

# 教育招商加盟 招商竞聘演讲稿(汇总8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 教育招商加盟篇一

大家好！今天，我本着挑战自我、展示自我的目的走上竞聘演讲台，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢在座各位同志对我的支持和信任。一、思想进步，政治坚定。我服从党的领导，在日常行为中严格要求自己，以积极向上的世界观、人生观、价值观指导自己的工作和学习，本份做人，踏实做事。四是有认认真真、求真务实的工作作风。求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我不唯书、不唯上、只唯真、只唯实的工作态度。

五是有一定的管理能力。我在教育局工作期间，从事学校思想政治日常管理。在工作期间，积累了一定的管理经验，我所负责的各项工均取得了较好成绩，受到过各级表彰奖励。20xx年元月借调到政府办公室担任秘书工作后，对我本人的管理水平和综合协调能力有了很大的提高，自身的整体素质和综合能力都得到了加强，这对我在今后的工中，如何正确处理 and 解决各类问题，提供了丰富的实践经验和管理能力。

首先，加强学习，全面系统地掌握相关法规和业务知识。古语云：不积跬步，无以致千里；不积小流，无以成江河。为此，我要时刻注意提高自身综合素质，不断以新知识、新理论充实自己。尽可能快地熟悉业务，进入角色。

第二、扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传

统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力把我市的招商引资工作抓好，抓出成效。

第三、摆正位置，当好助手。在工作中我将尊重局长的核心地位，维护局长的威信，多请示汇报，多交心通气，甘当助手。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位不越位，补台不拆台。

一是实行最优惠的政策。本着你发财我发展的原则，在不违背国家法律、法规的前提下，把政策放宽到周围地区最优惠的程度。对来我区兴办各类企业的投资者给予财政扶持、收费、用地等方面的优惠。

二是提供最优质的服务。履行服务承诺，接受群众监督，推进诚信建设，为外来投资者的生产经营和生活提供最便捷的服务，包括对其子女入托、入学等给予照顾和优惠。

二、改进和创新招商方式，进一步增强我区招商引资的吸引力和竞争力。首先，搞好招商项目的论证包装。项目是基础，没有好的项目招商就无从谈起，因此要搞好项目的收集、筛选、论证和包装工作，提高质量，体现项目的科学性、前瞻性、实效性和可操作性，力求项目最好达到项目建议书，可行性研究报告的要求。

然后，做好项目的推出工作。首先是调动企业的积极性，利用企业自身的对外联系网络，寻找同行业中可以合作的对象，同时依托各级招商部门的引荐和服务，依靠社会各界的牵线搭桥，充分利用各种投资说明会、招商活动、各种信息和互联网项目推荐平台等，多渠道、多形式获取招商信息。

三是要讲诚信，抓落实。我认为，招商引资的立体内涵应该是招得来，留得住，能发展，而不能仅仅停留在招和引的层面上。要设身处地为外来投资企业着想，招商引资工作要讲

诚信，以促使企业能生产、能发展。

三、继续把招商引资作为重点工作抓紧抓好。首先抓在谈项目。目前我区的意向投资在谈项目很多，促其尽快落户是今后的招商工作重点。下一步，对所有在谈项目进行梳理排队，集中力量，落实相关条件，加快洽谈速度，力争早日落户我区。在此基础上抓产业规划。适应发展需要，研究制定科学产业规划，根据规划，制定招商引资方案，并全力组织实施，通过抓规划促招商，以招商促产业膨胀。

三是抓在建项目服务。进一步落实责任制，抓项目服务，促建设进度，使之尽快投产达效。

四、在招商队伍建设上下大力气，大力培育优秀的招商人员，增强招商人员的责任感，提高政治业务素质和工作技巧，培养持之以恒、热忱招商的精神，确保有人招商，招好商，出成效。

## 教育招商加盟篇二

今天的会议是继三千会之后又一次非常重要的会议。这既是一次总结表彰会，又是一次动员部署会，更是一次提神鼓劲、升温加压的大会。首先，我谨代表县委、县政府向受到表彰奖励的10个先进集体表示热烈的祝贺，希望你们再接再厉，再创佳绩！刚才学东同志代表县委、县政府作了非常全面的报告，尤其是下一步的措施很有针对性和可操作性，希望各级各部门认真贯彻落实。会上3个单位作了典型发言，交流了工作经验，讲得很好，值得大家取长补短，学习借鉴。下面，我就如何有效推进全县招商引资工作再讲五点意见。

一份工作、一项事业成效如何，成功与否，工作氛围非常重要。招商引资工作要想取得突破性进展，前提条件是要在全县上下营造浓厚的工作氛围。如何营造氛围，县委、县政府要求全县上下务必强化四个意识，形成四大局面。

一要强化“首位”意识，形成“大事大抓”的新局面。近年来的实践充分表明，如果没有招商引资，我县制约发展的资金“瓶颈”问题就难以突破，我们的“两大一新”等重点项目就无法施展开来，综合经济实力就不可能实现较大跨越，在全市乃至全省的位次就很难象现在这样引人注目。所以说，抓住了招商引资，就是抓住了经济工作的“牛鼻子”，就是抓住了促进生产力发展的关键，就是抓住了赢得未来竞争的主动权。当前，我县的发展正处在一个“紧一紧就会拼上去，松一松就会掉下来”的关键时期，加大投入，提速前进，加快发展，势在必行。因此，我们各级领导干部一定要从战略和全局的高度，充分认识招商引资工作的极端重要性和紧迫性，切实强化“首位”意识，真正把招商引资摆在经济工作的“龙头”位置，抓在手上，放在心上，集中领导、集中精力、集中时间、集中财力抓招商，真正在全县上下形成“大事大抓、特事特抓”的良好局面。二要强化“参与”意识，形成“全民大招商”的新局面。招商引资，人人有责。在招商引资发展经济问题上没有局外人。各级各部门要根据今天会议的要求，认真开好自己的动员会，深入细致做好宣传发动工作，教育干部职工要“跳出职能抓招商，跳出部门抓招商，跳出事务圈子抓招商，跳出县界抓招商”，要抓住一切可以利用的机会，联系一切可以利用的人士，全方位、多渠道、多形式广泛开展招商引资工作，形成全民招商、全员引资的“大招商、大引资”格局。无论是领导干部还是一般同志，无论是工人还是农民，无论是本县人还是外地人，谁能为我们请来客商、招来项目、引进资金，谁就是怀宁人民的功臣。

三要强化“协作”意识，形成“同频共振”的新局面。招商引资是一项系统工程。一个项目的成功引进，往往涉及到许多部门和单位，需要通力合作，同频共振。各级各部门一定要从全县经济和发展的大局出发，步调一致，令行禁止，同心协力，唱好“招商”戏，对招商引资只许设路标，不准设路卡，为招商引资大开“绿色通道”，共同打造怀宁最佳投资环境，共同把招商引资工作做好。

四要强化“争先”意识，形成“你追我赶”的新局面。招商引资要有大突破，关键的一条是我们的干部要树立“争先”意识，在招商引资的赛场上大显身手，比差距、比压力，赛干劲、赛水平，要形成“你追我赶、争先创优”的良好氛围。县委政府将以招商引资成效排座次，以经济发展实绩论英雄，真正形成一种“招商者光荣，局外者可耻”的工作导向。

商的文章，要把自然优势、客观优势变成经济优势。五要研究好招商重点。招商引资工作要始终把握“突出重点、兼顾一般”的原则，在引资引项上，要突出以“工业园区为主，工业项目为主，大项目为主，科技含量高的项目为主”，既要加快发展，又要防止低层次发展；在招商区域上，既要瞄准“长三角”、“珠三角”，又要出击省内外所有资本活跃的地区；在招商对象上，既要紧盯县外大企业、大集团，又要抓住怀宁在外发展的经济大户。

要用统筹的观点、全局的观点来思考、来安排招商引资工作，切不可孤立地、片面地抓招商引资。从我县实际出发，大家要注意做到“五个结合”。

一要把招商引资与日常工作结合起来。各级各部门的主要负责同志，在工作摆布上一定要统筹处理好招商引资与日常工作的关系，既要真正将招商引资工作摆上极其重要工作位子，对干部职工严格执行“一岗双责”制度，又要做到让招商引资和日常工作两不误、两促进。二要把招商引资与项目建设结合起来。项目建设是招商引资的一项重要的基础性工作。实践证明，没有一批好的项目作前提，招商引资工作就很难取得大的成效。要紧紧围绕县内资源优势和交通区位优势，围绕农业产业结构调整 and 综合开发，围绕现有企业的嫁接改造和技术进步，围绕商贸流通和城镇化进程，加快项目建设进度，切实搞好项目论证、项目储备和项目推介工作，扩大招商引资的吸引力。三要把招商引资与企业改革改制结合起来。要下决心加快企业改制步伐，推进骨干企业与省内外大企业、大集团的并购重组，拿出优势企业、优质资产、优良

品牌寻找合作伙伴，通过嫁接重组、产权转让、合资合作等方式，盘活存量资产，让我县企业在合伙合作中尽快靠大靠强、做大做强。四要把招商引资与劳务输出结合起来。我县是劳务输出大县，去年在全国各地务工经商人员达18万左右，这是我们的一大财富。要充分发挥这个优势，加强与务工人员联系沟通，摸清底数、掌握情况，及时获取有用信息，同时，继续大力实施“引凤还巢”工程，积极引导在外务工创业人员回乡投资创业。五要把招商引资与争取政策性投资结合起来。今年国家继续实行扩大内需的宏观政策，发行国债扩大基础设施建设的资金额比去年要大，投向的领域更宽，争取的机会很多，各级各部门都要主动出击，加大跑省跑部力度，掌握信息，及时编报既有可行性、又有可批性的项目，千方百计地争取更多国债资金。还要切实加强金融工作，高度重视银行资金的投入，要把效益好、前景好、诚信好的项目和企业列入银行的盘子，争取银行对县域经济发展予以最大限度支持。

招商引资工作是一项竞争性很强的工作，要想取胜，一靠客观条件，二靠争取力度，工作作风事关招商引资成败。我们要以非常的姿态、非常的精神、非常的作风来对待招商引资工作。当务之急，必须造就四种精神。

一是笑迎八方的“开放”精神。我们的干部要适应时代的潮流，要走进改革开放的大潮，努力把自己变成“开放型”的干部，在招商引资问题上，既能为“大”也能为“斜，切忌“坐井观天、夜郎自大”。一方面要组织机关干部走出去适应市尝了解行情、捕捉信息、开展招商；另一方面对外来投资者要热情相待，增加感情，留住客商。二是顾全大局的“奉献”精神。全民招商在一定程度上存在着局部单位和个人的付出。我们一定要讲大局、讲奉献，要明白“只有全县发展，才有单位发展；只有全县富裕，才有民众富裕”的道理，切忌出现因局部利益、个人利益影响招商大局的现象。三是契而不舍的“钉子”精神。招商引资既要造势，更要落到实处，要发扬“钉子”精神，一着不让，一步不放。掌握

信息是招商引资的第一道工序，一有信息，要紧追不舍，快速跟上，对重要项目要采劝人盯人”战术，抓在手上不放松，一抓到底，抓出成效。四是超常运作的“果敢”精神。谈判是招商引资的关键环节。要学会谈判，敢于决策、快速决策、科学决策，不能错失良机。

工作责任制是搞好招商引资工作的保障措施，县委、县政府将参照外地经验逐步完善责任考核机制。今年工作责任问题主抓“四个关键”。

一抓任务分解落实。今年我们对县直各单位、各乡镇都下达了招商引资任务，对每位副科级以上干部下达了提供信息的具体要求，这是强力推进招商引资工作的实质性举措。各级各部门要高度重视，严肃对待，要认真对照工作目标进行分解，按照“定目标、定分工、定措施、定期检查”的“四定”原则，建立工作目标责任制，一级抓一级，层层抓落实。二抓目标考核。县委、县政府已成立招商引资目标管理考核领导小组，就是要以实实在在的招商效果来考核各级各部门领导的工作实绩，年终是要对照检查、奖惩兑现的。要通过考核奖惩，“考”出快节奏，“考”出高效率，“考”出高增长。希望各级各部门要根据本单位实际研究自己的责任制度，动真格，出实招，确保如期完成任务。三抓“一把手”的重点考绩。要把招商引资工作作为检验各单位、各部门“一把手”全局观念、发展意识、领导能力和领导水平的一项重要指标，作为评优、使用的重要依据，此项工作由组织部牵头，有关部门参加，进行全面考核。对任务完成不好、考核在最后一名的县直单位和乡镇，实行“黄牌警告”，第二年单位一把手要专门负责抓招商引资工作，单位日常工作由一名副职主持；连续两年排位在全县最后一名的，要免去单位一把手现任职务，班子领导成员一年内按工资总额的90%发放工资。对招商引资任务完成不好的县直单位和乡镇，给予通报批评，党政一把手评先、评优、晋级等实行“一票否决”。对个人未完成任务的科级以上领导干部，年度考评不得评为优秀等级。四抓“有功之臣”的考核评眩今年要评选

一批招商引资贡献大的人物，将在政治上、经济上、荣誉上予以重奖。

拼搏，确保全面完成招商引资的目标任务，为早日实现全面建设小康社会的宏伟蓝图而努力奋斗！

## 教育招商加盟篇三

大家好！很荣幸今天能够在这里为大家演讲。我是黄北社区的一名工作人员，我演讲的题目是——《招商引资谋发展，我为湖滨做贡献》！

湖滨区立足区情选载体，凸显特色求实效，在全区大力实施“三大工程”（素质提升工程、创新发展工程、强基富民工程），不断创新活动形式，丰富活动内容，增强活动效果，切实使党员干部受教育、科学发展上水平、人民群众得实惠。

20xx年，我带着对事业的追求和生活的向往，走上了黄北社区的工作岗位。刚到单位工作时，我也有过理想和现实落差很大的犹豫和彷徨。在工作的每时每刻我都在思考自己的人生。直到有一天我才明白，其实我缺乏的是精神支柱和理想信念，缺少的是主人翁意识。从此，我下定决心，一定要在社区这个平凡的工作岗位上创造出一片精彩的天空，一定要为自己的家乡。自己脚踏的这块土地做点什么。几年来，我始终坚定热爱湖滨。热爱社区。努力工作的信念，不断的学习，努力的提高自己，完善自己。除集体学习业务外，我还能够挤出时间坚持自学，熟练掌握法律、电脑等知识，力争在原有理论上有所突破，在理论素养方面有所升华，丰富自己的知识，拓宽自己的视野，增强实际工作的原则性、科学性和预见性，从而提高了自身的综合素质。以工作大局为重，克己奉公。无论是风吹雨淋还是雪花纷飞，无论是烈日炎炎还是寒风刺骨，无论是值班还是去入户走访，我都能坚守工作岗位，努力以最高的标准。最好的质量完成工作任务。遵纪守法，严于律己，恪尽职守，多次受到领导和同事们的赞



誉。

进步和成绩只能记录过去，并不能标示未来。千百年前，我们的祖先头顶蔚蓝的天空，脚踏厚实而澄黄的土地，为我们谱写了文明史册的扉页。千百年后的今天，湖滨人民期待着我们撒播文明的种子，期待着真。善。美之花的绽放，期待着经济社会的辉煌，我们要用智慧的大脑和勤劳的双手书写湖滨新的壮丽的篇章！

“沧海横流，方显英雄本色”。文明。诚信是一个城市最好的名片！繁荣。腾飞是一个地方的追求！勤劳。奉献是一代奋斗者的写照！。一个地方的文明程度提高了，城市的层次和品位提高了，就可以吸引和聚集大批的人才，使他们乐意在这里工作和生活，才能得到更多的投资者和创业者的青睐，才能促进招商引资，加快湖滨改革开放和经济建设的步伐！

“玉在山而草木润。渊生珠而崖不枯”。作为黄北社区的工作人员，在招商引资的大潮中，无论面对怎样迷离的世态，我都要做勤奋的耕耘者，做文明诚信的燎原火种，在创业的阵阵鼓点中，点燃湖滨人民的渴望与激情！我愿挥洒我的汗水，积极投身到招商引资的大潮中，用青春和智慧，为湖滨光辉的未来涂抹最美丽的色彩！

谢谢大家！

## 教育招商加盟篇四

产业园区的建设离不开企业发展，而企业的引入、培育和壮大，都与招商工作密不可分。从这个层面说，招商工作者的素质，不仅决定了招商工作的成效和园区发展水平，更代表着园区形象和精神风貌。今天我就想说说我眼中高新园招商工作者的必备素质——创新、诚信、奉献。

身在新高园，我深刻体会到，招商工作所涉技术日新月异，

所含产业包罗万象，而这也给高新园招商工作者带来了创新的要求和动力。作为新世纪以来最富生命力的热点词，创新应体现在工作的各处，贯穿工作的始终。一方面，它是招商工作者应有的职业素养，要保持关注新事物新动态的积极性，培养接受新视角新理念的思维。另一方面，它也是招商人员必备的工作技能，要根据项目具体情况和进程变化，寻求灵活高效的工作思路方法，以达到最理想的效果，不墨守成规。半月前，我有幸获得机会，随同园区领导出访美国，所参观的硅谷孵化器，其针对不同高精尖产业量身定做的理念先进、形式多样的投资和服务模式；所拜会的微软公司，其内部高度智能化、自动化，同时富有人性关怀和社会责任感的管理体系，都使我感触到，只有创新，才能让自己站在更高点和更前沿，才能把看似平凡的招商工作做得非同一般。

招商离不开“商”字，广义上也是一种商业行为。古语道，为商诚信不欺，这句话在今天依然是不变的真理。诚信作为基本道德的核心，是继续和巩固人际关系的纽带，也是任何社会和经济行为的准则，有德国背景的我，在与德国人交际中，对他们言必信行必果更深有体会。然而当今招商工作中，漫天许愿、诚信缺失这一违背招商工作初衷的现象却处处可见。这一方面出于招商工作者专业知识的匮乏，对相关环境、政策、法律法规了解不足，导致无意间出现表述内容与实际情形的偏差；另一方面则出于招商工作者责任心的缺失，不计后果地夸下海口，开出空头支票。这不仅会颠覆与项目方来之不易的信任基础，更会损害招商园区形象，助长虚假承诺无谓攀比的不良风气，使招商工作陷入恶性循环。随着经济发展，招商竞争已从比拼政策和资源，转向比拼环境和服务，招商实质也已从传统观念中的利益交换，变为共赢合作，只有坚持“承诺有度，恪守诚信”的原则，才能营造诚实守信健康有序的招商环境，为招商工作带来持续成就。

招商工作漫长而曲折，俗话说好事多磨，越是优质、大型的项目，越会在进程中出现项目方举棋不定，竞争对手轮番介入等复杂情况，使招商工作产生不确定性和额外工作量，给

招商团队带来严峻考验。要战胜这一切，就要有全心全意的奉献精神。刚过去的短短半年，南京市就迎来了台积电、特斯拉等举世瞩目的精品项目的来访考察，有幸见证各园区招商人员为这些项目做出的非同寻常的决心和努力的同时，我也深切体会到，招商的成功来自于团队力量，团队力量则离不开个人付出，招商工作者只有勇于奉献，把招商视为毕生的事业，将项目与自己利益紧密连接在一起，才能保持高度的激情和韧性，比对手反应更快捷，跟进更密切，服务更全面，配合更到位，从而在争取新项目落户和促使现有项目持续发展的进程中稳操胜券。

南京是国家创新型试点城市，江宁区发展对南京市发展有着举足轻重的影响和极其鲜明的主导作用，推动江宁区经济发展，壮大高新园综合实力，是高新园招商工作者担负的非凡使命和殷切期待。在这里，我愿和每位创新、诚信、奉献高新园招商工作者一起，做强园区招商，共创园区辉煌！

## 教育招商加盟篇五

今年3月，市委、市政府召开了对外开放招商引资工作会。今天，市委、市政府再一次召开对外开放招商引资工作会议。在不到一年的时间里，市委、市政府就召开了两次对外开放招商引资会议，足以说明对外开放、招商引资工作在彭州的地位和作用。刚才，谭学军同志代表市委、市政府总结了1—9月全市的对外开放、招商引资工作，安排部署了今年第四季度的工作。会议表彰奖励了招商引资、外贸出口先进集体，天彭镇、九尺镇等四个镇作了交流发言。可以说，这四个镇的对外开放、招商引资工作各有特色；天彭镇是求实招商，九尺镇是特色招商，三邑镇是诚信招商，利安镇是以情招商。我相信这些方法和经验，对大家一定会有启发、有触动。为了确保年初制定的各项对外开放、招商引资工作目标任务圆满完成，在这里我着重强调三个方面的问题。

## 一、主要收获

1—8月，全市固定资产投资7.06亿元，同比增长44.9%;gdp同比增长12%。据初步测算，投资对gdp增长的贡献率超过了50%。这说明投资已经成为我市经济增长的第一拉动。今年我市投资额较去年同期有大幅度增长的主要原因是四川制药、华融化工、康弘制药、亨达制药、5719工厂等一批重点项目进入了投资建设高峰期，而这恰恰是去年我们招商引资实效的明显表现之一。

### (一)靠重点企业招商

在招商引资中，一个发展良好的企业就是一本活“宣传书”、一张“活名片”，投资者不仅可以通过企业看到合作的前景，更重要的是可以通过企业了解政府对企业的扶持、支持程度。

我曾经讲过光大制药更新观念与丽珠集团的合作经验。现在，我市的一大批医药企业都学习了光大的经验，结合自身实际，实现了重组和联合。四川制药与联邦制药、济生堂与康弘集团、光大制药与丽珠集团、绿色药业与同仁堂、光泰与亚宝、湔江制药与美国艾康、亚中制药与5719工厂、省中药厂与成都新世纪等的合作，都是我们依靠自身企业引进的项目。去年10月，我们与四川制药签订了合作建设抗生素原料药生产线的协议。由于我们优惠政策的及时兑现、优质服务的切实到位，项目当年就投入建设，下个月便可竣工生产。正是因为这一切，联邦制药决定来彭州投资。四川制药与联邦制药的一期合作投资2亿元，联邦制药占25%的股份；二期合作投资4亿元，联邦制药占70%的股份。在四川制药来彭投资不到一年的时期里，该企业就为我们引进了3.3个亿的资金。如果加上第三期投资，即联邦制药与四川制药的资产重组，联邦制药将在彭州投入5个亿。试想，我们自己去引一个5亿元的项目，其困难又该有多大？香港联邦制药是首次在国内合资参股，可见靠企业招商的威力。

企业招商不仅可以引进资金、技术、项目、人才和管理经验，赢得发展的机遇，而且还可以增强开拓市场占领市场的竞争实力。应该说，靠重点企业招商绝不是作“1+1=2”的加法，而是实现了一种“多赢”。

## (二) 靠盘活存量招商

存量资产对我们来说是一笔看得见、摸得着、用不上的“死”资产。但是，对投资者而言，则是方便、快捷、投资少、见效快的“活”资产。正是根据这种特点，我们在靠存量资产招商上作了很多有益的探索，也取得了一定的成效。我认为这主要是依靠企业改革，去年我们改了90多户国有集体企业，今年我们又改了40多户。

## 教育招商加盟篇六

《栽下梧桐树，引来金凤凰》，为了切中主题，我设了个副标题“努力创造优良环境，推动招商引资工作上新水平”。下面，我就结合自身工作，谈谈对这个话题的粗浅认识，不当之处请批评指正。

受组织上指派，我和另一名同志于去年3月31日踏上专业招商之旅，到现在整整一年。一年中，我们辗转于上海、广东、浙江、江苏、安徽、山东、北京、新疆等地，行程数万公里，与100多个企业和投资商进行了接洽，但仅从工作的成效看，并不十分理想。我们小组从上报的十多个项目中筛选出几个重点项目，目前已完成了前期考察和洽谈，最后能否引资到位还需要深入工作。据了解其他9个组的情况也大同小异。如果让我们首批从事专业招商工作的20名同志谈一谈一年来的工作感受，那么，普遍的认识至少有三点：即招商引资工作非常重要、非常艰难、必须加大力度。

资作为促进项目建设、推动经济发展的长效举措，加强力量、

搭建平台、优化环境、严格奖惩，全面提升招商引资质量效果，力争引进固定资产投资10亿元以上项目2个，亿元以上项目10个。这不仅为今后的招商引资工作明确了方向和目标，而且给专业招商队伍提出了更高的要求。

本提高，加之我们这里冬季时间长、天气寒冷，必然影响生产时间和成本。仅仅这些，就足以让许多南方的投资者望而怯步。（举例：1、看图相认；2、接待安徽客商）

二是从自然资源看，我们的资源优势不突出。大家都知道，我市是因煤而生、因煤而兴的城市，资源比较单一，虽然以出产优质煤炭著称，但煤炭储量已很有限。况且，按照我市专业招商的政策，采煤、洗煤、焦化项目除外，这样，仅仅靠引进煤炭深加工和其他生产加工型企业，难度可想而知。（举例：1、深圳led□2□临朐铝材）

三是从经济发展环境看，我们的软环境。我这样讲，并不是说我市的经济发展环境如何。

## 教育招商加盟篇七

大家好！

我是xxx□今天很高兴能在这里与大家共同探讨普法工作的重大意义。我演讲的题目是：“学法用法，从我做起”。

谈到法律，我想大家都不会陌生，或多或少的对它都有一定的了解。21世纪是一个法制社会，所以我们一定要了解法律的重要性。俗话说：“没有规矩，不成方圆”，没有了法律我们的生活将无法正常的运行。也许有些人对此会不以为然，认为人应该拥有自由，而自由是由自己来决定的。可是大家有没有想过，在一个有规则、有规矩的社会中生活，你能不顾一切地去追求这样的自由吗？当然不能！做为一个社会人，你不能完全以自我为中心，不能随心所欲、为所欲为。因为

在这个社会里，并不是只有你一个人，我们所拥有的自由是在法律约束下的自由，如果没有法律，或者不遵守法律，那么我们也不会拥有自由。法律和我们生活息息相关，我们所做的每一件事都离不开它的束缚。有了法律，社会才有和平和秩序，否则我们将生活在一个混乱的世界，想象一下就知道那是一件多么可怕和痛苦的事情啊！既然法律是如此的重要，那我们就应该要遵守法律，遵守规则。

我想通过这么一说，大家都了解了守法的重要性了，那接下来就应该要学法了。

我们中国有句古话叫“有理走遍天下，无理寸步难行”，就是告诉我们凡事要讲道理，如果我们人人不讲理，那我们的国家将是怎样一副场面，这个国家怎能还称其为一个国家呢？所以我们一定要培养法律意识，提高我们的法律素质，这是非常有必要的。这就需要我们不但要好好学习它，还要合理的运用，才能更好的遵纪守法，维护自身的利益。

新中国成立以来，一直朝着建设民主法治国家的方向在努力。国家一直在开展普法宣传教育活动，努力地在提高公民的法律意识，教育公民自觉守法，并且学会使用法律武器维护自己的利益。而对于执法机关，普法的意义则在于能促使执法者更公平、更公正、更合法的行使自己的工作职能，惩治违法犯罪份子，维护国家和人民的利益。

应该会有很多人同意我的这个看法吧？有句古语说：“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”。点滴小事，积累成山。别看这“学法用法，从我做起”，说着容易，可要真正做到，还是得有很强的法律意识和觉悟的。养成遵纪守法的好习惯，要从身边一点一滴的小事做起。不要小看一件小事情，它正是你素质修养的体现，或许在不经意间你就做了一个好公民，也或许在不经意间你就违反了规章制度。举个再简单不过的例子，当你在过马路的时候，你有没有严格按照交通规则呢？“红灯停、绿灯行、黄灯等一等”的规定你有没有铭记在心

呢？这虽然是一件小事，但也能充分体现公民的素质和修养。

孩子们，为了我们的国家，为了我们的社会，为了我们自己，请记住“学法用法，从我做起”！

我的演讲完了，谢谢大家。

## 教育招商加盟篇八

大家好！很荣幸今天能够在这里为大家演讲。我是黄北社区的一名工作人员，我演讲的题目是——《招商引资谋发展，我为湖滨做贡献》！

湖滨区立足区情选载体，凸显特色求实效，在全区大力实施“三大工程”（素质提升工程、创新发展工程、强基富民工程），不断创新活动形式，丰富活动内容，增强活动效果，切实使党员干部受教育、科学发展上水平、人民群众得实惠。

升华，丰富自己的知识，拓宽自己的视野，增强实际工作的原则性、科学性和预见性，从而提高了自身的综合素质。以工作大局为重，克己奉公。无论是风吹雨淋还是雪花纷飞，无论是烈日炎炎还是寒风刺骨，无论是值班还是去入户走访，我都能坚守工作岗位，努力以最高的标准、最好的质量完成工作任务。遵纪守法，严于律己，恪尽职守，多次受到领导和同事们的赞誉。

进步和成绩只能记录过去，并不能标示未来。千百年前，我们的祖先头顶蔚蓝的天空，脚踏厚实而澄黄的土地，为我们谱写了文明史册的扉页。千百年后的今天，湖滨人民期待着我们撒播文明的种子，期待着真·善·美之花的绽放，期待着经济社会的辉煌，我们要用智慧的大脑和勤劳的双手书写湖滨新的壮丽的篇章！

“沧海横流，方显英雄本色”。文明·诚信是一个城市最好的



名片！繁荣. 腾飞是一个地方的追求！勤劳. 奉献是一代奋斗者的写照！。一个地方的文明程度提高了，城市的层次和品位提高了，就可以吸引和聚集大批的人才，使他们乐意在这里工作和生活，才能得到更多的投资者和创业者的青睐，才能促进招商引资，加快湖滨改革开放和经济建设的步伐！

态，我都要做勤奋的耕耘者，做文明诚信的燎原火种，在创业的阵阵鼓点中，点燃湖滨人民的渴望与激情！我愿挥洒我的汗水，积极投身到招商引资的大潮中，用青春和智慧，为湖滨光辉的未来涂抹最美丽的色彩！

谢谢大家！

XX