

# 2023年安全的述职报告 安全述职报告(实用8篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 驾校演讲稿篇一

大家好!

xxx会计学专业本科学历，会计师职称。拥有十年的财务工作经历。期间我从事了出纳、成本费用会计、预算会计，在领导的关心和同事的帮助下，经过多岗位的历练逐渐成为一个较成熟的财务人员。今天我竞聘的岗位是财务部的管理会计，这次竞争对我来说是一次挑战也是一次难得的学习和锻炼的机会。

首先，谈谈我对管理会计这个岗位的认识。我认为管理会计的主要职责可以用“服务”两个字概括，对上，利用会计手段分析整理信息整理为公司决策提供服务;对下，服务于本部门高效运行，坚决完成本部门分配的计划与任务;对中，沟通会计信息，服务于各个职能部门健康发展。一方面要做好财务本专业的工作，如预算管理、国有资产管理、经营状况分析、提供决策相关的会计信息等，另一方面又要完成公司事务性的工作，如绩效考核、体系建设等。

因此管理会计是个综合性较强的岗位，我将根据企业内部改善经营管理和提高经济效益的需要，结合运用数理统计方法及电子计算机，进行选择、计算、分析，向企业各职能部门的决策者提供有关信息，以便确定目标、做出决策、加强控

制和进行业绩考评;同时加强对信息的控制和管理,编制不同的报表,提供不同的信息,服务于内部决策。

1)经验。我具有从事该岗位多年的工作经验,尤其是我从事过多工种的财务工作,熟悉个中业务流程,积累了丰富的经验,能够抓住重点,统揽全局,快速适应新的岗位。我想我完全能够胜任管理会计的职位。

2)服务。我具有较高的服务意识。财务是后勤部门,为生产经营服务。长期的会计工作,锻炼了我的沟通协调能力,不断地提高了服务意识,牢固树立了服务企业发展、服务生产能经营的理念。工作中我较好地与各部门加强了联系,为完成各职能部门的任务而团结协作。常年来,不管是休息日还是节假日,只要公司或者其他部门需要,我都要毫不犹豫地加班加点,服务于相关人员。

3)责任心。会计工作需要用具体实在的数据说话,提高责任意识非常重要。参加工作我始终严谨细致,一丝不苟,养成了细致入微的良好习惯,认真对待每一个数字,仔细对待每一张报表,以高度和责任感和强烈的使命感高效完成上级的任务,履行好自己的职责。工作中力求尽善尽美,敢于负责,勇于创新,能够做到与时俱进,能够很快适应不断发展变化的新岗位新环境。我想高度的责任心有助于我承担重任。

1、努力学习,提高专业技能促进自身综合素质的不断提升。财务工作是一个高风险的职业,因此,应该加强自身政治理论和会计人员职业道德学习,用科学的理论来武装自己的头脑;同时要加强专业及相关理论学习,不断的提高自己的专业技能,拓展知识面,完善知识结构,促进自身综合素质的提高,才能更好的服务于工作,服务于企业。

3、修改和完善部门体系文件,保证综合体系在本部门的持续改进和有效运行。随着行业管理的发展和完善,管理制度和办法不断出台,以及新会计软件的实施,使得原有的体系文

件与实际不相匹配。下阶段我将在体系办的指导下和部门同事一起将对体系文件进行梳理和改进，保证体系在本部门的有效运行。

最后我想说的是：如果我竞聘成功了，我将以自己勤劳的双手不遗余力地做好本职工作，用的成绩来回报大家的厚爱；如果我失败了，也许是我不够优秀，尽管是如此钟情于她，我依然会潇洒地挥挥手。不管以后在什么岗位上，我都会一如既往的秉承财务人求真、务实、严谨的工作态度，默默奉献自己的微薄力量。

谢谢！

## 驾校演讲稿篇二

大家好！

大家x午好！

首先，真诚的感谢xx领导给予我展示自己的机会。今天我勇敢地走上了这个展示自我、实现梦想的讲台，我的心情非常激动！因为这是对我xx年来工作态度与工作成绩的充分肯定。在多年的工作历程中，承蒙各位的信任和支持，对于曾经所经历的风风雨雨，我不会用华丽的语言来修饰自己、也不想豪言壮语给大家宣扬什么，我只想敞开心扉，与大家一起分享我的快乐、我的幸福、我的成长故事。

回首过去，我所走过的每一步，都渗透着公司的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。部门经理不只是一个简单的工作岗位，更是一份沉甸甸的责任。进入公司10多年以来，我在工作上始终坚持“忠于职守，虚心好学”，用实际行动展示着我们英特人“不怕吃苦、努力拼搏”的风采，带领团队销售业绩快速上升，产品的市场占有率大幅提升，使“英特”“钱王”在当地形成一定的品牌优

势。

有人说过，每个人“自己就是一座宝藏”，而坚定的信念就是发掘这座宝藏的金钥匙。从自己毅然来到英特那天开始，我就始终以干好本职的高标准严格要求自己，但是经过自己全身心的努力后却未得到自己满意的成绩。我经过较长时间的思考，扪心自问，坦言总结，重新规划了自己的职业方向，找准了自己的工作定位，坚定了要将自己的工作能力提高到一个更高的档次的信心，在饱满的工作热情助力下20xx年度被评为浙江英特药业有限责任公司业务能手□20xx年度浙江英特医药药材公司总经理特别奖。

“与时俱进、开拓进取、挑战自我、争创一流”一直是我事业上孜孜不倦奋斗的目标。在公司领导的正确指引下，我带领部门员工转变销售观念，不断挑战自我的销售潜力，严格执行指定好的每个销售策略，在深化服务的同时脚踏实地地确保销量□20xx年，在对外部经济萎缩，严格质量管控等外部不利形势下，我合理制定销售计划，将部门任务科学合理地分解到每位销售工作人员头上，细化销售工作中每个环节，带领金丽衢销售大区较好地完成公司制定的销售任务。完成销售4800万元，毛利850万元，在严峻的形势下较20xx年同比增幅达30%以上。

因为有梦，人类社会拥有了灿烂的文明；因为有同一个梦想，我们聚首在一起！我相信，有领导正确的领导下，有全体同事的众志成城，在努力拼搏的精神和坚定不移的信心支持下，不断挑战自我极限，不断地超越事业巅峰，创造更好的销售业绩，实现“我为荣誉而战，我为成功而来”新时代精神。

我的演讲完毕，谢谢大家！

### 驾校演讲稿篇三

大家下午好！我叫，今年xx岁，毕业于xx大学x x专业，我现

在在x处顶岗培训学习。今天，我演讲的题目是《全心全意做好办公室工作》。

众所周知，办公室是各党政机关、企事业单位的中枢核心办事机构，其重要地位和独特作用是其他部门不可替代的。因此，对办公室的工作人员来说，就要有更高的标准和更严格的要求。

第一，办公室应充分发挥好参谋咨询职能。

发挥好参谋咨询职能，就要求办公室工作人员在平时的工作中做好信息的搜集和整理。

办公室工作人员要深入的调查研究，准确的把握好国家的政策方针和各项理论，通过对各类信息综合加工和处理，为领导的决策提供可靠依据，当好领导的参谋助手。

第二，办公室应充分发挥好服务协调职能。

办公室既要为领导服务，也要为本机关、本单位同级兄弟部门服务，还要为下级单位和人民群众服务。充分发挥好办公室的服务协调职能，不仅有助于工作的开展，还能够化解各方面的矛盾，使各部门得以步调统一，团结一致的开展工作。

第三，办公室应充分发挥好监督职能。

第一，我会加强理论学习，提高自身修养。

在今后的工作中，我会加强对马列主义，毛泽东思想，邓小平理论，“三个代表”重要思想和科学发展观的学习，认真学习国家法律法规和有关政策方针，并时刻学习各级党委的文件和会议精神，坚持用最新的思想理论来武装自己，使自己的思想认识始终同各级党委保持高度一致。

第二，我会加强技能锻炼，提升业务能力水平。在今后的工作中，我会加强对公文写作的学习，通过多接触来进一步熟悉公文处理流程，做好会议服务接待工作，加强自身的保密意识，全面提升自己的综合能力。

第三，我会坚持吃苦耐劳，强化责任意识。说实话，在办公室加班是常事，工作的确很辛苦。

但是，在今后的工作和生活中，我会始终秉持为人民谋幸福的理念，以自己的辛苦指数换取人民群众的幸福指数，在思想上做到艰苦，在工作上做到刻苦，在生活上做到清苦，全心全意做好办公室工作。同时，在今后的工作中，我也会加强自身的责任意识，不折不扣，一丝不苟地完成好办公室的各项工作任务。

“谢谢！。当然，能够继续留在区委办工作锻炼谁”都想，我也一样，但是，不管最终的结局如何，也无论去留，我都会一如既往、热情不减地在今后的岗位上做好自己的本职工作，决不辜负组织的培养和领导的信任。我的演讲完了，谢谢大家！

## 驾校演讲稿篇四

大家好！

“人可以不伟大，但不可以没有责任心。”这是微软董事长比尔·盖茨的一句经典名言，虽然简简单单，但却实实在在。一个人只有具有高度的责任感，才能在执行中勇于负责，进而把每一项工作做到更好。高度的责任感成就了微软一流的执行力，也打造出了声名显赫、富可敌国的微软商业帝国。

xx集团组建7年来，创造了令人振奋的xx速度□xx质量□xx团队精神。但在席卷全球的金融危机冲击和自然灾害的影响下，集团公司的发展遇到了前所未有的困难：水电减发、火电开

机受限、标煤单价上涨、负债率居高不下。面对当前的境况，以企业发展为己任，与企业兴衰休戚与共的xx人感受到了肩上沉甸甸的担子和责任。为使集团尽快摆脱困境，重振雄风，再次驶入可持续发展的快车道，加强学习，把自己打造成能够负责任的复合型人才，是我们当仁不让的神圣责任！

正如一位伟人所说：“人生所有的履历都必须排在勇于负责的精神之后。”当我们心中产生强烈的责任感后，在责任心的驱使下，我们常常油然而生一种崇高的使命感和归属感。正是这使命感和归属感，驱动我们尽职尽责地对待自己的工作，无论自己的工作是什么，责任，都会促使我们不断的努力，不断的提升，从而将工作做到更好！正是从这个意义上说，责任可以提升我们的工作能力，将我们推向成功的彼岸！

责任提高能力，爱岗就会敬业！现在，盈利攻坚的目标已经摆在每一个xx人的面前，作为xx公司的员工，在高度责任感的支撑下，我们不仅乐意担负起实现公司的战略目标，更甘愿在“做负责任人才，为双增双节、盈利攻坚活动添彩”中，积极发扬自觉性、主动性和创造性，为深入开展“双增双节、盈利攻坚”活动出谋划策。俗话说，三个臭皮匠，顶个诸葛亮。大家你一言，我一语，以做一个负责任人的定位为出发点，结合自己的岗位，从控制采购成本到加强成本管理；从深挖内部潜力到节约水、电、办公用品，以及车辆的使用。

“长时间离开请关上我哟！”“下班了，请让我休息一下吧！”一张张图文并茂的“小贴士”贴在了电脑显示器、饮水机、空调等电器上，时刻提醒我们增产节约人人参与，增收节支人人有责。我们xx公司按照集团公司全面责任管理、全面业绩考核的要求，对全体员工实行了定岗定责，对所有岗位的绩效待遇重新认定，从优化人力资源、积极开拓业务入手，加强成本费用管理，层层落实责任目标，回收余款清欠，积极寻找新的利润增长点，切实做到全员全责。现在，各项物资分类更加明晰了，各项制度更加规范了，各项要求执行更加到位了。正所谓“积沙成塔，集腋成裘”。为使企业扭

亏为盈，我们的员工把自己对企业的热爱凝聚成一个个金点子，为“双增双节、盈利攻坚”活动插上了飞翔的翅膀。一个个看似不起眼的举动，一项项细致入微的举措，将“双增双节、盈利攻坚”活动推向了高潮！

朋友们，美国总统林肯曾这样告诫我们：“每个人应该有这样的信心：人所能负的责任，我必能负；人所不能负的责任，我亦能负。”从这次“做负责任人才，为双增双节、盈利攻坚活动添彩”的活动开展以来，看到一个个为双增双节而奔波忙碌的身影，一张张因盈利攻坚而激情勃发的脸庞，我的心中洋溢着一种豪情，那就是，以青春担使命，尽责任展风采！

xx大舞台，尽责尽人才。朋友们，让我们共同携手吧！在xx集团为我们搭建的这座色彩纷呈的舞台上，以“盈利年”活动为契机，立足本岗，勇于担责，积极进取，一专多能，担起时代赋予我们的使命，让责任化为腾飞的翅膀□xx大舞台必将造就我们飞扬的青春、别样的精彩！

谢谢大家！

## 驾校演讲稿篇五

大家早上好！

今天，我们满怀喜悦，参加集团公司“新员工入职培训班”。在此，我谨代表\*公司对你们的到来表示热烈的欢迎，对集团在\*公司举办新员工入职培训班表示衷心的拥护和诚挚的祝贺。

近年来，\*公司积极落实集团公司“做精、做实、做强”精神，秉承“为出资人负责、为社会负责、为员工负责”的企业宗旨。坚持以人为本的理念，不断强化内部管控机制，积极开展管理创新，进一步加大员工培训力度，夯实人力资源基础，



员工和企业文化进一步融合，管理构架、管理制度、管理流程逐步完善，使人力资源管理更趋于科学性、合理性和可操作性，员工工作作风明显转变，员工生活得到改善，环境面貌焕然一新，呈现出良好的发展态势。公司先后举办了集团公司系统班值长素质提升、电力系统微机保护及二次回路故障诊断技术以及管理人员综合素质提升等培训，使我们各控股公司员工素质和技能水平有了极大的提高，为各控股公司的发展打下了坚实的基础。在此基础上，集团公司引进100多名高校毕业生，为各控股公司注入了新鲜血液、融入了新的活力，充实了专业技术力量，增强了发展的动力。今天，举办新员工入职培训，促进新员工思想、观念的转变，加速新员工由“校院人”向职业员工、专业技术人才的转变，为新进员工详细、准确的了解集团公司的经营、管理现状，深刻理解企业精神和理念，增强对集团公司的认知、认可，更好的融入于公司、推动公司发展，更快的成长、成才必将起到积极的促进作用。

\*公司作为集团公司员工培训工作的参与者、受益者和协办单位，我们将不断汲取经验，创新工作思路，密切配合并全力协助集团公司人力资源部，组织好本次培训，竭尽全力服务好集团公司的培训工作，努力营造“和谐友爱、严肃活泼、宽严相济、积极向上”的学习、生活环境，使全体教职人员和学员在培训期间开心、愉快、充实地度过每一天。在实际工作中，我们将以深入开展“创先争优、作风建设”活动为契机，进一步转变工作作风，团结公司广大员工，凝心聚力，开拓进取，积极有效地落实集团公司培训工作的相关精神，进一步强化公司内部培训工作，着力提高员工职业素养，努力打造一支员工队伍，以宗旨意识，扎实工作，努力完成集团公司下达的各项任务，为打造一流投资控股集团集团公司贡献更大的力量。

最后，预祝集团公司新员工入职培训班圆满成功，祝各位学员们在\*公司学习期间身体健康，生活愉快。

谢谢大家！

## 驾校演讲稿篇六

大家好！

1、我具有较强的本身本质。最终，我有太高档院校的进修经历，具有较强的文化本质；其次，我做为一名中共党员，具有较强的政治本质。

2、我具有较强的交易程度。我自20xx年4月正式参加工作以来，就结壮工作，吃苦钻研交易，竭力进修房产交易的各种知识及规章轨制，经过议定两年多的进修，我如今已经能够特别谙练地把握房产交易的各种程序及相干交易知识。

3、我具有较强的工作原则。交易科是我单位的紧张对外办事窗口之一，做为一名办事人员不但要有原则，并且更要坚定原则。在平常工作中，我一贯坚定原则，秉公办事，当真地对待每个交易者，曾屡次遭到带领及同事们的赞成。

4、我具有精良的工作风格。交易科工作量大、政策性强，要搞好这项工作，就必须耐烦细致、结壮肯干。多年来，我养成了如许的工风格俗，不怕吃苦，任劳任怨。在工作上一贯高标准、严要求，对每一笔交易，都做到快接快办，从不拖沓。在糊口生涯上，对同志非常宽容，对带领非常恭敬，“严以律己，宽以待人”一贯是我的做人原则。

此次竞聘，如果能够获得各位带领和同志们的相信和赞成，让我连续担当交易科人员这个职务，我将敏捷找准本身的位置，克服弱点，阐扬优势，尽快进入角色。

并决议信念做好以下工作：

1、加强进修，进步素养。一方面我要加强政治表面知识的进

修，连续进步本身的政治表面程度；另外一方面加强交易知识的进修，连续给本身“充电”，尽快结束角色转换，胜任本职工作。

2、摆正位置，当好副角。在工作中，向带领多请教多报告请教，真正做到工作到位不越位，当好科长的顾问，为科里做出本身应当做的贡献。

3、勤奋工作，不计得失。我将谨小慎微，脚结壮地，吃苦肯干，竭力结束带领交给我的各项工作。

各位带领，各位同事，如果此次我竞聘告成，我会连续竭力工作；如果我竞聘不可，我也会更加竭力。我想，在一个人的成长进程中，每走一步，包括参加此次竞聘，都是属于告成的。在我的竞聘演说结束时，我还想说的是，大略我还不成熟，大略另有如许那样的欠缺，但我会竭力竭力再竭力，连续美满自我，超越自我，做一个周全成长的人。西方一名哲学家说过：给他一个支点，他会把地球撬起来。我要说的是：给我这个职位，我必定会做得更加高雅！

感谢大家！

## 驾校演讲稿篇七

你们好！

今天我怀着激动的心情参加公司的竞聘，我很感谢公司领导和同事们给我这次展示自我的机会。本人\_\_，1968年出生，1985年参加工作，1993年调入机关，1996年调入办公室工作，20\_\_年调入办公室总务，1999年中央党校经济管理系毕业，大专学历。我要竞聘的岗位是公司办公室总务三级职员。司办总务主要负责公司机关的低值易耗品、备品、办公用品的管理及公司各单位固定资产、低值易耗品的建帐、调配管理工作。办公室总务是公司后勤工作的窗口，总务职员

应具备良好的职业道德和较强的业务水平，为公司各部门提供良好的工作和生活环境。

### 一、认真负责做好机关办公用品的采购工作

机关办公用品的采购严格按公司领导的审批购置计划。对于大宗物品的采购，按领导批示，偕同机关纪委、使用部门、三家一起广泛收集市场信息，公开招标，择优进货。一般办公用品根据各部门工作需要按计划采购，做到货比三家，尽可能的采购到物美价廉的物品，保证机关各部门的正常工作。

### 二、立足岗位奉献，努力为公司广大职工提供优质服务

服务性是总务工作的基本特点。我本着全心全意为员工服务的宗旨，积极地配合支持机关各部门的工作，为机关各部门和公司广大员工提供了优质的服务。

### 三、苦钻研业务，做到：勤记、勤清、勤快

从事总务工作以来，我刻苦钻研业务，努力提高自己的业务水平。工作中总结了三个勤，即：勤记、勤清、勤快。勤记就是每天记录领导和各部门交办的各项事物，分轻重缓急合理安排及时办理。勤清就是对工作中发生的帐目及时清理，做好办公用品的验收、上帐等工作，定期和财务核帐。勤快就是针对总务工作涉及面广，头绪繁多，勤快是提高工作效率和服务质量的保证。

1、有一定的总务工作经验。通过五年的办公室总务工作，我不断摸索学习，积累了一定的工作经验。

2、有颗敬岗爱业的心。我的工作目标是在平凡的工作岗位上为五公司发展贡献一份力量，在我的工作岗位上我只想做得更好。

3、热心、细心和耐心。热心服务于广大员工，细心对待每项工作，遇到头绪烦多的事物能耐心处理，始终如一的以热心、细心和耐心得到大家的好评。

过去工作我虽然取得了一些成绩，但由于自己时常放松政治理论的学习，还存在很多不足之处，有待于在今后工作中改进。通过这次竞聘上岗，我对总务岗位又有了新的认识，如果在本次竞聘中得到大家的认可，我将不辜负大家的厚望，以崭新的面貌、开拓创新的精神投入到工作中，为自己立下了更新、更高的目标。请大家相信，明天的我在工作上会做得更好！如果这次竞聘落选，我也不会灰心丧气，我会反省自己工作中的不足，加强学习，以积极向上的心态去迎接新的挑战！

谢谢大家！

## 驾校演讲稿篇八

经过几年银行工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高。几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求。以下是豆花问答网小编和大家分享的职员岗位竞争演讲稿资料，提供参考。

### 职员岗位竞争演讲稿一

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

在这里我以平常人的心态，参与银行员工竞争上岗演讲稿。首先应感谢支行领导为我们创造了这次竞争上岗的机会！此次竞聘，本人并非只是为了当官，更多的是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

经过几年银行工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高。几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知综合办公室工作十分重要，这主要体现在以下三个方面：一是为支行领导当好参谋，二是为全行事务当好主管，三是为一线员工当好后盾。具体说就是摆正位置，当好配角；胸怀全局，当好参谋；服从领导，当好助手。我也深知，办公室工作非常辛苦，正如前一段社会流传的那样：在办公室工作的同志就像忠诚的狗，老实的羊，受气的猪，吃草的牛，忙碌的马。

可是他们像蜡一样，燃烧自己，照亮别人；他们像竹一样，掏空自己，甘为人梯。如果我竞聘成功，我的工作思路是：以“三个服从”要求自己，以“三个一点”找准工作切入点，以“三个适度”为原则与人相处。“三个服从”是个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。“三个一点”是当上级行要求与我行实际工作相符时，我会尽最大努力去找结合点；当科室之间发生利益冲突时，我会从政策法规与工作职责上去找平衡点。

当行领导之间意见不一致时，我会从几位领导所处的角度和所表达意图上去领悟相同点。

“三个适度”是冷热适度，对人不搞拉拉扯扯，吹吹拍拍，进行等距离相处；刚柔适度，对事当断则断，不优柔寡断；粗细适度，即大事不糊涂，小事不计较。做到对同事多理解，少埋怨，多尊重，少指责，多情义，少冷漠。刺耳的话冷静听，奉承的话警惕听，反对的话分析听，批评的话虚心听，力争在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增强压力，在与人交往中凝聚合力。如果我的员工竞聘上岗演讲稿得到认可，我的处事原则和风格是，努力做到严格要求，严密制度，严守纪律，勤学习，勤调查，勤督办。以共同的

目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。

管人不整人，用人不疑人。我将用真情和爱心去善待我的每一个同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间。我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们像圆规一样，找准自己的位置；像尺子一样公正无私；像太阳一样，给人以温暖；像竹子一样每前进一步，小结一次。如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。争取支行领导对综合办公室工作的重视和支持，使办公室工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。让办公室成为支行领导的喉舌，沟通员工与行长之间关系的桥梁，宣传精神文明的窗口，传播企业文化的阵地，培养人才的摇篮，连结银企合作的纽带。我愿与大家共创美好的未来，迎接建行辉煌灿烂的明天。

假如组织和大家信任，能让我担当此重任，我将树立“五种意识”，作为保证。

一是树立学习意识。刻苦钻研，业务熟练，解决办事“有本事”的问题，使自己更加胜任本职工作，成为本职工作的行家里手。

二是树立全局意识。只有着眼全局、顾全大局，树立全局“一盘棋”的思想，正确处理好个人与集体、局部与整体的利益关系，做好服务，才能圆满完成好组织和领导交办的各项任务。

三是树立创新意识。当今时代是创新的时代，需要我们不断探索和创新。只有与时俱进，才能改变那些不合时宜的思想观念和传统做法，以增强工作的主动性、预见性和创造性。

四是树立奉献意识。要有甘当绿叶，做好配角，勇挑重担、

无私奉献、敢于承担责任的境界和胸怀。从小事做起，从自身做起。协助各级领导做好各项工作，起到一个承上启下的作用。

五是树立团结意识。只有讲团结，求人和，才能凝聚人心、集中智慧、充满生机、形成合力；只有讲团结，靠大家的力量，才能提高工作效率，发挥整体作用，当好参谋助手。

我相信有这五种意识，就能够竞争上岗。

如果我有幸竞聘上岗演讲稿范文，我将有理由让各位领导相信这样一句话：今天你们给我一个上岗的机会，明天我将还给大家一个成功的惊喜。因为我相信：去做不一定成功，不去做就永远不会成功！我也相信：认真做事，只能把事情做对，用心做事，才能把事情做好！

各位领导，同志们，勤恳奉献的你们，让我学会了如何做事业；公正而有责任感的你们，让我懂得了要堂堂正正做人。我不敢用谎言去赚起一份信任，因为时间会把我还原，我不敢用短暂的热情和冲动来表现一时的自我，因为生生不息的组织事业需要浇注永恒的心血。我将用青春与活力弹奏起“创先争优”的交响，用智慧与能力描绘出锦绣的前景。我认为我们每个参与竞争上岗的人都拥有了一次宝贵的人生经历，我们的生命将因此而更加绚烂。奥林匹克运动有一句口号，“参与即是胜利”。因此，胜利属于我们每一个人。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。”最后，我以一幅对联来结束演讲，上联是“胜固可喜，宠辱不惊看花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是“与时俱进”。不管结果怎样，今后，我将一如既往的勤奋学习，努力工作。

谢谢大家。

职员岗位竞争演讲稿二



尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

不经历风雨，怎么见彩虹。我想，对于自己来说，“风雨”就是经受各种各样的考验与锻炼，包括这次的竞聘。今天，我很荣幸站在充满挑战的演讲台上，心情无比激动，感慨万千。首先，真诚的感谢领导和同志们多年来对自己一如既往的培养、信任与帮助，参加竞岗活动，既是一次机遇，是一次挑战，也是一次向领导和同志们的工作汇报和心愿表达的机会。

我叫xxx，现年xx岁，本科文化，中共党员，19xx年3月入伍，经过1xx年的历练，我从一个新战士，逐步成长为一个有担当有责任感的业务骨干，历任班长、司务长、会计师、办事处主任、副团等职，20xx年11月转业到县xxxx工作，20xx年x月任xxx副调研员，主要负责部财务综合性工作，兼任xxx会计。荣立个人三等功两次，多次被评为优秀共产党员。

## 一、追求卓越，具有勇挑重担的信心

自助者人能助之。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是珍惜这次积极上进的机会，渴望事业有所建树，追求进步的真实体现。在队伍这个大熔炉长期的磨练下，使自己具备了军人坚强刚毅、刻苦耐劳、作风正派、雷厉风行的优良品质。坚持高标准、严要求开展各项工作。坚持原则，务实肯干，敢于争先，善于思考，勇挑重担，义不容辞地为单位建设奉献自己的光和热。

## 二、学习刻苦，具有较好的道德修养

古语说：“德若水之源，才若水之波”。在个人学习与道德品行上，注重学习，能够长期坚持政治业务学习，学习科学发展观，钻研岗位业务，以丰富的知识结构来充实与武装自

己。在道德品行上坚持“以人为本，以德为先”，牢固树立起诚恳为干部、职工服务的理念，讲政治、讲正气，讲效率，胸怀宽广，有吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和求真务实的工作作风。

### 三、一专多能，具有较强的工作能力

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实。我在队伍也曾当过财务主管和基层军政主官。回到地方后，又在xxxx□xxxx这样的综合处室工作，不仅熟悉财务方面的工作，也比较熟悉单位的各项事务，对本部门的工作也比较了解。可以说，自己的工作经验和管理经验比较丰富，沟通协调能力强，有较好的写作水平，在队伍期间，撰写的论文常常在xxxx主要杂志上发表，并多次获奖。转业到地方，所起草的请示报告、情况总结、汇报材料、典型发言、管理制度、实施方案等，质量较高，这些都比较有利于今后工作的开展。

### 四、善于协调，具有较强的大局意识

“皮之不存，毛将焉附”，在工作中我十分尊重领导，团结同事，坚持做到识大体顾大局，有高度的集体荣誉感，能够坚持原则而又不失灵活，处理问题思路清晰，头绪分明。去年，以建立正常运行经费保障机制为契机，在部领导和大家的支持下，我们多次与省财政厅进行协调沟通，跟踪问效，最大限度争取了财政公用经费；同兄弟处室共同努力，增加了业务办公经费预算，较好地缓解了供需矛盾，为我部更好地开展工作提供了有力经费支撑。

### 五、谨言慎行，具有较好的自律意识

“常在河边走、就是不湿鞋”，多年来，自己大部工作经历，从事后勤服务和后勤管理工作，多年来，我坚持始终把耐得平淡、默默无闻作为自己的准则；始终把增强公仆意识、服务

意识作为一切工作的基础;在廉政上,努力做到“自重、自省、自警、自励”。管好自己的人,看好自己的门,廉洁奉公,忠于职守,做好表率。

成绩属于过去,进取铸就未来。我想,副处长不只是一个有吸引力的职位,更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我,委以重任,我将从以下几个方面努力工作。

### 一、摆正位置,当好领导副手

作为副处长,我一定会摆正位置,做好连接上级领导和员工的纽带。准确掌握部门及单位各方面工作动态,做到行权不越权,服从不盲从,到位不越位,补台不拆台,做到上为领导分忧,下为群众服务。在工作中既要发扬以往好的作风,好的传统,勤勤恳恳工作,兢兢业业工作,又要注重在工作实践中探索新的路子,多请示勤汇报,多交心通气,当好沟通员工和领导之间关系的桥梁。并且,努力在各个方面为领导分忧解愁,当好参谋与助手。

### 二、勤奋学习,提升综合素质

新的形势,对我们领导干部既是新的挑战,又是新的发展机遇。我深知我部工作业务性强、任务繁重、责任重大。我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己,加强政治理论与业务知识学习,“热爱xx”“服务xx”做到爱岗敬业、履行职责,努力争当一名合格的副处长。不仅要加强政治理论的学习,更要加强国际业务专业知识和综合知识的学习,加强综合能力的提升,包括跨部门沟通、协调与合作的能力,不断充实完善自我,使自己能够更加胜任本职工作。

### 三、夯实基础,强化工作考核

没有规矩,不成方圆。工作制度建设是处里一项基础性工作,

必须抓好抓实。要自觉协助处长建立健全一系列工作制度，明确工作责任，实现各司其职，合理安排工作程序，特别是要引入竞争激励机制，实行多劳多得，奖罚分明。并且，要有包容心，充分认识每一个同志的长处和优点，充分调动大家的积极性和创造性。抓好制度建设的同时，协助抓好单位卫生管理、考勤管理、学习会议组织等基础管理。

#### 四、严于律己，外树廉政形象

坚持一切从实践中来，经常深入实际调查研究，发现问题和解决问题。以吃苦耐劳，求实创新的精神，找准工作切入点，创造性开展工作。树立团队精神，提高团队凝聚力。强化服务意识，提升服务水平。同时，要廉洁奉公，管好自己的嘴，不乱说；管好自己的手，不该拿的东西乱拿；管好自己的腿，不该去的地方不去。并且，要教育自己的家属和子女。也要遵守廉政建设的有关规定，决不犯生活上和经济上的错误。

各位领导、各位同事，古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我会撑起一个地球”，这是对生活的自信；而我现在要说“给我一次机会，我会干出我的精彩”，这是我对生活的热爱和对事业的无尽追求。无论这次竞聘结果如何，在今后的征途上，自己将一如既往地做好本职工作。希望各位领导和同事会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

谢谢大家！

XXX

20xx年xx月xx日

职员岗位竞争演讲稿三

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫xxx(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后，获得了成熟的至宝；也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嘎机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：（以下几段用陈述语气，要体现出真诚）

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重；工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。但是我相信：经验，我会不断总结、升华；才干，我会不断培养、提高。我希望能一如既往地得到领导的关怀，我诚心诚意地希望能不断得到同事们的批评与帮助！我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下！

## 第一、团结合作，开拓创新，打开工作新局面

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，摆正自己的位置，协调好各个部门之间的关系。在工作上，我将在充分调查的基础上，有步骤、有目的地制定工作计划，逐步落实工作，让各项工作有条不紊地开展。

## 第二、加大安检力度，保障安全运营

安全是一个老生常谈而又容易被忽略的问题。安全重于泰山，尤其是我们客货运输部门，安全直接关系到乘客和客户的切身利益。上任后我将进行彻底的安全检查，使“安全第一，预防为主”的意识深深地印在每一位员工的脑海里！

## 竞争岗位演讲稿

各位领导、各位评委、各位战友：

大家好！

今天，有机会站在这个台上演讲，要感谢局党委给了我们一个展示自我、接受组织挑选的机会。我叫宋涛，今年35岁，中共党员，本科学历，一级警司警衔。我与1993年11月参军入伍，1998年分配到纳版河派出所，期间多次收到嘉奖，并获得优秀士兵、优秀班长、神枪手等称号。18年的警营生涯，让我深深地爱上了人民警察这个崇高的职业，不论工作多么艰辛与危险，始终都没有改变过我对人民警察这个崇高职业的执着和热爱。我努力工作，勤于奉献，敢于同一切违法犯罪活动作斗争，记得在2007年我到外出办事，在州运政旁，听到有群众呼救“抢东西了”我不及细想立即冲到出事点，只身将两名犯罪嫌疑人抓获，保护了人民群众的生命财产安全。

一、具有较高的政治业务素质。参加工作来，我始终严格要求自己，思想上、行动上始终与党中央保持一致，政治立场坚定，严格执行党纪、政纪，秉公执法，遵守纪律，有思想基础和组织能力，我一直清清白白、堂堂正正做人，认认真真、踏踏实实做事，对待工作不挑不拣，不分份内份外，既讲原则又发扬风格。

通过调查处理案件、接待处理群众，增强了我的组织和实干能力。

第三，我学习相关专业知识。在做好本职工作的同时，我还注重在业务上提高自己，熟悉和基本掌握现行有关法律法规。特别是我局开展的一系列整改措施为今后搞好此项工作提供了良好的环境，使我更有信心做好督察工作。

第四，我正当年富力强之时，家庭鼓励、支持我，我有条件全身心地投入工作。

如果我能得到同志们的支持、领导的信任和组织上的任命，

我一定会摆正自己的位置，爱岗敬业，坚持原则，实事求是，清正廉洁，继续保持旺盛的事业心和高度的政治责任感。全力抓好公安队伍廉洁自律、查办案件和督查工作三项任务的落实。我将配合和协助好队长与全队同志一道，努力树立一个“政治坚强、公正清廉、纪律严明、业务精通、作风优良”的督查新形象。这次竞职无论结果如何，我都会尽最大努力发挥才干，报效社会。谢谢大家！

竞争岗位演讲稿

竞争演讲稿

职员岗位专业技术岗位职责

岗位职员个人年度总结

大学竞争演讲稿

## 驾校演讲稿篇九

大家好！今天能在这里演讲，我感到非常荣幸，借此机会我将我工作以来的感想和体会向各位领导和同志们做一个汇报，请予批评指正。我演讲的题目是《小岗位大舞台》。

办公室是一个平凡而忙碌的岗位，在这个岗位上，没有激情迸发的时刻，没有轰轰烈烈的事迹，更多的是日复一日繁忙的工作，我们作为办公室的工作人员，每天面对的工作平凡而琐碎——接听电话，打扫卫生，整理档案，接待群众，筹备会议，印发公文等等，每件事情都毫不起眼，简单而机械。

每晚躺在床上，回顾自己忙碌而充实的一天时，甚至都想不起自己一天究竟做了什么事。



我有过迷惑，有过彷徨，这就是我想要的生活吗？这能体现人生价值吗？甘心就这样碌碌无为吗？但看到受助群众盈盈的笑脸和温暖的眼神，听到他们感激的话语和信任的托付，我觉得自己所有努力都是有价值的。

人生的价值不一定要通过做红花来实现，做一颗平凡的小草，照样可以点绿世界。

傅雷曾经说过，一个人对人民的服务不一定要站在大会上讲演或是作什么惊天动地的大事业，随时随地，点点滴滴地把自己知道的、想到的告诉人家，无形中就是替国家播种、垦植。是的，我们所做的一点一滴虽然微弱，但都昭显着我们对祖国的热爱和对党的忠诚。我们很平凡，但我们很光荣，我们时时处处都是在直接或者间接地为人民服务，践行着自己入党的誓言。正是基于这种光荣，我们加班加点毫无怨言；正是基于这种光荣，我们面对误解坚持忍受；正是基于这种光荣，我们忘记名利。

我们忠诚履职，尽职尽责，不辞劳苦，奋力拼搏，只为确保各项工作圆满完成。当然，我们所做的还远远不够，需要做的还有太多太多，但是，我们知道，尽心尽力做好平凡岗位上的每一件事，也是在展现人生价值。小岗位大舞台，平凡的岗位升华了我们的人生，萃取了人生的真谛。今天在座的有很多都在从事办公室工作，让我们一起继续地认真工作，在平凡的工作中去实现自己的价值吧！谢谢大家！

## 驾校演讲稿篇十

今天，我竞聘的是客户维系岗位。众所周知，在竞争环境日益严峻的今天，营销新客户的难度越来越大，维护老客户也越来越难。有研究显示，开发一个新客户的成本多倍于维护一个老客户的成本，可见，把一次性客户转化为长期客户，是一项艰巨却非常重要的工作。要做好这项工作，不仅需要熟悉业务，还要有一定的心理学知识，有较强的亲和力和交

际能力，善于换位思考，能与客户亲密沟通，赢得客户的信任，进而使客户具备了较强的忠诚度，愿意接受我们为其提供的产品与服务。

首先、重视沟通协调，提高工作效率。

团结就是力量，团结才能出战斗力，团结一个团队才具有活力。今后的工作中，我将加强领导、其他维系人员，在工作上与本团队的同志们要相互关心与支持，营造团结互助氛围，可以资源共享，争取赢得各方面的支持。同时还要加强与客户的联系，妥善合理处理突发性问题，营造顺畅的工作氛围。

其次，强化学习，不断提高营销能力与服务技巧。

再次，履行职责，多管齐下做好客户维系工作。

将客户维系工作“精耕细作”，针对不同客户群，制定不同特色的维系活动，让用户感受到更贴心、更精细、更高层次的服务。对vip客户，要积极组织形式多样的线上、线下维系活动。比如利用元旦、春节等节日，组织娱乐联谊活动，增进感情，提升客户满意度。对于公众客户g网和公众客户固网以及集客线客户，要细化客户收入保有、客户价值提升等指标，与各县区、各网格配合，完成3g客户资料完善，及时做好各种回访，及时制定外呼工作，提升客户忠诚度。总之，要发挥维系人员集中回访作用。从预警、回访提醒等环节做好工作，提前提醒客户，可采用上门与客户一对一沟通方式，通过加强与客户的沟通，加深感情。以真诚服务挖掘出新客户，留住老客户，提升公司竞争力，做好客户的维系服务工作。

各位领导，各位评委，无论今天的竞聘成功与否，我都会把自己事业的支点架在这个平台上，把青春的汗水化为美丽的业绩，给我们的人生、给114的未来，平添一抹亮丽的色彩！今天，站在这个竞聘台上，我请求在座的领导和评委们投我

以神圣的支持票，因为我相信，我的这个梦想，同样也是你们每一个人的梦想!那么，就让我们一起为了这个共同的梦想奋斗吧——因为：事业无止境，拼搏正当时!