

2023年物流基础读后感(汇总9篇)

读后感，就是看了一部影片，连续剧或参观展览等后，把具体感受和得到的启示写成的文章。当我们想要好好写一篇读后感的时候却不知道该怎么下笔吗？下面是小编带来的优秀读后感范文，希望大家能够喜欢！

物流基础读后感篇一

在对基础会计实训四个多月的学习这，我有了更深的认识和见解。

1. 做会计要诚信。

在这充满竞争、挑战的社会中，诚信越来越起到不可忽视的重要作用。一个人如果没有良好的诚信品德，就不可能有坚定的信念。一个平时不将信用的人在关键的时刻就不可能为崇高的理想信念做出牺牲。而我们作为一名会计人员，在掌握一个企业甚至一个国家的金库，如果不守承诺，那将导致非常严重的后果。因此要想做一个三。实训的基本过程好的会计员，要想做一个对国家有用的人，就一定要以诚信为本。2. 做会计要讲依据和证据。

在现行的法制社会，无论做什么都讲究证据。如果不能拿证据证明你做了一件好事即使你说的再好也没人承认。所以只有证据才能说明一切。而我们作为会计人员在进行填制记账凭证和登记账簿时，都以证据进行操作，没有合法的凭证做依据来证明业务是否发生，则不可以进行账务处理。所以在会计中，讲证据是最重要的。 .做会计需要很好的敬业精神。

敬业精神无论在哪个行业都是非常重要的。一个人只有以热忱的心情去面对自己的工作，才能不断的进步并使自己所做的业务更好的发展，才能够更好的实现自己的人生价值。在

我们会计行业中更需要敬业精神，我们整天与数字打交道如果不敬业、不谨慎论文网的对待工作，那将产生很大的损失。所以我们作为会计人员更应该对自己的工作敬业，并不断的更新新知识、提高专业技能。4. 会计要学会不做假账。

这是作为一个会计人员最起码的道德准则，也是一个会计人员最难遵守的原则。做假账一定是会计人员所为，但是是领导让会计员做的还是会计员自己做的这就很难说了。按道理说一个小小的会计员是不敢做的只有在领导的特许下才敢做，而面对这种情况如果会计员坚持原则不做假账，那么他面对的不是受到排挤就是下岗回家，如果他做假账则会受到领导的信任，所以作为会计人员很难在其中取舍。以至于有一个笑话，一个会计人员对记者说：你说我们做会计的做假账，你给我找一个不让我们做假账的企业。而据国资委披露，在20xx年对181家中央企业的财务审计报告突击检查发现，有120家做的不充分有13家存在严重造假。而且对这181家进行财务审计的300余家会计事务所也是走过场，甚至帮企业早假。因此，现行的我国经济中存在着大量的隐患，企业内部财务形同虚设。所以我们作为新一代会计人员，就应该坚守这一基本会计准则，为国家做出自己的一点牺牲，奉献自己的一点力量。

5. 做到无私、灵活。

做为一名会计人员必然要与金钱打交道，每天要接触许多钱，这就要每一位会计人员做到无私。是自己应该拿的工资或奖金就一分不少的拿到，不是自己的钱即使是一分也不拿，要做到严以律己、谨慎对事的良好的职业道德。灵活要求我们做会计的应该学会善于交际，与领导之间、与同事之间、与同行之间以及与业务往来客户打好人际关系，在不违背做人原则和会计原则、法规的基础上处理好人际关系，这对我们的工作有很好的帮助。

物流基础读后感篇二

20_年3月22日至4月2日，我在市档案局接受为期两周的业务培训。刚接通知的那一刻，我打心眼里有抵触情绪，因为培训前的一切档案工作都是在一知半解中做的，干不好还可以找理由，而培训后的档案工作好坏就不一样了，更不好摆脱了。

1987年走进西街学校，至今已23年，97年接管学校档案工作至今也已13个年头了，当年是在不知情的情况下干了这项既繁琐又不见成绩的工作，从当时的“普九”验收，“普九”复检，“普九”巩固提高，到如今的合格档案室验收、档案管理工作先进单位，其间的苦辣酸甜只有我一人知道。当然，荣誉的取得与领导的支持和全体教师的大力协助是分不开的，更与综合组老师的无私帮助是分不开的，特别是郭老师、任老师，在最后验收的关键时刻，没少给她俩找麻烦，在这里一并谢了，谢谢大家。

13年的档案历程，我是在教学工作量不减、各项常规教学任务完成的情况下走过来的，有牢骚、有埋怨，掉过眼泪、找过领导、想过调走，但终究没能推脱得掉。我清楚，我干的不是一个人的工作，但我没有一点办法。我心酸，感到自己很窝囊，有时也在怀疑自己的忍耐性，庆幸自己没得抑郁症。

档案工作不干不知道烦，不涉及不知道难。可以说档案工作也是一项良心活，说简单也简单，想省事也能省，一“堆”了之，但其唯一性、真实性和不可再生性，决定了档案工作的特殊性，其价值的体现不在当前，而是若干年后。我们平时所做的工作就是收集、整理、保管、利用，如果不归档整理，划分期限，编写目录，一旦利用起来就困难了。

档案的特殊性决定了档案人员要具有一定的政治意识、责任意识、大局意识、服务意识、配合意识、法制意识、创新意识和奉献意识。在培训班开班典礼上，王爱竹局长讲的第一

点就是，干档案工作“热爱第一”，但对我来说更多的是无奈。她也讲到，基层档案兼职主动干的人没有，专职档案员没干好的不少。曾经有不少老师劝我：别太认真了，学校的档案都是些没用的资料，干再好也没人看。是呀，但面对政教处、教导处送来的各种资料不能总堆着，总得给装订成册送档案室吧，更何况上级不定期要来学校检查，一学期的资料要几次搬来搬去。每一学年几十本甚至上百本的档案资料，从整理、分类(要依据分类大纲逐项分类，区分永久、短期)、编页、抄写卷内文件目录、拟写打印案卷标题封面、装订成册、编制案卷目录、装盒，到最后编写归档文件目录、排列上柜，这一系列程序，少了哪一项都不行。(以前想省事，老师们在抄写卷内文件目录时有些省略，但在验收时都说是不合格的)这还仅仅只是一项文书档案的处理程序，还有专门档案(教学档案、课题档案、会计档案)、声像档案、科技档案、实物档案和电子档案，加上每一学年的基础数字汇总续写、每一学期的学籍档案的整理、档案临时性借阅、借阅登记等等)。我不能说在学校的所有空堂时间都在整理档案，但档案工作确实占用了我不少的课余时间。

在为期两周的培训学习期间，我对档案工作有了一个全新的认识，不仅系统地学习了《档案人员岗位培训教程》、《河南省档案管理条例学习材料新编》以及《归档文件整理技术规范》、《档案管理学概论》、《档案保护技术学》、《档案编研》等，还进行了集中实习和考试，具体的我就不再多讲了，说了大家也听不懂，更不想听。

总之，最艰难的时期都走过来了，在今后的工作中，真诚希望领导关注档案工作，真心希望每一位老师对我档案工作的理解和支持，谢谢!谢谢大家!

物流基础读后感篇三

一、课程重点摘要

1掌握产品开发流程及了解3c认证过程。

申请书填写。在产品开发 and 3c 认证时要有严谨性和规范性，才可以减少一些简单的失误，所以工作端正态度，细心查证，对产品开发认证至关重要。上位机（主端）发送命令，下位机（从端）可接受响应，具有主从的工作模式，云服务因其低成本，专业可靠的优点成为将来通信发展的大趋势之一。通信是产品未来的发展趋势之一，比如现在的共享单车具有很强大的云服务通信能力，使用和维护起来都很方便。至于erp系统，需要注意新建料号时摘要必须用繁体，步骤操作和名称填写要细心。交流座谈认识到自己在建议的提出上缺乏深度和未对问题答案进行可行性分析，所以在提出问题之前要先进行可行性分析，还有要注意设计基准的规范性和产品的实用性，产品不是功能越多越好，就比产品添加通信功能和安全保护功能固然好，可也要考虑到用户实际价格接受能力。

交流接触器测试项目有动作电压、铁芯冲程、接点裕度和工频耐压等，验证项目有电气寿命、机械寿命和端子温升。在测试项目时，我们不能只为测试而测试，要明白之所以发生这个现象或故障发生的原因，以及寻求解决办法。比如线圈烧毁时，我们要根据现象判断烧毁是不是电压规格不对、施加电压不正常、或者是操作电压太低，亦或是线圈层间短路，然后对症下药，这样有经过思考就会比只得出一个结果更有意义。

这周做了测试交流接触器吸合、释放电压，电气寿命和机械寿命的实验，还做了弹簧耐久度测试、漆包线是否破损、弹簧压力测试，并做了一些简单的硬度测试和金相检测实验。

本周除了在xrd初步了解产品开发流程□3c认证，云服务和erp

系统以外，还在xqd了解交流接触器的测试内容，并对一些测试机器进行了实际操作。

物流基础读后感篇四

放假前两周我们进行了两周的会计实训，使我深有感触，学到了很多以前在课堂上错过的知识，通过这次实训我懂得了很多。也让我发现了自己很多的不足。所以我一定会更加努力。努力把这门专业学好。

一开始我选择会计这门专业时，我以为只要记记东西就好了，事实却是比我想象中的要复杂多了，难多了。

指导我们的老师是黄波兰老师，其实她对我们很好，尽心尽力。只是，我大部分时间都在做别的事，实训老师评论，说我社会工作干的热火朝天，学习成绩却一塌糊涂。呵呵，想想，其实老师说的对。

第一天实训时，可以说是什么都不懂，不知该如何下手，还是实训老师叫我们先把实训书上我们要实训的内容和都过目一遍，然后自己把分录都做好，再填写记账凭证。

我们实训的内容是：1原始凭证的填制，2记账凭证的编制，3科目汇总表，4利润表，5明细帐，等等，还有很多很多。虽然很辛苦，但是很快乐，因为学到了很多我以前没学到的知识。

我们虽然学习了一个学期的会计，可是我觉得最重要的是实训，因为我觉得，实训让我学到了很多在课本上没学到的知识。实训重在动手。做账。不过书本上的知识也很重要。

在实训中，只有把书本上的知识应用于实训操作中，才能够真的掌握到。

最后一天是让我们反复检查，然后把填写好的原始凭证剪裁

下来粘在记账凭证上。然后把科目汇总表和记账凭证装订好。这，也是一门学问啊。

为期两周的实训过去了。回想起来觉得特别的充实，也让自己尝到了酸甜苦辣。当做完一笔正确账的快乐与开心。可是也认识到了，做错账后，又得重新开始埋头苦算的辛苦。同时，也学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅，学习会计专业的我们，如果不跟实践结合，就是无从下手，一窍不通。

作为一名未来的会计人员，我们现在刚刚起步，往后会学到更多的东西，并且有很多东西需要我们去挖掘。由于财务会计行业的特殊性我只能参加财务部门中较为简单的工作，如出纳及帮助会计进行帐目的核对等工作。虽然工作不难，时间也不长，但我仍十分珍惜我的第一次真正意义上的实践经验，从中也学到了许多学校里无法学到的东西并增长了一定的社会经验。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！这次会计实习中，我可谓受益非…。

经过这次实训，从事会计工作，在做每一项工作的时候都要非常细心，不能出现任何错误，如果写错一个小数点，也可能给企业带来很严重的后果，并且做这项工作的工作人员也是要承担很大的责任。所以，我要在以后与会计学习中，更加努力，掌握理论知识。

物流基础读后感篇五

创业需要远见，更要勤奋。我现在讲叙一位从一无所有成为20xx年福布斯大陆富豪榜。他名叫祝义才，出生于安徽省桐城市肖店乡，那是一个大雨大灾，小雨小灾，无雨旱灾的地方，环境的恶劣可想而知。为了生计，十几岁的祝义才就开始闯荡“江湖”，他先是跟着亲戚，在桐城航运公司当水手，没干多长时间，祝义才意识到不是生路，他觉得依附于人，终久没有出人头地的时候。经过一番考虑，他决定从江上登陆，到岸上去。1990年，他看中了当时利润很大的水产生意，决定贩运水产品做出口贸易。他租用了一辆三轮车送货，起早摸黑，与各色人打交道，在现实的摸爬滚打中探索经商之道，为了给水产品保鲜，他在车上装满冰块上，往往一趟货送下来，自己的脚被冻得失去了知觉。功夫不负有心人，半个月下来，他关门一盘点，结果让他这个穷惯了的农家孩子大吃一惊：净赚10万元！这些钱对于一个穷相避壤走出来的人而言，简直就是一个天文数字。

由此，祝义才得了自己经商道路上的第一桶金。

你们看！祝义才本可以跟着亲戚安安心心地做个水手，但是他却不甘心埋没于安逸中，不愿踩着别人的步子前行，觉得自己有更高的目标。于是便开始了自己的创业道路，开始放飞梦想。凭借自己的辛勤劳动，一年下来获得了10万元的净收入。由此可见远见和勤奋对于创业的重要性。

“做贸易，我不踏实，无法做出自己的品牌。况且，贸易做得再好，也只是个中介，惟有实业才是我的终身打计，我得创新项目，找新市场。”这句话就是祝义才的标志。创新精神不止是创业所需要的，我们的一生都需要它。这种宝贵的创新精神正是祝义才创业之路点睛之笔。祝义才的创业精神使我了解到创业是要付出很多很多努力和汗水。也要吃很多数不清的苦。但是他的见识和创新精神更值得我们敬佩，去学习。

创业并不是只靠远见，勤奋，见识和创新的，它还需要智慧！还需要换个角度去思考，去创造！巴黎有个年轻的画家，他倾尽家产，在巴黎著名的艺术街上开了一家画廊，展示自己的作品。这条艺术街很有名，许多大腕画家都在这里展示作品，不少价值不菲的艺术品都是在这里被买走的。画廊开张后，年轻的画家才发现：这条艺术街上已有太多的画廊，除了几十家装饰特别讲究的知名画廊外，像他开的这种小画廊根本没有什么人光顾。苦苦支撑了几个月后，画家决定关掉画廊。关门前的这天下午，心情烦闷的他来到街头一家小咖啡馆。望着来来往往、络绎不绝的客人，他一声不吭地喝着咖啡。他发现，这虽然是一家小小的咖啡屋，客流量却相当大。他脑子里突然闪过一个念头：为何不在艺术街上开一家咖啡屋？一周后，艺术街的一个角落出现了一家小小的咖啡屋，虽然并不显眼，但咖啡的香气足以吸引过往的行人。当人们走进咖啡屋，坐下来喝咖啡的时候，惊奇地发现咖啡屋的墙上挂满了一幅幅精美的画作。边品尝可口的咖啡，边欣赏动人的画作，客人们陶醉了。年轻画家的咖啡屋在艺术街上一炮打响，门庭若市。来喝咖啡的客人中有不少艺术品投资者，纷纷问起这些作品的来历。不久，“咖啡屋的老板竟是画家”的消息在艺术街上传开了，年轻画家的咖啡屋名扬巴黎，他的作品被抢购一空。画家本是“出师不利”，过于乐观的估计了形势。但是经过灵感与思考，相出了一条不寻常的经营策略。最终使他名利双收。由此可见，智慧也是创业路上必要的条件。

我们居住的星球，原来是一穷二白的，除了物质以外，什么也没有，正是由于人类的创业活动，才使它变成了百业兴旺、五谷丰登的家园。创业是一切财富的源泉，它使人们富有、社会繁荣、国家昌盛。我们在生活中享受的各种物质的和精神的文明成果，无不是创业者劳动和智慧的结晶。同学们，天生我才必有用，千金散尽还复来。虽然今天的我们只是一只只小小鸟，但是明天的我们就是展翅高飞的雄鹰，让我们一起放飞心中的创业梦吧！

物流基础读后感篇六

基础会计学是我们金融与证券专业必修的一门基础学科，在将近一年的学习中，使我对会计学有了一定的了解，也明白了它在我们生活中的重要性。

会计作为经济管理的重要部分，是适应社会的生产的发展和需要而不断发展和完善的。在社会生产中，会计一方面对生产过程中人力、物力的消耗量及劳动产品的数量进行记录、计算；另一方面则要对生产过程中的耗费和劳动成果进行分析、控制和审核，以促使人们节约劳动耗费，提高经济效益。正是因为社会生产中人们很早就注意到提高经济效益的重要性，客观上就需要有一种以经济数据的记录、计算、分析、控制、审核为中心的经济管理活动。

在还没有接触基础会计学这么学科之前，我们很多人对它都只是感性的认识，尽管它与我们日常生活、工作学习有密切的来联系。当问到我们会计是什么？我们也许会说：会计就是写写、算算。通过对基础会计学系统的学习，我才发现会计并不是那么简单。“管理活动论”者认为会计是一项具有反映和控制职能的经济管理活动。而“信息系统论”者则认为，会计是一个以提供财务信息为主的经济信息系统。从以上两个观点我们可以理解会计是一个数据处理，进而产生信息，利用这个信息达到加强经济管理，从而实现预期目标的工作或者活动。

我们知道会计工作是经济管理的重要组成部分，在经济发展中发挥着基础作用。建立和实施会计制度规范了单位的会计核算，提供了真实完整会计信息，规范有序的会计环境和有效的会计制度对经济的健康有序的发展起到了重要的作用。正是因为基础会计的重要性，所以，我们从态度上应该重视它，要认真学好它，提高学习的兴趣。在强调它的重要性的同时，我们还要看到，基础会计毕竟只是基础会计，它的内容是基础的，所以学习的时候一定把它定位在这样一个高度：

对基础会计中的知识以课本知识为主，不要太多太深的拓展，对会计核算的流程只要一个全面的基本了解即可。

人类社会生存和发展都离不开物质，并且他们最关心的是以最少的耗费取得最大的物质财富，这也就让会计学产生有了充足的理由。同时我们也慢慢认识到会计学发展史的内涵决不亚于任何一门学科的历史，它展现了人类用聪明才智创造了最有价值的经济实物。经济世界有多大，会计学就有多大。当我们接触这门课程后，就会清楚地发现会计和国家是相辅相成的，退一步来说，企业自始至终也要依赖于会计。当前，伴随着经济全球化的一体化的发展，高科技的日新月异，并不会遗忘会计，相反会计将成为全球性经济管理工作的重要方面，同时也必将在会计学国际协调工作中，在治理整顿全球性经济秩序中，发挥越来越重要的作用。

基础会计作为会计的入门课程，通过对该课程的学习，我从理论上对会计有了基本的认识，使自己了解了会计要素，对会计要素进一步细致划分，产生了会计科目，了解了会计分录、会计凭证、会计账簿、会计报表，以及会计核算的基本流程。会计是适应经济发展的要求而出现的是经济发展到一定程度的结果和产物，进行会计核算从根本上说是为相关人员提供决策有用的信息，而日常企业发生的经济业务是纷繁复杂、多种多样的，为了达到这一目的，必须对日常的经济业务和事项。按一定的要求和方法进行分类，从而产生了会计要素，会计要素是一种粗线条的大类别划分，因此在会计要素的基础上进行了进一步的划分，出现了会计科目。而会计科目中的数字和决策所需要的信息还有很大的差距，这样还需要核算程序，对企业日常发生的经济业务和事项进行归类入科，编制会计记账凭证，然后对会计凭证逐条登记到会计账簿，再由会计账簿编制会计报表，从而最终生成决策有用的信息，也完成了会计核算、会计监督的职能。

会计作为一门与实际工作紧密结合的学科，实习是检验学校里的教学成果的最好试金石。虽然我还没有真正的参加实习

过，但我明白学校中的知识都要转化为工作能力，这样才真正做到学有所用。会计是一门实践性很强的学科，会计需要理论的指导，但是会计的发展是在实践中完成的。所以，我们的会计教育应当与实践相结合采用理论与实践相结合的教学模式，具体说就是要处理好三个关系：即课堂教育与社会实践的关系，以课堂为主题，通过实践将理论深化；假期实践与平时实践的关系，以假期实践为主要时间段；社会实践广度与深度的关系，力求实践内容与实践规模同步调进展。

通过学习了基础会计学过后，我了解到作为一名专业的会计人员是需要一定的道德素质的。会计工作的特殊性使其可能接触到大量的共有财产，所以作为会计人员一定要把握好自己办事的尺度，首先自己要做到安分守己，其次对于他人的威胁，诱惑，和指使要做到坚决不从。

学习会计学，要注重原理的学习，吃透原理，活学活用。基础会计学主要是阐述会计核算的原理，包括会计基本理论和会计核算方法的原理。因此，学习时一定要从原理的角度理解和掌握课程内容。例如，学习各种会计核算方法时，不要就方法论方法，要理解其理论依据；既要学会应当怎么做，又要弄懂为什么要这么做。要防止钻入具体业务处理，而忽略对原理的学习。我们要善于将总论中阐述的会计核算的基本理论与后面阐述的会计核算具体方法的运用结合起来学习，融会贯通，以求对会计学更好地掌握和理解。

学习了会计学基础这门课程后，我的感觉用受益匪浅这个词来概括是毫不夸张的。对于以后的学习来说，也是心里有“数”。对于会计这门课，从一开始我们就体会到了学习的艰辛，因为学习一些原理难免会觉得枯燥乏味，可是在艰辛的同时，也磨练着我们的意志。应该趁自己还年轻，努力的多学习些知识！这样才可以为以后找工作加大自己成功的筹码。

物流基础读后感篇七

从创业背景上看，我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义市场经济化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了让学生受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，学会自我发展，培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的，因为现代生活是一个快节奏，充满挑战与机遇，成功与失败并存的生活，大学生创业，不仅能够创出自己的一片天地，还能够丰富自己的实践经验，大学生是一个具备高等教育水平，极高修养的综合体。

1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个

创业者应该具备的素质。

2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优

势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。 3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生梦想心了怀揣创业梦想，努力打拼，创造了财富。

4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

主要劣势有：

1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外

确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

我认为大学生创业应该注意如下几点：

1. 多学多问，虚心请教。
2. 耐住性子，不可冲动。
3. 勇于承担，负责到底。
4. 要认识并接受人的本性。
5. 要有大局意识，不能只顾眼前。
6. 时刻学习，终生学习。

四、结 语 大学毕业生创业，首要的原则就是让自己学有所用，“做熟不做生”。对于学自然科学的学生来说，如果在学习期间取得过科技创新成果，甚至融合过风险投资，那么，你可以凭借这点优势顺利走上创业路。同理，学管理或人文

科学的毕业生若在学习期间进行了理念创新，在相关领域中形成了新的体系，也可利用其作为创业初期的资本。而学艺术、设计、广告等专业的毕业生，可以自由职业者的身份创业，但最好是几人联合。对于没有以上成果可以作为创业资本的人来说，职业顾问的建议是找一些物质投入少、产出相对较高的行业起步，如针对高校生的中介服务、小规模的商品经营、利用网络资源进行信息服务等。而it专业出身的大学毕业生，由于该行业行情的低迷，建议还是先求职，到较大的公司去熟悉、把握整个行业，不要轻易“下水”。并且在有了具体的创业目标、方向后去花一段时间涉及到你目标所在行业的各辐射行业，从大处纵观。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代社会所需要的人才而努力。创业不是一蹴而就的，需要的是在挫折中成长，不断进步，坚持不懈，才能最终走向成功！

从创业背景上看，我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义市场经济化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，学会自我发展，培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的，因为现代生活是一个快节奏，充满挑战与机遇，成功与失败并存的生活，大学生创业，不仅能够创出自己的一片天地，还能够丰富自己的实践经验，大学生是一个具备高等教育水平，极高修养的综

合体。

1. 大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

2. 大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优

势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。 3. 现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生梦想心了怀揣创业梦想，努力打拼，创造了财富。

4. 大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

主要劣势有：

1. 由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

我认为大学生创业应该注意以下几点：

1. 多学多问，虚心请教。
2. 耐住性子，不可冲动。
3. 勇于承担，负责到底。
4. 要认识并接受人的本性。
5. 要有大局意识，不能只顾眼前。
6. 时刻学习，终生学习。

四、结 语 大学毕业生创业，首要的原则就是让自己学有所

用，“做熟不做生”。对于学自然科学的学生来说，如果在 学习期间取得过科技创新成果，甚至融合过风险投资，那么， 你可以凭借这点优势顺利走上创业路。同理，学管理或人文 科学的毕业生若在学习期间进行了理念创新，在相关领域中 形成了新的体系，也可利用其作为创业初期的资本。而学艺 术、设计、广告等专业的毕业生，可以自由职业者的身份创 业，但最好是几人联合。对于没有以上成果可以作为创业资 本的人来说，职业顾问的建议是找一些物质投入少、产出相 对较高的行业起步，如针对高校生的中介服务、小规模消 费品经营、利用网络资源进行信息服务等。而it专业出身的 大学毕业生，由于该行业行情的低迷，建议还是先求职，到 较大的公司去熟悉、把握整个行业，不要轻易“下水”。并且 在有了具体的创业目标、方向后去花一段时间涉及到你目标 所在行业的各辐射行业，从大处纵观。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更 依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而 出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代 社会所需要的人才而努力。创业不是一蹴而就的，需要的是 在挫折中成长，不断进步，坚持不懈，才能最终走向成功！

20世纪70年代开始，世界上一些国家相继出现了创业型经济 形态。改革开放以后，我国逐渐走上了市场经济道路，众多 企业的兴起使得我国经济不断与国际经济接轨。

新世纪之前，由于我国大学生数量较少，我国大学生毕业普 遍是由国家或者地方进行分配。因此，多数大学生进入了政 府机关或者直接进入企事业单位工作，大学生毕业直接创业 的情况在我国为数甚少。

进入新世纪以后，随着国家政策的不断鼓励、支持及个人发 展方式的转变，我国很多大学毕业生也开始了自己的创业历 程，这种新型就业方式在我国的兴起不仅缓解了我国大学生 的就业压力，更为其他毕业生的就业方式提供了一种合理可

行的参考。而且随着国家对大学生创业的支持力度逐年加大，这种就业方式必将成为很多大学生毕业生的选择。

但是由于众多因素的限制，大学生创业目前在我国的的发展虽然比较顺利，但很多人还是对此持有质疑的一种心态。

那么，我认为大学生创业之所以现在不能完全被大学毕业生所接受，主要有以下几方面的因素。

一、大多数毕业生对创业所带来的风险很是担忧。因为大学毕业生毕

业生本身没有自身的资本。所以不能轻易的拿出一些资本去做这样一项逐渐本身没有把握的事情，大多数人认为与其做这样一项没有把握的事情，还不如让自己找份体面的稳当的职业，这样不仅自身的生活有保障，最主要是没有担当创业带来风险的担忧。

大学生毕业面临的是来自生活压力的挑战，所以就业尤其是自己所选择的职业及所带来的收入不可观尤为重要。创业，我们每个人都渴望拥有自己的一个公司，就像马云所言，人们渴望真正拥有一个属于我们中国人自己的公司。没有谁是真正愿意去打工的，最主要的还是自己没有这个资本不能担当这个风险的能力。

二、创业对创业者本身所拥有的专业知识有很高的要求，如果一个毕业生不具备将自己所学的知识运用到实际生活生产中的这种能力，那么创业者本身所具有的专业素质是不合格的。现在的大学生很多都还是中学的学习模式，认为这样不断的学习才能有出路，而不是注重实践，不注重对理论知识的运用。

此外，很多人认为大学是个令人放松的地方，所以就放松了对自己的要求，使得自己处于一个放纵的状态，对自己的专

业知识学习不透彻，从而导致不能运用到实践当中。

三、创业对创业者本身的综合素质有较高的要求。不仅对专业知识的要求过高，要求创业者的心理素质、身体素质、领导素养等各种要求缺一不可。所以，创业不可一撮而就，更不是纸上谈兵，而是实打实的真功夫，要有远见，对潜在的市场能有较好的预测。

有的创业者没有良好的心理素质及身体素质就慌忙决定创业，这是对自己的不负责，更是对团队的不负责，所以我们需要考虑清楚自身的条件，然后思考是否有自身不利条件决定自己不能创业。这是对自身及团队的负责，我们需要这样一个过程。

四、地方政策支持的不确定性。这个因素可能不是全国性的，国家的整体政策是很好的，但是如果下放到地方，执行起来可能难度就很大，所以很多大学生对此不是非常确定，担心自己所创办的企业在运转困难时得不到政府的大力支持。

大学生创业本身就是一次自我挑战，所以需要面对各种压力及困难，我们需要具备这种能力，即使不能很好的获取帮助，我们也可以通过其他途径来继续自己的梦想。

五、结语

随着市场经济在我国的进一步深入发展，相信政策的导向会对大学生创业带来更加有利的因素，我们要建设创新型国家，就必须大力提倡鼓励支持这些大学生的创业梦想，相信创业的人多了，我国的就业压力也就会逐步降低，而我国的经济活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用，这样才能真正的做到学以致用，真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起，我们很多有兴趣的同学完全可以去尝试，可能会失败，但是在创业的路上没有坦途可走，我们需要战胜自我，超越自我。我们需要将权衡

自身，然后做出合理可行的决定。

一个学期快要结束了，创业基础课程也即将结束。创业是每个人都想做的美丽的梦。但这个梦并不是那么容易实现的。基于这门课程我也有自己的一些想法。

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义市场经济化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际的活动中，从事自己擅长的方面，会充分的将自己的专业知识应用其中，做起来也会顺利一些，但是大学生是也是一个弱势群体，首先，大学生缺乏社会实践经验，对社会的认识还处在一个初步的阶段，大学生还没有真正的接触社会，没有真正的意识到社会上的竞争，大学生进行自主创业，缺乏必要的经验，会有很多很多的弯路要走，所以需要全社会的关注和帮助，大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受

就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业,也要支持学生敢于自主创业,学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的,因为现代生活是一个快节奏,充满挑战与机遇,成功与失败并存的生活,大学生创业,不仅能够创出自己的一片天地,还能够丰富自己的实践经验,大学生是一个具备高等教育水平,极高修养的综合体。

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际活动中,从事自己擅长的方面,会充分的将自己的专业知识应用其中,做起来也会顺利一些,但是大学生是也是一个弱势群体,首先,大学生缺乏社会实践经验,对社会的认识还处在一个初步的阶段,大学生还没有真正的接触社会,没有真正的意识到社会上的竞争,大学生进行自主创业,缺乏必要的经验,会有很多很多的弯路要走,所以需要全社会的关注和帮助,大学生创业逐渐被社会所承认和接受,同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。在高校扩招之后越来越多大学生走出校门的同时,大学生创业就成为了大学生就业之外的一个社会新问题。

我们大学生可以趁年轻去试一下,去闯一下,创业并不是那么遥不可及,勇敢迈出第一步,成功就在你眼前。

物流基础读后感篇八

在科学技术日新月异的发展的今天,人类进入了信息时代,随之而来的是越来越普遍的信息处理工作,计算机的应用在日渐广泛与深入,社会对计算机的要求也在不断提高。对新一代的我们来说,熟练的掌握计算机技术成为了我们成长成才的必然要求。通过假期自学《大学计算机基础》与《大学

计算机基础实践教程》，掌握了知识的同时对我们学习计算机的认识也在逐步加深。下面我将谈谈我在假期自学计算机的一些感悟。

在现在这个到处充满机会与挑战的社会环境中，知识是我们将来面对社会的筹码，计算机技术尤为重要。我们在人生的各个阶段，小学、初中、高中，都在不同程度的接受计算机的教育，对计算机虽然有一定的认识，但只是停留在表层。在步入大学后，我们对计算机知识与技能的要求有了大幅度的提高，在大一的生活中，经常被各种计算机问题弄得焦头烂额。在大学前的计算机知识已经不能满足我们的需求。而这两本书的学习，适时的解决了我们对计算机知识的需求。

帮助，让将来成为老师的我们能充分的发挥计算机的工具性。

只有有了一定的计算机理论基础，才能了解计算机及其工作原理，才能更熟练的掌握计算机技术，而且这样也能让我们对日常生活中常见的一些计算机问题做出解决。在这次的自学中，我对自己以前不甚了解的一些计算机的概念进一步清楚。而且对计算机的编程的学习也有很多帮助。如对ascii码等，之前一直对它一知半解，通过这次的自学，我对他有了一个清晰的认知。而且计算机从最初发展到现在经历了一个很长的阶段，学习计算机，当然要从了解它的基础开始，而基础就是理论知识，让自己由浅及深、由表及里、由简到繁的掌握计算机知识。

计算机技术讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，是不能很好的掌握计算机技术的核心的。对于还在学习计算机知识的我们来说应该更加重视计算机的实践，多上机操作，学会理论与实践相结合。

我们也要记住类比不同项。有比较才有鉴别，容易混淆的一定要注意多看。

同时我们在学习中要相信熟能生巧，就计算机的打字而言，我们就可以清晰的看出，熟练的掌握计算机技术是要靠多学多练的。

在计算机的实际操作中，要养成良好的习惯，规范操作。

在此次学习中，我学到了很多，这些知识将给我很大的帮助，对将来也会产生深远的影响。当然，计算机的发展是很迅速的，知识更新快，年轻人拥有新的知识是为了不被社会所淘汰，我们应该时时刻刻学习，增加自己的综合实力。

物流基础读后感篇九

每当我想起我的创业经历的时候这段话总在我脑海中旋绕着：人的生活方式有两种，第一种方式是像草一样活着，你尽管活着，每年还在成长，但是你毕竟是一棵草，你吸收雨露阳光，但是长不大。人们可以踩过你，但是人们不会因为你的痛苦，而他产生痛苦；人们不会因为你被踩了，而来怜悯你，因为人们本身就没有看到你。所以我们每一个人，都应该像树一样的成长，即使我们现在什么都不是，但是只要你有树的种子，即使你被踩到泥土中间，遥远的地方，人们就能看到你；走近你，你能给人一片绿色。活着是美丽的风景，死了依然是栋梁之才，活着死了都有用。这就是我的做人的标准和成长的标准。

我出生在一个普通而又平困的家庭，家庭的平困让我比同龄孩子显得懂事了许多。都说穷人家的孩子早当家，但我认为穷人家不是早当家，而是早面对现实和选择无奈的现实。初中念完由于家里的平困我放弃了高中，放弃了上大学必经之路。每当我想起那段时间，我就黯然泪下，我是多么想去走走走上高中和上大学的路。为了早些脱离贫困为家里减轻负担，我去职业高中学校学幼师专业，去学门手艺，这样可以早早上班，早些赚钱。职业高中毕业后我去扎兰屯市幼儿园当一名普通的幼儿教师，我做了半年后幼儿教师，我厌倦了，这

种每天面对呀呀学语的孩子，我觉得这不是我的人生和理想，我能安于现状，我要走出去，去外面的世界看看。

带着这颗不安分的心，我离开幼儿园，到了陌生的秦皇岛，因为我没有高学历，没有什么一技之长，我只能到酒店当一名普通的服务员。在酒店当服务员期间，我努力工作积极表现不管让我刷盘子、洗碗总是认认真真完成无任何怨言，希望能够得到老板的赏识当个大堂经理，可是不管怎么努力也改变不了，我是一个无学历、无特长没有特点普通农村孩子。一天后厨的大师傅一句话敲醒了我，大师傅跟我说：“孩子别在这里浪费时间了，不管你在这儿干多好，你永远是个服务员，你还年轻，技不压人，出去好好学门技术，将来的路会宽些”。我忽然觉得我长大了，我要一遍一遍的问自己我到这里是来干什么来了，难道就是为了洗碗刷盘子了吗？不是，我是来证明自己，为了出人头地。偶然机会我发现了美容和理发这个行业，我觉得这是我该做的，这是我喜欢做的，我去了标榜美容美发学校。

在这里我经过一年的努力的学习，得到了老师及校长肯定。以优异的成绩毕业并取得高级美容师资格证书。到了一家大型美容理发会馆工作，打工的日子，我没有把自己当成一个美容师，我把自己当成是这家美容院的老板，每当美容院出现问题的时候，我都会问自己：“如果我是老板，这个问题，我该怎么解决”。就这样我慢慢成长起来，就像一颗树的种子得到了阳光和雨露要破土而出的感觉。20xx年我回家里过年，我发现家这里没有一个像样的专业美容院，而且市场还没有开发。在家乡创业的想法逐渐的在我脑中形成，为不安分的心、为自尊的生存、为自我的证明。我创办了扎兰屯市协和健康美疗会馆。开业初期，因为我在外地打工期间积累了很多先进的技术和手法，很快的有了一批客源。随着店里的客户增加，我开始招聘美容师和增加店里的特色项目，但是问题一个一个的出现了，最严峻的问题“店务管理”方面，因为美容师的增加，大家在一起时间长了就会出现不同的问题，特别是都是女孩子，更加不好管理。而且年纪都和我差不多，

管理起来更是不容易。店里总是发展不起来，而且大部分客户都是我在做，不放心交给其他美容师，这样矛盾更是不断。最重要的使我没有任何时间和精力考虑店里的方向，忘了自己是一个店里的领航人。就这样店里总是在不好也不坏中生存着。20xx年我结婚了，结婚后老公和我说：“绝望中寻找希望，人生终将辉煌，今天的放弃不是失败，而是为明天更好的发展。”

您应该出去好好学习，冷静的把这几年的创业好好总结一下，跌倒了不要紧，重要的是别忘了抓把沙子。把家里交给我，我愿意陪你在路上。”就这样我放弃了协和健康美疗会馆，但是我没有放弃我的理想，我的事业。在这一年多，我多次去哈尔滨和沈阳、广州等地美容院学习总结。我再次创业开办了女王美容院，这次创业我在管理上实施以制度做管理，无规矩不成方圆。我不在去做顾客服务，而是做店里的掌舵手。在产品上，我打出：“将养生和美容相结合为特色发展路线，不单纯考虑表面的美，而要从内到外得到健康和美丽的理念，”。去占领市场。

每次我培训店里的新来的学员的时候，我从她们的身上看到了我从前的影子，都是些想走出来、想发展、有着理想和抱负的女孩儿，但是没有学历、没有经济基础，而且很无奈的面对着社会。看着她们在我的店里逐渐的成长，从一个小树种子，变成一棵小树。我感觉很高兴，想到自己能够给她们阳光，我总会觉得自己很欣慰。现在的我一直在用心的去问自己：“为什么创业、想得到什么”。每次看到她们我得到了答案。我想让更多像我一样的女孩儿，得到帮助，将我多年创业和经营店的经验分享给她们，给她们一个实现自己的舞台，让她们在这个美丽舞台上尽情表演。这就是我未来要开办美容学校的真实想法，也是未来店里发展直营店的方向。的牙学语过。

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善

良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。