

最新教师职称评定个人述职 教师评中级 职称个人总结(精选5篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

电气专业技术工作总结篇一

我已经来天辰化工电气工作一年多了，虽然获得了工作经验，也留下了遗憾。对于我而言，选择电气工作，可以说是从零开始，因为我学的是计算机信息管理专业。刚开始，从认识电气元件、学习电路图到电气设备故障维修等等，对我的压力很大，有时候在想，不知道自己可以坚持多久。后来，通过车间老师傅们谈心，渐渐地就下了决心我就不相信自己做不好电气这份工作，更不甘心做一个逃兵。

俗话说：兴趣是最好的老师。我通过调整自己的心态，深夜不断反思，对自己采取了一系列措施，慢慢培养起了对电气工作的兴趣，从而全心投入到电气工作中。

刚开始很长一段时间没有把全部心思用在工作上，而是经常苦恼于工作的不顺心，总是认为在这里实现不了自己的人生价值。来天业的前两个月也曾经偷偷找过几份工作，可是结果并不乐观，社会很现实，并没有想象的那么完美。那段时间长期处于矛盾选择的思想状态，我甚至连着好几天失眠，所以刚开始没有好好地认真对待这份工作，后来通过调整反思，终于明白了一个道理：有时候，人没有办法选择自己的工作；但是，有办法改变自己的命运。当我反省醒悟过来以后已经半年了，那时就想到了给自己留下了很多遗憾，遗憾的是没有把全部心思用在现在的工作上，失去了很多学习机会，在领导眼里也没有留下好影响。后半年至今，我时刻保持从

头开始，转变原来的观念，从思想上彻底接受现实，做好自己的思想工作，从心底做好电气工作，不管在电气哪个岗位都调整自己的心态，心态决定一切，只有在思想出发，才可以做好本职工作。

醒悟后的我时刻保持学习的态度，只要有学习的机会，我都会去。除了上班车间组织的学习外，业余时间，我还在《中国电气网》、《中国电气维修网》和《中国电气技术》等相关电气维修网注册了用户，通过网络学习，毕竟网络上维修资料的比较先进及时的，更新的也快。因为，我明白，只有武装好自己的头脑，将来在工作中处理故障才可以游刃有余。我们化工行业生产连续性强，电气故障维修工作的时间长短很重要，所以只有过硬的技术保障才可以迅速解决故障，保障好车间供电设备，才可以力保生产正常平稳运行。

有时候，工作也需要心情。我一直坚持踏踏实实做事，认认真真做人。从xx年7月31日来到40万吨参加筹建工作，在筹建的时候，我一直参与的工作是临时电，因为参与筹建的化建公司很多，所以临时电的工作很琐碎，安全相当重要，我和周文学师傅也用心做好了每一项工作，没有让任何的电气事故发生过。有时候也参与放电缆，安装电气供电设备等等工作，虽然有时加班很累，但是苦中也有乐。因为忙碌起来的人，过的才会充实，再说自己也是一个闲不下来的人。

我厂正常投产以后，开始我参与了电气高、低压运行班工作，在工作中，一直服从车间领导和班长的安排，从小事做起，时刻保持学习工作经验，耐心听取老师傅们的指点和教导，不断积累自己的工作经验，只有这样，工作起来才会得心应手。

现在我在电气长日班岗位，同时也负责部门通讯员工作。长日班在电气主要负责电气新增供电设备的安装和前期调试，从新增电缆铺，桥架改装，灯具的架设到变频器的调试工作，有时候感觉很累，但是，当我闲下来，看到安装好的供电设

备和安装的照明亮起来的时候，心中很有成就感，因为那是自己付出的得到了回报，证明没有白干，有了实际的效果。

时间就如棉花里的水，挤总是会有的，长日班的工作虽然很忙，但是我还是抽时间做好部门宣传工作，有时候为了写好一篇短短报道，我也会常常修改到深夜，因为文章是修改出来的。

随着对公司和电气工作的进一步熟悉，我也希望领导今后多分配一些工作，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。

本人能自觉遵章守纪、团结同事、乐观上进，同时也要主动处理好与同事间的关系时刻牢记党员的责任和义务，维护好党的形象。

总而言之，今后我将再接再厉，一如既往有所创新的做好我的本职工作，努力使我在电气工作整体水平有更大的起色。

电气专业技术工作总结篇二

1、态度决定一切，所以工作时要一丝不苟，仔细认真。不能出现一些因为自己粗心大意而出现的错误，要认证校对项目的材料清单和设计图纸，确保准确性及可行性，从而避免不必要的变更，确保生产装配的简洁、可靠。在完成本职工作之余还要经常总结工作教训，并从中总结工作经验，不断提高工作效率。虽然工作中我的设计会出现一些错误，但我会认真总结原因，并在以后的工作中避免类似错误，从而让我在工作中更快的成长起来。

2、勤于思考，岗位的日常工作比较繁琐，这就需要我们一定要勤于思考，改进工作方法，提高工作效率，减少工作时间。在设计报价阶段，我会将询价单和以前整理好的采购单进行比较，确保最总报价的合理和准确性；材料采购阶段，认真

仔细的核对材料采购单，并对照积压材料清单对比，保证清单的精确的同时，在允许范围的內尽量使用积压材料，以减少库存积压；图纸设计阶段，认真了解确定客户要求需要，保证客户对产品的性能、外观等要求，图纸中也增加详尽的技术要求及各项生产说明，便于车间的生产安装。

3、在自己的职位上有所作为，就必须要对职位的专业知识熟知，并在不断的学习中拓宽自己的知识面，使工作更加得心应手。在工作中我认真听取经验，仔细记录，从每一个工程设计项目获取新的经验。认真投入，认真学习，在工作中注重学习，能及时学习掌握新技术、新知识、新标准规范，及时在工作中加以应用，坚持根据工作需要学习，将学到的技术及知识运用到实际工作中去，使自己的业务水平得到提高，具备较强的业务工作能力，能根据工作需要，服从领导的安排，虚心向公司前辈学习请教，秉着理论与实践相结合的原则，将工作做到最好。

1、工作中偶有因为粗心而造成工作失误，给工作带来不必要的麻烦。以后我会以严谨的工作态度仔细完成本职工作。

2、自觉加强理论知识学习、提高个人能力，进一步加强设计工作的系统性、科学性，提高综合分析、解决问题的能力。注重培养查阅图书资料、产品手册和各种工具书的能力；工程绘图的能力；书写技术报告和编制技术资料方面的能力。

3、在完成领导交办的任务的基础上，发挥自身优势，继续加强专业知识的学习，进一步提高各类产品的设计技能。

在新的一年里，我会时刻保持高效工作状态，树立质量第一的思想，在以后的工作中，不管工作是枯燥的还是多姿多彩的，我都要不断积累经验，与各位同事一起共同努力，勤奋工作，刻苦学习，努力提高文化素质和各种工作技能，积极工作，不避重就轻，对待每项工作都尽心尽力，按时保质的完成，在日常工作中，始终坚持对自己高标准，严要求。为

企业的发展做出最大贡献。

电气专业技术工作总结篇三

回顾一年来的工作，在公司领导的带领下、各位同事的协助下、各部门之间的配合下，严格要求自己，按照公司的制度要求，较好地完成了自己的本职工作，详细内容请看下文电气工程师个人年度工作总结。

一、20xx年完成的主要工作

- 1、完成设计院的移交，收集电气所有设计资料提供于设计院，正式开展与设计院的各项工作，将设计工作推向正常流程。
- 2、与设计院沟通、现场查看开闭所、变电所高低压设备排列布置平面图。与设计院专业人员交流设计意见，完成开闭所、变电所出图。
- 3、配合电力安装公司皮革馆高低压设备安装完成工作。
- 4、配合各施工单位完成皮革馆项目各个楼层强弱电电缆敷设，各楼层强电井动力箱位置排列和各楼层区域供电电源计量敷设到每个商铺及通讯、网络、监控位置。
- 5、完成精品商务楼变电所初步设计和统计后期工程用电量情况。

二、下半年完成的主要工作

- 1、配合总包、监理、消防等有关验收单位对皮革城达到合格工程，并且把电气设备移交给运营部。
- 2、做好木雕文化广场工程电气图审工作，发现有疑问的地方及时联系设计院确认，确认后第一时间反馈给施工单位，同

时配合土建、水暖工程师的工作。

3、精品商务楼配变所工程安装程序及安全工作跟踪直到11月21日送电运行，已完成空调机房电气设备正常运行。

三、存在的不足及改进措施

沟通能力还应加强，没有充分利用资源。在工作的过程中，由于对其它专业不太熟悉，造成工作效率降低甚至出现错误。应主动加强和其他部门同事的沟通，通过公司这个平台做到资源共享，充分利用公司资源，提高主观能动性。

电气专业技术工作总结篇四

20xx回首过去，展望未来，有对本年度收获的喜悦，也有对未来急切的期望，喜悦的是我在公司、项目部领导和同事的关怀与帮助下，认真学习领会企业文化精神，以公司服务理念为指导，通过自身的不懈努力，较好的完成了本职工作和领导安排的任务；期望的是我深深明白在从事化工行业电气监理工作中仍有较多的不足需要学习和改进。我将总结经验，反省自身不足，提高自己的监理业务水平，为本工程的顺利竣工，也为公司更好更快发展略尽绵薄之力。在过去的20xx年，我全程参与我公司所承担工程监理的x项目。本工程属于大型的石油炼化项目，参建单位多--主要为x家，工程体量大--大型单位工程有x个，自动化程度高，涉及电气专业的工程量多而技术要求高。截至年底，电气专业已完成主体工程施工，各项作业相继进入尾声，我们取得了工程阶段性胜利。现就本年度电气专业监理工作情况做一总结。

由于电气专业在石化建设行业的性质所决定，从年初的寥寥工作量到如今的基本成型，我们电气专业很好的完成了所预期的进度安排。在短短一年中，各施工单位相继完成或基本完成了防雷接地系统的敷设、隐蔽工程的施工、照明管线的

敷设与灯具的安装试灯、电缆桥架的安装、动力管路的敷设、电机等动力设备的安装调试、变电所内高低压盘柜的安装与试验等。由于材料的欠缺，电气电缆的敷设尚未完成但也已具备敷设的条件。现主体施工已基本完工，来年只需进行各项收尾工作（如接线、调试等），就目前进度看，电气专业的总体施工进度是乐观的。

质量是一个工程的生命所在，更是监理工程师监督管理的重中之重。在这一年的工作中，我服从领导安排，认真履行岗位职责，在施工过程中遵照监理合同要求，严格按照监理规范及监理工作程序，严字当头、一丝不苟地执行规范、工艺要求，跟踪监控，发现问题及时纠正，确保工程质量。

在施工过程中，采用旁站、巡视、平行检验方式进行每道工序的过程控制。对现场存在的质量安全问题，调查研究找出问题的根源，要求施工方采取有效解决办法将其解决，全程跟踪监督施工方落实整改，杜绝类似问题再次发生。

针对进场材料（接地扁钢、角钢、槽钢、镀锌钢管、灯具、变压器、高低压开关柜等），按照标准和设计要求对施工方提交的相关报验资料进行逐一核查，对材料进场时进行外观质量检查，对外观质量上不符合要求的禁止用入工程中，对缺少质量证明文件的进场材料，与供应商、厂家沟通协商，要求有效资料迅速补齐。

针对工程关键部位施工时，提前到达旁站位置，检查施工准备工作，并旁站施工全过程，及时、完全、真实地作好书面的旁站记录。对要验收的隐蔽工程严格按照验收规范进行验收，如果验收不合格，令其整改直至合格，才能进行下道工序施工。

针对施工过程中设备（变压器、电动机、开关柜等）的调校，及时联系业主、施工单位负责人等共同参与现场旁站，对调试人员的资质进行核实，对调试设备的有效性进行检查，对

调试过程的规范性进行拍照记录，对试验结果的合理性进行审核，并做好书面的旁站记录。

过程中为出现严重的质量事故，我将继续尽最大努力做好工程建设施工阶段的质量监理工作。

毫无疑问生命是最宝贵的，而石化建设是个高危行业，这就要求我在日常监理工作中，勤巡视、密切注意现场施工动向，做到防患于未然，杜绝一切不安全因素发生。

1、严格审核特种作业人员的资质（电工、焊工、调试资质等）；

3、对现场用电等危险设备进行安全性检查，要求由专业电工操作等。这是关系到社会的稳定和人生安全的大事，必须做好，作为现场一名监理工程师，必须尽职尽责。施工安全问题是一名监理应该时刻铭刻在心并给予特别重视的问题。

6、对于工程联络单（x份），结合施工现场的实际情况，与设计、业主沟通，审核其真实性。

电气专业是辅助性工种，也是技术要求高，与其他专业联动性大的专业，在施工过程中，及时的与各单位、各专业间进行密切配合并根据现场实际需要，下发监理工作联系单（x份）。

质量问题消灭在萌芽状态，并对可能造成质量隐患的环节事先防范。虽然我一直努力扎实的去做好每一项工作，但是还存在不足之处，监理文字记录整理方面有所欠缺，我将继续加强文字编辑能力，提高业务水平和自身素质，加大监管力度，做到让公司放心，让业主满意。

一年来，有成绩也有差距和不足，成绩归功于公司、项目领导的正确指导和同事的热心帮助，而差距和不足则是我在今

后的监理工作中努力奋斗、尽快消除的目标！让我的监理业务水平在新的一年里更上一层楼。

电气专业技术工作总结篇五

20xx年我们公司在北京、上海等展览会和惠聪、发现资源等专业杂志推广后，我公司的海尔牌产品已有一定的知名度，国内外的客户对我们的产品都有了一定的认识和了解。20xx年度老板给销售部定下700万元的销售额，我们销售部完成了全年累计销售总额760万元，产销率95%，货款回收率98%。

产品销售部肩负的是公司全部产品的销售，责任之重大、任务之艰巨，可想而知。建立一支能征善战的高素质的销售队伍对完成公司年度销售任务至关重要。“工欲善其事，必先利其器”，本着提高销售人员综合业务素质这一目标，销售部全体人员必须开展职业技能培训，使销售业务知识得以进一步提高。今年公司添用了网络版速达3000财务管理软件，销售和财务管理可以清晰的及时性反映出来。我们销售人员是在青岛市精英科技有限公司的培训下学习成长的，所学习的专业知识和公司内部信息都是保密的，大家必须持有职业道德。老板是率领销售部的最高领导者，希望加强对我们员工的监督、批评和专业指导，让我们销售人员学习更多的专业知识，提升技术职能和自我增值。20xx年我学习了iso内部审核培训和会计专业知识培训，并获得了国家认可的证书。这一年来我们利用学习到的管理知识、方法在我们公司生产管理中充分实践，其显示效果是满意的。

麦克风线材销售是我公司产品销售部工作的重点，销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。一年来，产品销售部坚持巩固老市场、培育新市场、发展市场空间、挖掘潜在市场，利用我公司的品牌著名度带动产品销售，建成了以xx本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局。

密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集；要根据市场情况积极派驻业务人员对国内各销售市场动态跟踪把握。

回首一年来，我们销售部全体业务人员吃苦耐劳，积极进取，团结协作取得了良好的销售业绩。成绩属于过去，展望未来，摆在销售部面前的路更长，困难更大，任务更艰巨。我们销售部全体业务人员一致表示，一定要在20xx年发挥工作的积极性、主动性、创造性，履行好自己的岗位职责，全力以赴做好20xx年度的销售工作，要深入了解电子行业动态，要进一步开拓和巩固国内市场，为公司创造更高的销售业绩。