

# 2023年主任技师岗位职责 主任竞聘演讲稿 (汇总6篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 主任技师岗位职责篇一

首先我要感谢大家给我这个机会，让我参加竞聘演讲。

作为一名年轻的党员，作为一名年轻的党的新闻工作者，我深深地知道，广播电台，是一个充满激情的集体，新闻工作，是一个充满奉献的工作。我热爱新闻，我崇尚激情，我也渴望着奉献。

1994年，在大学校园经历了4年个春秋之后，我幸运地来到了分局的前身——\*\*人民广播电台，在这一集体的大熔炉里，我勤勤恳恳的工作了xx年。作为一个新闻工作者，我深入社区、走进农村，和普通人交朋友，捕捉来自一线的鲜活的新闻线索；我曾放弃过无数的假日赶写报道——在十年中，我逐步走上了电台部门负责人的岗位；在十年中，我也充分享受到一份耕耘一份收获的快乐：我的多篇作品在省市好新闻评比中获奖；领导也给了我众多的荣誉：我被市局评为先进工作者，两度被市委宣传部、市新闻工作者协会评为优秀新闻工作者，区级机关党工委也授于我优秀共产党员的称号。这十年是辛苦的十年，十年的辛苦，对我是一种磨炼，在辛苦中，我体验到了作为一名记者的乐趣；在辛苦中，我锻炼了自己的能力；在辛苦中，我充实了奉献的人生。

尽管我曾经担任过采编部负责人，但今天站在这里参与节目部主任的竞聘，对我来说仍然是一个全新的挑战。我喜欢这

样的挑战。

时代赋予\*\*一个跨越式发展的机遇，同时也为我们\*\*分局、为电台节目部提供了难得的发展机会。此次改革，节目部将接领超历史的创优、创收的任务，我坚信，经过大家的共同努力，我们完全可以圆满完成这一艰巨的任务。

如果我竞聘成功，我有信心带领各位同事把第三套节目打造成\*\*中心城区的强势媒体。我将立足\*\*，深入基层，建立一支优秀的通联队伍；我将立足\*\*，盘点重大题材，给同事们营造一个“比学赶帮超”优良工作氛围；我也将立足\*\*，和同事们一起打造我三套的精品栏目；在立足\*\*的基础上，我将尽力向外推介品牌节目、名记者、名主持人，让我们三套真正发挥喉舌功能，让三套的广播真正成为百姓心中的金话筒。在此基础上，我也将带领同事充分发扬团队精神，拓展思路，开辟广告创收的新天地。

如果我竞聘成功，我将义无反顾地投身到崭新的工作岗位，执着地追寻它，尽力地干好它，让我的年轻的生命中奉献中闪光。

此时此刻，站在演讲台上的我想对大家真诚地说：请投我一票，我一定不负重托！请给我一个舞台，我和我的事业一定会成为舞台上最精彩的一幕！

最后，无论我竞聘成功与否，我都以一个党员的名誉起誓：我会尽我所能，为自己所热爱的新闻事业、为自己喜爱的广播电台奋斗一生！谢谢大家！

## 主任技师岗位职责篇二

大家好！

我叫，今年岁，预备党员，在读财会本科，现任分理处主任。

此次我竞聘岗位是支行分理处主任。

1、具备良好的思想品质和政治修养。我十分注重加强自身的政治思想修养，思想上向党靠拢。并于年月成为了一名光荣的预备党员，今后我将更加努力学习和工作，发挥党员先锋模范作用，争取在最短的时间内转正。

2、具备丰富的工作经验和良好的客户基础。入行年来，我在许多不同岗位工作过，无论在何岗位都能较好的完成工作任务。担任分理处主任期间，在领导的关怀和同志们的共同努力下，分理处成立年半，各项存款余额达多万。年年都圆满的完成各项任务。此外，由于长期在基层工作与客户打交道，我拥有大量自己的大客户群体，并掌握了独特的工作方法和技巧，能够针对不同客户，采取不同的工作方法，确保以最有效的方式开展工作。多年的工作经历也使我能够站在整体发展的高度开展工作。我想，凭着扎实的实践和丰富的经验为基础，我一定能在分理处开辟一片新的天地。

3、具备扎实的专业技能和综合知识。年来，通过坚持不懈的学习，我的理论水平、业务技能都得到明显提高。在工作之余，我自学了计算机、英语、信贷等多方面的知识，并报名参加全国会计中级职称考试。连续四年获得业务技能测试一级能手，多次获一级能手和传票录入、零售综合业务二级能手，去年还被评为“四星级柜员”和总行级“文明优质服务标兵”。成绩取得的每个过程都倾注了自己辛勤的汗水，也无不蕴含着行领导对我的关怀和同事们对我的支持和帮助，每一次提高的过程都鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。

4、具备较强的.工作能力和组织协调能力。在工作中我始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用于实际工作中去。组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有很大提高。

如果这次有幸能竞聘成功的话，我将以分行下达的各项目标任务为己任，竭尽所能搞好芳草分理处的各项存款、中间业务、结算、优质文明服务等工作，以加强内部管理为保障，在巩固现有客户资源的前提下，调动员工的积极性，寻找和挖掘存款新的来源，力争扭转目前发展缓慢、滞后的局面，走上一个良性循环、健康稳步发展的行列中来。

我对今后工作的设想是：稳定现有客户、推广新兴产品、打造一流品牌、圆满完成任务。

为了全面完成各项目标任务，我将全力以赴抓好以下几方面工作：

- 1、思想总揽全局，做好表率。作一个网点带头人要有全局观念，从多方面考虑问题，协调各方面关系，要正确认识、处理业务发展和风险防范的关系，认真执行有关金融政策和法律法规及各项业务操作规定，合规经营。不断提高员工风险防范意识，养成按章办事的操作习惯。

- 2、经营客户，提高优质客户群体占比，开辟存款新的增长点。

首先要挖掘优质客户源，提高优质客户占比。对客户进行差别化管理，根据客户对银行的贡献度确定营销的方向，对客户有所取舍，并将主要精力集中在能为我行带来更多利润的客户身上，挖掘潜在优质客户，建立完善的客户档案，加强与客户的沟通与联系。为客户提供绿色通道、提醒服务、节日慰问、个人理财建议等服务，增强对客户的吸引力，从而提高优质客户占比。

第二，要主动走出柜台，积极营销。对市场动态进行认真的分析和研究，及时掌握信息，并根据相关信息，积极主动开展工作，带领员工走出柜台，走进市场寻找新的客户源。

第三、搞好特色营销，扩大业务。在保持现有业务的基础上，

向客户提供源源不断的金融新产品，以此来满足客户的需求。为客户进行个人消费贷款、国债预约、票据结算等理财新产品的宣传，提高分理处中间业务收入。

3、提升服务水平和层次，丰富服务内涵。加强员工技能训练和服务技巧训练，使员工的岗位技能和服务水平提升到一个新的高度。搞好分理处的环境卫生，做好每一个细小环节，解答好客户的每一个提问，让客户真正感受到我们分理处的优越性，增强分理处的竞争力。

4、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在分理处发生。加强内部管理及“三防一保”工作，确保各项内控措施落实到位，及时发现漏洞和隐患，采取措施，立即整改。加强员工政治思想理论和业务操作制度的学习，提高工作效率。

5、加强队伍建设，确保分理处各项工作健康有序的发展。作为网点负责人，除了要注重业务，还应该带好队伍，为员工提供良好的发展空间。首先，要多关怀员工，尽量为员工排忧解难，营造一种轻松、和谐的工作氛围。其次，要多组织员工进行学习，形成良好的学习氛围。还要与员工多交流，加深了解，做到团结友爱、互助互敬。发挥团队精神，凝聚力量，利用各自自身的资源，保证业务的健康发展。

6、以身作则，不断改进。作为分理处主任，在日常工作中我的言行将直接影响下属，我将保持一份平常心与责任感，以身作则、率先垂范，在工作中不断改进自己，用自己的真诚与努力换取员工的认可。

各位领导、各位评委，我来参加这次竞聘是责任感和使命感的驱使，相信通过这次竞聘演讲，会让我更加走向成熟。无论最后竞聘结果如何，我都会一如既往以踏实的工作作风，务实的工作态度，进取的工作精神，恪尽职守，履行职责。

最后，请允许我邀请在座的各位评委、领导和同事们一起，用最真诚、最热烈的掌声，为参加竞聘的全体同志加油；为获得成功的同志祝福：为建行光辉灿烂的的未来祝福！请大家多支持我！

## 主任技师岗位职责篇三

下午好！

今天，站在这里，参加护理部主任的竞聘，我更多的是想对自己多年来的护理管理工作加以总结，使自己的管理能力进一步提升，更好地为院领导当好参谋，为护理姐妹当好主管，为一线员工当好后盾。

我于20xx年4月任护理部主任以来，始终秉承着宽以待人，严于律己的作风，一直奉行“认真做好每件事，真诚对待每个人”的做人原则。在担任护理部主任近7年的时间里，我以敏捷的思维、严谨的作风、良好的业务素质及高度的敬业精神，努力践行着护理部主任的职责。

我始终认为端正的品行、创新敏捷的思维、深厚的理论素养、科学化的管理是作为护理管理者必备的素质。我在继承传统护理管理工作经验的同时，不断地创新，总结了一套适合医院发展的护理管理理念，并及时在工作中推行，较好地带动了全院护理事业的发展。20xx年，护理部获得了由国家卫生部和全国妇联联合授予的“全国巾帼文明岗”称号，我院护理工作赢得了各族患者的信任和满意，护士们也从平凡的工作中感知了护理工作的美好和价值。

一、其身正，不令而行；其身不正，有令不行。现代化护理队伍的管理，只有身先士卒，具备超前意识、创新意识、协调意识、勤奋意识、质量意识的新时期的护理管理者才能胜任。我决心在工作实践中坚持不懈地学习、锲而不舍地磨练、鞠躬尽瘁地服务，逐步实现护理管理科学化、系统化、现代化，

从而更有效地提高护理质量。

二、坚持公正、公平原则，营造健康有序工作环境。戴有色眼镜看人，厚此薄彼，是管理者的大忌。这样最容易引起团队的离心力，护理工作质量势必受到影响。要充分运用激励机制和激励资源，善于发现每个人身上的闪光点，鼓励每位护士实现自己的理想，提高她们的事业心和责任感，激发她们的工作热情。

三、倡导人性化管理，创造严宽结合的环境。要善于抓“大”放“小”，鼓励优点，克服缺点，在管理中付出真心真爱，对每一位护士进行全程的、动态的、整体的关注，使其始终保持正性情绪，以增强护士凝聚力，提高团队精神。

涓涓细流，汇入长江，为创建群众满意医院，为医院的社会和经济效益得到更大的双赢，将自己的毕生精力融汇到这个使我引以为豪的团队中，我将无怨无悔！

谢谢大家！

## 主任技师岗位职责篇四

大家好！

首先感谢行领导给我这次参加竞聘的机会。

下面我从几个方面向各位评委和代表陈述我的竞聘报告。

我今年岁，中共党员，大学文化程度，工程师、经济师职称资格。年8月入行，一直从事计算机管理工作。现任支行计划财务部副经理，计算机管理岗。参加工作13年来，从将第一笔储蓄卡片移植到计算机，到现在对全行包括abis综合业务系统□bibs国际业务系统□dims设备管理系统□cms信贷管理系统、案件管理系统、人事信息管理系统等在内的多达15个，

涵盖全行所有部室、所有业务的系统进行维护和更新。虽然不是业务的直接经办者，但也已从另一个方面和角度，对这些业务知识，进行了学习和了解。

现在我国建设银行的改革，正在如火如荼地进行着。对于建行来讲，改革经营模式，转变经营理念，是改革的重中之重。具体到建行基层营业网点，尤其是城区网点，就是要“以人为本，依托科技”。我们再也不能“守株待兔”，等顾客上门。而是通过创造优良的工作环境，提供一流的服务，主动营销，将顾客吸引到建行来。

## 1、从细节做起，精心营造“家”的氛围。

客户源就是收入源，无论是哪行哪业，只要拥有了客户群，就拥有了发展壮大的基础。营业厅是我们为客户提供服务的第一场所，让顾客把营业厅当作他们的第二个“家”，让他们感觉到一进建行营业厅，就像进了家一样。既然是家，那就需要环境整洁、气氛温馨、心情舒适、服务优良。正因为细节决定成败，所以我们要提供一切可能的机会，尽最大的努力，从小事做起，通过优雅整洁的环境、快速高效的服务、自然真诚的笑容，来营造这样一个“家”，来帮助他们在这个“家”里管好钱、理好财，不仅仅是简单的存钱、取款。在利益所得方面，不仅仅是传统的孳生利息，而是在业务上进行耐心的宣传和解释，让他们进行多样化投资，比如基金、保险及其他新兴代理业务。使顾客对这类新业务变被动接受为主动认知。这样，既丰富了客户的投资渠道，又保证了银行的中间业务收入，同时还降低，甚至消除了银行代理此类业务，而带来的潜在隐患。从而实现多方受益，多方共赢。

## 2、依托科技，为客户提供高效、优质的服务。

现如今，科技的高速发展，推动了业务的创新。建行为客户提供服务的平台，也已从营业室延伸到了互联网和通讯工具。网上银行、电话银行的出现和兴起，使客户足不出户，就能



体验、享受到便捷、安全的服务，完成资金的划拨。这充分证明了：效率就意味着效益，时间就是金钱。我们可以想像，未来银行业的竞争，其根本就是科技的竞争。记得当初，计算机刚走入我们生活的时候，有些人对计算机处理业务，并不十分认可，仍习惯于手工处理。可随着时间的推移，时至今日，假如我们再重操旧业，恢复手工，相信会有更多的人不适应。因此，我要想方设法，利用自己所掌握的科技知识，上门服务，拓展此类客户，扩大服务空间，将自己的计算机知识尽可能多的表述给客户，让他们逐渐习惯于网上处理业务，最终形成依赖。使大量集中在城区的注册我行的网上银行、电话银行客户，成为名副其实的高端客户。同时，我还要将自己所掌握的计算机知识，毫不保留的呈现给其它同事，渗透到各项业务，为业务发展提供强有力的技术支撑。

3、加强团结，增强团队精神，提高凝聚力和战斗力。一个团队，其核心因素是人。作为一个团队的领头羊，我将放下架子，融入集体，虚心请教，带头加强业务学习，落实制度，在日常工作和生活中，互帮互助，创造中庸和谐的工作和生活氛围，激发大家的主观能动性和创造性，发挥每个人的最大潜能，把每一次上级行分配的任务，当作是创造收益、增加收入的契机，而不是压力，更不要当作负担，以争取效益最大化。

各位领导、同志们，在你们的帮助、关心、鼓励下，我坚信我会用我所学到的知识来指导我的实践，厚积薄发，扬长避短，和我们的员工一道，用我们的智慧和实际行动，为前进中的建行锦上添花。

我的演讲结束了，谢谢大家！

## **主任技师岗位职责篇五**

大家好！

我是\*\*教师\*\*，本次竞聘七年级班主任岗位，虽然自己做了十几年班主任，也取得了诸如优秀班主任、优秀班集体的荣誉，但那已经是过去，如何在新的环境下做得更好，需要自己付出更大的努力。如果这次竞聘成功，我将从以下着手，努力成为一个为班级负责、关爱学生、以身作则、任劳任怨的合格班主任。

### 一、遵循学校办学理念，做好班级文化建设

根据学校各项规章制度和领导指示精神，服从学校大局，做好有班级特色的文化建设，建立和学生及家长沟通的管道，建立健全班级管理规章制度，使各种事件处理有章可循。对班级安全隐患、孩子的异常及时了解、解决。

二、严于律己，宽以待人，以情感人，争取家长的信任和支持。

做为班主任，我会做到“微笑多一点、爱心献一点、做事勤一点、效率高一点”，做到语言文明、端庄大方，讲究艺术，视野开阔。与班级课任老师之间保持顺畅的沟通、交流和合作；争取学生家长的信任与支持，让家长适度参与到教育教学中，与学校、班级形成合力，让家长了解自己孩子的努力和进步，了解教师的付出，在思想和行动上真正与老师保持一致。让学生、家长和教师在良好的氛围中相互理解、共同进步。

三、加强教育理论学习，用理论结合实际来指导教育教学活动

让每个学生得到全面发展是教学改革出发点和归宿点，用理论支持来解决实际问题是教师自我发展和学生健康成长的必经之路，所以我要加强教育理论学习，用理论结合实际来搞好教学和管理工作的。

初中阶段的孩子，处于身心急剧发展的青春期阶段，他们心理发展往往落后于身体的发展，自我认知心态容易出现问题，在这个阶段，班主任做为学生的引路人，我会研究每一个学生，分析掌握他们的特点，做他们的朋友，在与他们共同的学习活动中，获得他们的理解和信任。针对每个学生在学习中的具体情况，进行相应的指导，使他们适应青春期的变化，健康成长。

在今后三年中，七年级是学生的调整期，为了使他们快速适应初中的学习生活，我会从养成教育着手，进行团队精神培养（如班会、军训和啦啦操比赛等），形成班级共识；八年级是学生的发展期，我会在学生各种习惯形成的基础上，注意学生青春期的发展变化，减少学生两级分化的比例，注重学生心理健康发展，使学生顺利度过发展期；九年级是学生的冲刺期，我会以体育考试、理化生考试为抓手，让学生对自己的理想、前途进行全面思考，为中考冲刺做好准备，以班会、板报、演讲等多种形式开展班级管理工作，使学生树立考入省级示范性高中的信心。

各位领导，老师：今天我竞聘班主任这一岗位，无论结果怎样我都会正确对待、接受组织的考验，我坚信，有大家的支持，再凭借自己的能力加努力，是能够胜任班主任这个岗位的。

请大家相信我，支持我吧！

谢谢大家！

## 主任技师岗位职责篇六

你们好！我竞聘联社主任的主要优势是：一、具有较强的经营管理和组织领导能力。1999年任xx信用社主任期间，转变经营观念，加大业务开拓力度，各项业务有了长足的发展。尤其是自20xx年担任xx信用社主任以来，把加快发展作为第

一要务，坚持在正确市场定位的基础上，用全新的理念创造性地开展各项工作。存款工作实现了快速发展。到20xx年2月末，三年来各项存款增长920xxxx元，新扩股金86xxxx元，两项相加增长超过1亿元，存款总额达到2305xxxx元。经营利润连年翻番。在1999年利润只有 万元的基础上□20xx年实现利润 万元□20xx年实现利润 万元□20xx年实现利润49xxxx元，使xx信用社走上了快速、健康发展的轨道。职工面貌焕然一新，整体素质明显提高，圆满完成了联社分配的各项计划任务，年度千分考核名列前茅，连续三年被寿光联社评为金融先进单位，连续两年被xx市联社评为金融先进单位。

二、具有较高的理论知识和业务技能。1998年借调xx市体改办任稽核员期间，参与制订、编写了《稽核业务操作规程》，认真开展了常规审计以及主任离任、基建等专项稽核，从没有出现过差错和走过场现象。有付出就有回报。我本人先后xxxx被评为xx市级先进工作者□xxxx被评为县级先进工作者，1995年度被评为省级优秀会计主管员，1998年度被评委市级优秀宣传报道员工作。

三、具有较强的改革创新和开拓意识。时代在发展，社会在进步，如果没有创新意识，就会“逆水行舟，不进则退”。正是有了这种认识，从而更加坚定了信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，脚踏实地创造性的干好每项工作。

尊敬的各位领导，各位评委，作为一个有进取心、责任感的农信人，我一直在尽职尽责的工作着。如果竞聘成功，我的工作设想和工作思路是：抓住一条主线，弘扬两种精神，夯实三个基础，加大四个力度。

抓住一条主线。即以认真贯彻落实市联社总体思路和工作措施，加快信用社发展为主线，团结联社班子，按照市联社“三大战略”和“五项工作措施”要求，创造性的开展工

作。

弘扬两种精神。即大力弘扬开拓和创新这两大时代精神，牢固树立竞争和忧患意识，不断加强政治、业务学习和道德修养，找准自身位置，在其位谋其政，做好分管的各项工作。

夯实三个基础。第一，夯实发展基础。一是在更大的深度和广度以及更高的完善度上，大力实施支农营销系统工程，在参与和支持农业产业化、标准化发展的过程中，不断提高综合竞争力。二是大力拓展城区市场业务，通过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是加快中间业务和新业务拓展步伐，发挥强大的市场融通功能，实现多渠道获利。第二，夯实管理基础。按照标本兼治、重在治本的原则，深入扎实地开展“制度管理年”活动，保证各项工作安全高效运行。第三，夯实素质基础。通过深入开展“一学四整顿”活动，抓好党风廉政建设，全面提高干部员工队伍的整体素质。

加大四个力度。一是加大信贷管理措施力度，全面提高资金营运水平。二是加大不良资产清收盘活措施力度，开辟新的效益增长点。三是加大服务和宣传措施力度，进一步提高市场竞争力。四是加大企业文化建设力度，进一步提升农村信用社的社会形象。

各位领导，各位评委，以上是我的竞聘发言。无论竞聘成功与否，我都将努力实践我的诺言，“老老实实做人，扎扎实实做事”，服从组织分配，敬业爱岗，开拓创新，努力工作，决不辜负组织与同志们的信任和期望！