

2023年大学生工作情况总结 大学生实习工作总结(大全7篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇一

XXXX年的XX月XX日到XX月XX日，这短短的四周，是我学习当老师的教学实习周。在这段时间，我收获了很多，也成长了很多。近一个月的实习，让我体会到当老师的乐趣。当了十几年学生，次转换了角色，以一名老师的身份去实习、去体验，任务不同了，视角不同了，因此感受也不同了。

前两周我们以听课为主，为了能更好的适应学生教育环境，我们认真听课，记好笔记，并即时和指导老师沟通，反复推敲老师教案，认真熟悉教材。

这两周，我们还批改了学生们的作文。批改作业时，纠正学生的错误是非常重要的，在纠正学生每个错误的时候，要写上激励的评语，让他们在改正自己错误的同时，不会对自己失去信心。在这个过程中，我还发现了大一学生在英语写作过程中普遍存在的一些问题。

大体情况可以分为三类：

第一类：存在严重的单词拼写问题，很多同学也分不清词性。

第二类：不注意标点的使用，随意乱点的现象很严重。

第三类：学生态度问题。这一类学生大多字迹潦草，不认真对待作业。

经过两周的听课，第三周，我们便开始准备教案，为讲课作准备。指导老师指导我们写教案，给我们建议。第四周的周一早上，我们进行了次试讲。虽然试讲并不正式，可是讲课的过程中依然会暴露很多缺点。结束之后，郑老师说我的构思很好，同时也给我提了很多宝贵的建议。我认真听着，积极总结，并及时予以修改。周二晚上，郑老师又抽出宝贵的时间，听我们又试讲了一次。这一次，老师又给我们提了意见，并让我周三正式上讲台。

于是，5月6日，周三下午，我次正式登上了讲台。上课前我感到非常紧张，紧张的介绍完自己，深呼吸了好几次，终于调整好了自己的情绪，开始讲起课来。我按照我的计划逐步进行着内容，同学们也很配合，他们的积极参与让课堂十分有趣。我便充分放松了自己，大胆的讲起课来。

最后，由于时间没有把握好，准备的内容并没有讲完。课后，郑老师评价说我讲的挺好，我的搭档也说挺好。这无疑是给了我极大的自信。他们也给了我很多建议。所以回来之后，我又对讲课内容进行改进。5月7日，周四下午，我又讲了两节课，正所谓，熟能生巧，这次，明显没有次那么紧张了，并且在时间的把握上，内容上，都有很大的进步。学生依旧很配合。从老师和我的搭档那里，我都获益匪浅。

这三节课，让我充分体会了当老师的感觉。这种感觉很好，看着学生们对你渴望的眼神，你就会觉得你有责任把他们教好。

通过这次实习，我还总结了几点关于教育的建议，具体如下：

第一点，兴趣对于一个学生来说是至关重要的。

必须把学生的学习兴趣调动起来，使他们在快乐中主动学习。课堂只要是以学生为主，充分调动他们学习的主动性和积极性，由要我学转化为我要学的教学方式。

第二点，老师要有耐心，才能把学生的缺点纠正过来。

而且老师要想方设法创设民主和谐的教学气氛，在教学活动中建立平等的师生关系，把自己当成活动中的一员。

第三点，要注重鼓励学生。

他们得到老师的赞扬，积极性提高了，课堂气氛活跃了，就会起到很好的教学效果。

第四点，学生对讲课的内容反映不一，所以要注重跟同学们交流，明白他们究竟所需求的什么。

从这次实习中我明白到，备课在上好一节课的重要性，因此，我也对老师这个职业有了更深的理解。真正的教师都具有高尚的师德和勇于奉献的精神品质，他们就是一群辛勤的小蜜蜂，为国家的建设打造坚实的基石。

这次实习也使我学到了许多书本上没有的东西，让我找到了缺点和不足，让我增长了各方面的能力，是我人生中最有意义的一次活动。在以后的人生道路上我不会像以前那样胆怯。因为在这次实习中我变得勇敢，成熟了。

在以后的人生道路上，我也会时刻铭记着这段如歌岁月，激励自己努力前进。

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇二

又是一个春秋，我已经在大学生村官的岗位上工作了四年多了，对于农村已经完全溶入到我的生活，大学生像是离我越

来越遥远，大学生的生活已经是我美好的回忆，我现在的身份应该是一名农民及工作在农村第一线的工作者。我们的岗位是大学生村官，戴着大学生的帽子老是让人认为我们永远是一个长不大的学生，其实学生俩字对我们来说已经太遥远了，我们已经慢慢的变成了家庭及社会的脊梁，婴儿在我们的怀中健康的成长，老人在我们的搀扶下安度晚年。告别昨天的辉煌迎接明天的挑战，让我们再次回到农村这个战场上来。下面就是本人的工作总结。

由于近几年来农村经济的深化改革，使得农村经济有了一个巨大的变化，从而导致农村的产业结构将无法再次满足当前经济快速发展的需求，农村经济产业结构的变革将逼在眉梢，为了适应当前农村经济发展需要，我大胆的提出了杨楼村产业结构变革设想，我心里清楚每次变革不论结果的好坏都会有人反对，变革面前的挑战是巨大的，但为了农村经济的可持续发展我们必须走变革这条路，因为万事万物都是在永不停息运动着的，时一变迁人在发展，经济结构也要随之变化。

一、农村经济产业结构变革的必要性。

第一. 当前农村劳动力发生了巨大变化，对农村经济的产业结构产生了很大的影响。近几年来中国经济的快速发展，对劳动力的需求量迅速加剧，使得大量农村精壮劳动力迅速涌向城市，从而导致农村劳动力发生了短缺。以前农村精耕细作型农业将无法继续进行下去，中国农村的农业开始有精耕细作型向粗放型农业转变，但中国的土地政策为以家庭为单位的联产责任承包制，土地多数为小块种植从而不利于粗放型农业的生产。

第二. 在农村从事农业的劳动生产率非常低下，对农民劳动的积极性产生了巨大影响。现在的农民都会算经济帐，在农村劳动所创造的价值(指在土地上的劳动)和在城市里所创造的价值(指在城市工厂里打工)之比，在农村所创造的价值远远低于在城市里创造的价值，因而现在的农民都向往城市。

第三. 农民物质文化的需求的剧增，导致农村落后的生产关系无法再满足农民日益增长物质文化的需求。

当前农民最大的支出就是住房和子女接受教育的开支，这两大开支将影响到做父母的一生。在目前我们国家教育来说：子女一般在三周岁左右就要接受教育，一直到大学毕业需要十五六年的时间，按每年五六千元计算，一个孩子就要支出十万元左右，现在农村的家庭两三个孩子，也就说一个家庭要有二三十万元钱的教育开支。按每个家庭建一套房子，现在房产的均价为两千至四千元，一套一百平方米的房屋就需要二十至四十万元钱，按这样计算在农村就住房和子女接受教育的开支就要五六十万元钱。目前我们农村每人有一亩可耕田，一家四口人就四亩可耕田，每亩年收入一千元，一个家庭一年就是四千元，在没有任何开支的情况下需要十五年的时间。自然单靠土地收入是无法满足当前中国农民的物质需求的，农民土地靠不住那他们只有另寻他求了，顺其自然他们只有放弃农村投身于城市来换取更大的经济价值。

二、农村经济产业结构变革步骤

第一步：加快农村劳动力输出，把农村所有的剩余劳动力都输送出去，来提高劳动者创造价值及劳动生产率。如一个农民在农村劳动(指在土地上的常规劳动)一天所创造的价值为十多云钱，而在城市工作一天就可以创造出一百多元钱，也就是说在农村劳动所创造的价值仅是城市所创造的价值十分之一，所以我们要把剩余劳动力大量输送到城市。

第二步：组建农村经营合作社，来提高土地的利用率。当前农村的耕作方式发生了转变，不在是大量的劳动力投入进行精耕细作，而是少量的劳动力投入进行快耕简作的粗放型耕作。农民对土地的重视度的降低，使得土地的单产下降，再用以前的土地经营模式，是无法适应当前经济发展的需要。我们只有从新对土地进行组合，进行集约化经营，使得农业生产与加工企业及市场直接对接，把农业生产推向市场化运

作，从而增强农业生产的抗风险的能力，使脆弱农业生产经济变得能抵御市场自然灾害的能力。

第三步：加快农村特色产业发展，创造区域化产业结构优势。我们应因地制宜的发展本地区的特色产业，创建自己区域品牌，走自己的农村经济发展之路。

第四步：实现农村经济区域多元化发展。使农业生产.加工.市场交易.消费一体化，让我们的农业真正实现化农业生产。

目前为止我们已经实现了第一步发展目标，全村剩余劳动力已经向城市输入达到90%以上，年创造价值过千万元，为全村以后的经济发展创造经济基础，使今后的土地整合也创造了良好条件，因为农民进城工作开始对土地的重视度降低，渐渐可以对土地经营放手于他人，慢慢的我们的土地就实现了整合，集约化经营实行专业化管理，对土地的投资.管理都更科学化，规范化，现代化的投入必然会大大提高土地单位面积的产值。

农村经济产业结构的变革之路任重而道远，我们迎着十八大的春风昂首向前，进一步深化农村经济改革，实现新的突破□xx年辉煌已过，新年的钟声即将敲响，我们将要迎来新的挑战与辉煌，让我们用青春活力来迎接明天的朝阳。

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇三

光阴似箭，岁月如梭。转眼间，三年的大学生活已经接近尾声。人们都说大学是半个社会，大学生活可以让一个人变得成熟。的确，这三年，我成熟了不少，再也不是个嫩嫩的男孩。离开了家乡，离开了父母，使我不得不学会了独立，学会了怎么生活。大学里，有成功的喜悦，有失败的伤感，有人生的百态，在学校里，可以学到很多做人的道理。虽然我的大学生活平淡得不能再平淡，但我还是很珍惜这个难忘的经历。

我的大学生活不算的成功的，在这三年的大部分时间里，我并不快乐。因为我所学的专业不是我喜欢的专业，也不是我擅长的专业，学习好象只是应付考试，这种状态一直持续到最近。好象梦中惊醒，突然想到要毕业了，自己却好象什么都没学到。上课的内容似乎够还给老师了，四级考了三次，成绩一次不如一次，一道感觉很简单的面试题，却偏偏答不出来。回想从入学到毕业，我到底是怎么过的？回忆这三年里的一幕幕，我开始后悔了，后悔自己不应该那么颓废，却已经没有机会再重来，人生总是这样，只有等到失去了才懂得珍惜。

大一刚进学校，有很多新鲜事物吸引着我，那时的我是充满热情的，那时经常跑图书馆，尽管我只对里面的小说感兴趣；热心于学生会选举，尽管最后没有成功；积极参加运动会，尽管名次并不理想；积极参加合唱团，尽管在最后的和声我们唱得乱七八糟。但是，至少那时的我是积极向上的。大二，少了一些新生的激情，生活开始变得平淡。上课，上网，游戏，吃饭，睡觉，几乎构成了我全部的生活。尽管有向党靠拢的想法，但只能望而却步，因为我大一有课程重修。郁闷，彷徨充斥着大二一年的生活。大三，课程很多，好象所有的时间除了上课，也剩下没多少了。这段时间的压力也比较大，以为我不仅要保证所有的课程都能通过，还要准备毕业后的出路：或着工作，或者继续深造。这段时间是大学以来最充实的，我彻底抛弃了颓废，用尽全力去为自己的未来打拼。

这三年里，确实有不少遗憾，没做过学生干部，没有什么奖状，没体验过拿奖学金的喜悦，没能加入中国共产党。只希望还有机会，给我多两年时间去把过去的遗憾补回来。可惜时光一去不返。

总结大学生活，简单的说，应该学会做人。关于大学里做人，我有以下几点体会。

1、自我尊重

一般说来，这是容易理解的，但是在我们做事的时候往往难以每次都真正上实施。自我尊重，还要自我包装，注意自己的外观形相，让别人尊重自己其实是一种更高的自我尊重。

2、为别人着想

现在的社会需要合作，需要团队，忘记了队友的利益很多时候就等同于忽略了自己的利益。利他在竞争过程中往往转换为了利己，因为对方获利了，他必有成功的道理，这些恰恰给了自己一个弥补缺失的机会，为以后获取更多的收获奠定基础。在学习工作过程中不应忘记了给你的竞争对手一些力所能及的帮助，协助对方实现他们的目标。在生活中，和谐的寝室环境，社交圈环境更多的需要你不断的付出，随时随地的为别人的利益着想，考虑到自己的所作所为对周围人有没有不好的影响。有句话说：“付出总有回报”，我觉得不是不报，而是时候没到或者是你更本就没有觉察到。

3、适应环境

这是我们这一代大学生最需要的基本能力。现在社会，是一个飞速变化的社会，一个激烈竞争的社会，适者生存在这里无需用语言来解释。让自己适应环境，让环境接纳自己是我们跳进这个社会圈首先必须学会的。然而，很多人都还没有意识到这一点，抱怨高考失利，抱怨周围的同学，抱怨周围没有好的学习环境，学习气氛，整天在那里干些不愿意干的事情，甚至做一些消极的事情，浪费了自己宝贵的青春又一无所获，个人总结《大学生毕业个人总结》。人活着应该要有一种精神：面对现实，接受现实，改变现实。当我们走上社会，我们和一个初中毕业的打工者一样，都是出卖劳动力，很多方面我们甚至都赶不上他们，这就需要我们阁下自己的“尊贵”地位，从基层干起，从点点滴滴干起，这样才能真正体现受教育的价值！

4、决心、雄心和恒心

一个真正优秀的大学生应该保持雄心！在现实的前面还要放好雄心的位置，任何时候都对自己的努力满意，保持微笑。在雄心规划下的目标，计划可以作为激励的一个来源，引领困境前行！决心没有大小，可以是很小的，坚持每天打开水，每天拖地板，坚持每天都对自己笑笑都是无价的。执着是一个人最难得的品质，扬弃急功近利和浮躁的心，经久必成！有了雄心，决心，我们所需要的就只是默默无闻，持之以恒的按计划做好手头的每一件事情了。

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇四

大家好，首先，我对各位领导对我进行年度考核表示热烈的欢迎和衷心的感谢。20**年是我任大学生村官的第三个年头了，在这一年里，我虚心向基层党员干部学习请教，尽职尽责当好村委会副主任，个人素质有了一定的提升，村里的各项工作也开展顺利，现在我把这一年来的工作情况和心得体会，向各位领导作简要的汇报，敬请各位领导批评指正。

一、深入了解，提高自身

xx年11月到xx年1月xx镇xx村村两委会换届，我借此机会在我村四个村民小组分别召开会议，在会议结束后，村民同我们谈心，他们的想法是：想发展，但不知如何发展？发展了，保障在何处？这是他们最大的心病。我的回答是：看自己适合发展啥？发展啥更挣钱，比如说，你的土地中小麦玉米划算，你就中小麦玉米；如果种烤烟更划算的情况下，你可以种植烤烟；适合办养殖业的，可以办养殖业。总之，什么更挣钱就干啥。如果是党委政府和村两委会按照国家政策要求的，保障一定有，就是有时候兑现的慢一点而已，你们要充分相信党委政府和村两委会。了解村民之所需，解决村民之所求，是我们做好农村工作的前提和目标，用激情带动工作，用真心为民服务。

二、制定规划，谋求发展

入村以来，多方了解，实地进行调查，我所在的xx村是新农村建设重点扶贫村。本村经济基础薄弱，资源极度匮乏，交通不便，没有集体企业，经济以农业为主。由于人均耕地少，不能发展大规模农业种植，以小麦玉米种植为主，板栗经济作物种植为辅。开年后，我村经村两委会研究，制定本村发展规划，并与镇党委政府签定目标责任合同。目标是：第一，坚决落实x亩的烤烟任务。第二，组织劳务输出x人。第三，争取完成养老保险和合作医疗的征收任务。第四，做好平安创建、信访维稳、计划生育、惠民政策的落实等工作。落实目标责任，促进经济发展，是我工作的首要任务。

三、取得成绩，指导未来

在镇党委政府和村两委会的正确领导和支持下，我协助村支书主要做了以下工作：第一，落实烤烟面积xx亩，实现我村烤烟零亩的突破，经济收入x万元。第二，组织劳务输出x人，创经济收入x万元。第三，养老保险的征收率达x%[]合作医疗的征收率达x%[]第四，平安创建、信访维稳、计划生育、惠民政策的落实等工作都做的比较到位。这些成绩的取得为我以后的工作奠定了坚实而有力的基础。

我工作中存在的问题：

- 1、由于我刚参加工作，缺乏工作经验，又好面子，不能放下架子向别人请教，导致我在工作中有很多问题解决不了。
- 2、前怕狼后怕虎，有自己的想法，村里有很多不公之事，嘴上又不能说，怕对自己的工作不利。
- 3、与镇党委政府主要领导的沟通比较少。

今后的工作打算和努力方向：

- 1、要虚心像有经验的老党员和村组干部学习，提高自己的处

事能力。

2、遇到问题多与村组干部沟通，及时向镇上主要领导汇报。

3、20**年我准备种植烤烟x亩。

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇五

车子沿着弯弯曲曲的公路驶进了山区，一排排翠绿的树冠在我眼前飞舞，背景是绵延不断的山岭。我靠着车窗，眼前的景色融化了我的沉默，却在我心里漾起一股激动和新奇之感。我觉得我正在投向大山的拥抱，虽然我本不是大山的孩子。

人生第一次支教就这样开始了。然而它对于我，绝不仅仅是支教那么简单。

村子给我的第一印象是安静的。那天下着小雨，村里稀有人烟。它安稳地睡在大山的怀里。

我们在肖叔的房子里住宿。睡觉没有风扇，更谈不上空调，晚上常常翻来覆去才好不容易睡着。煮饭是用柴火加热的，大锅大铲。那几天，我学会了烧柴，好几次都被烟熏得眼泪直流。人生第一次做菜，炒了一盘豆腐，大家吃得还满意，我心里偷偷地高兴。当然，最让我烦恼的该是山里的蚊虫。即使我每一天无数次喷驱蚊水，托山里蚊虫的福，我的双手双脚还是好多处中彩。

波波骑电瓶车载着师姐去买菜，回来，我心血来潮，问他怎样开车，便推着电瓶车，自个兜风去了。在山里兜风的感觉真好，满目树木青翠欲滴，美不胜收。心里瞬时觉得开阔明朗了许多。

天台上的夜空也值得一提。是肖叔告诉我能够上天台去观赏风景的。大概仅有我一个人明白这个地方吧。夜晚，一个人

用手机放歌，在天台上仰望繁星点点的天空，四野寂静，心里很空，很空。

当然爬灵山是让人十分难忘的一天。踩在铺满青苔的大山石上，听着瀑布奔腾的清脆声音，日照让人汗流浹背，我已深深地被大山的魅力所折服。肖叔说那是我们的人生路，没有路，仅有自我找的路。我几乎全程颤抖地度过，越过沟壑钻过石洞，最终筋疲力尽。那天，我一身狼狈地喝了好多泉水。十分满足。

讲讲孩子们吧。我给他们上画画课。男孩子调皮爱吵自然让我十分头疼，然而上课我依然热情十足。孩子们还是挺喜欢画画。他们会亲昵地向我求教，或是指出我画得不好的地方。一些很不主动的孩子，在我的鼓励下也愿意开始自我动手画了。这让我觉得上课还是十分的趣味。没有画画课的时候居然还有小孩跟我说想学画画。这让我信心倍增。除了上课，每一天还陪孩子们做游戏。在和孩子们相处的过程中，发现山村里的孩子单纯得可爱、善良得动人。他们是亲近大自然的孩子，他们的娱乐场所是大自然，却不是电脑手机。这让他们都有着跟天使的一样活泼纯洁的光环。当他们手持花枝玩耍的时候，我觉得他们美极了。

傍晚送孩子们回家的时候，孩子们总是意犹未尽、不舍回家。有两次，我送完，一个人要回肖叔家，却发现两个孩子在背后偷偷跟踪我。他们一边跟一边调皮地嬉笑，所以我很容易就发现了。那时候心里竟悲喜交织。多么期望他们一向跟着……而自我也不想离开。突然发现，原先自我已经爱上孩子们了。

灶琳是一个很乖的孩子。她一向带着我给她的风油精。期望她那被蚊虫叮得千疮百孔的双腿快点好起来。

追风小子展航告诉我，他经常骑着自行车去山上兜风。我想象着我也能够骑车到山顶上去，去俯看群山，去拥抱大风，

去尽情地叫喊。

离开的那天早上，我又推起电瓶车，在这片美丽的山区里兜了一圈，放着苏有朋的歌，忧伤地向大山告别。我想永远记住它。

车静静地开走了。我会铭记着车窗外，孩子们凝视的眼睛和挥动的手。多谢你们！

再见！

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇六

动实施方案

宁夏第一建筑公司第一分公司

2016年8月6日

根据宁夏一建党发《关于开展“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动的通知》（[2016]53号）的文件精神，为确保全面完成分公司下达的2016年度各项任务指标，按照分公司“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛的具体要求，为充分调动和激发各科室与项目部人员的积极性、创造性、增强其责任感和紧迫感，增强质量和安全意识，为确保“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛取得实效，根据一分公司实际情况，特制定本实施方案。

一、竞赛时间

劳动竞赛活动自2016年8月3日开始至2016年11月10日截止。

二、领导小组

一分公司成立“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛领导小组，全面负责劳动竞赛组织、指导、协调和督促工作。

组长：王永生分公司党总支书记经理 副组长：李春光分公司党总支副书记

马虎成分公司党总支委员分公司副经理

雷晓琴分公司党总支委员分公司副经理

竞赛活动领导小组下设办公室，刘学毅兼任办公室主任，负责劳动竞赛活动的检查落实、考核评比、每月向分公司提供考核评比报表等日常工作。全面落实“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动的高效开展。

三、目标任务

以“两创三比”为主题（即：创新、创效、比技能、比作风、比业绩），各项目部要加强对安全生产、工程质量、文明施工的管理力度，特别是对事故的管控力度，新开工程要成立项目部党支部，突出项目部党员干部职工的模范带头作用，设立党员示范岗，通过“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动，达到工程项目管理、工法目标以及技术创新、工程创效有较大提升。确保分公司2016年各项目标的全面实现。

四、目标要求

以“两学一做”学习教育为抓手，以“基础在学，重点在做”、狠抓落实为主线，以“‘两创三比’大干100天”活动为载体，重点抓好各项工作的落实，着力解决不作为、不担当、不落实的问题，明确目标、坚定信心、迎难而上、苦干实干，攻坚奋战一百天，确保完成全年目标任务。

五、具体实施细则

1、建章立制。根据宁一建文件相关要求，结合“‘两创三比’大干100天”的文件要求，结合分公司实际情况，对岗位设置管理、农民工实名制管理、劳务制度管理、劳务招投标管理、工程业务管理、合同管理、原材料管理、工序交接管理、安全文明生产管理、施工管理、报表管理等各方面工作进行进一步细化，并明确责任到人，各岗位责任人必须严格按照岗位责任认真完成本职工作，为进一步推进项目管理的制度化、规范化而努力。

2、强化安全文明及质量管理。整个施工阶段，必须始终将安全生产、文明施工、科学管理摆在与工程质量同等重要的位置来抓，并以“‘两创三比’大干100天”的活动为契机，大力开展安全文明生产活动，严格现场管理，狠抓措施落实，确保工程建设的顺利进行。此外，在条件允许的情况下，引进先进施工技术，提高工程项目管理技术手段、改进施工方法、在实际操作中不断创新，充分发挥以质量创新为动力，以质量创优为目标，比精细、比节约、比环境等工作的主动性、积极性和创造性，必须始终保持精益求精的工作作风，始终坚持一丝不苟的质量意识，通过精心组织、精细管理、精心施工，确保高质量、高效能完成计划目标。

六、实施措施

1、加强领导、精心组织。各科室和各项目部都要把“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动放到重要议事日程，健全竞赛活动机构，形成“一把手”亲自抓，各部门积极配合，质量、安全、施工齐抓共管的工作局面。

2、梳理全年剩余工程量，按照2016年分公司总体施工计划，从质量、成本、工期三个重要因素细化全年施工计划，逐项销号，保证按期完成任务目标。

3、各项目部对照分公司下发的100天施工任务，进行工期倒排计划，做好施工计划安排，将任务目标分解到班组，明确

目标任务，责任到人。

4、加大对人员、机械、物资、设备的投入，加强对员工培训管理，不等不靠，科学组织，合理安排，加大考核奖惩措施，把工作落实到实处。

5、不拖欠民工工资，切实做好项目部及员工的维稳工作，积极与业主、监理、地方各级政府协调，得到理解与支持，摸排并处理好各种矛盾纠纷，做到文明施工，使施工生产有序进行。

6、在加快工程建设的同时，要严抓工程质量与安全，定期、不定期组织安全检查，及时发现安全隐患，及时消除，确保安全生产万无一失。

7、“‘两创三比’大干100天”活动领导小组要经常深入施工现场，准确掌握情况，加大指挥力度，及时解决问题，加强业务培训，做到思想统一、行动一致、管理有效、施工规范。

七、考核与奖惩

1、各项目部要在每月25日前填写劳动竞赛考核评分表报分公司活动竞赛领导小组办公室，由分公司竞赛活动办公室按照宁一建53号文件要求每月上报考核评分报表（详见附表）。

2、竞赛活动结束后，各项目部根据整个竞赛活动期间的综合表现，进行最后的考核打分，并附竞赛活动总结材料于2016年11月10日报至分公司竞赛活动办公室。

八、要求

1、机关与各项目部要搞好宣传工作，充分利用建工报、宣传栏、标语、横幅等形式，营造浓厚的劳动竞赛氛围，切实提

高广大干部职工的竞赛积极性、主动性和创造性。各项目部要在临街工程悬挂劳动竞赛标语。

2、强化过程管理。分公司要认真做好开展“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动的准备，要把劳动竞赛与“两学一做”学习教育结合起来，与完成施工生产计划结合起来，与现场标准化、精细化管理和规范化结合起来，通过“‘两创三比’大干100天”劳动竞赛活动促进各项工作的完成，达到良好的竞赛效果。

宁夏第一建筑公司第一分公司

2016年8月6日

大学生工作情况总结 大学生实习工作总结篇七

20__年七月我第一次真正的踏上社会，开始了两个月的工作实习体验生涯。时间不长，体会甚多。明白了那句读万里书，不如行万里路的深刻体会，也许在此时此刻的我，真实的将实习当做工作了吧。

本次实习的目的在于经过理论与实际的结合、个人与社会的沟通，进一步培养自我的业务水平、与人相处的技巧、团队协作精神、待人处事的本事等，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作本事，以便提高自我的实践本事和综合素质，期望能帮忙自我以后更加顺利地融入社会，投入到自我的工作中。

一般来说，学校的生活环境和社会的工作环境存在很大的差距，学校主要专注于培养学生的学习本事和专业技能，社会主要专注于员工的专业知识和业务本事。要适应社会的生存要求，除了要加强课堂上的理论知识外，还必须要亲自接触社会参加工作实践，经过对社会工作的了解指导课堂学习。实际体会一般公司职员的基本素质要求，以培养自我的适应

本事、组织本事、协调本事和分析解决实际问题的本事。

实习在帮忙应届毕业生从学校走向社会起到了十分重要的作用，所以要给予高度的重视。经过实习，让自我找出自身状况与社会实际需要的差距，并在以后的学习期间及时补充相关知识，为求职与正式工作做好充分的知识、本事准备，从而缩短从学校走向社会的心理适应期。

虽然已经是大三，但对于实际社会工作还是茫茫然的，毕竟书本上的只是一个概念，具体操作并没有教你。难得的实习机会，我想把它做好。在这段时间学会了一些比较琐碎的事情，但确实体会到了工作的辛酸，觉得自我在学校所学的专业知识严重不足，不能适应激烈的工作要求，像那些实际操作性极强的工作，我们这些刚出来没什么工作经验，并且本身就没好好学学校的专业课的人来说，根本无法和那些老手相竞争，有时候感觉确实无从下手。虽然说这只是个销售化妆品的公司，但在这实习期间，我从培训到商品的整理以及到产品的现场营销等，都全身心的投入到工作中去。

实习对我来说是个既熟悉又陌生的字眼，因为我十几年的学生生涯也经历过很多的实习，但这次却又是那么的与众不同。它将全面检验我各方面的本事：学习、生活、心理、身体、思想等等。就像是一块试金石，检验我能否将所学理论知识用到实践中去。关系到我将来能否顺利的立足于这个充满挑战的社会，也是我建立信心的关键所在，所以，我对它的投入也是百分之百的！紧张的两个星期的实习生活结束了，在这两个多月里我还是有不少的收获。实习结束后有必要好好总结一下。

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每一天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自我的工作任务，不能草率敷衍了事。我们的肩上开始扛着民事职责，凡事得谨慎细心，否则随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不

是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

回顾这两个月来，自我的工作情景，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。所以，更要及时强化自我的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自我还必须程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲望，就显得尤为重要。所以，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。

其次，注意自我销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自我真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们优质服务品牌。

再次，要深化自我的工作业务。熟悉每一款化妆品的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会应对不一样的顾客，采用不一样的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自我称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最终，端正好自我心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，能够决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的销售工作中更是如此。如果一个人领悟了经过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他就掌握了到达成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都很难有所建

树。

实习是学生大学学习完成全部课程后的最重要的实践环节。经过这次的实习，我对自我的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年来大学里所学知识的巩固与运用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有必须距离的，并且需要进一步的再学习。在这次会计实习中，我可谓受益匪浅。仅仅的二个月实习，我将受益终生。经过此次实习，不仅仅培养了我的实际动手本事，增加了实际的操作经验，缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离，对实际的工作的有了一个新的开始。实习是每一个学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。