

吊车先进班组总结 年度工作总结报告(大全6篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇一

1、认真搞好后勤服务，市就业局办年度工作总结。一是做好办公用品的购置和发放。在尽力满足全局工作需要的基础上，大力提倡勤俭节约，该购置的一定先经局长审批签字后再购置，不该购置的一律不予购置。二是认真做好车辆调度、使用和管理。我局工作事务繁多，需要用车的地方很多，在办公室合理调度下，充分保障了局领导和其它各科室的公务用车，保证了各项工作的顺利开展和临时性任务的圆满完成。三是全力做好各项会议和重要活动的筹划、准备、布置、落实和接待。不管是全市就业工会会议、全体干部职工会议、局长办公会议、业务协调会议、各类再就业援助活动还是上级领导来我局检查工作等等，都能做到热情接待、认真细致、严谨规范、精心组织、有序运作，确保万无一失。

2、严谨做好文秘工作。一是认真做好各类公文函电的起草工作，严格审核行文，确保行文质量，努力高质量和效率；二是认真做好各级各部门的来文件登记、送阅、督办、处理等工作，对急需办理的来文，按照“急件急办”的原则，及时报送主要领导和分管领导阅批，及时送达并督促相关股室办理，确保政令畅通，工作落到实处。今年以来，共制定出台了《关于印发市劳动就业管理局20xx年工作要点的通知》、《关于进一步做好返乡农民工与就业岗位对接活动的实施意见》、《关于进一步做好安全工作的通知》等31个政务文件，制定出台《关于印发市劳动就业局关于开展深入学习实践科

学发展观活动实施方案的通知》、《关于我局党支部委员会换届选举有关问题的请示》、《关于成立市劳动就业管理局妇委会的请示》、《关于我局工会委员会换届选举及任职情况的请示》等8个党务文件。

完成就业网跨年度数据备份更新，维护社区平台电脑设备正常运行，工作总结《市就业局办年度工作总结》。意识培训结业证书管理程序、职业介绍机构证书管理程序制作完成投入使用。举办四届“高校毕业生网络联合招聘周”，并受到省厅好评。完成“安徽省就业劳务信息发布窗口”的安装和信息加载工作并于八月一日上线运行。完成“金保工程劳动就业部分”在我市本地化安装和操作员培训，并于九月一日开始运行。完成我市“创业项目库系统”开发，并于十二月一日上线运行。

明年工作思路：配合省厅完成金保工程劳动就业部分软件相关模块的实施工作。加强人力资源市场信息网络建设，实现人力资源和人才交流市场网路资源整合、信息系统互联互通和整体贯通。结合乡镇平台创建，做好相应软件的开发工作。

截至到12月15日,共出版##就业报93期，今年1-12月15日，共出版##就业报21期，其中彩版两期，##就业报上每期用稿约20篇，今年共用稿近420篇。每期报纸均能及时地分发、外寄。1—12月份。省市级以上媒体共用稿223篇，其中中国劳动保障报用稿7篇，中央人民广播电台刊用信息2篇，安徽日报用稿2篇，安徽劳动保障杂志用稿16篇，##日报、晨刊、广播电视报等用稿160篇，##人民广播电台用稿36篇。

明年工作思路：

- 1、制订信息考核制度，增加各科室责任感，提高信息上报量。
- 2、重点加强就业优惠政策落实情况宣传，例如小额贷款事例，创业成功事例等。建立宣传信息队伍。就业局内部每个科室

确定一名信息员。与三区一县联系，确定一名信息员。每个街道配备一名信息员。依托市新闻媒体，向省级以上媒体发稿，以增加发稿成功率。

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇二

回顾1年来的工作，紧张中伴随着充实，忙碌中伴随着坚强，团结中伴随喜悦。在院领导、科领导的正解带领下，在同志们的互相帮忙下，圆满地完成了自我所承担的各项工作任务。

思想道德方面：遵纪守法，认真学习法律知识；爱岗敬业，具有强烈的职责感和事业心，用心主动认真的学习护士专业知识，工作态度端正，认真负责。在医疗实践过程中，严格遵守医德规范，规范操作。

专业知识、工作潜力方面：我本着“把工作做的更好”这样一个目标，开拓创新意识，用心圆满的完成了以下本职工作：认真接待每一位病人，把每一位病人都当成自我的朋友，亲人，经常换位思考别人的苦处。认真做好医疗文书的书写工作，医疗文书的书写需要认真负责，态度端正、头脑清晰。我认真学习科室文件书写规范，认真书写一般护理记录，危重护理记录及抢救记录。遵守规章制度，牢记三基(基础理论、基本知识和基本技能)。护理部为了提高每位护士的理论和操作水平，经常进行理论及操作考试，对于自我的工作要高要求严标准。工作态度端正。我期望所有的患者都能尽快的康复，于是每次当我进入病房时，我都利用有限的时间不遗余力的鼓励他们，耐心的帮他们了解疾病、建立战胜疾病的信心，当看到病人康复时，觉得是十分幸福的事情。

护理事业是一项崇高而神圣的事业，我为自我是护士队伍中的一员而自豪。在今后工作中，我将加倍努力，为护理事业作出自我应有的贡献。

在半年的工作中，坚持爱岗敬业，贯彻“以病人为中心”的

服务理念，提高了自身素质及应急潜力。当然，我身上还存在一些不足有待改善。比如在工作上，有时存在着标准不高的现象，虽然基本上能履行自我的职责和义务，可是在主动性方面还有待于进一步提高，这都是我今后需要改善和提高的地方。在已经过去的一年里，要再次感激院领导、护士长的教育、指导、批评和帮忙，感激同事们给予的关心和支持。

在半年的工作中，坚持爱岗敬业，贯彻“以病人为中心”的服务理念，提高了自身素质及应急潜力。当然，我身上还存在一些不足有待改善。

学习方面：坚持把学习作为自我完善和提高的重要途径，既用心参加所在单位组织的各种学习，严格要求自我，要熟练的掌握专科知识和各项专科护理操作，作到了理论联系实际。

工作方面：服从安排，认真负责，踏实肯干，不怕苦，不怕累。用心配合上级领导和同事，正确执行医嘱及各项护理技术操作规程，做好基础护理，严格执行无菌操作和三查七对制度。

自身还是有很多缺点和不足，要适应社会的发展，不断提高思想认识，完善自我，改正缺点，做一名优秀的护理工作者。

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇三

在从来到公司到现在的时间里，先从幸福家居箭牌砖店的一名导购慢慢成长为金三角箭牌砖店的店长，从一名小员工升为领导层，思想上都发生了绝对性的变化。已不在是站在自己的位置上思考问题，而是要站在公司的立场上和手下员工的立场上思考问题，想的更全面一些了，会替他人着想了。

在工作初期，对工作的认知程度不够，缺乏全局观念，缺乏自信心，对工作定位认知不足，逻辑能力欠缺，结构性思维缺乏，不过我相信在以后的工作中，我会不断的学习和思考，

从而加强对工作的认知能力从而做出工作的最优流程。

对人员的管理能力欠缺，对市场的调查不够，对竞争对手的了解不全面，从而未能做出最好的针对所在市场的政策方案，以后在工作中还需不断学习总结改进，从而使遇到问题都能得到很好的解决。

在这一年多的工作与实践当中，我参与了许多集体完成的工作，和同事的相处非常紧密和睦，在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识。在信任他人和自己的基础上，思想统一，行动一致，这样的团队一定会攻无不克，战无不胜。

这年的工作中，所有的工作都是一线二线一起完成的，在这个过程中大家互相提醒和补充，大大提高了工作效率，所有的工作中沟通是最重要的，一定要把信息处理的及时、清晰。

领导要求工作的每一步都要精准细致，力求精细化，在这种心态的指导下，能够积极自信的行动起来是下半年我在心态方面最大的进步。

现在的我经常冷静的分析自己，认清自己的位置，问问自己付出了多少；时刻记住工作内容要精细化精确化，个人得失要模糊计算：出了风险要及时规避，出了问题要勇于担当。

三人行，必有我师，与身边同事的合作更加的默契，感谢他们对新上任的我莫大的支持与鼓励，感谢他们的不离不弃，他们都是我的师傅，从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理，也非常庆幸在刚上路的时候有他们在身边。我一定会跟她们凝聚成一个优秀的团队，做出更好的成绩。

缺少对平时工作于业绩状况的总结，从开业到现在只七月份的活动“清凉一夏，低价a风暴”业绩还算可以，跟活动有很大的关系，全场六折加上特价中的特价产品，很是吸引眼球，

之后价格回升，就再也没达到理想的额度。针对市场我应该主动向公司申请特惠政策，应该把被动变主动，用我们大品牌的产品低价攻击其他品牌，占据一定的市场份额。

跟员工的关系好是应该的，但缺少领导的气势，陈总一直教导我们“尊重自己就是尊重别人，别拿自己不当干粮”跟员工好的前提下，也要让员工听你的，尊重你还是他们的领导。有什么对公司不满的可以直接向你反映，再着重考虑怎么安抚、怎么汇报，平稳军心。此项也作为重点来提升自己。

在以后的工作中，我一定时时刻刻注意修正自己不足的地方，一定会养成良好的工作习惯，成为一名公司优秀的职业的店长。

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇四

____年的第一季度已经过去了，在这三个月的时间中我通过努力的工作，也有了一点收获，我感觉有必要对今年销售工作的开局做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心在金融危机中把下季度的工作做的更好。下面我对本季度的工作进行简要的总结。

我是去年____月份到公司工作的，____月份开始组建综合事业部，在没有负责综合事业部工作以前，我负责了一个月的商务9部。在来公司之前本人在家休息了一年多，为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一切从零开始，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教公司领导和其他有经验的同事和经理。一起寻求解决问题的方案和对一些比较难缠的客户研究针对性策略，取得了良好的效果。通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验，现在对盐城市场有了一个大体的认识 and 了解。现在我逐渐可以清晰、流利的分析客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，指导同事和客

户进行良好的沟通，所以经过三个月的努力，也取得了一定的成绩，对市场的认识也有一个比较透明的掌握。在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，但是本职工作做得不好，感觉自己还停留在一个销售人员的位置上，对销售人员的培训，指导力度不够，影响了综合事业部的整体销售业绩。

部门工作总结

在将近五个月的时间中，经过综合事业部全体同事共同的努力，使我们综合事业部的业绩渐渐被公司所认识，同时也取得了宝贵的销售经验。这是我认为我们做的比较好的方面，但在其他方面在工作中我们做法还是存在很大的问题。

2月总业绩：241800

3月总业绩：252300

1)销售工作最基本的客户访问量太少。综合事业部是去年12月月开始工作的，在开始工作到现在有记载的客户访问记录有313个，加上没有记录的概括为46个，三个月的时间，总体计算销售人员一个月拜访的客户量平均为9个。从上面的数字上看我们基本的客户拜访工作没有做好。

3)工作没有一个明确的目标和详细的计划。销售人员没有养成一个写工作总结和计划的习惯，销售工作处于放任自流的状态，从而引发销售工作没有一个统一的管理，工作时间没有合理的分配，工作局面混乱等各种不良的后果。

4)市场的开拓能力不够，业绩增长小，个别销售同事的工作责任心和工作计划性不强，业务能力还有待提高。

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇五

工作以来我在思想上积极要求进步，忠诚党的教育事业，服从领导的分配，遵守劳动纪律，团结同志，热心帮助同志，教育目的明确，态度端正，钻研业务，勤奋刻苦；为人师表，有奉献精神。

工作中，我一直严格要求自己，努力钻研业务。争取上好每一节课是我一直以来奋斗的目标。所以，为了实现这个目标，我加大备课的容量，加强上课质量，落实反思的分量。

首先，我积极参加集体备课，把备课学来的理论知识与教学实践相结合；努力学习理论知识，用新课程理念武装自己，与时俱进，让新课程也走进我的课堂；虚心向他人学习，跨学科听课，学校有讲课活动积极参加，生怕漏听了任何一节课。认真反思自己的每一节课，当一节课上万之后我总考虑一下，我这节课成功的地方在哪里，哪些地方学生不好接受，我以后怎么改进，这样做好反思，再进行二次备课。

就这样我不断探索，建立了激趣导入——自主尝试——归纳总结——练习实践这样的教学模式，激发学生的学习兴趣，使学生能够主动学习自主探究，从而自主的接受信息技术课。通过我的努力，学生上微机课，不再是只想着玩游戏了，而是能够主动的学习知识，有的甚至还能在所学的基础上有所创新。我在辛勤努力之后得到了学生的理解和认同，这是我几年来最想见到的。虽然信息技术相对于语文数学来说显得太微不足道了，最开始还被大家认为是连专科都不算的“二课”，但是随着我们一代一代信息技术教师的努力，我们一定会让信息技术学科也能成为教育花园里的一朵奇葩。

本学年认真开展了_兴趣小组活动。在学校中每班选出有_特长的学生组建成一个_兴趣小组，利用学生活动时间对其进行_特长培训。通过这样的训练，我校学生参加全国儿童青少年_赛取得了不错的成绩。根据学校_设备和学生的实际情况，

精心准备了教学内容，力求把学生教懂教会。一学年下来，学生的_素养与_能力有了明显改善和提高。

3、对差生多些关心，多点爱心，再多一些耐心，使他们在各方面有更大进步。

吊车先进班组总结 年度工作总结报告篇六

初三年级本学期有3个教学班，共11位任课教师，一学期来，全体初三教师都能严格遵守校纪校规，积极主动参加每一次升旗仪式和政治学习，做到有事有病请假，认真学习体会教育方针政策，钻研教材教辅，给自己“加压”，为学生“减负”，理论联系实际，教书育人。尤其3位班主任日常工作更是勤勤恳恳、细致入微，堪称学生之楷模；关心爱护学生，更是学生的良师益友。

在教学中，学生和班级的日常管理工作是基础，稳定是大事，因此初三全体教师密切注意学生的思想动态，注重教学反馈，及时主动与班主任交流沟通。对出现的问题以及出现问题的学生，积极商讨解决问题的方法和对策，有重点、抓苗头，预防是目的，教育是手段，创造了初三良好的班风学风，保证了初三班级的稳定。

班主任在日常管理中，充分发挥班干部的作用，利用学生管理学生，每位学生的职责分明，每位骨干都有事来管，让每位同学都有事来做，既锻炼了学生的能力，又减轻了教师的压力。事实证明，有些事情，让学生来处理比老师处理效果更好。

学期更加务实，收效显著，得到了家长和老师的一致好评，对学生的帮助非常大。

每位老师都能对自己所教学科制订切实可行的计划，进行认真备考及训练，并重视考前辅导和心理疏导，保证学生能够正常

发挥, 考出好的成绩。

本学期先后组织了四次月考，在全体初三教师的支持配合和努力下，都取得了较大成功。我组教师工作热情高、工作气氛好，依靠备课组的力量，积极讨论，积极主动下班辅导，重视每次考试后的质量分析，真诚务实，及时总结，整体提高。

根据月考情况和存在的问题，对2、3班利用晚自习进行分层辅导，分成快慢班，对快班的学生必须加大训练量，教师选取实用的资料进行强化训练。周六、日分层：选中等生42人进行辅导。星期六下午辅导数学（徐德宾）2节课，星期日下午辅导英语/数学（陆万凤、崇辅来）3节课。效果较明显。

初三教师目标明确、工作细致，能够拧成一股绳，劲往一处使，充分发扬团队精神，协调好个人与集体的关系，乐观积极，教学成绩的取得，得益于全体成员的努力，也是对全体初三教师的回报！

1、学科不平衡，存在弱式学科。2、班级不平衡，差距来源班风。3、分布不合理，成绩坡度太大。

最后，感谢所有初三教师的努力工作，这是艰苦奋斗的一年，也是最值得怀念的一年。预祝我校能够以此为契机，再创汉中辉煌！