

# 歌曲快乐的六一教案反思 音乐活动教案(通用5篇)

时间就如同白驹过隙般的流逝，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，让我们一起来学习写计划吧。因此，我们应该充分认识到计划的作用，并在日常生活中加以应用。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇一

学校教育要树立“健康第一”的思想。新形势下如何针对少年儿童成长的特点，加强学生的体育、卫生健康教育，培养学生强壮的体格、较强的活动能力、健康的生理和心理、勇敢顽强的毅力、艰苦奋斗和团结合作的精神，使他们更加适应现代社会的需要，是小学阶段的体育和健康教育迫切需要解决的新课题、新任务。因而本着科学、全面、可比、可行性原则，制定本计划。

### 一、指导思想

学校健康教育是学校系统教育的重要组成部分，培养学生的各种有益于自身、社会和全民族健康的行为和习惯，提升卫生科学知识水平，从而达到预防和减少儿童少年某些常见病和多发病，尽可能避免意外伤亡事故，增强体质，促进身心发育，为一生的健康奠定基础。

### 二、学校健康教育的任务：

- 1、提升学生卫生知识水平；
- 2、降低学校常见病的发病率；

- 3、提升生长发育水平；
- 4、促进儿童少年心理健康发展、预防心理卫生问题；
- 5、改善学生对待个人公共卫生的态度；
- 6、培养学生的自我保健能力。

### 三、学校健康教育的目的：

- 1、促进学生身心健康发展，保证学生们具有旺盛的精力、愉快的心情投入学习，养成良好的卫生习惯。积极参加体育锻炼，增强体质。
- 2、培养学生正确的饮食和卫生习惯。注意饮食卫生，吃好早餐，一日三餐，定时定量，不偏食，让学生知道暴饮暴食的危害。
- 3、根据学生的年龄特点，由浅入深，循序渐进，达到教材要求，提升健康教育课的效果。

### 四、学校健康教育的内容：

#### 一年级

- 2、培养学生有规律的生活作息制度，养成早睡早起、定时定量进食，既不偏食、挑食、也不过量进食。懂得环境污染对人体的危害，自觉地保护环境，并懂得预防接种的好处，自觉接受预防接种。

#### 二年级

- 2、认识到阳光、空气、水与身体健康的关系；
- 3、了解均衡饮食对身体发育的好处，培养良好的饮食习惯。

## 三年级

- 2、教育学生交通安全知识，避免发生意外事故；
- 3、了解自身的发育及运动对身体的好处，教导学生安全用电，并知道触电急救的方法及小外伤的处理。

## 四年级

- 2、培养学生独立思维的能力，知道人体需要的营养素，知道常见传染病及其预防。
- 3、懂得体育与健康常识:运动前后的注意事项;过量饮水也会中毒;玩与心理健康;学会调控自己的情绪。

## 五年级

- 3、使学生认识吸毒的危害，教育青少年千万不要因好奇去尝试吸毒。

## 六年级

- 2、让学生了解学校健康促进的内容，并在行动上支持和参与学校健康促进活动。

总之，加强学生的健康教育，培养学生强壮的体格、健康的生理和心理、勇敢顽强的毅力、艰苦奋斗、团结合作的精神，是学校教师的职责；学校体育、卫生工作，必须抓紧抓好，使学生不仅能学到知识，而且身心健康，体格健壮，使我校的健康教育工作及卫生管理工作再上一个台阶。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇二

### 一、主要工作措施和成效

（一）深化民族团结进步创建工作，促进中华民族共同体意识润化于心。始终把维护民族团结作为重大政治责任来坚守，放在全局工作中来谋划。一是与市委统战部联合出台《崇左市全面深入持久开展民族团结进步创建工作筑牢中华民族共同体意识实施方案》。将民族团结进步创建工作任务细化分解到各县（市、区）、市直各有关单位，推动工作落实，确保政策落地见效、任务圆满完成。二是紧扣筑牢中华民族共同体意识主线，深入开展民族团结进步宣传月活动，举行宁明县爱店镇堪爱村获全国民族团结进步教育基地挂牌仪式。三是开展民族团结进步示范创建工作。与市委宣传部、统战部联合命名凭祥市等60个全市民族团结进步示范区（单位）。做好全国第八批民族团结进步示范单位申报工作，上报大新县堪圩乡明仕村和扶绥县中东镇中心小学2个单位。顺利开展申报第四批自治区民族团结进步创建活动示范单位推荐上报工作。做好迎接自治区民宗委于9月中旬对我市上报的凭祥市及爱店镇等12个示范（区）单位核验。我市凭祥市公安局友谊关边境派出所在10月27日召开的全区民族团结进步创建经验交流现场会上作会议典型交流发言。四是深化民族团结进步教育。利用短信向全市各族群众推送“筑牢中华民族共同体意识”、“各民族要像石榴籽一样紧紧抱在一起”等民族团结进步信息2.4万条，在《左江日报》刊登以“共浇民族团结进步之花打造三月三亮丽品牌”为题的专版宣传文章，大力宣传我市民族团结进步创建取得的喜人成就。

（二）聚焦少数民族脱贫攻坚，促进少数民族地区加快发展。一是充分发挥少数民族发展资金带动作用，助力脱贫攻坚。今年全市累计获中央和自治区本级少数民族发展资金7991万元（中央第一批资金6037万元、自治区本级资金1350万元，中央第二批资金604万元），共落实项目166个（含8个项目管理费），截至10月底，项目全部开工，开工率100%，竣工验收148个，完工率94.87%，资金拨付6632.64万元，资金拨付率83%。同时，加强项目专项核查工作，履行好资金监管职责。先后7次组织核查组对各县（市、区）今年实施的少数民族发展资金项目落实情况进行实地核查，督促和指导各县加快各县

（市、区）加快项目建设和资金拨付，确保顺利完成今年脱贫攻坚任务。二是持续做好落实中央第二巡视组对广西开展脱贫攻坚专项巡视反馈意见整改工作。对本部门涉及的落实巡视整改主体责任仍存在不足方面3个具体问题进行剖析，对照反馈问题，认真查摆，深挖思想根源，提出整改落实的思路和措施，及时提交整改进展情况。三是扎实推进兴边富民行动示范创建工作。召开全市民族团结进步创建和兴边富民行动示范创建工作座谈会。与市委统战部联合印发《崇左市兴边富民行动示范创建工作方案》，明确了全市兴边富民行动示范创建工作目标、工作任务和工作措施，及2020年全市要验收“1市3镇11村”，2021年完成验收的单位有“1园区2乡镇3社区12村”的工作任务。扎实做好示范创建达标验收准备工作。自治区民宗委11月对我市“1市3镇11村”开展兴边富民行动示范创建验收。四是深化全市民宗系统扶贫领域专项治理“抓系统、系统抓”工作。我委组织检查组先后7次到各县（市、区）共检查项目总数160个，检查项目资金总数7991万元，其中发现问题情况3个，发现问题情况已整改3个。五是加强对民贸民品企业跟踪服务工作。全市民贸企业享受2.88优惠利率的流动资金贷款金额14.11亿元，享受贴息金额4315.16万元。鼓励企业积极参与疫情防控，如龙州君宝颜食品有限公司捐款共150万元支持疫情防控，积极发挥民贸民品服务社会作用，增强了企业社会责任感。六是稳步做好少数民族特色村寨管理培育工作。为5个荣获第三批中国少数民族特色村寨和3个获得广西首批少数民族特色村寨举行挂牌。投入自治区少数民族发展资金410万元用于实施大新县硕龙镇隘江村陇鉴屯特色村寨改造提升项目。同时，做好第四批中国少数民族特色村寨命名推荐及民族乡村振兴试点推荐申报工作。已向自治区民宗委推荐4个村寨作为民族乡村振兴试点，争取推荐名单能够全部列入国家民委首批试点名单。

“线上民族体育项目介绍”点击量为4844人次。第三宣传民族政策法规。利用微信公众号、花山tv客户端、《左江日报》等方式全文刊登《广西壮族自治区少数民族语言文字工作条例》、《广西壮族自治区宗教事务办法》，推动民族宗教政

策法规普法工作。在线上举行民族政策法规知识有奖竞答。二是组织人员参加首届壮美广西民族服饰设计征集和展演活动。在民族服饰设计活动中，认真做好组织动员工作，各方设计人员积极参与。全市共有12名专业民族服饰设计人员报送13件民族服饰设计作品参加征集大赛。其中广西城市职业大学的张曼莉设计的《壮美锦衣》入围民族元素礼仪装设计奖、广西理工职业技术学院的黄雪妹设计的壮族服饰《山谣》入围民族元素生活装设计奖。展演活动将在本年11月20日在南宁举行，我市组织24名模特参加，展演我市世居民族原生态服饰共五类，各项筹备工作顺利进行中。三是积极筹备2020年民体杯全国珍珠球比赛。根据国家民族事务委员会通知2020年民体杯全国珍珠球比赛在我市举行，届时将有来自全国各地的十余支球队近300人来我市参赛。我委和广西民族师范学院作为承办单位，积极做好筹备工作，目前已经基本落实好接待场所和比赛场地，正在进一步完善方案和组织人员，力争把这一重要赛事办得顺利和圆满，办成展示崇左新风采新形象的赛事。

（四）依法管理宗教事务，维护宗教领域和谐稳定。一是做好宗教领域应对新冠疫情工作。组织全市民族宗教系统干部深入各宗教活动场所（民间信仰场所）指导开展疫情防控工作。做好教职人员、信众思想工作，在疫情期间不开展宗教活动，先后共劝退信众3000多人。宗教界为抗击疫情捐款捐物4万多元，二是组织开展2020年“宗教慈善周”活动。鼓励和支持宗教界参与社会公益慈善事业，自治区五大宗教团体于9月4日在宁明县峙浪乡派台村举办“2020年广西宗教界宗教慈善周活动”启动仪式，并聚焦扶贫济困捐款17万元，助力贫困地区脱贫攻坚。崇左市宗教界参与扶贫救济捐款捐物共计10.81万元。三是开展宗教政策法规学习宣传活动。在全市宗教界开展“宗教政策法规学习月”活动，举办农村宗教治理专项培训班，累计举办8期培训班，998人次，其中市级培训162人，各县（市、区）培训836人。通过培训提高宗教界依法治理宗教事务能力。四是做好宗教领域安全大排查。开展“宗教活动场所新春安全大检查活动”，重点查看场所

消防安全七彩、设施是否配齐，场所管理人员是否掌握防火常识、场所道路是否存在安全隐患等，确保宗教领域和谐稳定。五是做好防渗透工作。今年上半年有两项专项行动：依法查处境外基督教渗透专项行动、依法铲除韩国“新天地教会”渗透活动专项行动。经排查，全市没有发现境外基督教渗透组织和渗透事件，没有“新天地教会”聚集事件和引发的不良影响。

在网上宣传《广西壮族自治区少数民族语言文字工作条例》，点击量1533次；在对机关、企事业单位牌匾、公章进行检查。纠正壮文错漏、书写不规范的牌匾（横幅）90多块（条），翻译公章40枚。

（六）积极落实扶贫攻坚责任制，推进定点扶贫村脱贫攻坚工作。按照市委、市政府的统一部署，积极落实帮扶责任，大力支持江州区罗白乡枯隆村脱贫攻坚，帮扶贫困户脱贫致富。一是加强对扶贫工作的领导。我委党组先后召开会议专题研究落实人员和经费，制定帮扶计划，委主要领导多次深入枯隆村调研指导，努力推进定点扶贫村脱贫攻坚工作。二是选派优秀干部担任驻村扶贫工作人员。今年1月，我委选派邓海周同志担任罗白乡驻村工作分队长，协助江州区罗白乡党委政府做好脱贫攻坚工作。三是落实“4321”帮扶责任制。为确保枯隆村468贫困户都有帮扶联系人，我委本委15名干部职工结对帮扶36户。四是积极发挥少数民族发展资金助力脱贫攻坚的作用。投入资金1.8万元解决村委疫情防控、扶贫工作办公经费难题。五是开展宜居乡村惠民行动。落实经费3万元支持枯隆村开展乡村风貌提升建设，落实经费1万元，组织干部职工春节期间深入枯隆村看望慰问贫困户、困难党员40人（户），确保困难群众温暖过年。经过各级各部门的大力支持，截止2020年9月底，枯隆村468户贫困户（含2014、2015年退出户）1803个贫困人口全部实现脱贫，枯隆村实现脱贫摘帽。

（七）全面加强党的建设，推动从严治党向纵深发展。一是

坚持把政治建设摆在首位。召开2020年全市民族宗教系统工作暨党风廉政建设工作会议，部署全年工作主业和党风廉政工作。坚持总结运用“不忘初心、牢记使命”主题教育的好经验好做法，推进“两学一做”学习教育常态化制度化。二是抓好队伍的思想建设。狠抓民族工作队伍的建设，做好各级人员的培训，提高做好民族工作能力，2020年9月。组织办好民族宗教系统能力提升班，又将在11月23日和12月8日分别举办少数民族知名人士代表培训班和壮语播音员培训班。狠抓领导班子和机关党的思想建设，狠抓党支部规范化建设，充分发挥班子领导和支部学员的带头作用。四是开展相关教育活动加强党性锻炼。开展支持贫困村脱贫助学、党风廉政教育基地专题学习、党员义务植树等“固定党日+”活动以及“防控疫情、党员先行”主题活动。组织党员志愿者协助社区开展疫情防控工作25人次，13名干部为疫情防控工作捐款1250元，组织党员志愿者献血200毫升，为帮扶联系贫困村枯隆村捐赠防控物资3000元。发放张贴疫情防控告知书、宣传单500多份。五是投入重点工作发体现先锋模范作用。认真组织开展创国家卫生城市清洁整治工作，共组织全体干部职工300人次到龙峡山公务员小区南区开展抗疫爱卫环境整治志愿服务活动。对小区的卫生死角垃圾、违法小广告进行清理，共清理垃圾50多车，卫生死角200处，小广告500多处，清理僵尸车6量，印发创卫工作宣传单500份，有力确保我市创卫工作顺利通过国家验收。与抵边自然村（屯）龙州县武德乡科甲村农橄屯党支部党组织结对子共同开展“党旗耀边关固定党日+”活动，共同上党课、过组织生活，推进抵边村（屯）党组织建设。

获自治区民宗委采用分数位居全区第1名。完成全市民族团结进步教育基地自查情况报告、全市民族城市工作情况调研报告、崇左市开展民族团结教育情况调研报告等3篇调研报告。整理出版《2019年崇左市民族宗教系统调研报告汇编》，目前已完成发放工作。

## 二、存在的问题和困难



（一）示范创建资金投入有限。资金统一筹措难度大，资金投入不足，创建工作参与度不高，民族部门“独撑”局面尚未改观，成效不够明显。

（二）示范创建缺乏综合规划设计，示范引领效果不突出。示范创建村、镇基础设施等配套建设项目没有列入兴边富民行动年度实施计划，缺乏创建规划、综合发力及当地壮族特色，群众积极性不高。

（三）传承保护少数民族文化环境有待优化。民族语文推广和使用弱化、壮文进校难、壮语师资紧缺、壮族山歌传承后继乏人、少数民族传统体育保护传承发展缺乏有效政策支持，优秀民族体育人才流失。

（四）边境地区民族关系巩固和宗教潜在威胁依然存在。崇左市边境线长，存在境外宗教教徒利用边境便道潜入潜出隐患。基层宗教工作部门人员少，信息少，工作力量薄弱，开展宗教事务管理、行政执法难度还较大。宗教防渗透工作形势依然严峻。

### 三、2021年主要工作任务

（一）推动民族团结进步创建工作纵深拓展，筑牢中华民族共同体意识。加强对民族团结进步创建示范点的培育和选点工作，成熟一个，推荐一个，命名一个，形成以点带面的效果。加大对市本级已命名的60个示范点的打造力度，争取得到国家和自治区层面的命名。

（二）积极争取中央和自治区少数民族发展资金实现新的突破。加强资金项目管理指导和督查工作，脱贫攻坚结束后，考虑优先将少数民族发展资金项目专项用于特色村寨民族文化基础设施和文化遗产等项目保护及开发，推动脱贫攻坚任务与乡村振兴战略有效衔接。

（三）大力推进民族文化和民族体育传承发展。精心组织全市“壮族三月三”系列活动。谋划组织本年度民族传统体育赛事，开展全区民运会组织演练和运动员选拔备战。开展边境民族文化遗产调研工作，调动和创造一切有利于壮汉双语教育发展的教育资源。继续探索和支持民族传统体育传承发展机制，出台支持少数民族传统体育传承发展的政策及加大投入，推进全市民族体育项目发展。

（四）全面贯彻党的宗教政策，加大依法管理宗教事务管理工作力度。加强宗教界代表人士宗教政策法规的培训。开展和谐寺观教堂创建活动。继续发挥宗教工作联席会议制度的优势，加强与公安、国安、民政、教育等部门的沟通和联系，做好信息共享，形成工作合力。

二是与市委组织部联合举办1期全市少数民族科级干部培训班。  
三是全面组织民族宗教系统干部调训工作。

崇左市民族宗教事务委员会

2020年11月3日

民族宗教工作计划

社区民族宗教工作计划

学委工作计划

社区民族工作计划, 社区民族宗教工作计划

2020年民族宗教工作总结材料

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇三

继续教育每年财务人员都要参加财政局组织的财务人员继续

教育。

首先参加财务人员继续教育，了解新准则体系框架，掌握和领会新准则内容，要点、和精髓。全面按新准则的规范要求，熟练地运用新准则等，进行帐务处理和财务相关报表、表格的编制。参加继续教育后，汇报学习情况报告。

- 1、根据新的制度与准则结合实际情况，进行业务核算，做好财务工作。
- 2、做好本职工作的同时，处理好同其他部门的协调关系。
- 3、做好正常出纳核算工作。按照财务制度，办理现金的收付和银行结算业务，努力开源结流，使有限的经费发挥真正的作用，为公司提供财力上的保证。加强各种费用开支的核算。及时进行记帐，编制出纳日报明细表，汇总表，月初前报交总经理留存，严格支票领用手续，按规定签发现金以票和转帐支票。
- 4、财务人员必须按岗位责任制坚持原则，秉公办事，做出表率。
- 5、完成领导临时交办的其他工作。

要求财务管理科学化，核算规范化，费用控制全理化，强化监督度，细化工作，切实体现财务管理的作用。使得财务运作趋于更合理化、健康化，更能符合公司发展的步伐。

总之在20xx年里，继续加大现金管理力度，提高公司财务人员操作能力，充分发挥财务的职能作用，积极完成20xx年工作计划的各项任务，为xx公司的稳健发展做出更大的贡献。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇四

以学校工作计划为指导，，进一步深化课程改革，突出工作重点，积极发挥教学研究，以学习英语新课标为中心，明确学生所要达到的标准，切实抓好新课程标准的贯彻实施工作。努力更新教育教学理念、改革教研、教学及评价模式，及时向教师传递国内外的最新研究动态，介绍最新研究成果、组织理论学习及信息交流活动。做好中小学衔接工作，确保教学质量稳步提高。

1、组织教师认真学习教育教学理论，探索以先进的、正确的教育教学理念，切切实实地改革课堂教学，引导广大教师把教学理念转变为教学行为，并使之成为一种教学“常态”。

2、组织教师认真学习《英语课程标准》，明确小学阶段英语课程的目的，对课程标准中阐述的“基本理念”和“实施建议”常读且时刻牢记，并努力内化成自己的教学思想，从而逐步体现在自己的教学实践中。

3、围绕课题《构建“自主、合作、简约、高效”的小学英语课堂教学模式的探索与研究》开展研究。

4、写经验、写教学反思。要求教师随时对自己的教学效果写反思，教学完几个单元后，要求教师有意识、有目的地自己的心得体会，进行经验。积极向各级各类教科研投稿以及评比。

1、加强教学常规调研，建立健全的分层次的教学质量分析制度，同时通过听课、测试等形式，深入了解各年级的教学情况，及时研究，提出解决方法，并反馈情况，帮助薄弱班级提高教学质量。

2、加强教学常规检查，抽查任课老师的电子备课、作业布置和批改，看质量分析，备课组活动记录等资料。在深入优点

和不足的前提下，提出改进意见。

3、加强教学质量调研，有计划、有针对性地对学生的英语学习的质量进行监控，对学生作业或检测中存在的普遍问题认真分析并采取对策有效解决问题。

4、多听课文录音、多看教学参考书、多向有经验的英语教师请教、多写教学摘记。要求教师多模仿课文录音带的读音；多看教学参考书，细心体会揣摩教参编写意图，结合自己的体会，写出初步的教案；然后再在本教研组中做主备辅导，其他教师提出修改意见，最后再由写出详细教案。另外，利用空课的时间向有经验的英语教师请教，或请他们来听课；课后把上课的心得体会随时记下来，全面分析，然后纠正教学中的不足。

5、进一步完善电子备课制度，充分发挥两个备课组作用，提高电子备课实效，并加强检查力度，以促进教学质量的提高。

1、开展英语周活动（第十四周）。利用英语广播、英语朗诵比赛、英语手抄报、出一期英语黑板报、英语写作、英语角和书法比赛等形式，给予学生施展的舞台，为参加句容市小学英语朗诵、书写做准备。

2、开展百词竞赛，提高学生的基础知识和基本技能（第十五周四—六年级百词竞赛—默写单词及词组）

3、教师继续开展“六个一”活动

（1）做到每周有一次教学反思。

（2）每一个月向教研组提供一个本人遇到的值得探讨的问题，由教研组在每周的业务活动时探讨，组长做好记录。

（3）三十五周岁以下教师上一节校级或以上研讨课。

- (4) 每位英语教师每学期完成一篇有价值的教学论文或经验。
- (5) 每学期写十五篇心得体会或教学摘记。
- (6) 制作一个课件，更好地体现教材。

4、对于新教师的研讨课，要充分发挥教研组的力量，组织教师听课、评课，让上课者有所进步，听课者有所启发。

5、教研活动后，多交流，进行案例的分析、实践的反思。举行说课、辩课等活动。形成“集体备课，资源共享，教后反思”的教研风气。

6、组织参加句容市三十周岁以上的英语教师课堂教学评比活动。

7、参加省小学英语教材实验先进表彰、观摩活动。

8、组织参加句容市小学生英语写字、朗读比赛

第二周制定电子备课的成员制定好每次教研活动内容

第四周集体备课经验交流讨论蓝天杯赛课事宜

第六周观看录像适时进行评课

第八周集体备课讨论教学中的问题课题组活动

第十周课题组教师进行活动讨论教研课的方案

第十二周讨论教学中的问题集体备课课题组活动

第十四周讨论英语周有关事宜教研课的探讨

第十六周集体备课观看录像

第十八周经验交流观看电子期刊

第二十周理论学习进行教育教学杂志的阅读

第二十二周讨论教学中的问题以及复习期间的打算

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇五

1、新生安全常识教育。对新生进行安全法纪专题教育，普及法纪、校规基本知识，使全体同学在安全问题上明确责任义务，熟悉制度规定，掌握操作要领，实现“知识守护生命”。

2、重要节点安全教育。抓好全院重大节庆、大型活动、重要工作安全教育，使每一个重要节点部署任务提安全要求，实施过程有安全检查，工作含安全内容。真正做到“安全伴我行”。

3、安全问题警示教育。针对教职员工在安全工作的思想反映和突出问题，剖析通报典型事故和案例，及时开展警示教育，做到警钟长鸣。

4、重点学生强制教育。对行为失范，教育无效、引发突发事件风险较高的重点学生，邀请学校法制辅导员（警察），或将学生唤至派出所，对其进行强制教育，落实预防在先。

大力宣传学院年度安全先进集体和个人，不断激发师生员工安全责任意识，积极开展安全比学赶帮活动，努力打造群抓群防的工作基础。

校园重要部位、重点区域要完善安全制度标志，消防设施、设备标注维护日期和使用说明，大幅增设禁烟标识，全面展示平安和谐大学文化。

一是实行保卫部门相对独立处置突发事件的工作模式；

二是保卫处制定全院控制目标，各校区保卫科分解完成指标；

三是将预防和处置突发事件纳入学生对保卫工作满意度评价系列。

二是各保障部门、宿管等服务人员各司其职，重点是通过责任追究，严格门卫管理制度，落实学生内控，降低校园夜间治安管理的压力。

一是调整工作方向。辅导员、保卫人员力量下沉，片区责任制管理，

一道抓教育、抓骨干、打基础；

三是准确及时干预。对重点学生可能导致的突发事件进行有效干预，防止行为升级和后果的恶化。

邀请公安、社区介绍社会及校园周边治安形势，严防不法分子渗入和破坏。对师生校内外重大突发事件，及时求助公安机关支持，妥善加以处理。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇六

一、厂家太多，品牌太多，态度要和谐，要用心和客户交谈。对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，多沟通。稳定与客户的关系。在和客户交谈当中必须要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。

二、在拥有老客户的同时还要不断从各种渠道快速开发新客户，推广新产品。

三、不会再和原来一样被动的接电话、接订单。加强销售意识，有计划、有步骤的去和客户交流。



四、制定出月计划和周计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，促使潜在客户从量变到质变。上午重点安排发货。下午积极回访老客户报计划。做到一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。

五、对所有客户的工作态度都要一样，加强产品质量和服务意识,为公司树立更好的.形象,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。

六、和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。

七、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。

八、上半年的销量不太理想，华东厂上半年销售额才5100多万，离今年的最低目标还差8800多万，下半年每月我要至少完成1500万才能完成销售任务。(最近华东生产出现问题，现在停产，个别花纹磨具迟迟上不去，很影响发货);区域上半年销售额1.18亿，离最低目标还差1.72亿，下半年月销量至少2800多万才能完成预计目标。虽然还差很多，我相信只要大家积极努力配合，这些都不是问题。我会很努力的。

以上就是我半年的工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献。

一、日常的行政管理下半年度将从一下几方面努力：

1 加强行政管理部门对员工晤谈力度。分析上半年日常工作中有不少员工辞职的现象，决定在下半年的日常工作中要加大对公司员工晤谈的力度，内容主要放在员工升迁、调动、离职、学习、调薪，工作考核或其他因私因公出现思想波动

时进行。平时行政部也要做到有针对性地与员工进行工作晤谈，并对每次晤谈进行文字记录，晤谈掌握的信息必要时及时与员工所在部门经理或负责人进行反馈，以便根据员工思想状况有针对性的做好工作。

2 完善并严格执行考核机制。未经相应部门负责人、行政部签字的请假条一律无效，如需请假必须提前到行政部领取请假条并签字生效放算做请假，否则一律按照矿工处理，如有特殊情况必须事后补假，否则按照矿工处理。行政部将每天进行核查，做到查无遗漏，执行必果。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇七

学校高度重视两支队伍建设，行政一班人都十分注重自身业务素质和管理能力的培养提高，二级班子以上干部都持证上岗。在工作中，行政一班人学习风气浓，每月组织理论学习，团结协作，真抓实干，深入课堂听课、评课，作风民主，廉洁自律，大胆进行管理，真正成为了全体教职工的表率，干群关系和谐。

学校加强教师队伍建设，严格按县教委的师德师风标准和教师职业道德规范要求教职工，建立了严格的教师师德师风考核方案，教职工的政治思想水平和业务水平得到不断提高，教师的工作态度、敬业精神有了转变，保持了教师队伍的稳定。

我校制定有教师教育培训计划并认真组织实施，积极参加上级安排的培训，校本培训工作开展好，教师超学分完成了规定的继续教育学分任务；中青年骨干教师和学科带头人培养有成效。目前，我校已有县级骨干教师8名。学校还制定了关于加强教师队伍建设的考核和奖惩办法，以增强激励机制，切实提高教师队伍的水平。我校教师严格按照《铜梁县教育局关于进一步加强和完善教职工队伍常规管理工作的意见》

精神，学校教师严格遵守重庆市“教师从教行为的六条规定”，无体罚或变相体罚学生现象，无违规补课和有偿家教行为，遵守工作纪律，无教师随意离岗或抽调现象，无集访事件发生，教师敬业奉献意识强。

我校在教育教学工作方面本着“以人为本”的教育思想，扎实开展教育教学工作。学校努力贯彻《基础教育课程改革纲要》，继续深化课堂教学改革，加强校本培训力度。

### （一）坚持以教学为中心，搞好了基础教育改革

我校坚持以教学为中心，打好总体战。每期开学前学校都制定了科学的教育教学工作计划，结束时对本期的教学工作作了全面细致的总结。学校行政及教导处每周研究学校教育教学工作，教委柏主任及其他相关领导多次到我校检查、指导教改工作，教师的观念得到迅速转变，参与教改的积极性空前高涨。本期，全校的语文数学老师，不分年龄、不分班级，每人都要根据学校的课改模式上至少一节研究课，以查问题、找毛病为主，课后组织听课教师讨论，拟定解决问题的办法。教师集体评课达到40多节次，教导处检查指导，并将教研教改情况汇总成简报，及时上传教委相关科室。党政工团和全体教职工都重视、支持、配合抓好教学工作，班主任和科任教师以及后勤保障部门作用发挥好，保证教学工作的顺利开展。学校的行政深入课堂，二级班子均上主科。

### （二）教学常规管理入格到位

### （三）认真开展教育科研活动。

虽然我校只有教学班15个，但我们认真开展教改教研活动，教学改革、教学研究、教育科研有切实可行的计划，负责人、时间、记载落实。本学年共开展校级教研活动30余次，承担的课题《农村小学生良好书写习惯培养研究》即将开题。教师在参加各级教育主管部门组织开展的教研论文评选中，有10人

次获市、县等级奖,本学年,我校派出教师外出听课、听讲座达30余人次,广大教师在教改教研活动中得到了提高,增长了才干。

#### (四) 高度重视科技教育工作

我校严格按照教委文件要求,扎实地开展了科技教育工作。有科技工作的计划和总结。认真开展科技周工作,严格按照科技周工作计划开展工作,认真实施,切实让学生感受科技的魅力。认真组织学生参加每学期的科技模型大赛。本年度学生获得县级三等级奖的有5人次。

#### (五) 认真开展语言文字工作

我校认真地开展语言文字工作,学年初制定了计划,年末搞好了总结。每月按时布置,每月一次月报,每期至少一次主题讲座、一次以上家长会、至少举行一次安全事故应急演练,组织学生安全知识竞赛,对师生进行安全宣传教育活动,做到“时时讲安全、处处讲安全、事事讲安全”,增强师生安全防范意识。

#### (六) 安全隐患排查整治

学校积极开展日常安全检查,由安全管理人员每天定时或不定时进行排查,特别坚持每期开学前、放假时、雷雨天气后、地震后对校舍场地、设备设施等进行安全大检查,发现安全隐患及时向学校报告,能够整改落实专人负责及时整改,不能整改的及时向上级主管部门汇报。同时落实安保力量,做好校园重点部位及周边巡逻防控工作,加强巡逻巡查,白天不少于3次,夜间不少于2次。加强违禁物品的收缴工作,每周班级自主开展一次清缴工作,每月学校统一组织一次清缴工作。加大了对教师之间、师生之间、生生之间的矛盾排查化解工作,晓之以理,动之以情,使排查出的矛盾得以全部化解。

## （七）日常安全保卫

学校加强安全管理，设立校警办公室，建立校园报警点，添置对讲机、钢叉等警械设备，安装了校园视频监控系统。聘请4名专职保安，每个班设安全信息员2名，每个寝室1名，学生放学实行路队制，每一路设路长一名。坚持24小时政务值班制度。加强课间十分钟的安全巡逻，加强对住校生夜间巡查，要求分别做好值班记录，发现问题及时处理和报告。同时学校行政领导加大安全值班的督查力度，随时对安全工作进行检查，发现问题及时处理。按时上报安全工作资料和参加上级组织召开的安全工作会议。落实经费，使安全保卫工作有经费保障。

## （八）、基本建设和后勤管理

在过去的一年里，我校的财务建设在行政班子的领导下，在全校教职员工的共同监督下，坚持“以人为本”的思想，做到了公平、公正、透明。经费管理得当，无违纪违规行为，各项经费透明、公开，公用经费支出合理。无挤占预算公用经费的现象，设置了固定资产明细帐，按规定设置帐簿，核算准确，资金使用合理，无挤占、挪用现象。本年度，学校投入巨资对学生宿舍、食堂、垃圾台、操场、厕所等进行了改造，使硬件建设又上一个台阶；在基础建设中，我校成立了基建领导小组，严格监督施工进度，保证施工质量，施工过程安全，无意外事故。食堂管理方面，采购、验收、出、入库制度完善，饭菜质量好，家长学生满意。

## （九）注重培训，提高了教师运用远程教育资源的能力

有了优质的资源，不等于就有了高质量的教学，关键还在于能够把优质资源有效地用于课堂教学中。我校对全体教师进行有关远程教育知识的培训，学校专门召开了远程教育动员会，从思想上让广大教师了解远程教育，重视远程教育，认识到利用现代远程教育资源的必要性、现实性及长远性，在

使用中体会远程教育实际意义，逐步达到人人爱远程教育、管远程教育，在教育教育工作中离不开远程教育。

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇八

2、提高班级教学质量.

3、对学生进行养成习惯的培养.

1、加强班级建设,培养活泼、健康、团结、积极向上的班集体.

2、培养学生良好学习卫生等行为习惯.

3、加强沟通,促学生心理素质健康发展.

4、狠抓学困生工作.

5、加强安全教育.

6、开展丰富的班级实践活动,增强活动意识.

1、加强班级建设,狠抓落实班风建设.

2、培养学生良好的学习和卫生习惯.

3、加强沟通,促学生心理素质健康发展.

(3)创设师生间情感交流的宽松心境.

5、狠抓学困生工作.

(1)善于发现闪光点.

(2)进行适当的表扬和批评

(3) 开展一帮一活动, 鼓励优生帮助学困生, 促进学困生的进步.

6、提高法制意识, 抓好消防、交通、防火安全意识.

(1) 利用班会、晨会提高学生的交通、防火安全意识.

(2) 教育学生不随便到池塘边玩.

(3) 适时进行法制教育, 严禁学生打架, 玩火等不良行为习惯.

## 教育局双拥工作计划 工作计划篇九

计划网专题频道工作计划栏目, 提供与2018年工作计划格式范文相关的资讯, 希望我们所做的能让您感到满意!

### 2018年工作计划格式范文【一】

时间如指尖上的沙, 总是留不住。总结了xx年自己的一些成果后, 就意味着xx年个人销售工作计划的到来, 刚接触销售时, 在选择客户的问题上走过不少弯路, 那是因为对这个行业还不太熟悉, 总是选择一些食品行业, 这给销售工作带来很多不便, 这些企业往往对标签的价格是非常注重的. 所以今年不要在选一些只看价格, 对质量没要求的客户. 没有要求的客户不是好客户。

xx年工作计划如下:

一;对于老客户, 和固定客户, 要经常保持联系, 在有时间有条件的情况下, 送一些小礼物或宴请客户, 好稳定与客户关系。

二;在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得 客户信息。

三;要有好业绩就得加强业务学习, 开拓视野, 丰富知识, 采取多样化形式, 把学业务与交流技能向结合。

#### 四;xx年对自己有以下计划

- 1:每周要增加10个以上的新客户,还要有3到5个潜在客户。
- 2:一周一小结,每月一大结,看看有哪些工作上的失误,及时改正下次不要再犯。
- 3:见客户之前要多了解客户的状态和需求,再做好(幼儿园年度工作计划2018)准备工作才有可能不会丢失这个客户。
- 4:对客户不能有隐瞒和欺骗,这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。
- 5:要不断加强业务方面的学习,多看书,上网查阅相关资料,与同行们交流,向他们学习更好的方式方法。
- 6:对所有客户的工作态度都要一样,但不能太低三下气。给客户一好印象,为公司树立更好的形象。
- 7:客户遇到问题,不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。
- 8:自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的,你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

#### 一、市场分析

- 1、树立全员营销观念,真正体现“营销生活化,生活营销化”。
- 2、实施深度分销,树立决战在终端的思想,有计划、有重点地指导经销商直接运作末端市场。



3、综合利用产品、价格、通路、促销、传播、服务等营销组合策略,形成强大的营销合力。

4、在市场操作层面,体现“两高一差”,即要坚持“运作差异化,高价位、高促销”的原则,扬长避短,体现独有的操作特色等等。营销思路的确定,李经理充分结合了企业的实际,不仅翔实、有可操作性,而且还与时俱进,体现了创新的营销精神,因此,在以往的年度销售计划中,都曾发挥了很好的指引效果。

1、根据上一年度的销售数额,按照一定增长比例,比如20%或30%,确定当前年度的销售数量。2、销售目标不仅体现在具体的每一个月度,而且还责任到人,量化到人,并细分到具体市场。3、权衡销售目标与利润目标的关系,做一个经营型的营销人才,具体表现就是合理产品结构,将产品销售目标具体细分到各层次产品。

比如,李经理根据企业方便面产品abc分类,将产品结构比例定位在a(高价、形象利润产品):b(平价、微利上量产品):c(低价:战略性炮灰产品)=2:3:1,从而更好地控制产品销量和利润的关系。销售目标的确认,使李经理有了冲刺的对象,也使其销售目标的跟踪有了基础,从而有利于销售目标的顺利达成。

1、产品策略,坚持差异化,走特色发展之路,产品进入市场,要充分体现集群特点,发挥产品核心竞争力,形成一个强大的产品组合战斗群,避免单兵作战。

2、价格策略,高质、高价,产品价格向行业标兵看齐,同时,强调产品运输半径,以600公里为限,实行“一套价格体系,两种返利模式”,即价格相同,但返利标准根据距离远近不同而有所不同的定价策略。

3、通路策略,创新性地提出分品项、分渠道运作思想,除精耕细作,做好传统通路外,集中物力、财力、人力、运力等企业资源,大力度地开拓学校、社区、网吧、团购等一些特殊通路,

实施全方位、立体式的突破。

一、促销体现“联动”，牵一发而动全身，其目的是大力度地牵制经销商，充分利用其资金、网络等一切可以利用的资源，有效挤压竞争对手。

分销商和终端消费者的眼球。

加大宣传力度也是市场开发一种重要手段和措施。

销售工作计划：

### 一、销售部获得利润的途径和措施

销售部利润主要来源有：计算机销售；电脑耗材；打印机耗材；打字复印；计算机网校等和计算机产业相关的业务。今年主要目标：家庭用户市场的开发、办公耗材市场的抢占。针对家庭用户加大宣传力度，办公耗材市场用价格去竞争、薄利多销。建立完善的销售档案，定期进行售后跟踪，抢占办公耗材市场，争取获得更大的利润。这里也需要我们做大量的工作，送货一定及时、售后服务一定要好，让客户信任我们、让客户真真切切的享受到上帝般的待遇。

能够完成的' 利润指标，\*\*\*万元，纯利润\*\*\*万元。其中：打字复印\*\*\*万元，网校\*\*\*万元，计算机\*\*\*万元，电脑耗材及配件\*\*\*万元，其他：\*\*\*万元，人员工资\*\*\*万元。

### 二、客户服务部获得的利润途径和措施

### 三、工程部获得的利润途径和措施

在追求利润完成的同时必须保证工程质量，建立完善的工程验收制度，由客户服务部监督、验收，这样可以激励工程部提高工程质量，从而更好的树立公司形象。

四、在管理上下大力度、严格执行公司的各项规章制度、在工作效率、服务意识上上一个层次,树立公司在社会上的形象。

对那些不遵守公司规章制度、懒散的员工决不手软,损坏公司形象的一定严肃处理。

五、要建立一个比较完善、健全的管理运行体系。

1、从方案的设计、施工、验收、到工程的培训这一流程必须严格、坚决地贯彻执行,客户服务部要坚持不验收合格不进行维修的原则。

2、尽量创造出一些固定收入群体,如计算机维修会员制、和比较完备的设备维修收费制度,把一些比较有实力、有经济基础的企事业单位、委办\*变成我们长期客户。

3、对大型客户要进行定期回访,进行免费技术支持,建立一个比较友好的客户关系。要利用各种手段、媒体,如利用我们自己的主页把公司的收费标准公布出去、从领导到每位员工要贯彻执行。

4、服务、维修也能创造利润。近几年工程越来越少、电脑利润越做越薄、竞争越来越激烈,我们可以从服务、维修创造利润,比较看好的有保修期以外的计算机维修市场、打印机维修市场等。

六、创造学习的机会

不断为员工提供或创造学习和培训的机会,内部互相学习,互相提高,努力把\*\*\*公司建成平谷地\*计算机的权威机构。

职工培训工作是人力资源开发、干部队伍建设与企业文化建设的重要内容,通过培训,可以统一目标、统一认识、统一步调,提高企业的凝聚力、向心力和战斗力。树立学习风气,不

懂得要问, 不会的要学。

培训内容:

一、爱岗敬业:回顾历史、展望未来,了解企业的光荣传统与奋斗目标,增强使命感与责任感,培养主人翁意识。

二、岗位职责:学习公司制度、员工纪律,明确岗位职责、行为规范。

三、岗位技能:学习从业技能、工作流程及在岗成才的方法。

培训方式:

1、公司内部定期不定期安排员工培训。

2、积极参与中心或公司组织的管理人员、技术人员和全体员工的培训活动。

3、培训目标:为员工在岗成才创造条件,为企业提供员工积累。

我们是一个团结的集体,具有团队精神的集体,变成一支能够打硬仗的队伍。每个部门、每位员工,岗位明确,责任到人,个人奖金与部门效益直接挂钩。这样一来我们应该既有压力又要有信心,没有信心就不会成功,没有压力就不会使人在各个层面进步、提高。

同志们,时间是有限的、尤其是从事我们这个行业的,计算机技术的发展日新月异,一天不学习就会落后,因此现在我们在座的每位职工都应该要有树立时间意识、竞争意识,引用xx大精神里的一句话就是要“与时俱进”。

公司各个部门应互相配合相互协作、按时按量、完成领导交给我们的各项工作任务,努力去实现本次大会制定的121万利

润指标。

## 2018年工作计划格式范文【二】

在这xx年的一年里，凭借前几年的蓄势，已具备步入了快车道，为实现了稳步的效益增长，以崭新姿态展现在客户面前，一个更具朝气和活力的、车间完善后，管理水平必将大幅度提高，这不仅仅是市场竞争的外在要求，更是自身发展壮大的内在要求。对于各部门来说，全面提升管理水平，与公司同步发展，既是一种压力，又是一种动力。为了完成公司20xx年的总体经营管理目标，厂部特制订20xx年工作计划如下。

1、进一步完善公司的组织架构，确定和区分每个职能部门的权责，争取做到组织架构的科学适用，三年不再做大的调整，保证公司的运营在既有的组织架构中运行。

3、完成日常人力资源招聘与配置

4、推行薪酬管理，完善员工薪资结构，实行科学公平的薪酬制度；

5、充分考虑员工福利，做好员工激励工作，建立内部升迁制度，做好员工职业生涯规划，培养雇员主人翁精神和献身精神，增强企业凝聚力。

7、大力加强员工岗位知识、技能和素质培训，加大内部人才开发力度。

8、建立内部纵向、横向沟通机制，调动公司所有员工的主观能动性，建立和谐、融洽的企业内部关系。集思广益，为企业发展服务。

9、做好人员流动率的控制与劳资关系、纠纷的预见与处理。

既保障员工合法权益，又维护公司的形象和根本利益。

## 二、增加人员配置：

(1) 前台：前台增加至3名，分管不同区域。

(2) 车间管理人员：车间行政主管1人、技术主管1人、所需机电维修组长约3名。

## 三、强化人员素质培训

春节前完成对各区域所需人员的招聘和培训，使20xx年新的管理制度实施过程中人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用基层管理人员，切勿滥竽充数。

## 四、加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面作出实施细则规定，从制度上对此项工作作出保证。并根据各区域实际情况和存在的问题，有针对性地加以分析和研究，以督促其在短期内按规定建立和健全管理的工作。

五、加强市场调研，以业务部提供的信息量和公司在各区域的业务进展情况，将以专人(兼职)对各区域业务的发展现状和潜在的发展趋势，进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料，为公司在各区域开拓新的市场方面作好参谋。

## 六、品牌推广

1、为进一步打响“振兴”品牌，扩大振兴的市场占有率□20xx年乘公司车间乘改建的东风，初步考虑以宣传和扩大品牌，创造更大市场空间，从而为实现奠定坚实的市场基础上更上一层楼。

3、加强和外界接触人员的专业知识和素质教育工作，树立良好的企业员工形象和企业文化内涵，给每一位与我厂人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象，从而对有更清晰和深层次的认识。

## 七、客户接待

客人接待工作仍是业务部工作的重点之一。做好客人接待工作是业务接洽的必要的前提和基础。按照公司有关规定要求保质保量地做好客人接待工作是业务部必须进行认真研究和探讨的重要课题。表面上看起来接待工作比较简单，但实质上客户接待是一门十分深奥的学问。不去深入地研究和探讨就不能让该项工作做得完善。因此，业务部要在方法上、步骤上、细节上下一番功夫。

为了既少花钱，又不影响接待效果，需要更多地了解客人的生活阅历、为人禀性、处事方式、办事风格、企业价值取向、管理理念、产品特色、行业地位等。仔细研究分析和琢磨推敲日程的安排，让每一位客人在最短时间内有全面的、清晰的、有一定深度的了解，对振兴的产品表现出最大限度的认同感，对的管理模式和企业文化产生足够的兴趣。把长期地、坚持不懈地认真对待每一批客人和每一客人，使他们对的接待工作满意作为业务部每一个接待工作人员的准则。从而以此来提高跟踪的成功率，达到提高企业经济效益的根本目的。

## 2018年工作计划格式范文【三】

一、加强护理安全管理，完善护理风险防范措施，有效的回避护理风险，为病人提供优质、安全有序的护理服务。

1.不断强化护理安全教育，将工作中的不安全因素及时提醒，并提出整改措施，以院内、外护理差错为实例讨论借鉴，使护理人员充分认识差错因素、新情况、新特点，从中吸取教训，使安全警钟常鸣。

2. 将各项规章制度落实到实处，定期和不定期检查，监督医学，并有监督检查记录。

3. 加强重点环节的风险管理，如夜班、中班、节假日等，减少交接班的频次，减少工作中的漏洞，合理搭配年轻护士和老护士值班，同时注意培养护士独立值班时的慎独精神。

4. 加强重点管理：如病重病人交接、压疮预防、特殊用药、病人管道管理以及病人现存和潜在风险的评估等。

5. 加强重点病人的护理：如手术病人、危重病人、老年病人，在早会或交接班时对上述病人做为交接班时讨论的重点，对病人现存的和潜在的风险作出评估，达成共识，引起各班的重视。

6. 进一步规范护理文书书写，减少安全隐患，重视现阶段护理文书存在问题，记录要“客观、真实、准确、及时完整”，避免不规范的书写，如错字、涂改不清、前后矛盾、与医生记录不统一等，使护理文书标准化和规范化。

7. 完善护理紧急风险预案，平时工作中注意培养护士的应急能力，对每项应急工作，如输血、输液反应、特殊液体、药物渗漏、突发停电等，都要做回顾性评价，从中吸取经验教训，提高护士对突发事件的反应能力。

二、以病人为中心，提倡人性化服务，加强护患沟通，提高病人满意度，避免护理纠纷。

1. 主管护士真诚接待病人，把病人送到床前，主动做入出院病人健康宣教。

2. 加强服务意识教育，提高人性化主动服务的理念，并于周二基础护理日加上健康宣教日，各个班次随时做好教育指导及安全防范措施。