

2023年统计领导演讲稿 领导演讲稿(大全9篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

统计领导演讲稿篇一

大家好！

(演讲提示：演讲中，身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态，赢得大家的认可)

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

(介绍自己要用陈述语气，语气平和、自然)

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后，获得了成熟的至宝；也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嘎机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：（以下几段用陈述语气，要体现出真诚）

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

工作近十年来，我先后在售票、行李管理、值机和配载上工作过，不同的工作岗位的经历锻炼了我不同的工作能力，丰富了我的人生阅历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名客货部经理所必备的素质。更重要的是，在这近十年里，我基本上都是在业务一线工作，这样就使得我对所负责的各项业务有了较为深入的了解，对于工作中出现的矛盾和问题，我都能做出很好的处理。丰富的工作经验为我做好客货部经理奠定了坚实的基础。

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

我毕业于民航学校，几年的学校学习，使我掌握了扎实的专业知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在近十年的实践中，使自己的理论知识与实践相结合，做起工作来更是左右逢源，游刃有余。这都为我做好下步工作打下了坚实的基础。

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重；工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。但是我相信：经验，我会不断总结、升华；才干，我会不断培养、提高。我希望能一如既往地得到领导的关怀，我诚心诚意地希望能不断得到同事们的批评与帮助！我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下！

(稍一停顿，语气由抒情转为陈述，语气温和)

(介绍工作思路要言语清晰，沉着稳健)

第一、团结合作，开拓创新，打开工作新局面

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，摆正自己的位置，协调好各个部门之间的关系。在工作上，我将在充分调查的基础上，有步骤、有目的地制定工作计划，逐步落实工作，让各项工作有条不紊地开展。

第二、加大安检力度，保障安全运营

安全是一个老生常谈而又容易被忽略的问题。安全重于泰山，尤其是我们客货运输部门，安全直接关系到乘客和客户的切身利益。上任后我将进行彻底的安全检查，使“安全第一，预防为主”的意识深深地印在每一位员工的脑海里！

第三、立足本职，开拓市场谋发展

市场经济下，效益是第一位。而效益的取得离不开市场。上任后我将努力开拓市场，尤其是冬天淡季的货运市场的开发。利用林芝的自然资源和美丽风景吸引国内外游客。工作中保证航班正点、安全的运营，为西藏区局创造更多的效益。

第四、搞好服务，打造部门新形象

服务是一个企业的形象，只有良好的服务才能换得良好的发展。服务本身蕴涵着价值，蕴藏着无限的商机和潜在的客户资源。有人说过“只有当一个人从思想上真正认识到服务工作的重要意义，他的工作才会做得更加出色。”为次，我将致力于公司员工的服务的培训，使他们能够以良好的服务赢得客户的的信赖，使我们的民航公司的品牌深入人心。

(最后要昂首挺胸，语调逐渐升高，铿锵有力，表现出志在必得的自信)

林芝藏语意为“太阳的宝座”，还有着“西藏江南”的美誉。崭新的林芝机场，犹如璀璨的明珠，镶嵌在世界屋脊上，正升腾着无限的希望。我将在这无限希望中阔步前进，努力把把工作做好，争取以高昂的态度面对新工作。尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将以凌云之志实现一腔抱负；以精诚之心开启工作思路；以勤劳双手创造工作业绩。不遗余力地做好本职工作，用出色地表现回报大家的厚爱！“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。”我愿从点点滴滴做起，迎着珠穆朗玛峰的雄姿面向四方，伴着雅鲁藏布江的怒吼奋勇前进，以昂扬的斗志吹响林芝机场发展的号角！

我的演讲完毕，谢谢大家！

统计领导演讲稿篇二

大家上午好！今天很荣幸，能有机会代表xx厂，在公司27万吨xxxx挖潜改造项目开工会议上发言。

该项目在近一年的时间里，历经各部室、单位的逐级论证以及上级部门的层层审批，今天得以顺利开工，其中得到了总部和公司领导的高度关注和极大支持。

在此，我代表xx厂全体员工向长久以来给予我们大力支持和帮助的公司领导、各部室、兄弟单位领导表示衷心的感谢！同时，也向公司27万吨xxxx挖潜改造项目顺利开工表示热烈的祝贺！

我今天发言的题目是《发扬优良传统展现过硬作风为27万吨项目顺利实施作出贡献》。

它的建设投用将进一步提升公司**产能规模，为上市、存续企业的互动双赢而搭建桥梁，为公司应对严峻的市场挑战，做大做强xx事业，造福铝城职工家属，促进科学可持续发展打下坚实的基础。

它必将载入公司的发展史册，也必将为公司打造低温xxxx示范基地注入新的生机和活力。

xx厂作为生产使用单位，一定会在项目的建设投用中，发扬63万吨扩建项目实施中的优良传统和过硬作风，为27万吨项目顺利实施和及早投用作出新的更大的贡献。

早在去年项目论证阶段，我厂就成立了项目领导小组、设立了项目工作组，完善、出台了一系列相应的项目管理办法和制度。

下一步，随着天气转暖，各子项建设也将步入快车道，我们

要本着“充分论证系统平衡全面参与严格把关”的原则，严格按照基本建设程序，全方位深度介入到设计、设备采购、监理、计划、施工等各环节，进行多方协调配合，为公司在项目建设过程中做到细节计划精密得当、整体安排井然有序、各项措施切实可行而夯实基础。

项目实施过程中，我们遇到的当务之急，就是要处理好生产组织和施工建设的交叉问题。

我们要进一步理顺当前工艺流程，做好“xx”三项平衡，持续保持指标优化、高产稳健的生产态势，从主观上减少交叉的几率和可能性。

为各部室、监理、施工单位提供方方面面、充沛的软硬件保障，续写互动发展、合作共赢的新篇章。

为项目加快施工、及早竣工、尽快投用、安全文明生产做出应有的贡献。

公司年初提出了“强化管理、优化指标、堵塞漏洞、成本再降100元”的工作部署，这就要求我们借助27万吨项目的投用，进一步发挥规模优势、工艺优势、指标优势，带动降本百元目标的实现。

所以，在项目建设过程中，我们要充分发挥主观能动性，做到同步消缺整改、同步编制操作规程，同步开展操作培训，同步制定试车方案，力争子项建成一个投用一个，尽快达产达标。

我们还要突出发挥中央控制的作用，使各子项在投用后又好又快地融入xx工艺中去，提升整体的规模效应，促进xx成本的降低。

27万吨xxxx挖潜改造项目现已开工，这既是公司xxxx科学发

展新的起点，也是全体员工家属共克时艰的信心之源。

相信，在公司领导的大力支持、各职能部室的密切协调下和各施工单位的不懈努力中，27万吨xxxx挖潜改造项目一定会成为山铝基建领域的又一典范！一定会为公司十二五发展和打造低温xx示范基地增添不竭的动力！

统计领导演讲稿篇三

您们好！

首先感谢学校给我们这次公平竞争、提高自我的机会和平台。这次参加中层干部竞聘上岗，对我来说既是一次展示自我、实现自我的机遇，也是对我工作能力和综合素质的一次检验。我20xx年毕业于成都体育学院体育教育专业□20xx年12月进入学校工作，第二年进入招生就业科工作。我以为这仅仅只是职业生涯的开始，却让我在学校收获了更多，在这里，我收获作为一名教师的荣誉，也展现了自己的做事风格，并且找到了属于自己的爱情，也在众位教职工的见证下，步入婚姻殿堂。从此，应该说我和我的家庭的未来更是和学校的发展紧紧联系在一起。也唯有更努力的工作，才对得起学校的一番哺育。

工作三年来，我严于律己，有坚定的政治方向，始终保持着勤勉严谨的工作作风和生活作风；包老师说的对，招生就业科的工作是可以跑过的路程来计算的，回想起工作种种，或许给大家最深刻的印象是跑得最快吧；我还担任过两个班级班主任，任体育与健康课课程教师，从事过学生预就业实习工作，积极参与了学校的重大活动。并且，认真完成学校及科室交付的各项工作任务，同样以饱满的热情投入于工作的各个方面。

20xx年以来，我校搬入新校区，并成功申报高级技工学校，在学校实现了这一跨越式发展的同时，也面临着从未出现的

困难。学校如何生存，如何稳定，如何发展，都是当代技校人所必须去为之努力的，作为有理想、有抱负的年轻人，竞聘上岗是一种责任，更是一种使命。年轻人是学校发展的中坚力量，我们有义务站在这样的平台上去为学校出谋划策，有义务在这样的岗位上去践行学校未来发展的战略，这就是我申报该岗位的理由。我相信，也只有年轻一代勇于去担负起学校发展的大任，这样学校的未来才是光明的。

一、工作态度端正，责任心强，敢于做事，不推诿，不搪塞。

二、虚心学习，能较快、较好的掌握工作业务。

三、工作讲求效率，积极主动，保持“雷厉风行”的工作作风。

四、团结同事，热心帮助同事。

五、具备一定的组织能力与协调能力。

六、服从领导，听从指挥。

我已经做好了充分的准备，等待接受各位领导和教职工的检验，同时，我也有勇气和决心在自己的岗位上做出突出表现，为学校的发展奉献出自己的一份力量。

学校中层副科岗位工作的各方面无不体现了它的重要性，他既是学校的管理者也是学校教育教学工作的实践者；它是领导工作的主要助手，也是学校行政管理工作的一个重要部分；另外学校教育教学管理工作的质量与效率也与副科岗位息息相关。

在具体开展的科室各项工作中，副科长一方面负责协助和配合科长工作，完成好科室内所负责工作，另一方面，还需完成好学校交办的其他工作，在校领导和科长正确领导下，紧

紧围绕工作职责，科学管理、务实创新、团结同事为学校的发展作出其应有的贡献。

一、 加强政治学习，提高政治思想水平。

二、 扩充专业知识，虚心向有经验的教职工请教，善于学习，提高教育教学理论水平和科室业务能力。

三、 保持积极、主动、热心的工作态度，提高工作效率，合理安排各项工作。

四、 严格按照学校纪律要求自己，做到生活与工作作风过硬，面对困难主动承担，敢于吃苦，乐于奉献。

五、 团结同事，提高协调能力与组织能力。

六、 完成好学校安排的其他工作。

最后，感谢学校给我这样的平台和机会去展现自我，无论这次中层干部竞聘上岗结果如何，我相信，对我来说，已经是思想认识和工作行动上的一次大大提高。我都将会坦然面对，充分准备，认真接受领导和教职工的考察，虚心接受意见，继续努力做好本职工作，绝不辜负领导和同志们对我的期望与信任，我的演讲结束，谢谢大家！

统计领导演讲稿篇四

翻开日历，今天是3月15日，是消费者的节日。说到节日，人们首先想到的是祥和、欢乐，即便是清明节祭奠先人，也充满着祝福的祥和。但是3月15日或许并不是那么的温馨，让我们来认识一下。

自从有了3.15，似乎教会了消费者如何维权，说白了，是本

来就该用法律来维护消费者自己权益的一堂补习课。同样不否认有消费者的不懂法，但更大程度上，不光是法律制度的不健全，产品生产厂商的强势地位和对利益的追逐，就不能不说是消费者的无奈了，所以才有了后来的遍及各地的维护消费者权益的机构出现。

国际消费者权益日的宣传“消费与服务”。强调的是消费维权工作要紧密围绕拉动消费、扩大内需，做好服务工作。其中的“服务”，主要包含三方面涵义：一是服务广大消费者；二是服务经济发展；三是服务社会和谐。

然而这里的每一条都与我们密切相关。保障和改善民生是我们发展经济的最终目的。社会主义生产目的就是不断满足人民群众日益增长的物质文化需要。这种需要，从某种意义上讲，就是消费者的消费需要。消费需要不断满足的过程，也是经济社会不断发展、不断进步的过程。服务广大消费者，首先要求我们采取各种措施，扩大消费，满足消费者的消费需求。随着社会主义市场经济的发展，我国消费领域发生了翻天覆地的变化，消费品种极大丰富，消费领域日益扩大，消费结构不断升级，人们的生活水平显著提高，生活质量明显改善。但是，与此同时，消费领域还存在着一些制约消费增长的因素，如：假冒伪劣行为和不平等格式合同依然大量存在，直接影响着居民的消费信心；有些行业产业政策和消费政策不衔接，抑制了居民的消费欲望；有关消费者权益保护的法律、法规、标准还不健全，保护力度尚显不足；居民住房、教育、医疗等负担过重，影响了其他消费的支出等。这些问题的存在，不利于拉动内需，促进消费需求较快增长。这就要求我们要从政策制订、法制健全、价格调控、结构调整、行业规范、监督管理、宣传引导、纠纷处理等各个方面为消费者着想，为消费者解忧，为消费者服务。服务广大消费者，还要求我们不仅要关注消费者的现实利益，更要关注消费者的长远利益。要注意节能、环保，在生产和消费的同时减少对环境的污染和破坏，保证人类的永续发展。

朋友们，我们知道3月15日是我们每一个人节日，当我们了解了消费与服务315演讲稿的意义，我们的自我保护意识会逐渐加强，我们不仅仅要在今天学习这样维护我们自身利益，而是应该要每天都学习，都提高这种自我保护意识，让我们一起行动起来，学会运用法律的武器去保护自己，保护他人。

统计领导演讲稿篇五

尊敬的各位领导，各位来宾 大家好！

值此金秋佳节之际，世纪名城迎来了她盛大开工的喜庆日子，我谨代表县委县政府向安徽源丰置业有限公司表示热烈的祝贺！向前来参加庆典的各位领导表示热烈的欢迎，向关注砀山世纪名城的朋友们表示亲切的问候！

砀山世纪名城项目位于梨花路路，是我县招商引资工作的重要成果，是政府为民办实事的民心工程，也是政府为落实房改房政策的重要体现，该项目的建成将很好的缓解我县广大群众长期以来存在的住房难问题。他的开工建设，将进一步促进我县加快旧城改造，加快城市化发展进程，提高城市建设、管理和经营水平，提升城市品位具有十分重要的意义。

望世纪名城项目开发商、施工单位、监理单位牢固树立精品意识，严格按照项目建设的法规和程序，精心组织，为我市的城市发展建造一道美丽的景观。

源丰置业在砀山投资建设这样一个大型、高档的花园洋房式住宅小区，是一个非常有胆识，明智而且有远见的决定。我深信，今天世纪名城的开工庆典将成为砀山住宅发展史上一个重要的里程碑，世纪名城的建设也将成为砀山人居环境提升的重要标志！

衷心祝愿源丰置业发扬拼搏创新的精神，继往开来，百尺竿头，更进一步，充分利用当前的大好发展形势，把世纪花园

建设成为一张矚山县响当当的城市名片，实现经济效益与社会效益双丰收。

最后，希望源丰置业能以最大的激情和热情，以最好的精神面貌投入到县政府交托的旧城改造任务中去，尽快出成绩、出效益，为梨都城市建设和房地产市场开辟新的发展空间，为矚山经济的发展和社会的全面进步做出新的贡献！

作为这一重要历史时刻的见证人，让我们再一次以热烈的掌声向世纪名城的正式开工表示最衷心的祝贺！谢谢！

统计领导演讲稿篇六

大家好！

值此新春佳节来临之际，在这辞旧迎新的美好时刻，我谨代表公司董事会，向辛勤工作在各个岗位上的伙伴们及家属致以节日的问候和新春的祝福！

细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感谢所有员工的付出和努力，_今天这些成绩的取得均饱含着公司全体员工的辛勤劳动和汗水，_的明天因你们而更加精彩辉煌！

过去的成绩凝聚着公司全体员工的心血和汗水，未来的机遇和挑战，需要我们继续不懈努力去面对。在这辞旧迎新之际，分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，在激烈的市场竞争环境中，化工农药企业依然面对广泛的机遇和严峻的挑战，物流房地产项目更是任重道远，我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，以高度的责任感和使命感推进我们公司持续发展。

新的一年开启了新的历程，托举着新的希望，承载着新的梦想。让我们_全体同仁共同努力，以百倍的激情、诚实的劳动，同心协心，共创佳绩，没有什么能阻挡，没有什么能动

摇，我们满怀信心，开足马力，奔向更加辉煌的新的一年！

最后，再次感谢大家为_的付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！给大家拜个早年了！

谢谢！

领导年会演讲稿四

大家好！

欢声辞旧岁，笑语迎新年。在这个举国同庆的日子里，我代表公司领导班子，向公司全体员工及家属致以诚挚的慰问！向长期关心和支持公司发展的各级领导表示衷心的感谢！祝大家新年快乐！身体健康！万事如意！

即将过去的20_年，是公司蓄积力量的一年。在国内外经济环境发生重大变化的情况下，在全体同仁的共同努力下，公司各方面的工作依然取得了令人鼓舞的成绩，对外形象得到大幅的提升，在行业内得到了充分的肯定。

20_年度，公司成功研发新产品28项，获得ce、ul、fcc等认证43项，为终端客户提供优质照明方案40余项。全年出口金额1400万元左右，公司产品在美国终端客户那里的认知度不断提升，大的订单不断形成，密度也在不断加快；在国内，依托优质的产品品质、完善的售后及灵活的运作模式，公司产品成功进入沃尔玛供应商名录；国际会议中心、机场改造等较大规模的政府工程也在顺利的实施。

围绕国际的集成热板散热技术，公司累计获得国内外专利证书共75项，今年成功申请专利_项；获得国家、省市及开发区科技资助资金_万元左右，已经到帐资金_万元以上；荣获省级优秀新产品奖、知识产权示范单位、技术发明奖及高新技术

企业等荣誉奖项共7项。

回顾一年来的工作，我们有过艰辛，也有过坎坷，受经济危机，物价上涨等影响，导致市场拓展速度减缓，资金压力加大。但是高新技术企业的地位要求我们承担更多的社会责任，国家启动节能减排政策，针对中小企业改制上市工作正在实施，我们面临新一轮机遇。机遇蕴含精彩，创新成就伟业，新的一年开启新的希望，新的历程承载新的梦想。

20_年，是我们创造梦想、扬帆启航的关键之年，我们将紧密结合创业板对拟上市企业内部控制规范的基本要求，以提高经济效益为重心，以改革改制为动力，迎难而上，锐意进取，团结协作，大胆创新，力争实现运营结构的全面优化，共创20_事业辉煌！

再次向大家送上美好祝愿，祝大家家庭幸福美满，身体健康，工作顺利，吉祥如意！

统计领导演讲稿篇七

大家好！春耕夏耘，经风沐雨，在秋风送爽、硕果飘香的金秋时节，我们又相聚在美丽的校园，迎来了一个新的学年，开始了新的学习生活。在这里，请允许我代表学校领导班子向新加入子路小学的400多位新同学表示热烈的欢迎！向辛勤工作的全体教师致以诚挚的问候和崇高的敬意！

老师们、同学们，在刚刚过去的一年里，全校师生齐心协力、负重奋进、辛勤工作、努力拼搏，在各方面都取得了可喜的成绩，收获了丰硕的果实，在学校发展史上留下了浓墨重彩的一笔。这些都让我们赢得了上级教育部门的肯定，家长的信赖和社会的赞誉。

老师们，同学们，过去的成绩是鞭策我们前进的动力，新的学期就是新的起点，新的挑战，也孕育着新的希望与憧憬，

面对更加紧张和富有挑战性的学习与工作，我们每一位教师、学生都应站在新的起跑线上认真审视自己，以满腔的热情投入到新学期的工作与学习中，为实现自身的目标而奋斗、拼搏！在此，我祝愿并相信我们每一位师生都能用自己的勤奋和智慧书写新学年的满意答卷。

老师们、同学们，新的一年会是不平凡的一年，因为我们学校要建新的教学楼，所以全体师生要把安全放在第一位。作为学校，我们会积极创设一个“安全、稳定、文明、有序”的学习环境，让全体师生健康、活泼、幸福地生活在这个良好的氛围中。也希望老师和同学们在前进的道路上策马扬鞭，与时俱进，开拓创新，为子路小学的未来而奋斗！我们有理由相信，只要努力与我们同行，希望就会与我们同在！也一定能够谱写子路小学新的篇章！

最后，祝同学们新学期品质好、身体好、学习好，天天进步！祝各位老师身体健康，工作顺利，天天好心情！

谢谢！

统计领导演讲稿篇八

大家下午好！

在这辞旧迎新的日子里，我们公司又迎来了新的一年。今天，我怀着无比高兴和感恩的心情，把大家召集在一起，聚到这里，共同组织召开20xx年“感恩过去，放飞未来”主题年会20xx年 企业领导发言稿20xx年 企业领导发言稿。

首先感谢大家在过去的一年里不离不弃，辛勤工作，（大学生军训发言稿20xx）为公司的发展建设所做的努力和付出。

谢谢大家！在此我隆重地给大家鞠个躬。

回顾过去的一年，我们公司整体工作发生了巨大的改变，取得了可喜的成绩，这一切成绩的取得都是大家共同努力的结果，我只是起了一个组织者的作用。一年以来，我更多地是通过每周的全体员工大会，给大家讲一些做人做事方面的体会、经验和心得。期望通过这些形式统一一下大家的思想认识，从而形成我们共同的价值观、世界观，因此有利于我们上下一条心，通过大家共同努力，把我们这份神圣的事业，做稳做强。

相信在座的每一位同事都感受到了20xx年的《销售政策》、《考核政策》、《管理制度》与历年的政策相比有了若干改变，前几个月发生的一些事情也会让在座的某些同事感到不快。是的，好像有变化，变化的多，变化的快。变化的让很多人感觉不爽。确实改革需要改变一个人的思维惯性，需要改变多年的行为习惯。而改变一个人的习惯确实是一个痛苦的过程，其实我本人也不喜欢改变，所以我非常理解因为改变带来的抵触、质疑、猜测、反感，从改变到习惯毕竟需要一个过程。

我今天的汇报内容分为四部分：第一部分是艰苦奋斗，开源节流不是对历史的否定；第二部分阐述为什么要艰苦奋斗？第三部分是如何理解艰苦奋斗，开源节流；第四部分是如何做到艰苦奋斗，开源节流。

首先，我要向大家强调的是，艰苦奋斗，开源节流不是对前几年工作的否定。在某些人的眼睛里世界上的颜色只有黑与白，某些人面对别人就某点问题的批判就想象为对自己的全盘否定，这是不懂辨证关系的，是情绪化、头脑简单化的表现。

数据会使我们以为十年的艰苦奋战已经胜利。不过我要说，成功是一个讨厌的教员，它诱使聪明人认为他们不会失败，它会掩盖一切矛盾，它不是一位引导我们走向未来的可靠向导。亿元是一个十分可怕的数据，它让我们骄傲的同时也蒙

蔽了sla药业在国内制药企业中的地位并没有显著提升，身边很多药企，包括中大型药企他们近几年的也处于快速增长阶段。

总结十年的增长历程，从单纯依靠妇幼渠道利用婚检，依靠计生行政干预强制发放sla□到组建otc队伍、执行psa计划，商务与计生渠道拆分实行专业的人做专业的事，加大拓宽分销市场，事实上公司一直处于组织变革、营销变革之中。“变”促进了sla药业(前北大药业)的发展，在公司从业经历超过了五年的同事们，你们应该切身地感受到了公司的历次变革，你们也受益于这种变革，因为变革，你们的能力才会有很大的提高;因为变革，你们的职业生涯才会不断前行;因为变革，你们的收入才会不断增加。

我今天讲话的目的不是奢望改变你们每一个人。我仅仅是希望你们能够理解政策的每一处改变、管理细节每一处改变的深层次原因。在座的每一位营销同仁都要清醒意识到改革已经开始发生，并正在发生，改革进程可能会有微调但是总体趋势不可逆转。某些同事不要有侥幸心理，抱着看一看，等一等的观望态度，这样你就会掉队、甚至会被淘汰。

我相信，脚踏实地山让路，持之以恒海可移。愿我们意气风发、斗志昂扬的一中人以本次年会为契机，以执行力为以后工作的主导思想，以细节管理为工作的基本方法，扬长避短，策马扬鞭，与时俱进，谱写一中教育集团崭新的篇章。

统计领导演讲稿篇九

大家好！

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合支行xxx**职务。我现年**岁，党员，大专文化程度，会计师专业技术职称。

我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长、副主任等职，积累了较为丰富的实践经验。二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的xx□干过x年的xx□无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

一、狠抓大客户建设，完成任务目标。在快速发展公司业务中培养循环客户、钢铁客户的要求，突出“联动”，全行下力气，继续巩固与**钢新轧、新钢铁□xxx钢铁（集团）等老客户的合作关系，扩大公司理财业务、票据结算业务规模，联手开展国际结算业务，培养一批支撑业务上台阶的“钢铁客户”，完成开发5个千万元大客户的任务指标。同时开发公司业务新领域、新行业，通过向城建房地产、方圆建设公司、中建装饰公司绩优客户提供授信吸引沈阳电业局、沈阳商贸金融开发区等大型优质客户。

二、提升服务层次，丰富服务内涵。把优质高效服务作为中信服务的品牌来抓，加强员工岗位技能训练和客户服务技巧训练，在短时间内使员工的岗位技能和服务水平迅速提升到

一个新的高度。 要努力通过提升企业文化，催化业务经营。不断营造“理解、协同、奋进”的文化氛围，通过开展文化联谊、结对子等有益活动，培养员工的团队意识。

三、搞好营销，扩大业务。进行零售业务产品专业性营销，组织员工深入学校、社区、企业宣传个人委托贷款、国债预约等个人理财新产品。开发大型居住区、幼儿园客户群，开展中信卡代缴托费、物业管理费、煤水电费等便民服务，扩大中信卡的覆盖率。

各位领导、同志们，上述几点是我对xxx*工作的思考，只要我能聘上，我会为此努力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为支行的发展添砖加瓦，积极工作。

谢谢！