

理财规划文章 生涯规划演讲稿(模板8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

理财规划文章篇一

大家好！

在每一个未拥有自己真正职业的人的心中，都会有一份憧憬。或许迷茫：看到老师想自己是否也可以教书育人；看到医生想自己是否可以救死扶伤；看到警察想自己是否可以维持正义。或许清晰：从开始定位自己的方向，看一行爱一行，干一行钻一行。我相信，这样的人生会更精彩。也不知从何时开始，开始关注会计这一专业。或许是因为会计是文科专业中就业率最高的，又或许因为会计对自己来说是一项挑战。

会计是一项经济管理活动，是对一个单位的经济活动进行监督与核算，是与数字打交道，通俗点说就是和钱打交道。这是一项严谨，综合能力强的工作。同时需要从业者心细，稳重，头脑灵活，反应快，对数字敏感。就本身而言，我从小数学成绩不太好，为人也比较感性。但是，如果每个人都藏起自己的短板，那么生活一定很辛苦。或许做自己喜欢的事情是一项自在的事情，但是做自己不擅长的事情，将是一件极具挑战性的事情。虽然，人不能十全十美，但是如果努力弥补自己的短板，生活将变得精彩纷呈。

有的人学会计最终还是没有走出来，只见树木不见森林。因为他只看到了会计核算的一个层面，对会计没有全面的了解。学习会计，也是有方法的。如将会计专业性语言要有意识的运用，使他成为你语言的一部分，最后会形成一定的语言思

维。会计还分一定的层次和等级，追求不一样，等级就不一样。如果你只是为谋生计，那么简单，在公司做一个小职员，拿固定的工资。又或者你想超越，想提高，那么可以考虑一下注册会计师，说白了，注册会计师是会计学里面最难的，必须要有一定的决心和信心。

人的一生不一定要风风火火，但一定要充实与快乐。注册会计师可能比我想的还要难，还要难。获得注册会计师要每一年都参加考试，所以一个注册会计师必须每一年都准备考试，要忙碌，要不断学习。但是，充满挑战的人生才会更精彩。我幻想着，我可以坐在自己的办公桌前，看着自己写的“财务会计报告”。幻想着可以在忙碌的备考之后，拿到满意的成绩。

但这一切都只是幻想。纸上谈来终觉浅，绝知此事要躬行。一切都得落在实处。路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。不经历风雨怎能见彩虹。我们要时刻保持一颗清醒的头脑。其实，每个人心中都有一座山，雕刻着理想、信念、追求、报负；每个人心中都有一片森林，承载着收获、芬芳、失意、磨砺。一个人，若要获得成功，必须拿出勇气，付出努力、拼搏、奋斗、成功。机遇不相信眼泪，不相信颓废，不相信幻影，只相信爱挑战的人！

理财规划文章篇二

大家好！

我叫xx今年xx岁。毕业后我一直在咱们规划院工作，至今已有xx个年头了。今天我站在这个竞聘的舞台上要竞聘的岗位是院办公室主任。

我清楚地认识到，要成为一名合格的办公室主任不容易，他不仅是一位部门的负责人，同时又是一个单位的管家；不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需

要有广博的知识;不仅要有高超的组织管理水平,而且还需要有良好的人际沟通能力。虽然在这一岗位上工作已有些年头,积累了一些经验,做了一些工作,但离领导的要求和全院职工的希望肯定有不少差距。随着200x年即将过去,我的一年聘期也将届满。

回顾过去的一年,在院党组的正确领导下,我与办公室全体人员一起,紧紧围绕院的中心工作,尽心尽力地做好文秘、财务、人事、党务、行政后勤等日常的各项事务工作,努力为业务处室开展工作提供优良的服务;围绕院改革和发展中出现的新情况、新问题,认真进行调查研究,为领导出注意、想办法、制规定,搞好协调,推进工作,积极发挥参谋助手和桥梁纽带作用,认真履行了院赋予办公室的工作职责。今年,尤其是在院领导的带领下,与其它处室一起,发动全院职工,采取有力的预防措施,积极克服“非典”带来的不利影响,保证了院各项工作的顺利开展,院党组织也因此获得了省级机关预防“非典”先进基层党组织。多年来办公室的工作实践使我深切地感受到,要做好工作,最重要的是能得到领导和同志们的理解、帮助和支持。在此,请容许我向你们表达我深深的谢意。

为领导服务是办公室主任义不容辞的职责,领导交办的事要不折不扣地完成,但是为领导服务的出发点和落脚点是为处室服务、为全院职工服务。因此,如果我能当选办公室主任,我一定会密切联系全体职工,积极倾听大家的呼声,了解和关心大家的需求,多干实实在在的事情,为大家当好“管家”,做一名合格的“服务员”。

办公室作为联系上下左右、前后内外的桥梁,是各种信息的集散中心。如果我能当选办公室主任,我将积极主动地站在全局思考问题,把握好院的中心工作,为领导决策提供信息、出谋划策,当好“参谋员”。

办公室工作面宽事杂,只有加强管理才能保证工作宽而不推

透，杂而有序。如果我能当选办公室主任，我一定要努力提高管理水平，完善各项规章制度，切实改进工作方法，努力开拓创新，善于调动全体办公室人员的工作积极性和创造性，使办公室形成一个团结协作的战斗集体。

办公室处于我院的枢纽位置，需要处理内部和外部的各种关系。如果我能当选办公室主任，我一定会注重团结，顾全大局，与办公室副主任一起协调好各种关系，以确保我院工作的正常运转。

除了担当好“参谋员”、“服务员”、“协调员”和“管理员”的角色以外，作为一名合格的办公室主任，还必须具备无私奉献、吃苦耐劳的精神，要善于做一头忠诚的牛、老实的马、受气的羊、忙碌的骆驼；要像蜡烛一样，燃烧自己，照亮别人；像竹子一样，掏空自己，甘为人梯。要成为一名合格的办公室主任，还必须善于学习、勤于思考，除了提高政治理论水平以外，还必须不断学习吸收新的科技知识、宏观经济知识和现代企业管理知识，以丰富内涵，拓展视野。

作为院的一分子，无论在哪个工作岗位上，理应为她的发展奉献智慧和能力。在我进规划院后的这十多年间，我亲眼目睹了院从小到大发展的历程，从计划经济体制向市场经济体制的变迁，尤其是咨询业务从单一的项目评估向各个不同领域的拓展。现在，院又要在各项工作已上新台阶的基础上向更高的目标迈进，这一切必将激发我对决策咨询事业的热爱和不断学习创新的热情，同时也将赋予我追求院事业发展的执着和责任。

谢谢大家！

理财规划文章篇三

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，

也凭着4年的银行工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加客户经理的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

下面，我先简单的介绍一下自己：

我叫xx□xx出生，团员，现任广州市中国建设银行黄埔支行属下网点xx支行现金柜员。我于xx年从广州市黄埔成人中等专业学校毕业□xx年进入港湾支行□xx年进入xx支行工作。

我性格外向，喜欢和人沟通，语言表达能力较强。通过几年来的锻炼，使我具备了较强的沟通协调能力。在办理业务时，我能够对各种应急事件和矛盾，做出及时、妥善的处理，对潜在客户我也能主动的上前沟通，及时了解客户的需求，并尽力满足客户的需求。因此，从沟通、组织、协调能力而言，作为客户经理，我可能算是一块可造之才。

我年轻，有活力，并且勤学好问，悟性较强。在实际工作中，勤于思考，善于钻研，十分注重在实践中不断丰富和扩充自己的知识体系，使自己很快地适应了不同的工作岗位的需要。自己虽然学历不高，但由于长期的学习积累，使我拓宽了思路、开阔了眼界，具备了客户经理工作所必需的丰富的理论知识和熟练的业务技能。我相信，拥有强烈的事业心、责任感和旺盛的精力，我一定能够全身心地投入到今后的工作中。

工作四年来，使我养成了良好的工作态度，培养了我严谨细密的工作作风，这些为我做好下一步工作提供了可靠的保障。

领导和同事们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

多年的工作经历，使我认识到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，我一定要摆正位置，正确认识和看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力把客户部的员工队伍带好，团结他们一道工作。

我的初步设想是做好“五个一”。这五个一是，打牢一个基础，即业务基础；坚持一个中心，即以优质客户为中心；做好一篇文章就是做好优质客户营销这篇文章；筑好一堵墙就是筑好高端客户业务风险防火墙；达到一个目的就是要达到建设银行与客户的双赢。

在与高端客户的交道的过程中，服务营销已越来越显得重要了，怎么做好服务营销工作至关重要。为此，我将根据目前我行的情况，树立全新的服务理念。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以优质的服务赢得客户，加强服务营销工作的重视程度，把服务营销提到一个重要议程。另外，我还将加大挖掘潜在客户的力度，培养自己和员工发掘潜在客户的敏锐性，为做好服务营销工作提高保障。

记得香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，

也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果各位领导、各位评委、各位同仁给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好客户经理的工作！请领导信任我，考验我。谢谢大家！

理财规划文章篇四

在这个信息量庞大，瞬息万变的时代，我们很容易就会迷失自我，就好比站在一个灯红酒绿的十字路口，不知该走向何方。其实，如果将自己的人生合理规划，明确既定目标，到达旅途的目的地将不再是难事。此时“规划人生”就日趋体现出了其重要性。

有人说，规划就一定要按部就班、循规蹈矩，不然怎么叫“规划”呢？其实不然，在数学上我们学过“线性规划”，在一个给定的区域内都有满足条件的解，但最关键的是能用“线性规划”求出符合条件的解。人生规划也是一样，规划可以创新，可以不同常规，但最后的目的都是殊途同归，找到实现自己人生价值的途径。

90后总裁余佳文，在首期《青年中国说》节目中，就以独特新锐的对人生规划的分享让全场惊呼“外星人来啦”。他从小一直率性敢为，够野够拼，高二时他收获了人生的第一桶金，从此走上了商业之路，赤手空拳建立品牌再到四轮融资，最后抛出“明年拿出一个亿的利润分给员工开心一下”的豪言壮语。难道这样看似盲打莽撞的人生就没有规划了吗？相反，这样的规划更艰难，也更需要胆量。

那么没有规划的人生又是什么样子的呢？我们不妨来听一个童话故事。秋天来了，树林里阳光明媚，鸟儿欢快地歌唱，辛勤地劳动。有的准备过冬的粮食，有的飞往南方，有的修补窝巢……有一只寒号鸟，她有美丽的羽毛，优美的歌喉。她每天悠闲地玩耍，到处炫耀自己的羽毛，卖弄自己的歌喉。好心的喜鹊提醒她做好过冬准备。她却满不在乎地说，“冬天还早呢，先玩几天吧，到时候再垒窝来得及。”转眼冬天到了。寒冷的夜晚，别的鸟儿都在温暖舒适的窝里休息，寒号鸟冻得瑟瑟发抖。她唱到“哆啰啰，哆啰啰，寒风冻死我，明天就垒窝。”可是第二天，太阳出来了，温暖的阳光里，寒号鸟又开始快乐地玩耍，到了夜晚，又开始后悔了，唱着明天就垒窝。如此反复，后来有一天，喜鹊发现寒号鸟不见了，到处寻找，才发现寒号鸟早已冻死在石头缝里了。

这个寓言告诉我们，做事要做长远打算，不能只顾眼前，“人无远虑，必有近忧。”说的就是这个道理。

所以说人生需要规划。善于规划，才有“五岭逶迤腾细浪，乌蒙磅礴走泥丸”的气势；善于规划，才有宗悫“愿乘长风

破万里浪，甘面壁读十年书”的豪情满怀；善于规划，才有赤壁之战中周公瑾“雄姿英发，羽扇纶巾，谈笑间檣櫓灰飞烟灭”的从容不迫。

善于规划的人生更加出彩，更加出彩的人生需要规划。同学们，少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强！让我们从现在做起，规划好自己的人生，把握好每一天，不负韶华。最后祝我们在座老师同学都能实现自己当初的梦想，收获最美的笑颜！

我的演讲完毕，谢谢大家！

理财规划文章篇五

2如今，身为大学生的我们，又站到人生的十字路口。我们即将离开校园步入社会，迎接人生一份工作的挑战。我们要逐步认识并去适应这竞争日趋激烈的社会。

3因而，我对我的职业生涯有了一个规划。职业生涯的规划不但可以尽早确定自己的职业目标，选择自己职业发展的地域范围，把握自己的职业定位，发掘自己的潜能，提升应对竞争的能力和成功的机会，还能按照自己的目标和理想有条不紊、循序渐进地努力，避免学习的盲目性和被动性，少走弯路，节省时间和精力，起到内在的激励作用，激发自己不断为实现各阶段目标和终极目标而进取。

4我将我的职业规划分为这几步：包括明确职业方向、自我评估□swot分析法、环境评估、备选方案、实施评估与反馈。

5我的目标分为四段，短期目标是巩固复习在校学的理论知识，打好基础，为以后做好准备。中期目标是考本深造，专科毕业生的竞争力太薄弱，因为一些用人单位只把方向对准本科生、研究生。长期目标是在拿到会计从业资格证后，努力争取拿到初、中级会计师资格证，然后在一家不错的单位发挥

自己的才能。

6对职业的规划中，认识自我很重要。首先，关于优点，我对待事情仔细认真，可以踏实地完成每件事情，友善待人。我的缺点是不善于交际，不够自信。关于朋友，在每个人的一生中它都至关重要。朋友，在我的人生路上是一笔受益匪浅的储蓄。我的朋友很多，遇到了困难，我可以向他们求助。

7职业规划中尤为重要的一步是swot分析□s代表优势，会计人员最重要的基本素质是细心、认真，万不能马虎，这一点我具备□w代表弱势。如今，我只是个专科生，我要花更多的时间和精力取得高一点的学历。社会的竞争越来越激烈，一些本科生和研究生的就业率出现下降的趋势，这对我们来说是个威胁。

8在步入社会之前，我们必须先了解社会。大学生就业前景不容乐观，每年的毕业生都呈直线上升，但毕业生可以就业的岗位增幅却小于毕业人数的增幅。社会的有效需求赶不上高校毕业生的快速增长。对于这些现状，作为当代大学生更应该好好筹谋自己以后的路，做好合理的规划。

9会计是一门热门专业，选择者门专业的大学生也越来越多。普通和初级财务人员明显供大于求，但中高级会计师成为市场上的抢手货。

10会计人员的职责，概括起来就是及时提供真实可靠的会计信息，提高经济效益。关于职业能力，我对自己的要求是英语过四、六级，计算机过二级，不断地提高财务专业知识，要培养财务处理能力。

11职业生涯规划是一个动态的过程，所有的规划和具体行动都具有一定的灵动空间。为了更好的主动把握人生，适应千变万化的职场世界，我设置了备选方案。第一。先就业再择业；第二，根据职场的变化随机应变。

12我相信有付出就有收获，未来，掌握在自己的手中。我要努力实现自己的职业理想，为成就自己的完美人生而奋斗。

理财规划文章篇六

每个人都有自己的理想，都有憧憬的工作、生活……有了理想就需要设计实现理想的计划，为自己的人生做规划。

星期四，又是一个阳光灿烂的日子，早上9点，我准时到了大庆规划展示馆，这里到底好在哪里呢？带着疑问我在阳光的沐浴下，踏着三十级台阶，走了进去。

首先映入我眼帘的是以立体图案悬挂在浅粉色墙面上的三行大字：天然百湖之城，绿色油化之都，北国温泉之乡。

再仔细一看，浅粉色墙面是用大理石雕刻而成的大庆全景图。

从起源厅中我知道大庆和加拿大的卡尔加里市有着密切的关系：在世纪大道上有一段路就是用卡尔加里命名的，同样在卡尔加里市也有一条路叫大庆路。

大庆的面积是22161平方公里，人口是290万，海拔是162米，是中温带大陆性季风气候。

- 荣获全国文明城市和全国卫生城市、中国十佳魅力城市等殊荣。

荣获联合国迪拜改善居住环境范例奖和中国人居环境范例奖，是中国唯一同时获得这两项奖项的城市。

在四季体验馆中，我体验到了大庆四季的变化：春夏两季温地的风景是那么的美丽，连秋天的落叶都是那么的迷人，富有诗意。

冬天大地沉睡了，但大地上的大庆人在的映衬下，却显得更加忙碌。

环幕展示厅之所以叫从无到有，是因为它是以电影放映的方式向我们诉说大庆的由来与发展。

发展厅告诉我们大庆的发展是艰辛的，是通过像铁人王进喜这样的英雄人物用汗水浇灌而成的。

从四楼的'参观围栏俯身看去，是一个比足球还要大的矩形彩色霓虹沙盘，在灯光的照耀下，哇!原来是微观的大庆全景模型，真有‘会当凌绝顶，一览众山小’的感觉啊!

在互动体验区，我才明白新一代的高科技是那么的奇妙，我从中体会到了在幽静的小路上骑着仿真自行车的愉悦，在湛蓝的天空中做模拟滑翔机的兴奋，在翠绿的湖水中，驾驶游艇的愉快，游艇也是假的哦!

最后我观看了一场惊心动魄的4d环幕电影，身临其境的感觉到散场时手心还冒汗呢!这部环幕电影虽然只放映了短短10分钟，但是它却让我回顾了大庆的历史，展望了大庆的未来。

大庆是我的第二故乡，看着它发展的如此迅速，我为之骄傲，为之自豪。

我觉得我们应该向铁人王进喜等一些为大庆做贡献的人学习，也为大庆洒下一片汗水，播种大庆的一粒种子，让它茁壮成长。

作为一个现代社会的中学生，我们都是在父母的阳光下照耀成长的，根本就没有去为自己以后的人生想过，相信很多同学都会有和我一样的想法：我们还小，都是未成年人，不必去计划成年以后才需要做的事情操心。

所以我们就对自己未来的人生制定一个计划，不要去做一个没有志向的人。

还记得在小学的时候，老师给我说过：心灵美才是最重要的，一个人不能光看外表，还是要看他的心灵美不美。

心灵代表了人的一切。

面对人生我们首先得有一个健康的心灵才是最重要的，只有这样我们才能敢于与现实做斗争。

小时候常常听爷爷奶奶说身体好才是自己的本钱，拥有一个健康的体魄才能去实现我们的梦想。

我们现在是个学生，必须要有一个好身体才能读好书，读好书才能在未来找到好工作，所以健康是必不可少的。

其实我早就对自己未来要干的事业做出了决定，我喜欢的这个职业是没有界线的，是没有绝对的。

我喜欢的这个职业是只要是可以为社会做出贡献，有利于群众，大家记不记得住我的名字不是最重要的，我觉得做这样的事人生才会有意义，绝对不会有任何的遗憾，做一个默默奉献于社会的人。

我们是在一个充满着亲情的环境里成长着，每个人都是父母辛辛苦苦抚养大的，可以说我们与父母的感情非常好，他们都希望自己的孩子能成人成才，成为一个对社会有帮助的人，不要做一个社会败类，这样只会害人害己。

父母现在靠辛勤劳动赚来的钱供我们读书，做一个有文化的人，将来能找份好工作，等我们长大后，进入社会能够回报他们，做一个孝顺的好孩子，这就是他们最大的愿望。

我会很努力，长大后一定会尽自己的能力实现父母多年来的心愿。

对于晚年的话，一般人可能会想在家里享清福，我就不是这样想的，那时虽然有退休金衣食无忧，我有时间我会为社区做一些义务劳动，一来可以锻炼身体，二来还可以做做好事，这多么有意义啊！

有了这样一个人生规划，我相信我不再是一个毫无目标的中学生了，我将会让我的人生变得多姿多彩！

每个人都有自己的理想，都有憧憬的工作、生活……有了理想就需要设计实现理想的计划，为自己的人生做规划。

我也不例外，今天我来给大家介绍一下我的人生规划。

我的理想是当一名科技企业家。

因此，我的人生规划首先就是要脚踏实地，打好基础。

俗话说“千里之行，始于足下。

”好好学习文化知识，锻炼好身体，通过不懈的努力考上理想的中学、大学。

上了大学以后，我会更加全面的发展自己。

学习更先进的知识，提高社交能力，参加集体实践，同时，把学到的知识转变为创新力，如设计汽车、飞机模型或是其它的新东西。

在大学四年中，每个假期我都要去打工赚钱，一是不连累父母，二是积累社会工作经验。

大学毕业后，我会先找一家小型科技公司，干上两年，积累一些实际经验，然后再和大学结交的朋友共同创业。

我们从小做起，不倦怠研发、设计、生产、销售，将企业逐步发展壮大、初具规模，之后保持稳健发展，向着大中型科技企业的目标不断前进。

当我们的企业走向成熟稳定的轨道后，我要向李嘉诚那样，热心社会公益事业，为国家为人民贡献自己的力量。

我会这样努力一直到年老。

退休后，我会到各地旅游，游遍祖国大好河山，访遍世界风景名胜，并摄下美景，让清风、明月、枫叶、山河都留在我的镜头里。

以上这些就是我的人生规划，它需要我从现在做起，从点滴做起，学好和掌握各种文化知识，为将来打好基础、做好铺垫，我会尽最大的努力让它变成现实！

我、一个平凡的女生。

我、没有娇好的脸蛋；我、没有很好的成绩；我、没有疼我的亲人！

今天、我独自一人跑去民政学院、递上那份申请。

不好意思、你的情况、我们也没办法、你有那么高的文化成绩、可以去参加高考啊！

妈！我想去民政、让我去民政吧！……我的声音像极了请求！

你就死心吧！她的声音似乎不给我留一丝余地！

我的突破再次面临惨败！

那一刻、我发现了自己的懦弱!

那么、今天、平凡的我开始自己平凡的规划!

对!我、放弃了、呃!你这样认为就这样认为吧、我欠你的会还给你、那么、现在可不可以容我做次选择!

她、第一次沉默!

我、选择了放弃继续学习的机会、不、应该是放弃高考吧、我、还是害怕了!

明天、我会回一趟学校、再次进行突破、李老师、或许、你会失望、但是、让我选择吧!

她、还没有回话!

但是、无论怎样、平凡的我、从现在开始、我、会有一个平凡的规划!!!

理财规划文章篇七

跟大家分享一下我的大学之前的想法吧。我大学之前有一件事是至始至终都可以让我可以感到自豪的。那是什么事呢。打篮球。我就不吹牛了啦，假如我有身高或者体形的话，我想我往cba还是可以混口饭吃的。但是很遗憾，我没有。所以打篮球不是我的出路。我爸爸曾经跟我讲过，你要在你那一行做no1的话，你的很精通你的那一行。那我问我自己，除了篮球我还可以干点什么出色的吗?说句心里话，那时候没有自己擅长的了除了篮球。

刚进大学的时候，我就在寻找。我会干点什么呢，我会干点什么呢……

这一切看来，我过的很自信，很潇洒的。但很显然，我并不觉得这有什么特长，我会的别人也会，只是别人可能连这些都懒得参加，而我的特长就是积极了点。很显然，每个领导都喜欢积极的人，但不是每个积极的人都可以做领导的。

我仍然过着我的稍微与众不同的生活，忽然有一天机会来了，我的人生可能要改变了。

发生了什么事了……

我本来要往参加主持人大赛的选拔比赛的，但是我们班有两个胆小鬼要往20xx级第一届的englishcorner□他们胆子真的很小的，报名参加了又不敢往，两家伙同时找到我，要我出面和他们一起往，可是我还有比赛呢，往不了的。怎么办？这时候由不得我了，他们两硬是拽着我到了那里，而我有苦没有地方发，只有往了。我也是被逼的。

这一往，可是不得了，我又鬼使神差的被推到演讲台上讲几句。至于讲了什么真的不重要的，实在我自己也不知道讲英语讲了什么。但是我往幸运的成了第一届英语角之星。我就记得有人跟我照相啊，还有小孩和我合影呢。我呢还得发表获奖感言，至于说了什么，我也是稀里糊涂的不清楚。

后来呢就是我走到路上，就发现有很多的同学似乎熟悉我，有的还叫我的名字，知道我叫那个什么的。我表面上很谦虚，说哪里哪里，实在心里甜的很厉害的。

甜回甜，但是我却逐渐的发现了不是几个人说我的英语口语很好的，是一片一片的同学都这么以为，我呢开始还不承认我的英语口语很好的，但后来也就不好意思的默认了。我还自己开导自己：既然大家都这么讲，估计也不会错到哪往，那我就认了吧。我以前就讲过，我们只有做自己擅长的东西，和感爱好的东西，我们才可以将自己的聪明发挥到极致。我也爱英文的，我呢有一点点擅长。就是这一点点擅长，你知

道的，是远远不够的。那就开始奋斗吧。想当年，我擅长篮球，可惜身材不好。现在我发现了我的另一个未来，那就是英文了。

说干就干。我做什么事不喜欢拖拉的。第二天早上，我就起来读英文了。这一坚持到好，就坚持到了现在。不管刮风下雨，我都往读英文一个小时天天早上。

这一读就又读出个名堂来了啦。我同学估计也寂寞，想做个家教挣点零花钱，估计一个人也有点怕怕，就叫上了我。我呢跟他是个好朋友，朋友有要求，我还是的帮的，没事我也做做，固然觉得没有那个必要。究竟咱也不缺啥，还是学习那个英文比较重要。但人家都找上门了。我还是得助他一臂之力的。所以我和他一起找了家教了。

刚开始的时候，还没有人找我，找他的还比较多的啦。我呢就替他兴奋，自己也出往练练脸皮了啦。出往几圈，脸皮总会长长的啦。可是后来就不一样了。找我的越来越多。到目前为止，我已经有6份家教了。按小时算我一个月收进3000左右。实在这又算的什么呢。在我眼里真是不算什么的。为什么这么讲呢。我做家教的时候，有个出版社的老板要我出一本有关小孩记单词的书，由于他觉得我实在是太聪明了，他要把我打造成李阳俞敏洪这样的名人。可是我婉拒了。由于我现在并不觉得自己就怎么的，我还很嫩，我还要继续学习呢。至于那些事情等我两年后吧。我说我两年后和他打电话了。

但是我却发现了这个大学还是有商机的。就是有关家教这一块。至于运作的细节，不好意思这里面有贸易秘密，我不能透露细节。

那么展看未来呢？

我将来的目标就是办幼儿园。为什么会有这个想法呢？这个

可以跟你分享一下。首先我想大家都知道中国人都有个优点就是钱存起来一来买房，二来就是投资教育。中国有句古话就是再穷不能穷孩子，再穷不能穷教育。所以你可以看到中国父母不会让他们的孩子输在起跑线上的。那我选幼儿教育还有另一个原因就是大学托福考试，其他英文考试都有俞敏洪了，高中的有个李阳，我就不要硬要撞墙上，我就搞幼儿教育。你静静你听说过有着名的幼儿园的。没有。都是各自为战。我要做全国名牌全国连锁。那么我会有什么特色呢？一个就是英文了啦。另一个就是我将来的心理学。我学的心理学主要孩子的智力开发的不是搞什么心机的。

而现在呢，我正在做家教这一行。我打算在常青做个试点。实在我已经开始了，在我做这篇演讲之前我就开始了。

那为什么要常青做试点呢。一个原因是我住在常青。当然这也不叫什么好的原因。我想最重要的是常青这个地区学校特别的。从小学到幼儿园。你瞧瞧真是太多了。另一个原因呢就是常青这个地方很有钱。人家都特别的愿意投资教育。

所以我在我老师通知我明年参加湖北省的口语大赛之前我就说过这样一句话，就是我要是在cctv获奖。只要是前十名，那个奖在常青地区至少值300万。为什么这样讲呢。

给你算个帐吧。教英文的美国老外一个小时是150元。要是一天工作6小时就是900元。一个月就是27000元再乘以10个月就是27万。也即是说老外只要努力工作一个年头就有30万的收进。而有职称的中级讲师年薪是10万。黑人老外20万。你想想我要是本事大点。通吃常青地区的家教产业。我可以一个年头挣300万不。显然可以，只要我拿到那个奖，名气自然摆在那里，找你的人自然很多的啦。

这还只是个开始，到一定的时间的时候，我可以自己编书了，我用我自己的教材，当然卖的肯定是聪明，我觉对可以保证我的书中的东西在全国事没有的仅我一家。那个书又可以吸金

了啦.我还只是讲我的家教事业。还有我的幼儿园呢。那是个梦想。我会成功的。

谢谢大家！

理财规划文章篇八

大家好！

首先感谢组织上给予我这个参加竞聘、登台演讲的机会！我叫xx今年36岁，中共党员，现任xx镇村镇规划建设服务站副站长（主持工作），兼任桥头镇社会事务服务中心村建规划环保工作人员、农村公路管理办公室主任。此次，我将竞聘桥头镇村镇规划建设服务站站长的岗位。

自1997年起，我先是在xx市五建公司工作5年，xx年起在镇村建站工作至今。在前后xx年的工作期间，由于组织的关心培养，我从一名只有中专学历的技术员，逐渐成长为具有大学本科学历和拥有建造师专业资格的乡镇机关中层干部。在职期间，我从建管站的办事员做起，每天坚持提前上班，最后下班，打水扫地搞卫生、抢着干工作、偷着学技术。无论是炎热的夏日，还是严寒的冬季，我都坚持奋斗在工作的一线，完成了全镇23个民房建筑施工队的组建工作、工业三路、四路的规划建设，以及有效的遏制违章建设。由于工作能力提高很快，能出色完成各项工作任务，xx年，我被提拔为桥头镇建筑管理站副站长，为了不辜负组织对我的期望，我更加努力工作、刻苦学习。在工作上，实现了从单打独斗向统筹协调的转变、从单纯服从向献言献计的转变、从拿来主义向独立决策的转变。在学习上，实现了从单一学科向多学科的转变、从理论向实践的转变、从书本知识向研究领域的转变。在作风上，实现了从行政管理向热情服务的转变、从机械教条向实事求是的转变、从畏前怕后向顶真碰硬的转变。工作范围不断扩大，工作任务日益繁重，涉及村镇规划、

村镇建设、建筑管理、农村公路、环境保护等跨部门、多岗位工作。在镇党委、政府的关心支持下，我和科室同志一起，不断深入各村各现场指导村镇规划建设、规范建筑市场管理、实施农村环境卫生整治、宣传公路管理法规等。使得各村村庄建设规划的编制率达100%；民房建筑施工队由原先的23个精减为13个，人员素质显着提高。3.5m以上水泥砼硬质道路从无到有，全镇累计建设达24.3km。农村居住环境焕然一新，垃圾箱、垃圾房式样统一；先后邀请投资1.8亿元的新能源项目和投资5千万元的金马机电项目来我镇洽谈。由于工作的兢兢业业，埋头苦干。xx年，我被提拔为桥头镇村镇规划建设服务站副站长（主持工作）。即便如此，我没有骄傲自满，更感责任重大，工作上不敢有丝毫放松，在创建省级生态镇过程中，我身先士卒，深入一线收集各种创建资料，最终形成一套完整的创建汇编材料，通过了省专家组的考核。在新园区建设工作上，从基础设施建设到标准厂房建设，每个阶段的工作我都亲自过问，认真审核，平均每个工程到场检查达14次。由于工作的出色和努力，去年底，我被市建工局评为建筑市场管理工作先进个人。今年初，我又被选拔到开发区轮岗锻炼。工作的辛苦，没有削减我丝毫的热情，我怀着一颗感恩的心，迅速投身到开发区紧张的工作之中。我将桥头的工作经验和方法融入到开发区的工作之中，扬长避短，不断钻研工作的实践性、科学性，同时注重人际关系的培养和良好的为人处世的态度。协助开发区领导出谋划策、完善管理的制度、章程。积极参加各种会议，在近6个月的轮岗锻炼时间里，本人撰写工程建设管理工作会议纪要达30多篇，其中以开发区文件形式出台的有4篇。使得本人的工程建设管理水平有了极大提高，然而本人反而更加觉得自己知识的缺乏。先后参加了建筑工程自学本科和法学在职研究生的学习。在专业技术钻研上，先后取得了建筑工程和市政公用工程的建造师资格。

一是有较强的事业心和敬业精神，干一行，爱一行，专一行；

四是具有较强的`工作能力，长期的艰苦奋斗，不但增强了我把握全局、善于参谋的能力，同时也提升了我的写作能力、分析判断能力和组织协调能力。并与规划局、住建局、建工局、交通局等上级主管部门保持着良好的人际关系。