

2023年家长学校教师评选方案 小学家长学校教研活动方案(实用5篇)

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。我们在制定计划时需要考虑到各种因素的影响，并保持灵活性和适应性。以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

工作计划总结表篇一

建立有效的工作网络，明确各自的职责是学校安全教育工作正常运转的有效保证。

学校建有安全工作网络，我们重新提出加强网络建设主要有以下几个原因：

- 1、没有完全到位。学校安全教育工作一项涉及面很广的工作，在设立学校安全工作领导小组时，要体现全员参与的特点，要让学校各科室、所有工作都参与安全教育工作。
- 2、没有明确职责。要明确各自的职责，分管领导、班主任、科室人员的职责要明确。做到学校的安全工作的方方面面都有人管，都有人负责。
- 3、不能有空档。学校安全教育工作的职能不能因为人员变动而出现空档。

在调整学校安全工作领导小组时，学校安全工作的职能要加强。要进一步落实安全工作领导责任制和目标管理责任制，进一步明确行政正职对学校的安全教育负总责，增强“第一责任人”的责任意识和责任感，自觉参与安全工作的部署、检查、考核、调研等工作。形成主要领导亲自抓，分管领导具体抓，其他领导配合抓的领导工作机制，切实落实保一方

平安的政治责任。要将安全工作列入责任人的年终考核，并与荣誉、晋级、晋升、经济利益挂钩。

二、加强教育增强素质

1、加强学校心理健康教育，提高学生的身心健康水平。

一个心理不健康的人，是一个不健全的人，难以适应未来社会发展的需要。

2、加强学校安全教育，增强学生的自护自救的能力。

安全教育工作应更有针对性和实效性。学校要根据学校周围和学生的特点对学校存在的安全隐患进行一次专项检查。并有针对性的进行安全教育。如学校周围环境要重点对学生进行各种事件的应急处理的教育，增强学生安全防范的能力。万一发生安全事故，做到不惊慌失措，并能采取有效办法保护自己。又如我们学校位于沭河岸边，要进行防溺水的教育，使学生有较强的防溺水的能力。要开展让学生在家长的带领下学习游泳，让学生学会游泳，了解溺水自救的知识，增强自我保护的能力。让学生对学校周围情况有所了解，使学生增强对自己所处环境的了解，增强安全保护的意识，不做不利于安全的事，又保护自身的生命安全。要发动教师和学生进行一次查找安全隐患活动，明确各自的重点防范内容，在此基础上有针对性的进行安全教育。

3、要教育学生家长做好监护工作。通过对家长进行安全教育，增强家长的安全意识和能力。学生非正常死亡的主要原因是溺水和交通事故。

(1)要让学生家长明确自己对自己的孩子在安全方面应该做好哪些工作。安全隐患在哪些方面，应该重点做好哪些防范工作。

(2) 了解和关心孩子的学习和生活，为孩子安排一些丰富多彩的活动，并对学生的行为进行有效的监督。

(3) 学校对学生进行教育的同时，把存在的安全隐患及时告诉家长。家长会上，不要只讲学生的成绩，要通报学校的安全状况，要根据季节的特点，把学生容易发生的安全事故告诉家长，提高家长的安全意识。让家长配合学校做好安全教育工作，让家长真正担负起自己应该担负的监护责任。采取家长所能采用的办法来确保学生的'人身安全，取得更好的教育效果。

在4月底进行一次以安全教育为主题的家长会(或给学生家长的一封信)，重点进行防溺水、防交通事故和预防学校周围的存在的安全隐患的教育。强调在”五一“假期和暑假作为重点监护时间。

三、抓住重点确保安全

(一) 规范教育教学行为，消除安全隐患。

规范学校和教师的教育教学行为，制止教师体罚和变相体罚学生，制止学校乱收费等。绝不允许因我们的教育教学行为不规范，而发生安全事故。

(二) 规范学生的上网行为，以防违法犯罪。

要教育学生按上级的有关要求，规范上网。做到：

1、明确上网的目的主要是为普及网络知识、拓宽视野、扩大知识面。

2、自觉抵制__、愚昧、迷信等内容。

3、__周岁以下的未成年人在国家法定节假日每日_时至__时

外，不上网吧。__周岁以下的未成年人在规定的时间内进入网吧的也要由其监护人陪伴，否则不准进入。

(三)加强校园治安整治，维护学校教学秩序。校园的治安和学校周边环境直接影响到学校的教学秩序和师生的人身及财产安全，我们根据本地实际，定期查找存在的问题，有针对性地开展校内和周边治安整治工作。主动协调、积极争取相关部门的重视和支持。按照中小学安全工作责任制的要求，切实加强领导，各负其责，各尽其职，支持落实学校安全保卫工作领导责任制和责任追究制，共同做好维护学校安全和校园周边环境整治工作，确保学校的良好育人环境。

(四)深入学习借鉴经验，创建安全文明校园。通过群防群治，做到预防和调解在前，积极调动教职工和学生自我教育、自我管理的重要性。充分发挥学校保卫和值班人员的积极性。定期检查各种不安全因素，做到早发现、早处理。把各种危害治安和安全方面的问题，解决在萌芽状态。积极组织和引导师生开展健康向上的文化娱乐和体育活动，丰富师生的校园文化生活。教育和引导学生不参与有害身心健康的电子游戏及黄赌毒等活动，不到“网吧”上网。

(五)要建立学校安全意外事故处置预案制度。建立事故处置领导小组，公布学校紧急联系电话，并按照预案进行紧急处理，使处理工作规范化，使事故造成的损失降到最低限度。

(六)认真执行上报制度。发现事故一定要及时上报，不能认为这是小事，我自己能够处理，而不上报。因为不及时上报，而延误了处理的时间，造成被动。千万不能等到新闻媒体披露后，实在盖不住才上报。如果及时上报，媒体披露的内容会更真实，才会有利于事故的处理。

(七)认真做好学生外出等重大活动的申报审批制度。确保重大活动的学生安全。

(八)认真做好学校食品卫生工作，预防食物中毒。

(九)重视学校危房改造工作。要对学校用房进行及时检查，防止新的危房产生。

(十)重视学生的交通安全。对学生放学后的交通安全加强管理。严禁学生坐超载车。确保学生的安全。要督促政府对接送学生的车辆实行严格审核和管理，对车辆性能、司机资历及规范劳动等明确要求。

四、做好检查与整改

要对学校的安全防范工作进行检查，平时检查和专项检查相结合。要特别强调学校和班主任对学生的安全工作进行检查，对有疑问的聘请有关部门配合检查。

工作计划总结表篇二

回顾20xx年我村在开展普及科普活动工作中，我村取得了较为良好效果，更从中总结了一定的体会、经验和方法。在过去群众的热烈响应、参与中，我村主要领导对开展今年的科普工作具备了一定的信心。

一、努力学习，不断加强自身建设认真学习贯彻17大精神，把17大精神溶入到本村科普工作中，以“三个代表”重要思想来指导本村科普工作，努力增强新时期科普工作的自觉性的责任感，深入到群众中，广泛听取群众对科学知识了解的需求，制订切实可行的措施，转变工作作风，使科学知识的普及率得到加强，科普意识得到明显提高。

进一步利用组织网络和辖区单位的资源优质，尽显科普领导小组，科普志愿者队伍的规划、带动作用，使科普意识渗透每家每户。

同时，充分挖掘辖区内人才资源，将热心于社区科普工作的人员，聚集到社区科普人才资源库上来。

二、以科技为载体，开展各项科普活动

1、1月份结合冬季特点，开展防火防盗的普及宣传以及环卫工人培训班。

2、2月份迎来春节，将继续举行传统的篮球比赛、男女拔河、老人投弹、象棋比赛，同时又贯彻计生新条例学习班。

3、3月份迎来三八妇女节，将举行妇女一系列活动，包括定点投篮、抛圈、计划生育知识问答游戏、实质性补助(分发油米、奖励)等。

4、4月份开展就业培训计划，主要培训对象为村内缺乏专业技术的妇女、失业及待业人员，培训课程主要有电脑培训、烹饪、美容等。

5、5月份结合“五.一”劳动节的特点，开展安全生产的宣传、出游指南等讲座。

6、6月份结合“六.一”儿童节特点，开展青少年科普知识讲座。

7、7月份结合党的生日，开展革命传统教育，及“抗癌”宣传日活动。

8、8月份结合“八.一”建军节，开展国防知识讲座。暑期科技教育活动，利用暑假期间，组织辖区青少年开展丰富多彩得科技教育活动。

9、9月份开展食品卫生知识宣传活动。

10、10月份结合国庆节，开展爱国主义的教育。

11、11月份结合计划生育的特点，开展优生优育科普健康知识讲座。

12、12月份筹备元旦晚会，请来粤曲戏剧团前来为村内老人表演。

上述项目不排除因突发事件而改变，亦不排除其中再开展其他科普活动。

三、加强基础设施建设今年年初我村“两委”已制定关于增强我村文化基础建设的计划，建设一个多功能集文化和体育措施于一体的综合广场，包括有标准村灯光篮球场、独立开放式老人、青少年活动中心、标准图书馆、大舞台等惠民基础措施。

预计20xx年年底20xx年年初完工并投入使用，初步预定全体对外开放、专人管理，为我村提高文化、体育水平做出更完善的硬件准备。

四、抓示范、突特色，进一步提高居民的科学文化素质

在今年的科普工作中，我村将实行科普墙门、科普家庭的评选，使科普工作更加接近居民，接近人们的生活。在此次评选活动中，我村将树立典型在社区里推广，以点带面使社区科普工作再上一个台阶。同时，加大村内各个阶层对科学知识的学习兴趣，从文化、养生、环保、科技方面满足不同人员的要求。

在上级部门的指导和帮助下，科普创建工作积极开展，围我村党委和居村委会的中心工作，以提高村内居民的科学文化素质为目的，结合村内实际情况，根据村内不同人群的需求，普及科学知识、宣传科学思想、倡导科学方案、弘扬科学精神，与时俱进，开拓创新，为推动我村科普普及，促进三个文明建设，构建和谐村作出贡献。

1、完善各项管理制度，形成配套的考核、监督机制。

xx年，我们将在原来的基础上，修改、完善各项管理制度，改变以前“人管人”的被动状态，从而走向“制度管人，制度约束人”的良性轨迹。进一步加强对人的管理，并把各项工作标准进行细化、量化，一方面，便于操作人员熟悉自己该怎么做，该作到什么程度；另一方面，方便主管人员的考核、监督，减少个人的主观因素。

工作中，坚持“定人、定岗、定时、定标准、定任务”的“五定”方针，对具体的工作采取有效的措施，加强对操作人员的管理，优化人员结构，更有利于以后工作的开展。

2、树立服务品牌。服务品牌的树立，有利于企业的知名度，对一个部门也是一样，有利于提高部门的影响力，更有利于增强部门的凝聚力，目前，我们本着“清扫一户，洁净一户，满意一户”的原则，为业主提供家政服务，得到业主的好评，在业主心中树立了良好的形象。

3、确定两个工作目标。即达到青岛市a类物业卫生标准和达到经济效率最大化的目标。根据小区定位及物业服务定位，我们保洁部会为业主创造一流的生活环境而不懈努力，工作严格执行a类物业卫生标准，并能力争创青岛市十佳物业公司。

在做好保洁工作的同时，我们会做好废品收购及家政服务工作，最大限度地减员增效，提高物业的经济效率。

4、外挂一个家政服务公司。一方面，由于我们保洁人员素质不同，工作质量有所差异，所做的家政服务的效果也不同；另一方面，目前轮流作业的形式，也不便于人员的管理。外挂家政公司，在保证服务质量，规范内部管理的同时，我们还可以提取一定的服务费用。

5、建立一个垃圾中转站。随着业主入住的不断增加，小区垃

圾不断增加，垃圾的清运、中转、处理，是保洁工作的一个重要内容。希望在集团领导的大力支持下，尽快建立一个中转站。

6、保洁与绿化的统一整体性与不可分隔性。保洁、绿化都是小区环境管理的一部分，小区离开了保洁，就会出现脏、乱、差的现象；小区离开了绿化，就不会有花草树木。如果两者属于不同的部门，就会出现年前两者相互矛盾、相互推委、相互扯皮的现象。建议把两者合并为环境部。

工作计划总结表篇三

6、力主抓几项短期效益的工作以树立权威，尤其是在大集团公司

7、以部门经理为主，避免越权

附家具商场总经理助理岗位职责

1、参与制定公司发展战略与年度经营计划；

6、监督公司相关人事制度、商场管理制度的执行情况；

7、监督公司市场策划与促销推广活动的执行与落实；

10、协助总经理开展相关工作，并完成交办的相关事宜。

总经理助理绩效考核重点：

1. 公司计划完成情况

2. 公司制度的执行情况

3. 日常销售额
4. 市场推广与促销管理
5. 各部门日常绩效考核

日常工作事项：

2. 公司制度执行稽查
3. 仓库管理执行稽查
4. 现场销售管理稽查
5. 货品防损与修补情况稽查
6. 公司交办其他部门需完成事项的落实情况督查
7. 总经理交办事项落实
 - (1) 销售量
 - (2) 回款情况
 - (3) 对客户拜访情况
 - (4) 销售费用(含个人差旅费用报表)
 - (5) 广告和促销活动效果
 - (6) 重点客户情况
 - (7) 新客户情况
 - (8) 异常客户或信誉不佳客户

(9) 待开发客户及其情况

(10) 竞争对手动态

(11) 当地与本公司销售工作相关的政策变动(如城市环保、道路限行)

(12) 问题与合理化建议

(13) 本月客户开发计划

本周是xx月的'第二周，工作日从6月13日至6月18日，现将本周工作做以计划。

一、日常工作

- 1、经济运行管理和经济指标统计上报；
- 2、配合招商三局杨宁局长进行项目服务工作；
- 3、综合局内部办公室文件处理和办公室综合工作。

二、具体工作计划

1、认真完成内资上报工作。预计本周发改局会将上月各经济区内资引进上报完成情况反馈到各经济区，并将本月计划数下发到各经济区。我计划在本周根据上月完成情况，结合我经济区自身发展情况开始准备内资上报的各项资料。

5、积极参加统计局“建党九十周年”文艺汇演的排练和演出活动，并借此机会进一步加强与统计局的关系，以方便相关工作的顺利开展。

本周，我将提高工作效率，对各项工作认真负责，在完成分内工作的同时，全力配合其他同事完成综合局各项工作任务。

继续保持谦虚严谨的工作作风，虚心向老同志、有经验的同志学习，提高业务水平，将各项工作做好。

1.周工作计划表格模板

2.周工作计划表格式

3.学校周工作计划表格

4.酒店周工作计划表格

5.物业周工作计划表格

6.公司周工作计划表格

7.部门周工作计划表格

8.销售周工作计划表格

工作计划总结表篇四

一、加强培养学生集体荣誉感，增强班级凝聚力

自开学以来，我一直在观察班级的同学，发现很多同这都非常有个性，而且做事很随意，想做什么就做什么，而不理会别人，不感兴趣的事就不参与，“事不关己，高高挂起”，但在运动会期间我发现大家有了很大变化。同班同学比赛大家都非常关心，努力加油，尤其在集体项目中，如拔河、足球踢准等，同学们都非常踊跃。胜利时振臂高呼，失败时大家脸上的悲伤，这些让我深切的体会到，不是大家没有荣誉感而是没有激发出来。所以，基于这段时间的经验，我想今后应多搞些集体活动。首先，在班级内部分小组，各组之间在学习上、纪律上、课外活动、劳动等方面评比，让学生先培

养小范围内的荣誉感和凝聚力，同时联合其它班级搞些活动，如足球赛、拔河或在学习方面的竞争，从而激发学生的荣誉感。其次，利用好班级的班干及几个有号召力的同学，号召带动同学积极向上。第三，从我自身做起，多给予同学鼓励，给他们希望，使自己的号召力增强。

二、增强学生的是非观念

此工作也是我班主任工作计划主要内容，增强学生的是非观是非常重要的，我想主要从两方面入手，第一，用制度来规范学生，明确的告知他们什么能做什么不能做，什么该做什么不该做，同时让他们明白做了不该做的事应受到相应的处罚。第二，养成习惯，习惯成自然就不需要去强迫他们了。

三、营造班级良好的学习氛围

现在班级的学习气氛不是很浓，其主要原因有两点，第一，学生学习目标不明确，远期目标不敢想，近期目标不敢说，所以首要的一点是要帮助他们根据自己条件订出切合实际的目标，有能力达到的目标。第二，本班学生普遍惰性较低强，无论在生活上还是学习上，自己管理、控制自我的能力较差，所以，要通过大环境竞争的压力来强迫他们学习，个人之间、小组之间、与平行班同学之间的竞争，相信能使学生们努力学习。

四、调动班级后进生各方面参与的主动性

对于后进生，我认为主要应从心理上下功夫，后进生对自己缺乏自信，因为失败的次数太多，给他们定一些任务，当然是比较容易完成的，逐渐培养自信，同时多找他们谈话，多给予关心，多与他们沟通，了解他们的心理，多鼓励，多表扬，从而使他们自愿的去参加各方面的活动，在这些活动中体现自己的价值，并向老师和同学展示他们能行！

五、拔高和补差工作

为了20__年的高考，应从现在着手抓学生的成绩，班级中排名靠前的学生及一些有很大潜力的学生，要联合各课任老师共同努力，激励他们，调动他们的学习主动性，成绩较好的科目要保持，稍差的科目，要帮助他们提高，对于各科成绩都较差的同学还应从心理着手。因为大家的智商都差不了多少，主要是学生对待学习的态度，如果自己愿意学了，那么一切都不成问题了，对于这部分学生，一方面，勤与家长沟通，请家长帮助做工作，同时请课任老师帮助观察、了解，在班级内部，找班干工与他们很要好的同学激励他们，这样在心理上过一道关，另一方面，要激发他们学习的兴趣，找到他们感兴趣的点，尽量将其与各学科联系，使其对学习感兴趣，从而能够主动去学，将成绩提高。

高二九班这个班集体是活泼的、积极向上的，大部分同学都非常有潜力，我会尽力把这个班带好！

工作计划总结表篇五

一、攻坚克难，全力抓好组织收入工作

(一)经济税源形势简析

**年上半年，国际金融危机和铅、锌价格大幅下滑给翁旗工业经济带来了一定的影响，铅锌采选这一传统优势税源仍处于开工不足状态，风力发电、化工制造等税源稳中有增，商业零售业略有回升，组织收入工作形势依然严峻。

面对金融危机形势下极大的困难和压力，我们不断加大收入工作力度，加强税收分析预测，强化行业税收管理，深入挖掘税收增长潜力，积极化解各种不利因素的影响，向管理要收入，向评估要收入，向稽查要收入，顺利实现“时间过半、

任务过半”的收入目标。

截止到5月底完成7501万元，同比增长6.88%，增收483万元，完成旗政府下达年度税收任务的34.74%。

上半年预计完成8900万元，同比增长2.75%，增收239万元。

(二)组织收入的主要做法

一是认真实施税源科学化、精细化管理，坚持以组织收入为中心，及时将税收任务抓早、抓紧、抓实。

二是进一步加强重点税源管理，对年税收在5万元以上的税源企业进行日常监控，对低税负企业进行纳税评估机制，充分利用外部数据加强对重点税源企业的税收监控。

三是积极涵养税源，挖掘新兴税源，对我旗招商引资进来的一批具有较大税收潜力的新办企业，制定相应的配套税源测算和管理措施。

四是完善征管措施，在有色金属产品价格下降对税收收入造成较大影响的形势下，坚持加强重点税源管理，紧抓一般税源和零散税源不放松，进一步加大税源监控力度，充分发挥税源监控系统的监督作用，形成对全局税源的有效监控。

二、税收征管质量和纳税服务水平进一步提高

(一)切实掌握工作主动权

一是抓好信息化建设。

我们抓住“金税工程三期”推广应用的契机，进一步加强业务工作与信息化工作的结合度，充分运用信息技术，以市国税局通报的数据为参考，对征管数据进行再加工，清洗垃圾数据。

二是主要领导亲自带队深入各重点企业搞调查，加强对重点税源企业的监控，及时了解掌握企业生产经营状况和实现税收情况。

始终紧抓收入分析预测。

(二) 行业税收征管和税种管理有新突破

一是加大房地产开发企业所得税管理力度，充分运用税源调查、纳税评估等有效方式摸清税源底数，开展专项行动，确保应收尽收。

二是大力开展企业所得税核定征收工作，在前期调查、评估分析等基础上，此项工作逐步深入开展起来。

(三) 个体零散税收管理有新举措

注重小规模企业管理。

加大了砖瓦、加油站、城区超市、专卖店等重点小规模企业管理力度，大规模清查漏征漏管户，税收总量有所增加。

全面推行税银一体化纳税申报模式，基本达到了城区90%、乡镇85%的覆盖面。

(四) 重视税务稽查的实际效果

上半年累计稽查滞补罚收入完成18.5万元。

有效发挥了税务稽查工作的打击和震慑作用。

(五) 纳税服务上水平，重质量

着眼于纳税人的实际需要，在办税服务领域推出具有实效的服务举措，开办纳税人学校，纳税人从中得到了方便和实惠。

借助税收宣传月的有利时机做好税法宣传和政策辅导，对于政府招商引资的企业，在符合条件的前提下，尽快为企业办理各方面手续，为企业的顺利投产开辟“绿色通道”。

三、坚持以人为本，着力提高干部队伍素质

一直以来翁旗国税局都把班子建设作为队伍建设的龙头来抓，增强班子合力，促进各项工作全面创新发展。

同时结合国税系统机构改革，对环节干部队伍进行了调整和补员竞岗，一批年富力强，专业素质过硬的同志走上了环节干部岗位或调整到更加适合他们的岗位上。

环节干部的年龄层次和知识结构得到进一步优化。

加强党风廉政建设，组织全体税务干部深入学习了党中央提出的关于密切联系群众，改变工作作风的八项规定和国税系统党风廉政建设工作会议的会议精神。

并要求全体税干严格按照要求对照检查自己的行为，切实加强对此项规定和会议精神的贯彻执行。

通过观看警示教育片和开展“廉政文化进家庭”的活动在全系统范围内形成“以廉为荣、以贪为耻”的良好氛围。

在精神文明创建方面，把树立责任意识，建立团队精神，全面提高干部职工素质作为重要工作来抓，制定了一系列行之有效的活动措施。

深入开展了“创先争优”和窗口单位“文明杯”规范化服务竞赛活动在全局形成积极向上的工作热情和氛围，以带动全局工作再上新台阶。

**年各项工作任务十分繁重，下半年，翁旗国税局将继续按

照市局工作部署和本局的年度目标开展工作，努力改进不足，推进创新发展，保质保量地完成全年各项任务。

一、全力以赴完成组织收入任务

受铅锌等有色金属市场价格暴跌的不利因素影响，预计**年度全旗有色金属采选行业仍然难以回暖，多个新建的工业项目难以在今年实现税收，国税收入的进一步增长将受到影响。

在此条件下，我们以应收尽收为目标，确保税收数量和质量与经济发展相适应。

提高组织收入工作的责任感和使命感，坚持“依法治税、应收尽收、坚决不收过头税，坚决防止越权减免税”的原则，将提高收入质量作为首要目标，牢牢抓住有利条件，克服不利因素，深挖税源，做到应收尽收，千方百计完成税收收入任务。

二、不断加强税收征管，从管理上要收入

从目前形势看，未来几年翁旗工业经济将会呈现多样化的发展态势，新办企业不断涌现的同时，老的重点税源或出现一定程度的回升，一些建成投产的或完成改造的新老企业或将在税收上有所贡献。

针对可能发生变化的经济税源情况，我们要抓好跟踪管理，找准薄弱环节，把征收管理引向深入。

三、不断推进税收法制化建设

一是提高税法宣传的实际效果，改进宣传手段，着眼于纳税人的实际需要，扩大宣传范围，实现宣传工作的经常化和制度化，确保将税收法规政策宣传到位、辅导到位。

二是全面强化稽查工作。

以深入整顿和规范税收秩序为目标，以查处税收违法案件和组织税收专项检查为重点，进一步改进稽查工作方法，完善稽查工作制度，强化稽查队伍建设，规范稽查执法水平，提高稽查工作质量，严厉打击涉税违法行为，保持对税收违法行为的打击力度和征管秩序的控制能力，切实维护税法权威和国家税款安全。

三是继续落实税收执法责任制，完善目标管理考核体系和工作机制，加强日常考核监督，加大执法责任者的考核和过错追究力度，尽快适应新的岗责体系和目标管理考核机制。

要以税收执法管理信息系统上线运行为契机，抓紧提高政策法规和执法监察工作水平，使之真正成为促进税收工作的有效手段。

一是以构建和谐征纳关系为主要目标，立足本职工作，丰富纳税服务内涵。

把为纳税人解决实际问题摆在各项工作的首位，在提升干部队伍素质的同时，全面提高纳税服务效率。

二是坚决贯彻落实各项税收优惠政策。

尤其要加强优惠政策的日常和后续管理，通过落实税收优惠政策来增加企业的发展活力，保障社会弱势群体的根本权益。

三是继续做好办税服务厅的窗口建设，发挥全程服务的社会效益。

把“一站式”服务意识和“一窗式”管理模式引向深入，理顺工作机制，探索行之有效的纳税服务模式。

深入推行便民服务和人性化服务。

四是精心组织，扎实推进，确保“营改增”试点工作有序开展。

明确职责，细化分工，把握两个主要目标和三个重要时间节点，做好五个阶段具体工作；积极开展宣传服务，做好系统内外培训准备工作；加强与政府有关部门沟通，及时汇报试点工作开展情况；认真开展户数摸底调查工作，做好初步税收分析测算工作。

五是周密部署，稳步实施，确保“金税三期”工程如期上线运行。

要克服困难，加班加点工作，通过全系统的共同努力，确保在7月份进行双轨运行，8月份实现单轨运行。

五、进一步加强班子、队伍以及廉政建设

一是加大教育培训力度，提高税收执法监察水平，继续加强党风廉政建设。

切实提高创新发展能力，以执行能力的提高为重点，健全岗责体系和执行机制，确保政令畅通和各项工作部署的落实到位。

克服消极、散漫等不良风气，提高工作效率，保持优良的工作作风。

保持行风建设的优异成绩。

通过务实的工作和对经济社会发展的巨大贡献，继续赢得社会各界的支持和帮助。

切实做好维稳工作，在不稳定因素排查中不留死角，不埋隐

患。

深入细致地做好各项工作，及时发现问题，把问题解决在基层，处理在萌芽状态。

建设风清气正，和谐稳定，团结进取的国税队伍。

xx年是我院非常重要的一年，这一年我院要完成二件大事

(1)迎接并通过卫生厅二乙医院评审。

(2)医院再上一个新台阶。

此二件大事关系着医院的将来，我们将全面落实科学发展观，以急诊发展作为第一要务，凝聚人心，以新思路、新观念、新举措增强急诊工作的生机与活力，加强急诊管理，提高医疗服务质量，巩固并壮大急诊队伍，使急诊医疗体系更加规范化，加快我院急诊发展。

现计划

一、指导思想

在上级主管部门的正确领导下，以“通过卫生厅二乙医院评审”为主题，以维护健康，关爱生命，全心全意为人民服务为科室宗旨，为把我科建设成为民众信赖、医院放心、医德高尚、医术高超的.科室迈出坚实的步伐。

二、主要措施

医疗质量

结合等级医院评审工作，围绕“质量、安全、服务、价格”，狠抓内涵建设。

要进一步加强急诊急救专业队伍的设置，进行急诊医学知识的学习，了解急诊急救在当前社会的重要性，稳进急诊急救队伍。

完善急诊、入院、手术“绿色通道”使急诊服务及时、安全、便捷、有效。

完善24小时急诊服务目录、急诊工作流程、管理文件资料、对各支持系统服务的规范。

协调临床各科对急诊工作的配合。

对大批量病员有分类管理的程序。

立足使急诊留观病人于24小时内诊断明确、病情稳定后安全入院。

加强上级医师急救指导，加强三级会诊，加强与其他专科的协作配合，使急诊危重患者的抢救成功率提高到96%以上。

2. 质量管理。

很抓“三基三严”，加强病史询问及规范查体、病历规范书写、抗生素合理使用等专项培训力度。

认真执行首诊负责制、交接班制度、危重病人抢救制度、各级各类人员职责、依据病情优先获得诊疗程序。

加强运行病历的考评，重点检查与医疗质量和患者安全相关的内容，完善定期检查、考评、反馈、总结的质控制度，坚持一周一小查，一月一大查，对环节管理、疑难病历讨论、三级医师查房对病情变化的处理意见要重点监控，促进基础质量持续改进和提高。

3. 设备管理

要强化对急诊设备的定期维护、监测并专人管理，及时发现问题排除故障，使抢救设备的完好率达到100%。

加强训练规范使用，使医护人员能够熟练掌握，正确使用，确保安全运行，以满足患者急救需求。

严格院内感染。

加强心肺复苏技能的训练，使心肺复苏技能达到高级水平。

为了能完成上述目标，我科在 xx年要求购买心肺复苏模型一个、气管插管模型一个。

(费用约2.5万)。

4. 服务态度

要抓优质服务工作。

坚持以病人为中心，深入开展创建“优质服务示范岗”活动，规范服务行为，创新服务内容，注重服务技巧，落实医患沟通、知情告知制度，及时妥善处理各类纠纷，定期进行分析、总结，强化安全措施，防范医疗事故发生。

5. 培训计划

根据申报二乙要求，制定各级各类人员培训考核计划，加大在岗培训力度，有计划的开展继续教育项目。

加大对各级医师培训效果的考核。

采取多种形式，分层次、有重点地对全体职工进行职业素质、业务素质、管理素质的培训，强化全员职业责任意识。

xx年在院部的支持下希望能购买《急诊内、外科杂志》、并

能进行一年2-3次的急诊科外出听课、派出医生护士去上级医院进修心血管内科，神经内科、icu或ccu等相关专业，这样才能更好地开展业务。

同时，树立一批医、德双馨的先进典型，促进人才的全面发展。

(约需费用1.5万)。

7. 重点研究课题

今年要着重学习和研究急诊科急诊演练、多器官功能障碍综合征、复苏及心血管急救急诊、感染及合理应用抗生素、无创和有创性正压通气治疗、严重创伤与休克、急性呼吸窘迫综合症、弥漫性血管内凝血等课题的研究，使我院急诊科急救水平更上一个台阶。

xx年将是我科一个新的起点，摆在我们面前的任务十分艰巨，同时面临着许多困难，如急诊人员配备不足，医护人员技术有待加强等。

但是，我们坚信只要我们全科职工能够团结一心，共同拼搏，在上级主管部门的大力支持下，就一定能够排除万难，去争取胜利，更好地促进两个效益双赢。

工作计划总结表篇六

空调市场连续几年的价格战逐步启动了。二、三级市场的低端需求，同时随着城市建设和人民生活水平的不断提高以及产品更新换代时期的到来带动了一级市场的持续增长幅度，从而带动了整体市场容量的扩张。20xx年度内销总量达到1950万套，较20xx年度增长11.4%。20xx年度预计可达到2500万-3000万套。根据行业数据显示全球市场容量在5500万

套-6000万套. 中国市场容量约为3800万套，根据区域市场份额容量的划分，深圳空调市场的容量约为40万套左右，5万套的销售目标约占市场份额的13%。

目前在深圳空调市场的占有率约为2.8%左右，但根据行业数据显示近几年一直处于“洗牌”阶段，品牌市场占有率将形成高度的集中化。根据公司的实力及20xx年度的产品线，公司20xx年度销售目标完全有可能实现.20xx年中国空调品牌约有400个，到20xx年下降到140个左右，年均淘汰率32%。

到20xx年在格力、美的、海尔等一线品牌的“围剿”下，中国空调市场活跃的品牌不足50个，淘汰率达60%[]20xx年度lg受到美国指责倾销；科龙遇到财务问题，市场份额急剧下滑。新科、长虹、奥克斯也受到企业、品牌等方面的不良影响，市场份额也有所下滑。日资品牌如松下、三菱等品牌在20xx年度受到中国人民的强烈抵日情绪的影响，市场份额下划较大。而空调在广东市场则呈现出急速增长的趋势。但深圳市场基础比较薄弱，团队还比较年轻，品牌影响力还需要巩固与拓展。根据以上情况做以下工作规划。

二、工作规划

根据以上情况在20xx年度计划主抓六项工作：

1、销售业绩

根据公司下达的年销任务，月销售任务。根据市场具体情况分解到每月、每周、每日。以每月、每周、每日的销售目标分解到各个系统及各个门店，完成各个时段的销售任务。并在完成任务的基础上，提高销售业绩。主要手段是：提高团队素质，加强团队管理，开展各种促销活动，制定奖罚制度及激励方案（根据市场情况及各时间段的实际情况进行）此项工作不分淡旺季时时主抓。在销售旺季针对国美、苏宁等专业家电系统实施力度较大的销售促进活动，强

势推进大型终端。

2、k/a代理商管理及关系维护

针对现有的k/a客户、代理商或将拓展的k/a及代理商进行有效管理及关系维护，对各个k/a客户及代理商建立客户档案，了解前期销售情况及实力情况，进行公司的企业文化传播和公司20xx年度的新产品传播。此项工作在8月末完成。在旺季后和旺季来临前不定时的进行传播。了解各k/a及代理商负责人的基本情况定期进行定期拜访，进行有效沟通。

3、品牌及产品推广

品牌及产品推广在20xx年至20xx年度配合及执行公司的定期品牌宣传及产品推广活动，并策划一些投入成本，较低的公共关系宣传活动，提升品牌形象。如“空调健康、环保、爱我家”等公益活动。有可能的情况下与各个k/a系统联合进行推广，不但可以扩大影响力，还可以建立良好的客情关系。产品推广主要进行一些“路演”或户外静态展示进行一些产品推广和正常营业推广。

4、终端布置（配合业务条线的渠道拓展）

根据公司的10年度的销售目标，渠道网点普及还会大量的增加，根据此种情况随时、随地积极配合业务部门的工作，积极配合店中店、园中园、店中柜的形象建设，（根据公司的展台布置六个氛围的要求进行）。积极对促销安排上岗及上样跟踪和产品陈列等工作。此项工作根据公司的业务部门的需要进行开展。布置标准严格按照公司的统一标准。（特殊情况再适时调整）

5、促销活动的策划与执行

促销活动的策划及执行主要在06年04月—8月销售旺季进行，

第一严格执行公司的销售促进活动，第二根据届时的市场情况和竞争对手的销售促进活动，灵活策划一些销售促进活动。主题思路以避其优势，攻其劣势，根据公司的产品优势及资源优势，突出重点进行策划与执行。

6、团队建设、团队管理、团队培训