

2023年制定工作计划表格 制定工作计划(优质8篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。通过制定计划，我们可以更好地实现我们的目标，提高工作效率，使我们的生活更加有序和有意义。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

制定工作计划表格 制定工作计划篇一

认真落实上级工作指示精神，坚持以科学管理为保障、以师幼发展为根本、以优质保教为中心，深化规范与发展并举的管理思路。本学期将进一步提高教师和幼儿素质，不断提升幼儿园办园质量和服务水平，使幼儿园在原有基础上再上新高。

二、工作目标和具体措施

1. 有计划开展教师安全知识问答、幼儿安全教育和师幼安全实战演习，提高师幼的安全意识和应急突发事件的能力。
2. 细化一日活动安全管理细则，规范日常工作要求，将安全责任落实到每一个环节。
3. 规范卫生保健工作，严格执行幼儿园卫生保健制度，全方位做好防病防疫工作，确保幼儿身心健康。

(二)加强教师多方位培养，提高教师综合素质

1. 深入学习《幼儿园工作规程》和《幼儿园教育指导纲要》中的细则，每月交流学习笔记，进行理论联系实践的考核，提高教师理论素养和对《规程》《纲要》实际应用能力。

2. 分别组织语言组和音乐组的教师进行图画书讲述和边弹边唱的技能考核，提高教师的专业技能。

3. 开辟“优秀园丁”和“幼儿园里好事多”德育栏目，鼓励优秀教师脱颖而出，倡导家长和小朋友学习幼儿园里的好人好事。

(三) 组织形式多样的教学活动，促进幼儿和谐发展

1. 要求老师结合幼儿园工作计划制定科学合理的班级工作计划，注重计划的可操作性和实用性。

2. 通过每学期一次的教学评优和日常的有效教研，加强教学研究力度，增加领导推门听课次数，逐步提升日常教育教学质量。

3. 深入开展早期阅读和诵读古诗活动，鼓励师幼读经典读好书，提高师幼文化素养，促进幼儿语言能力的提高。

4. 组织幼儿开展“我运动我健康”的传统体育游戏，鼓励每位幼儿参加运，为其提供展示自我和健康成长的机会。

(四) 密切家园联系，形成有效教育合力

1. 更新幼儿园家长委员会成员，积极听取家长委员会成员对幼儿园各方面工作的意见和建议，不断改善办园条件。

2. 组织家长和幼儿开展安全童谣的创编和朗诵活动，丰富幼儿安全的相关知识，提高家长和幼儿的安全意识。

3. 通过家长学校和家长会的专题内容，与家长探讨教育话题，形成教育合力，达成教育共识。

4. 利用“家园直通车”“撷海拾贝”“家园共育”等多种形式，对家长进行育儿指导和培训，加强沟通与交流。

5. 增设园长信箱，充分发挥家长的监督作用，加大家园交流力度，不断规范教育行为。

八月份：

1. 以先进的教育理念为指导，更新园所环境，开展环境创设评比活动

2. 全面整理园所物品和卫生，为幼儿营造整洁舒适的环境

二月份：

三月份：

1. 组织教师开展以体育和科学学科为主的教学评比活动

2. 各班学习徒手操，规范动作与要求，进行徒手操评比活动

四月份：

1. 组织教师进行《纲要》和幼儿园规章制度的理论考核

2. 组织教师进行图画书讲述和边弹边唱的技能考核

五月份：

1. 组织幼儿和家长参与的安全童谣创编评比活动

2. 开展“我运动 我健康”的幼儿春季运动会

六月份：

1. 迎“六一”儿童节庆祝活动

2. 进行备课评优活动

七月份：

进行学期工作总结和期末展示活动

制定工作计划表格 制定工作计划篇二

现在的我一直任在公司担任仓库管理员，这是一个很重要的工作，公司的一切后勤物品和公司的物品都是储存在仓库中，所以我的任务十分重大。不过在我工作了这么多年以后，我开始对我的跟着有了更深层面的认识，我可以做的更好了。不过仓库管理工作可是时刻不能大意的，在20xx年中，我相信我会做的更好！

一、保证业务、工作流程的顺利开展

1. 对于客户的退货产品回仓，以对应的采购退货单为收据收货，仓库核对货单无误后开具标准的退货单，注明原采购单号，并经办事处主管审核生效后返回总部调换或退货，保持客户能在第一时间里收到新的产品。
2. 仓库会根据产品性质和仓储条件，对储存的产品安排适宜的的场所，合理堆码，妥善苫垫，易碎品轻拿轻放。注意操作安全，保证产品在仓库全年无事故，对客户提供一流的服务。
3. 产品入库会把好验收关，对产品的数量、质量、包装进行验收，如发现本次入库产品不符，仓库人员会迅速反映给总部，采取相应措施。
4. 产品出库会把好复核关，对于出库产品，仓库必须严格按照公司规章制度凭证发货，对客户要所发货逐项复核，做到数量准确，质量定好，标志清楚，并向送货员移清交货，以免造成客户收到货物不相符的损失。
5. 20xx年仓库会根据当地市场的情况，合理化利用备货计划、

进出库计划、编制客户畅销产品的储存计划，保证客户第一时间里拿到货物，有个满意的服务发货工作。

6. 仓库会按照安全、方便、节约的原则，合理利用仓容、库房，货物有必要的道路和产品适当的墙距、垛距、分层。产品出库按照先进库的先出，有效期在前的先出的原则办理。

二、发货和努力提高自身的管理

1. 努力提高自身的管理业务水平及加深对产品各型号的认识，争取做到成为优秀的管理队伍成员之一。

2. 提点小意见：希望公司能在包装上有所改装，比如□cj12-400/5□hs13-1500/39.还有公司生产比较大的产品，把纸箱包装改成木箱包装，好对产品没有损害。

3. 协调好客户定货所发货的时间控制，与柳市仓库协调好所发货物的周期。

4. 仓库严格管理火种、火源、电源、水源。安全工作实行分区管理，分级负责的制度，明确各级安全负责人对所在区域的仓库安全，严格执行各项安全规章制度，掌握各种安全知识和技能。

5. 加强对产品的进出库验收及清洁，安全工作，确保准确无误，加深对公司所生产产品的了解，对客户所咨询的问题所提必答。

6. 往后加大对仓库每周、月的清洁力度，保持库容整洁、，美观、防潮。

“三百六十行，行行出状元”这是一直以来我们所信奉的，作为公司中一个普通的职员，我不要求什么，我只要求自己做的更好，不断的在进步就好了，我知道自己的能力有限，

但是能力是一方面，态度是另一方面。只要我认真的工作，我相信我是会做的更好的，这些我都会认识到，我相信我能够做好！

一、强化会计基础工作，确保收支核算真实性。按照国家统一的财经制度，认真贯彻执行《会计法》、《企业会计制度》及《会计基础工作规范》等各项财经法规和会计制度，根据《新疆邮政企业会计基础工作达标考核计分标准》的有关要求，在全地区开展会计基础规范达标工作，使会计工作秩序规范有序，会计基础工作更加规范。

二、继续发挥统计优势，为邮政实行产品量核算提供依据。对以往年度相关统计指标进行原始记录和台账的修订。在产品量结算单价的测定、干线运费结算、损益核算等方面充分利用统计指标，建立成本计算模型，为成本定价和经营决策服务。

三、提升管理手段，稳步推进信息化建设和应用。继续做好量收系统建设和应用工作，深入挖掘量收系统的管理和分析功能，充分利用量收管理系统加强收入管理、欠费管理、资费管理、业务稽核和经营分析等方面的工作。

四、继续围绕业务发展，优化资源配置，加大计财支撑力度。在成本安排上，配合专业化经营步伐，将有限的资金向重点业务和营销环节倾斜，以适应业务发展和市场竞争的需要。对业务宣传费和业务发展奖励继续实行集中归口管理，统筹安排，集中支付，确保资金使用效益和效果。在投资建设上，以提高重点业务发展能力为核心，有效益的追加增量资产。继续加强信息化建设、局所改造、营投终端以及干线项目建设，尽快形成生成能力，并转化为增收优势。集中采购工作在现有邮政业务用品、信息化项目经验积累的基础上，考虑进一步尝试采用多种方式进行，妥善解决好缓解资金紧张与业务发展实际需要的矛盾，并逐步扩大集中采购范围。

五、继续配合专业化经营，强化损益核算应用。损益核算工作要在进一步夯实基础工作，细化核算的基础上，强化对核算结果的分析和应用。逐步将损益核算分析制度化、常规化，明确各专业成本控制的重点，引导业务部门关注和应用损益核算成果；在专业考核中逐步采用损益核算数据进行成本收入率等指标考核，提高专业考核的科学性；通过对营投、网运、综合管理等环节进行损益核算，为优化资源配置提供依据。

六、以预算管理精细化为目标，提高经济发展质量。对重点成本项目继续加强管控力度，实时监控，严格考核。

在不断的发展中，我们得到了更多的进步，在以后的路上，我们邮政局全体员工将会继续不断的努力，相信我们邮政局的财务工作在20xx年一定能够做的更好，相信我们一直会走到最好！

制定工作计划表格 制定工作计划篇三

（一）一季度经济指标完成情况

1、三产增加值：完成亿元，同比增长。

2、社会消费品零售总额：完成亿元，同比增长。

——批发业：完成亿元，同比增长；

——零售业：完成亿元，同比增长；

——住宿业：完成3570万元，同比增长；

——餐饮业：完成亿元，同比增长。

3、规模以上营利性服务业：完成亿元，同比下降。

4、房地产销售面积：同比增长。

（二）1-5月指标完成情况

社会消费品零售总额：限上完成亿元，同比增长。

——批发业：完成亿元，同比增长；

——零售业：完成亿元，同比增长；

——住宿业：完成2386万元，同比增长；

——餐饮业：完成7704万元，同比增长。

一季度，三产增加值增速达到，增速位列四城区第一，主要原因在于房地产销售面积的高速增长达到，电信业务（城区不可控指标）增速达到150%。上半年，因房地产指标4月份销售面积环比下降37个百分点，5月份为（本级数据，市^v^未反馈），金融、交通运输、电信等不可控因素较多，在城区可控的数据范围内，确保批零住餐、营利性服务业增速稳定，预计同比增长9%，社会消费品零售总额预计同比增长10%。力争完成双过半任务。

各重点项目总体进展良好，建设实施稳步运行。

1、三胞广场

商场已全面封顶完工，塔楼一层框架、裙楼屋面防水施工中，裙楼二至五层、层面机房墙体进行砌筑。

3、华润项目

凯旋门一、二期已竣工交付；华润大厦a座写字楼共47层已封顶□a座塔楼幕墙单元体完成至41层□b座写字楼共39层，主体

结构已封顶，正在砌筑25-28层□c座写字楼共39层，35层进行结构施工；4、万象城地下室砌筑基本完成，地上部分强弱电井砌筑完成85%，卫生间和电梯厅完成95%；幸福里已地下室结构施工；招商方面，商户入驻达90%，规划商铺300家，其中半数商家首次进入xx□预计9月底营业。

4、海雅项目

上半年确定以房地产项目为工作重心，待地产总评通过后开始施工。高尔夫项目通过整改要求，目前正在恢复球道、果岭等；生态农业旅游观光项目实施中，洛维柚子园品牌保留恢复，新增加户外露营地等十几个子项目，计划种植7000株景观树、4000株柚子树、柿子树、柑子树、枇杷树等。

5、恒大翡翠龙庭

1期住宅已售罄，二期恒大影城综合体招商完成80%以上，目前入驻商家60家。

（三）农贸市场升级改造

经xx市5月3日市政府常务会审议通过，根据□xx市xx年开展农贸市场专项整治行动方案》、《关于做好我市农贸市场升级改造摸底调查工作的通知》要求，重点对农贸市场划行规市、污水排放、活禽宰杀“三分离”加大改造力度，积极做好辖区农贸市场升级改造摸底调查工作，研究制定xx区农贸市场升级改造工作方案，并督促辖区各农贸市场结合实际情况按照创城创卫要求上报改造计划，截止目前，共有16个农贸市场上报改造明细预算，共计投资万元。我局已着手部署动员农贸市场升级改造工作，按分批分类的原则实施改造，重点打造东环、白云两个农贸示范市场。

（四）商贸服务业发展扶持

根据《xx区商贸服务业发展扶持专项资金管理办法》，会同区财政局出台下发《xx年xx区本级商贸服务业发展扶持资金项目申报指南》，在去年申报指南的基础上，结合实际情况，新增对连锁超市和连锁便利店、写字楼总部经济、特色商业街、商业综合体等方面的扶持，以项目资金扶持为抓手，加强引导，培育重点业态，推动商贸服务业转型提质、升级发展。目前已收集项目19项，申报金额累计259万元，下一步我局将按工作要求，会同财政、发改等部门对申报项目进行联审，提出扶持明细方案报区政府审批。

帮助辖区20多家辖区企业申报自治区、市商务委“百店大促销”、市级商贸服务业等专项扶持资金项目，拟获得扶持资金282万元。

（五）构建商务诚信新环境

制定xx年度xx区商务诚信示范单位评比方案，经商务、工商、食药监、国地税等单位推荐、企业申报、考评小组评审，社会公示，评选出广西联华超市股份有限公司等18家企业为“xx区xx年商务诚信示范单位”、xx市xx区忠毅母婴儿童用品店等7家个体工商户为“xx区xx年商务诚信示范个体工商户”，为xx辖区构建商务诚信新环境营造氛围。

主要是经济指标及经济运行的问题

从大环境看xx市第三产业增加值一季度表现良好，增幅水平位于自治区前列，但社会消费品零售总额总体运行增速放缓，特别受到批发、零售业的影响，且汽车行业占比较重，经济下行趋势明显，对我区的社消均会造成不同程度的影响。

从我区经济指标及运行情况看，三产增加值一方面由于受到房地产、财政支出、电信业务、人民币存贷款等经济指标的影响且对相应指标可控性不足，另一方面缺乏本年新增规模

以上营利性服务业企业（我区营利性服务业规模总体偏小，多数达不到上规条件），无法为三产提供新增量。

从结构上分析，传统产业占比大，现代服务业占比小，文化、电商、教育、咨询服务、金融保险等高附加值的产业数量少，规模小，对三产增加值贡献力不足，汽车销售占比过大，受大环境影响，住宿餐饮行业形势较好，但总量不大，贡献力不足，二季度三产增加值难有较大提升。

（一）加快推进重大项目建设。围绕“四片区一组团”发展框架，积极开展招商引资活动，集聚第三产业发展后劲，为我区商贸服务业地快速提升提供支撑力，集中精力解决项目建设的资金、用地等瓶颈制约，狠抓三产重大项目建设。下半年重点跟进华润、三胞、卧龙湖、海雅、窑埠三期c地块等商业地块的开发建设，为我区三产发展集聚后劲。

（二）强化主导产业培育，力促三产提质增效。

引导太平西街、箭盘书市业态，计划外出招商调研，结合市场发展情况，实现精准招商，利用市场化手段推进太平西街业态转型升级。围绕仓储物流、食品加工、旅游休闲等主导产业，大力发展生产性服务业、生活性服务业，培育壮大龙头企业。重点加快螺蛳粉产业园、运动服饰仓储物流园等建设，加快企业集聚和产业集群形成。

（三）加快商贸服务业扶持速度，培育壮大现代服务业。抓好一批大型商贸城和商业综合体建设，重点加强东风商场家居购物广场、农工商百越商城、23° 文创园、开关厂柳开商城等项目建设和招商运营工作。提升已建的重点商贸企业如银泰城、窑埠古镇等服务质量，培育巩固已形成的新商圈。加快落实本级三产项目扶持速度，严把扶持资金申报企业的质量关，提高发改、财政等部门的项目联合验收效率，将扶持资金尽快落实到位。

（四）做好完成双过半任务指标的基础上，确保三季度及全年经济指标任务。一是把握指标数据上报的时间节点，即营利性服务业数据、限额以上批零住餐数据，确保及时、按时上报；二是加强市级13家重点联系企业的数据监测，稳定重点企业运行增速，尽可能规避企业数据的大幅波动；三是落实好企业上限上规入统工作，为三产指标换挡提速，特别是将当年新增的营利性服务业企业尽快入统，为全年任务的完成提供纯增量。

（五）加快农贸市场升级改造工作。按照分批分类原则，先行改造部分条件成熟的农贸市场，重点打造东环、白云示范市场，对于无力改造又达不到创城标准要求的老旧农贸市场，有限考虑通过市场运作，引进有实力的市场投资公司接手开展改造。其次，考虑以财政兜底的方式对其进行基本改造，确保我区农贸市场全部达到创城标准。

最后，协调配合做好“水上狂欢节”、东盟汽博会等上级单位布置的重点工作。

制定工作计划表格 制定工作计划篇四

- 1、计划的标题，有四种成分：计划单位的名称；计划时限；计划内容摘要；计划名称。
- 2、计划单位名称，要用规范的称呼。
- 3、计划时限要具体写明，一般时限不明显的，可以省略。
- 4、计划内容要标明计划所针对的问题。
- 5、计划名称要根据计划的实际，确切地使用名称。
- 6、如所订计划还需要讨论定稿或经上级批准，就应该在标题的后面或下方用括号加注“草案”、“初稿”或“讨论稿”

字样。

制定工作计划表格 制定工作计划篇五

项目以百盟集团为背景，拥有充足的`商业支持力以及丰富的专业市场运作经验。也得到了市场和枣阳人民的一致认可，这点从第一次开盘能达到1400多组认筹中就足以证明。

1、机会与挑战分析

基于襄阳百盟的影响力，枣阳人民对百盟是抱有很大希望、对于百盟产业城的顺利开业也是充满期待的。但由于几年来□xx市先后出现枣阳万象城、汉城等模仿百盟的商业模式先后面世，带走了一批投资户及自营户，但由于他们的不专业、不负责任，也伤害了一批投资户及自营户。我们现在要做的就是找回客户的信心，然他们重新回到百盟的怀抱。

2、优势与劣势分析

枣阳百盟光彩产业城从地段、规模、规划、物流、仓储、办公配套以及政府支持力无论是枣阳还是襄阳，甚至武汉都是独一无二的。但目前在项目整体包装、推广上面，并没有将项目本身大气、航母般的气势诠释出来。对于一个近百万方的超大项目，几个板块同时启动，无论是规划、施工、宣传、策划、人员等都是极大的挑战。在3个多月□xx3天的时间内完成3亿元的回款不是问题，但目前市场的预热、形象的出街、沙盘模型的制作、各媒体资源的确定、蓄客、各种政策的制定及人员等等工作都没有启动，要完成3亿元回款的目标，在目前看来，困难是巨大的。

3、问题分析

截止到今天，总共认筹112组，离xx月28日开盘仅有33天时间，按现在平均每天3、4组的来访量，到xx月28日可增加xx5组新

客户来访。70%成交率，可增加74组认筹。加上之前的累计认筹189组。认筹全部认筹也才增加xx组认筹，按照70%的转筹率，可完成实际成交132组，50万/套，开盘可完成6598万销售额。这是经过半年时间的准备才达到成绩。如果想在短短3个月时间完成近5个亿的销售额，3个亿的实际回款，按目前的来电及来访量显然是不行的。完成的开盘商业地产一般都遵循销售未动，招商先行的原则，目前已经签订的商户也是投资客以及自营客比较关心的。公布已进驻的商户信息，不管是对招商、还是对销售，都可以起到积极的推动作用。

制定工作计划表格 制定工作计划篇六

不管上半年的工作绩效怎么样，现在做好下半年的打算才是最重要的。活在当下才能披荆斩棘。下半年并不是上半年的结束，而是下个上半年的开始。下面是小编给大家提供的有关下半年工作计划的范文和信息，仅供参考!<https://>

工作计划书的格式应包括标题、正文和落款三项。

1、标题

划内容摘要；“要点”是计划名称。

(2)省略计划时限的标题，如《广东省商业储运公司实行经营责任制计划》。

字，而须在正文右下方的日期之上具名。

2、正文

除写清指导思想外，大体上应包含以下三方面的事项：

据需要与可能，规定出在一定时间内所完成的任务和应达到的要求。任务和要求应该具体明确，有的还要定出数量、质

量和时间要求。

体，切实可行。

人员知道在一定的时间内，一定的条件下，把工作做到什么程度，以便争取主动，有条不紊地协调进行。

执行希望，需在正文的最后写出，为计划的结尾部分。但是，这部分的内容，要看实际情况决定要不要。

3、落款

报抄送某些单位的，应分别写明。

制定工作计划表格 制定工作计划篇七

工作计划是一个部门在一定时期内的工作打算。写工作计划要求简明扼要、具体明确，用词造句必须准确，不能含糊。工作计划书的格式应包括标题、正文和落款三项。

如《××市二零xx年规划要点》。其中“××市”是计划单位；“二零xx”是计划时限；“规划”是计划内容摘要；“要点”是计划名称。如起点文娱社xx-xx学年第一学期纳新工作计划。

，如《广东省商业储运公司实行经营责任制计划》。

如《山东省关于二零xx年农村工作的部署》。

字样。如果是个人计划，则不必在标题中写上名字，而须在正文右下方的日期之上具名。

除写清指导思想外，大体上应包含以下四方面的事项：

也就是情况分析(制定计划的根据)。制定计划前，要分析研究本部门工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。

这是计划的灵魂。计划就是为了完成一定任务而制订的。目标是计划产生的导因，也是计划奋斗方向。因此，计划应根据需要与可能，规定出在一定时间内所完成的任务和应达到的要求。任务和要求应该具体明确，有的还要定出数量、质量和时间要求。

一定的条件下，把工作做到什么程度，以便争取主动，有条不紊地协调进行。烧烤细化。人员，竹签，手套，木炭，烤箱，油，孜然，辣椒，肉。

- 1、认真学习研究上级的有关指示办法。领会精神，武装思想。
2. 认真分析本部门的具体情况，这是制订计划的根据和基础。
3. 根据上级的指示精神和本部门的现实情况，确定工作方针、工作任务、工作要求，再据此确定工作的具体办法和措施，确定工作的具体步骤。环环紧扣，付诸实现。(做到统筹，精神与现实)
4. 根据工作中可能出现的偏差、缺点、障碍、困难，一次要进行预算，考虑克服的办法和措施，以免发生问题时，工作陷于被动。
5. 根据工作任务的需要，组织并分配力量，明确分工。
6. 在实践中进一步修订、补充和完善计划。严格贯彻执行。在执行过程中，往往需要继续加以补充、修订，使其更加完善，切合实际。

在正文结束的后下方，制订计划的日期(如标题没有写作者名

称，这里应一并注明)。此外，如果计划有表格或其他附件的，或需要抄报抄送某些单位的，应分别写明。

举例：如何分析，怎么写。例1：“为了增强新生团员意识教育(目的)，团委组织部将以讲座的形式(形式、地点)，在xx年xx月期间(时间)开展新生团员(参加人员)培训活动”(在全年工作计划中可采用，用一句话概括)

制定工作计划表格 制定工作计划篇八

1、标题

计划的标题，有四种成分：计划单位的名称；计划时限；计划内容摘要；计划名称。

2、正文

(1)目标。

这是计划的灵魂。计划就是为了完成一定任务而制订的。目标是计划产生的导因，也是计划奋斗方向。因此，计划应根据需要与可能，规定出在一定时间内所完成的任务和应达到的要求。任务和要求应该具体明确，有的还要定出数量、质量和时间要求。

(2)措施。

要明确何时实现目标和完成任务，就必须制定出相应的措施和办法，这是实现计划的保证。措施和方法主要指达到既定目标需要采取什么手段，动员哪些力量，创造什么条件，排除哪些困难等。总之，要根据客观条件，统筹安排，将“怎么做”写得明确具体，切实可行。

(3)步骤。

这是指执行计划的工作程序和时间安排。每项任务，在完成过程中都有阶段性，而每个阶段又有许多环节，它们之间常常是互相交错的。因此，订计划必须胸有全局，妥善安排，哪些先干，哪些后干，应合理安排。

3、落款

在正文结束的后下方，制订计划的日期。此外，如果计划有表格或其他附件的，或需要抄报抄送某些单位的，应分别写明。

注意事项

第一、负责的原则。

要坚决贯彻执行党和国家的有关方针、政策和上级的指示精神，反对本位主义。

第二、切实可行的原则。

要从实际情况出发定目标、定任务、定标准，既不要因循守旧，也不要盲目冒进。即使是做规划和设想，也应当保证可行，能基本做到，其目标要明确，其措施要可行，其要求也是可以达到。

第三、集思广益的原则。

要深入调查研究，广泛听取群众意见、博采众长，反对主观主义。

第四、详略得到的原则。

要分清轻重缓急，突出重点，以点带面，不能眉毛胡子一把抓。

第五、防患未然的原则。

要预先想到实行中可能发行的偏差，可能出现的故障，有必要的防范措施或补充办法。