定位，顾客的消费心理，营销手段这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般，但却是市场十分渴求，有广大的消费群体和市场渠道的产品，往往会得到投资人的青睐。因为，商家最重视的就是利益，有多大的回报收益，他们就会给你多大的投资。

大学生创业的时候过于急于求成，因为缺乏对市场的了解及商业管理经验的缺乏，因此，很容易就影响大学生成功创业是否成功。在大学的学习里，学生们大多数都是对理论的学习，掌握了一定的书本知识，但仍然缺乏实践和经营管理的经验，这是影响大学生创业重要的因素。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子就能把公司打入市场，并且有很好的收益。因此，在这段困难的时期，创业的大学生要有足够的耐心并且永有不怕失败的精神，耐心的等待成功的硕果。

大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在网上或其他的地方看到大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资，但在今天这已经是很普遍或者是几乎不可能的了。现在的投资商看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，并且，他们在心中已经在估量这一个计划能带给他多大的利益，而这一个计划，创新的元素在中间又有了多少，能否被大众所接受，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，一个创业者必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，就像做预算一样，你不是凭空的就说一个计划要多少的资金，盈利又有多可观，这些都是需要详细的报表以及市场的调查，并

且要做最坏的打算，在最坏的情况下，会怎么样，还有补救的方法，最后总结出来的一个可行的详细的计划，决不是仅凭你的三言两语说这一个主意很好，收益有多大就能让人家掏钱给你创业的。

经过了一学期的创业教育课，我觉得我们大学生，趁着我们还年轻，应该每一样事物都去试一下，出去闯一下，而创业就是一个很好的选择，有投资就有风险，有风险，回报才会大，创业，给你一种不一样的投资，给你不一样的回报！

听了梁伯富师兄《创新创业实践》讲座后，我觉得自己仿佛进行了一次前辈的对话，收获颇多。作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神支柱。

当然创业之前，我们首先必须具备从业的能力和素质，所以梁师兄从他们公司招聘技术人员要求开始讲起，系统的介绍了一个从事电子信息技术研发的人员所应具备的能力与素质。梁师兄的介绍使我认识到了自己的不足和今后努力的方向。原来正式工作并不像我们所想象的那么简单，更不要说大学生创业了。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是

需求会无限增大。

我们都看过《谁动了我的奶酪》，这个非常简单的寓言故事就告诉我们，我们拥有的奶酪其实是在不断变化的，也就是我们在社会上所握有的筹码是不断变化的，不更新就会被用完，不注意保存就会变质。所以这提醒着我们随时要更新自己所掌握的知识与技能。在今后的生活中要不断的学习，充实自己，增加自己的社会竞争力，这样才有利于我们更好地立足于社会，更好地实现我们的创业理想。

但是在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

此外，在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。再者就是大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或

服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

大学是追逐自己的理想、兴趣的人生关键阶段。我觉得在在大学里培养个人的兴趣爱好对于个人而言就是一种创新过程。在培养个人的兴趣爱好的时候无形地就是创新了个人独特的实现方式。创新，往往就是在个人的兴趣爱好基础上实现。我国伟大的教育家孔子说：“知之者不如好之者，好之者不如乐之者。”可见他特别强调兴趣的重要作用。

兴趣是最好的老师，兴趣是感情的体现，是学生学习的内在因素，事实上，只有感兴趣才能自觉地、主动地、竭尽全力去观察它、思考它、探究它，才能最大限度地发挥学生的主观能动性，容易在学习中产生新的联想，或进行知识的移植，做出新的比较，综合出新的成果。也就是说强烈的兴趣是“敢于冒险、敢于闯天下、敢于参与竞争的支撑，是创新思维的营养。如李开复老师就是一个很好的例证，他在大学期间，原来是就读于法律系，可是那并不是他所感兴趣喜欢的专业。偶然有一天，李开复老师接触了计算机，他觉得他仿佛对这个知识很感兴趣，于是他毅然放弃当时热门的法律系专业而转向无人问津的计算机技术专业。也正是因为这样，李老师才有了今天的成就。要不然他现在可能还是在某个律师所里面的打工者。从中可以看出，大学时追逐自己理想、兴趣爱好的人生关键阶段。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我

们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。