

# 2023年小班我的玩具伙伴教案(实用5篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

## 纪检监察干部演讲稿篇一

大家好！

我怀着激动而又高兴的心情参加了这次竞选活动，当然，首先还要感谢老师和同学们给我的这次机会。本次，我要竞选的职位是语文学习委员。

俗话说：“不想当船长的水手不是好水手，不想当长官的士兵不是好士兵。”而当上学习委员早已在我心中生根发芽，我希望成为老师的得力小助手，帮助老师，替老师分担，让老师不再那么操心。

既然想到成为学习委员，可不光是简简单单的收发作业。一要有这方面的优势，才能干好这份责任。我之所以选择这份职业是因为我有这份能力。

首先，我的作文成绩优秀，常常把写好的作文打到博客上，受到许多“朋友”的赞赏和鼓励。还多次被学校评为：“博客天使”称号。不光是博客，我还把许多优秀作文刊登在报纸上。而且参加全市中小学生小记者作文比赛，连续两年都获得了三等奖。如果我当上了语文学习委员，我一定让同学们的作文写得栩栩如生、得心应手。

第二，我办事细心、稳妥，老师交给我的事情，我一定会干得好上加好，让老师省心、放心，老师如果给其他同学安排任务我也会尽我最大的努力去帮助他，让他们感受到我的热

情。

第三，我酷爱读书，如果让我当语文学习委员，我会让班里充满书香，让大家爱上阅读，让书融入到大家的生活里，我会带领大家走进书的世界，感受书带给我们的快乐，成为书最忠诚的观众。光说可不行，我会行动起来，让我们班的语文更上一层楼！

如果我落选了，说明我可能还有许多缺点，不能博得同学们的信任，我也不会灰心，我会找到原因，努力改进，下次争取竞选上。

人外有人，天外有天。我会继续努力，继续进步，希望大家能给我投上宝贵的一票。

谢谢大家！

## 纪检监察干部演讲稿篇二

“不想当将军的士兵不是个好士兵”。我响应总行的号召参加竞聘。

这次竞聘我认为可以把自己推向更高一个层次的管理岗位，可以从中经受考验，得到锻炼，从而使自己更趋成熟。

一、具备了适应个人业务管理岗的知识层次。一是近年来我利用业余时间，采取自学、函授的方式提高文化层次，我以持之以恒的毅力，二年内完成了××××大学本科学历课程，并取得了相应的本科文凭，从而使我的具备了一定的组织能力、综合分析和判断能力；二是长期在信贷岗位上工作，采取边干边学边练的方法，迅速掌握了信贷业务方面的应知应会知识，继而逐步提高、升华。

通过多年的刻苦努力和大胆实践，我的业务能力、管理水

平及综合素质有了较大提高，同时在实际工作中养成了强烈的事业心和高度的责任感，加上求真务实、乐于吃苦的工作作风被同志们认可，也受到领导的信任。综上所述，我认为自己熟悉个人业务的操作规程，具有独立操作技能，具备了适应该岗位的基本素质和经验，而且能够严格要求自己，做到恪尽职守。

三、拥有了做好个人业务管理岗的工作思路。如果我竞聘上岗，我一是将根据客户的需要不断发展新的个人贷款业务品种，把现有的个人贷款业务品种进行分类整理，针对客户的收入水平、消费能力、消费趋向等各种特征有针对性的形成组合后推荐给客户。

特别是要加大住房抵押贷款、汽车消费贷款等热点贷款的推广力度，提高贷款发放量。在工作中充分发挥个人贷款品种全、客户选择贷款品种更加灵活方便的特点，把我行的个人贷款业务扎实有效地开展起来，以此来满足客户的贷款需求。

二是加强个人客户经理队伍的建设，做好客户经理的培训工作，把各支行业务精、能力强、品质好的员工充实到客户经理队伍中来。从而提高我行的知名度，达到集结人气，增强我行实力的目的。三是制定相应的对策、出台一系列新的个人业务服务办法、措施、考核管理办法，一方面最大限度地满足客户的需要，为客户提供全方位理财服务，另一方面充分保证我行信贷资金的安全。

各位领导、同事们，我的简历，我的思路若能引起你的共鸣，将是我最大的欣慰。我相信机遇的大门对不断进取的人是永远敞开的，如果通过这次竞争，自己没有竞聘上，我也会加倍努力，尽职尽责干好本职工作，最后我要感谢总行领导对我的鼓励和鞭策，同时也感谢在座各位对我的理解和支持。我愿与大家一起共创美好的未来，迎接××农村合作银行辉煌灿烂的明天。

## 纪检监察干部演讲稿篇三

改革是一个不算新鲜的话题，竞争也已经渗透到社会生活的方方面面，它无时不在昭示着人们这样一个真理：唯改革才有出路，唯竞争才有希望。

我今天的演讲内容主要分两部分：一是我竞聘销售经理的优势；二是我将如何做好销售管理工作。

美国科学家富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业来推动你。”我正是为推动我的事业而来。我是20\_\_年通过竞聘进入销售部门的，多次参与昆明及周边水泥市场调查，较全面地掌握了各水泥厂的生产情况和产品流向，具有一定的市场分析与预测能力，在工作中积累了丰富的经验，与众多的用户建立了友好、长期的合作关系。组织并参与过罗富、蒙新、水麻、永武、保龙等多条高速公路及溪洛渡、向家坝、小湾电站的招投标工作，具备工程公开招投标工作的实践经验和组织完成能力。“打铁还需自身硬”，如果说我具备参与本次竞争的一些优势的话，还需要各位评委、领导、同志们给予我充分的信任和热情鼓励。

### 1、销售计划管理。

建立一套行之有效的销售计划管理办法，根据国水公司下达的年度销售目标，按照品种、区域、客户、业务员、结算方式、销售方式和时间进度进行合理分解，量化到每一个业务员头上，使计划得到具体落实，这样业务员能根据分解到自己头上的指标和内容制定具体的销售活动方案，确保国水公司销售计划的实现。

### 2、业务员行动过程管理。

围绕销售工作的主要任务：量、价、款，管理和监控业务员的行动，树立“公司利益第一”的行动宗旨，使业务员的工

作集中在有价值的项目上。避免业务员销售活动过程不透明，企业经营风险大；工作效率低，销售费用高的情况发生。

3、客户、用户管理。

4、实现结果评价管理。

按两个方面对业务员实现结果进行评价和考核：

一是销售业绩评价和考核，包括：销量和销售货款回笼、销售报告系统执行情况、销售费用控制、服从管理情况、市场策划情况、进步情况。

二是市场信息研究评价，包括：本公司的市场表现、竞争对手市场业绩、信息，如质量信息、价格信息、品种信息、市场趋势、客户信息等。

当然还要继续加强合同管理，降低合同差价，强化栈台综合管理，提高发货员素质及对运输单位的监管力度，在销售部门形成一种健康向上、争优创效的工作氛围。

作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事。”我相信，在国水公司的正确领导和统一部署下，在部门全体员工的支持和努力下，凭着我的政治素质，我的爱岗敬业，我的工作经验，我一定能把销售的工作做好。

## 纪检监察干部演讲稿篇四

在秋高气爽、风轻云淡、丰收的季节里，在校学生会组建之际，首先感谢组织上为我们提供了这么一个展示自我的舞台！让我有机会站在这里，接受组织上的考验和大家的选择。我要竞聘学生会主席职务。

我叫刘泉，来自05粮加食品。在班级担任团支书。

曾经听过这样一句话：“然是花，我就要开放；既然是树，我就要长成栋梁；既然是石头，我就要铺成大路。”那么，既然我要竞选学生会主席，我就要成为一名出色的领航员！我有足够的自信与能力来胜任这个职务。首先，我有足够的工作热情。一名好的学生干部最首要的就是要有工作热情。因为热情是工作的原动力。拥有了热情才能主动服务于同学。拥有了热情才能成为同学的朋友，进而成为老师的助手！其次，我深知团队合作以及民一主决议的重要性。一座大厦不可能只由一根柱子来支撑。正如马克思，恩格斯所说：只有在集体中，人才能获得全面发展才能的机会。可见一个人的能力是有限的。要想搞好一个组织，就得分工合作，团结团队的最大力量，进而更好的建设好学生会！第三，我具备了一定的组织，领导，协调和宣传等方面的能力。高中三年里，我一直是班委会成员，负责了大部分的班级事务。我深刻了解到：学生会主席就相当于一名领航员。只有组织好学生会，领导和协调好各个部门的工作，尽心尽职地完成自身的工作，才能真正做到服务于广大同学。第四，身为组织负责人，就应当事事以大局为重，一切以集体利益为主！这就要求有高度的责任感和吃苦耐劳的精神！同时，我会不断地学习。武装自己，努力在各方面充实自己，开拓创新，以便进一步地建设好学生会，从而更好地服务于同学们！

学生会的核心是学生，学生会作为学生的一部分，就要做好老师和同学之间的桥梁！

一、一个组织的强大同其内部组员的良好个人素质及完善的协调合作是分不开的。所以在我作为学生会主席期间，内部建设是必须的，重要的！

首先，各个部门成员的素质提高是保持组织活力的基本保证。学生会的内部成员必须有过硬的组织策划能力。要能够具有独当一面的气魄！

其次，合适的礼节是一个部门精神状态的良好体现。作为一个先进集体的成员，恰当的礼仪，是保证工作顺利进行的润滑剂。礼仪的合适运用，也能体现出一个人的修养，给人耳目一新的感觉。

最后，灵活的知识运用也是保持组织先进性，创新性的标志。百花齐放的校园生活中，能够保持自身的创新以及把握先进方向是组织发展的关键。

二、作为一个学生会组织，其内部的团队协作以及同丰富的社团活动是其保持与时俱进的关键。所以在我作为学生会主席期间，要加强这方面的工作。

第一，学生会是一个团体。各个部门都是不可或缺的组成部分。因此，内部的良好协调将成为我们立足黑科技利民校区，走向成功的基矗作为主席，就要有能够协调学生会内各个部门的能力，良好的分工协作是保证工作顺利进行的前提。

第二，校园活动要向创新性，多样性发展。组建各类社团，以社团为载体，组织各项活动。

假如我有幸竞选成功，我将首先抓好文化专业知识的学习，不辱一名当代大学生的使命；其次是在校学生会及老师的指导下，认真履行自己的职责，踏踏实实地做好每一项工作。当然，在各位领导和同学面前，我还是一个才疏学浅的新兵，可是拿破仑的那句“不想当将军的士兵不是好士兵”在激励着我斗胆一试。记得有个哲学家说过，给我一个支点，我将撬起整个地球。我也想说，请你们给我这个支点，我将不辜负你们的信任和期望。

我的演讲完毕，谢谢大家。

## 纪检监察干部演讲稿篇五

半期考试结束后，临时班委会做出了一个决议，叫我兑现诺言，正式选举班委。是呀，这些临时班委都是我开学初指定的，当初就是因为这些高一学生才入学，互相了解不多，选班委可能选不出优秀的，甚至称职的，只好成立临时班委会。经过半学期，学生熟悉了，是该正式选举班委会了。所谓“名不正言不顺”，临时班委也难以展开工作。

利用晚自习，我让临时班委会向全班同学做了一个简要的工作报告，并对他们的工作做了肯定。同时，我在班上布置了下周班会进行班委会正式选举的工作，要求有意参加竞选的同学先到临时班委处报名，或者直接向我报名，并做好竞选演讲的准备，写好演讲稿。我要求所有参与竞选的同学必须简单说明自己管理班级的设想、自己如何做好自己的本职工作、自己打算让班级出现什么样的新面貌、自己工作的`主要措施等。

说实话，竞选工作虽然布置下去了，但我一直提心吊胆，心里不踏实，担心会没有学生响应，或者他们自信心不足不敢登上讲台，出现三年前的那一幕。

我还清楚地记得，三年前，也是高一新生入学不久，我同样采用了竞选的方式选举班委。结果，是一个冷场，半天没有一个人上讲台。最后，不得不宣布竞选择期进行。那个时间，好几天我的心情都不愉快！寻找原因，我想和我的准备工作没有做到家有很大的关系。高一的学生，到校不久，彼此还不熟悉，对环境还很陌生。而且，与小学、初中生相比，高中生更独立，更要面子，更不愿出头，也更怕得罪人（受社会的影响，现在的高中生也挺讲人际关系的），多数人对参与班级管理没有热情。

果然，一连几天，居然没有一个学生到我这儿来报名，问班委同学也没有一个去报名的。看来，我需要再做一些动员工



作，鼓动鼓动，否则，这次班委竞选活动就要泡汤了。

我尽量面带微笑，期望用这种方式感化说服他们。我说：高一是很关键的一年，俗话说，万丈高楼从地起，因此，高一是一个不能忽视的阶段。如果这个阶段管理不好，或者管理不到位，班级不能形成良好的班风、学风，就会影响我们以后的学习。班级管理的好坏，与我们每个同学都有切身利益关系。我们不能置身事外，因为我们是一个整体，一个集体。但是，老师带2个班的课，课时多，作业量大，需要牵挂的学生也多。况且，老师要把更多的精力投入到研究教材教法上面，想让大家的学习成绩能有所突破。所以，我可能不能时时、事事都来管你们。况且，你们现在是高中生了，更要学会自己管理自己。老师想把管理班级的任务交给你们大家，你们自己管理自己。老师相信你们有这个能力，相信你们会自己管理好自己，只要大家齐心协力，只要大家都把这个集体放在心里。现在我们就需要几位能带领大家一起努力的班委成员。下周我们要进行竞选演讲，老师希望愿意为班级服务的同学都能积极参与进来，给自己一次机会，相信自己，这是对你的一次很好的锻炼。当然，当班干部肯定会需要你为班级做出一定的付出，但是当你付出的时候你也同时在得到。你将会得到宝贵的人生体验与工作经验以及同学、老师对你的肯定。这种经验与别人对你的肯定、欣赏都是无价之宝。所以，老师希望大家积极参与进来。现在已经有两位同学在我这儿报了名，我暂时不把他们的名字说出来，保密，给你们留一个悬念。同学们要相信自己，快行动起来吧！

其实，那有什么人报名呀！善意的谎言！不过，只要有人带了头，其他的人就会跟着来报名，从众心理嘛。希望我这个小诡计能起到一定作用！

第二天，我的早自习。我将班长叫了出来，问道：“你怎么不报名参与竞选呢？”他说：学习任务重，当班干部影响学习，而且处理不好与同学的关系，工作不好开展。我知道，他在干班长工作这个期间，工作很努力，干得也很出色。而且，

我了解到他很有人缘，学习成绩也可以，在班上还挺有威信。我必须动员他出来参与竞选，这样就有带头作用。好说歹说，他终于答应竞选班干部了。今天的早自习，收获大大的。终于有了好的开始。

接下来，我又动员了几位重点苗子。现在，我心里有底了，心情也愉快了许多。陆续的，有学生自告奋勇来报名了。他们或单独来，或几人一起来，都挺有信心选上似的。报名参加竞选的人数，竟然超出了我的估计。单班长就有10人，连最苦最累的劳动清洁委员都有3人参与竞争。

竞选演讲还算顺利。二十一个人，按事先抓的号，依次上台演讲。不过，第一个上台演讲的同学还是犹豫了好一会儿，一直不肯上来，站在自己的座位上，脸红心跳，不住搓手。我使劲叫他上来，旁边的同学也使劲鼓动她上讲台。他终于鼓足了勇气，走到了讲台上。我们都抱以热烈的掌声！万事开头难，有了开始后面的就比较顺利了。后面的人也都一一走上了讲台，发表了自己的“施政报告”。

投票、计票，班委选举出来了。看看这些班委，还比较满意，也基本在自己的预计之中。

后来事实证明，这次班委选举是成功的，他们的工作都很出色，也得到了同学们的支持。我想，班干部通过竞选，公平竞争，大家投票选举，心服口服，有利于班干部展开工作，获得支持。这次选举成功，关键是事前做好了动员工作，调动起了大家的积极性，特别是有针对性地做好了班干部苗子的工作，使他们能放下思想包袱大胆参与竞选，勇敢跨出第一步，从而为选出合适的班干部打好了基础。竞选班干部最忌讳放任式，事先无准备，结果可能选出的班干部不很理想。