

五年级小学生家长会班主任发言稿(模板6篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么，我们该怎么写总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

混凝土技术员工作总结篇一

截至20xx年，混凝土公司参与到吉x项目x个项目拌合站的前期策划，设备调配、安装、混凝土加工、运输、泵送等工作。

x项目拌合站累计完成混凝土供应x立方，完成产值x万元。

x拌合站x站累计完成混凝土供应x立方，完成产值x万元。

x拌合站内部拌合运输承包相关事宜正在接洽中。

1、人员组织构成[x]公司管理人员全部由公司职工担任，现场拌合站长及收料员（出纳）由x公司经理向公司人力资源部、劳务中心推荐拟用人选[x]公司目前共有职员工x人，混凝土公司机关x人，x拌合站x人。

2、劳务人员管理。为规范劳务人员的管理，砼公司对所有劳务人员登记造册，并与各拌合站外聘劳务人员签订劳务用工合同，进入施工现场的劳务人员（包括内部劳务和外部劳务）、出勤记录、工资发放表相符，并报公司人力资源部备案。

3、自有混凝土设备管理。

x站：因x项目年后进入大干施工阶段[x]公司安排业务人员将

原x项目x米汽车泵x台、原x米汽车泵x台xkw发电机x台，原无为项目混凝土罐车x台，x项目。

x站：x拌合站x台罐车，因设备老化严重，底盘松散，罐体溶剂小，设备配件市场难以买到，无利用价值，维修使用不经济，现已折旧完，向公司物资设备部申请报废处理，报废审批已通过。

x站：柳工x装载机1台，设备使用年限长，老化严重，无维修价值，已不能满足工作需求，现已折旧完，向公司物资设备部申请报废处理，报废审批已通过。

x站：根据x项目情况及要求，按照就近调配设备的原则，将原永广项目x套x拌合机调运至楚大项目部□x台经安装调试后，已可以投入生产使用。

4、合同签订情况□20xx年，混凝土公司完成签订合同x份，其中承揽合同x份（x拌合站拆装）；采购合同x份（购买泵车配件合同x份，购买拌合机配件合同1份）；运输合同x份（x项目x套x拌合机调运至x拌合站□x项目x台x汽车泵调运至张扁拌合站）；租赁合同x份（x拌合站罐车租赁、泵车租赁、装载机租赁）；内部承包合同x份（与无为项目签订）。

5、安全文明施工□20xx年，砼先后对无为拌合站、张扁拌合站的安全生产情况进行了检查，对站内的标准化、程序化、规范化、文明施工情况，站内卫生，各项安全措施布置到位，安全标识齐全，施工材料堆码有序，机具摆放整齐混凝土设备的使用情况进行了排查。

6、财务及资金管理。围绕产值目标，砼公司财务人员，对公司各项业务进行准确核算，适时根据资金运行情况进行编制相关报表，满足日常生产资金使用管理需求，并积极做好混凝土生产相关款项的收取及资金支付工作，健全财务管理制

度，规范报销流程，每月做好应收账款、应付账款对账工作。

1、存在不同程度计价拖延情况。无为项目、宝应项目对砼公司计价较及时，张扁项目、吉琿项目对砼公司计价较为滞后，影响砼公司相关业务进行。

2、混凝土公司缺少混凝土供应及运输经验，项目进场前期对拌合及运输单价测算不够精准。对于隧道、桥梁、预制梁等不同工作内容的混凝土拌合及运输，所发生的成本差异较大；另外测算拌合及运输指导价时，建议与项目总工期和混凝土总方量结合起来，制定合理的单价。

3、四公司成立的混凝土公司为公司内部的管理机构，主要目的是为了对公司自有设备的有效、经济的利用，降低项目发生的相关设备费用，有部分项目管理人员对混凝土公司的定位理解不到位，尤其是在混凝土运输、泵送过程中出现问题后，不积极沟通解决，有推诿扯皮现象。

1、加强对在建工程管控，确保完成年度生产目标。根据20xx年公司下达的年度施工计划，结合各项目施工生产任务需要，努力完成好混凝土生产服务工作，保质保量的完成各项目下达的混凝土生产计划□x站x万方□x站x万方□x站x万方□x站x万方□x站x万方。

2、建立精细管理机制，确保降本增效落实到位。做到在技术、现场操作、成本控制等方面精益求精，精准管理。在今后的施工生产过程有计划地组织操作人员进行操作规程、应知应会等培训，提高现场作业人员的操作能力，同时对设备的使用定机定人，开展单机单车核算，逐步实现定机定员，督促操作人员做好设备使用、消耗、维护保养等原始数据的记录，收集整理原始资料，为核算工作打好基础，综合利用现有场地，最大限度合理的堆放原材料，减少原材料二次运输费用，降低成本投入，增加投资效益。

3、做好新建项目拌合站的建站和生产工作。做到对现场人员落实、设备落实、组织机构落实、资金投入落实，保证做好建站的筹备和投产施工的各项工工作。

4、混凝土设备养护及保养。鉴于公司混凝土设备陈旧、老化严重，逐步更新现有设备，并对设备情况进行跟踪维护，以保质保量完成混凝土生产任务。

混凝土技术人员工作总结篇二

转眼间20xx年已经过去，我们满怀坚定的信心，迎来了最具挑战的20xx年，在过去的一年里，全球经历了金融风暴的洗礼，各行各业都经历了滑铁卢式的经济滑坡，我们混凝土搅拌行业也没有例外，而且是首当其中，虽然也经历了很大的危机，但在危机中也得到了淬炼，我们始终还是坚定的坚持下来了，在行业中立足了脚跟。

20xx年我们公司在公司领导及全体员工的共同努力下，安全生产商品混凝土xxx万立方，完成计划产量xx万方的xx%[]比去年同期x万立方下降了xx%;完成生产产值xxx万元，比去年同期xxxxx万元减少了xxx万元，下降了xxxx%;原材料入库xxxx万元，支付其款项xxx万元，资金回收xxxx万元，占当年销售额的xxxx%[]虽然未能完成公司年初预计xx万立方的销售计划，但在我市同行相比，我们已经取得了较好的成绩。

一、在生产方面：

生产部在部门经理的带领下，客服了人员流动大，新人多，人手少的困难，经过全体员工的努力，较好的完成了全年的生产任务。由于我们的行业特性，工作时间的不稳定，并且持续时间较长，新的调度员和操作员、司磅员刚来的时间都难以适应，工作压力好比较大，但他们都能尽快去适应，尽力做好本职工作，虽然也有工地投诉，但他们都能及时的想

办法补救吸取经验教训，以便在今后的工作中加以改进。调度室是公司生产控制中心环节，起着对内对外进行联系纽带作用，由于新人多，缺乏经验不能与施工单位及人员进行良好的沟通，有时还存在不到位的情况，因此要加强职业道德学习，提高业务水平，合理安排工地及生产任务，提高服务质量。操作员是生产的一个重要环节，在过去的一年里都能认真操作，认真细致的输入配方，没有出现打错料的情况，杜绝了不合格产品的出现，不足之处在于在打料过程中造成落地料较多，在今后的工作中应当吸取经验教训，加强责任心；设备维修班的人员更是付出了艰辛的汗水，由于设备老化，加上今年维修人员流动较大，在人员少维修任务重的情况下，还进行了两台电动滚筒的改造，经过几个月的运转工作情况良好，降低了故障的发生，还延长了设备的使用寿命，为公司节省了维修费用，同时也减轻了维修人员的劳动强度。出现的机械故障，主要是平常没有能按照计划进行保养和维护，环境卫生也比较差，有客观的因素，还是主观能动性不够，今后要首先做好部门工作计划，加强安全、设备、卫生等工作巡查，加强全员的技能学习(特别是调度室的人员)，提高业务驾驭水平，合理计划安排生产，做好相关方面的沟通工作，避免和减少不必要的损失及客户投诉，做好原材料的组织购进及泵车租赁协调工作，保证生产任务的完成。

- 1、按公司要求每月中下旬召集司机开会学习传达公司有关政策和一些新的要求。
- 2、对个别司机在工作期间表现较差的，如经常上班不请假不打招呼擅自离开公司的人员都坚决给予处分。
- 3、加强对车辆用油及配件轮胎购进的跟踪，保证车辆用油及车辆配件的及时购进，也保证了公司生产运输的需要。
- 4、每天坚持对砼搅拌车的车容、车貌、卫生等情况进行检查，对于车辆保养做得差的司机都给予通报批评和处罚。

5、根据司机缺员情况协作行政事务部做好司机人员补充招聘工作，年内有5人自动辞职，招聘x人经过考核后现以准上车。

6、为保证车辆的正常运行，对季度审、年审已到期的车辆都能做到及时办理年审手续，处理违章违规的车辆及驾驶员xx次，处理事故现场和需要保险公司处理赔付的x次。

7、公司维修工，维修车辆每月达xxx次，外出抢修车辆约xx次。

混凝土技术员工作总结篇三

一直走在学习的路上20xx年x月x日，我一生中难忘的一天。

连绵的阴雨，洗去了夏季的炎热，但却洗不去我心中的烦躁。在焦急的等待中，我终于接到了x通知我报到的电话，心里很激动，我的秋天来到了，大学四年，终于到了收获的季节。在家的時候，亲朋好友问我在哪工作，我说在x[]在x[]能在x工作是一件很犀利的事，看着他们羡慕的眼光，我很庆幸，我选择了x[]但我更感谢[]x选择了我。

来到x的第一天，我们学习了x文化[]x在这50年来的成长过程。在这20xx年里[]x在全国各地，用自己过硬的技术，强烈的责任心，建筑了一座座在风雨中屹立不倒的高楼大厦，成就了天元的辉煌。我想，我们的到来就是将辉煌延续下去。

初到混凝土公司，映入眼帘的是几个高的大罐，一辆辆停放整齐的罐车。这热闹非凡的环境给我既新鲜又陌生的感觉，然而，到了晚上，这种美妙的感觉却消失的无影无踪，取而代之的是无休无止的噪音带来难以入眠的烦恼。这时，我想起有人说过，如果不能改变环境，那就改变自己，使自己更快的适应环境，加速自己的成长，从而能够影响环境。对于我们年轻人，来到一个陌生的环境，许多事情都会迎面而来，

往往会不知所措，从而出现很多问题。这就要求我们在工作
中多学多做多问，发现问题，解决问题，避免眼高手低，心
高气傲。不要大事不会做，小事不愿做。想着这些，我烦躁
的心慢慢平静下来。

工作的第一天，我装满自信的心受到了前所未有的打击。在
学校学习的知识竟然在实践中派不上用场，并且工作中很多
知识都没有学习过。我茫然了，毕竟现实和理想存在着很大的
差距。但是，我很快就清醒了，在大学学习的不仅仅是专业
知识，还有学习的能力。现在，我要做的是将现实和理想之
间的鸿沟填满。我开始拼命的学习基础知识，使自己能够在
短时间内将它们应用于实践中；我开始拼命的做实验，在实
践中能够更深刻的理解这些知识；我开始拼命的向老员工
学习经验，使自己在拼搏中少走些弯路……渐渐的，我离天元
“真正的员工”又近了一步。

作为x的一名新人，我将秉承“自强，创新，诚信，奉献”的
天元精神，发扬“唯实，争先”的天元作风，以“更新，更
高，更好，更优，更强”的标准，认真学习，努力工作，使
自己成为一名合格的天元人。

活到老，学到老。在学校，在天元，我一直走在学习的路
上……

混凝土技术员工作总结篇四

1、日常工作的开展和落实。

xx年，我公司累计生产混凝土将近8万方，试验室取样检
测20xx余次，制作试件1595组，累计收检各厂家/厂地原材料
数十余种类，试验项目100多个，出具报告500余份，试验室
严格按照国家标准(gb)[]行业标准(gbj)对进场材料进行抽样检
验，其中，水泥进厂2.07万吨抽样常规检测200多批次；外加
剂进厂约490吨抽样常规检测50多批次；粉煤灰进厂7500余吨

抽样常规检测70多批次;砂进厂3.2万方抽样常规检测150多批次;卵石进场4.8万方抽样常规检测220批次;卵碎石进厂800多方抽样常规检测40余批次, 试验室严格把好了原材料进厂质量关, 对不合格材料坚决杜绝在厂门之外。我们坚持“不接受不合格材料, 不储存不合格材料, 不生产不合格材料”的“三不”原则, 确保了产品出产合格率100%, 优质产品90%以上的目标。

2、成本控制

水泥和外加剂在整个混凝土原材料组成中占重要位置, 也是价格最高的两种材料, 要做好成本控制首先就要从这两种材料入手。我们在选择这水泥和外加剂时始终以保证产品质量、性能稳定可靠、成本可控性强为原则, 综合考虑最优性价比的产品。通过严格的试验检验程序后优胜劣汰, 将得出的`数据及时上报公司领导, 为公司领导在选择供应厂商提供了参考依据。

(1)、外加剂。在外加剂选择上从以适应我司使用水泥特性的角度出发, 在前期送样的几十个外加剂中样品中精挑细选反复试验, 坚持在同等价格的情况下比质量, 在同等质量的情况下比价格的原则, 确定了正式投入使用的产品, 从而使每吨外加剂产品的价格下降了约10%左右;每月外加剂成本节约近3万元。

(2)、水泥。从公司经营发展大局出发, 胆大心细选用其它搅拌站“近而远之”的远威水泥, 通过试验改良配方后运用到生产, 基本克服了远威水泥坍损快、易开裂的弊端。以远威水泥与其它同类型水泥价格相比每吨差距在30-50元左右, 以7、8、9、10每月保守使用约20xx吨远威水泥计算每月节约成本8万多元累计节约32万多元。

(3)、在配合比确定过程中借鉴同行数据但不效仿同行数据, 通过在反复论证的过程不断创新工艺优化配方, 在保证质量

的前提下厉行节约，从优化后的配方来比较当地同行业同等级配合比每方减少水泥用量5-10公斤，从而使每月累计水泥用量减少100吨左右，节约直接成本10万余元。

成本控制工作是公司增加盈利的根本途径，是抵抗内外压力、求得生存和公司发展的根本基础，所以成本控制对我们而言将是一项任重道远的长期性工作，我们将一如既往的坚持公司制定的成本控制路线，做好成本控制工作。

3、技术改进和创新

自公司准备开发水泥稳定级配碎石料生产项目后实验室克服生产经验缺乏，一切从零做起的难题。专门派人在新村、菜坝、内宜高速公路等数家专业生产水稳层的搅拌站实地学习，到滨江路工程现场查看。从收集回来的几十套数据中一一验证和分析，通过大量的试验和实践工作得出了生产配方。在确保质量的前提下每方水稳层材料较集团公司提供的配方减少使用水泥15公斤左右，经检验其各项技术指标完全能满足设计要求。现水稳层生产项目已累计出料1万余吨，铺筑道路3000多米，按时完成了集团公司交赋的任务。同时为实现公司的预拌混凝土、水稳层以及将来的预拌砂浆产业多元化发展奠定了基础。

在今年下半年以来，在我司的浇筑任务中太阳岛工程有11栋楼为超高程泵送混凝土，高层泵送的维难点在于：垂直泵送距离高、压力大，容易造成堵管，浇筑点钢筋密集不便于混凝土流动，混凝土坍落度要求大，大水灰比混凝土势必会影响到混凝土强度等一系列难题。既要确保质量又要满足施工要求，这就必须使砼拌和物有较好的可泵性、摩阻力小、不离析、不阻塞和粘滞性良好等性能。作为一个刚起步的试验，摆在我们面前的任务是艰巨的，因为没有那多时间或者好泵送的场所给你练习和试验，前场有部分泵机操作人员也是刚刚从事本行业，对砼料的性能和认识有些不足，所以如果砼料的泵送性能稍差就可能造成堵管，针对这些问题我室组织人员从改善粗、

细集级配料入手，在本合比设计过程中引用双掺法从本上改善了砼料的和易，大大降低了砼料的发生都堵泵的机率。在和其它的搅拌站对比浇注7、8号楼的施工过程中得到施工单位的好评，后继浇筑任务全部交由我司完成，通过实践证明我司的砼料完全满足了施工要求和质量要求。

4、取得的工作成绩。10月初我科室在参加由宜宾市建设工程质量安全监督站组织检测能力对比试验验证活动中。我司试验室和远大、安吉、贵友等这样的行业“老大哥”企业试验室同台竞技，在公司领导的关心和大力支持下、凭借过硬的技术水平和良好的团队合作，在众多实力强劲的同行业代表队中脱颖而出，并取得了较好成绩，获得主管部门满意评价。通过本次活动之后试验室所有人员增长了见识，加强了技能，受益匪浅，为公司下一步进入市场竞争做好准备，为树立公司良好的品牌形象打下牢固的基础。

5、人员培训。在做好配合在公司人事部门安排的外送培训工作的同时我科室的每月定期组织的内培学习也不放松，在培训工作中做到有针对性培训计划，对培训内容和培训效果做详细记录留底备查。在人司人事部门的安排下今年已分别派出两批次人员前往省建厅进行培训学习，并全部通过考核成绩合格取得了试验员上岗资格证书。通专业培训试验全体试验人员均能独立开与混凝土相关的各项常规检测，日常培训工作进行得紧张有序并取得良好效果。

(1)在上半年的工作中，我科室在控制原材料质量波动上有一些环节还比较薄弱尤其是水泥和外加剂为主，其质量标准差和变异系数都较大，未能很好掌控。

(2)、在地材验收控制中不能完全按相关标准执行。受供本地市场行情以及供应商所限制，砂、石材料成为卖方市场，我们必须放宽标准执行才可确保生产需要。

(3)、人员专业技术能参差不齐，公司刚组建之初，试验室人

员组成人员来自各行各业真正的专业人员较少，虽经历了半年时间的实践学习，但还是存在有部分人员专业业务知识掌握得不深不全，工作业务能力有待进一步加强。

(4)、工作主动性不足，超前意识强，就是责任心、责任意识不强。只满足于完成领导交办的任务，满足于面上不出问题，忽视了工作和积极性、主动性、创造性。

(5)、与各部门之沟通协条不到位。

1□xx年重点工作

明年，保障“城中央”工程的混凝土生产浇筑任务将是我司的首要工作重点，就目前和施工单位达成的意向性计划就达20多万方，这将预示是对我司的质量控制、生产能力、车辆运输、后勤保障等环节的重大考验。虽然我们通过一年的实践，积累了一定经验，已成功完成像“太阳岛”、城北倒迁房等到工程的供应浇筑任务，但“城中央”工程相当于3个“太阳岛”的生产量，其涉及的技术涵盖面广，施工工艺多样，其中包括有高强度混凝土、大体积混凝土、抗渗混凝土、早强混凝土以及细石混凝土的生产计划，我室作为担当技术开发和质量控制的部门，来年工作任务是相当艰巨，所以我室应及早计划，提前作应对措施，目前，我们已在逐步有针对性的对该工程展开试验和试配工作，对首先开盘的“城中央”工程4、5号楼的施工计划也在编制过程中。

2□xx试验室整体工作计划

最后，回顾半年来的工作，总的来说我科室的各项管理工作科学规范、全面有序。取得成绩的同时也存在一定的不足，质检科试验室将在来年的工作中，逐步改善，相信有各级领导的关心以及公司的大力支持，我科室一定能把试验质检的各项工作做好，为公司的又好又快发展奠定坚实的基础。

在公司领导及全体员工的共同努力下，本年安全生产混凝土8万立方，完成生产产值***万元。在新的工作之前，我们制定了工作流程，以实验室搅拌操作人员为中心，控制砼的生产质量。从搅拌楼、泵车、铲车、搅拌车及后勤人员的安全教育开始；进行了搅拌站生产制度的制定，由于自建站新人多，经验严重不足，还有很多的工作及困难需要我们客服和改正，为此在xx度要做以下几方面工作。

- 1、加强与介休指挥部各项目的沟通联系，增强砼的供应量，努力把自建站的效率尽可能的发挥，较好的完成生产目标。
- 3、加强对车辆用油的跟踪及控制，保证了公司生产运输的需要。
- 4、以实验为中心，加强不同标号砼强度的试配次数，满足砼的质量技术要求，控制好进场原材的质量，以实验检测，材料员，门卫三方共同参与的进场材料收料制度，从源头控制砼的强度稳定及自建站的成本。
- 5、完善自建站的管理制度，修订建立各岗位职责，建立健全奖罚制度，依照集团公司节点绩效考核办法，制定适合可行的考核办法，激励员工积极性。
- 6、加强搅拌站的设备保养、日检工作保证设备正常运行，充分发挥其效率。维修工定期检查机械使用情况，电工人员定期检查现场正常供电和电气设备运行安全。
- 7、加强源头治超工作力度，严格执行各项规章制度，积极响应政府“打非治违”要建立磅房及门卫的管理制度。
- 8、建立健全后勤管理制度，厨房制度，宿舍制度，食堂做好各项卫生工作。

生产工作，共生产普通砼、泵送砼、道路砼、膨胀砼、细石

硷、早强硷、高强硷，混凝土合格率达到98%以上。

- 1、加强对自建站设备的检查保养，避免重大设备故障。
- 2、积累数据经验，稳定硷质量，保证出厂硷质量的合格率。
- 3、要控制原材料的进场成本，规范原材料的进场验收工作。
- 4、严格执行各种安全规章制度，对车辆进行安全管理，只有以制度管人，才能使管理工作得以顺利开展。
- 5、加大管理力度，勤上路和到工地检查，及时发现安全隐患，以便和有关项目及公司有关部门的沟通，完善应有的安全措施，保证按时完成生产任务。

我们总结过去，是为了更好的展望未来□xx年我们有公司领导
的正确决策和全体员工的共同努力，让我们以百倍信心，在
以公司领导班子的带领下，战胜一切困难，努力做好本职工作
，为公司、为xx工程部创造更多的效益！

混凝土技术员工作总结篇五

得了一定的成绩，得到了项目部和监理工程师的认可。但工
作中也存在不少的问题，现将20xx年度工作进行全面的总结。

图1 朝天门大桥效果图

组员对组长负责。根据南北两岸的工作内容，试验室下设：
北岸混凝土组、北岸钢结构组、南岸混凝土组、南岸钢结构
组，每组设组长1名，组长各自管理自己的组，主任负责对两
岸四个组工作的协调。并分别对每个组明确了各自的工作职
责，通过分级管理，明确了每个人的责任，将管理的目标和
指标分解到了试验室每个人员头上。

对工地现场进场材料，试验室建立的齐全的台帐，所有进场

钢筋、锚具、夹具、波纹管、高强度螺栓、钢梁均及时地进行了抽检。20xx年度累计抽检混凝土试件720组，水泥51组，碎石56组，砂43组，报验配合比8组，粉煤灰20组，钢绞线4组，基岩108组，锚具4组，夹具4组，钢筋原材106组，机械连接93组，抽检高栓88批，抽检钢梁抗滑移试件64组。

识、挂牌上墙，试验仪器设备均进行了检定或校验，并统一按照重庆市质量技术监督局的要求用三色标签予以标识。

图2 挂牌上墙的试验室管理制度

为了贯彻落实《建设工程质量管理条例》，保质保量完成朝天门长江大桥

工程的试验检测工作，试验室根据国家、交通部、重庆市相关检测试验标准、规程、规范及设计的技术要求，使朝天门长江大桥工程施工质量检测工作标准化、规范化，编制了《朝天门大桥工程试验检测细则》和《朝天门大桥工程高强度螺栓试验检测细则》，并分发到每个试验人员手中，使得所有试验室人员的质量活动均处于受控状态。

在朝天门大桥主桥钢梁开始安装后，通过努力，朝天门大桥工程项目部试验室与中铁大桥局桥梁科学研究院联合体钢结构试验室一举通过了重庆市建委专家组的现场评审，被准予开展高强度螺栓和钢梁滑移系数等6个参数的试验检测。

在人员队伍建设方面，试验室重视对所有人员个人能力的培养，目前试验室8名技术人员中，6人均均为大学毕业生，且基本无相关工作经验，为了使每个新来人员能够尽快上岗，每个新来人员到试验室后，均从最基本的工作做起，每个人员必须熟悉试验所有工作内容。通过以老带新，使每个人员通过实习掌握具体的工作方法、工作内容，通过初步考核后合格的独立上岗，并在中间进行抽查，观察其能否胜任，工作中不足的及时指正，经多次抽查符合条件的正式上岗。目前，

所有人员均能独立上岗，较好的完成各自的工作内容。

在资料管理方面，为了进一步强化朝天门长江大桥工程技术资料管理，使试验资料符合档案馆竣工资料要求，试验室根据设计文件和国家规范、标准要求，结合重庆市档案馆对施工资料要求，针对商品混凝土的特殊性，专门制定了《朝天门大桥商品混凝土技术资料管理办法》，对资料填写、上报要求作了详细的规定。

对工地现场进场材料，试验室建立的齐全的台帐，所有进场钢筋、锚具、夹具、波纹管、高强度螺栓、钢梁均及时地进行了抽检。所有原材料到场检验合格后第一时间将质保书和检测报告交到了质检部，所有进场原材料、混凝土的资料，试验室分类建档，确保资料有案可查。

为了强化对商品混凝土的管理，试验室根据项目部发布的《朝天大桥工程商品混凝土管理办法及质量控制标准》，将质量控制目标和指标细化到混凝土生产的每一个环节。每次混凝土开盘前，项目部试验室人员均与监理工程一起到商品混凝土公司检查原材料质量，并坚持开盘鉴定制度，通过试拌小样观察混凝土的综合性能，确保开盘的混凝土综合性能和质量能符合要求，同时试验室对商品混凝土用原材料加大了抽检频率，从源头上杜绝了产生质量问题的可能。

在现场混凝土质量控制方面，我试验室人员严格执行相关标准和规定，每次混凝土浇筑时，试验室人员全过程监控，抽测混凝土坍落度和混凝土温度，严格把关，凡是发现混凝土超出项目部所提技术要求的，一律与退回。为了有效检测混凝土质量，我们对每一次浇注的混凝土加密取样，通过各个龄期的抗压结果，及时掌握混凝土强度。目前，以施工完毕的桩基、承台垫层、承台、墩身、横梁、扩大基础、塔吊基础，经评定合格率100%。

钢结构用高强螺栓在我公司是第一次使用，为了保证高强螺

栓质量，在中铁大桥武汉桥梁科学研究院的指导下试验室出台了朝天门大桥钢结构高强度螺栓用技术标准和高强度螺栓试验检测实施细则，对高强螺栓的原材料控制、生产工艺、质量控制、运输与储存、现场验收、人员职责、螺栓检测、电动扳手管理、电动扳手使用、电动扳手标定、检查用表盘扳手的管理作了详细的规定。

为了确保主桥钢结构的安装质量，在钢梁安装前试验室对项目部技术人员及作业队操作人员进行了专项培训，详细对高强度螺栓的特性、电动扳手的特性、钢梁拼装过程中的注意事项、高栓施拧过程的相关事项进行了详细的讲解，并要求每个操作人员进行了多次联系，培训结束后组织了考核，合格者予以等记并准予上岗，并通过文件的形式予以公布。

在钢梁安装前，对到场高强度螺栓和钢梁随场试件均进行了检测，合格者方准使用。从钢梁安装开始后，试验室每天对钢梁安装用电动扳手、带响定扳手、检查用表盘扳手进行了标定，确保施拧高强度螺栓的施拧质量。每天对发出的和收回的扳手进行了登记，确保可追溯性。

在高强度螺栓施拧过程中，试验室人员进厂后进行抽查，发现未按工艺施拧的，即时对操作工人违规进行纠正，有利的促进的安装质量。高栓施拧完成后，及时配合质检部对当天施拧高栓进行质量检查。根据天气变化温度、湿度情况和螺栓扭矩系数的变化情况，及时对施拧扭矩进行了调整。目前已施工完毕的南岸e1~e7节间，北岸e1~e8节间施拧质量状况良好。

混凝土技术员工作总结篇六

大家好！

xxxxx项目试验室分两大部分，一部分为路面试验组，一部分为路基桥涵组。两大部分按监理及规范规定现已顺利完成对

施工原材的检测有：沥青混凝土原材碎石、水泥混凝土原材碎石、及水稳碎石、河砂、水泥、沥青、钢材、及相应资料整理。并对需要外委的钢绞线、施工水质及碎石材料的个别指标进行了国家试验室外委试验。成品料检测有：填土土方、水泥稳定碎石基层底基层、沥青混合料基层、水泥混凝土的检测工作。提交并得到监理批复的配比有水泥稳定碎石基层底基层、沥青面层ac-13□沥青基层ac-20atb-25□水泥混凝土c20□c25□c30□c35□c40□c50及砂浆m7.5□m10□

与监理□xx□以及第三方测桩公司共同对xxx铁路桥□xxx互通□xxx铁路桥及xxx互通和xxx小桥已完成的150根桩基进行了完整性检测。并将存在的质量问题已报告形式递交与项目主管领导。严格监督对后期施工的混凝土工程、项目混凝土拌合站及各施工队按要求配比进行拌合使用。经常深入施工现场，监督检查工程质量，配合监理及业主对现场试验的检测工作。

当然我们是企业，是企业就得有利润就得考虑成本，试验室紧紧有常规的试验检测是远远不够的，还必须站在更高层次去为项目为公司节省成本。中期我与监理沟通并征得项目领导同意，在保证工程质量的前提下，使用平均2%的回收分替代水泥填料铺筑的约4万多吨atb-25ac-20成品料共节省人民币约76万。控制使用平均2.7%低于设计要求3%的水泥剂量控制施工水稳基层及底基层，约节约水泥987吨，节省成本约人民币93万。使用30%粉煤灰替代水泥作为水泥混凝土胶凝材料，折算后节省人民币约为59万。总和节省成本约人民币228万。

xxx项目试验室仪器分国内和国外购买两部分，仪器共计76件，因国外试验物资严重缺乏，国内不好发货及仪器售后无法保证，且当地工人难以熟练操作等原因。设中方专人对仪器进行日常的维护与保养，及时修理小问题。避免因仪器原因造成正常试验无法开展而影响正常的施工。并定期对试验仪器进行标定，顺利取得监理及业主的认定。积极配合监理、业

主对试验室的检查并顺利通过。

试验室现有中方人员3名，当地员工13名，当地员工占试验室总人数的81%，所以管理好当地员工使当地员工发挥最大作用十分重要。上半年当地试验员只实行上下班签到制度，造成一些员工迟到早退无故旷工等违纪行为，对正常的试验检测造成严重影响。下半年通过对所有当地试验员进行严格上下班签到考勤卡领放工作制度，做到人到卡在，人走卡带。员工的出勤率明显提升，几乎没有无故旷工及迟到早退现象。此制度将一直实行下去。

总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足，比如水泥混凝土质量控制还不够稳定，当地员工的管理还有待提升，英语开会水平还不够熟练，这些已制定详细计划并在今后的工作中加以改进提升。

首先、为开年大干ac-13沥青面层优化调整好配比，配合工程部顺利安全的铺筑完ii-2iv线所有面层沥青混合料。其次为大干桥梁施工控制更精确的水泥混凝土成品料。并配合项目其他部门及监理□xx完成20xx年项目的竣工验收工作，完成竣工资料的编制。

其次、严格执行试验室工作办法，遵守项目管理制度，强化质量意识，严格管理现场质量控制。进一步明确试验室工作职责，明确分工。

继续组织当地员工学习试验检测技术，提高个人综合工作能力，以便更好的发挥当地员工开展试验工作，最大范围的节省成本。

严格遵守中国共产党廉洁自律准则，自觉遵守廉洁自律各项规定，廉洁自律做好表率。从未报销不合理的费用，从不参与活动，没有为本人谋取不正当的利益，没有违反规定操办任何事情，没有违反行业规定。

以上是我的述职述廉报告，请领导和同事批评指正。

混凝土技术员工作总结篇七

一、深入学习政治理论，不断提高政治素养

一年多来，我认真学__方略、__和公司工作会精神、__省__公司关于节能减排的规定等文件资料、__董事长和__总经理在公司抗险救灾抢修复电总结表彰大会上的讲话。进深刻体会了“众志成城、顽强拼搏、不胜不休”的抗灾精神，理解了“办法总比困难多、不屈不挠、艰苦奋斗”的精神，这将是以后工作的强大动力和克服困难的有力武器。

除此之外，我还利用网络、电视、报纸等媒体来了解和学习政治时事，关注社会政治生活，对政治学习的自觉性和积极性都有了很大的提高。

二、不断努力学习，提高专业知识

在业务知识方面，我参加了网公司组织的营销工作创新培训和公司组织的营销相关技能培训。除了参加公司组织的各种培训，我也虚心向同方公司和各供电局专业技术人员请教营销信息化、自动化相关知识，并结合工作需要，自主学习信息化、自动化的专业知识。此外，利用周末时间，攻读__大学信息与自动化学院控制理论与控制工程专业工程硕士，在这一年多的时间里，已基本完成了工程硕士阶段的课程学习，使自己的理论知识得到了很大的提高。学习过程中注意总结收获，并在《__电业》发表文章。

三、认真做好本职工作，提升工作能力

(一)营销监控中心建设

营销监控中心是通过对客户服务系统、95598系统、负控管理

系统、需求侧管理系统、调度mis□营销现场监控设备等资源的整合，建立了新的营销工作流程监控管理体系，真正实现端到端的管理，全面提高营销服务水平和层次。从年初建设开始，我参与了《云南电网公司营销服务中心系统建设方案》编写完善，建设过程中全程参与协调相关参建单位工作，并承担了监控中心的软硬件设备的日常管理和维护。系统投入试运行后，通过征求各部门意见，编写《营销服务中心系统需完善的内容》，年底组织监控中心验收，参与《__司监控中心后期建设思路□□□_x营销监控中心运行管理制度》、《__公司营销监控中心岗位职责》等的编写完善。至今营销监控中心已累计完成功能开发累计73项，其中业务功能63项，数据填报功能10项。在业务功能中，发供电模块23项、需求侧管理15项、营销经营13项、优质服务10项、其它2项。

(二) 县级公司“一体化”工作

作为今年营销“三大工程”的全省营销信息“一体化”建设，我参与了《一体化客服系统推广实施方案及业务》、《__电网公司县级供电企业营销信息“一体化”业务流程规范(试行)》、《__公司县级供电企业营销信息“一体化”电费核算细则(试行)》编写完善。针对“一体化”实施过程中暴露出来的网络问题，参与《云南电网营销一体化网络系统建设项目书》编写完善，并参与组织实施。与现场技术人员一道参与“一体化”客服系统交流会，收集整理各单位对系统的意见和使用过程中的问题，编写完成《一体化客服系统常见问题解答》。目前“一体化”已完成66个县公司689个供电所抄、核、收三大核心模块的实施。

混凝土技术员工作总结篇八

20xx年是紧张的一年，也是忙碌的一年，也取得了一定的收获。回顾这一年的经历，经历了公司从来没有的，也完成了

不错的销售任务。让我对营销有了新的认识。回顾这一年的工作，我在公司领导和同事们的支持与帮助下，提高自己的工作要求，按照公司的要求，认真的去完成了自己的本职工作，一年转眼即将结束，现对一年的工作情况总结如下：最重要的是工作重心的转变，其次是自己心智的成熟。

今年的销售任务从年初的亿销售目标下达下来，就觉得确实是一个重担压了下来，为了去实现这一个目标，我全力以赴的去配合公司的每一个销售节点。我把自己的销售业绩放到了一边，重点放在了整个销售团队的销售业绩上面，感谢张总对我关怀和帮助，同事们也非常配合我的工作，我应该感谢他们。

20xx年的主要工作内容如下：

一、 销售部日常管理工作

销售部门是公司对外展示的形象窗口，代表的是一个公司外表，也是公司最赚钱的一个部门，是一个先锋部队。销售部工作也是最直接的，拿业绩说话。天天跟形形色色的人打交道也是最难的一件事情，特别有些客户不讲道理，死缠烂打。面对这些工作，为了完成任务目标，自我强化工作意识，提高工作效率，细化工作内容，冷静处理客户问题，力求达到客户的满意度，创造良好的客户口碑，力求各项工作准确，避免疏漏和差错，至今基本做的还是比较完善。

1、认真做好市场调研工作。对兰州市场的信息掌握，对竞争对手的产品细致分析，每周调研做好记录，及时和团队分享，给公司产品定价提供依据，做到知己知彼百战不殆。

2、做好客户问题的处理。客户多了什么样的情况都有，要、要、有对合同条款不满意的等等。在保证公司的利益不被侵犯的前提下，与客户周旋，洽谈，不但要完成签约，还需要客户满意，提高公司的美誉度。

3、做好与其他部门的工作协调。加强与公司各个部门的沟通，向行政部申请办公用具，车辆使用计划等；与调度室及时沟通，了解打灰情况，提高工作效率，掌握更全面的知识。

4、做好培训的学习工作。及时捕捉政策信息，专业知识，课外知识等信息给销售人员分享。新员工的培训学习安排，考核。

二、加强自我学习，提高自身素养

在20xx年里，经过不断地学习充电，不断地积累，我在日常的管理能力、问题客户的处理能力、销售案场的销售氛围营造能力等等，在这一年里又有了新的提高，保证了本部门各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

三、工作中存在的问题

在这一年来，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在：第一，脾气太急躁，个人心理承受能力不是很好，对某些事情个人感观较浓，说话的尺度把握有所欠缺，办事的分寸掌握的不够完美。这中性格会造成本部门和其他部门的同事造成误解，亟待改之；第二，不细心，考虑问题太少不够精细，该考虑的问题没考虑到，有些工作还不够过细，一些工作协调的不是十分到位；第三，管理方式有些“粗犷”，不够细腻，管理制度的严密性与连续性没有监管到位。

四、今后努力的方向

2、本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；真正做好领导的助手；做好问题的解决者“拆弹专家”。

3、注重本部门的工作作风建设，加强管理，团结一致，勤奋工作，形成良好的部门工作氛围。

4、不断改进销售部团队成员工作积极性，团队凝聚力，做好部门任务分解，并全力以赴去完成年度任务指标。

5、遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司创造更高价值，力争取得更大的工作成绩。

“人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。”我也深信不疑，在此提出与大家共勉，共同进步！

混凝土技术员工作总结篇九

紧张忙碌的20xx年已成为辉煌□xx公司在xx董事长和xx总的领导下，全体同仁、团结一致、同心同德、相互协作，顽强拼搏，为公司的发展凝聚和付出了极大的艰辛和汗水，取得了优异的成绩。

（一）营销部全面完成了公司下达的各项任务指标，在市场经济危机的’情况下稳步实现增长，后两个月时间完成近两万余方，回拢资金xx余万元。

（二）客户对我们比较满意，结交了一批忠诚客户，并能和施工项目相关人员保持良好的社会关系，让他们有困难时想到我们，公司的品牌效应进一步形成。相信有一天我们的品牌效应会达到良好的效果。

（三）与各有关部门配合较好，处理问题比较及时，迅速做出反应，绝大多数工作主动积极，营销部人员爱岗敬业，能与其他科室相互沟通、协调合作、对公司怀有深厚感情，希望公司做强做大，以公司为家，在工作中展现才华，体现人生的价值。

（四）目前市场竞争异常激烈，利润空局很小，加强成本控制、严格执行规章制度。我们做的比较到位，每一个大小问题及时向公司领导汇报，没有发生任何事故。

以上成绩的取得，是基于全体员工共同努力的结果，对个人而言也是有一定的进步，同时在一些方面还是存在许多不足，在今后工作中要加以改进。

（一）员工队伍素质跟不上企业发展要求，全面掌控能力不够，创造性工作办法不多，信息渠道不够畅通且滞后，从精细化管理要效益的格局还没有形成。

（二）加强员工考核、要做到让员工感受到做错的每一件事情都和自己的切身利益息息相关，做的好要受到奖赏，做错事必受罚，做到奖罚分明。

不足之处还有很多，只有发现不足，才能着手改善，在成绩面前不沾沾自喜，同样在面临不足或缺点也不妥协，看到成绩是对自己工作的肯定并满怀信心，认清不足是希望做的更好。

目前，混凝土行业的竞争趋于白热化，面临恶性竞争，市场压力对我们而言是个及其严峻的考验，在市场商砼价格基本一致的情况下，只有挖掘内部管理，提高生产效率，降低成本，才能为企业创造利润，才能使企业立于不败之地。

（一）加强生产调度上的安排。

（二）继续执行强化部门专业化管理。

（三）加强对搅拌生产线的计量管理。

（四）严格执行采购制度，加强材料入库管理。

（五）加大对现场文明的整治，评价一个企业的优劣，做好的办法是让客户做出客观的评论，客户对我们供应及时满意的同时，会看到我们的混凝土质量，员工的劳动积极性和形象、安全措施落实情况等等都会一一记在心里，这些都要求我们时刻要维护企业的形象。

（六）逐步建立员工考核制度，出主意、想办法搞好营销部。

（七）根据新的“劳动法”，结合实际情况，重新修订完善各项管理制度。

“雄关慢道真如铁，而今迈步从头越”，从公司建立时的起步艰难，我们逐步走向成功，金融危机阻挡不了我们前进的步伐，相信在公司领导的代领下，我们有能力应对市场白热化的竞争，我相信最终胜利将是我们。