曾国藩家书演讲(优秀7篇)

范文为教学中作为模范的文章,也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考,也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇范文呢?以下是我为大家搜集的优质范文,仅供参考,一起来看看吧

曾国藩家书演讲篇一

大家好!

社会上的好人好事有许多,而很多事都是久久不能忘怀的。 每当情不自禁地想起时,内心总会有几分感慨和震颤。比如 说,跨省归还摄像机的xxxx初中生;救起落水大妈,并将其 送回家却不留名的美院小伙子·····这些例子数不胜数。虽说 我们不认识这些做好事的好人,但在我们的身边,就存在这 样一些不起眼的好人。那就是,我们班的xxxx同学!请耐心 地听我把这件事娓娓到来吧!

那是四年级下学期,一个阳光明媚的下午。我们正在游泳池里嬉戏打闹。这时,只听岸上的同学大声惊呼道["xxxx在深水区里溺水了!"起初,我们以为是哪位同学的恶作剧,便不予理睬,继续玩耍。但xxxx同学却跟我们不同,他顾不上与我们打招呼,就深深地吸足了一口气,一头扎进水里,凭着自己最擅长的泳术,奋力地向深水区游去……过了一会儿,我们才发现对面的岸上聚集了许多人,而且还有更多的人正向那里匆匆赶去,一种不祥的预感即刻就笼罩在了我们的心头。

曾国藩家书演讲篇二

大家好!

低碳环保是健康自然的一种象征。绿色环保能带给我们生机、带给我们活力,而绿色校园中的"绿色"也就不只是一种颜色那么简单。走进我们如今洋溢着书香味的校园,你会被那迷人的风景所吸引。高大现代化的教学楼,郁郁葱葱的树木,还有鲜艳夺目、争奇斗艳的花卉。漫步在校园里这一派绿景下,会使你感到精神振奋、心情舒畅。校园中的绿色风景,对我们同学是极其有益的。不是吗?一节课后,站在走廊上看看校园中的绿,让我们大饱眼福,也使精神达到更高、更好的状态!在课余时间,同学们又可以在校道上走走,看看周围的景物,不是有置身花园之感吗?由此校园的美好可见一斑。

太阳每天东升西落,行人每天匆匆而过,我们都在看似平静的生活里奋力拼搏,生活在都市里,随处可见的住房广告上,总是将居住环境写得极美,青山,绿地,蓝天,碧水是都市人对优质居住环境的期许!

绿色是大自然赠予我们人类的宝贵财富,绿色是人类文明的摇篮。人人都渴望拥有一个美好的家园,人人都希望生活在人与自然和谐发展的文明环境里。近年来响应"创建卫生城市"的号召,我们的校园环境也正在发生着全面的变化,校园环境建设是我们必须直面的问题,校园绿化程度直接作用于我们的生活环境,决定着校园生活的几多色彩,当然,绿色校园不只是环境绿化与垃圾处理问题,其涵义应更广更深,指一种健康向上的生活态度和生活方式,比如,严肃活泼的学习氛围,积极进取的班级精神风貌等。创建绿色校园,不仅只是要有优美的硬件环境,更应该提高我们自身的修养和素质,这也是我们的责任和义务。

谢谢。

曾国藩家书演讲篇三

大家好!

我们常听到人们说:"永远不要放弃。"这句话可能是要鼓励别人,也可能是表示自我的决心。相信自我的人,不管经历多少次失败,都会不断试着要到达目标。我认为,有成功的决心是每个人都应当有的重要特质。所以,我认为我们应当永不放弃。

其中一个理由是,如果我们太轻易放弃,就几乎无法完成任何事。我们第一次尝试新事物会失败,这是很平常的事,所以我们不应感到气馁,而应当要再试一次。并且,如果我们总是一失败就放弃,就无法培养新技能并且不断地成长。我们应当永不放弃的另一个原因是,仅有再努力一次才能从错误中学习。如果我们不再试一次,那么我们所学到的教训就白白浪费了。最终,我们应当永不放弃,因为当我们努力到达目标的时候,我们就会培养出自信,而这种自信将有助于我们在生活的其他领域中获得成功。如果我们不挑战自我,我们就会开始怀疑自我的能力。

简言之,当我们努力追求目标时,永不放弃是很重要的.。不管最终有没有成功,我们都会学到一些东西,而我们所学到的东西,将会使自我成为一个更好、更有自信的人。并且,如果放弃的话,我们就没有机会达到目标。可是如果能不断地尝试,总有一天我们一定会有机会成功的。

谢谢。

曾国藩家书演讲篇四

大家好!

我是xxx[]今天作为先进职工在这里演讲,这是大家给我的机会,亦是我的荣幸,在这感谢大家这么久以来对我的支持,让我有现在的成就。

我成为公司的先进职工,我在工作上付出不少,我原先只是

公司的一名普通职员,还是那种不起眼的,我在工作能力其实并不是很好,在公司里,我是不怎么说话的,一般都是在那安静的工作。那现在我能够被大家所知,也是多亏了公司愿意去花费精力栽培我。我虽然不是个激进的人,但也是希望能用自己的能力去为公司做点贡献的,也是希望可以被大家知道的。所以当公司提出培训时,我果断的参加了,也就是从那一次培训开始,我真正的了解了自己的职业,我发现以前自己对工作只限于知道,但是没有深入的了解,而且自己做事也不是很积极,自然能进步的空间也就不大,但经过了培训,我学到了很多技巧,让我变得更加自信,所以培训结束之后,我就果敢的参与进了公司的一个项目。

也就是因为这个项目,有了今天这个荣誉。在这个项目里,我特别的努力,几乎所有的时间和精力我都放在上面了,当然这个项目也不是我一个人才能够做的,还有我们的团队,我进去是处于比较差的,但是他们不嫌弃我,我不懂的就会教我,包容我,鼓励我,所以我才能面对那么多的困难和挑战,努力坚持了下来,不断的去突破自己,一点点的把项目做起来,直到项目成功得到大家的认可,我才放下心来。所以在这要感谢我的队友的帮助,也要感谢公司给予的资源,我们才能一起做成功这项目,才能把自己培训的知识用上去。

今天获得的荣誉,是领导对我的认可,是大家对我的信任,我由衷的感谢你们,我会继续努力,学习新的事物,让自己的价值在公司得到更多的体现。我相信这份荣耀会一直陪伴我走下去,一直激励我走的更高更远,我不会去辜负大家给的这份肯定,一定树立更高得到目标,朝着它前进。未来我们共同进步,继续团结合作,我会把属于自己的工作做得再好一点,让领导和同事对我的看法越来越好,感谢大家给了一个机会让我去表达我的感谢。祝大家生活幸福,事业成功!

谢谢大家!

曾国藩家书演讲篇五

大家好!

亲爱的朋友,俄国伟大的作家托尔斯泰说过三句话。第一句话是:这世界上最重要的人是谁?各位朋友,是谁?(互动)——就是:现在在我眼前的人!

第二句话:这世界上最重要的事是什么?——就是:现在我要做的事。

第三句话:这世界上最重要的时间是什么?——就是:此时此刻。

所以,各位朋友,此时此刻,你们就是我最重要的人!参加好课程,就是我们最重要的事!

曾国藩家书演讲篇六

在我的印象里,父亲是一个沉默寡言的人。他总是默默地奉献着一切,从不索求什么。父亲的工作是在车床上安装零件。一双厚实的大手也所以被打磨出了厚厚的老茧,一条条丑陋的伤痕醒目地刻在手上。我与父亲的交流仅在于偶尔必要的问答。所以我也觉察不出父亲对我的爱。

从小,我有蹬被子的习惯,很多次醒来都发现被子不在身上。 为此,我常常着凉。直至那天,我发现我这个习惯渐渐消失 了。

爸爸轻轻地踩着地面,"啪"地一声灯关了。在黑暗中,我仿佛还能看到爸爸一步一步挪出房间,蹑手蹑脚关上房门的样貌。

以后的每一天夜里即使再晚,我也能感受到爸爸为我盖被子

的温暖。

从那天夜里,我开始留意父亲的每一个细微的动作:悄悄放在书桌上的一杯牛奶、考试前的一个微笑、放在床头已叠好的衣服……在里面我总能感受到父亲对我的爱,我也和父亲达成了一种无言的默契。

哪怕只是这种形式的爱,不用言语表达的爱,我也要让它继续默默地延续下去,谁也无须用言语打破。

曾国藩家书演讲篇七

大家好!

感谢xx领导和同事们给我提供了这次与大家交流,参与竞聘的机会,我深感荣幸和倍加珍惜。我竞聘的岗位是行政主管。做一下自我介绍:我叫xxx□现年x岁,xx□金融经济师职称(中级)□xx年获得xx公司优秀员工。

为xx的发展和壮大贡献自己的聪明才智和辛勤汗水,为大家做好后勤服务保障工作。同时我觉得也是一次展现自我,挑战自我,超越自我机会。

- 1、思想进步,政治立场坚定,有团结协作精神,有极强的事业心和责任感,作风扎实,办事公道正派,在工作中时刻以营业部的利益为重,能顾全大局,保证政令畅通,有良好的语言文字表达能力,具有组织统筹协调能力,有创新精神。
- 2、经过多年工作的历练,培养了我勤于学习、不懂就问的好习惯,养成了吃苦耐劳、踏实肯干的好作风。这让我在之后的工作中上,始终能够保持平和端正的心态,尊重领导,团结同事,注重积累,能够虚心学习他人的长处,吸纳他人处理工作事务的好方法、好经验。能够积极主动履行工作职责,能够及时完成领导交办的其他工作任务。

3、多年的证券营业部行政岗位工作经历是我的一笔宝贵的财。 首先,我对行政岗位职责和操作流程十分清楚和熟悉,在以 往工作中受到领导和同事的赞同和表扬,远远多于对我的批 评,指责,不管是民主测评和任务考核在营业部都是名列前 茅。我性格开朗,乐于助人和广交朋友,善于沟通交流,积 攒、保持了众多的客户关系。当人非圣贤,孰能无过,每当 听领导和同事的对我的批评和帮助时,我都欣然接受,并把 它视为对我的鞭策和勉励,增加了我在工作中的动力。扬长 避短,勤奋踏实是我一贯的工作作风和处事习惯,我将继续 保持和发扬。

我将怀着"勤于学习、善于创造、乐于奉献"的思想,本着"维护企业利益、维护企业声誉、维护企业形象"的原则,积极主动地开展行政业务工作。我将围绕"十六"个字展开工作,即:当好参谋、做好服务、沟通情况、催办落实。

- 1、当好参谋:就是要积极组织学习公司下发的营业部日常管理文件,理解新方法和新思路,积极整理有关信息,进行调查分析,为领导决策提供参考,排忧解难。
- 2、做好服务: 就是要为领导、各部门、各位同事做好服务, 积极深入一线,掌握第一手资料,本着营业部无小事的原则, 不推、不拖、不等,全力保障一线工作顺利进行,为创中心 营业部正常工作开展提供保障。
- 3、沟通情况:就是沟通领导和员工之间、客户与员工之间的情况,做好桥梁纽带作用,做到上令下达,下情上报,真实可靠。
- 4、催办落实:就是对公司的各项制度要求,工作安排,领导的意见,组织的决定是否落实进行督促检查,协调好各部门,直到顺利落实。

各位领导、同事们,大家好!如果我当选,我一定会在公司的

领导下[]xx指导的'下,本着对营业部服好务,让客户满意的态度,兢兢业业地工作,决不辜负大家对我的期望和厚爱。谢谢大家,我的演讲完毕。