

项目督查情况汇报 抓项目心得体会(通用9篇)

在生活中，越来越多人会去使用协议，签订协议是最有效的法律依据之一。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是小编给大家带来的合同的范文模板，希望能够帮到你哟！

设备改造安装合同精选篇一

销货方：_____(以下简称甲方)

购货方：_____(以下简称乙方)

签约时间：_____

签约地点：_____

第一条 经购销双方协商交易活动，必须履行本合同条款。具体品类(种)，需签订要货成交单，并作为本购销合同的附件；本合同中的未尽事宜经双方协商需补充的条款可另附协议书，亦视为合同附件。合同附件与本合同具有同等效力。经双方确认的往来信函、传真、电子邮件等，将作为本合同的组成部分，具有合同的效力。

签订成交单，除上级规定按计划分配成交外，其余商品一律采取自由选购，看样成交的方式。

第二条 合同签订后，不得擅自变更和解除。如甲方遇不可抗拒的原因，确实无法履行合同；乙方因市场发生骤变或不能防止的原因，经双方协商同意后，可予变更或解除合同。但提出方应提前通知对方，并将“合同变更通知单”寄给对方，办理变更或解除合同的手续。

按乙方指定花色、品种、规格生产的商品，在安排生产后，双方都需严格执行合同。如需变更，由此而产生的损失，乙方负担；如甲方不能按期、按质、按量按指定要求履行合同，其损失，甲方负担。

第三条 成交单中的商品价格，由双方当事人商议决定，或以国家定价决定。

在签订合同时，确定价格有困难，可以暂定价格成交，上下幅度双方商定。

国家定价的商品，在合同规定的交(提)货期限内，如遇国家或地方行政部门调整价格，按交货(指运出)时的价格执行。

逾期交货的，如遇价格上调时，按原价执行；遇价格下调时，按新价执行。逾期提货的，遇价格上调时，按新价执行，遇价格下调时，按原价执行。由于调整价格而发生的差价，购销双方另行结算。

第四条 运输方式及运输费用等费用，由双方当事人协商决定。

第五条 各类商品质量标准，甲方严格执行合同规定的质量标准，保证商品质量。

第六条 商品包装，必须牢固，甲方应保障商品在运输途中的安全。乙方对商品包装有特殊要求，双方应具体合同中注明，增加的包装费用，由乙方负担。

第七条 商品调拨，应做到均衡、及时。对合同期内的商品可考虑按3：3：4的比例分批发货；季节性商品按承运部门所规定的最迟、最早日期发货；当令商品，零配件和数量较少的品种，可发货。

第八条 对有有效期限的商品，其有效期在2/3以上的，甲

方可以发货;有效期在2 /3 以下的, 甲方应征得乙方同意后才能发货。

第九条 甲方应按乙方确定的合理运输路线、工具、到达站(港)委托承运单位发运, 力求装足容量或吨位, 以节约费用。

如一方需要变更运输路线、工具、到达站时, 应及时通知对方, 并进行协商, 取得一致意见后, 再办理发运, 由此而影响合同期限, 不以违约处理。

第十条 商品从到达承运部门时起, 所有权即属乙方。在运输途中发生的丢失、缺少、残损等责任事故, 由乙方负责向承运部门交涉赔偿, 需要甲方协助时, 甲方应积极提供有关资料。乙方在接收商品时发现问题, 应及时向承运部门索取规定的记录和证明并立即详细检查, 及时向有关责任方提出索赔;若因有关单据未能随货同行, 货到后, 乙方可先向承运部门具结接收, 同时立即通知甲方, 甲方在接到通知后5 日内答复;属于多发、错运商品, 乙方应做好详细记录, 妥为保管, 收货后10日内通知甲方, 不能自行动用, 因此而发生的一切费用由甲方负担。

第十一条 商品的外包装完整, 发现溢缺、残损串错和商品质量等问题, 在货到半年内(贵重商品在7 天内), 责任确属甲方的, 乙方可向甲方提出查询。

发现商品霉烂变质, 应在30天内通知甲方, 经双方共同研究, 明确责任, 损失由责任方负担。

接收进口商品和外贸库存转内销的商品, 因关系到外贸查询, 查询期为乙方收货后的60天, 逾期甲方不再受理。

乙方向甲方提出查询时, 应填写“查询单”, 一货一单, 不要混列。查询单的内容应包括唛头、品名、规格、单价、装

箱单、开单日期、到货日期、溢缺数量、残损程度、合同号码、生产厂名、调拨单号等资料，并保留实物；甲方接到“查询单”后，10日内作出答复，要在30天内处理完毕。

为减少部分查询业务，凡一张调拨单所列一个品种损溢在2元以下、残损在5元以下均不做查询处理(零件除外)。对笨重商品的查询(如缝纫机头、部件等的残品)乙方将残品直接寄运工厂，查询单寄交甲方并在单上注明寄运日期。

第十二条 商品货款、运杂费等款项的结算，购销双方应按中国人民银行结算办法的规定，商定适宜的结算方式，及时妥善办理。

货款结算中，要遵守结算纪律，坚持“钱货两清”原则，分期付款应在成交单上注明。有固定购销关系的国营、供销合作社商业企业，异地货款结算可采用“托收承付”结算方式；对情况不明的交易单位，可采用信用证结算方式，或先收款后付货。

第十三条 甲、乙双方的任何一方有违约行为的，应负违约责任并向对方支付违约金。因违约使对方遭受损失的，如违约金不足以抵补损失时，还应支付赔偿金以补偿其差额。如违约金过分高于或者低于造成的损失，当事人可以请求人民法院或者仲裁机构予以适当减少或者增加。

1. 甲、乙两方所签订的具体合同要求，一方未能履行或未能完全履行合同时，应向对方支付违约合同货款总值__%的违约金。但遇双方协商办理变更或解除合同手续的，不按违约处理。

2. 自提商品，甲方未能按期发货，应负逾期交货责任，并承担乙方因此而支付的实际费用；乙方未按期提货，应按中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期提货部分货款总值计算，向甲方偿付逾期提货的违约金，并承担甲方实际支付的保管

费用。

3. 甲方提前交货和多交、错发货而造成的乙方在代保管期内实际支付的费用，应由甲方负担，乙方逾期付款的，应按照人民银行有关逾期付款的规定，向甲方偿付逾期付款违约金。

4. 对应偿付的违约金，赔偿金，保管、保养费用和各种经济损失，应在明确责任后，10天内主动汇给对方，否则，按逾期付款处理，但任何一方不得自行用扣发货物或扣付货款充抵。

第十四条 甲、乙两方履行合同，发生纠纷时，应及时协商解决，协商不成时，任何一方均可向仲裁机构申请仲裁或向人民法院起诉。（两者选一）

第十五条 本合同一式4份，甲、乙两方各执2份，并送交当地人民银行及有关部门，监督执行。

第十六条 本合同(协议)双方签章，依法生效，有效期为1年，期满双方如无异议，合同自动延长。凡涉及日期的，按收件人签收日期和邮局戳记日期为准。

开户银行：_____ 开户银行：_____

帐号：_____ 帐号：_____

地址：_____ 地址：_____

传真：_____ 传真：_____

电话：_____ 电话：_____

销货方(甲方)签章：_____ 购货方(乙方)签章：_____

设备改造安装合同精选篇二

卖方：中国_____ (以下简称甲方)

地址：_____

邮码：_____

电话：_____

法定代表人：_____

职务：_____

买方：_____国_____ (以下简称乙方)

地址：_____

邮码：_____

电话：_____

法定代表人：_____

职务：_____

甲、乙双方在平等互利基础上经友好协商，特订立本合同，共同遵守。

一、产品名称、数量、价格

甲方同意从_____年_____月份起至_____年_____月底止，分期分批向乙方提供_____产品_____套(件)，计总值_____元。

二、品质规格

甲方提供设备质量、规格，有关技术资料，技术保证，图纸，详见合同附件。

三、装运

1. 日期：_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。

2. 装运

(1) 在开始装运月份前_____天，甲方应以电报通知乙方当月装运数量和装货船名，乙方应在接到甲方上项电报通知_____天内电复甲方。

(2) 装货船到达装运港_____天前，甲方应将装货船名与国籍、预计到达装港日期、装运数量，以电报通知乙方。装货船到达装货港四十八小时前，对方应对上述内容发出上式通知。

(3) 装船结束后二十四小时内乙方应以电报将合同号商品名称、装货船名、收货人、装货数量、目的港、发票金额、装货船只离港日期通知甲方。

四、销售产品名称、数量、价格

乙方同意自_____年_____月起至_____年_____月底止，向甲方提供_____设备_____台，计总值_____元。

五、期限

乙方的购买必须在_____年_____月_____日以前完成。每年返销金额是_____元，占整个返销额

的_____%, 每年的_____月至_____月交货。

六、支付条件

由甲乙双方对开信用证, 即由乙方分期开出以甲方为受益人的远期信用证, 分期、分批支付全部产品的价款; 甲方开出以乙方为受益人的即期信用证, 支付补偿商品的货款。甲方用乙方支付补偿商品的货款, 来支付全部产品设备的价款。

当甲方支付的货款不能相抵乙方所开的远期信用证之金额时, 其差额部分由甲方用预付货款方式, 在乙方所开的远期信用证到期前汇付乙方, 以使乙方能按时议付所开的远期信用证。乙方所开的远期信用证的按期付款, 是基于甲方按规定开出限期信用证及按规定预付货款。甲方保证按规定开出信用证及预付货款。

七、包装

根据商品的特点及运输方式, 由乙方确定适当的包装, 唛头也由乙方自行设计, 发货物以后即另以函电通知甲方。凡由于乙方对货物包装不妥, 货物在装运前保管不良, 致使货物遭到损坏时, 乙方均应负责更换或赔偿。

八、保险

产品进口以后由甲方投保。产品所有权在付清货款后发生转移。之后, 如发生意外, 损失先由保险公司向投保人赔付, 再按比例退回乙方已支付的产品货款。

九、利息计算

1. 双方议定, 本合同项下的_____ (币种) 及_____ (币种) 的年利率分别为_____ %和_____ %。

2. 乙方所开立的远期信用证及甲方预付货款的利息均由乙方负担。

十、装运港

_____□

十一、目的港

_____□

十二、单据

货物装船离岸后，乙方应向议付银行提供下列议付单据：

乙方每次交货时，将出运的品名、规格、数量、金额、船名等在_____小时前电告甲方。出运后，将全套正本货运单据：全套洁净装船提单(正本_____份，副本_____份)；发票(正本_____份，副本_____份)；包装单；产地证明书；质量检验证书，由乙方直接寄给甲方的议付银行。同时，由乙方将上述单据的副本_____份，分别寄给甲方和甲方的代理人。

十三、检验

1. 品质、数量按照装运港中国商品检验局签发的证明书。提单上的数量应作为甲乙双方交货数量的根据。

2. 货物如发现缺陷，乙方应在到货后_____月内书面通知甲方。

3. 乙方在装货船到达目的港后，有权对货物的数量和品质进行复检，由乙方委托的_____机构负责复检。复检费由乙方负责。如发现品质和/或数量与合同不符，乙方有权向甲方

索赔，索赔证书由乙方委托的检验机构出具，但对运输途中品质与数量的自然损失或变化不得提出索赔，索赔期限为货物到达目的港_____天。

4. 乙方同意在_____产品中，接受甲方次品不超过_____ %次品价格，双方根据质量情况，另行协商确定。

十四、税收与费用

本补偿贸易项目中所涉及的一切税收与费用的缴付，均按照中华人民共和国的有关税收法律、法规办理。

十五、技术服务

货物到达甲方口岸后，由甲方自行安装，但在主要设备安装过程中，甲方认为需要时，乙方必须派出技术人员进行现场指导，提供必要的技术服务，在此过程中由于技术上的问题，所造成的损失由乙方负责。

经双方协调，为完成此项工作，由乙方派出_____数量的技术人员。在中国的一切费用均由乙方承担。

十六、银行担保

本合同自生效之日起_____个月，至迟不超过甲方与乙方所签合同付款前，乙方应向甲方提供银行保函，一旦甲方不能购买或不能付款时，由银行负责支付货款或支付罚款。银行保函见合同附件。

为保证合同条款的有效履行，双方分别向对方提供由各自一方银行出具的保函，予以担保。甲方的担保银行为中国银行_____分行，乙方的担保银行为_____国_____银行。

十七、违约责任

1. 甲方保证货物品质规格符合甲方的规格说明。
2. 如果甲方不能按合同规定的日期，购买本合同规定的货物，致使本合同部分或整批不能按时执行，对甲方造成了损失，乙方应按本合同总值的_____ %向甲方交付罚金。如甲方不能按本合同规定部分或整批交货对乙方造成了损失，则甲方应按本合同总值的_____ %交付罚金。
3. 乙方不按合同规定购买补偿商品或甲方不按合同规定提供商品时，均应按合同条款承担违约责任，赔偿由此造成的经济损失，并向对方支付该项货款总值的_____ %的罚款。

十八、解除合同

1. 有关货物包装已运抵乙方，不论财产权是否能转移，乙方的货物，均可退回甲方，费用由甲方负担；或在撤销全部或部分订单，不论撤销时货物是否运出或财产权是否转移。在上述情况下，甲方应立即退还已付款项，乙方对此概不负责。
2. 乙方将取消回头产品的购买义务，不再购买尚未购买的回头货物。

十九、合同变更

本合同内容如遇特殊情况需要变更，须经双方协商一致。

二十、专利权的侵犯

如果乙方因使用或售出上述商品侵犯或被认为是侵犯他人专利权、注册的设计权、商标、牌号而受到牵连，一切费用和损失，甲方应负责赔偿。

二十一、声明及保证

甲方：

1. 甲方为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能力履行本合同。
2. 甲方签署和履行本合同所需的一切手续均已办妥并合法有效。
3. 在签署本合同时，任何法院、仲裁机构、行政机关或监管机构均未作出任何足以对甲方履行本合同产生重大不利影响的判决、裁定、裁决或具体行政行为。
4. 甲方为签署本合同所需的内部授权程序均已完成，本合同的签署人是甲方的法定代表人或授权代表人。本合同生效后即对合同双方具有法律约束力。

乙方：

1. 乙方为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能力履行本合同。
2. 乙方签署和履行本合同所需的一切手续均已办妥并合法有效。
3. 在签署本合同时，任何法院、仲裁机构、行政机关或监管机构均未作出任何足以对乙方履行本合同产生重大不利影响的判决、裁定、裁决或具体行政行为。
4. 乙方为签署本合同所需的内部授权程序均已完成，本合同的签署人是乙方的法定代表人或授权代表人。本合同生效后即对合同双方具有法律约束力。

二十二、保密

双方保证对从另一方取得且无法自公开渠道获得的商业秘

密(技术信息、经营信息及其他商业秘密)予以保密。未经该商业秘密的原提供方同意，一方不得向任何第三方泄露该商业秘密的全部或部分内容。但法律、法规另有规定或双方另有约定的除外。保密期限为_____年。

一方违反上述保密义务的，应承担相应的违约责任并赔偿由此造成的损失。

二十三、不可抗力

在本合同执行期间，如发生人力不可抗拒的事件，甲乙双方均不承担赔偿责任。但各方应立即把上述情况通知对方，说明情势并预计持续时间的长短，以便对方采取相应措施。

1. 签约双方中的任何一方由于战争及严重的火灾、水灾、台风和地震或其他双方同意的事件而影响执行合同时，双方同意延长合同期限，延长时间相当于事故所影响的时间。

2. 责任方应尽快将发生的人力不可抗拒事故的情况用电报通知另一方，并在14天内以航空挂号信将有关部门出具的证明文件交给另一方确认。

3. 若人力不可抗拒事故延续到120天以上时，双方应通过友好协商尽快解决本合同继续执行的问题。

二十四、通知

1. 根据本合同需要发出的全部通知以及双方的文件往来及与本合同有关的通知和要求等，必须用书面形式，可采用_____ (书信、传真、电报、当面送交等方式)传递。以上方式无法送达的，方可采取公告送达的方式。

2. 各方通讯地址如下：_____。

3. 一方变更通知或通讯地址，应自变更之日起_____日内，以书面形式通知对方；否则，由未通知方承担由此而引起的相应责任。

二十五、争议的处理

1. 本合同受_____国法律管辖并按其进行解释。

(1) 提交_____仲裁委员会仲裁；

(2) 依法向人民法院起诉。

二十六、解释

本合同的理解与解释应依据合同目的和文本原义进行，本合同的标题仅是为了阅读方便而设，不应影响本合同的解释。

二十七、补充与附件

本合同未尽事宜，依照有关法律、法规执行，法律、法规未作规定的，甲乙双方可以达成书面补充协议。本合同的附件和补充合同均为本合同不可分割的组成部分，与本合同具有同等的法律效力。

二十八、合同效力

本合同自双方或双方法定代表人或其授权代表人签字并加盖公章之日起生效。有效期为_____年，自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。本合同以中、_____文签署，两种文本具有同等效力。合同正本一式_____份，双方各执_____份，具有同等法律效力；合同副本_____份，送_____留存一份。

签订地点：_____ 签订地点：_____

见证人(签字): _____

_____年____月____日

签订地点: _____

设备改造安装合同精选篇三

乙方(委托方):

一、甲方接受乙方委托,提供进出口贸易代理服务,代理乙方从事进出口贸易及相关业务。

二、甲方责任:提供报关委托书

三、乙方责任:

3. 乙方应在接到关税和海关代征增值税税票后按时向代收银行缴纳税款;

5. 守法经营,不伪报、不满报,单单相符、单货相符、如实申报、提供货物的真实情况,对于伪报商品名称、高值低报、少报通关数量等违反相关法律法规的行为,乙方承担一切责任和后果,并赔偿给甲方造成的损失。

四、在贸易合同执行中,如因国外客户或乙方的原因造成合同的变更、解除、终止或违反合同致使变更或终止本协议,甲方不承担责任,因甲方代理行为的过错造成的损失除外。

五、甲方在执行本协议中,对于乙方或第三方的经济、刑事等纠纷,甲方不负连带责任。由此给甲方造成的损失,乙方承担全部责任。

六、如因执行本协议发生纠纷,适用《对外贸易代理制暂行

规定》，《对外贸易法》作为本协议的准据法。

七、若甲乙双方发生争执纠纷，应协商解决，协商不成，由甲方所在地法院管辖。

八、本协议正本一式两份，甲乙双方各执一份，副本若干份送甲方据以审批、核算、对外付汇等。

九、本协议自签订之日起生效，有效期为一年，对双方具有同等约束力。

甲方：（公章） 乙方：（公章）

代理人： 代理人：

日期： 日期：

设备改造安装合同精选篇四

随着我国对外贸易事业的深入开展，国际贸易中的隐名代理问题亟需规范化。代理贸易合同怎么写呢?以下是本站小编为大家整理的代理贸易合同范文，欢迎参考阅读。

甲方：

乙方：

甲乙双方本着合作共赢，共求发展的原则，经充分协商，双方就传统贸易，服务贸易(以下简称产品)代理问题达成一致，进一步明确双方权利义务，合作期限等具体事项，特依法签订本代理合同。

1. 甲乙双方共同认定确定的代理期，自___年___月到___年___月止，代理区域在___省___市所属区域内。

2. 甲方认定乙方为___代理人，自本合同签订之日起，乙方即将代理权金金额___万元付给甲方。

3. 甲方不得在乙方所属区域内发展第二家代理人，乙方如发现甲方在乙方所属区域内发展第二家代理人，甲方将以___倍的代理权金赔偿乙方。乙方如跨范围进入其他代理人区域从事该业务，甲方将取消乙方的代理权，并向乙方提出___倍代理权金的赔偿。

4. 传统贸易国际代理，按国家现行法规办理，乙方向甲方提出报告，甲方认可并实施贸易成功，甲方向乙方支付该单证金额的___%代理费，乙方纳税，甲方代扣代缴，服务贸易收入，乙方纳税，甲方代扣代缴，乙方所获收入涉及个人收入调节税部分，乙方自动向当地税务机关申报，缴纳税款。

5. 乙方负责办理所属区域内的一切合法手续，并依法独立自主代理好涛岚国际的业务，因乙方违反法规引起的任何刑事或民事纠纷，均由乙方自己承担。

6. 甲乙双方在宣传，推广，应保持一致。在前期的推广中，甲方给予乙方全面的技术指导和支持，协助乙方作好前期推广活动和完善代理服务的善后服务。

7. 奖励：乙方a全年获税后净利___万rmb□甲方奖励___%□b全年获税后净利___万rmb□甲方奖励___%□c全年获税后净利___万rmb□甲方奖励___%□d全年获税后净利___万rmb□甲方奖励___%。

8. 本代理合同一式___份，双方各执___份，以甲乙双方法定代表人(或委托代理人)签字盖公章，并于乙方首次支付的代理权金款项到达甲方账户立即生效。甲乙双方互相提供以下证件复印件并加盖公章备存：营业执照，税务登记证(国税+地税)，中华人民共和国组织机构代码证，开户许可证和法定代表人(或委托代理人)身份证，如自然人代理凭身份证。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

双方一致同意按下列条款签订本协议。

第1条 定义

1.1产品: 本协议中所称“产品”, 系指由甲方制造并以其商标销售的(产品名称)和随时经双方以书面同意的其他商品。

1.2地区: 本协议中所称“地区”, 系指_____国_____。

1.3商标: 本协议中所称“商标”系指(商标全称)_____。

第2条 委任及法律关系

2.1委任: 在本协议有效期内, 甲方委任乙方作为其代理, 以便在“地区”获致“产品”的订单。乙方愿意接受并承担此项委托。

2.2法律关系: 本协议给予乙方的权利和权力只限于给予一般代理的权利和权力, 本协议不产生其它任何关系, 或给予乙方以代表甲方或使甲方受其它任何协议约束的任何权利, 特别是, 本协议并不构成或委派乙方为甲方的代表, 雇员或合伙人。双方明确和理解并同意, 在任何情况下, 乙方可能遭受的任何损失, 不论部分或全部, 甲方均不承担责任。

2.3指示: 乙方应严格遵守甲方随时发来的指示。由于乙方超越或违背甲方指示而造成的任何索赔、债务和责任, 乙方应设法保护甲方利益并赔偿甲方因此而遭受的损失。

第3条 甲方的责任

3.1广告资料: 甲方应按实际成本向乙方提供合理数量的“产品”样品、样本、价目表、广告宣传用的小册子及其他有

关“产品”推销的辅助资料。

3.2支付推销：甲方应尽力支持乙方开展“产品”的推销；甲方不主动向乙方代理“地区”的其他客户发盘。

3.3转介客户：除本协议另有规定外，如“地区”其他客户直接向甲方询价或订购，甲方应将该客户转介乙方联系。

3.4价格：甲方提供乙方的“产品”价格资料，应尽可能保持稳定，如有变动应及时通知乙方，以利推销。

3.5优惠条款：甲方提供乙方获致订单的条款是最优惠的。今后如甲方向“地区”其他客户销售“产品”而提供比本协议更有利条件时，甲方应立即以书面通知乙方，并向乙方提供比此项更有利的条件。

3.6保证：甲方担保凡根据本协议出售的“产品”如经证实在出售时质量低劣，并经甲方认可，则甲方应予以免费修复或调换。但此项免费修复或调换的保证，以“产品”在出售后未经变更或未经不正确地使用为限。除上述保证外，甲乙双方均同意不提供任何其它保证。

第4条乙方的责任

4.1推销：乙方应积极促进“产品”的推销，获取订单，并保持一个有相当规模和足够能力的推销机构，以利“产品”在“地区”的业务顺利开展和扩大。

4.2禁止竞争：乙方除得到甲方书面同意外，不应制造、购买、获取订单、或协助推销与本协议“产品”相同或类似的其他国家商品，或将本协议内“产品”转销其他国家和地区。

4.3最低销售额：在本协议有效期间的第一个十二个月内，乙方从“地区”客户获得的“产品”订单，总金额应不少

于_____元。以后每十二个月递增百分之十五。

4.4费用：在本协议有效期内，乙方应承担在“地区”推销和获取“产品”订单的全部费用，如电报费、旅费和其他费用，本协议另有规定者除外。

4.5“产品”价格与条件：乙方保证按照甲方在本协议有效期内随时规定的价格和条件进行推销。在获取订单时，乙方应充分告知客户，甲方的销售确认书或合同内的一些条款以及任何订单均须经乙方确认接受后方为有效。乙方收到的“产品”订单，应立即转给甲方以便予以确认或拒绝。

4.6督促履约：乙方应督促买户严格按照销售确认书或合同的各项条款履约，例如及时开立信用证等等。

4.7市场情况报导：乙方应负责每月(或每季)向甲方提供书面的有关“产品”的市场报导，包括市场上同类产品的销售情况、价格、包装、推销方式、广告资料、客户的反应和意见等。如市场情况发生重大变化时，乙方应及时以电报通知甲方。

第5条佣金

5.1佣金率及支付方式：凡经乙方获得并经甲方确认的订单，甲方在收妥每笔交易全部货款后，将按发票净售价付给乙方百分之_____佣金。为了结算方便，佣金每月(季)汇付一次。如有退货，乙方应将有关佣金退还甲方。

共2页，当前第1页12

设备改造安装合同精选篇五

甲方：（以下简称“甲方”）

乙方：_____（以下简称“乙方”）

一、地区总代理的确认

经双方确认：甲方开发生产的系列产品有广阔的市场潜力和发展前景。

(1) 甲方授予乙方() _____ 区域的销售总代理权，由其全权负责该地区的销售和售后服务。(2) 乙方接受甲方授权后，甲方不得在乙方总代理的区域内另设其它代理商或经销商。

二、乙方承诺

(1) 乙方接受甲方授权后，将集中力量，尽快地在所代理的区域内建立起有效的()销售。

(2) 乙方接受甲方授权后，在本合同生效之日起，一个月内向甲方下订单。每一份订单的货物规格为一种至数种，每种规格产品的订货数量要达到甲方的要求(具体见甲方订单基数表)。

(3) 乙方年订单总金额不得低于 _____。

三、代理保证

(1) 如果甲方在乙方总代理地区以内，以任何方式给其他代理商或经销商授权，甲方必须赔偿乙方损失，以乙方当年订单总金额月平均数作为赔偿标准，并立即取消该地区其他的代理商或经销商的授权。(2) 乙方的总代理权只在授权地区生效，不能在其他已授权的地区扰乱市场，否则，将取消其代理资格。

(3) 乙方在代理期间，若自动放弃代理权，或无法完成本合同所列的相关要求，甲方均有权终止本代理合同，在该地区另寻代理商。贸易合同：区域销售总代理合同书由精品信息网整理！

四、地区代理价格，见代理价格表(不含税)

如因通货膨胀或其它客观原因，致使甲方所定供价必须调整，甲方必须提前通知乙方，并共同协调双方利益。以上供价均为甲方发站价，运费由乙方负责，甲方代办托运，甲方所付运费，由乙方在下次订单结算时付清。

五、订货及供货

(1) 经双方协定及认可，甲方接下乙方的订单后，甲方应积极为乙方组织生产，保证及时向乙方提供货源，尤其是甲方生产及原材料紧张时，更必须优先保证乙方的订单。

(2) 乙方下订单时，应预付订单金额的 %给甲方，作为订金。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

六、付款方式和运输方式

(1) 银行结算。

(2) 现金支付。

(3) 具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

七、质量保证和售后服务

(1) 甲方产品严格按照国家技术监督部门备案的企业产品质量标准生产，并经质检部门严格检验合格后出品。

(2) 为保证用户利益，用户所购产品，按照国际电子类产品通行标准，给予质量保证和售后服务。

八、本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关。

九、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定一年，期满乙方有续签优先权，本合同未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

十、本合同一式两份，双方各执一份，同具法律效力。