

# 最新数星星的孩子课后反思 数星星的孩子教学反思(精选5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 阅读分享演讲稿篇一

读了这本书，我受益匪浅。这本书分为六个部分，分别从家庭，学校，社会生活着手的。十分贴近我们这些即将步入高中的学生，因为我们现在正值青春期，所以总会在学习上，与人相处等方面遇到大大小小的烦恼，而《跨一步，就成功》这本书正像我们的一个朋友一样去开导我们，引导我们。

比如，书中谈写作这一章节给我的感触颇深。曾经的我非常排斥考场作文，因为我认为考场作文总是会禁锢我们的思想，使我们的文章中只有华丽的语句，而缺失了真实的情感，这类的作文不应该得到高分，因为它缺少了“有血有肉”的文章所带给我们的感动。当读了“热笔与冷笔”这一小节后，我似乎对考场作文有了深刻的理解，精心雕琢的是佳作，投入情感的更是精品，这些文章同样都能体现我们的语言功底。

再如，“谈处世”这一章节，从在学校与同学相处，在家中与长辈相处，在社会与他人相处的几个方面谈及。其中并非是在教育我们圆滑，而是婉转，使我不仅对已经遭遇的麻烦一筹莫展，并且对未来走向复杂的社会有了一些铺垫。

这本书除了在内容上会给我们许多帮助，更多的是在它的写作方式上。刘墉在阐述每一个中心前总会举一两个实例来引

出自己的观点，使我们更能够深刻的体会。这一方法在谈记忆这一章节里尤为突出，许多的记忆方法是不能够用抽象的定义去传达的，所以用实例说明显得更为生动。当然其中也举了爱因斯坦的例子，使所说的方法更具有说服力。

这本书之所以得到我们的青睐，我想和刘墉所在书中使用的语言密不可分。他不是以一个父亲严厉的口吻在警告孩子哪些事是可以做的，哪些是不可以的，而是以一个朋友的口吻在给我们一些善意的建议。循循善诱的言语使我们这些正处于叛逆期的孩子更能够接受。

没有严厉的呵责，没有过分的溺爱，有的只是自然亲切的言语；没有眼泪，没有任信，有的只是欣然接受。这就是一本好书给予我的收获。

## 阅读分享演讲稿篇二

各位同事

下午好

各位同事，我认为销售能够改变命运。在三四年前，我是一个毫无经验，毫无社会背景的人，面对寻找工作和个人能力提升没有任何方法。那个时候只想找到一份工作，找到一份能够养活自己的工作，因为我从四川达州过来，一直在哥他们哪儿住着，压力很大，毕竟在外比不上农村，吃住都要钱的，我在哪儿也会增加他们的开支。因此，我渴望能够找到一份工作，一份稳定的工作，从而来减轻他们的负担。但由于能力问题，没有经验，任何工作都很难寻找，现在回想起来，我寻找过的单位和简历，不少于200家。那个时候，我对电脑感兴趣，我想从事有计算机方面的工作，由于没有任何经验，没有一家单位对我感兴趣。因此，我只有放弃自己的爱好，放弃自己那份曾经的执着，抱着随便找工作的态度找了一份长达12小时的工厂工作。

由于企业经营不稳定和我个人定位不准确的因素,我换了无数份对自己毫无兴趣的工作。从此人变得极为麻木,对生命也就不太负责起来。我想,这应该是可怕的,现在回忆起来,应该非常可怕。

在无意中,我在书店闲逛,看到了一本书是林伟贤的《money&you》,当时只是随便翻了几页,后来就非常对这本书感兴趣,买回家一口气花了两天时间看完了。这本书受益颇深,建议各位有空去看看。这本书让我学会了系统思考问题的能力,如何看清自己,如何定位自己的一些思路,同时书中的一些名词,让我很感兴趣,感觉很好,知识有所长进。后来我就去想改变自己,经过无数思考,我最终还是打算从事销售方面的工作。

怀着这样的定位,找了无数相关方面销售的工作,行业有很多,最终很难,因为没有经验。最终,在好心人的引见下,我销售的第一份工作就是推销员,推销牛奶,这家公司选择我的原因就是感觉我机灵。引见到这个公司的人是郑姐,现在还能够想起这个人的名字。那个时候是鲜奶,专门每天去外面推销鲜牛奶(就是每天要送到别人家的)。现在我都能够想起这家鲜奶的名称,厦门心鲜乳业有限公司,我当时工作地点是在泉州安海镇。面对工作的来之不易,我倍加珍惜这份工作,很想在这里能够干出一番天地,干出自己曾经理想中的一切。就这样,我对这份工作不抱有任何怀疑和猜测,只有努力干。我还记得,当时我们进这个鲜奶配送站的有好几个人,具体是哪些人我忘记了。按照惯例,进去就要讲一些相应关于牛奶的专业知识,然后第一天下午就去跑楼层,跑小区、跑住户,楼层一家家推销。那个时候按照现在的叫法,就是所谓的扫楼,最终通过我的5个小时的努力,谈了10多个单(毛单),我以为回去经理会骂我,最后经理统计我的单最多,他们都是0单,最后我被冠上了一个“业务能力很强的业务员”的头衔。由于这份工作的待遇是包吃住,所以我认真对待这份工作。一直干了好像3个多月。

我只所以要离开,是因为我在不断学习,学习了一些销售方面的系统化知识。包括销售团队组建、业绩考核、销售人员薪资等。最让我觉得兴奋的是,我在所有知识中彻底分清了“营销”与“销售”的概念,“管理市场”与“开拓市场”的概念。最终我选择了一家it公司,由于时间关系,我就不一一细说我找工作的一幕幕.....现在回忆起来,我目前感觉从事销售工作一直以来,让我最自豪的就是能够在世界五百强的公司可口可乐上班,从事快消的营销工作,的确兴奋,来之不易。最终我离开可口可乐,感觉是它的待遇不怎么合理,不是我想要的,所以我选择离开了。我记得在应聘可口可乐“业代”(业务代表)这一职位时,我们当时应聘的人有50多个,最后是我与一位稍黑的男孩被录取了,我感觉很自豪。证明我还是有一些能力的,不是没有能力,因为在哪些人当中,无论是论学历和资历,我都不如他们强,最后我能够应聘成功,在我的职业生涯中,可以骄傲一下,哈哈。

在面对可口可乐面试官问我:“如果今天你没有被我们录取,你怎么办呢?”,我平静地回答:“可口可乐是世界五百强公司,能够在这家公司任职,是我的梦想。今天能够来到世界五百强的公司可口可乐,这其实就是一种成功,一直自豪。没有关系,我没有应聘成功,只能证明我还有些条件不具备,达不到你们的要求,别无其它”。面试官对我这一问题,非常满意,我想这应该是我能够应聘可口可乐成功的原因吧!

同事们,当我去选择从事销售工作时,我的家里人反对,他们觉得这一行没有什么可图,其实我不这样认为。回到现在,我通过不断努力,不断学习我现在是一位全方位的销售人才,同时又是一名部门经理人,策划人。曾经的我通过不断学习,从事了广告策划一职的工作,我想这是对我今天打下了一些很好的基础。现在回头看看我哥他们与我来比较,我比他们强n倍,他们面对烈日,整天靠体力赚钱,而我可以在办公室吹吹空调,动动脑子靠脑力来赚钱。这就是选择,因此我面对曾经的选择,我不后悔,很庆幸自己能够从事销售,能够做好销售,而且还能够做了这么多年。这一切都是基于我愿意学习,愿意奋斗。我

想还有些原因就是客户所说的,我对工作是很有责任心的,有激情的。任何时候,我都没有放弃,客户也非常喜欢我这种勤奋,执着的精神,有很多公司都想让我去他们公司,以我这种激情,随便能够组织一支非常有力的团队,帮助他公司迅速来开拓市场,客户如是说。至于客户他们说的是否是真实的,我们暂时不看,但至少让我从中总结了,也充分证明了一个人只要不放弃,不抛弃,坚持自己的梦想去做,我想一定能够成功,一定能够把销售做好,业绩做好。

同事们,销售我想能够改变命运,我通过4年的销售工作经历发现,销售可以让人勤奋、提升我们受挫能力,同时销售还能够让我们学会尊重、沟通、和理解,还有就是不断能够换位思考,如果我们是客户,会选择这样的服务公司和销售代表吗?销售不仅能够历练人的毅力,还能够让我们不断学习,因为现在是信息时代,知识经济时代,人家在聊的东西,你居然不知道,我想这是最大的失败。我们销售代表经常在说,这市场难做,项目不好,其实我认为没有不好的项目,只有不好的销售代表,不适合或者说轻易放弃的销售代表,我想一定人如果没有定性,没有执着去坚持,而且期望又高,我想再怎么都做都失败。

时间不多了,我只想以在《赢在中国》栏目播出时姚明的那句话来结束今天的演讲——“努力不一定成功,但放弃一定失败”。希望我们每一个都要敢于挑战自己,挑战团队,挑战市场,全力拼搏。记住,任何时候不要放弃不要抛弃,坚持着自己的梦想,全力去做,我想我们每一个人都能够在维博网络这个公司里实现自己的价值。

大家好!非常高兴能和大家有缘聚在一起,首先要对各位优秀的的朋友抽出宝贵的时间参加这个聚会表示真诚的感谢!!愿我们能度过一段愉快的时光!

有人长期走入赚钱的误区,一提到钱就想到开工厂,做生意. 这有人面对一个来之不易的良好机会总是拿不定把握,于是去问

他人,问了10个肯定有9个说不能做,于是就放弃了.其实机会来源于新生事物,而新生事物之所以新就是因为90%以上的人还不知道、不认识、等90%的人知道了就不再是新生事物.但再过一段时间,这10个人都点头时,我想这个市场就已经开始饱和了!

世界已进入了一个新时代,财富的概念已经发生了深刻的变化.财富不再以占有土地、矿产、工厂、劳力等游行资金的多少来衡量.而是以掌握信息、知识、智慧等无形资源的多少来衡量了.再不改变观念,用传统思维来指导你的行为.你就要被社会无情的淘汰!富人之所以富,是因为他们敢于在大多数人还在犹豫不决的时候就作出了实际行动.他们先行了一步,便抢得了商机,占领了市场.在别人还不了解的时候,你开始行动,你便抢得了商机,占领了市场制高点.早一天加入,你就早一天获得成功!

现代直销是一个被广泛讨论但是却常被误解的主题。有些人把现代直销和传统直销混淆,有些人把现代直销和“老鼠会”“金字塔”相提并论。在营销的文献中也几乎被忽略了,例如在一本1993年美国很畅销的零售管理教科书中,甚至没有提到直销,在世界各商业词典中也没有现代直销的定义。

定义是对于一种事物的本质特征或一个概念的内涵和外延的确切而简要的说明,现代直销的本质是什么?人类最早的商品配销方式为什么又会以崭新的面貌重返社会经济舞台?这是由生产力,社会经济的发展所决定的,是由社会财富存在形式的变化所决定的。在作坊社会经济中,社会财富主要存放在土地中,也就是说谁拥有土地,谁就拥有财富,在机器工业化社会经济中,社会财富主要存放在机器,矿产中,因此,谁拥有机器,矿产等资源,谁就拥有社会财富,而在现代大市场经济中,社会财富却主要存放在流动中间环节中,因此,谁掌握了商品流通的中间环节,谁就掌握了社会财富。在市场经济中,生产者不掌握流通中间环节,并且越来越被边缘化,因此生产者求变成为必然.只有了解了这些才能掌握现代直销

的本质，也才能对现代直销进行准确的定义。

- 1.直销个人分享演讲稿
- 2.直销自我分享真实感言
- 3.直销演讲稿
- 4.直销事业演讲稿
- 5.直销会场演讲稿
- 6.直销产品演讲稿
- 7.直销演讲稿大全
- 8.直销励志演讲稿

## 阅读分享演讲稿篇三

你们好！

时光匆匆地走进粉红色的五月，喜悦的心情伴随着坚实的前进步伐，迎来了又一个护士自己的节日——“5.12”国际护士节。

感谢，祝各位家庭幸福，万事如意！

护理工作是再平凡不过的工作，然而任何伟大的事业都包含于平凡的过程之中。在你们平凡、细微、具体、日复一日的劳作中，一个个虚弱的病体变得强健，一副副痛苦的表情离去，代之为放松、晴朗的笑脸：家庭因为你们而更加快乐、温馨，社会因为你们而更加春意浓浓，生机勃勃。

护士这个职业，和关爱、和人类健康、和神圣的生命紧密相连。生命在这里升华，康复在这里实现，痛苦在这里被弱化、被驱赶，死亡也往往因为我们而变得无奈。这是一项阳光灿烂、充满爱的事业，是一项和谐社会、推动人类进步的事业。

## 阅读分享演讲稿篇四

### 一、领导班子队伍建设及教师师德建设

1、认真落实了师德建设“十不准”，禁止有偿家教活动严禁体罚和变相体罚现象发生。

2、改革了教师考核方法，把师德列入教师考核评价的主要内容，并作为评先树优的主要依据，以适应新课改。进一步完善教师评价制度，激励教师注重加强自身建设，树立良好社会形象。

3、加强领导班子队伍建设，本学期重点强调了领导成员分工负责制，各司其职，又相互合作。周一至周五都有领导分工执勤。（周一：校长周二：陈主任周三：宫主任周四：刘会计周五：魏主任学前：王主任）

### 二、教学工作

#### （一）教学常规管理

1、扎扎实实加强课堂教学规范。严格按照教务处制订的教学计划、制订备课、上课、布置与批改作业、课外辅导、考核评价等若干规定的要求。

2、进一步强化教学常规管理。

（1）改革教师评价制度。积极推行“推门课”与“汇报课”相结合的方法，了解每位教师的课堂教学情况，建立科学的听

课、评课体系及相应的教学档案。

(2)规范教学常规检查制度。提高了教学常规工作标准，备课、课堂教学，作业布置与批改、辅导学生、质量检测、教学反思等，与《教师量化考核评估细则》相结合，建立较完善、科学的教师评估机制，绩效与教师年度考核挂钩，促进教师认真执教，激励了教师的工作积极性。重视检查项目的质量指标，发现问题及时反馈及时解决。

## (二)、扎实推进课堂教学改革

### 1、利用教研活动促进课改工作。

(1)、加强学校教研组建设，设高年级语文教研组、高年级数学教研组、低年级语文教研组、低年级数学教研组，定期开展教研活动。月份开展了片上教研活动，通过教研活动，促进学校的课堂教学改革。各教研组开展“互帮、互学、互听、互评”活动”。。

(2)、通过教研活动老师们深入研究课堂教学，努力探索自主学习、合作学习、探究学习的方式来优化课堂教学模式。大力开展教材、教法、学法、考法研究，集体备课、上课、说课、评课、案例分析等为基本内容，创造性地开展工作。

2、开展每人一节公开课活动，让课堂构建做到了全员参与，各科教学改革全面展开。不同学科分别体现出了其自身的特点：语文以“多读”为主，语文知识重在平时的积累，数学、科学以“理解”为主，重在培养学生的抽象思维和体验知识的动态生成。

## (三)、教师业务素质的培养。

(1)开展教师基本功大赛活动，(粉笔字、钢笔字、毛笔字、简笔画)，目的是促进教师加强学习，树立终身学习的意识，

更好地为教学服务。

(2) 组织好我校的教师岗位培训。本学期我校老师参加县教材培训。

### 三、德育工作

#### 1、文明习惯养成教育

我校历来坚持多形式、多渠道的正面教育，引导学生人人懂文明，人人争做文明学生。一是每学期开学初，对学生进行一周的入学教育，组织学生认真学习《小学生日常行为规范》、《中小学生守则》，让学生明白做文明学生的准则；二是利用每周升旗仪式中的国旗下讲话，有计划地进行“学习文明，鞭鞑丑恶”的演讲；让环境感化人；三是利用班会和主题班会让学生自由发言、讨论，对校内外事件发表评论。本学期我校由政教处、少先大队组织召开了以“爱护校园环境”为主题的全校性的主题班中队会活动，活动过后做了总结，并把好的主题班中队会材料刊登在第26期校报上。

#### 2、定期评选“礼仪之星”

学校把思想品德优秀、文明守纪的典型学生评为“礼仪之星”，充分发挥他们的模范作用。一开始，有些学生很不适应这些要求和做法，但经过一段时间的教育、学习，都能养成良好的文明礼貌习惯，见到老师和外来人员，都能主动地问候：“老师好”、“领导好”等。

#### 3、升旗仪式、校园广播雷打不动

我校自去年建立“小螺号”广播站以来，定期准时对全校进行广播，“小螺号”广播站由学校王妍主任负责，形式多样地根据重大节日，纪念日，根据校内当前主要工作进行编辑材料对学生进行教育。负责校园广播、升旗仪式这两项工作

很辛苦，需要组织材料，培训学生朗读，多次录音实验，定时播音等过程，但我校自去年建立“小螺号”广播站以来，从没间断过。并把材料积累存档。

#### 4、爱国、爱家乡、爱父母教育

通过父母亲节一系列的活动，如：给爸爸妈妈洗袜子、给爸爸妈妈那一双筷子、说一声“爸爸妈妈，我爱你”。让学生感恩自己的父母！我校政教处宫建新主任，少先队辅导员王妍共同组织观看教育片“孙中山”，对学生进行爱国主义教育。开展演讲进行爱家乡教育。我校六年级的李浩同学和宫秉杰同学在全乡演讲比赛中获第一名、第二名。并参加了县演讲比赛，获得好成绩。

#### 四、体卫艺、档案及安全工作

1、落实县教育局“体育运动”方案，精心铸造师生健康体魄。大课间期间三项传统体育项目坚持经常：跳绳、毽子、呼啦圈。广播操、眼保健操每天必做。保证了每天一小时的体育活动时间，促进了师生的身体健康发展。

2、学校的卫生工作，宫建新主任紧抓不放松，却保校园达到净化，通过“爱护校园环境”主题班会，实现校园广大师生齐抓共管，使广大师生真正懂得：爱我校园人人有责。

3、训练学校舞蹈队、合唱队。王妍主任、任彦秋老师利用午休时间对学校的舞蹈队、合唱队进行训练。在县教育局组织的拉练大检查中我校的舞蹈队进行了成功的表演，受到检查组领导好评。

4、建立“菁菁校园文学会”，此项工作由校长亲自主抓，校报由校长任主编，宫建新主任为责任编辑，“菁菁校园校报”为半月刊，“小螺号”广播站由王妍主任负责，也办得红红火火。三年级以上的班级都办了班报，与此同时学校的

黑板报，各班的班刊定期出刊。

## 5、抓安全教育时刻不放松

通过每周1次的升旗，对学生们的进行安全教育，同时以班为单位召开关于安全的主题班会，学生安全意识增强。还开展了“交通安全”影片展播。

坚持学生放学排队离校，由老师护送过马路。

保安人员守住校门关，严格执行进校、离校登记制度。

6、档案管理工作，今年的档案管理工作由魏纯清主任专门负责，他把各方面的档案整理得井然有序。

## 五、抓好学前教育，留住学生，培养学苗

我校地处县城郊区，学生流失现象严重，为了留住学生，保证有优质的学苗，本学期我校在资金紧缺的情况下加大了学前班的投入，借钱买桌椅，买餐桌凳，餐具，买玩具，焊护栏，焊制儿童休息床。给学前班的儿童创造美好的娱乐和学习的条件，为我校一年级入学打下良好基础。

## 六、存在问题

1、办学条件方面还有不足，特别是体、音、美器材欠缺较多。师资力量不足。

2、教师老龄化严重，个别教师不注重业务学习，不注重工作创新，等靠墨守陈规不求上进，影响了工作的发展，教学质量提高。

3、班主任工作无创意，工作应付的多，缺乏自觉性，主人翁责任感，班级缺乏精细化管理。抓好班主任的培训工作，下一步把班主任工作做为重中之重。

4、数学教学有待提高，要认真抓好教研工作。

5、要进一步转变老教师的思想，深化教学改革，树立理想课堂教学理念，努力提高“以学生发展为本”目标的质量和水平，在发展中创新，在改革中创新。突出教学中心地位，大力推广先进教学经验和集体备课制度，努力提高课堂效益，全面提高教育教学质量。

## 阅读分享演讲稿篇五

夜月一帘幽梦，春风十里柔情。经过了几年岁月的沉淀，从当初懵懂无知的孩子，到现在安之若素的豆蔻年华，似流年般支离破碎的记忆，让我们学会微笑着分享。

何以解忧，唯有杜康。那时的我们，不是芊芊正艳的碧玉年华；亦不是波澜不惊，寂若安年的花信年华。那是我们记忆中的美好回忆，是愁绪万千的豆蔻韶华。

一朝沉浮，不似经年。在成绩上，有着万千愁绪的我，怀揣着无可奈何的惆怅和寂寥，和她一起去秋千架上度过属于我们的美好下午茶时光，也去学会，微笑着分享。

“我不知道怎么办了，感觉我在学习方面既没有天赋，又不努力向上，都无可救药啦。”我耷拉着脑袋，趴在秋千架上对着她说。“没有人是生来的天才，若我们都像仲永一般，不早就人间蒸发了嘛。”她逆着光，似周围镀上了一层金边，站在秋千架前，微笑着安慰我说。可这番真情实意的话，硬是生生地被我听成了讽刺。我听到这话时，眼神里的光明显黯淡了不少，而脸上面无表情。

一朝风月千古哑，两别思绪万年话。

我看到放学时的她，便想也不曾想地向前奔跑，远远地将她抛之于脑后。“她跑步也不快，肯定不会追我。”我又想也

不曾想地，下定了对她的一个“新认知”。我脑海里翻涌着像潮一般的记忆，里面有我们的秋千架和我们的下午茶。“是等还是不等呢？到底是等她还是不等她呢……”揪着手里的花朵，鼻尖沁着一股芳香，一股属于她淡淡的微甜味道，思绪似缕缕清风，似三千弱水，在不知名的花影下斟酌，缕缕青丝皆化成了绕指柔。带着愧疚和温柔转身等着，一直微笑的她。

时光清浅，许你安然。

莫失莫忘，初心映照着月光；莫失莫忘，友谊会地老天荒；  
莫失莫忘，秋千架上的时光；莫失莫忘，我们的白鹤和泪光；  
莫失莫忘，我们也曾微笑着分享。

## 阅读分享演讲稿篇六

一份快乐如果乘以十三亿，就能得到一份的快乐。一份悲伤如果除以十三亿，那剩下的就显得那么微不足道。因此当你拥有无论幸福、快乐，请允许我和你分享，让幸福在人间四处飞扬；如果你正沉浸在悲伤中，请让我和你共同承担，因为有我们在，再大的困难都让我们共同承担。

欧文曾经说过：“人类一切努力的目的，在于获得幸福。”如果你是幸福的，请把幸福拿出来与人分享！让你的幸福感染更多的人，让社会成为幸福的海洋。当你把幸福的香水喷洒在别人身上时，总会有几滴溅到自己身上。

当我们把图书、棉衣、食物送到灾区的同龄人，度过困厄的时候，我们懂得了分享，所以收获了成长。

跳街舞的老大妈，把热情的舞姿搬上舞台，他们懂得分享欢乐，所以收获了健康。

做儿女的常回家看看，悄悄给老妈戴一副护膝，给老爸捎两

个下酒的猪脚，他们懂得分享爱，所以就收获了亲情。

我们和鱼儿分享甘甜的泉水，和鸟儿分享蔚蓝的天空，和花儿分享肥沃的土地，和万物分享可爱的地球。

如果美单单只展现它的存在，而无人欣赏，无人分享，那将会如顾影自怜的花，一瓣一瓣凋零，空自嗟叹白来世上一场。

因为懂得分享，漫长的学习过程才会由枯燥变为轻松；因为懂得分享，竞争才会即充满刺激，又满怀敬畏，与对手惺惺相惜；因为懂得分享，我们更加爱惜每一粒粮食、每一分零花钱，节约意识才会更强；因为懂得分享，爱迪生、霍金、袁隆平、王选……才会用他们的科研成果造福人类，推动生产力向前发展；因为懂得分享，人性才会由自私、鄙薄变得真诚、坦荡；因为懂得分享，社会才能更加和谐，交流才能更融洽明天才能更美好。一个懂得分享的人，才不会做“井底之蛙”，而是用智慧的眼光去甄别、借鉴，积极学习他人的经验，做起事来自然事半功倍。

一个懂得分享的民族，才不会故步自封，而是以前所未有的开放、包容、独立向他国取长补短，继往开来，终将走向世界的最前列。

愿朋友们懂得怎样去分享，请朋友用一个真诚的灵魂去拥抱分享！

## 阅读分享演讲稿篇七

世上有很多东西我们都应该学会分享。

学会分享阳光，我们可以学会分享阳光的灿烂、阳光的明媚、阳光的普照、阳光的温暖、阳光的博大胸怀、阳光的无私胸襟。

学会分享雨露，我们可以学会分享雨露的飘飘、雨露的洒洒、雨露的滋润、雨露的浇灌、雨露润物细无声的行为、雨露滋润禾苗壮的结果。

学会分享空气，我们可以学会分享空气的清新、空气的灵动、空气的无处不在、空气的无处不有、空气的充实、空气的富有。

学会分享风，我们可以学会分享风的轻拂、风的迅速、风的自由、风的灵活、风的能量、风的力量。

学会分享鲜花，我们可以学会分享鲜花的多姿、鲜花的多彩、鲜花的艳丽、鲜花的芳香、鲜花的迷人、鲜花的阳光、鲜花的青春、鲜花的美丽。

学会分享水果，我们可以学会分享水果的丰硕、水果的甘甜、水果的清香、水果的乳汁、水果的慷慨、水果的大度、水果的无私、水果的奉献。

学会分享小草，我们可以学会分享小草的青翠、小草的碧绿、小草的默默、小草的无闻、小草的柔情、小草的青春活力、小草生命力的旺盛。

学会分享树木，我们可以学会分享树木的茂盛、树木的阳刚、树木的正直、树木的坚定、树木的勇敢、树木的执著、树木的不屈。

学会分享时间，我们可以学会分享时间的悠悠久远、时间的稍纵即逝、时间的默默无闻、时间的公平、时间的无私。

学会分享空间，我们可以学会分享空间的无限、空间的豁达、空间的大度。

学会分享学习，我们可以学会分享学习的苦、学习的乐、学

习的认真、学习的刻苦、学习的收获。

学会分享工作，我们可以学会分享工作的繁忙、工作的紧张、工作的激情、工作的成果。

学会分享努力，我们可以学会分享努力的工作、努力的学习、努力的生活。

学会分享思想，我们可以学会分享思想的碰撞、思想的火花、思想的深邃、思想的哲理。

学会分享幸福，我们可以学会分享幸福的时光、幸福的时刻、幸福的生活、幸福的人生。

学会分享甜蜜，我们可以学会分享甜蜜的人、甜蜜的事、甜蜜的景、甜蜜的物、甜蜜的生活、甜蜜的幸福。

.....

世上有很多东西我们都应该学会分享。只有学会分享，才能得到健康；只有学会分享，才能得到美丽；只有学会分享，才能得到快乐；只有学会分享，才能得到幸福。

## 阅读分享演讲稿篇八

有句话说：凡是成功者，都是读书家。就是说，要想成功，就必须多读书，不断的充实自己。

我想，首先要选择有用的书去读，但是怎么定义有用，这个就是仁者见仁智者见智了。

最后，给大家推荐一款手机阅读软件和一本书。手机app《微信读书》，内容丰富，书目齐全，功能强大，希望你会喜欢。

同样，读一本好书，如同与一位高尚的人对话，《假如给我三天光明》就是这样一本好书，我向大家推荐。书的作者海伦·凯勒，一个又聋又盲的女孩子，她的生命几乎全部在黑暗中度过，但她用坚强的意志和不懈的努力，在沙利文老师的帮助下，成为了了不起的作家，被称为十九世纪的奇人。

《假如给我三天光明》是海伦·凯勒的自传，也是她在黑暗生活中的挣扎和奋起，她对光明的渴望、对生活的热爱曾经也将继续鼓舞一代又一代读者在平淡甚至苦难的生活中点起希望的灯。海伦·凯勒的一生为人们树立了与命运拼搏的榜样，而今她的名字已经成为坚忍不拔意志的象征，鼓舞着无数人克服困难，战胜厄运，成为自己命运的主宰。

开卷有益！让书籍，成为我们一生的朋友。希望读书让你的生活工作更加多姿多彩。

分享完毕。

## 阅读分享演讲稿篇九

大家好！

成功，一个鲜活字眼，懦弱的人见到它觉得遥不可及，总觉得它不可能实现。这样的人永远都不可能成功。因为他缺少了人生中最为重要的东西——自信。勇敢的人见到它觉得触手可及，觉得它就在眼前，只要付出努力和汗水。就能得到它，这样的人终究会成功，因为他拥有了常人不能拥有的东西——毅力。

成功就在眼前，它需要你的信念。我曾经度过这样一本书：“摇着轮椅上北大”里面讲述的是一位残疾女大学生一生的坎坷路途。郭晖原本是一个非常聪颖美丽的女孩，但是她10岁那年，恶魔的魔爪渐渐向她伸去。由于医生的误诊，使这个原本美丽的女孩从此与轮椅有了不解之缘。但这场灾

难并没有彻底打垮她，她凭借着自己顽强的意志和坚定不移的信念在家中自学了小学，初中，高中全部课程，并以优异的成绩考入了北京大学，成为北京大学历史上第一位残疾女博士！

成功就在眼前，它需要你的自信，白岩松这个名字想必大家都不陌生，但又有谁知道他那坎坷的人生呢？在他小时候，家里贫穷，由于营养不良，所以体质非常差，这也就成了他被同学所嘲笑的原因了，同学欺负他，嘲笑他家里穷，可他并没有理会。他总以为自己是最棒，也相信自己一定会成功。有了这份自信，他成为了现在中央电视台著名的主持人，成为“铁嘴白岩松”。

成功就在眼前，只要你付出汗水，坚定信念，拥有自信，我相信，大步朝前走，走过去，前面是个天。