

最新大班大鞋小鞋教学反思与评价(大全5篇)

计划是人们在面对各种挑战和任务时，为了更好地组织和管理自己的时间、资源和能力而制定的一种指导性工具。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇一

根据公司精神，对新的一年的营销工作提出了新的更高的要求。公司给售楼部门下达了销售目标，为认真落实公司关于年度的营销工作会议精神，售楼部门在新的一年里决定从以下几方面开展工作，争取超额完成全年销售收入__亿元，实现利润__亿元。

一、销售目标

初步根据公司中层会议上老总下达的销售目标台，我个人拟定的目标是台。(是根据建店年限厂家一般签订的任务量)可能明年广本理念和本田共存销售，会扩大市场份额的提升，那么就大胆的设定目标为台，精品目标万，保险目标也提升为万。当然这一具体目标的制定也希望结合厂家年会商务政策领导能结合实际，综合各方面条件和意见制定。在销售人员中我会明确目标并大张旗鼓的提出。因为明确的销售目标即是公司的阶段性奋斗方向，而且给销售人员增加压力产生动力。

二、销售策略

思路决定出路，思想决定行动，正确的销售策略指导才能产生正确的销售手段，完成既定目标，销售策略不是一成不变的，在执行一段时间后，检查是否达到了预期目的，方向是

否正确，可以做阶段性的调整。

2、销售部电话客户资源不被重视，准备开展销售电话专人接待，专人回访，专人营销，电话营销，此人不参与店内销售，负责把来电话的顾客邀约到店，然后提成初步建构是与店内接待销售顾客5：5分成。此人兼职，绩效考核和三表一卡意向顾客级别追踪和录入。

3、销售部职责明确化，组织机构图的建立如下：销售助理——销售顾问(其中有保险做的好的，可以肩带保险专员，主推保险，对贷款做的好的，可以肩带贷款专员)——销售车管——销售落户员，二手车专员，——销售内勤——销售经理助理(信息员)——销售组长(展厅主管)——销售经理(主管)

三、销售部建设和管理

1、建立一支熟悉业务而相对稳定的销售团队

一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是企业的根本呢，在明年的工作中建立一个和谐，具有杀伤力的团队作为一项主要的工作来抓。

2、完善销售制度，建立一套明确的业务管理办法。

完善销售管理制度的目的是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。

3、培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯
培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题，总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇二

一、安全目标

20__年安全生产工作的目标是：

- 1、杜绝死亡、重伤事故，死亡事故为“零”；
- 2、杜绝机械设备、压力容器爆炸等事故，死亡事故为“零”；
- 5、杜绝发生重大(含)以上交通安全事故，重大交通安全事故为“零”；
- 6、杜绝重大传染病、职业病的发生，死亡事故为“零”；
- 7、杜绝有影响的群体上访事件，重大环境污染事故为“零”、重大治安、刑事案件为“零”。
- 8、轻伤事故率不超过3‰；
- 9、施工现场安全达标率为100%；
- 10、三级安全教育率为100%；

要求公司各部门、各项目部，根据公司安全管理目标，依据本部门、本项目的安全生产管理职责制定本部门、本项目的安全管理目标，并分解到岗位。公司各职能部门的安全管理目标，报主管副总审批，各项目的安全管理目标，报工程部审核，由苏副总经理审批。

二、安全生产责任制

- 1、推动各项目部以公司安全生产责任制为依据，结合各自工

程项目实际情况，建立并实施本项目部的安全生产责任制。公司“项目管理领导小组”对各项目部安全生产责任制的落实情况进行督察。

2、为进一步明确“谁主管，谁负责”及“管生产必须管安全”的原则，公司将与开复工项目部签订安全生产责任书，明确双方的职责和工作要求，同时各项目部与劳务分包方签订《安全生产管理协议书》，层层落实安全生产责任。

3、严格检查各项目的安全管理体系、安全生产管理制度的建立与落实情况。做到责任明确到人、考核落实到人，日常管理要做到“五到位”，即：组织到位、职责到位、检查到位、考核到位、奖惩到位。

三、抓好安全教育培训，提高安全管理水平和安全生产意识

为使安全生产意识深入人心，人人树立“安全第一，预防为主”的思想，公司将依据《安全生产教育培训制度》，制定《员工年度安全教育培训计划》对全体员工进行年度安全教育培训工作。努力提高公司高管层的安全领导能力，培养各职能部门和项目部安全管理能力，提高员工对安全生产工作的执行能力。对劳务分包方的劳务人员进行入场三级安全教育培训和利用农民工夜校对劳务人员进行经常性教育培训，着力提高其安全生产意识。

四、安全检查

公司将按《安全检查制度》对在建项目进行安全生产检查，平时则根据季节变化开展各项专项安全生产的检查工作，如季节性安全检查、雨季施工安全检查、防雷电、防火、防中暑等。对检查中，发现的安全隐患签发隐患通知单限期整改，并跟踪复查整改效果。

五、安全生产例会

根据公司《安全生产例会》制度，每月定期召开安全生产例会总结、解决、布置安全生产工作。

六、职业安全健康管理体系

按照职业安全健康管理体系文件要求，开展工作确保三标体系的正常运行。对职业安全健康有关法律、法规和其他要求进行收集，并组织编制应急预案和程序准备实施应急演练，确保在施工中发生突发事件能迅速、高效、有序地进行应急处理工作。各项目部严格按照程序文件的要求落实安全生产工作，确保体系运行良好。

七、重大危险源的管理

根据各个项目的不同特点，各项目应建立本项目的危险源清单，同时“重点问题重点管理，重点问题专人管理”，制定相应的管理制度。

八、开展“安全生产月”活动根据“安全生产月”（6月份）主题开展“安全生产月”活动。着重加强各级领导干部的责任心教育，加强安全管理人员的业务培训，加强各个工作岗位操作规程、遵章作业教育，以形成浓厚的安全生产氛围，将“安全工作”这个核心思想落实到每一项工作中，提高广大员工的安全意识和预防事故的能力。

九、20__年各项目安全工作重点：

- 1、落实安全生产责任制，依据安全生产规章制度开展各项工作。
- 2、建立安全生产保证体系，确保体系正常运行。
- 3、项目经理要严格按照施工组织设计、专项施工方案的要求组织施工。在施工前做好安全教育、安全技术交底，施工中

加强检查，施工完毕后做好验收工作。

4、项目部的专职安全员负责对工程施工过程的安全生产进行检查，及时纠正违章，督促安全隐患整改。

5、对新进场的施工人员进行三级安全教育，建立三级安全教育卡。

6、有关部门及项目部加强对施工现场安全工作的检查(着重对脚手架、基坑、模板、“三宝”、“四口”防护、施工用电、物料提升机、外用电梯、塔吊、起重吊装、施工机具)，开展定期、不定期、专项检查，及时督促项目部对存在的隐患进行整改。

7、施工现场建立义务消防队和消防制度，加强用火管理定期对施工现场的防火工作进行检查。

8、加强对工地食堂管理，食堂必须办理卫生许可证，炊事人员必须持健康证上岗。严格执行食品采购登记制，确保施工人员不食扁豆、黄花、发芽土豆等易中毒食物。防止发生食物中毒。

9、夏季施工做好防汛、防雷、防暑工作，冬季施工做好防冻、防滑、防火、防煤气中毒。

10、根据本项目部承建工程特点，制定突发事件应急救援预案，并报工程部备案。

11、“五一”、“十一”、“春节”等重大节日前开展安全大检查，加强安全值班、确保节日安全。

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇三

根据省市县工商联会议的总体要求，大谢集镇商会工作总的

指导思想和目标是：全面贯彻党的十七大精神，以加快发展，推进“两个率先”，争先进位，实现富民强镇，突出发挥商会优势，拓宽服务领域，进一步解放思想，勇于创新，认真完成领导交办的工作，努力开拓我镇商会工作新局面。

一、 加强学习，不断提高政治思想觉悟。

组织会员深入学习贯彻十七大会议精神，坚持集中学习与个人自学、读文件与专题研讨相结合，做到学习内容、人员、时间三落实，在学习中要把学习同深入贯彻落实全国、省、市、县工商联工作会议精神及我镇商会工作实际结合起来。进一步转变观念，创新工作方法，紧紧围绕富民强镇目标，调动会员的积极性，以实际行动贯彻落实好十七大会议精神和上级工商联部门，镇党委、政府对商会的工作要求。

二、 富民强镇，加快发展为中心，努力为经济建设服务。

地工商联经验，加大招商引资力度。

三、 加强服务功能，进一步拓宽服务领域。

帮助会员创立自己的品牌，为会员提供物价管理，企业年检、会计证年检，职称评定，出国（境）证明等服务。广泛倾听和反映会员的意见和要求，帮助会员协调矛盾和解决纠纷，切实维护会员的合法权益，使他们增强把企业做大做强的决心。

帮助会员企业建立计量检测和质量体系，配合有关部门开展质量大检查和打假治劣工作。

四、 加强自制建设，切实改进思想作风。

建立和完善各项制度，自觉按制度办事；

坚持定期学习，并做好学习心得笔记；

结合商会工作的实际，商会干部要努力做到“五个倡导、五个力戒”：一是要倡导与时俱进，力戒不思进取；二是要倡导学以致用，力戒夸夸其谈；三是要倡导民主协商，力戒简单生硬；四是要倡导深入调研，力戒工作飘浮；五是倡导廉洁自律，力戒奢侈浪费。要着力提高商会干部的理论修养和政策业务能力，大力倡导工作创新，不断改进工作方法，使全镇的商会工作充满生机和活力。

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇四

以传授新时期家庭教育理论为主要内容，以提高家长教育理论水平，改进家教方法为主要目的，开展多种形式的授课活动，在上级主管部门的领导下，扎实地工作，讲究实效，为创建家长学校打好基础。家庭教育是现代化教育中一个重要组成部分，只有加强科学管理，努力办好家长学校，积极构建家庭、学校、社会一体化教育体系，才能全面推进素质教育，培养德才兼备的跨世纪社会主义建设者和接班人。

二、工作目标

(一)开辟多种渠道，夯实“家长学校”的管理。

(二)采用多种形式，丰富“家长学校”的活动。

落实家长学校的上课时间

1、精心挑选家长学校的上课教师

学校将精心挑选在教育教学方面有相当教学经验，并热心于教学的干部和教师担任家长学校的教师保证师资力量，而且上课内容提前确定，认真备课，力求课的精彩。

2、保证家长学校的学员的参与率。

每次上课前一周，由校方发出书面通知，并及时反馈，家长可提前请假或调休，保证出勤率，并加强点名制度。

为了做好家长学校工作，我们制定了家长学校学员管理制度、学籍管理制度、考勤制度、教学管理制度、家长联系制度、评比制度等。开学初学习各项规章制度，让教师明白自己的工作职责和任务，有章可循、有事可做。

(二)采用多种形式，丰富家长学校的活动

1、为了更好地与家长沟通、增长家长的对孩子的教育与管理能力，本学年在高年级学段举行一次家长培训会，在低中学段选两个班级开展两次小型的家长培训会。

2、组织授课活动

在授课形式上我们准备进行研讨，如何提高家教课的质量，增强课堂信息量，让家长在短时间获得更多的知识。还要和家长互动，让家长也能主动参与。

3、进行家访活动

家访活动也是进行家教的好形式，教学可以通过和家长的单独的接触，进行家教知识的传授和家长做好沟通，这样的家长更愿意接受。每一学期每位教员必须对每位学生进行家访，并做好家访记录。

4、利用家教导报进行宣传

《家教导报》是我校根据现存在的问题或现实情况指定的，主要内容有理论的介绍，有经验的总结，学生与家长共同参与。

5、评选优秀学生家长

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇五

为积极响应区党委、昌都地委、八宿县委组织开展的“创先争优强基础惠民生”活动，按照“抓住好时机、明确新要求、解决新问题、建好新机制”的工作要求，保证驻村工作的有序、有效开展，最终达到活动“建强基层组织、维护社会稳定、寻找致富门路、进行感恩教育、办实事解难事”的总体目标，地区质监局驻拥巴村工作队特拟定了驻村年度工作计划（20__年10月-20__年10月）。

第一阶段：深入调查研究，摸清基本情况。（20__年10月--12月）

（一）积极座谈，主动汇报。

做好与乡党委政府的衔接、沟通、协调与汇报，了解拥巴村村情概况、经济发展、特色产品、村民生产生活等相关情况，同时，就驻村的工作思路、工作方法与乡党委、政府领导交换意见。

（二）召开村党支部会议，听取村两委班子汇报。

与村两委干部进行座谈，认真听取他们对拥巴村发展经济的设想以及提出的意见和建议。

（三）召开村民大会，摸清基层实情。

组织召开村民代表大会，认真听取群众反映的问题和困难，把群众的所需、所急、所想、所盼进行整理汇总，摸清实际情况，同时就群众关心的难点、热点问题进行热心解答，始终坚持思想上尊重群众、感情上贴近群众、工作上依靠群众，真正做到群众的“知心人”，真正成为群众的“贴心人”。

(四)逐一入户走访，了解群众实际困难。

深入农户，逐一走访，对农户家庭人口、生产生活、耕地种植、牲畜牧养、住房搬迁、经济收入、儿童上学、看病就业等情况进行全面调查、核实、登记，了解生活上存在的困难和今后的打算，详细、真实掌握村民的基本情况。

(五)实地环境勘察，了解资源优势。

对全村耕地、道路、水力、电力、泥石流地段进行了实地察看，了解拥巴村的资源优势。

第二阶段：制定工作规划，积极扎实工作。(20__年1月--10月)

(一)加强宣传教育，营造工作氛围。

让群众真正明白惠在何处、惠从何来，不断增强党的感召力、祖国的向心力和中华民族的凝聚力，为活动营造了浓厚的工作氛围。

(二)理清思路，制定规划。

在对拥巴村经济发展、社会稳定、教育卫生等方面开展深入调研并掌握拥巴村情况的基础上，结合拥巴村实际，理清驻村工作思路，制定一个中长期的拥巴村经济、社会发展规划，明确目标和措施，同时，使这个规划家喻户晓，启发和提高群众参与的主动性、积极性，使群众切切实实感受到“强基惠民”活动带来的实惠。

(三)集体讨论研究，落实为民办实事。

以集体研究、民主讨论的方式，组织村两委干部就10万元为办实事经费的实施进行研究讨论，制定《地区质监局驻拥

巴村工作队为民办实事实施方案》，明确为民办实事工作内容。

(四)建设一套班子，培养致富“领头人”。

一是加强村级党组织建设，帮助村两委建立健全各项规章制度，规范村两委议事、办事程序；二是加强村干部队伍建设，突出抓好党员干部教育，营造和谐、团结、进取的村班子队伍；三是帮助村党员干部转变观念、拓宽思路，克服等、靠、要思想，引导党员干部办实事、办好事，增强基层党组织带领群众发展致富的能力，培养能带领群众脱贫致富的领头人。

(五)开展劳务输出，增加群众收入。

联系昌都或是八宿县的相关企业或使用人单位，组织一批拥巴村青年外出务工，帮助开眼界、换思想、学技术、长本领，以解决拥巴村剩余劳动力，增加群众现金收入。

(六)打好农牧业发展基础，解决群众“吃饭”与“收入”问题。

一是加强农业技术培训，提高农牧民种植、养殖水平。二是进行产业结构调整，引导村民种植果树、蔬菜，养殖藏鸡、藏猪，培育新的经济增长点。

商会工作总结及下半年计划 商会工作计划篇六

20xx年严把入会门槛，将会员发展速度设定在20%。全年入会会员控制在10家左右（副会长1名，理事2名，会员7名）。加入的普通企业会员，秘书处必须亲自上门考察，核对证件，完整填写表格。新加入的理事，必须有一名副会长以上人员考察和推荐。

继续对已入会会员实行净化机制，对与入会条件不符的会员

仍将劝退，不按时缴纳会费的会员仍将被冻结会员资格，发现不诚信、屡教不改正的会员仍将被开除。净化淘汰比率暂定为4%。

数字目标：发展10家，淘汰2家，年底总数60家。

20xx年商会将增加各项活动的开展频次，培训学习，参观旅游，经贸考察等活动有序开展，给更多会员开眼界，扩大交际面的机会。

数字目标：

- 1、组织培训类课程4次；
- 2、组织参观学习4次；
- 3、组织经贸展览1次；
- 4、组织会员旅游1次；
- 5、组织异业联盟活动1次；

商会市场部与秘书处将跟进由商会牵头的电商项目开展，利用商会平台的力量进行商业洽谈，争取更多的资源，凝聚会员向心力，为会员谋取利益。

数字目标□20xx年完成项目考察、风控评估、方案确定与项目前期准备工作。

商会金融板块工作将在20xx年陆续开展，商会将密切与银行、融资机构扩大联系，为会员提供借贷金融服务，同时也为商会项目运营做铺垫。

随着20xx年各项工作开展，财务资金使用率逐渐增加，商会

将财务管理工作制度化、规范化，提高财务专业能力。

数字目标：深入合作银行2家，财务工作规范化开展。

慈善公益是商会的主要活动，也是商会社会力量的体现□20xx年将举行“百企慈善行”活动，统一商会服装，展示商会新形象。

20xx年将开展慈善资助学活动，由商会组织部负责实施，将慈善落到实处，让更多会员参与，探索相关制度流程。

数字目标：全体会员参加“百企慈善行”活动，困难捐款、捐资助学学生10名。慈善公益活动次数2次。

数字目标：出版报纸2期，会员手册1本。

20xx年是商会的“服务、发展年”，为商会会员做好服务是本年度的重点工作，会长、副会长每年走访会员企业不低于5家□20xx年12月年会，各位会长都要做《走访述职报告》，列举出个人走访和帮助过的会员名称，争取走访到每一家会员企业，实现服务无死角。商会秘书处要走访全部会员，清晰了解每位会员企业的位置、经营范围、上下游产品配套，以便提供服务。同时秘书处与各部门联合为会员拓宽服务资源，提供顾问咨询、招聘等渠道。

xx商会20xx年将积极执行工商联各项工作，各项文件、工作的上传下达，加强与政府沟通力度，配合各项非公经济相关工作开展，为会员提供沟通平台，进一步完善商会建设，进一步发挥商会的作用，增进团结，加强合作，壮大势力，引导思想，树立形象，为构建和谐社会，为xx区的it行业、电商行业、经济建设做出应有的贡献。