

最新刚毕业入职入党申请书 企业人员入党申请书(模板8篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面是小编为大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

社团部演讲稿新生竞选篇一

尊敬的老师、亲爱的各位会长、部长、干事、会员：

大家晚上好！我是来自财务部干事***，首先我感到非常荣幸，能有幸站在这个台。我站到这里的目标很明确，就是要竞选副会长。

从进入职协的第一天起，我的目标就很明确：就是要通过一年的努力、和汗水在职协找到一份属于我的天地，并为职协的未来发展献出自己的绵薄之力！

在财务部的一年里，我的工作总显得有点琐屑、繁杂。例如在写预算与清单交给社联时，最多的时候跑过六次才搞定，虽然有时候也有“抱怨”，但我还是学会了坚持与忍耐。与其他活跃在台前的部门比起来，财务部却选择在幕后默默奉献着，虽然有些人“不理解”说每次都看不到我们财务部的人，但看到每一个有浸着我们一份汗水的活动完成后，我们都会心一笑。

其实我参与的活动也不少，只不过大多是不太起眼的做一些后勤工作。特别是这个学期协会大的`活动，只要是分配给我

的工作或许没有，只要时间允许我都会主动去帮忙并坚持到最后一秒。在职协的一年里，我收获了很多。首先让我认识到了自己的不足，虽然还有这样那样的毛病没改过来，但起码我学会了如何倾听别人的意见，虚心接受别人批评建议，让我的心态变的越来越来平。其次我学会了如何去和同事合作，如何领导、协调一个团队去工作、克服困难等。最重要的是我还认识了很多其他部门的师兄师姐、同事，从他们身上学到了很多经验、长处，学会如何跟他们互相合作、互相帮忙。这些都是我在职协里培养起来的素质和能力。

至于职协以后的规划和展望，在这里我仅提出以下几点自己鄙陋的见解：

- 1、坚持职协优良的传统和良好的团队运作模式、通过经常性的品牌活动与讲座持续扩大职协在学校的影响力，让所有的同学都知道职协是一个充满朝气与活力，有个性有魅力而又区别于其他社团的优秀社团。
- 2、积极推进“走出去”战略，寻求和校外企业、公司的合作，结成战略和作关系，强强联手推出一批在学校有广泛影响力的“品牌活动”，如这学期的“兼职招聘会”就是一个不错的尝试。
- 3、每个部门的部长切实加强领导，同时给予有能力新干更多的肯定、自主权，充分发掘新干们的潜力，更好的推动职协的改革与发展。
- 4、推动改革与发展，进一步完善职协管理制度，革除一些影响职协进一步发展的深层次问题。

最后预祝职协明天会更好！

谢谢大家！

社团部演讲稿新生竞选篇二

大家好！

首先感谢大家的支持与使者团提供的这次机会，使我能参与竞争。今天我来参与竞选的目的只有一个：你的需要，我的目标。我自信在大家的帮助下，我能胜任这项工作。正由于这种内在的动力，使我站在这里的时候，感到信心百倍。

在爱心超市日常营业过程中，我真正体会到什么是坚持与责任，效率与惜时。我学到了如何周密考虑一件事情，如何合理安排时间。就我个人来说，目前我没有别的社团，这使我有更多的时间和精力投入爱心超市的工作中。

下面简单介绍一下我的工作设想：第一，定期组织学习和培训，进一步提高超市人员的工作水平，我相信，量的积累必然会导致质的变化；第二，加强内部联系，提高大家的责任心、凝聚力与热情，以形成强大的工作合力；因为小成功可以靠个人，但大成功靠的却是整个团队；第四，加强自身修养，做好表率作用，以身作则；第五，提高效率出成绩，充分发挥大家的聪明才智，精诚团结，要将超市日常的事务性工作压缩在最短的时间内，并且保质保量地完成；第六，为下学期迎新和新使者培训做好充分准备。

诚然，空谈误事，实干兴邦。上面所谈到的这几点，也只是我立足于爱心超市，就内部建设所提供的一些粗略想法，它们还需要经过实践的不断检验。况且，人无完人。其实在上台之前，我也经历过激烈的思想斗争。但卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格担任这个或那个职务。”更何况对于这次竞选，成功与否并不重要，因为就我的人生旅程来说：我的过去属于爱心超市，现在属于爱心超市，将来依旧属于我们伟大的爱心超市！

假如我有幸成为爱心超市副部，我的第一件事就是全面地听取同学们的意见与建议。我将自始至终地遵循“一切为大家”的原则。在就职期间，我们的课余生活绝对能够丰富多彩！风华正茂的我们将在一起，指点江山，发出我们青春的呼喊！

既然是花，我就要开放；既然是树，我就要长成栋梁；既然是石头，我就要去铺出大路；既然是爱心超市的一员，我就要在超市的工作中尽最大努力贡献自己的力量！

择良木栖而志在四方，我坚信自己能够为爱心超市续写辉煌，爱心超市也必将能够乘风破浪，驶向绚丽多彩的明天！

我的演讲完毕，谢谢大家！

社团部演讲稿新生竞选篇三

话说与戏剧结缘，还得从大一说起。我在机缘巧合之下进入了社团，又在机缘巧合之下接触到情景剧。我饰演的一位老太太，让老师同学捧腹大笑，也让我感受到戏剧的魅力。

在大二的时候，随着接触到的剧本增多，我逐渐有了自己写剧本的想法。经过学习和努力，我得到了奖项。

大三开始，我担任剧本评审，协助老师们对同学们的剧本进行指导和评审。同时带领同学们参加学校比赛，这张图片是获得了全校二等奖的好成绩。

大四时，我不再局限于台前，而是更多的学习幕后。我先后担任过道具组、灯光组、屏幕组的负责人，参与整个剧本演出的台前幕后协调工作。

关于我作为编剧的优势：

首先，我爱岗敬业善于沟通。我有较多的剧本写作经验。在演员的排练过程中，我会在不同的阶段去现场观摩表演，根据表演效果和导演演员的意见对剧本进行修改。

其次，我有较多的表演经历。演出经历让我在剧本创作时会考虑到许多表演上的细节，与演员和导演交流更为顺畅。

另外，我参与过幕后工作。这些幕后工作让我对舞台有较好的整体把控能力。

在工作以后，我加入丹青协会，在去年的词曲征集大赛和今年的公文大赛中都得到奖项。除此之外，我也参加了公司《双语教程》的编写。这些经历都让我的写作得到提升。

关于小品剧本，我总结出来的经验是时限性、可行性、连续性、互动性。一个剧本做到这些，才能是一个剧本更加精彩。

我的剧本特点是轻松搞笑不琼瑶，真实可行不纠结。小品剧没有5毛钱特效，也没有360无死角拍摄。在这种情况下，幽默诙谐，真实有趣才能在有限的时间和空间内让观众得到无限精彩的观看。

社团部演讲稿新生竞选篇四

大家好！我是高二（2）班的杨萍萍，现也是广播部成员之一，今天很荣幸可以参与最后的部长竞选。

我认为我竞选部长具有以下优势。

在此之前我担任过很多职务，现也是班内的英语课代表，宣传委员，团支书。虽是第一次接触文学社，但我相信我自己可以担任社长这一职。也许我并不是能力最强的，但我一定会是最努力的。我还在不断的学习，加以完善自身，更何况我还有你们在座的各位的帮助与支持。我相信；我一定可以

把社长一职做的很好，很出色。

因为喜爱文学多次参与各种文学征文大赛，曾在“展望未来”为题的征文比赛中荣获第二名。在“合肥市小作家征文比赛”中荣获第一名。还有在校内文学社以散文的形式投递过多次稿件的经历。

追梦文学社以其独特的吸引力，让我为之陶醉。我个人认为；担任社长，对文学的热爱是必备条件之一。我热爱文学，热爱散文。我喜欢用文字将心情浓缩的感觉。那是一种特殊的味道，我也特别希望与大家一起分享我所感悟到的有关于文学的真谛。

社团部演讲稿新生竞选篇五

假如我当上了外联部部长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则，进一步外联部的体制。

第一，改善纪律。俗话说“没有规矩，不成方圆”。规矩即常规纪律，即要求每个成员都应遵守的用来约束自己行为的规则、条文等。它是一件事情想取得成功的保证。

外联部成员们，对内交际应该严守部内规矩，以身作则，这样外联部才会成为有方有棱的，团结智慧的整体，工作才会速度做好；对外与商家、媒体、兄弟院校交际时，必定要按着商定的规定程序与之合作，诚心友善以待，因为他们不仅仅代表的是外联部，代表的是学校高质量与好口碑。

第二，改善磨练。把内部成员分成多个组，以组为单位对内外交际。做个比喻，外联部就是一片火车，每组就是一节，

节节紧密的连在一起，缺一不可，朝成功的方向前进。每星期一次例会上，各组组长代表发言，自己组近期获得经验，彼此弥补缺点学习优点。由此可以使部内成员积极乐观的去探索学习，多大的困难也会迎刃而解。

第三，改善观念。拿破仑。希尔在成功学中讲：“一切缘于观念。”

不知大家有没听到这样一则故事：有两个农民进城，这天天气非常热，口渴难耐，于是他们来到一个饮料部，一打听，一杯水两块钱，其中一农民就想，水在我们哪里是不要钱的，而这里边水都要钱，可见这里不好过，我得回去；另一个农民在想，水在我们哪里是不值钱的，而这里水都可以卖钱，可见这里很好挣钱，我得留下。一个观念的转变，令两人生活发生了根本性的改变。回家的，依然是面朝黄土背朝天，而留下的，却丰衣足食。由此可见转变观念的重要性。对部内所有成员思想交谈，改善对外联部的观念。

第四，改善创新。学校年年有活动，商家年年在学校做宣传，商家的经验远远多与我们学生，所以外联工作年年变困难。既然经验方面比不过商家，就要从另一方面着手，我想到的是创新。站在商家的角度考虑在学校如何做宣传才能使更有效，在这一点上商家是远远不如我们学生的。从这一点吸引商家，使商家对我们举行的活动感兴趣，这样才会增加合作几率。

第五，友谊活动。多与学生会其他部和社团联谊活动，我部负责外界资金进入和外界媒体报道。可以是学生会和社团友谊团结为学校在多个方面带动我院学生业余活动，提高综合素质。提高我院在社会上的好口碑。

是金子就要发光。请大家相信，只要有大家支持和我的不懈努力，我将尽我全部力量，把我们外联部建设成为一个能够高效运作，反应敏捷，服务学生，面向全校乃至全社会的一

个充满活力的学生会机构。在我们学院历史上写下光辉的第一笔！我将尽力为实现这个目标而奋斗！希望以上所说，能让大家对我有更多了解，也希望各位评委能够支持我，投上您宝贵的一票。

社团部演讲稿新生竞选篇六

大家好！自建社以来，再一次，法学社入围明星社团评比的比赛中，很兴奋，很激动。因为，这是对法学社的肯定；这是对我们理事会成员一年来辛勤劳动的肯定；更是对会员信任我们，支持我们的肯定；当然，也是对我，作为社长的一种肯定。不管结果如何，这一年，我们无怨无悔！！！！

回顾这一年来走过的历程，从招新活动开始扬起这一年度的风帆，到为响应雷锋精神，积极组织策划献爱心捐书活动的结束，社团都是以健康向上，以服务会员为中心开展活动。传承精品活动“模拟法庭”“124普法宣传”，在扩大社团影响力的同时，坚持走出去以商院的名义塑造良好形象，免费提供法律咨询，号召做一个懂法知法的好公民，在124普法宣传中更是以正式和非正式这两种方式让社会公民了解法庭程序，以轻松又严谨相结合，宣传法律知识，这个活动取得了很好的效果，更是在江西都市频道播出。

做了一点改变。人与人之间的搭配讲究和谐发展，在选人、用人制度上讲究互补，但前提是都要负责认真，这一点，并不是做的很好。让稳健与活跃并存，使得社团稳健发展的同时并不显得呆板。

其次，活动的创新。曾经的创新，将会成为经典，以循环的姿态去追随社团的发展，跟随商院发展的脚步。相对于以前年度的活动，这次增加了在法律和道德的相互比较共存上寻求异同点以鞭策我们青少年树立正确的道德观和社会观的小悦悦事件讨论，畅所欲言，交流思想观念，以达到通过社会热点了解当今社会态度，来加强法制观念。

创新之初，以人为本。此时的人指的是会员。活动的开展全部是为了会员。可以这么说，没有会员，就没有社团；没有会员，我们也就没有存在的意义，责任要求我们竭尽所能的多开展活动，为会员服务。让他们能在社团中学到一些什么。不能让他们白白的浪费这20元钱，更不能对不起他们的热忱。

社团部演讲稿新生竞选篇七

饱含着忘的希望的日子!这是一个激动人心的时刻，今天是个难日子。充满激情的时刻!只要我心往一处想，劲往一处使，就会获得成功。相信你心在哪里，收获就在哪里，今天的不再沉睡，明天的新必将崛起。展望未来我有理由相信，未来一定会更加美好。今天的人将会用自己的努力去迎接明天胜利的曙光。

召开暑期招生动员大会。首先，今天我全体教职员工欢聚一堂。让我为自己能光荣加入这个团队表示热烈 祝贺。今天的大会是一个鼓舞士气的大会，一个为大家鼓劲加油的大会。

生源是学校的生存之本，对于民办学校来说。生源的多少将决定着学校的发展前景，所以招生就成了人义不容辞的责任。因为民办学校是教育与商业的结合体，只有好的教学质量没有更多的生源，那么我学校只能驻足停歇;相反，有了生源，没有高质量的教育，学校将会坐以待毙。所以只有把两者有机地结合起来，提高教学质量，扩大生源，学校才会蒸蒸日上。

得到家长的认可，如果说的昨天只是努力付出中吸引着诸多家长的眼球。让他把孩子送到这里来就读，那么的明天将会因为我今天的共同努力而变得更加灿烂辉煌。暑期的共同目标是:预招新生300名，今年9月份让600名学生享受教育。下学期的主要目标是人将共同努力，内强素质，外树形象，打造精品小学。这不仅是量的突破，更是质的飞跃。

力争9月份让600名学生享受教育。今天我召开这个暑期招生动员大会的主要目的共同努力完成暑期目标—预招新生300名。

首先要改变观念，要达到这个目标。打破常规。未来的人不但要学会教书育人，更要学会营销。所以我人人都应参与到招生的行列中来。人人为学校，学校为人人。学校的发展离不开个人，个人的提升离不开学校。既然选择了小学，就不要后悔，而要为学校的发展添砖加瓦，把自己最大的潜能挖掘出来，让它这片热土上发挥得淋漓尽致。不要好于面子，放不下架子，生存面前他分文不值。要记住：碍于面子的人永远干不成大事。

不要墨守陈规，再次。要敢于走出去。不要心有余而力不足，心里整天想着：要招生，要招生…可就是不行动，那样只能是望梅止渴，永远品尝不到梅子的美味。所以走出去，会看到一个广阔的天空；走出去，会看到一个别样的全新的自我走出去，就会有意想不到收获，只有走出去你才能成功。30年前，一个伟大领袖，一个中国新时期的设计者—邓小平，代表亿万人民，顺应历史潮流，打开了中国改革开放的大门，中国从此走向世界，世界从此认识中国，改革开放使中国经济蓬勃发展，改革开放使人们生活安居乐业。现在正值改革开放的新时期，谁抓住了机遇，敢于挑战，谁就是最后的胜利者。

一个人的能力代表着他现在而一个人的学习力却代表着他未来。让我从现在开始，老师们想说的一个人的文凭只代表他过去。不断学习，学会营销，挖掘自己身上的招生潜能，达到暑期目标。

社团部演讲稿新生竞选篇八

大家好！

一、本人热爱本职工作，有高度的事业心和献身精神，

有“敢一行、爱一行、精一行”的工作态度和精。从教18年来，我经历了乡镇中学、区属学校的工作，并在领导干部城乡交流中再次走进乡镇学校，无论是教学还是管理，我都立足于本职，本着为学生发展负责，为老师教学服务的思想，兢兢业业的干好本职工作，并以自己理想的成绩向学校、老师和家长汇报，本人先后被评为区先进教育工作者、区优秀教师等。

二、本人熟悉招生办工作，具有较强的组织协调能力。本人在18年的工作中，先后在学校教务处、工会、专业部、挂职副校长等不同职位工作，工作中亲身经历了各种类型的学校及自学考试的中工作，并多次在其中负主要责任，有一定的组织协调能力和独当一面的管理能力。

三、本人具有先进的教育理念，熟悉现代教育技术的应用。在教学期间，本人对于新课程改革等相关教育理念学习深入，有较为深刻的理解；同时，还具体负责过学校的信息技术教学工作，并获得区信息化先进集体称号，对信息技术的应用有独到的研究，能较好的服务于招生办的各项工作，在招生、考试的各个工作环节，能不断创新提高电子信息化程度。

四、本人对自己要求严格，具有较为深厚的人格优势。多年来，我始终奉行严以律己、宽以待人的工作作风，与领导与同事和睦相处，热心服务集体、服务他人，在群众中有较高的威信，工作成绩也因此而较为出色。本人曾连续六年在年度考核中被评为优秀等级。

基于上述优势，我竞选招生办科员这一岗位。