# 体育课小松树教学反思与评价(实用5篇)

时间就如同白驹过隙般的流逝,我们又将迎来新的喜悦、新的收获,让我们一起来学习写计划吧。因此,我们应该充分认识到计划的作用,并在日常生活中加以应用。下面是小编整理的个人今后的计划范文,欢迎阅读分享,希望对大家有所帮助。

### 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇一

一、加强组织领导,明确责任到位

加强旅行社安全工作管理,确保各项旅游安全制度的贯彻落实,旅行社成立以总经理为组长、各部门负责人为副组长的工作领导小组,总经理是旅行社安全工作第一责任人,全面负责旅行社安全工作,对其他各成员进行具体分工,职责明确,责任到人,要做到分工合作,齐抓共管。努力提升广大游客满意度,推动旅行社在市场化竞争中创机制、转方式、促发展。

### 二、主要任务

- 1、坚决杜绝以不合理的低价组织旅游活动,通过安排购物或另付费项目获取回扣以及其他侵害旅游者权益的违法行为。
- 2、坚决不与无资质经营旅游业务旅行社合作、不采用无运营资质旅游车辆、不使用无导游资格执业人员。
- 3、不强迫或者变相强迫旅游者购物,通过合同外加点收费等欺客宰客行为。
- 4、严格遵守国家法律法规,在旅游业务范围内经营,受委托招徕业务及时向旅游部门报备。

### 三、紧扣管理目标,加大资金投入

导游员在工作中要认真履行安全生产责任,努力完成责任目标:

- 1、导游员必须掌握旅游安全工作常识;
- 7、安全事故处理结束后,要及时将事故发生基本情况形成书面材料,报旅行社备案。

### 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇二

时光流逝,在繁忙的工作中不知不觉我们就要走完20xx而迎来20xx年。我是今年4月份加入xx大家庭的,回顾在xx的这半年的工作、生活历程,作为xx销售团队中的一员业务上取得了一定的成绩,并且和团队内其他同事建立起信任、合作、默契的团队关系。虽然未能完成公司制定的区域销售目标,但却朝着公司制定的目标努力迈进,当然未能完成是因为存在不少的问题,为了给来年工作提供更好的规划,我在此将本年度接收工作以来的情况进行总结并制定20xx年的工作计划。

在我们xx环保节能电器有限公司里,我的职位是镇区业务,说到底就是负责\_在东莞市所下辖的6个镇(大郎、东坑、桥头、企石、横沥、常平)的直营销售与协助代理商做好代管区域市场维护这方面的工作。从今年四月进入\_开始,我逐渐认识到作为一家成功运作的销售公司,除了拥有一批敬业忠诚团结进取积极主动能吃苦耐劳的销售人员,还需要一个高素质,英明果断,能把控市场起伏敢于决断的领导团队。这点,也是团队能够不断发展、壮大的因素之一吧。

从刚加入xx到8月,我是负责另外一个区域的工作,对于过去种。种,这里就不做多提。8月份因工作区域调动,我来到了

常平,刚来时我第一步做的工作是,对整个区域进行摸底, 对区域内各个经销商(合作客户以及待合作客户)分布情况 了解清楚, 其次了解合作客户在合作中有没什么问题或建议, 能否在自身能力范围内解决;未合作客户没有合作的原因是 什么, 以及确定后续有没有合作的可能, 在接手以后的近四 个月中,我所负责的区域内业务基本上呈上升趋势。各渠道 门店年度销量大部分是上升的,并且综合电器业务方面,在 两个镇上新开了门店。当然也有一家店面销量下滑, 我总结 了一下原因、经验,争取在来年的工作中扭转这一下降趋势。 这其中直营区桥头、企石、横沥三个镇的销售业绩增长比较 明显, 当然这也离不开前任业务对市场良好的维护以及进入 销售旺季的原因。而在电器三大类品种燃热、电热,厨具当 中, 厨具的销量, 其次是电热, 燃热最低。当然销量的厨具, 在各个镇、店面的销量差异比较大。在企石、横沥二镇的一 些店铺,有的厨具销量多大6个单位,而有的销量为0。这说 明在一部分地区,对厨具的潜在消费需求有待于下一步 在20xx年,就可以大力开发。这将是我们来年提高销售量的 有力增长点。说到美的大家最熟悉的可能是它品牌下的其它 产品,厨房电器和热水器对于美的来说算是后起之秀。而我 们xx做的就是在美的这颗大树下,拓张其在热水器、厨房电 器领域的业务。

总结回首这走过的半年,我认为自己的工作通过自己认真的态度,不管是在市场方面还是个人能力方面都有所提升。

纵观\_面对的厨具、热水器行业,呈现出城市市场深挖高端产品潜力,农村市场需求将放量的趋势。而我主要负责农村或城镇的业务。厨电产业属于传统行业,竞争较为激烈,加上近年来国家对于房地产调控政策的出台,导致购置全套家电的需求降低,导致厨电市场增速放缓。不过随着人们对生活水平的追求不断提高,新型厨房电器逐渐被人们所接受,加之上个世纪九十年代大规模普及的燃气灶、油烟机、微波炉等产品经过数年的使用已经频临更新换代。

近几年随着国家的家电下乡、节能补贴等政策的出台,农村家电市场需求呈现放量式增长态势,特别是厨电产品,尚处于开发初期,像消毒柜、电烤箱、油烟机等产品才刚刚开始在农村地区普及,未来有很大的增长空间。正因为农村市场待开发,更需要厨电厂商抓住细分市场的机遇,推出适合农村地区使用的操作简便、性价比高的产品,推进农村用户对现代厨房电器的认知,促进市场的进一步扩大。为此,整体厨房这一产业将成为我国厨电行业下一阶段的另一热点。另一方面,以洗碗机、净水设备、榨汁机为代表的新型厨房电器,目前仅仅是在高端消费市场有所建树,但整体市场的电影以及用户拥有率还很低,未来出点生产企业应抓住厨房电器更新换代的契机,加快新型产品概念的推广,特别是与整体厨房的搭配或许能够极大的加速新型厨电产品的普及。未来,随着消费者口口相传的口碑效应,以及厂家的持续推动,各类新型厨房电器将不断进入消费者的家庭。

总之,我认为乡村市场的家电潜力还是非常大的,热度不减。

很荣幸能与各位同事共同进步,我也在大家的身上学到不少的知识。半年以来我心中的感受便是要做一名合格的销售人员不难,但要做一名优秀的销售人员就不那么简单了。我认为:一名好的销售人员不仅要为人谦和正直,对事业认真兢兢业业。而且在思想政治上、业务能力上更要专研。我,作为一名年轻的销售员需要学习的东西还很多很多。所以我很感谢公司能让我在11月份有机会去到美的工厂总部参加美的全国旗舰店的一个培训,让我学习到了系统化的产品知识培训,顺带参观了美的现代化的宏伟壮观的生产流水线,更是有幸见识到芜湖总部的ka系统终端物料摆设及出样陈列标准化所带来的视觉享受,对于我今后工作的开展有着莫大的帮助。

#### 明年规划

通过这半年的工作,我很幸运学到了不少东西,业务上也努

力做了一些成绩。但这还远远不够,尤其在新市场开发方面 上还显得稚嫩。我将在未来继续多学,多思、多试努力把工 作做的更好。

- 1、维护市场:目前现有网点还有一定的潜力待挖掘,大都有一定上升的空间,通过近几个月的努力,后续发力很强的客户也不少,如桥头光明、企石晶典、华声系统店等客户,相对起以往的数据,有明显的增涨。
- 2、除维护现有合作客户以外,明年加大对大郎、东坑等镇的业务开展,同时争取在其他几个镇增加新开店铺,当然主要精力是放在区域内公司产品相辐射对比较薄弱的地方,如建材城,橱柜店以及地标卖场,目前进展缓慢。
- 3、这样进一步拓张市场。此外对于销量较小的燃热这一部分,要加大宣传和渠道建设。努力争取20xx年的整体销量会有一个大大的提升。因为从13年来看,在电器三大类品种燃热、电热,厨具当中,厨具的销量,其次是电热,燃热最低。当然销量的厨具,在各个镇、店面的销量差异比较大。
- 4、不但如此,还要进一步改善和渠道店铺之间的良好合作关系,强化\_在我负责区域内的业务影响力。

### 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇三

### 一、班级情况分析

大部分孩子已经在幼儿园生活和学习一年多了,他们的自理能力都有了很大的提高,基本都能自我服务,学习上有了自觉性,主动性,探索性,生活行为习惯好,尊重老师,团结同伴,能和睦相处,但是仍存在一些问题,如继续加强幼儿午睡的自觉性,继续加强幼儿安全,卫生知识,提高幼儿自我防范,自我保护意识。但我们也看到存在的一些问题,幼儿的语言表达能力欠佳、自主操作能力较弱、幼儿的行为常

规还需加强。认真规范幼儿的一日常规,加强纪律教育,努力做好班级保教工作。

### 二、保教工作

保教工作中,规范幼儿的一日活动常规,增强幼儿体质,做好品德教育工作,发展幼儿智力,培养正确的美感。促进幼儿身心和谐发展。

#### 1、保育工作

为了做好幼儿园保育工作,督促生活教师搞好班级卫生,每天做好清洁、消毒、通风工作;预防传染病的发生;严格执行幼儿的一日活动作息制度,合理地安排好幼儿的一日生活;整理好室内外的环境布置,为幼儿创设一个清洁舒适、健康安全的生活学习环境。

为培养良好的生活卫生习惯。教育幼儿注意个人卫生,不能把脏东西放入嘴里,以防止病由口入。加强幼儿自理能力的培养,学习做一些力所能及的事情。

#### 2、教育教学工作

在教课的过程中,尊重幼儿在学习活动中的主体地位,根据中班幼儿的兴趣和发展目标结合我们新的建构式课程内容增加五大领域的教学内容,制定好每月、每周、每日教学工作计划,有计划有目的地组织实施,开展丰富多彩的教育教学活动,合理利用、整合各方资源。充分发挥幼儿的主动性。在活动中注重对幼儿进行语言智能、自我认识智能、人际关系智能、等的发展。

进行赏识教育,留心每个幼儿身上的闪光点,对他们进行适当的表扬,对于那些较内向、安静的幼儿多为他们创造表现的机会,对他们的进步更应及时表扬,增强他们的自信心和

荣誉感。常规的好坏直接影响教学秩序,从而影响孩子的发展。通过晨间谈话、随机谈话、离园前谈话等,向幼儿讲清常规、要求,并采用多种形式对幼儿进行训练,严格检查常规执行情况,逐步培养幼儿能自觉遵守各项规则。

重点培养幼儿的阅读能力、提高幼儿的讲述能力。帮助幼儿掌握阅读的方法,能逐页翻读、学习用完整的话表达每一页的大致内容。训练幼儿讲述故事的能力,利用空余时间开展故事比赛活动。

### 三、安全工作计划

我们始终都要把安全工作放在首要。加强日常活动中的安全管理。重视幼儿一日活动中各个环节的安全管理工作,如晨间安全检查、餐前餐后、午睡前后及午睡间的巡视,保证幼儿一日活动不脱离老师的视线。在日常活动中穿插安全教育、加强幼儿的安全意识、帮助幼儿掌握一些自我保护技能。提高自己的责任心,细心排除一切不安全因素。对幼儿上下楼要加强管理,扶上扶下注意安全,我们要让幼儿在安全的环境下健康成长。

#### 四、班级管理工作

- 1、每月定期召开班务会,对上个月的所有情况进行工作总结, 共同讨论自己工作中遇到的困难,找出解决的办法。布置好本月的工作内容。
- 2、认真制订好月、周、日计划。严格按计划开展各项活动。 幼儿一日活动科学合理、动静交替地安排好。
- 3、认真督促填写幼儿请假登记表和交接班记录。
- 4、管理好班级财物,每天检查门窗是否关好;不让班级财物丢失;平时注意节约用水、用电以免造成不必要的浪费。

#### 五、家长工作

目的: 做好家长工作,提高家园共育的效果。

- 1、请家长按时接送孩子,确保幼儿来园、离校安全。
- 2、根据中班具体情况,有针对性地做好家园共育栏目,及时向家长宣传有关幼教知识,让家长及时了解幼儿在园情况。
- 3、利用早晚接送幼儿的环节,及时与家长沟通。
- 4、通过家访、电访和电子邮件等形式与家长保持密切联系, 及时交流幼儿的生活学习情况。

总之,我班两位教师将继续努力、团结一致、同心协力把班级工作做好,争取取得更好成绩!

# 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇四

以《纲要》为指导,以总校目标作为指导方针,以爱为教育的基础,结合本园实际,继续以"我能行,我努力,我真棒!"为精神动力,抓好常规工作的同时,继续建设本园特色,使教育质量上一个新台阶。让我园成为孩子的乐园,家长的放心园,老师的收获园。

- 二、关键词:坚持反思感恩
- 三、主要工作
- (一)、把责任文化打造成部门文化的根基。
- 1、以"责任"为主题,以"责任"为根基,倡导老师多读书,组织老师们以某本书为中心,在读书中体会生活,学会工作,从而学会感恩,在感恩中提高工作效率,提高幸福指数。

- 2、每周例会智慧分享,行政和组长把一些"事实性反馈"给老师,使老师做事有的放矢。每周由一位老师把自己收获的一些感受分享给大家(侧重于业务上的知识)。从而把积极、上进、健康的思想带给大家。
- 3、周二保育员例会,在上个学期的收获中,鼓励保育员在每周例会中和大家分享"我在班级管理中学到了什么?"进一步提升"教"的能力!
- (二)、在文化背景的引导下,在反思中,坚持我们的收获,努力提高"品质"。
- 2、年级组工作:常规性的幼儿活动以年级组为单位展开,本学期组长帮助每位老师可以成功开展一次"半日活动展示。"关注组内老师研究资料的积累。
- 3、后勤队伍建设:本学期继续提高保育员"教"的能力,在以往的比赛活动中放进去一个"班级常规工作"比如:保育员组织幼儿点心环节等。
- (三)、根据本园实际情况,采取多种途径,提高教学质量。
- 1、根据孩子发展的五大功能区,把幼儿园所学综合课程进行整合,初步分为语言、音乐、科学、体育等方面,由专人负责设计出适合各年龄段的活动方案,在尊重孩子年龄特点的前提下对孩子各方面的发展给予一个科学的评估。
- 2、全心服务班继续推广,坚持上学期服务班中两大主题"英语"和"瑜珈"。
- (四)、家园共育,充分调动家长的积极性是分部工作的主题。
- 1、每月用书面的形式向家长反馈一次幼儿的发展情况和幼儿教育情况。鼓励家长可以把孩子在家的情况反馈给教师,从

而使教育更有针对性。

- 2、每两个月召开一次家长会,活动有计划、有目标、有讲稿,有针对性制定指导家长的内容(家长会资料要求;有讲稿、有过程、有总结、有反思。)
- 3、遇到家长投诉问题及时向园部汇报,并妥善解决。

坚信幼儿可以做到,坚信教师可以做到,想信自己可以做到,并将此化成一种强烈的信仰!

# 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇五

- 2、记者部例会严格制度,每月第一个星期召开记者部例会,例会主要内容:讨论研究如何避免写作,采访中出现的问题;点评每月优秀的文章,评出"最佳写手""最佳文章",年终评优优先考虑,记者部成员写出读后感,读后感优秀者登于学通社简报(学通风采);分配每月稿件任务。
- 3、加强对社员的监督考核,切实体现社员的权利和义务,严格执行淘汰制度,由记者部,秘书处和各分社的社长组建成考核小组,专门负责记者的考核,作好评选"优秀大学生记者","优秀学通社干部",和优秀见习记者转记者工作。
- 5、充分合理挖掘,利用现有资源,建好学通社办公室和学习交流室,做好值班人员安排,为学通社搭建自己的学习平台。
- 2继续集中力量开展"来自基层的报道",服务各基层单位的改革创新工作,树立典型,推广经验。
- 3突出学校"依托长职,突出继教"的办学特色,全面加强以学校、院亮点,热点为主题的贴近师生学习,生活,工作的专题报道活动,提高校报的人文品位。

4加大师生思想教育的宣传报道工作。密切联系学校机关,部门和学院各级党委,党支部,加强党的思想建设,组织建设,作风建设和精神文明建设等方面的报道。

- 1、深入开展由记者部牵头,学通社理事会部分成员和分社骨干为主要参与对象的,学通社进学院活动。联合各学院相关领导,总结各学院宣传报道工作的经验,查找学通社在宣传报道工作中的不足。
- 2、争取联系校外各新闻单位的联系,努力寻求外部支援。宣 传联络部要制定切实可行的计划,组织和发展社员校内外寻 求支援和合作,动员有关单位和企业在校报刊登广告,举办 专刊,专栏,联合举办各种大型活动等,为校报和学通社的 活动开展提供一定的财力,物力,人力等方面的援助和支持。
- 3、组织学通社优秀记者开展实地参观,采风活动,增强实践经验,提高工作的能力。
- 4、加强与兄弟院校的学生记者社团的联系和交流,逐步在高校范围内建立联谊社团,交流经验,提高《长江职业学院继续教育学院》在校内的知名度和影响力。并提高和学通社在各个高校的知名度和影响力。
- 5、学通社各分社间要组织各种形式的经验交流会,联谊会。

继教院通讯社

年月日

### 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇六

为进一步贯彻落实"安全第一,预防为主,综合治理"的安全生产方针,强化安全生产目标管理和本质安全管理;并结合车间实际生产,特制定xx年安全生产工作计划,将安全生产

工作作为车间重点工作来抓。深入贯彻落实公司各项安全生产规章制度及安全职责,使安全工作做到"警钟长鸣,常抓不懈",为实现xx年车间安全生产目标而努力!

安全生产方针:

安全第一遵章守纪

保障健康持续发展

安全生产目标:

- 1、全年火灾、爆炸、中毒事故为零;
- 2、全年人身伤害事故为零;
- 3、事故隐患排查、整改率100%;
- 4、员工安全培训覆盖率100%;
- 1、进一步完善安全生产的目标责任制管理,本车间层层签订安全目标责任书,落实到每个岗位、每个人。并实行"谁主管,谁负责;谁使用,谁负责;谁的岗位,谁负责;谁违章,谁负责"的管理原则,层层落实,加强监督,严格考核。
- 2、切实落实各项风险控制措施,确保作业活动的风险在可控范围内。认真开展安全标准化工作,对照《危险化学品从业单位安全生产标准化规范》完善与本车间相关的安全管理制度、记录台帐。按时完成、改进各项工作。
- 3、严格执行企业《安全生产责任制》,落实安全责任,保证完成公司交代的安全任务,做到组织措施、管理措施、技术措施的认真落实。

- 4、强化现场安全管理,认真抓好特殊作业的管理,严格遵守 审批程序,加强作业过程监控,加大监护力度,节假日和特 殊时期作业本车间领导必须坚守现场,确保作业安全。
- 5、合理进行工作安排,加强协调、沟通,抓好跨区域作业、 交叉作业、工作变动时段的管理。
- 6、严格按照企业《安全检查和隐患整改制度》,组织开展综合、专业、节假日等各种安全检查活动,发现隐患及时整改。 本车间应按时完成各项隐患项目,并将隐患整改情况备案。
- 7、严格执行外车间来厂施工过程中的安全协管规定,明确安全生产条款和责任,并加强监督。
- 1、把防火、防爆炸、防泄漏、防污染作为危化品管理的重中之中来抓,加大生产过程监控力度,从管理中进一步完善。
- 2、加强对现场应急喷淋装置、洗眼器、急救箱等应急设备(施)维护保养,落实专人负责,确保随时有效好用。
- 3、完善车间应急救援体系,进一步提高车间的应急响应能力。继续修订应急预案,除公司组织有针对性的事故应急救援演练外,车间对关键装置和重点部位每半年进行一次应急演练,提高员工的应急处置及自救能力。

根据车间安全生产现状,确定出xx年安全生产工作的重点岗位、重点部位,完善各类事故处理应急预案,加大危险源的监控和管理力度。要严格按照各项法律法规规定强化专项整治。

1、认真开展车间级月度安全检查和专项安全检查,班组每月进行一次安全检查,班组坚持班中的安全检查,车间领导、 班组长加强日常安全检查。

- 2、坚持要做好各种隐患的排查,防患于未然。要把无事当有事,无中找有。排查隐患最重要的是要细致,慎之又慎,正如公司提出的精细化管理一样,不采取细致全面的方法、手段,就可能对问题视而不见,就可能对发现的问题解决不了。我们安全生产是动态的',是24小时不停运转的,旧的问题解决了,新的问题可能又会出现,一定要彻底执行全员排查隐患的长效机制,去解决问题。
- 3、加强对岗位现场的安全管理,及时查处违章指挥,违章操作等现象,最大限度降低各类事故的发生,确保车间生产工作正常运行。
- 4、对查出的事故隐患,及时组织整改,暂不能整改的,要做好安全防范措施。
- 5、继续严格落实预案演练计划,针对车间的易燃、有毒、腐蚀危化品泄漏、中毒窒息事故等重点进行演练,充分有效发挥演练作用,提高员工抢险自救的能力;并加强对个人防护用品、应急救援设施设备进行定期检查,列入安全检查内中确保紧急情况下的有效性和实用性。

通过教育、培训等手段,不断提高员工和外来施工人员的安全意识,营造安全生产的良好环境氛围,实现从"要我安全"到"我要安全、我会安全"的转变,提高工作主动性,弥补安全生产被动管理的不足。全员安全综合素质是影响安全生产管理水平的核心因素,我们要采取多种方式相结合的全面安全教育培训和宣传工作,促进全员整体素质的提高,提升企业安全管理水平。

- 1、安全培训,首先是安全意识培训,其次才是安全技能培训, 而培养员工与管理层的合作态度,又被放在安全意识教育之 前,也就是靠培养员工的合作态度来逐渐培养其安全意识。
- 2、督促班组开好安全会;适时提供安全信息和安全指导工作。

使员工的安全意识不断提高和加强,做好人的本质安全管理 工作。

- 3、加强对员工的安全生产教育,提高员工的安全生产知识和操作技能,定期或不定期组织员工学习有关安全生产法规、法律及安全生产知识,做好新员工上岗及调换工种人员的三级安全教育,提高员工安全生产意识和自我保护能力,防止事故的发生。
- 4、认真组织学习和贯彻执行公司下发的关于安全生产的文件精神,不断规范和强化安全生产宣传工作。
- 5、深入开展好"安全月"和安全生产竞赛活动。充分利用 好6月份的全国安全生产月活动,通过张贴安全生产标语、安 全专题板报、树立典型等开展形式多样的安全生产教育工作, 加大宣传力度,达到以月促年的目的。提高员工遵纪守法的 自觉性,增强安全意识和自我保护意识;引导班组建立安全文 化理念,强化管理,落实责任;将安全生产与保公司稳定、和 谐、发展紧密结合起来,做到安全生产警钟长鸣。
- 6、强化对外来施工人员的管控、和管理力度,实行进厂前安全教育,施工过程现场监督、监管,对施工周期较长的进行每周一次安全例会。避免因监管不到位造成安全事故。

# 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇七

一年来,我们村在乡党委,政府的正确领导下,通过广大干部和群众的共同努力,各项工作都得到了长足发展,人心向上,社会和谐,治安秩序良好,几年来,无重大刑事案件和治安案件,无民事纠纷激化和群体上访事件。

村"两委"会按照乡政府具体工作要求,在年初,及时调整充实了村综治领导小组,由村主任刘荣山同志兼任治保主任,王广发、姚智峰、徐守明为小组主要成员。治保会由原来三

人组成,充实到四人,加强了治保会组织力量下,同时又按照村民居住地分片化分了五个治安联防小组,各个组组长均由威望高的村民小组长兼任,每个组选出2名思想作风正派,责任心强,身体健康的村民任治安联防员。做到了上下协调一致齐抓共管,把打击和预防犯罪;维护社会治安;保障社会稳定细化到每个村民小组中去,并做到有批评有考核,年中奖惩兑现。

我们村共有专职联防队员6名,他们都很尽职尽责,在村域内 始终作到内守外巡,对本村的重点部位,每天夜间都要巡视 几遍。白天还要负责街道路口查询工作(主要对可疑陌生 人),由于他们责任心强,警惕性高,遇到突发事件,能拉 得出用得上。例如:在今年8月16日上午10时左右,我们村村 民康小川带其妻去顺义医院进行孕期身体检查,当从医院回 到家门前时,从门缝戏中看到院内有一个陌生男性青年慌慌 张张正在撬内屋门锁企图入室行窃,村民康小川见到这种情 况没敢惊动犯罪嫌疑人,担心自己人单力薄,抓不住贼反而 引起其它后果,因此他直接拨通了村委会电话报了案,村委 会值班人员接到报案立即联系到正在街上巡逻的联防队员, 他们在治保主任带领下,以最快的速度感到了案发地,将该 户院门打开冲进院内把窃贼"堵个正着",窃贼见人多也只 好束手就擒,随后派出所民警也赶到现场,将犯罪嫌疑人带 走绳之以法。由于我们村有了这支强有力的联防队,村民有 了安全感,稳定了民心,维护了社会治安。

20xx年除传统节日外在我们的首都北京还举办了"奥运会"和召开了党的十七届三中全会,在此期间我们认真落实了乡综治办的工作要求,除加强巡逻外,我们还召开了户联防小组长会议,传达了上级指示精神,分析了本村治安形势,制定了工作重点,对重点人落实了人盯人措施。治保会和民调组织,还多次共同深入到群众中,进行了矛盾排查工作,从中化解了一些矛盾,消除了不安定隐患。

今年入冬以来,为防止火灾和煤气中毒等治安案件,治保会

对本村低保户、留守老人等户进行逐户走访,发现问题当场解决。冬季气候干燥是火灾易发期,我们加大宣传,提高广大村民防火意识。

以上是我们治保会一年来的工作情况,如有不妥之处,请领导提出纠正。今后我们要以社会秩序稳定,村民安居乐业为工作目标,加大工作力度更好的把本职工作做好。

# 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇八

、组织第二次毕业生毕业设计答辩工作;、公选课申报任务分配;

(六) 七月份

(七) 八月份

做好下学期开学工作准备。

(八) 九月份

、迎接校级教学质量工程项目的检查及验收工作。

(十)十一月份、年上学期公选课申报;、教材征订工作;

(十一) 十二月份

、教师课堂教学质量测评及学期教学检查; 、教学计划执行情况检查;

8 / 9、全室教学经验总结讨论。

(十二) 年一月

、组织——学年度第一学期期末考试;

、指导本专业级学生进行金工实训工作。

9/9

通信工程教研室

2014年2月27日

作为移动通信系的第二届学生会,在院、系领导的指导和关怀下,我们以"全心全意为全系师生服务"为宗旨,以"在实践中总结经验,在工作中发现问题"为基本思路,坚持以思想作风建设为龙头,以狠抓学风建设为中心,以精品活动为载体,服务全校广大同学,打造移动系学生会的良好形象。在新的一年里,我系学生会将继续实行自我服务、自我教育、自我管理,做好老师与同学们之间的桥梁和纽带工作,让干部们能够达到锻炼自己、奉献他人、全面提高的目的,系学生会为他们提供了平台。

# 通信行业年度工作总结 下年工作计划共篇九

通信行业的工作就是做好现在,将我们的工作做好,将客户的利益放在第一位,将我们每一个人的能力发挥好,将我们的工作做到最好!

通信行业最基本的工作就是保证好客户通话时的方便,在今后的工作中,我们的任务还要扩大我们的业务,用最多的客户维护工作来挽留我们的客户。

指标一[]arpu值大于80元以上用户的预警任务完成率不得低于35%。

指标二[]arpu值大于80元以上用户的动态保有率必须达到100%

二、以终端的差异化营销作为用户维护的手段,加大中高端

用户的发展维护。

三、加强用户维系的过程化管理,提升维系工作的针对性,优化维系效果。