

在书法交流会上的发言稿 交流会上的精彩发言稿(精选5篇)

当我们有一个明确的目标时，我们可以更好地了解自己想要达到的结果，并为之制定相应的计划。通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇一

甲方：杭州吧点科技有限公司（以下简称甲方）

地址：杭州市拱墅区北部软件园祥茂路99号6-705

乙方：（以下简称乙方）

地址：

本合作协议书由甲乙双方于年月日，双方签署盖章并生效。甲方为吧点平台运营方，具有稳定的潜在酒吧消费用户群体，用户可通过吧点平台查看酒吧信息，以及获取酒吧最新动态，为乙方酒吧进行宣传和扩大酒吧知名度；并通过吧点预定系统引导用户进行乙方酒吧订位和消费。

1.1虚拟酒吧互动房间创建：甲方为乙方开通以酒吧名称为名的虚拟酒吧互动房间，在吧点平台“泡吧”栏目下显示。由mc在线上主持互动房间，吸引用户进入互动房间交流互动，达到酒吧推广目的。

1.2酒吧商户信息创建：甲方为乙方创建酒吧商户信息，显示酒吧名称、电话、地址、酒吧环境图片。在吧点平台“酒吧”栏目下显示找到。

1.3酒吧活动推广：乙方酒吧有重大演出或活动时，甲方可在吧点平台配合线上宣传，具体方式细节另行商议。

甲方将通过其酒吧预订系统为客人预订乙方卡座、散台、包厢等，乙方应根据客人的实际进店消费情况向甲方支付约定比例的佣金。

(注:具体预定合作细节/佣金金额/比例，详见预定合作附件。)

1. 甲方拥有和乙方的独家合作权。

2. 甲方应及时配合乙方所提供的资料在平台上更新和维护。

3. 乙方酒吧有重大活动或节日时，甲方有义务配合乙方进行吧点演艺平台的线上活动。

1、本协议任何一方对在合作过程中所获知的对方未向社会公开的技术情报和商业秘密均负有保密义务，未经对方书面许可，任何一方不得将其泄露给第三者，否则应承担违约责任并赔偿由此给对方造成的损失。

2、在本协议终止之后，各方在本协议项下的义务并不随之终止，各方仍需遵守本协议之保密条款，履行其所承受的保密义务，直到对方同意解除此项义务，或事实上不会因违反本协议的保密条款而给对方造成任何形式的损害时为止。

1、不可抗力指双方在订立协议时不能预见、对其发生和后果不能避免且不能克服的事件。

2、若由于不可抗力致使一方未能全部或部分履行本协议，经书面通知另一方、本协议内受影响之条款可在不能履行之期间及受影响之范围内中止履行。

3、如是政府行为因素产生的不可抗拒致使协议无法履行，提出方必须出示相应的政府文件，否则以违约责任论处。

1、如双方就本合同内容或其执行发生任何争议，双方应进行友好协商；协商不成时，任何一方均可向杭州仲裁委员会提请仲裁。该仲裁裁决为终局的，对双方均具有约束力。

2、本合同的订立、执行、解释及争议的解决均应适用中国法律。

3. 本协议未尽事宜由甲、乙双方友好协商后，以书面形式加以补充；

1. 本合同的标题及各条款的标题是为检索方便拟定，不应用来解释合同的含义。

2. 本合同一式二份，双方各执一份，均具有同等法律效力。

3. 本合同的注解、附件、补充协议为本合同组成部分，与本合同具有同等法律效力。

甲方：杭州吧点科技有限公司

盖章（签字）：

日期：年月日

乙方：

盖章（签字）：

日期：年月日

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇二

酒吧是酒店服务的一个重要组成部分,在对客服务中起着举足轻重的作用。那么签订酒吧承包经营合同需要注意什么呢?以下是在本站小编为大家整理的酒吧承包经营合同范文,感谢您的阅读。

甲方:

法定代表人:

住所地:

电话:

乙方:

法定代表人:

住所地:

电话:

本酒吧承包经营合同书由上述各方于××年××月××日在××市订立:

第一条 合同标的物

1、甲方提供给乙方承包经营的酒吧位于××市××路××号,面积共××平方米。

2、酒吧附有经营所需设施、设备、用具(见清单)

第二条 承包期限

乙方承包经营期限为：自××年××月××日至××年××月××日。

第三条 价金及支付

- 1、押金：乙方向甲方缴纳押金人民币××元，承包结束后双方交接结清有关物业、设备、用具及有关费用后××内退还。
- 2、承包费：乙方承包经营期内，应每月向甲方交纳承包费人民币××元，交纳的时间为：每月××日前交纳当月租金。
- 3、其他费用：乙方承包经营期间的包括但不限于物业管理费、水电费、税费、垃圾费、排污费、租金、供应商款项、员工工资等所有经营所需要交纳费用，由乙方按照规定向有关部门或单位缴纳。
- 4、押金和承包费用的支付方式：第1项和第2项约定的款项由乙方按照约定时间以现金的方式向甲方交纳。

第四条 甲方的权利义务

- 1、甲方按约定提供酒吧给乙方经营，保证乙方独立自主经营。
- 2、为乙方提供现有的经营场所及设施、设备、用具等。（另附清单）
- 3、负责对乙方经营活动进行检查和监督。

第五条 乙方的权利义务

- 1、必须合法经营，主动接受政府有关部门及甲方的管理、检查、监督和处罚。受处罚后的一切善后事宜由乙方自理。
- 2、负责经营过程中酒吧所有设备、设施的维护、保养和维修，并确保合同期结束时酒吧所有资产完好和不流失。人为损坏

或被盗，按原价赔偿。

3、认真做好生产安全、社会治安、消防安全用工等方面的工作，确保安全。

4、按合同规定如期交纳有关费用。

5、承担承包期内因乙方原因所产生的一切责任。

6、承担所聘用人员的劳保、医疗、伤亡、用工、计生、治安及福利等费用和责任。

7、未经甲方同意，乙方不得擅自对房屋、设施做任何改动。(包括在墙上打洞)

8、未经甲方同意，乙方不得擅自转让承包或变相转让他人经营。

第六条 违约责任

1、在合同有效期内，若无不可抗拒因素发生，甲乙双方中的任何一方都不得终止合同，终止合同方视为违约，违约方应向守约方支付违约金××元，给守约方造成损失的，还应当赔偿给守约方造成的损失。

2、乙方迟延交付押金及承包费的，每迟延一日，应按拖欠金额每日万分之××向甲方支付违约金，超过××日未支付的，甲方有权终止合同，所收取押金作为违约金予以没收，且给甲方造成其他损失的，还应当赔偿损失。

3、乙方擅自转让承包或变相转让他人经营的，甲方有权终止承包合同，并将保证金作为违约金予以收缴不予返还乙方，且给甲方造成其他损失的，还应当赔偿损失。

4、乙方不得中途无故中止合同，如确须中止合同，乙方应提

前××个月以书面形式通知甲方，从停止经营之日起，乙方向甲方支付与××个月承包款作为违约金。

第七条 保密责任

任何一方对因酒吧承包经营而获知的另一方的商业机密负有保密义务，不得向有关其他第三方泄露，但中国现行法律、法规另有规定的或经另一方书面同意的除外。

第八条 合同终止

- 1、甲方或乙方如要提前终止本合同，应提前三十天正式书面并电话通知对方，双方应在结清所有费用及承担相应责任后本合同才能终止。
- 2、合同终止后，合同双方仍应承担原合同内所规定之双方应履行而尚未执行完毕的义务与责任。

第九条 补充与变更

本合同可根据各方意见进行书面修改或补充，由此形成的补充合同，与合同具有相同法律效力。

第十条 不可抗力

任何一方因有不可抗力致使全部或部分不能履行本合同或迟延履行本合同，应自不可抗力事件发生之日起三日内，将事件情况以书面形式通知另一方，并自事件发生之日起三十日内，向另一方提交导致其全部或部分不能履行或迟延履行的证明。

第十一条 争议的解决

本合同各方当事人对本合同有关条款的解释或履行发生争议时，应通过友好协商的方式予以解决。

如果双方通过友好协商不能解决争议，则可通过提起诉讼交有管辖权的人民法院裁决。

第十二条 生效条件

本合同自各方的法定代表人或其授权代理人在本合同上签字并加盖公章之日起生效。

第十四条 其他

本合同一式三份，具有相同法律效力。各方当事人各执一份，其他用于履行相关法律手续。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

甲方(租赁方)

乙方(承租方)

经甲乙双方充分协商，就甲方所有的原酒吧，租赁给乙方经营，达成如下一致意见，并订立此合同。

一、甲方所有的的原酒吧，位于x市号，营业面积x余平方米，含。

二、租赁期限为x年(自x年x月x日起至x年x月x日止)。合同期满后，双方有意续约，另行协商签订合同。

三、酒吧租赁金额为每月x万元人民币。酒吧的房租、水电、税金、员工工资等其他经营发生的相关费用由乙方自理。签订本合同时，乙方预付两个月租赁金(x万元人民币)给甲方作为合同保证金。酒吧租赁金及房租按月支付(房租按照甲方之前与相关房东签订的租赁合同约定的房租金额计算)，每月1日前由乙方交纳给甲方。

四、 合同签订前的债权债务由甲方自行厘清，与乙方无关。合同签订后的债权债务由乙方自理，与甲方无关。酒吧的产权属甲方所有，乙方不得以酒吧名义借贷、抵押、担保；不得转让、转包、转租。

五、 合同签订后，双方应参与交接并备案。酒吧装修及设备设施，甲方按现状交付乙方使用，如乙方因经营需做必要的变动，应事先征得甲方的同意并书面备案。乙方应妥善使用和维护酒吧相关财产及设备设施，如有损坏的，甲方追究赔偿。

六、 酒吧经营所需相关证照，由乙方申请办理，甲方提供必要的协助。乙方必须守法经营，注重安全生产。如乙方经营中违发乱纪及发生重大安全事故所导致的法律及经济责任，由乙方自行承担。甲方不承担相关法律及经济责任，并有权终止合同，对甲方财产造成损失的，甲方追究赔偿。

七、 乙方应照章纳税，按时缴纳各项费用，甲方有权监督。如有拖欠或逾期未交相关费用满30天，甲方有权终止本合同并追究赔偿。乙方自主经营，自负盈亏。如乙方经营亏损等原因造成的债务由乙方自行处置，与甲方无关。

八、 双方如有违约，另一方可追究赔偿。如因不可抗力因素导致合同终止的，双方协商结算，互不追究赔偿。

九、 合同未尽事宜或双方在履行合同中有争议的，双方另行协商解决。协商不成的，双方均可向当地人民法院起诉。

十、 本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，双方签字并乙方缴纳合同相关费用后生效。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇三

编号：_____

本协议于_____年_____月_____日签订。

签约第二方□bd公司，系美国公司，在美国_____注册
(以下简称“乙方”)。

【章名】 兹证明

鉴于甲方在中国生产和销售_____产品；

为此，鉴于本协议所述的前提与约定，特此立约如下：

第一条 定义

在本协议中，除非文中另有明确规定，下列短语具有以下意思：

1. “合营企业”，系指根据本协议建立的公司。
2. “许可产品”，系指_____。
3. “专利”，系指_____。
4. “商标”，系指_____。
5. _____ □

第二条 建立合营企业

1. 甲方和乙方按照中华人民共和国的法律建立合营企业。
2. 合营企业称为_____，地

址：_____。

3. 合营企业的一切活动，必须遵守中华人民共和国的法律、法令和有关条例规定。

4. 合营企业的组织形式为有限责任公司。甲、乙方以各自认缴的出资额对合营公司的债务承担责任。各方按其出资额在注册资本中的比例分享利润和分担风险及亏损。

5. 合营企业的组建费用由甲、乙双方平均分担。

第三条 生产经营的目的、范围和规范

1. 甲、乙方合资经营的目的是：本着加强经济合作和扩大技术交流的愿望，采用先进而适用的技术和科学的经营管理方法，提高产品质量，发展新产品，并在质量、价格等方面具有国际市场上的竞争能力，提高经济效益，使投资各方获得满意的经济利益。

2. 合营企业生产_____（许可产品），生产能力为每年_____。合营企业将努力提高许可产品，改善管理，以适应国际竞争。

3. 合营企业尽可能开发许可产品的新品种，以满足国内外市场的发展需要。

第四条 资本结构

1. 合营企业的注册资本为_____，其中甲、乙方各出资50%。

2. 甲方出资：

(4) 合资企业厂地：_____。

3. 乙方出资：

(3) 工业产权：_____。

乙方向甲方提供工业产权的技术资料包括影印本的专利证书和注册商标证书，有效期说明，技术特点，实际价值，价格计算依据等。

4. 合营企业各方必须在_____年_____月_____日前交付其出资。迟交必须交纳利息或赔偿因此而造成的损失。

5. 甲、乙任何一方转让其出资额，须经另一方同意和其政府批准，该方享有优先购买权。

第五条 专利许可

(1) 专利独占许可，依据本协议的专利许可协议，用乙方专利生产、使用和销售许可产品。

(2) 商标独占许可，依据本协议的商标许可协议，用乙方商标销售许可产品。

(3) 专有技术独占许可，根据本协议的技术援助协议，用乙方专有技术生产和销售专利产品。

2. 甲、乙双方同意，在执行本协议的同时，将全面贯彻执行上述三个协议：专利许可协议、商标许可协议和技术援助协议。

第六条 产品销售

1. 甲、乙双方共同负责销售许可产品。

2. 通过乙方世界销售系统销售的产品的初期销售量为总产量的_____ %。同时，甲方将协助合营企业通过中国的外贸

公司出口许可产品。

3. 许可产品也可以在中国市场出售。

4. 合营企业所需购买的原材料、半成品、燃料和配套件等，在条件相同的情况下，应首先在中国购买。当然，也可使用自己的外汇直接从世界市场购进。

第七条 董事会

1. 董事会是合营企业的最高领导机构，负责合营企业的主要事宜。

2. 董事会由_____名董事组成，其中_____名（包括董事长）由甲方指定；_____名（包括副董事长）由乙方指定。董事的任期为4年，若双方同意，任期可以延长。

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇四

二、现甲乙双方协商一致，甲方将转让标的以_____元人民币的价格转让给乙方。

三、本合同签订前，乙方已经全面了解了转让标的的各项情况及其存在的瑕疵，乙方对以现状受让转让标的无任何异议。

四、乙方应于_____年___月___日向甲方全额支付转让价款即现金_____元人民币。

七、转让标的交付日前，因该车引发的债权债务等民事责任及违章处罚等行政责任均由甲方承担；转让标的交付日后，因该车引发的债权债务等民事责任及违章处罚等行政责任均由乙方承担。

八、因本合同发生的全部争议，双方协商解决，协商不成时，

交远华仲裁委员会仲裁。因解决纠纷所发生的全部直接费用和间接费用(包括仲裁费用、法院执行费用和律师费用)等均由败诉方承担。

九、本合同一式两份，甲乙双方各执一份，经双方签字盖章生效。若双方为了履行本协议而另行签署的有关格式文件与本合同有冲突的，均以本合同之约定为准。

乙方：_____

____年__月__日

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇五

直属上级：店经理、副店经理（助理经理）

岗位职责：

1. 负责本部门所有员工能为顾客提供优质超值的服
2. 负责本部门员工的管理，保证并检查公司各项标准、规范的准确执行；
3. 负责本部门的所有商品陈列的设计和
6. 负责商品的续订和库存的管理，控制缺货；
7. 负责促销计划的实施，竞争的市场调查和确定本部门的竞争品项；
8. 负责控制本部门的损耗在公司的指标内；
9. 提高劳动生产率，控制人事成本和营运成本；
10. 负责本部门员工的培训、评估、千迁等事宜；

- 1 1. 负责本部门的消防安全工作，避免工伤事故的发生；
- 1 2. 组织实施周期盘点、年度盘点。

主要工作：

1. 提高本部门顾客服务水平，保证优质、准确、快速的微笑服务；
2. 组织本部门的周会议，传达并执行公司的政策；
3. 巡视收货部，检查本日的进货、存货情况；
4. 检查家电部、精品部和烟酒部的专柜的安全情况和台账记录；
5. 检查家电的提货处，审核前一日所有的提货单；
7. 检查各部门商品的保质期和商品存放是否安全；
8. 检查各部门每日零星散货的收回情况；
- 1 0. 审核系统订单和紧急订单等；
- 1 1. 负责本部门管理层的排班；
- 1 2. 负责对本部门所有员工进行业绩考核、评估；
- 1 3. 制定培训计划，加强对新员工及在职人员的培训；
- 1 4. 负责与其他部门及总公司的相关部门进行沟通协调；
- 1 5. 正、副店经理不在店内时，根据授权代表店经理作出决定，完成正、副让经理安排的工作并在值班簿内登记报告给店经理。

辅助工作：

1. 进行月度营运标准的检查；
2. 审批各种假单、申购单、考勤表等；
3. 处理突发事件；
4. 月度优秀员工的评选；
8. 加强保安、防盗和工程设备的维护；
9. 月度优秀员工的评选。

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇六

1、在总经理的领导下，负责分管区域的经营和管理的工作，对管辖区域的工作最终成效与结果负有不可推卸的责任；配合公司总经理搞好经营管理，不断完善公司各项规章制度并监督实施。

12、检查前一日的所有报表、销售情况，带领部门员工实现公司下达的各项管理目标和经济指标。

23、值班经理定时在指定时间内到公司值班。负责处理有关工作

24、发生物品退换情况时，必须由值班经理负责验证后重新签送，并在酒水单上注明原因。

26、定期向店长汇报部门工作；

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇七

一、甲方同意将其承租于____市果品公司，在丙方名下经营

的位于____市____区惠民南通全套设备、设施、装潢转让给乙方。本次转让范围包括甲方投资的浴室装潢，储水罐及管道，池水加温设备，1个休息室、九个包间、更衣间、前台等处的空调、按摩擦背床、休息椅、更衣厨柜、监控通讯设施、影视设施、前台设施等经营性设备，浴室必备的浴衣、浴巾、毛巾、拖鞋等经营物品，甲方已交付给房东至_____年____月____日的房租等，转让费总计为人民币叁拾陆万捌仟元整(368000元)。

二、甲方、丙方必须在_____年____月____日将浴室经营必备的、完整的、合法有效的、通过法定年审的经营证照交付乙方。丙方同意将自己持有的惠民.浴室经营经营证照无偿提供给乙方使用，保证乙方的合法经营权;丙方同意今后协助乙方在其持有的证照有效期内的年审工作。

三、交接及付款方式:

3)乙方取得经过年审的浴室经营必备的合法有效做营业证照时支付余款。

四、乙方于_____年____日____日前支付转让费时已取得所有动产所有权，甲方在_____年____月____日交付甲方经营时，必须保证所有设备物品与清单一致，如有毁损按价在余款中扣除。

五、乙方使用丙方证照经营过程中必须守法经营，如发生行政处罚，乙方自行承担;如不能履行处罚，应以设备设施变现后优先履行。

六、转让前浴室所有债务与乙方无关，由甲方偿付;转让后发生的债务与甲方无关，由乙方偿付。如因甲方未偿还转让前债务与债权人发生纠纷而影响浴室经营或造成浴室设备设施被强行抵债或损毁的，乙方有权要求甲方赔偿经营损失及物资损失。

七、违约责任：

1) 甲乙双方在乙方支付定金后如有违约，违约方向对方支付违约金人民币壹万元整。

2) 如因丙方不愿或延迟提供浴定营业证照年审换证所需丙方应提供证件而影响乙方正常经营或受到经济处罚的，丙方应向乙方赔偿经营损失和罚款。

八、本合同一式四份，甲乙丙三方及公证部门各一份。

一、甲方同意将其位于 的 浴池全套设备、设施、装潢等一次性转让给乙方。本次一次性转让范围包括甲方投资的浴室装潢，储水罐及管道，池水加温设备，1个休息室、所有个包间、更衣间、前台等处的空调、按摩擦背床、休息椅、更衣厨柜、监控通讯设施、影视设施、前台设施等经营性设备，浴室必备的设备等经营物品，甲方已交付给房东至_____年___月___日的房租等，转让费总计为人民币大写 整(元)。

二、甲方、丙方必须在_____年___月___日将浴室经营必备的、完整的、合法有效的手续、通过法定年审的经营证照交付乙方。丙方同意将位于 的 浴池经营经营证照无偿提供给乙方使用，保证乙方的合法经营权；丙方同意今后协助乙方在其持有的证照有效期内的年审工作。

三、交接及付款方式：

3) 乙方取得经过年审的浴室经营必备的合法有效做营业证照时支付余款。

四、乙方于_____年___月___日前支付转让费时已取得所有动产所有权，甲方当日交付甲方经营时，必须保证所有设备物品与清单一致，如有毁损按价在余款中扣除。

五、转让前浴室所有债务及甲方经营期间所有费用与乙方无关，由甲方偿付；转让后发生的债务及费用与甲方无关，由乙方偿付。如因甲方未偿还转让前债务及费用与债权人发生纠纷而影响浴室经营或造成浴室设备设施被强行抵债或损毁的，乙方有权要求甲方赔偿经营损失及物资损失。

七、违约责任：

1) 甲乙双方在乙方支付定金后如有违约，违约方向对方支付违约金人民币 万元整。

一、甲方原承租的海洋水产研究所的房产，已经所有人海洋水产研究所同意，现已有甲方出资改造为营业性浴池，现经甲、乙双方协商，以三十六万元转让乙方经营，转让范围甲方投资的浴池必要的设备设施。

二、甲方所承租的房产，转让后其产权甲、乙双方无权予以变更，依旧有原所有人海洋水产研究所所有，其房产设施含主体、门窗、生活用电、用水设施，依旧归原房产所有人海洋水产研究所所有，本次转让范围为原甲方所投资的经营性设备，含锅炉、储水罐、管道、浴池必须的衣柜，前台设施经营性设备设施(包括装潢)。

三、付款方式经甲、乙双方友好协商，由乙方出资三十六万元一次性买断甲方的设备、经营权，其付款方式为：_____年___月___日前乙方交予甲方现金贰万元整，乙方可有权对该浴池进行维修、维护和经营。_____年___月___日前，乙方第二次付款万元，乙方可以开门营业。乙方于201_____年___月___日前结清尾款，结清余款时乙方不得以任何理由(含设备和经营等问题)予以推诿。

四、在乙方对甲方的转让费未付清之前，乙方对所使用物品必须妥善使用、保管，甲、乙双方需对所有物品登记造册，予以验交，在未付清余款前，所损坏物品照价赔偿，余款付

清后设备产权归乙方所有。

五、甲方在转让前发生的债务与乙方无关。转让后乙方的经营中所发生的债务与甲方无关。

六、因政策原因导致乙方暂不能领取营业执照的情况下，为保证乙方的经营不受影响，甲方准许乙方暂用原有效证照经营，乙方应积极办理相关证照，甲方应当配合。

七、乙方使用甲方证照经营过程中必须守法经营，如发生行政处罚，乙方应自行承担，如不能履行处罚应以浴场的经营权以及设备设施优先变现后履行。

八、合同转让后一切事务与甲方无关，由乙方自行解决承担。

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇八

酒吧作为西方酒文化标准模式被引入到我国，已逐渐走入人们的生活，走入城市的大街小巷。随着人们生活水平的不断改善与提高，酒吧产业走上了风头正浓的时代。酒吧产业的兴起与红火与整个中国的经济、社会、文化之变化都有着密不可分的关系，酒吧产业经济带已成为我国休闲消费产业中的一支主力军。

第二部分 产品与服务

通过这阶段我对酒吧产业的了解与深入，归纳出了以下几部分该产业的相关现有行情。首先，让我来分析一下现在的发展背景。当前受经济全球化和区域经济一体化的影响，在互利、共赢的目标下，加强国际间、行业内的交流与合作成为摆在我国酒吧产业面前的首要课题。故我们便有了实施的必要性，作为处在这样一个经济文化各方面都飞速发展的时代，接收、引进新兴项目与产业更是推动商业发展的有力契机。一个火热的发展机会，应了那一句了_来的快，去的也快_，

所以在酒吧行业处于成熟阶段的时候，应当把握住机会，在潮流热还没有消退的时候，直击而上。犹太商人有一句话，叫做_嘴巴生意是个无底洞_，这也就是说，酒吧有着无限的发展前景与利润。其次便是酒吧产业的现状及发展趋势。社会主义市场经济的确立，使酒吧的竞争日趋激烈，目前酒吧的竞争可以说是全方位、多元化。他们不局限于单一的模式，包括酒吧的经营路线、经营模式、市场定位、投资方式和组织形式等等。可以预测，短期内酒吧的现状不会有很大的改变，这与改革开放初期的情况不同，也与整个经济大环境相联系，人们的经济收入与消费观念决定了酒吧的发展步伐，当今的经济趋势显而易见，人们的收入增加，可支配收入连年递增，人们开始学会享受生活，并认为这是人生中必不可少的一部分消遣，所以酒吧的发展趋势、势头极为良好。

通过以上的分析，欲开展一行业的业务，必备的几项重要元素都已具备，在酒吧行业成功的走过初期，平稳的进入发展期并且顺利成为商业链中成熟的一环的现有大背景下实施、开展此项创业计划是有一定必要性与社会效益的。

第三部分 创业开店的关键要素

(一) 店铺欲形成风格的定位

作为一个酒吧，它的风格、格调和气氛是它生存、发展的强有力硬件。我所想营造的是一个_欧美风尚酒吧_。面对的人是由80、90后潮流、时尚人士构成的客户群。在这里，客户可以采集到实时、最新的欧美各地时尚信息，其内容涉及到各个方面：衣、食、住、行，还包括明星动态以及最新的流行资讯。让慕名而来的客户得到他们想要的，更得到他们意想不到的。意料之外的东西总会加强人们的新鲜感与惊喜。而酒吧的格调和气氛完全是靠店内的精修以及背景音乐的结合来烘托和渲染的。

关于酒吧的名字，我将它命名为nine o'clocklife□这个名字有

很多元、很管饭的意义。我本人喜欢9这个数字，在我的思维里。它是仅次于完美与第一的一个层次。实话实说，我不喜欢做第一。首先，恕本人愚钝，的确名优做到最好的能力。其次，当你成为第一的时候，最大的敌人就是自己，而不论是企业还是个人，最容易忽略的，同时也是最可怕的敌人，也是自己。不是止步不前，待他人超越；就是高傲自大，最终走向失败。所以，这个名字，我赋予它的含义就是_可以与第一有距离，但要永远追求做到最好。_永远维护好这个平衡点，在困难与夹缝中求生存，永远是拥有最饱满热情与活力的状态。

首先，店铺的地址选择。

(二) 店铺地址的选择

事实上，不论一家什么类型的店选址，都想坐落在一个人流量大、经济发达的地区。但事实上，各方面都完美的地区早已被其他各类型的商家抢占了最初有的先机，经历的很长一阶段的摸索与发展，成为了繁荣的经济区，这样房价高，成本高，高出的成本就是在削减利润，所以我不准备选择一个经济发达的地段作为店铺的选址。同样，我也不准备选择类似于_酒吧一条街_或其余酒吧聚集的地方，虽说正常的发展竞争本是应该遵循这一原则的，有竞争才有发展。但是我认为，有针对性的选择客户便更能直击到客户本身，有严整的客户定位，便不用跟随经济繁荣的趋势。所以我会选择一个潮人聚集的地理位置，不需要在城市的商业中心，也不需要去酒吧的聚集地。故我选择了以隆礼路与同志街交汇处为圆心，以周围人群密集度为半径组成的一个商业圈。在其中寻觅一间90m²-100m²的店面作为我店铺的选址。此商业圈的聚集人群大都是年轻但具有一定数量的可自由支配收入的80、90后人群。他们对时尚敏感，并且热衷与追求时尚。他们把紧跟世界时尚潮流视为生活中不可缺少的一部分，所以此类人群非常适合我酒吧的客户人群定位。门面的租金我预估4500/月以内是可以承担的，高租金的店铺他的地段和人

流量一定也很高，这是成正比的，个人觉得租金这块投资应该要舍得花钱。古书有云：办事，要天时，人合，地利三者成一线时方可成事。我们必须要有耐心和花资金去解决地利这个重要的因素。

(三) 货源的选择

作为一个酒吧酒和装修有着同样重要的分量。酒吧的酒类大类非为四种：扎啤、外国啤酒、洋酒、鸡尾酒、软饮，除了酒类当然还必备干果类食品。首先，扎啤我选择哈尔滨扎啤，因为哈啤在我国的口碑甚好，口感和舒适度堪称第一。其次，外国啤酒的货源我选择美国、德国、英国作为啤酒的主打组成。其次是洋酒和鸡尾酒，洋酒不需要种类繁多，只引进相对来说属于经典款的vodka□whisky□比如absolutvodka□skyy vodka□tequila vodka□gordon's vodka和jack daniel's whisky□jim beamwhisky□black lable whisky□red lable whisky□chivas recalwhisky等。鸡尾酒的调制需要专业的调酒师，不但手法高调精准，而且还要不断推陈出新，满足时尚人群喜欢尝试新鲜事物的要求。软饮的品种分为即饮型和调制型，即饮型为矿泉水、雪碧、可乐、零度、屈臣氏的汤力水和苏打水、能量型饮品红牛、宝乐士等；调制型为咖啡、奶茶、热巧克力、各种果汁、花茶等。

(四) 正式开业前后的店内装修、陈列摆设、宣传手段和经营方式

每一家店都要有自己的特色，我的酒吧针对的是80、90后时尚人士，故店内的装修是以欧美简约大气为主情调，以红黑白为主色调，融合柔美的黄色灯光，使人一旦进入，便有无限舒畅与家的感觉，不失时尚感且具有亲切感。在屋内设有欧美明星以及时尚人士的街拍墙，舞台的设计类似于短小的t台形状，且舞台部分的灯光为组合式灯箱控制，主灯光色调为永具时尚感得白色，有利于定期进行时尚t台走秀活动以及

歌手的献唱等各类型的活动。在门口设一具有简约大气时尚的一个摄影墙，供于顾客自拍和定期拍摄酒吧宣传册等。屋内的陈列摆设均为设计感十足的装饰性摆设，随着时间的推移不断搜集有纪念意义的明星珍藏品。屋内餐饮用具均为特别定制，上印有经典款的_宣传海报、明星动作、话语、穿衣搭配等元素。本酒吧的宣传方法应为有针对性的聚拢人群，在百货商场，如巴黎春天、卓展、国商、欧亚商都、亚泰富苑等地，以及潮人聚集的小店处，如桂林路巷子，重庆路巷子等地。进行_普遍选拔，重点培养_的宣传方式。

第四部分 sop经营理念

一个企业和一家店铺的经营管理模式是相似的，一个企业想要长远且大规模的发展，就必须拥有一份自己的sop[]那什么是sop呢?sop(标准作业流程standardoperatingprocedure)是经过许多经验的积累而产生出来的最具有效率的做事方法。可以说sop是企业的骨骼与脊梁，任何充实与修饰都是建立在sop至上的，可企业光有sop还是不够的，这就是我即将叙述的sop+[]只有做到sop+[]企业才能像常青藤一样永远有活力与生机，这样才不会在商海中随波逐流，甚至被淘汰。那么sop+比sop多的那一点是什么呢?就是人性化+对顾客用心的服务态度+不可替代性，此三点实则是层层铺垫与递进的，当你拥有的不是死规则而是更多的人性化服务时，你的服务体系已步入愈来愈完善的阶段再加上对不同类型、不同需要的客户进行有针对性的服务，可怎么提供有针对性的服务呢?那就要用_心_了，不仅用心去观察、用脑去思考，更要用心去体会，顾客需要什么、怎样能触动他_非你不可_的情结。

第五部分 经营策略

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇九

工作计划网发布2019年酒吧服务员工作计划，更多2019年酒

吧服务员工作计划相关信息请访问[工作计划网](#)工作计划频道。

以下是[工作计划网](#)为大家整理的关于《2019年酒吧服务员工作计划》文章，供大家学习参考！

我认为作为酒店服务员至少要具备以下几方面的服务能力。

一、语言能力

语言是服务员与客人建立良好关系、留下深刻印象的重要工具和途径。语言是思维的物质外壳，它体现服务员的精神涵养、气质底蕴、态度性格。客人能够感受到的最重要的两个方面就是服务员的言和行。

服务员在表达时，要注意语气的自然流畅、和蔼可亲，在语速上保持匀速，任何时候都要心平气和，礼貌有加。那些表示尊重、谦虚的语言词汇常常可以缓和语气，如您、请、抱歉、假如、可以等等。另外，服务员还要注意表达时机和表达对象，即根据不同的场合和客人不同身份等具体情况进行适当得体的表达。

人们在谈论时，常常忽略了语言的另外一个重要组成部分身体语言。根据相关学者的研究，身体语言在内容的表达中起着非常重要的作用。服务员在运用语言表达时，应当恰当地使用身体语言，如运用恰当的手势、动作，与口头表达语言联袂，共同构造出让客人易于接受和满意的表达氛围。

二、交际能力

酒店是一个人际交往大量集中发生的场所，每一个服务员每天都会与同事、上级、下属特别是大量的客人进行广泛的接触，并且会基于服务而与客人产生多样的互动关系，妥善地处理好这些关系，将会使客人感到被尊重、被看重、被优待。客人这一感受的获得将会为经营的持续兴旺和企业品牌的宣

传、传播起到不可估量的作用。良好的交际能力则是服务员实现这些目标的重要基础。

三、观察能力

服务人员为客人提供的服务有三种，第一种是客人讲得非常明确的服务需求，只要有娴熟的服务技能，做好这一点一般来说是比较容易的。第二种是例行性的服务，即应当为客人提供的、不需客人提醒的服务。例如，客人到餐厅坐下准备就餐时，服务员就应当迅速给客人倒上茶、放好纸巾或毛巾；在前厅时，带着很多行李的客人一进门，服务员就要上前帮忙。第三种则是客人没有想到、没法想到或正在考虑的潜在服务需求。

能够善于把客人的这种潜在需求一眼看透，是服务员最值得肯定的服务本领。这就需要服务员具有敏锐的观察能力，并把这种潜在的需求变为及时的实在服务。而这种服务的提供是所有服务中最有价值的部分。第一种服务是被动性的，后两种服务则是主动性的，而潜在服务的提供更强调服务员的主动性。观察能力的实质就在于善于想客人之所想，在客人开口言明之前将服务及时、妥帖地送到。

四、记忆能力

在服务过程中，客人常常会向服务员提出一些如酒店服务项目、档次、服务设施、特色菜肴、烟酒茶、点心的价格或城市交通、旅游等方面的问题，服务员此时就要以自己平时从经验中得来的或有目的的积累成为客人的活字典、指南针，使客人能够即时了解自己所需要的各种信息，这既是一种服务指向、引导，本身也是一种能够征得客人欣赏的服务。

服务员还会经常性地碰到客人所需要的实体性的延时服务。即客人会有一些托付服务员办理的事宜，或在餐饮时需要一些酒水茶点，在这些服务项目的提出到提供之间有一个或长

或短的时间差，这时就需要酒店服务员能牢牢地记住客人所需的服务，并在稍后的时间中准确地予以提供。如果发生客人所需的服务被迫延时或干脆因为被遗忘而得不到满足的情况，对酒店的形象会产生不好的影响。

六、应变能力

服务中突发性事件是屡见不鲜的。在处理此类事件时，服务员应当秉承客人永远是对的宗旨，善于站在客人的立场上，设身处地为客人着想，可以作适当的让步。特别是责任多在服务员一方的就更要敢于承认错误，给客人以即时的道歉和补偿。在一般情况下，客人的情绪就是服务员所提供的服务状况的一面镜子。当矛盾发生时，服务员应当首先考虑到的是错误是不是在自己一方。

七、营销能力

一名服务员除了要按照工作程序完成自己的本职工作外，还应当主动地向客人介绍其他各种服务项目，向客人推销。这既是充分挖掘服务空间利用潜力的重要方法，也是体现服务员的主人翁意识，主动向客人提供服务的需要。

具体职责：

- 1、负责清洁卫生工作，以满足宾客对就餐环境的需求。
- 2、负责开餐准备工作，按规格布置餐厅和餐台及补充各种物品。
- 3、礼貌待客，按标准程序为宾客提供就餐服务。
- 4、负责餐厅的清洁卫生和贵重餐具的洗涤、保养工作，负责餐厅餐具及玻璃器皿的收集、整理和保管工作。

- 5、熟悉各种服务方式，密切注视客人的各种需求，尽量使客人满意。
- 6、按程序结帐并负责结束后的清洁整理工作。
- 7、遵守宾馆的各项规章制度。
- 8、完成上级布置的其他各项工作。

任职条件：

- 1、工作认真负责，服务主动热情礼貌。有较强的事业心和责任感。
- 2、掌握餐厅服务的基本知识，了解食品、饮料、酒水及菜肴知识。
- 3、有熟练的餐饮服务操作技能，具有b级外语会话能力。
- 4、具有高中文化程度或同等学历。
- 5、有从事餐饮服务工作经验二年以上的工作经历。
- 6、身体健康，精力充沛，仪表端庄、气质大方。

酒吧工作计划 酒吧合作经营协议书篇十

身份证号码：

联系方式：

住址：

合伙人(乙方)：

身份证号码：

联系方式：

住址：

第一条经营宗旨

通过合法的手段，创造劳动成果，分享经济利益。

第二条合伙经营项目名称、范围、主要经营地址

1、经营项目名称：_____。

2、主要经营地址：_____。

3、经营项目范围：_____。

第三条合伙期限

合作项目自____年____月____日起，至____年____月____日止。

第四条出资金额、方式

1、合伙人平均每人出资_____元，共计人民币_____元作为租赁房屋、添置设备设施、门面装修及前期经营费用。

2、合伙期间各合伙人的出资为共有财产，不得随意请求分割或收回。

第五条 盈余分配与债务承担

合伙各方共同经营、共同劳动，共担风险，共负盈亏。

1、 盈余分配：以出资额各1/2为依据，按平均分配。

2、 债务承担：经营过程中的债务先以合伙财产偿还，合伙财产不足清偿时，合伙人共同承担。任何一方对外偿还后，另外几方应当按投资比例在_____日内向对方清偿自己应负担的部分。

第六条 入伙、退出、出资的转让

1、 入伙

(1) 原则上不吸收新合伙人合伙，特殊情况下吸收新合伙人，必须经所有原合伙人同意。

(2) 承认并签署本合伙协议。

(3) 除入伙协议另有约定外，入伙的新合伙人与原合伙人享有同等权利，承担同等责任。入伙的新合伙人对入伙前合伙企业的债务承担连带责任。

2、 退伙

(1) 合伙协议约定的退伙事由出现。

(2) 经其他合伙人同意退伙。

(3) 发生合伙人难以继续参加合伙企业的事由。

(4) 一方合伙人擅自退伙给其他合伙造成损失的，应当赔偿损失。

(5) 一方合伙人违反国家法例法规对其他合伙人造成损失的，应当赔偿损失。

(6) 合伙人退伙后，合伙人与该退伙人按退伙时的合伙企业的财产状况进行结算。

3、出资的转让

允许合伙人转让其在合伙中的全部或部分财产份额给其它合伙人。未经过全体合伙人同意，不得将合伙股份转让给合伙人以外的其他人。其他合伙人均不同意接收转让股份的，按退伙方式结算。

第七条 合伙负责人及合伙事务执行

1、 合伙人共同选举_____为合伙负责人、营业执照上的负责人(即法人代表)。

2、 合伙人同意由安排为合伙门店的财务会计师。

3、 合伙人同意由安排为合伙门店的财务出纳员。

4、 合伙人同意由安排为合伙门店的前台收银员。

5、 合伙人共同商议合伙门店的重大事项，经所有合伙人同意后实施；议事规则另行制定并由合伙人签署。

第八条 合伙人的权利和义务

1、 合伙人的权利

(1) 合伙人有事务的经营权、决定权和监督权，合伙的经营活
动由合伙负责人决定。

(2) 合伙人享有合伙利益的分配权。

(3) 合伙人分配合伙利益应以出资额比例进行，合伙经营积累的财产归合伙人共有。

(4) 合伙人有退伙的权利。

2、合伙人的义务

(1) 按照合伙协议的约定维护合伙财产的统一。

(2) 分担合伙的经营损失的债务。

(3) 为合伙债务承担连带责任。

第九条 禁止行为

1、未经全体合伙人同意，禁止任何合伙人私自以合伙名义进行业务活动；如其业务获得利益归合伙，如其业务造成的损失按实际损失进行赔偿。

2、禁止合伙人在本区域内参与经营与本合伙竞争的业务。

3、除合伙协议另有约定或其他合伙人同意外，合伙人不得同本合伙进行交易。

4、合伙人不得从事损害本合伙企业利益的活动。

第十条 合伙营业的继续

1、在一方退伙的情况下，另一合伙人有权继续以原企业名称继续经营原业务。

2、在合伙人因其它客观情况无法继续经营的情况下，依该合伙人的书面授权或法定选择，既可以结算其财产，其他合伙人继续经营；也可经另几方合伙人同意，接纳其指定的直系亲属、配偶为新的合伙人继续经营。

第十一条合伙的终止和清算

1、合伙因下列情形解散：

- (1) 合伙人同意终止合伙关系。
- (2) 合伙事务已完成或不能完成。
- (3) 被依法撤销。
- (4) 出现法律、行政法规规定的合伙企业解散的其他原因。

2、合伙的清算：

- (1) 合伙解散后应当进行清算，并通知债权人。
- (2) 清算人由双方合伙人担任。
- (3) 清偿后如有剩余，则按本协议约定的投资比例进行分配。
- (4) 清算时合伙有亏损，合伙财产不足清偿的部分，各合伙人应承担无限连带清偿责任，(5) 合伙人由于承担连带责任，所清偿数额超过其应当承担的数额时，有权向其他合伙人追偿。

第十二条违约责任

- 1、合伙人未按本协议出资的，应当赔偿由此给其他合伙人造成的损失。
- 2、合伙人未经其他合伙人同意而转让其财产份额的，可按退伙处理，转让人应赔偿其他合伙人因此而造成的损失。
- 3、合伙人私自以其在合伙企业中的财产或其财产份额出质(即作为担保、抵押)的，其行为无效，或者作为退伙处理；由此给其他合伙人造成损失的，承担赔偿责任。

4、合伙人严重违反本协议、或因重大过失或违反法律而导致合伙门店解散的，应当对其他合伙人承担赔偿责任。

第十三条 合同争议解决方式

凡因本协议或与本协议有关的一切争议，合伙人之间共同协商，如协商不成，可向当地人民法院起诉。

第十四条 其他

1、经协商一致，合伙人可以修改本协议或对未尽事宜进行补充；补充、修改内容与本协议相冲突的，以补充、修改后的内容为准。

2、本协议确定合伙经营门店，对外为个体工商户承担民事责任，对内则依据本协议确定各合伙人的责任、权利、义务。

3、本合同一式_____份，合伙人各执_____份。

4、本合同经双方合伙人签名后生效。

签订日期：_____年_____月_____日

签订时间：

合伙人(乙方)：

签订日期：_____年_____月_____日

签订时间：