

2023年成立公司工作计划 公司成立发言稿 (大全8篇)

人生天地之间，若白驹过隙，忽然而已，我们又将迎来新的喜悦、新的收获，一起对今后的学习做个计划吧。什么样的计划才是有效的呢？以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇一

光阴如流云，十年弹指一挥间，自从xxxx年成立以来，走过不平凡的里程，十年汗水，十年勤劳，十年耕耘，铸就xx十年的辉煌成就。

xx十年也经受住各种考验，特别在xx年突如其来世界金融危机，给我国的经济和企业带来重大影响，由于我们xx在陈总经理为核心的英明正确领导下，调整薄弱环节，提高大家的士气和积极性，上下同心协力，克服种种困难，摆脱不利影响，率先冲出经济危机的阴霾，取得了辉煌的业绩，特别令人鼓舞，所以我们明确见证了xx服饰公司是个强大，精锐的团队，它非常有活力，更加地有生命力，每天都在发生日新月异的变化，公司的业绩蒸蒸日上，这些都是我们总经理领导有方，上下员工努力的结果。

一：自从进入xx门槛，我珍惜工作，保持乐观心态，开始配货工作，我虚心向同事们学习各种技能，与领导，同事们一起，在实践中积累经验，克服种种困难，迎难而上，消除各种心理障碍，与同事紧密配合，尽心尽责地工作，服从领导指挥，努力去完成公司和经理下达的任务。

二：在xx年，我转为楼层管理，那时我们物流部面临越来越多的工作压力与挑战，因为公司快速发展，我们的物资也迅

速增长，仓库饱和缺少人手，发货得不到及时的多重压力下，员工积极性有些松散，我们物流部在杨经理的带领下，调整员工的工作心态，增强责任意识，提高工作效益，加班加点工作，终于克服困难，完成年度的各项任务。

三：xx年后，公司给我的培训逐步增多，我参加了如《执行风暴》《影响力》《拓展》等等各种培训，学到非常多的知识，我把所学到的知识应用到工作上去，使我的工作技能有明显提高与发挥，和同事的合作更加融洽，工作效益有很大的提高，公司领导和同事也给了我很大关爱和信任，08我被公司提升为主管，这是我的荣誉，也是挑战，今年我又得到《结果》的培训，让我收益非浅，为此感谢领导对我的信任和同事对我的鼓励和支持。

四：现在我感觉到自己肩上担子更重了，我必须要增强自己思想意识，增强全局意识，增强团队意识，增强责任感，积极主动地把工作做到点上，落到实处，查缺补漏，以尽最大努力去做好各项工作，把工作做的有声有色，让我的工作更上一层楼。

五：亲爱的同事朋友们，为公司奋斗是我们的责任，为xx拼搏是我们的使命，今天的xx发展成就，有大家做出的贡献，我相信公司会以人为本的宗旨，给员工分享丰收成就的果实，增加员工的福利，提高员工的幸福感，构建和谐xx□让人间充满爱，让xx充满爱！

先生们女士们□xx服饰公司走的道路，是条金光大道，前面繁花似锦，让我们凝聚一切的能量和力量，再接再厉，发挥我们每个人的强大动力，团结，团结，再团结，不断开拓，创新 勇敢拼搏，为我们的xx再次腾飞，而努力奋斗！

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇二

一、甲乙双方作为发起人，共同筹资设立_____有限公司，公司形式为有限责任公司。

甲乙双方以各自的出资额为限对新公司承担责任，新公司以其全部资产对新公司的债务承担责任。

乙方：出资额为元，以方式出资，占注册资本的%，于年月日前足额存入公司相应账户/办理完过户手续。

股东不按照前款规定缴纳出资的，除应当向公司足额缴纳外，还应当已向按期足额缴纳出资的股东承担违约责任。

三、公司名称预先核准登记后，应当在_____天内到银行开设公司临时账户。股东以货币出资的，应当在公司临时账户开设后_____天内，将货币出资足额存入公司临时账户。

四、公司全体股东组成股东会，是公司的最高权力机关，负责公司重大事项决策。公司不设董事会，设执行董事一名；公司不设监事会，设监事一名。

五、执行董事由乙方指定人员_____担任，并兼任总经理，全面负责公司日常管理；公司副总经理及财务负责人由甲方指定人员担任。监事由甲方指定人员担任。上述人员的聘任程序按照公司章程规定执行。

经营期限为：_____。营业执照签发之日为公司成立之日。

经营期满或提前终止协议，甲乙各方应依法对公司进行清算。清算后的财产，按甲乙各方出资比例进行分配。

七、甲乙双方共同拟定公司章程，公司章程由股东会通过后全体股东签署，作为本协议的组成部分。

八、公司经营状况、财务资料或重大事项实行公开制度，按月或者按照股东的要求公开，股东有权查阅公司各种经营资料。

九、甲乙双方保证各方所指派公司经营管理人员符合《公司法》任职资格的要求，并监督所指派人员不得为自己或者他人从事与公司相同或者相似的业务。

十、公司股东会、执行董事、监事、财务负责人的组成、职权和报酬等内容，公司的税收、财务制度、清算等制度，按照公司法和公司章程的规定执行。

十一、公司员工奖惩、财务核算、生产管理等规章制度，由总经理负责制订，报经股东会审核后实施。

十二、公司利润在按照规定进行各项提取后，按照股东约定的比例进行分配，未约定分配比例的按实缴出资比例进行分配。

十三、任何一方未按协议约定依期足额缴纳出资的、以实物出资未交付至公司、需要办理产权过户手续未办理的，每逾期一日，违约方应向其他守约方支付其认缴出资额的_____%作为违约金。如逾期一个月未缴纳的，其他方有权解除协议。

其次，在履约阶段，可促使对方积极履约，并在对方有违约情形发生时，及时确定违约责任，必要时可采取有效措施，使守约方损失降至最低。

再次，如果因违约产生纠纷，自行协商不能解决纠纷而诉至法院或仲裁机构，法院或仲裁机构可以依据相关条款直接确定违约方的违约责任，防范诉讼举证不利及败诉风险。

十四、因各种原因导致申请设立公司已不能体现股东原本意愿时，经全体股东一致同意，可停止申请设立公司，所耗费用由各股东按_____办法承担。

十五、本协议未尽事宜，由股东协商一致予以补充，补充协议作为本协议的组成部分，补充协议与本协议不一致的，按照补充协议执行。

十六、如因本协议履行发生纠纷，由甲乙双方友好协商予以解决，协商不成或者不愿协商的，任何一方均可向_____住所地人民法院提起诉讼。

十七、本协议自甲乙双方委托代理人签字并加盖单位公章或合同专用章之日起生效。

十八、本协议一式两份，甲乙双方各持一份，各份具有同等法律效力。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇三

一、项目简介

为丰富平潭休闲度假旅游产品的业态，创立旅游行业知名品牌，打造更全面的旅游综合服务平台，培育新的利润增长点，充分发挥区旅游集团和平潭国际旅游岛建设中的引领作用，平潭综合实验区旅游集团有限公司（以下简称“区旅游集团”）拟在平潭综合实验区成立全资子公司——平潭旅游文化发展有限公司（暂定名，以工商登记为准）。新设立公司经营范围主要涉及文化、体育、会展、广告等旅游文化综合业务，同时成立具备旅游专业接待资质的国际旅行社，以优化组合旅游产品，有效控制接待成本，提高市场竞争力。

投资背景

（一）优越的区位优势，独特的旅游资源

平潭位于台湾海峡中北部，是祖国大陆距台湾本岛最近的地区，具有对台交流合作的独特优势。平潭四面环海，自然条件优越，素有“百岛千礁”之称，集海岛风光、滩湾沙景、海蚀地貌和山地森林等自然景观于一体。可以说，平潭拥有着我国东南沿海少有的沙滩滨海度假旅游资源，并且其品质在全国首屈一指，具有开展海洋度假旅游的资源环境优势。

（二）平潭多重政策叠加，旅游业将成为战略性支柱产业

平潭凭借海上丝绸之路重要经济带的地缘优势，既是闽台合作的窗口，也是国家对外开放的窗口，独享“综合实验区+自贸区+国际旅游岛”三重叠加优惠政策，再加上独特的自然资源优势，正迎来旅游大发展的黄金时期。2017年实验区新出台的“5+2”产业汇编，更标明“旅游+”产业已经成为平潭未来发展的支柱性产业，拥有着无限生机和发展空间，将引领平潭经济实现统筹兼顾和可持续发展。

（三）平潭不断扩大的旅游市场，并且高速增长

据统计，2016年平潭全年接待游客约290万人次，同比增长25.17%，全区旅游总收入达约10.96亿元，与去年同比增长41.27%。预计到2020年，平潭旅游接待总人数将突破500万人次，旅游综合收入将超过50亿元。在旅游基础设施得到逐步完善，以及加大市场宣传力度下，预计来岚游客数量将会持续增长。来岚游客带来的旅游创收将为平潭旅游业的发展注入强大的资金流，从而带动平潭整体经济及相关产业的协同发展。

投资主体拟新成立的平潭旅游文化发展有限公司（暂定名，以工商登记为准）由平潭综合实验区旅游集团有限公司投资创立。

区旅游集团于2016年7月15日正式成立，主营业务涉及旅游景区管理运营、旅游项目开发、旅游交通运输、民宿改造与运营和旅游文创产品开发等。作为区属五大国有集团之一，成立伊始就牢牢树立“站高位、走高端、出高招、创高效”的企业愿景，以服务实验区开放开发和国际旅游岛建设为工作内容，以承担区内旅游、文化、体育等项目投资开发建设和运营为工作方向，以成为实验区“一流集团”和平潭旅游行业的主力军和排头兵为工作目标，积极在平潭国际旅游岛的建设大潮中发挥国有企业的行业引领和示范作用。同时，区旅游集团作为平潭旅游行业协会的会长单位，在未来平潭旅游行业相关资源的整合进程中，将成为主要推动力量，并发挥不可替代的引领作用。

一、出资及股权设置区旅游集团出资成立全资子公司，公司注册资本1000万元人民币。

二、基本介绍

（一）项目名称

平潭旅游文化发展有限公司（暂定名，以工商登记为准）

（二）公司性质

公司为控股的法人独资公司，公司组织形式为有限责任公司。

三、业务范围

- 1、整合区旅游基础要素资源（包括酒店、餐饮等）；
2. 负责区与旅游相关的广告宣传、市场推广等工作；
3. 负责为区会展、赛事、论坛、演艺、文化交流等活动提供配套服务；

5. 负责区主岛、离岛旅游线路的设计及推广；
6. 负责区具备旅游资源基础条件的离岛项目的保护性开发及运营管理；
7. 负责区滨海度假酒店集群项目的开发及运营管理。

四、发展目标

公司力争通过3-5年的时间，通过整合平潭旅游要素资源，引进国内优质涉旅项目资源，争取国际交流与合作，逐步提升平潭国际旅游岛知名度，广泛吸收国内外社会资本，使公司发展成为平潭旅游产业的龙头企业，最佳旅游投资与管理运营商及旅游批发商，发挥平潭区属国企在国际旅游岛建设中的产业引领和示范作用。

（一）是平潭产业结构战略性调整的必然选择

旅游是经济性很强的文化事业，又是文化性很强的经济事业，加大旅游文化事业的发展对平潭经济发展具有至关重要的作用。区旅游集团设立以文化旅游综合发展业务为核心的全资子公司，符合平潭以旅游产业为战略性支柱产业的产业结构战略性调整方向，是平潭转变经济发展方式，保护性开发旅游资源的必然选择，是构建具有平潭特色的经济结构，迅速提升平潭综合经济实力的重大战略举措。

（二）是整合平潭旅游资源，助推平潭国际旅游岛建设的形势需要

不断壮大的旅游市场为平潭国际旅游岛的建设提供了良好的市场基础。区旅游集团作为区属旅游国企，通过设立平潭旅游文化发展有限公司，整合平潭旅游要素资源，并对其进行专业化管理，逐步提高客源地市场占有率，为平潭旅游市场提供更优质、更全面、更专业的产品及服务，为平潭旅游业

的发展树立新的标杆，充分发挥区属旅游国企的引领示范作用，真正助推平潭国际旅游岛的建设。

（三）是区旅游集团创造新的利润增长点及谋划未来产业链布局的战略需要

区旅游集团公司作为区属涉旅产业的投融资、建设、运营的主要平台，在平潭国际旅游岛建设中发挥着独特的引领作用。设立平潭旅游文化发展有限公司，打造综合类的旅游文化项目，深入挖掘海上丝绸之路、南岛语族、传统石厝等地域特色浓厚的文化资源，同时开展国际旅行社接待业务，不仅是区旅游集团当前培育新的利润增长点，打造更加稳固的市场地位，不断增强可持续发展能力的迫切需要，同时也是区旅游集团在新的国际旅游岛建设形势下，积极谋划未来产业链布局，提高国际化运营水平和竞争能力的战略定位。

子公司成立与业务开展

（一）子公司成立

区旅游集团将通过召开董事会的形式，对子公司的章程、董事、监事的产生等公司设立的相关事宜进行审议并形成决议，同时区旅游集团完成内部审批程序。最后，由区旅游集团将设立子公司的上述相关文件报区国有资产管理局审核批准。

在完成上述审批程序后新公司开设验资账户，随后依程序进行注资并配合共同完成新公司的工商注册登记。

子公司注册登记后，区旅游集团即开始组建新的管理团队，制定公司发展规划，根据子公司的发展规划开展业务拓展的各项工作。

（二）子公司业务开展阶段计划

结合子公司的定位和优势，未来市场规模增长等情况，拟将公司整体发展过程主要分为组建期、培育期、成长期、成熟期四个阶段，并对公司预期收益来源进行说明。

阶段工作重点（1）组建期（3个月）

重点工作：人才队伍建设、本地接待资源调研，暂无收益体现；

（2）培育期（6个月-1年）

（4）成熟期（3年-5年）

2. 近期计划投资项目

（1）“东甲岛”保护管理项目

该项目计划投资1亿元，主要建设内容：在保护岛上自然环境基础上，利用岛上现有资源进行改建，并增建部分配套设施，增加相应安全设施设备，开发东甲岛野奢帐篷酒店度假区及旅游专线。

（2）国际5星级房车露营地项目

该项目计划投资2亿元，拟选址地：坛南湾苍海村周边或环岛路谢厝村周边。

主要建设内容：汽车营位、房车营位、帐篷营位、木屋营位、露天影院、游客服务中心、配套商业区等。

（3）“千帆之岛”国际海洋运动度假区项目

该项目计划投资20亿元，拟选址地：流水片区。

主要建设内容：国家体育产业示范基地及帆船俱乐部、游艇

俱乐部、帆板俱乐部、热气球、滑翔伞、直升机低空运动体验区，国际国内相关赛事举办区，国家级旅游度假区。

中远期计划投资项目

（1）国际文化艺术交流中心项目

该项目计划投资30亿元，拟选址地：坛南湾苍海村周边或环岛路谢厝村周边。

主要建设内容：国际文化交流论坛会场；中国非遗文化展示长廊；中国传统文化教育学院；中国民俗风情体验馆；平潭民俗文化体验馆；国际珠宝、艺术品鉴定中心；国际珠宝、艺术品展示中心；国际珠宝、艺术品交易中心；艺术家园区；艺术家酒店等。

（2）国际医美温泉养生中心项目

该项目计划投资10亿元，拟选址地：平潭敖东镇区位，坛西大道东面区域。

主要建设内容：海水热疗中心、亚健康管理中心、医美养护中心、温泉酒店、温泉养生度假区等核心项目，开发集度假、居住、康复、医美、养生等为一体的中国首家专业国际医美温泉养生服务社区。

（一）法人治理结构

公司设总经理1人，兼公司法定代表人，由股东指定；

公司设副总经理2人，财务总监1人，通过市场化招聘。

（二）子公司组织架构图（草图）

公司拟下设3部1社共4个职能部门：综合办公室、财务融资部、

项目策划部、旅行社部。（如下图所示）

公司组织架构图

其中：

2. 财务融资部：资产管理，会计核算、资金监管、对外融资等；

4. 旅行社部：资源整合、线路策划、对外联络、票务代理、地接管理、网络客服。

二、社会效益分析

1. 子公司设立后，随着业务的开展，将会提供更多的就业岗位，增加原住民返乡就业，带动当地人民共同富裕，同时吸引台湾及其他外来人口就业及常驻平潭。

4. 子公司将依托平潭高速发展的旅游市场，不断整合平潭旅游资源，提升平潭旅游的接待能力及整体旅游接待品质，发挥区属国企在平潭国际旅游岛建设中的引领示范作用，努力成为平潭旅游行业的标杆企业。

一、市场风险及对策

旅游业固有的特点使得其受宏观经济政策的影响较大，同时因旅游业的市场主要依赖游客的消费行为，而游客消费的特点，承受能力和变化趋势是不易把握的因素，经济周期的变化及经济政策的调整将对子公司未来的经营产生一定影响。

另外，随着平潭国际旅游岛建设进程的不断推进及平潭旅游市场的快速发展，越来越多的综合实力强的大型旅游企业将进入平潭旅游市场，这将加剧平潭旅游业的竞争，也将增加公司未来的经营压力。

未来公司将继续加大管理，不断提升经营能力和综合实力，为游客提供更优质的旅游产品和更高品质的旅游服务，提升公司的市场竞争力，努力降低市场环境因素变动对子公司盈利能力的影响。

二、管理风险及对策

（一）公司经营的季节性波动风险

受自然气候和游客闲暇时间分布的季节性影响，平潭每年旅游市场淡旺季明显，每年的4月—11月，由于气候条件较好，又遇“五一”、端午节、十一国庆和学生暑假等假期，此阶段为旅游经营旺季，而每年的12至次年的3月，游客人数较少，为项目的经营淡季。如果公司无法根据季节性波动规律提前制定相应的经营策略，则可能导致一直存在旺季时无法充分满足游客旅游需求，而淡季时又因设备闲置率过高的经营风险。

公司将不断更新旅游项目，强化淡季业务板块，通过改进旅游项目的经营方式，适时投资更具吸引力的旅游项目，不断营造新的旅游概念，不断推出新的旅游节目和旅游主题活动，不断提高游客服务质量，保证游客人数的稳定增长，提高项目的市场占有率。

劳动力资源的限制旅游业是第三产业，是服务业，对社会劳动力的需求较大，而劳动力成本的增长趋势将会给公司后期实际运营带来一定的压力。公司将科学地制定用工计划，努力处理好淡旺季用工矛盾，降低公司的人工成本。

三、投资风险及对策

虽然对子公司的市场前景进行了分析，并为扩大经营规模做好了相应的准备工作，但子公司实际运营中仍然可能面对人才瓶颈、市场开拓能力低于预期等诸多不确定性因素，从而

影响公司预期的经济效益。子公司未来将根据旅游行业的相关投资管理制度和基准投资边界条件，结合子公司的实际情况，建立科学有效的投资管理制度，完善科学决策程序。另外，区旅游集团将对子公司的业务与投资进行协助与监控，降低投资的不确定性给公司带来的风险。

发展旅游文化产业，符合平潭国际旅游岛发展规划要求，是平潭扩大内需，产业转型升级的必然选择，是平潭建设国际旅游岛的重大发展战略举措。

子公司的设立，将会使区旅游集团的品牌效应和资本实力跨上一个新的台阶，同时对于深度整合平潭旅游资源，打造地方旅游文化产业链，强力拉动地方经济，提升城市旅游形象和品味等具有积极的意义。

综上所述，设立平潭旅游文化发展有限公司是必要也是可行的。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇四

引导语：公司成立时有些怎样的感言？以下是小编为大家整理推荐的公司成立感言范文，欢迎阅读！

2011年是国家实施“十二·五”规划的开局之年，也是公司成立的第八年。光阴似箭，面对国家现代化的发展、社会文明的进步、行业的迅速增长，无论是公司的经营规模、技术进步、还是员工的成长和收入等方面，我个人的第一个感觉就是我们自己发展的太慢。

表征公司发展的内容很多，也很具体，如：销售收入、利润、市场份额、员工成长状况、承接项目的数目、研发成果、申请专利的数目等等。公司不分大小，内容大同小异，对于存在的问题，似乎每个人都是明白人，但并不是事事都有结果。

月底、年底总结成绩也不小，横向一比还是慢，岂敢谈成就感？更谈不上幸福感。

慢在什么地方？差距在何处？首先还是要从公司组织、干部队伍建设和总经理的层面去找原因，要从个人的观念、团队的精神、干部素质和制度建设去挖掘。

公司从三年前提出了“公司发展规范化、个人成长职业化”的口号，去年开展了“管理升级”的一系列活动，今年又开始了“技术固化”的工作，在管理制度梳理、干部队伍建设、员工培训方面继续深化工作，其目的就是要加快实现公司的发展目标。

人才队伍是公司生存之根本，懂技术的项目经理和了解市场需求的研究人员是这支队伍的核心人物，健全的组织 and 制度是人才发挥作用的平台，加速引进、培养、使用、考核和激励人才一直是公司的中心工作，我们在这方面做得还很不够。

回顾聚友成长和成功的道路，外因很多：运气、时机、发展机遇……，但内因还是我们树立了“坚韧、求实、合作、创新”的企业精神，坚持了“产、学、研”相结合的发展之道，坚持了“老、中、青”相结合的组织方法，建立了“市场、工程、研究”相结合的经营方式，这才是根本。

“正确的政治路线确定之后，干部就是决定的因素”，“人是需要一些精神的”，“在战争中学习战争”……，重温几十年前毛泽东主席的讲话，远比mba课程告诉我们的更通俗易懂。

经过多年不断定位和修正，公司提出了“以提高技术创新能力和工程实施能力为核心，建立一个国际化的、国内行业一流的具有工程能力的技术开发公司”的发展目标。反思我们个人和组织存在差距和问题，能使我们的头脑清晰，保持一种平常、积极的心态去工作和生活。

祝愿聚友公司精神长久、长青!

尊敬的合作伙伴、各界朋友

您们好!

今天，2012年5月8日，是上海卓信自动化系统工程有限公司成立十周年。

感谢您们!

我们专注于：技术、品质、信用

我们没有停步，一直向前;共同续写我们光辉灿烂的明天。

谢谢!

从2007年到2011年，我们武汉卜凡系统集成有限公司已经走过了5年的历程。回想起来感触尤深。

2007年公司成立之初，只有寥寥数人，公司的初期发展可以用举步维艰来形容，经过杨总的努力拼搏和公司全体的同事的共同努力，一起加班加点，成功的完成了一个又一个漂亮的工程。虽然有点累，但是却非常充实，有一种创业的责任感和由衷的自豪感，特别是感到企业的带头人既有谋略又有眼光，而且身先士卒、平易近人，为自己能工作在这样的环境和人员周围而庆幸。

过去的五年中卜凡从无到有，从小到大，从弱到强，不断发展壮大;先后服务了国家机关、军队、武警、公安、交通、金融、教育、卫生、科研、环艺，餐饮娱乐等系统的信息化建设。过去的五年是卜凡逐步转换经营机制，市场意识、服务意识和竞争意识显著增强的五年;是卜凡内部管理机制逐步向信息化、规范化、制度化进步的五年。

如今，我们作为卜凡大家庭的一员应该充分发挥主人翁精神，用心去呵护和关爱卜凡。工作中大家应严格按照公司的各项规章制度来工作，来约束自己，一心一意为公司谋发展、贡献力量。

“专业产品，专心服务，专注集成”，全力推进卜凡公司的和谐与稳定平衡发展，是我们锲而不舍的追求，更是我们永葆领先的根基。展望未来，市场竞争日益加剧，机遇与挑战并存，我们充满希望，信心倍增。相信充满希望的艰辛不再是一种苦涩，我们体味更多的会是富有挑战的甜美。让我们齐心协力，努力拼搏，为实现武汉卜凡系统集成有限公司做强做大的宏伟目标而阔步前进、努力奋斗！

亲爱的伙伴们：

你们辛苦了！这是公司成立贰周年对大家的第一声问候。是的，你们还活着，真的很庆幸我们在这个行业生存了下来。在过去的一年里，你们用行动证明你们是当真无愧的勇者。

2011年是波澜起伏的一年。我想有两件事情对武汉本地企业几乎是个噩梦：一是国家行政性宏观调控政策的实施；一是行业大鳄的强势进入。政策调控虽非良药却属猛药，鉴于我国政策市场的客观性，宏观调控将会直接导致行业洗牌。行业大鳄挟资本、品牌的优势也必然会加剧市场竞争并最终实现利益重新分配。前者直接将蛋糕缩小，后者继续抢食蛋糕。坦率讲，这两件事件中任何一件事情都足以改变武汉的行业姿态和市场格局，正是这种严峻的局面使部分人出现恐慌情绪，而这种恐慌的情绪经过媒体的炒作被无限放大变成对人无休无止的折磨。正因如此我想有必要与大家谈谈我们对市场的看法及判断。市场有它独自的客观性及修复能力。两件事情虽都出人意料但却是市场发展的必然结果。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇五

一、公司宗旨：

让更多的人享受生活。

二、创新做法：

业务创新和经营手法的创新。

三、合作方式：

首先我拟与当地的其它大中型广告公司合作，共同受益，共同承担风险；其次，将与对广告业有兴趣的职业学校签订中长期人才推荐合同，既可为在校学生提供实习的场所，又可增强公司的技术人才储备。

第二章 公司描述

一、公司名称

拟定为“江苏洋河益众广告传媒公司”

二、公司性质

集制作、代理、策划、创意、调查、咨询为一体的媒介性合资广告公司。

三、公司宗旨

让客户以最低的广告成本达到最佳的传播效果。

四、公司目标

让更多的人低成本地享受生活。

关于新公司成立策划书,能帮助刚刚起步人理清思路。

五、创业理念

通过有效的资本运作,实行各种方式联合或兼并其它小公司,在当地形成强有力的广告集团。从最初吸引小客户做起,以精益求精的服务态度与客户建立良好的长期的合作伙伴关系,逐步扩大自己的经验和名气,一点一点划分属于我们的势力范围。

我们将努力在每一个细节之中,都融入一丝不苟的敬业精神,为我们的每一个客户提供专业化,科学化的服务。

六、公司服务

1、专业化的广告服务

——为我们的客户提供详细准确的行业咨询,包括数据调查资料和分析结论,从而使得客户的投资更合理、科学。

——成立内部的研究机构,逐渐开创自己的理论框架和知识体系,丰富自身文化内涵。

——与媒体建立战略伙伴关系,代理或完全买断某些媒介的部分广告版面和时间,由我们单方面对广告主进行广告媒介的推销和贩卖。

2、个性化的业务服务

——努力创立成洋河新城第一家含有婚礼策划和营造婚礼气氛业务的公司。 ——为客户出租宣传、庆典等活动中必须的大型升空气球、充气拱门、卡通人等宣传造势工具。

——代理联系举行活动所需的礼仪小姐。 ——为客户提供准确、科学的市场调查。

第三章 市场分析

一、市场前景

关于新公司成立策划书,能帮助刚刚起步人理清思路。

中国的广告业近年一直保持着顽强的发展态势。中国广告经营额达2041.0322亿元,比增长141.4708亿元,增长率为7.45%。20中国广告市场总投放同比增长13.5%,突破5000亿元大关至5075.18亿元。中国经济开始回暖,企稳向好的基础逐渐稳固,这一势头带动了广告业的复苏。经历了国际金融危机的“寒冬”,中国广告业不仅挺过来了,而且迎来了发展黄金期。20,中国的广告开支为226.06亿美元。随着内需的拉动,中国将有机会从全球工厂转变为全球市场。面对空前广阔的市场,中国广告业也将迎来自身发展的春天。预计十二五期间,我国经济将继续稳健增长。鉴于此,广告市场前景依然十分乐观。

洋河作为宿迁城市的副中心、经济增长极、中国酒都、旅游新城,正处于大开发、大建设时期,同时洋河的文化需求层次高,地方经济实力强,都为洋河新城的广告业的发展提供了广阔的市场前景。

二、目标市场

- 1、学校活动的宣传。校内各类活动、比赛、检查宣传;
- 3、机关、企业、单位、房地产开发等庆典活动。

三、目标客户

目标客户初期主要定位中小学以及洋河新城区内各企业、商铺、经营生产门面业主。

四、建设进度

关于新公司成立策划书,能帮助刚刚起步人理清思路。

创业初期阶段(第一年)

1、我们初期阶段的发展模式可以考虑——

方案一：与宿迁一些广告装潢公司联系，谋求建立广告联合体。这是因为自身都存在规模小，孤立发展的特点，有的公司具有媒体代理优势，有的具备客户资源，有的具备区域优势。我们通过资本运作，实行横向联合，整合资源，优势互补，降低成本，风险共担。集团化是中国广告业进一步发展的必然选择。这也对我们公司初期的发展有相当大的帮助。

方案二：如果联合不成功，我们初期只能立足洋河镇区，抢占附近各类广告业务，我们以设计制作各类广告招牌为主，辅之进行一些有一定规模和影响的公关策划活动，一步一步打响名气。拓展长线业务，珍视客户关系，让今天的广告客户成为明天益众广告传媒公司的义务宣传员。

2、联络各商铺，门面业主，向其宣传介绍益众广告传媒公司。

3、寻找广告制作耗材供应商，确保进货渠道的服务与质量。

创业发展分阶段(第二、三年)

益众广告传媒公司在初期运营中积累了经验，在洋河市场有了一定的影响力，被更多的客户认可，同时公司人员的技术水平、制作设备也上了一个台阶，这时的目标就是进一步树立益众广告传媒公司的品牌形象。

1、在洋河新城主要街道捐赠数以万计的户外广告，其中一些广告牌用于向公众输送公共服务信息，对社会有所贡献。另一部分可以用于广告出租，获取收益。

关于新公司成立策划书,能帮助刚刚起步人理清思路。

2、初步建立一个稳定的客户群,能够在洋河主流媒体做广告宣传,影响力开始向整个宿迁市覆盖。

第四章 公司经营

一、公司业务

初期的业务内容大体分为:

1、市场服务:市场调查、客户服务;

5、客户出租:庆典活动中必须的大型升空气球、充气拱门、卡通人等宣传造势工具。

成熟期后的业务还包括:

1、推出数字广告业务,发展互联网广告;

2、大力推广和发展户外广告,引进高新技术的广告制作项目; 3、婚礼策划和营造婚礼气氛。

二、经营策略

1、维持经营效率,致力于管理上的改良、业务系统的整合、强调综合绩效。

2、加强公司形象,提高知名度,吸引客户,增强市场竞争力,让消费者对公司产生认同感。

3、在区域内产生较高的竞争地位,奠定获利的基础,再求经营范围的扩大。

4、善于从投资设备中挖掘隐藏的利润增长点。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇六

尊敬的*公司董事长并全体同仁：

欣闻药业公司成功改制为*公司，这是发展历程中具有里程碑意义的大喜事。值此*公司揭牌之际，*公司董事长兼总经理携全体员工向*公司董事长及全体同仁致以最热烈的祝贺！

*公司诞生于革命战争年代，发展壮大于改革开放的新时代。具有**年革命光荣历史的*公司秉承“，”的企业精神，解放思想，更新观念，抢抓机遇，求真务实，开拓进取，创造了一个又一个药业奇迹，为我国医药工业的发展和现代化建设做出了突出的贡献，成为国内医药界学习、尊敬和推崇的楷模。

药业有限公司改制为*公司掀开了企业发展崭新的一页，也标志着*公司向着现代化、国际化大公司又迈出了更加坚实的一步。我们坚信，在董事长及董事会的正确领导下，通过经营层和全体员工的不懈努力，贵公司必将迎来更加辉煌和灿烂的明天！

最后，借*公司揭牌之际，衷心希望我们同心携手，进一步增进相互间的友谊，不断加强双方的合作，用智慧和双手创造我们更加美好的未来。

衷心祝愿*公司蒸蒸日上，兴旺发达！

衷心祝愿贵公司全体员工身体健康，生活更加美好！

*公司

*年**月**日

贺信一般由标题、称谓、正文、结尾和落款五部分构成。

(一) 标题

贺信的标题通常由文种名构成。

如在第一行正中书写“贺信”二字。

(二) 称谓

顶格写明被祝贺单位或个人的名称或姓名。写给个人的，要在姓名后加上相应的礼仪名称如“同志”。称呼之后要用冒号。

(三) 正文

贺信的正文要交待清楚以下几项内容：

第一，结合当前的形势状况，说明对方取得成绩的大背景，或者某个重要会议召开的历史条件。

第二，概括说明对方都在哪些方面取得了成绩，分析其成功的主观、客观原因。贺寿的贺信，要概括说明对方的贡献及他的宝贵品质。总之这一部分是贺信的中心部分，一定要交待清楚祝贺的原因。

第三，表示热烈的祝贺。要写出自己祝贺的心情，由衷地表达自己真诚的慰问和祝福。要写些鼓励的话，提出希望和共同理想。

(四) 结尾

结尾要写上祝愿的话。如“此致——敬礼”、“祝争取更大的胜利”、“祝您健康长寿”等。

(五)落款

写明发文的单位或个人的姓名、名称，并署上成文的时间。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇七

您好!

年10月6日，寿光中学迎来了建校七十周年华诞。您拨冗前来，与各级领导、各界来宾、各届校友和我校师生员工一起，在这菜果遍地、经济活跃、文化繁荣的弥水岸边，在这菊花飘香、载歌载舞的寿光中学校园，度过了一段美好而欢乐的时光，共庆寿光中学七秩辉煌，荣添寿光中学生的光彩，并为我校七十周年校庆捐赠!在此，我们谨向您致以衷心的感谢和崇高的敬意!

我们深深感谢各级领导对寿光中学70周年校庆的亲切关怀。寿光中学70周年校庆得到了各级领导的高度重视。山东省教育厅副厅长张志勇同志，潍坊市教育局党组书记徐有礼同志，潍坊市政协副主席姜少华同志，寿光市委书记、人大主任孙明亮同志，寿光市委副书记、市长朱兰玺同志，寿光市人大第一副主任杨德峰同志，寿光市政协主席王茂兴同志，寿光市市委、宣传部部长刘永辉同志，寿光市教育局局长崔建军同志，还有市委、市府、人大、政协以及各部门、各街镇乡及大企业的主要负责人等都亲临庆祝大会现场，并且发表了热情洋溢的讲话。各级领导的亲切关怀与帮助，特别是市委市府从始至终的关心、关爱与关切，不只是对寿光中学的巨大鼓励和鞭策，更是对教育事业的重视与痴情。这一切，将让寿光中学人永远铭记在心，将永远激励寿光中学人再创新业绩，再攀新高峰。

我们深深感谢社会各界和外县市友好单位对寿光中学70周年校庆的热情关心和无私帮助。从市委、市府各个部门到镇、

乡、街道各级政府，从村社领导到普通市民，从新闻界到企业界，从市教育局到各兄弟学校，特别是洛城街道党工委和潍坊科技学院的领导，分别以5万元人民币的巨资支持寿光中学70周年校庆，寿光一中、寿光二中、寿光七中、现代中学、圣都中学、寿光世纪学校、滨海中学等兄弟学校及孙集、洛城、侯镇、羊口等全市所有乡镇教办也给予了大力的支持，外县市的寒亭一中、潍坊一中、潍坊四中、潍坊七中、安丘一中、昌乐一中、巨野实验中学等友好学校也纷纷前来祝贺，所有这些充分体现了社会各界对寿光中学的信任和厚爱，充分体现了社会各界对教育事业的满腔热忱。寿光中学70周年校庆的圆满成功，凝聚着你们的心血和汗水。我们相信，以这次校庆为新的契机，寿光中学与社会各界的友谊将更加深厚，联系将更加紧密，影响将更加深远。

我们深深感谢曾在寿光中学工作过的所有领导与老师以及在此学习过的全体海内外校友的热情参与和鼎力支持。张炳之老校长和杜立之老校长年岁已高，却亲身前来；张述先老师身老不忘母校，校庆前就让儿子驱车将240本学术著作送至学校；十五联中时期石磊校友85岁高龄，身有疾患，也欣然从北京赶来参加庆典；十五联中时期校友李在方、赵振英夫妇，身患重病，也在女儿的陪护下从淄博来到母校；92岁的十五联中时期中一级王玉梧校友，虽身形佝偻，但仍带着炽情由儿子搀扶着回归母校；85岁高龄、远在台湾的李瞻、潘文兰校友，也不辞辛劳，赶来参加母校的庆典；古稀之年的王树宗校友回母校参加典礼前，专门送来1万元人民币表达赤子之情；为表达对母校的浓浓情感，高10级校友马金忠、孙彩云夫妇为母校校庆慷慨捐赠1万元，并书写巨幅字画；78级校友刘兰奇，为母校捐款6万元；78级校友梁振溪、82级校友肖士朋，分别为母校捐款2万元；市中阳集团的72级校友张建芳同81级校友王效忠和86级校友李春亭捐款2万元；仙霞集团的62级校友王金栋、64级校友郭西禄、75级校友马安宁、77级校友李树荣、李春明、78级校友李法柱、79级校友杨-周兴、80级校友魏德平、85级校友朱宜增、何中顺、86级校友宁延庆、邓兴中，分别捐款1万元；76级校友李祥起、87级校友尹静分别捐

款5000元……78级校友肖龙旭从北京发来专电，表达对母校的无尽感激与祝贺；台湾校友学者李瞻在发言席上深情地表达了对母校的感激和对在校学生的关爱之情；歌唱家杨松山校友将表达对母校情感的“寿中情欲醉”的字画交给赵玉峰校长，并向在场师生做讲解；滨州、淄博等地校友送给母校寿瓶、蓝宝石、宝鼎、鲜花等生日礼物；东营、济南、潍坊等各地校友会积极组织当地校友集体乘车赶来，带着赤诚的心，同贺母校庆典……正是原学校广大的领导老师和校友在人生的奋斗中，在事业的追求中，在不同的岗位上，努力弘扬寿光中学精神，不断为母校增辉添彩；正是广大校友对母校校庆的热情参与和慷慨支持，才使母校的校庆更加精彩难忘。母校永远因你们而骄傲，永远为你们祝福，永远是你们坚强的后盾！

我们深深感谢全校的师生员工。在整个校庆筹备和校庆活动期间，学校的师生员工们以强烈的主人翁意识和高度的责任感，在各自的工作岗位上勤奋工作，刻苦学习，努力奉献，以优异的工作和学习业绩，实践和弘扬了寿光中学精神，为校庆的成功投入了满腔的热情，付出了辛勤的劳动，做出了巨大的贡献。全校师生员工在整个校庆活动中所表现出来的万众一心、团结协作、蓬勃向上、奋发进取的精神，不仅树立了我校良好的社会形象，赢得了广大来宾和社会各界的普遍赞誉，也为学校的发展和跨越注入了新的强大活力。

寿光中学七十年的成长与壮大，无不凝聚着寿光中学人的心智和汗水，同样饱含着各级领导、兄弟学校、社会各界以及各届校友的关心与支持；寿光中学70周年校庆虽然结束了，但七十年的沧桑砥砺、七十年的风雨兼程、七十年的求实创新、七十年的悉育桃李的干劲与精神却将代代相传。我们决心以七十年校庆为新的起点，与时俱进，一心一意谋发展，为寿光的经济建设和实现跨越式发展培养更多的人才。

祝各位领导、各位来宾、各位校友工作顺利，身体健康，事业发达，万事如意！再次感谢莅临我校和关心我校七十周年校庆的所有宾朋！我们在联络、接待、服务和宣传报道过程中的

不足与疏漏之处，敬祈谅解。

成立公司工作计划 公司成立发言稿篇八

乙方： 身份证号：

现有甲方经营的*****有限公司 目前正处在关键时期，因启动公司和开拓市场，需要足够多的资金，为此，由甲方乙方共同合作，全面实施两方共同投资、共同合作经营的决策，并成立股份制公司。经两方平等协商，本着互利合作的原则，签订本协议，以供信守。

一、 甲乙双方共同承诺其拥有*****有限公司的全部股权并对公司全部资产享有独立占有、使用、收益、支配的权利，上述权利如存有瑕疵，双方承担以个人及家庭资产进行担保和填补的责任。

三，公司现有

- 1、库存以动销产品拆价金额为：***万元；
- 2、良性债权金额为：***万元；
- 3、不良债权金额为：***万元；
- 4、固定资产金额为：***万元；
- 5、债务(欠供货商货款)为：***万元；

以上债权、债务、资产明细附表作为本协议的附件，由两方共同签字确认，与本协议具有同等约束力。

四，为了加快发展各显所长甲乙双方工作方式分工与写作

甲方负责：

备注：

乙方负责：

备注：

三、在合作期内，两方的原始股本金不得作为其他用途，只能用在公司的经营和业务往来上，****公司所有资金专款专用，独立核算。

四、清算日结束后，对*****有限公司截止清算结束之日之前遗留下来的债务或应当承担的各种支出费用，双方承担。清算时间确定为**年 **月 **日。该资产或债权不作为双方的投资部分，双方股东包括业务员必须尽力追要，尽力把应收款收回，把损失降到最低点。

五、双方一同清算后确认其在*****有限公司江阴分公司享有的全部股权和资产(作价计人民币 **万元)作为出资。甲方现共投入资金***万元，协议生效后首期注资***万元，另***万元于**年**月**日前注资到位，剩余**万元**日前到位；乙方现共投入资金***万元，协议生效后首期注资***万元，另***万元于**年**月**日前注资到位，剩余**万元**日前到位。

六、 股权份额及股利分配：

乙方占有股份公司50%的股权；

三方以上述占有股份公司的股权份额比例享有分配公司股利，双方实际投入股本金数额及比例不作为分配股利的依据。股份公司若产生利润后，甲乙双方可以各提取股利的**%，其余部分留存公司作为资本填充入公司作为运作资金，以加大资

金来源，扩充市场份额。

- 1、 单项费用支付超过**元；
- 2、 新产品的引进；
- 3、 重大的促销活动；
- 4、 公司章程约定的其他重大事项。

八、 股份合作公司成立后，*****司的资金独立调控运作处理，完全独立核算，每月召开一次股东会议，审核公司的的每月财务报表，评议公司的运作状况。****公司所有的一切经销的产品的代理权为两股东共同享有，厂方的一切业务往来由****公司认可，操作合谈。凡是厂方所有的返利扣率和奖金、奖品或者其他方面的优惠和待遇，归各股东共同享有。

九、 公司今后如需增资，需由甲乙双方同意并一起协商，一起签订协议、为了消除甲乙双方的后顾之忧，加入股份后**月内，如甲乙任何一方要求退股，将**同意，并在**天之内退还(或不推)股本金，并且按照银行同期贷款利息结算给退股方。股份合作公司成立后，在**至**时间内双方不允许退出股份。在**时间后，如有任何一方股东退股，其所持股权由其他股东认购，如其他股东不认购，退股方方可把股份转让给第三方。

十、 甲乙方合股后，应当获取厂方的书面认可并由厂方为新公司和股东出具相关证明、印章或签字。

十一、 作为公司股东，同时作为经营运作人，作为公司的返聘人员，公司每月应付工资为***元，并享受聘用合同约定的其他权利。为了更好的进行资金调控运作，灵活使用，成立后的股份公司的所有现金和其他资产以及财会资料都由乙方、丙方保管和支配使用。

十二、股份合作公司成立后，如公司性质变更为独立公司，为了更好的进行分配管理、市场运作，内部协调等，营业执照法人代表或负责人变更为 。

十三、本协议未尽事宜由三方共同协商，本协议一式四份，三方各执一份，见证方留存一份备案，自双方签字并经公司盖章确认后生效。

甲方(公章)： _____ 乙方(公章)： _____