

2023年综合测试仪点检表 综合组长竞选 演讲稿(通用9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

综合测试仪点检表篇一

大家好！

很荣幸能站在这儿，感谢公司提供的这次展示自己的机会，今天我所竞聘的岗位是食品组长！

我先做一下自我介绍。我叫xxx今年23岁，2013年初，我进入了人本超市便利店，进店后，首先让我的感觉就是店里的每个人都很亲切，都很热心，让我感受到了以前从来没有过的融洽，我刚来的时候做的是食品处，而后因收银台缺人，常去帮忙，就学习了收银，后来被定为储备收银员（其实是我自己定的）。目前，我已经完全可以胜任超市的食品处、收银处等各项业务工作，这些都要感谢领导对我的信任，我也不会辜负领导的信任，也是在领导的带领下，积极配合工作，完成领导下达的各项任务！以上是我的个人介绍及竞选组长的一些优势，我想这应该是我人生发展道路上的一个重要的转折点，如果这次能够顺利竞聘成功，将更加激励我努力工作，提高技能和各方面素质，并以下几个方面开展工作。

因为人才是每个公司的核心，那么怎么样留得住员工，怎样提高员工对公司的忠诚度和热爱就显得尤为重要，而且具资料表明，国内便利店员工流失率高达80%，对于公司来说，培养出一个老员工，对公司的工作效率和效益上来说都是非常

有利的，那么我认为第一点就是我必须要做好带头作用，带头多干活，自己所负责的区域应该是最最好的，这样才能让员工们心服口服；另外在员工的团结程度上，应该肯定员工的工作，经常劝慰员工有一种奉献精神 and 宽广的胸怀。二是多了解员工的心态和生活，多与之沟通，这样才能及时发现问题，来帮助他们去克服，工作氛围尤其讲究一个快乐工作，在工作中可以适当增添点欢声笑语。

一是在例会上，让大家分享自己在工作中所遇到的问题，鼓励员工们多发言，多发表自己的见解，培养员工独立思考能力，和主人翁心态，让大家帮忙齐心协力出主意，共同努力干大事。

二是主动帮助员工定下每天的目标，这样有目标的去工作，效率会大大的提高，工作中，常有部分员工，对于每天工作很迷茫不知道自己该做什么，这个时候就应该对他有相应的指导，使其明白工作的内容，提高工作的积极性和主动性。

一是应该经常开展员工专业知识培训工作，还可以定期的组织一个小规模的店内知识竞赛。

二是可以多组织相互学习锻炼，建立员工的交流轮岗机制，让员工多学一些别的岗位的东西，也会缩短到新岗位培训适应期。不一定只有收银有个储备收银员，生鲜，以及其他的理货也可以平常的时候备用一个，多培养备用人才也是非常必要的！

一是加大商品监管力度，降低损耗，临期或过期产品的出现，包括验货方面的验收，对商品的品质，生产日期，保质期的检查，还有残次的及时退送。

二是在工作中减少一些不该发生的紧急情况，例如，加强耗材的及时报备和领取，还有零钱的报备。举个例子，现在超市需要大量零钱，可能公司配备的不够，那么就需要自己提

前想办法，比如多联系自己门店附近的银行或者一些摊贩也行，另外也可以制作一个精致的小牌子回收零钱，因为我发现很多顾客在购物的时候都说家里零钱都一堆了，但是在购物的时候还是不带零钱，还有一些顾客感觉把零钱给超市兑换，超市不一定收的担心。那么制作个小牌子之后，顾客看到第一会给他有个提醒，下次来人本购物的时候可以备些零钱，这样既缩短了结账时间，也免得顾客自己的零钱越积越多，另外很多顾客看到之后就会想起家里的大堆零钱，就会想起下次经过的时候可以把零钱换掉。

三是在卖场的卫生方面以及员工的着装方面要干净，整洁，这样顾客才能感觉到来人本购物是种享受四是做好参谋，就是向领导多反映情况，并提出自己的见解和建议，要统筹兼顾和其他组协调好，帮助领导减轻负担，多吃一些力所能及的事情，以及领导下达的任务一定认真的传达和执行下去！

以上就是我的`个人一些见解和措施，我就是想向大家展示一个真实的我，如果我能有幸竞聘上组长，我相信更能激励我的工作热情，和提高我的工作能力，我也绝对不会辜负大家的期望，我一定能把这个组长工作做好，为人本尽我的一份微薄之力，我相信，您给我一根火柴，我将点亮整个夜空！

综合测试仪点检表篇二

你们好！

我已从教十五年了。十五年的教书生涯，“弹指一挥间”，蓦然回首走过的足迹，有太多值得回味的东西一直在心头涌动，把我的思绪又拉回到从前。

回想课改的两年多来，我深入学习课改理论，参加课改培训，转变教学观念，参加课改课题研究，积累了许多宝贵的经验。积极参加教研活动，善于总结别人的经验，并灵活运用到教学实践中。

由于以上教学工作实际，我打算竞聘学校的语文教学工作，希望能教完初三，为课改实验画上一个圆满的句号。若能竞聘成功，我将不负众望，用自己的勤奋加智慧，完成好教学任务。

今后，我打算采取以下几点措施：

语文是一门积累的学问，短期强化毫无效果，要让学生多读、多背、多练，再反复中加强记忆，对部分不自觉的学生采取强硬背诵方式。

作文在中考中所占分值较大，加大写作力度，将各种题材、体裁都能写上一遍。

将各种文体的分析方法教给学生，反复练习，并能把握时代脉搏。

组织专项复习，人人过关，适当训练难题。

今后的教学工作无论怎样辛苦，我都会继续努力的，使自己的教学水平更上一个新台阶，为十八中的腾飞献出自己的光和热。

综合测试仪点检表篇三

综合管理竞聘演讲稿 综合管理部所处的地位和所属的工作性质，决定着综合管理部的实质就是一个单位的服务中枢，综合管理部工作的核心就是服务。

一 尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！我是来自食堂财务管理与保管科的***。

记得有人说过，人最大的不足不在于看不到自身的不足，而

在于看不到自身巨大的潜能，80%的人只发挥了个人能力的20%。受这句话的激励，同时也凭着多年的工作经验，今天，我满怀信心和激情地前来参加行政综合管理岗位的竞聘，自信有能力挑起这副重担！我首先向大家简要介绍一下自己的个人简历和工作经历，好让大家对我有一个更加全面的认识和了解。

我今年**岁，参加工作已经**年了，**年来，我先后从事过很多工作，从事过教育，做过牧业接待，房产分房委员会等工作，现在医学科学院任——(员)。

多年来，我一直坚持自学，先后取得国家教师证书、牧业经理证书、会计证等专业证书，明年还将取得本科学历。可以说，多年不间断的学习，不仅使我各个方面的知识得到进一步的积累，也更加锻炼了我理性分析问题的能力。

我在社会上摸爬滚打了 14 年，从一名人民教师成长成了一名普通企业

职工，我人生的历程是丰富多彩的。先后在不同岗位、不同行业工作的经历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名行政综合管理岗位人员所必备的素质。

我目前在食堂财务管理与保管科干得不错，工作也已经快一年了，业务已经轻车熟路。此次我竞聘的目的是希望能为我院的发展贡献自己的力量，能在更广阔的天地里实现自己的人生价值。

客观地说，我竞聘行政综合管理岗位有优势也有劣势。下面先向各位领导和评委分析一下我自己的劣势。因为我一向认为只有能看清楚自己弱点的人才能对自己做出准确的判断，

也才能找准努力的方向争取做得更好。与有过在行政综合管理岗位工作的竞聘者相比，我认为他们都是行家里手，属于专家型人才，而我以前主要从事房产、食堂管理等工作，缺乏对行政综合管理岗位的相关经验，毋庸置疑，这可以说是我的劣势所在。在前来应聘之前，我对此已经有了充分的认识。

还好，世界上任何事物都不是绝对的。就行政综合管理岗位的业务来说，虽然有一定程度上的不同，但都大同小异。只要我热爱这份工作，并一心想做好它，我相信，我一定能行。古语有云，世上无难事，只要肯攀登。爱因斯坦也曾说过，热爱是最好的老师。也正是基于这一点，我对胜任行政综合管理岗位的工作也是非常有自信的。

感、乐于助人的品德。工作中生活中，我还注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，讲党性，深受领导和同事们的信任。

其次，我具有较强的工作能力和实践能力。在我担任过教师，从事过牧业接待及房产等工作，工作中，我总是不断创新，遇到问题肯钻研，不懂的就问。通过多年的磨练，养成了我很强的工作能力和吃苦耐劳的习惯，对胜任各项工作，我还是有信心的。

与此同时，多个岗位的变迁，锻炼了我不同的能力，积累了丰富的工作经验，具备了良好的组织协调能力。有人说，经历是一笔财富，而我更愿意把自己的经历当成一种资源，一种在我今后的工作中可以利用、可以共享、可以整合的资源。

第一，扮好三个角色。

“三种角色”即“助手、领导和朋友”。一是当好领导的助手。做到组织上服从而不盲从，奉命而不唯命，善上而不唯上；工作上主动而不盲动，当助手而不甩手，融合而不迎合；思想上

尊重领导，帮助领导排忧解难。二是与员工多沟通，熟悉分管部门的工作情况，找准工作重点和难点，制定出有效的工作计划和目标，有的放矢地开展好工作。三是当好职工的朋友，在工作中和生活上多关心职工，急职工之所急，想职工之所想。

第二，真诚讲团结，积极协助主任做好本部门的管理工作。

同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正

自己位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，服从主任的安排，积极做好爱国卫生委员会、家属委员会的组织工作，同时还要做好公管会的日常管理工作。在工作中，要率先垂范，积极协助主任做好部门的管理工作。

第三，建立完善的内部管理知识，按照制度办事。

积极建立内部岗位责任制、首问责任制、在下属单位中建立一整套的管理方案，对本部门负责在内的工作做好，做细，防止一些漏洞。另外，我还将积极组织编制年、季、月度行政后勤、保卫工作计划。本着合理节约的原则，对各个下属单位编制年、季、月度后勤用款计划，搞好行政后勤决算工作，并组织计划的实施和检查。同时，进一步建立内部管理制度，不管做任何事都要按照制度办事，做到以制度管人管事，层层负责，从制度上保障承诺的兑现。真正做到“急事急办、特事特办”，增强工作人员办事的紧迫感和责任感，提高工作效率。

第四，积极做好本部门的固定资产管理到位。

工作中，我将积极做好本部门的固定资产清理工作，对各个部门做好服务工作。我还将运用我所掌握的财务管理知识，人力资源会计、预算会计等先进会计理论和知识，对部门的

固定资产预算、支出和医疗活动进行管理，使得部门利益达到最大化。切实为我院的发展而贡献自己的汗水。

第四，我将努力提高自身素质建设。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在我院的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国伟大的医疗事业。

大家好!我叫 xx 今年 37 岁，大专学历，现在 xx 公司 xx 部做 xx 岗位工作。

首先，感谢公司给我一个展示自我的平台，给我一次学习、锻炼自己的好机会。

在这里，我将自己的工作经历做一个简要回顾 xx 年 8 月，我毕业于 xxxx 学校，分配到 xx 公司，从事 xx 岗位工作。95 年 3 月，到 xx 总公司综合管理部，先后从事内勤、外勤工作。2000 年 10 月，我到公司综合管理部负责行政专员工作。2006 年 8 月，到下属分公司做综合管理部任主管。2008 年 4 月，到公司总部综合管理部做行政主管工作至今。

多年的行政工作，培养了我勤于学习、不懂就问的好习惯，养成了吃苦耐劳、踏实肯干的好作风。这让我在之后的工作岗位上，始终能够保持平和端正的心态，尊重领导，团结同事，注重积累，能够虚心学习他人的长处，吸纳他人处理工作事务的好方法、好经验。能够积极主动履行工作职责，能够及时完成领导交办的其他工作任务。

我参加综合管理部负责人竞聘的理由很简单：展现自我，挑战自我，超越自我。

不想当将军的士兵不是好士兵，不思进取的员工不是好员工。愿意追求进步的员工越多，企业才会有更多的活力和动力。可以说：一个企业生存的根本是良好的运作机制，一个企业发展壮大的根本是人才的培养、储备和充分使用。

一、坚持严以律己，努力做好表率 1、加强自身业务学习，尽快熟悉、熟练综合管理部事务，增强自身工作能力，努力提高自身综合素质。加强队伍建设，推动综合管理部人员业务学习、技能培训工作，充分激发员工活力，调动员工工作积极性，提高行政服务整体素质和业务水平。

2、正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐、得与失、个人利益与集体利益的关系。把“耐得平淡、舍得付出”作为一切工作的准则，坚持严谨、细致、脚踏实地、埋头苦干的工作作风。坚持因人安岗，因岗定责，人尽其才，在工作上放心放手，让大家在实践中历练成长，共同进步。

二、认真履行职责，努力做好行政管理工作 综合管理部是综合部门，工作纷繁复杂，只有抓住关键，把握重点，才能取得事半功倍的效果。

1、协助领导做好行政管理。认真做好公司各项会议的组织、准备和记

录工作。

2、认真做好材料的撰写、打印、信息上报和档案管理工作，确保及时撰写和上报。做好各种文件的收发、复印工作，及时请领导阅办，规件传阅、转发程序。

3、本着严格、周密、可操作的原则，在原有各项制度的基础上，进一步修订完善综合管理部工作规范、考核制度、保密制度、文件管理制度。明确各岗位工作职责和工作责任。明确程序和质量要求。

4、协调综合管理部内部工作，合理调配人员，及时、保质保量完成领导交办的工作任务。认真做好员工考勤、考核工作。认真做好电脑、印刷设备的维护和耗材管理工作。

三、强化服务意识，把握服务重心，充分发挥行政服务职能作用 综合管理部所处的地位和所属的工作性质，决定着综合管理部的实质就是一个单位的服务中枢，综合管理部工作的核心就是服务。

1、从抓学习教育，提高思想认识着手，带领综合管理部同事找准工作位置，明确工作性质，树立行政服务的良好形象。

2、拓宽视野，广泛收集情报信息，及时上报，为领导决策当好参谋和助手。

3、高效办事，当好“服务员”。

各位领导，各位同事，我作为公司普通一员，在公司学习、工作将近8年时间了，对公司有着深厚的情感，不管我这次竞聘的结果如何，不管今后处在哪个岗位，我都将一如既往地认真履行工作职责，并为之奉献自己的最大力量。在此，我真心想祝愿公司能够打造一支团结协作，奋发向上的管理团队。我相信，只要全司员工上下一心，携手共进，xx公司一定会迎来更加光辉的明天。

我的陈述完毕。谢谢大家！三 尊敬的各位领导、各位同事大家好：

人生，其实就是一次过程，很多事情失败过，经历过才会懂，才会成熟，才会有收获。首先，我要感谢公司再一次给了我展示自我的机会。几天来，我一直在审视自己，回顾自己的经历，掂量自己的能力。在上一次公开竞聘管理岗位时，我虽然失利了，但是这并不能改变我对移动事业的执着追求。今天，我又站在这个舞台上，接受新的挑战：市场部综合管

理员。

竞聘这一职位，我认为自己具备以下几方面优势：

第一是具有较丰富的市场营销工作经验。在移动公司七年多来，先后在大客户班、营业厅、数据中心、乡镇营业部等部门工作过，多年的工作经历，培养了我较丰富的市场营销策划能力和市场竞争应变能力。

第二是具有较高的个人素养。我有强烈的爱岗敬业精神，对待工作认真负责、勤奋好学，能认识自己的不足，有着严明的组织纪律性和吃苦耐劳的优良品质。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，能大胆设想管理方法和经营策略。

第三是具有较强的工作能力。在工作中，不断培养自己的工作能力，努力发挥自己的特长，认真做好参谋决策、日常服务、沟通协调、信息传递等工作，在各部门工作中均取得了一定的成绩。经过多年的学习和锻炼，自己的组织协调能力、判断分析能力、工作部署能力都有了较大的提高。

第一是，确保完成市场片的各项 kpi 考核指标，对各项 kpi 指标要早掌握、早预知并提出具体、细致的完成计划和方法；第二是，按照市公司各项业务竞赛文件精神，及时制定分公司的各季度竞赛活动并督促各部门落实市公司下达的专业竞赛，同时关注各兄弟单位完成情况，及时沟通借鉴他们的好方法，争取各专业在年度取得名次、获得奖励；第三是，时刻关注竞争对手动态并策划具体的应对方案，提出具体的合理化建议确保市场主导地位；第四是，抓好宣传工作，确保每季度宣传在市场上占主导地位；第五是，充分调动市场片员工的工作积极性，发扬团队精神，增强凝聚力与战斗力。

我对市场部综合管理员一职充满信心，如果这次竞聘成功，我将从以下几方面进行努力。

第一是搞好市场调研，根据本地实际情况及时制定营销政策，并对公司经营情况进行分析总结□

村，我认为如何充分发挥区域营销效果，如何确保城市市场用户不流失，是扭转当前竞争市场格局的主要手段。

我们可以由市场部牵头成立以业务发展为重心的营销服务班，并从各部门抽调营销精英组成骨干力量，制定重奖激励制度，激励所有销售人员全身心地投入到营销工作中。我们不但要做好阵地营销工作还要采取主动上门营销策略。我们的营销队伍还可以配合集团客户经理在各集团单位以降低客户话费或者义务维修手机等名义进行不露痕迹的营销宣传，这样可以让我们对客户产生信任感，进一步稳定集团客户增强营销宣传效果。对于各个社区和临街商铺，我们可以开展地毯式营销，比如通过：发放宣传广告、定制终端实体展示、话费查询服务等方式，让各阶层客户知晓我公司品牌资费以及营销优惠政策。

我县共有 19 个乡镇，行政村约有 377 村，我们不但要把各乡各村的营销宣传工作做细，还要搞好与各乡镇机关、企事业单位关系，为营销打好基础。我们还应该大力发掘和发展具有较强市场竞争能力，并能与当地电信、联通运营商相抗衡的一级渠道，并积极引导一级渠道管理和服务好二级渠道。

第二是做好信息反馈工作，特别是密切关注竞争对手的发展动态，并认真做好整理和分析工作。

分析工作。对非移动客户进行：电话回访、邮寄调查、面访等形式了解客户消费倾向，有针对性地开展转网工作。

第三是认真传达有关业务管理的规程、规定以及资费政策，并组织实施。

通过下发文件、发送短彩信、集中培训、现场模拟操作、统

一考试等形式，及时将市公司下发的各项业务管理规定、业务操作流程、营销政策以及各品牌资费政策做好上传下达工作，让所有员工和代理商第一时间知晓并掌握。

第四是搞好安全生产，定期对有价卡、票据、定制终端进行检查，防止各种事故的发生。

对所掌控的有价卡、票据、定制终端的入库、销售、稽核、退库、盘点等工作进行系统管理。建立有价卡、票据、定制终端的领用备查簿，每天进行账实核对，确保账实相符、账表相符、日清日结。特别是在定制终端采购工作上，应该根据市场销售情况、客户使用口碑、员工反馈信息等因素，有计划有组织地采购定制终端，并随时与市公司对口部门保持良好沟通，确保货源充足。

第五是协调好经营部与其他部门之间的关系。

加强部门之间的关系协调，关键在于信息的沟通。我们可以采取：分析会、座谈会、文件传达、情况通报、建立制度等诸多形式实现充分的信息交流，以达到相互理解、信任与合作的目的。

各位领导、各位同事，我有信心、有决心搞好市场部综合管理员这一工作，我愿与大家携手共创美好未来，迎接新田移动的辉煌明天。谢谢大家！

综合管理员竞聘演讲稿

综合科长竞聘演讲稿

销售管理竞聘演讲稿

管理岗位竞聘演讲稿

综合测试仪点检表篇四

大家上午好!一条好的渠道,会引来一池活水;一个好的用人机制,能使无数人才脱颖而出。为加快航空的大发展,高效地推进增值服务部各项业务的开展,提高辅助收益,创造新的利润增长点,我们公司举办了本次主管竞聘书活动。这次竞聘,对我来说,是一次竞聘,也是一次提高,真诚地希望大家为我鼓劲、加油!

我叫,。个人简历。

内联室主管的竞争上岗的职责与指标是:负责协调、考核逾重行李和贵宾收入(含网上选座、网上逾重收费等相关收入业务)、货运业务、客舱销售业务的指标落实情况以及采购、仓库等相关保障单位的协调工作;策划并执行各项目市场营销活动;处理解决旅客相关投诉;与it部门沟通,促使新项目上线并使之产生效益;完成年度净利润指标x万元,以增值服务部分解月度指标按月考核。内联部涉及三个我们公司重点业务项目,也是我部门的最大头利润增长点。

一、具备良好的工作作风、工作务实。事业责任心强,上级交给的任务不折不扣完成,不怕困难。工作的速度很快,不怕辛苦,毫无怨言地加班加点工作。对领导安排的工作认真完成,从不计个人得失。我有着满腔的热情追求优秀,追求卓越。有了这样的信念,我相信,在我们航空这片沃土中我能够成长为一棵参天大树,能够为航空的美好未来增光添彩。

二、具有较强的学习适应能力,接受新事物的能力快。反应能力快。我今年xx岁,精力充沛、思想进步,思维活跃,学习、适应能力强,善于接受新事物,有着敢抓敢管、敢作敢为的性格和雷厉风行的作风。正因为我有激情,让我有精力

努力工作;正因为我有激情,让我更容易接受新生事物,在工作中另辟蹊径;正因为我有激情,也让我具有了更多的时间,更多的精力,去钻研和探索。

三、服务意识强,善于与客户沟通,处理客户投诉问题比较行,尤其是在联名卡上。我经常与客户进行谈判,取得了很好的成绩,沟通能力也在实践中与日俱增。同时我也不断在学习专家学者关于沟通方面的知识,不断提高自己的情商。

四、热爱和忠于自己的岗位。有人说,成功的起点是热爱自己的职业,有了这份执着的爱,工作才有激情、有动力。两年的工作体会告诉我,要热爱和忠于自己的岗位,才能做好本职工作。因为热爱,也会让我们更富有的创造力,有责任感,善于创新,能够吃苦。

五、具备这个岗位需要的学习和创新能力。我非常注重加强岗位需要的管理业务知识的学习和积累。我还注重创新意识的培育,在工作中不断地摸索经验,探索工作新路子。

一、努力钻研业务,尽快进入角色。走上新的工作岗位,要干出成绩,必须有较高的业务素质。业务素质的提高只能靠不断的学习,不仅要从书本上学习,而且还要从实践中学习,不断汲取理论和实践的滋养,将所学到的知识运用到实践中去,指导具体的工作,使自身理论水平和业务素质不断提高。

二、加强管理。只有加强管理才能保证业绩,我将会加强管理,努力创造一个团结和谐、自觉勤勉、有所作为、利于进步的好环境,充分调动大家的积极性和创造性,使内联部成为一个团结协作的战斗集体。从方方面面把工作做好做细,关心干部职工的疾苦,经常和他们谈心,帮助员工解决实际问题,使他们振奋精神,以积极态度投入工作。

三、做好产品(服务)营销,积极外联,争创效益。

1、把握“实际产品”概念。做好服务质量管理，提高服务生产力管理水平。一方面在服务内容上树立我们的特色。通过品牌来建立差别形象，进而提高产品(服务)质量，提升经营效益。另一方面，建立服务质量管理体系，在产品(服务)管理上实现制度化、标准化和规范化。利用商务头等舱、旅游胜地等旅途资源优势，加大服务产品的宣传和新产品的推出力度，不断完善高端服务，形成贴近价值客户需求、有竞争力的服务链。

3、机上零售。通过为客户提供各种服务，赚取额外收入，其中包括为客户提供座位、行李托运、毯子、食物，以及设法销售足够数量的机上wifi网络服务。飞机上是不能用带有信号的电子商品的引导乘客，让他们感觉在飞机上购买产品和服务是他们搭乘此次航班的附加值。根据目的地和旅行类型，每位乘客可根据自身需求进行定制，这无疑是提升乘客对航空公司品牌忠诚度的一种强有力的方式。通过机上零售方式来建立一种消费关系，采用一些类似传统的地面零售和经销模式。一是站在消费者的立场上考虑问题，需要了解乘客究竟想买什么样的产品以及他们更希望购买什么。二是销售计划，我们需要开发出为消费者量身定制、与目的地相关的服务和产品。同时，寻找新的合作伙伴为乘客带来真正的利益。三是促销，通过各类促销手段去吸引潜在消费者。(我公司一直以飞机零售东西为利润点)

选择这份职业，我只有一个理由：在工作面前，我是一只响箭，勇往直前的出征；在责任面前，我从来不是风中的墙头小草，缩首缩尾。当然任何竞争都有两种结果，即使今天我失败了，我也不会气馁，我将立足自身岗位，脚踏实地工作，寻找差距，缩短距离，在工作岗位上挥洒自己的激情与汗水，争取在下一次竞争中崛起，为我们航空的发展做出更大的贡献！

我的竞聘演讲报告完毕。谢谢大家！

综合测试仪点检表篇五

(一) 师：读读课题。(学生读课题)

师：读了题目，似乎隐藏着什么？

生：父母对儿女的关心。

师：简单的说，一个怎样的故事？

学生大略地说，教师随机作了点拨。

(二) 学生听课文录音，从以下几个方面思考：时间 决定理由

学生交流，教师随机点拨：

时间 决定理由

当天傍晚 …… ……

师提示：这三次理由都很有说服力吗？

学生回答主要观点：三次理由前后之间很矛盾，基本上是借口。

二、核心词替换：父母的

(一) 师请学生替换一个词，小组讨论。

(二) 学生上台写一写：学生写在黑板上的词语有：

理由 关心 犹豫 心灵深处 苦
衷 理由

教师引导学生看黑板上的板书，共同探讨：

1、关于两个“理由”：

第一个学生说——父母都讲的是理由，都是借口……

第二个孩子说——父母都是用一些理由，说明自己的真心……

2、关于“关心”：

师：谁写了“关心”？

生：一次次把孩子要回来，表面是理由，实际是关心……

3、关于“犹豫”：

师：关心中流露出犹豫，为什么？

生：文章做感人的也是父母的犹豫……

4、关于“苦衷”：

师：说说“苦衷”。

5、关于“心灵深处”：

师：说说他们的“心灵深处”吧。

生：父母的心里真的是很难受……

（教师在这个过程中根据学生的回答进行了点拨，评价。）

教师出示：元稹诗句：遣悲怀——谁知此恨人人有，贫*夫妻

百事哀

二、孩子的心情

(一) 播放《我的兄弟姐妹》片段，学生思考：

1、印象最深的是那个片段？

2、孩子的心是怎样？

学生交流：

1、哥哥送妹妹的镜头。手足亲情，难以分割……

(二) 回到课文。大屏幕出示：

时间	孩子	心情
----	----	----

当天傍晚		
------	--	--

次日早晨		
------	--	--

次日傍晚		
------	--	--

三日上午		
------	--	--

学生一一对应，小组讨论文章中被送出孩子的心情。

讨论后交流：

1、老大心里非常悲伤。如果把我送掉可以让他们生活的更好……

4、吃奶的孩子：她目击了整个过程……

教师点评：幸亏最后的结果又团聚了！

（三）学生朗读阅读材料：《寒风吹在脸上像刀割》

生：认同。父母是生活所迫，极其矛盾……

大屏幕出示本文开头，学生读读：

这个故事，肯定也是让你们知道父母之心是多么伟大的故事之一。

故事发生在从神户海港开往遥远的北海道函馆的船上。”

三、作者的心结：

生交流：

1、从小失去父母，渴望父母的感觉……

2、从小是孤儿，过度的缺乏，希望得到补偿

教师进行了随机点评。

四、读者的心裁：如果你是父母，你会怎么做？

学生交流：

1、师：请一位父亲说。学生：我会跟孩子讨论，征求意见……

3、师：请那位吃奶的小朋友。学生……

五、教师推荐：可以读川端康成的其它文章，曾获诺贝尔文学奖……

综合测试仪点检表篇六

首先，十分感谢公司领导为我们搭建推介自己、展示自我的舞台，提供这次公开、公平竞争上岗的机会。

我叫xx□毕业于长春工业大学法学专业□20xx年8月参加工作。参加工作以来，我虽然只在华家供电所工作不到三个月的时间，对电力行业专业性的知识还没有学到皮毛，但是我被借调到综合部这段时间承蒙各位领导的关怀与指导、帮助与支持，使我的工作能力有了极大的提高，综合素质不断攀升，有信心并且有能力取得这次竞聘的成功。

今天，我竞聘这个职位为的不是815元的岗位工资，也不是秘书这个称呼，为的是挑战自我、战胜自我、超越自我，使自身素质和能力得到进一步提高。

通过在综合部写宣传报道，培养了我从事文字工作所需的工作热情。秘书工作的主要内容是文字材料写作。文字工作具有单调、枯燥、繁琐等特征，要做好这项工作，必须饱含热情，具有吃苦精神。常有人用“看似寻常最奇崛，成如容易却艰辛”这句话来说明文字写作的艰苦和不易。在综合部的工作经历，让我体会很多、感触颇深，要想干好这项工作必须付出比别人更多的汗水，但是这汗水不是为工作而流，是为提高我自身素质而流。

夯实基础、弥补不足，扎扎实实开展工作，成为公司领导的得力助手，搭建起领导与员工工作之间的高速信息通道，达到让领导满意、让同志满意。

竞争，给人以动力，还企业以活力。忆往昔，百年电力辉煌史；看今朝，公司齐心创一流；盼明日，无限风光惹人醉。让我们团结起来，共谋发展，勇攀高峰，开创公司美好的未来！

谢谢大家！

综合测试仪点检表篇七

认知要求：

- 1) 了解关于剧本的基本知识
- 2) 理解戏剧情节再戏剧构成中的地位和作用。

情感要求：

[教学重点、难点]：

[教学时数]四课时

[教学方法] 自学法、小组讨论法、讲授法

[教学步骤] （第一课时）

一) 介绍作者

二) 介绍戏剧基础知识：

1. 空间和时间要高度集中
2. 反映现实生活的矛盾要尖锐突出
3. 剧本的语言要表现人物性格

剧本的语言包括台词和舞台说明两个方面

三) 故事梗概

四) 阅读

集体阅读课文，利用手中工具书及书上注释、注解，疏通字词。

[作业]

- 1) 练习册上第一、二、三题。
- 2) 朗读全文。

(第二课时)

[教学步骤]

- 一) 核对作业
- 二) 请同学概括剧情内容
- 三) 分角色扮演朗诵。
- 四) 讨论结构

[作业]

- 1) 思考剧中各类人物性格各是怎样的？

(第三课时)

[教学步骤]

- 一) 快速阅读，讨论分析剧中各类人物性格

夏洛克：贪婪、吝啬、残忍、固执、冷酷无情

鲍西娅：博学细心、精明能干、足智多谋、落落大方

二) 归纳主题思想

(第四课时)

[教学步骤]

一) 分析戏剧艺术特色。

1. 在矛盾冲突中展开情节，塑造形象

这种大开大合，曲折有致的情节安排，显示了作品的极高艺术水平。

2. 塑造了个性鲜明的典型人物

3. 丰富生动的语言

[作业]

1) 练习册上练习

2) 预习《模拟光合作用》

[后记]

综合测试仪点检表篇八

1. 联想想象的学习及应用。

2. 理解诗歌的内涵。

3. 朗诵诗歌，读出诗味。

朗诵诗歌，读出诗味；理解诗歌的内涵。

导出理论，了解内容，把握背景，读懂诗歌；紧扣感情读出诗味。

一、 回味《卖火柴的小女孩》，理解小女孩的现实遭遇与美丽幻想之间的关系。

现实中的小女孩又冷又饿，没有人疼爱，感受不到丝毫的快乐。而幻想中却拥有温暖的火炉、喷香的烤鹅、美丽的圣诞树、慈爱的奶奶……这些美丽反映了小女孩对美好生活的向往，作者对当时黑暗社会的抨击。

交流考试成绩不理想地的心理。

小结：能激发人们追求。

二、 教师范背诗歌，学生初步感受诗歌的美。

三、 小组自由朗读，讨论交流诗歌的美。

璀璨的街灯和明星（实景）

美丽的街市 （虚景）

牛郎织女的生活

小组自由朗读体会、交流，并闭目想象其美丽画面。

四、 讨论交流诗歌中的牛郎织女的生活与中的牛郎织女的生活的区别。

1、 学生简要讲述牛郎织女神话传说了解其生活。

2、 与诗中的牛郎织女的生活对比。

神话传说：天河阻隔，七夕相会

诗中： 骑着牛儿来往，在天街闲游

五、 阅读历史书目录，了解中国近代史，出示作者的相关材料。

（附作者介绍）

六、 历史背景、诗中美景、导语 材料三者相结合，讨论作者在诗中要表达的思想感情。

七、 朗诵诗歌，找出诗中最能体现出作者这种思想感情的词，并加以分析。

八、 听录音朗读，想象诗中绚丽的画面，再次体会作者的思想感情。

九、 轻声跟读，把握诗歌的节奏和感情，读出诗味。然后自由朗读并交流朗读体会。

十、 作业：营造你心目中的天上街市。

天上的街市

明星、街灯———联想———美丽的街市

黑暗的社会———反衬———牛郎织女的生活

综合测试仪点检表篇九

年华似水，匆匆流过。转眼间，大半个学期已经过去。一起学习生活了这么长时间，相信大家对我也有了一定的了解。

在道德品质方面，我做的应该还不错，我尊师重道，能主动帮助同学，好好遵守学校纪律。

在学习与实践能力上，我自认为不算太差，我能主动学习，上课认真听讲，虚心向别人学习。虽然可能还有做的不够的地方，我不太善于利用时间，常常把作业当任务一样完成，且没有处理好爱好和学习的关系，我一直认为淡定习需要刻苦钻研和勇于质疑的精神。所以，我将努力改正不足，以后更好地学习。

在交流与合作方面，我可以主动与同学交流，为班级和同学做一些我力所能及的事情，积极参加班级组织的活动，尽力做到最好，我有较强的集体荣誉感，热爱集体。

可能我在平时还有做得不够的地方，以后，我一定会努力改正，请大家多多指教。

谢谢大家！