

2023年讲课比赛心得体会 金融线下讲课 心得体会(大全10篇)

心得体会对个人的成长和发展具有重要意义，可以帮助个人更好地理解 and 领悟所经历的事物，发现自身的不足和问题，提高实践能力和解决问题的能力，促进与他人的交流和分享。好的心得体会对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇心得体会下面小编为大家带来关于学习心得体会范文，希望对大家的工作与学习有所帮助。

讲课比赛心得体会篇一

金融作为现代经济的核心领域之一，越来越受到人们的关注和重视。为了提高金融知识的普及和实践能力的培养，越来越多的机构和企业开展了线下讲课活动。近期我参加了一次金融线下讲课活动，通过这次经历，不仅加深了对金融知识的理解，还对线下讲课的形式与效果有了更深的思考。

第二段：主体

在线下讲课活动中，首先我注意到了讲课形式的多样性。这次活动中，讲师不仅采用了传统的讲解和演示的方式，还利用了讨论和互动的形式。例如，讲师通过提问的方式引导学员思考理论与实践的联系，还根据学生不同的问题和观点展开了富有启发性的讨论。这种多样性的形式不仅提高了学习的趣味性，也使得学生能够更好地理解和应用所学的知识。

其次，我发现金融线下讲课活动的互动性很强。与传统的课堂教学相比，线下讲课更注重师生之间的互动和沟通。在课堂上，学员可以随时提问问题，与讲师进行探讨和交流，而讲师也能够根据学员的反馈进行及时调整和讲解。这种互动性不仅有利于学员的深入学习，还能够提高师生之间的沟通 and 理解，为学员提供更好的学习环境。

此外，金融线下讲课活动还注重实践环节的设置。在此次活动中，学员不仅通过理论知识的学习，还进行了一系列的实践操作，比如模拟交易、风险评估等。这种实践环节的设置能够使学员更加贴近金融实际操作，了解实际风险和挑战，并培养风险应对能力。通过实践环节，学员能够将所学的理论知识转化为实际操作能力，提升到一个新的水平。

第三段：效果与收获

通过参加金融线下讲课活动，我收获了很多。首先，我对金融知识的理解更加深入了。通过与讲师的互动和讨论，我对金融市场的运作机制、金融产品的分类与特点等有了更全面的认识。其次，我从实践操作中提升了自己的金融技能。通过模拟交易和风险评估等实践环节，我更加熟悉了金融操作的流程和注意事项，并且在实践中不断完善和调整自己的操作策略。

此外，金融线下讲课活动还培养了我与他人合作的能力。在实践操作中，我们需要与同组学员携手合作，共同完成任务。通过与其他人的合作，我学会了倾听和沟通，也增强了与他人协作的能力。在实际金融工作中，这种合作能力是非常重要的，通过参加线下讲课活动，我有机会提前锻炼自己的合作能力，为将来的工作打下了良好的基础。

第四段：对线下讲课的思考

通过参加金融线下讲课活动，我对线下讲课的形式与效果有了更深的思考。首先，线下讲课活动能够提供更广泛的交流和互动机会，能够更好地满足学员的需求。而且，线下讲课还能通过实践操作提供更加具体实际的学习体验，增强学员的实际操作能力。然而，线下讲课活动也存在一些挑战，比如时间和地点的限制、人员配备等方面。对于这些挑战，我们应该寻找合适的解决方案，以提高线下讲课的效果和质量。

第五段：总结

在金融线下讲课活动中，我深刻体会到了多样性的形式、强烈的互动性和实践环节的重要性。通过这次活动，我不仅对金融知识有了更深入的理解，还提升了自己的金融技能和合作能力。同时，我也对线下讲课的形式与效果有了更加深入的思考。我相信，通过不断改进和创新，金融线下讲课活动将会在将来的发展中起到更加积极的推动作用，为培养更多的金融人才做出贡献。

讲课比赛心得体会篇二

增加财税收入，促进经济发展。目前我县保持着良好的经济发展势头，财政税收逐年增长，但社会的进一步发展需要雄厚的资金保障，所以一方面要发挥本地资源、区位、劳动力等优势加大招商力度，扶持地方企业发展，做到企业发展和税收增长的双赢，另一方面要建立促进税收增长的长效机制，更好的促进地方经济的发展。

争取扶持资金，保障重点建设。上级政策资金大多数是无偿资金，不仅能够直接解决经济社会发展中的薄弱环节，而且能够充分发挥引导作用和示范效应，促进经济结构调整优化。要加大向上争取转移支付以及专项资金的力度，充分利用国家金融机构的政策性贷款，用足用活信贷政策，加大“三农”投入，积极解决中小企业融资难问题，为全民创业提供信贷资金保障，确保一系列重大项目的推进。

强化政策监管，优化资源配置。坚持有所为有所不为，集中财力办大事、解难题，严格控制一般性支出，努力降低行政办公费用，严格控制公车费用，精简会议支出，减少公务接待费用，争取把更多的资金用到保持经济平稳较快增长上来，用到保障社会和谐稳定上来，用到改善人民生活上来。实践证明，财政的支出离不开政策的监管。只有通过政策监管，才能进一步明确财政支出方向，进而引导资源的优化配置。

体会一：通过圆梦园在线免费培训和实际的面授培训班，进一步深化了对金融和金融工作的认识。金融，是指货币资金的融通，可分为直接金融和间接金融，此两种资金融通方式的区别在于有否金融机构介入，没有则为直接金融，有则为间接金融。金融是现代经济的核心，资金是经济发展的血液。学习和掌握必要的现代金融知识，对准确把握现代金融内涵、发展社会主义市场经济，加快社会主义现代化建设非常重要。做好金融工作，保障金全，是推动经济社会平稳较快发展的基本条件，是维护经济安全、促进社会和谐的重要保障。在现代经济生活中，如果我们不掌握金融这把“钥匙”，就难以管好现代经济，更不能指导好各项工作开展。

讲课比赛心得体会篇三

金融是一个充满挑战和机遇的领域，也是一个极其重要的领域，对于当前的经济发展和个人财务管理都有着不可忽视的影响。作为金融学的学生，我们需要不断地学习金融知识，不断提升自己的金融素养。而教授金融知识的老师，则需要具备丰富的实践经验和专业知识，同时还需要具备一定的教学技能和方法。在这次金融讲课中，我收获了很多，也对金融学的重要性有了更深的认识。

第二段：教学方法

教师采用一种通俗易懂的方式，将一些专业性极强的内容转化为容易理解的形式，不仅让我理解得更为深刻，也让我产生了对金融学更深的兴趣。教师采用了多重教学手段，如图表、示意图和表格等，丰富性地呈现给我们，让我们不仅能够从听的层面，还能够从视觉和触觉层面感受到相关知识。

第三段：互动交流

在授课过程中，教师非常注重与学生的互动交流，采用多种形式与学生互动，如提问、讨论等，这种教学方式不仅能够

增强学生的积极性，同时也能够提高教学效果。在互动交流中，我也深刻认识到金融知识与经济实践的紧密联系，并且不断反思自己的学习和思考方式，从而更好地理解知识，并且将其应用到实践中。

第四段：知识应用

除了教学内容之外，教师还将注意力放在如何应用学到的知识。因此，教师除了讲解金融知识之外，还会讲解一些例子，并引导学生在日常生活中进行思考和应用。在课堂讲解之余，在实际操作中去体会，不仅增强了我们的理解，更加提高了我们的实践应用能力。

第五段：结语

总的来说，金融讲课更加注重的是教师与学生之间的互动和交流。在一系列的训练中，教师不仅需要具备良好的专业知识，也需要具备一种互动教学的精神，通过各种形式的互动，提高学生对金融知识的认知和应用能力。并且我也认识到，学生自身也需要不断努力和學習才能够达到真正的金融素养，从而更好地发挥自己在社会发展中的作用。

讲课比赛心得体会篇四

通过此次学习，让我们了解了很多金融方面的知识。其中，让我受益最大的是学到了金融礼仪和货币的相关知识。这对我们以后的生活实践有很大的帮助。点钞方法主要有手工点钞和机器点钞两种。一般企事业单位使用的主要还是手工点钞方法。

常见的手工点钞方法有：手持式单指单张点钞法、手持式单指多张点钞法、手持式四指拨动点钞法、手持式五指拨动点钞法、手按式单张点钞法、手按式双张点钞法等。手持式单指单张点钞法是最常用的点钞方法之一。

其基本操作要领如下：左手持票，手心向下，拇指按住钞票正面的左端中央，食指和中指在钞票背面，与拇指一起捏住钞票；左手无名指自然卷曲，捏起钞票后小拇指伸向钞票正面压住钞票左下方；左手中指稍用力，与无名指、小拇指一起紧卡钞票；左手食指伸直，拇指向上移动，按住钞票的侧面，将钞票压成瓦形；左手将钞票从桌面上擦过，钞票翻转，拇指借从桌面上擦过的力量将钞票撑成微开的扇面并斜对自己面前；右手三个指头沾水，用拇指尖向下捻动钞票右下角，食指在钞票背面配合拇指捻动；用右手无名指将捻起的钞票往怀里弹，边点边记数；点钞时注意姿式，身体挺直，眼睛和钞票保持一定距离，两手肘部放在桌面上。

微笑服务是建行的服务理念之一，也是对员工素质的基本要求，全国的许多行业都在提倡微笑服务，于是许多人煞费苦心的对镜练习，企图练出一副蒙娜丽莎般的微笑，可是直到练到腮帮子发胀才认识到，微笑并不像点钞或者打算盘那样可以练得出来，微笑不是一种职业化的笑脸，而是一种情绪，也可以说是一种气质的流露，是微笑者积极的人生态度的表现，是他们充盈的内心世界真实、自然的流露。金融实训心得体会2本次金融实训形式多样，内容丰富，让我感触颇丰。

在每个环节的学习中都能让我有所收获。在上机实际操作中切身体会到了股票和期货买卖的全过程，了解到了一些证券交易的规则，让我对金融市场有了进一步的认知。我在本次实训之前对股票交易也有所了解，也会一些基本的技术分析，但是，在之前的虚拟交易中我感受我所掌握的技术分析在实际运用中反而会让我陷入困境。本次实训我吸取教训，买经营业绩一直良好的股市蓝筹，而且不轻易卖出，减少交易手续费。如今我买的3支股中已有2只涨到理想的价位了，如若可以抄作，应该是时候卖出了。

本次上机操作确实是我第一次接触期货，只能说选哪个期货完全是靠运气了，也曾听闻期货的技术分析远比股票复杂，股票我尚未消化，期货也就更难下咽了，也许这也决定了我

将来不会像接触股票那样接触太多的期货。本次也不是我第一次去宏源证券，营业厅内没有什么大的变化，只是给我们讲解的姜经理的一些话和她的经历让我有所感触。她具体说了什么我描述不清楚了，但是我能记得她年轻的脸庞上写着的成熟气质以及当时我听她的讲解过后的深刻感受：人只要做事不功利，不浮躁，就能开开心心，就能有所作为。听工商银行王经理的讲座让我也心生诸多感慨。她纯熟高超的ppt使用和制作技巧是我对她的最初印象也是她职场多年轻车熟路的见证。她给我们讲述的银行的信用系统让我印象非常深刻，我曾今因为师哥推荐的原因办过一张后来都没怎么用过的银行卡，一年后自觉卡不用可能会有麻烦便和同学一同去注销，但是中行的工作人员却告诉我们不用注销，不用就自动注销了。

现在想想，银行的工作人员要是自己对整个工作领域不了解对广大消费者会是多大的损害，也许我和许多同学的信用积分已经被扣的不成样子了。这也给了我一个教训：对于自己没有用或者很少用的东西得到了反而是一个麻烦，自己不清楚的东西乱用了可能会出问题。王经理讲的理财规划也是我第一次真正意义上接触到这个概念，在我自己做自身的理财规划时，我才体会到了理财规划的重要性，想做好一个适合的理财规划也不是一件容易的事。金石期货的唐总最让人敬佩的是他敬业的精神。已经坐上了总经理的高位，却丝毫没有流露出那种颐指气使的感觉，反而憨厚老实，平易近人。胖胖的身体在炎炎夏日的熏蒸之下汗水浸湿了整个后背。不但如此，他教给我的最宝贵的知识经验是让我们分析问题从所有有关的方面全面的了解，综合分析，才能得到更准确更可靠的结论。至于农信社的行长给我们的讲座也让我这个对农信社一无所知的人了解了它的历史，了解了它的归宿，对之前意识中一些模糊的概念和名词有了一个系统和清晰的认识。

讲课比赛心得体会篇五

金融是与我们紧密相关的一个行业，尤其在当今的现代社会中，金融行业扮演了巨大的角色。有着丰富经验的金融专家们，在讲课中不仅让听众们加深了对金融行业的理解，同时也给听众们带来了许多生活中实用的金融知识，让听众们受益匪浅。

一、金融知识的重要性及其应用

金融行业一直是高度瞩目的行业之一，而金融知识也成为了每个人都应该掌握的一项必备技能。纵观历史，我们可以发现，金融领域的知识使人类在经济文明的道路上不断前进。在现代社会中，学习金融知识不仅可以避免走入经济陷阱，更可以帮助我们合理规划个人财务和理财，让我们的经济更加健康和富裕。

二、金融讲师的影响

金融讲师在讲课中的用心与努力，让听众们受益匪浅。他们的各自的认真从事于金融行业且具有多年的实战经验，具有先进的理念和方法。在讲授中，他们也常常会用真实的案例和精美的Ppt来让听众们能从实践中理解学习，让听众们能够以深刻的理解不断提高自己。

三、金融讲课对于学生的启示

金融讲课不仅让学生们获得了金融方面的知识和技能，更有助于他们的学习方式和态度的改变。学生们在讲课过程中，接触到许多实际例子，领悟到了许多深层的思考方法，并且在思考过程中养成了专攻问题、锻炼自己的能力的习惯。这些让学生们获得了成长和发展的机会，使他们在日后的学习和工作中都有更加知识储备和经验积累。

四、金融知识的实际应用

除了在学习中，金融知识也深入到了生活中的各个方面。人们需要日常理财和资产管理，而金融知识和技能则是这两方面不可或缺的东西。合理理财和智能投资不仅可以帮助人们获得可观的财务收益，还可以提高个人经济能力，东西方不管什么情况下都可以在金融领域中获得成功。

五、总结

通过金融讲课的学习，对金融知识有了更深入的了解，不管是在投资还是理财方面，也都有了更深刻的认识。金融知识是生活中必不可少的知识，学习金融知识非常重要，更重要的是要在学习中领悟道理，受用无穷，在生活中财务活动时，可以更加从容和合理地掌控自己的财产。

讲课比赛心得体会篇六

不知不觉，两星期的金融实习课程已经结束了。这期间有专业人士来我们班讲座；有我们去当地的企业、公司参观；还有我们在每次活动之前的资料查阅、问题准备。可以说每一次课程都有老师和学生的精心准备，每一次课程大家都希望收获更多，每一次课程的主讲者都希望把自己的工作及经验传给大家每一天大家都很充实，每一次经历都让我们感触颇深。

实习第一次课程，老师告诉了我们整个流程，作业任务，日程安排，接下来我们跟着老师陆续参观了宏源证券、合众人寿和中国人民银行，中间还穿插有中国人寿、金石期货和中国工商银行的老总或优秀员工给我们带来精彩的演讲，及大家的积极提问和他们的耐心讲解。从他们身上我学到最多的就是热情，对人、对物的热情，工作的热情还有那让人温暖的微笑。

看了很多，听了很多，也想了很多，每种职业都有精英，每

种职业都有艰辛与欢乐，小时候老师总说：“做你喜欢做的事情，肯定就能做好。”长大后老师更多地说：“你做什么，就要喜欢什么。”我们在改造生活的同时，生活同时也打磨了我们。

宏源证券的总经理告诉我们，干工作先从销售部开始，不论你有多少证书，要用业绩说话，当你的客户资源积累到一定的程度，才有可能提升，否则一定都是虚的。现实就是这样残酷，只有真才实干才可在这个竞争激烈的社会上立足。金石期货的老总又告诉我们，公司有三个大部门，进去后选择你喜欢的部门，公司在进行针对性培训。这样让我们又对生活充满了信心，这个世界还是有懂我们的。中国人寿的业务员和工商银行优秀员工在向我们讲授金融知识，公司产品同时传递了好多营销技巧和做人的道理。每个人都很亲切，每个人都很真诚，让我们感受到了社会除了竞争还有真情。只要你真诚付出，就会感到别人，就会有所收获。

有模有样。对人生、对生活也有了更多地期待。我们要用专业知识规划我们的人生，让我们的资产保值、增值。社会保障打地基；商业保险添砖瓦；固有资产稳加固；投资工具精装修。我们都知道收益与风险成正比，收益越高，风险越大。我们一般用 $(100-\text{年龄})/100$ 表示我们在某个年龄段可承受的风险，检测投资比例是否合理。保险、债券、基金、股票我们要分开投，因为他们的风险各不同。只有组合投资才能规避非系统风险，才有获利。

金融实习让我们更多地将课本与实践相联系，让我们更深入地了解了自己所学的东西到底可用来干什么，让我们更多地反思毕业后自己想干什么、想要什么样的生活实习结束了，实习带来的收获将使我们受益终生。

讲课比赛心得体会篇七

11月，根据组织安排，我参加了“经济金融干部专题培训”，

培训期间，我根据课程安排，参加了20多个专题的学习，并根据实践教学的需要，参观了三处经济建设实体教学场所，这些都对我个人在日后培训成长和发展积累了宝贵的理论知识和实践经验，是一笔不可多得的精神财富。本次培训，我有以下心得体会。

一、拓宽了知识面，改善了知识结构

本次培训涉及了多个职能领域和多学科知识，既有宏观的理论指导，也有微观的案例分析，且在日常教学中，各位授课老师还有针对性的讲解了一些与我们的培训和生活密切相关的热点问题，担任授课的老师均来自各个方面的专家、学者，在区域经济社会飞速发展的时期，此次培训拓宽了我的知识面，改善了我的知识结构，使我在从事本职培训时能游刃有余。

二、加强互动交流，汲取了宝贵经验

本次培训把教与学的互动、学员与学员的交流纳入了培训学习环节，使我能够结合本职培训与其他区市县各部门培训的同志之间相互沟通，取长补短。通过与老师及其他学员的交流和沟通，对于相同的问题，会得到不同的有益见解，这些都助于我在今后培训中更加精益求精，积极创新。从学习互动这个层面出发，本次培训，不仅为我在全市范围内搭建了一个知识学台，更为我打通了一个彼此有效交流、共同促进创新、共促区域经济社会发展的有益通道。

三、补充了金融知识，提升了指导实践、预防风险的能力

在实践教学活动中，对于类似于“民间借贷”、“货币流通”、“金融风险调控”、“失业保险设计”等问题，无论在课堂听讲中，还是在课后交流中，每次都能从不同的角度，吸取更多的见解，这使我在日后培训中有了多种思考的角度，即用经济学的眼光看等部分问题，以为群众服务为宗旨解决

部分问题，以科学发展去规划部分发展性问题。

总之，本次培训，对我来说，无疑于雪中送碳，不但使我能近距离聆听各行各业专家的教诲，便为我在日后培训和学习中积累了宝贵的精神财富和实践经验。

讲课比赛心得体会篇八

xx月xx号，来到xx开始我的实习生活。虽然只有xx周，不过在实习过程中，我可以感受到公司“以人为本”的管理思想，始终把顾客的需要放在第一位，这是作为一间公司逐渐形成了良好的企业文化，也就是说，公司已经具备了足够的亲和力和一个良好的工作环境。通过这段时间的学习，从无知到认知，渐渐的我了解到这个全新的专业，让我深刻的体会到学习的过程是最美的，在整个实习过程中，我每天都有很多的新的体会。

我的实习是分三个部分的，分组进行，每组4个人。我的那一组是按从理财团队到综合柜台部，再到运行部的顺序，像各个击破一样掌握不同的部门工作职责。

开始并不知道理财团队具体是做什么的，以为是直接接受客户的委托进行具体的理财项目，以满足客户的要求。进到这个部门在杜老师的带领下，在同事们的帮助下，我才知道部门的宗旨是从基本面和技术面上对股市进行分析，以便给客户一些投资上的建议。当然作为初学者不能给投资者进行分析，不过我们能在股市方面开始有了些自己的认识，加上老师们的讲解，股市这个原本对于我们来说很神秘的市场开始变得清晰化。

知道了股市要受到宏观经济消息的影响，分析股票时要对这只股票的公司进行了解，还要对行业的发展有所看法，一些公司发生的大事都能影响股票的价格。这也就是常说的基本面。此外，从日线图□k线图等方面分析就是属于技术指标了。

用前辈的话说，股票是门美丽的艺术，艺术不是所有的人都能理解透彻的。我毕竟还是处于最初接触股市的状态，还有很多需要学习。

在理财团队实习期间，杜老师每天在晨会后都会给我们开个小会，听取一下部门其他人员对晨会消息面的理解，我想这个小会给了我们一个很好的工作开始。可以让我们这些新来的人知道今天会有哪些板块可能涨跌，这样就便于我们有目的性的关注某个行业。在下午收市的时候杜老师还会给我们开个总结的小会，总结一天股市的变化，给第二天的开市做一些预期。这样我们经常可以听到一些股市中的专业术语，对股市也有更多的了解。

公司在每天下午四点还对新进人员进行培训，在一些我们不太熟悉，或者需要注意的方面给我们强化训练。毕竟我们还在校生活中，职场的要点我们还有很多都还不了解，还有很多我们要去学习，这是其他公司很难提供的培训，这也让我感觉到公司以职员为重的理念，公司进步，职员也一同进步。

在实习过程中还认识一些朋友，每天我们一起工作，一起下班，自然也成为了好朋友，这也就让我学会了怎么在公司里与同事相处。这也是一笔宝贵的财富。

实习是一个认识社会，认识职场很好的途径，特别是对于我们这些还在校园中的学生们来说。在这个过程中一定要虚心学习，多听，多看，多想，多做，毕竟很多我们都还是不懂的。华泰证券给了我们这么好的一个学习的平台，让我们可以在公司各个不同的部门学习知识，我们就要充分利用好这得来不易的资源，好好学习。刚过去的一周让我对理财团队开始有了全面的认识，这一周要在柜台部学习更多与客户直接交流的方法，这又是一个完全不同的职位，我们同样会更认真的去学习。

讲课比赛心得体会篇九

我叫--，是一名普通的-银行储蓄柜员，一年来，在领导的带领与同事的支持的，我有了不错的成长，有今天的成绩，关键要感谢我的上级领导，是他在我刚开始工作时候，教会我工作要细心，其次今日事今日毕，最后要微笑着面对每一个人包括你自己。以下是我个人的工作总结。

一、思想建设方面

我时刻提醒自己，严格要求自己，以身作则。不断加强自己政治思想学习工作，积极向上，锐意进取。

二、工作态度方面

人们说：爱岗敬业、热诚服务是一条维系人民与我们柜台工作人员的连接线。工作以来，我处理工作难题无数次，加班加点，处理紧急情况，为-行客户的利益护航，这就是我们-行柜台工作人员的优良作风。从我参加工作到如今，我一直以成为-行客户大众贴心人为我人生奋斗的第一个目标。一年来工作的热血沸腾，做事的大胆心细，以大局为重的工作经验使得我成长的更快。

我不曾忘记目标的设立是激励我发奋工作的动力。作为-银行的一分子，我始终立足岗位，始终坚持为民服务、体恤百姓，用自己火热的青春，奉献了一名普通柜员对于客户业务服务工作的无限忠诚与热爱，赢得了-行领导的高度赞誉。

我的日常工作内容主要是负责为个人客户存取钱，开户，签约，划款转账，兑换外币等等。大胆实践，勇于开拓，廉洁自律，扎实苦干，热情服务。在对一些遇到困难的客户上，本着热情服务的理念，帮助客户解决实际困难。在对待工作上，勤勤恳恳、兢兢业业，对不配合不理解工作的乡亲做到耐心细致的讲解。在工作中，遇到突发事件，总是及时、迅

速的出现在现场，给客户强有力的工作支持。充分发挥自己的年青优势和技术专长，积极配合我行柜台工作要求，有时为了工作进度加班，在办公室一干就是好几个小时，累了就在办公室休息一下，虽然加班多但休假却很少，一心扑在工作中。

记得有一次，我正赶上亲人传染出疹子，高烧40度，可是我前两天手头的柜台工作出现了点失误，必须马上返回解决。作为一名光荣的-行人一想起-行不怕苦，认真负责，一切为了客户的精神，就会觉得全身充满强大的动力。我坚信世上无难事只要肯攀登，我坚持带病返回工作岗位继续自己未完成的工作。终于功夫不负有心人，我逐渐成长为银行优秀人才。未来的日子里，我正以高标准和实际行动按照自己的人生信念，在人生的坐标上追寻着更好的成绩。

讲课比赛心得体会篇十

总行将本次培训安排在山东省分行培训中心，共有来自山东、河北、山西、陕西、湖南、湖北、安徽、四川等省分行的67名学员参加本次培训。湖北行安排了荆州、襄樊、黄石分行、洪山及宝丰支行各一位理财专职人员参加学习。培训课程主要有：个人理财规划理论、个人风险管理与保险规划、投资规划、员工福利与退休规划、个人税务与遗产筹划、房产及教育金规划等内容，最后是综合案例制作及展示。授课老师具备相当的背景，其中有财政部、人民银行金融研究中心的主管，有大学教授，还有“海归”和台湾资深保险、理财主管。

整个学习过程相当紧张，除星期天可以稍微喘一口气以外，其他时间基本上是“三点一线”——即寝室、教室、食堂。学习压力特别大，学习的内容绝大部分是以前未接触过的知识，通常是大学或研究生一、两年的课程，我们一天、两天拉完，而且要求当天消化、吸收，因为第二天又会有新的课程等着我们。我们每天六点多钟起床，预习，晚上自觉到教

室预习、复习，请老师答疑，基本上凌晨一点多钟才休息，在最后制作案例的时候，连续熬了两个通宵。经过20多天的紧张的学习、考试，我拿到了afp培训合格证书，案例的制作和展示也得到了授课老师的高度评价。在全班展示的十份案例当中，湖北分行的案例制作与展示是最吸引老师和同学们眼球的。

下一步，就是要认真准备、精心备考，争取在6月23日举行的afp水平考试中，一路绿灯，顺利过关。

1、要想成为一名合格的afp不容易。第一，各分、支行花大价钱让大家出去学习，一是说明各行都充分认识到了理财业务的重要性，各行都想通过抢抓理财业务来逐步提升个金业务对全行的贡献度，二是对于各位学员来说，无疑是得到了一个提高自身业务素质和整体综合实力的大好机会，来之不易；第二，就学习的过程来说，学员们全情投入，深感压力巨大，脑细胞牺牲了很多，白头发添了不少；第三afp从业人员要求的素质高，不仅要求理财师具备很高的专业知识，而且要求知识全面，善于沟通，注重信誉；既要对国家的宏观、微观经济有所了解，更需要了解我们的客户、我们的产品；要根据客户的家庭、财务状况和规划目标，结合客户的风险承受能力，为客户的一生量身定制合理的理财方案，满足客户人生不同阶段的需求。这要求我们不断的积累，不断的提高。

2、通过学习，了解到，现阶段中国将cfp的教育分为两个阶段，即基础的afp阶段和高级的cfp阶段。我们在今后的学习和工作当中，既要理论结合实际，又要注重知识的积累，要通过不断地积累，不断地提高，为荆州分行的理财事业、个人金融事业尽一份力。

3、今后荆州分行要安排人员参加总行的类似培训，要打“有准备之战”，要让有志之士尽快熟悉、学习金融理财标准委

员会制定的书籍和课件。这对于学员的学习和考试的通过率的提高是有帮助的。