

# 最新学校临聘人员安全协议 临时工安全协议书(通用5篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 催收公司演讲稿篇一

大家好！

竞聘人xx□xx年9月生，83年7月参加信用社工作，专业工作年限21年，高中毕业，现金融大专在读，助理经济师，计算机应用能力中级。83年7月-97年10月，在吉庆信用社工作，先后担任过结报员、记账员、综合员、农金员、内勤坐班主任，97年11月-20xx年6月在隆政信用社从事同城票据交换工作□20xx年7月调至仇湖信用社工作至今，现从事农业信贷工作。

我竞聘的岗位是信贷岗，竞聘理由如下：

一、具有一名信贷员应具备的政治素质、文化素质和业务素质，能正确理解和执行国家的金融法规和政策，熟悉掌握信贷政策、原则，严格执行各项规章制度xx度。我注重学习提高自己，利用休息日参加金融大专学习，系统地学习了金融理论知识，至4月底已完成全部学业，今年将获得大专xxxxxx书。我有一定的文字表达能力和口头表达能力，有一定的思维、分析计算能力，具备与信贷业务发展相适应的基本技能，且善于总结和学习他人先进的工作方法和技巧，从而提高工作质量和工作效率。

二、具有从事农村信贷工作的经验和方法，参加工作以来先后从事过内外部工作，多年的工作实践积累了一些工作经验，从中获取到一些技巧及处事原则，有较强的工作责任心、事业心，平时注重把分片、分管的工作干细、干实，对分管片区的农户情况基本掌握，经办的贷款确保无风险。工作中坚持原则，严于律己，廉洁奉公，遵纪守法、多年来未发生违法违纪案件。

如果竞聘成功，我将从以下三个方面做好工作：

首先对年初落实的目标任务明确，合理分解到各月。存款是立社之本，是信贷资金的主要来源，是支持经济发展的前提基础，在做好信贷工作的同时，我将想方设法，采取新策略，运用新方法，千方百计组织存款，争取超额完成年初责任制存款任务。贷款是信用社产生经营效益的重要途径，直接关系到利润目标的实现，在组织资金到位的前提下，我将贷款发放列为工作的重中之重。如何做到确保全年贷款增量150万元，贷款利息收入70万元，不良贷款全年净下降12万元，采取的方法：一是走“千家万户”搞调查，建档案，确保辖区内的农户档案资料建档率达100%。二是讲“千言万语”营销贷款，充分挖掘自身潜力，寻找优良客户群，在风险防范措施到位的情况下，全年力争多投放100万元。三是吃“千辛万苦。”多法并举清收不良贷款，保证全年不良贷款的清收任务完成。

首先严格按照联社制定的《信贷管理办法》，规范贷款的运行，降低信贷风险，严格把好贷款的第一关，在完善农户经济档案台账的基础上，对1万元以上的贷款坚持上门再调查，通过现场调查和侧面了解，看贷款的用途、经营项目的规模是否真实，经营项目运转情况是否良好，访借款人和保证的资信状况、品质、家庭经济情况。办理借款手续时，严格按照操作程序，规范每一笔借款手续。定期不定期地对辖区的贷款进行跟踪调查和检查，发现早期风险信号，及早采取措施，有效降低贷款的风险。

在工作中克服等客上门的思想，必要时上门服务。作为一名信贷员只有牢固树立起为农服务的思想，客户至上，才能适应竞争形势的要求，具体措施：一是优先满足社员的资金需求，小额贷款一趟制，大额贷款三个工作日；二是简化手续，方便客户，大力推行客户信用证；三是开拓服务领域，为广大社员客户及时提供信息咨询服务。

同业竞争形势逼人，催人奋进，我将立足本职工作，踏实工作，不断学习，不断创新，为信合事业多作贡献。

## 催收公司演讲稿篇二

各位领导，各位评委：

上午好！

我演讲的题目是《风雨洗礼，再迎挑战》。自中支实行竞聘制以来，一批批青年才俊，业务精英，通过这个阳光平台厚积薄发、放飞理想，使人心悦诚服，催人昂扬奋进！今天，我又怀着激动的心情，走上了这个展示自我的舞台。

从大学毕业参加工作到今天，一眨眼就是12载寒暑春秋，4000多个朝朝暮暮。2019年的酸甜苦辣，让我欢喜让我忧：喜的是积累了经验，增长了才干，锤炼了意志，宽广了胸怀。我学会了谦虚为人，宠辱不惊；我学会了位卑不敢忘忧行，从没有本位主义想法，无论哪个部门需要我配合，都是全力以赴做到最好；我也学会了什么是“团队精神”，什么是“荣辱与共”。桃李不言，下自成蹊：总行优秀共青团员和总行青年岗位能手的荣誉曾经眷顾我，第一次在总行用稿的喜悦更是清晰如昨。忧的是常常害怕自己的工作有闪失、没突破，让领导和同事们失望，尤其是在办公室担任综合秘书的七年更是常感如履薄冰。当然，忧也是缘于责任感，所谓知我者谓我心忧，不知我者谓我何求。

一是延展突出地方特色做调研的空间。基层央行开展调查研究，最忌拾人牙慧，而必须紧扣地方实际形成特色。当前，光伏业是我市新崛起的支柱产业和特色产业，它已经成为我市的一张名片，它的盛衰关系到我市的荣辱，我们要密切关注，深入调查研究，为政府谏言献策。

二是延展政银企对接的空间。众所周知，“企业贷款难、银行难贷款”是经济金融发展的一个瓶颈，而信息不对称则是其症结所在。我们要采取多种途径为政银企三方搭建交流平台，促进经济金融良性互动，畅通资金需求的推荐渠道。

三是延展个性化金融服务的空间。督促各商业银行特别是农村合作银行创新信贷产品，如开展园区开发贷款，中小企业发展贷款等业务品种；引导金融机构采取联保贷款、仓单质押等担保方式；同时进一步开发信用资源，用好信用评级。用个性化的金融服务造福一方水土一方人。

四是延展金融预警的空间。经济的飞速发展给金融稳定带来了前所未有的挑战和崭新的课题。我们要强化对金融业整体风险、跨市场风险和交叉风险的监测与防范，尤其密切关注房地产和光伏等行业的发展走势，及时发布预警信息，从“事后分析”提高到“事前预测”，真正做到未雨绸缪。

我相信，只要有想法，有激情，有使命感，我们一定能做出不凡的业绩来，打一个漂亮的翻身仗。

回首这十多年，工作中，生活上，遇到过困难和意想不到的挫折，陷入过低谷，是各位领导和全行同事们的无私关怀和帮助让我笑面人生，对此，我常怀一颗感恩的心。感恩的心，感谢有你，伴我走过萧瑟风雨，让我有勇气做我自己。今天，我渴望在竞争中获得成功，在更广阔的空间用自己的聪明才智回馈温暖可爱的中支，为它生生不息的事业和更辉煌灿烂的未来奉献自己的力量。

谢谢大家！

## 催收公司演讲稿篇三

大家好！

今天，我站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，心情非常激动。我本着进一步锻炼自己，为单位多做贡献的宗旨，参加本次总行信贷部科员竞聘。首先非常感谢单位，为我们提供了一个这么好的竞争平台，让我们可以在这里展现风采，同时，更要感谢多年来一直关心、帮助和爱护我的领导和同事们，是你们给予我信心和勇气，让我今天站到这个演讲台上畅想未来。

一是积极向上，团结同事。一直以来，我都很注重与同事们之间的关系，诚恳待人，尊重同事，关心同事，努力创造一种微笑、高效的工作环境，创造一个相互关心，相互帮助，相互支持的工作氛围。我相信“团结就是力量”，因为只有和同事们处理好关系，内部才能更和谐团结，才能创造出更多的价值，为我行的保值增值出更多力。

二是政治过关，素养良好。作为一名银行员工，在政治上积极要求进步。自年光荣入党来，不断加强自身思想政治建设，加强理论修养，思想上积极向党靠拢，行动上自觉服从党的利益，牢固树立正确的人生观、价值观。在实际工作中，坚持原则，严格自律，以身作则，事事以大局为重。具备了吃苦耐劳、任劳任怨的敬业精神，严于律己、诚信为本的优良品质，实事求是、求真务实的工作作风。

三是业务熟练，成绩突出。宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟这些，都有利于今后工作的开展。由于我长期要往返于基层之间，我了解信

贷部主要岗位职责，就少去了一个熟悉的过程，就能直接投入工作，能起到事半功倍的作用。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，这些都是保证我做好信贷部工作的基础条件。

相信一直以来学习到的每一点经验教训都会更加有助于以后工作的展开，如果我今天的竞聘演讲，能得到领导和同事们的认可，给我以信任，给我以支持。我想我是不会辜负领导和同志们的期望的。面对经济时代同行业剧烈的竞争。我只有在自己竞聘的岗位上，更好的为信贷部服务，尽自己的全部力量干好本职工作，让领导放心，让同事满意，以优异的工作成绩向领导和同事交一份满意的答卷。俗话说的好，态度决定一切。没有好的工作态度，就没有好的工作质量。“千里之行，始于足下”我将通过以下几个方面的努力，认真履行岗位职责。

一是提高服务，树立品牌。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。善于和敢于承担责任，推动工作。用全新的工作理念，简化办事程序，真正让领导放心、全体同事顺心。用自己对事业的热爱和忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提升信贷部的地位。

二是加强学习，提升自我。信贷部科员的职位责任是不容忽视的，我将努力继续按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，精于信贷事务，做到爱岗敬业、履行职责，自己做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的信贷部科员，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。同时还要加强思想素养方面的学习，提高自身素质。

三是立足本职，做好工作。坚持干一行，爱一行，专一行，脚踏实地干好本职工作。做到认真负责，一丝不苟，义不容辞的为单位做好贡献。严格按照标准开展各项工作：如果我接任信贷部科员岗位，我将按时按量的完成领导交给的任

务，并在工作中多思考，多创新，把工作做得更好。

各位领导、各位同事：无论这次竞聘成功与否，我都将一如既往地踏实工作，服从组织安排，尽职尽责地做好自身工作。职位本身对我来说并不重要，重要的是，能在其职位上实现自己的价值，继续保持昂扬的斗志，更好地为总行工作，为信贷服务。希望各位领导和同仁会给我一次实践的机会，我会尽最大的努力给大家一个惊喜！

## 催收公司演讲稿篇四

大家好，首先我要感谢评委会给我这个机会，能让我站在这里竞聘银行信贷部副主任职位，下面是我的竞聘演讲。

我叫\*\*，生于1973年，今年39岁。1993年9月至1997年7月就读于中南财经大学，毕业之后，就直接进入\*\*\*银行从事会计工作，先后从事稽核、金融监管和信贷工作。我20xx年被聘为助理会计师□20xx年考取了全国会计师任职资格。现在任\*\*银行信贷组组长。

1、素质过硬，业务知识扎实全面。以专业化的水平提供全面优质服务，是我工作以来的座右铭。以此，我努力提高自己在各方面的业务理论知识和实践工作能力。工作以来，我着重加强了金融、会计和经济理论知识的学习。并于20xx年顺利通过了全国统一的会计师资格的考试。任职以来的学习和实践证明，过硬的政治素质、全面的专业理论知识和良好的职业素养为我做好会计工作和金融监管工作及提高自身分析问题、解决问题的能力起到了重要的促进作用。

2、突出重点，高效履行各项工作职责。为做好各项货币信贷工作，保障货币政策全面有效实施。一是高质量完成监测货币供应量，分析货币信贷执行情况，我仔细分析了\*\*市的经济金融形势，形成了很有接见效果的分析，及时向上级领导反馈货币信贷政策落实情况，根据市场情况，按时反映贷款

有效需求变化，并每个季度完成\*\*银行信贷情况汇报材料，为银行领导层全面掌握银行信贷行情，制定有效的货币信贷政策提供依据。二是贯彻实施信贷政策，加强信贷管理。我严格按照中国人民银行总行发布的信贷政策，积极贯彻落实，确保货币政策正确执行到位。并根据银行每月的信贷实际情况，及时反映信贷政策执行情况，为银行高管准确、及时、全面掌握银行信贷信息提供强有力的支撑；与此同时，我还结合\*\*市和我们银行的信贷实际和特点，不断向主管领导提出\*\*银行信贷政策指导建议方面的意见和建议；此外，我还根据工作职责，加强了信贷政策的管理，为维护\*\*市和\*\*银行的正常信贷秩序，做出了突出的贡献。三是合理运用部分货币政策工具，贯彻执行总行的货币政策。根据总行的授权，作为\*\*银行信贷小组组长，我积极、合理、科学运用部分货币政策工具，按时、谨慎对\*\*市货币信用总量适时进行调控□20xx年，在我适时调控之下，\*\*\*市避免了30亿元的信贷坏账损失。我还积极贯彻执行全国统一的货币政策。为稳定金融市场秩序，支持中小企业良好、有序、快速发展，提供了强大的金融保障。

总结本人任职银行信贷小组组长以来的工作，我爱岗敬业、积极开拓创新、很好地完成了上级交付的各项工作任务，赢得了领导、同事、同行的赞赏和认可，赢得了客户的尊重和表扬，我相信在今后的工作中，我一定会以更加大的激情、更加饱满的情绪、更加冲劲的斗志，投身信贷工作中，为实现\*\*银行的快速、良好、持续稳定发展而做出更大贡献。

我的演讲完了，谢谢大家！请大家投我一票！

## 催收公司演讲稿篇五

你们好！

很高兴能有这样一个机会，来竞聘县联社中层管理干部岗位。对于我，大家并不陌生，我就不做自我介绍了，下面，我主



要谈一谈我本次竞聘的岗位、我对此岗位的认识和一旦竞聘成功后我的施政方针。

我本次竞聘的岗位是县联社信贷管理股股长岗位。

首先我声明一下我参加本次竞聘的目的：

此次竞聘演讲大会，是继xx年“三定两聘”工作之后，我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明了我县农村信用社公开、公平、公正的人才竞争选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加本次竞聘目的有两个：一是想展示一下自己的工作能力。我在县联社工作已有四年的时间，已经适应了县联社的工作环境和工作节奏，我想检验一下自己的能力；第二个目的想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，促进我社干部队伍年轻化、知识化、专业化的建设步伐，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

其次我谈一谈我对县联社信贷管理股股长岗位的理解和认识：

信贷是信用社营运货币资金的主要方式，是信用社实现盈利的主要工具，是信用社体现服务“三农”宗旨的重要手段，信贷资金营运的好坏，直接关系到信用社的资金安全和信用社的生存与发展，信用社的信贷管理与农村各个领域、各个企业和千万家农户都有着密不可分的关系，可以说加强信贷管理不仅对信用社自身经营至关重要，而且对整个农村的经济建设都有非常重要的意义，因此农村信用社信贷管理工作的位置就显得格外突出，而作为县联社的信贷管理股股长，在全辖的信贷管理工作方面将始终起着重要作用，他的基本任务就是：依据信贷资金的运动规律以及农村经济发展的自然经济规律，在国家相关产业政策的指导下，结合不同时期、不同地区农村经济发展的实际情况，通过不断完善信贷管理体制和管理制度，对农村信用社信贷资金营运的全过程进行

系统的控制，做到正确决策、灵活调剂、有效的监督与服务，最终取得效益，同时，作为信贷管理股股长，我认为还应做好以下几点：一是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手。股长一职可以说是“兵头将尾”，上对联社领导，下对一般员工及基层信用社，既是管理者，又是办事员，起到一个承上启下的作用。在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。二是要有全局观念。县联社各部门之间的工作是相互关联的，任何一个部门都不能脱离于其他部门而独立开展好工作。因此，作为股长，应该培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他股室进行沟通、协调，使各股室形成合力，共同做好联社的各项工作。三是要具备较高的业务素质和管理经验。作为一名股长，要对本股室的各项工作了如指掌，对所从事的专业工作要得心应手，要有敏感性和洞察力。比如说，要能够根据数字的变化，准确地分析出增减变化的原因，并采取有效措施巩固已取得的成绩或尽快扭转落后局面。目前，各股室人员少、工作量大，要对股室人员合理调配，发挥每个人的专长，充分调动股室人员的工作积极性，同时，对股室繁杂的工作要合理安排，沉着、冷静地处理，使股室工作有条不紊地开展。四是要搞好团结，合作共事。团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能较好地完成。作为一名股长，尤其要搞好团结。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门之间的凝聚力和战斗力。

7、 对外招标收。将不良资产摸底造册，由本社之外的其他人员“认购”，按收回比例及难易程度提取报酬。

8、 贷款重组收。籍以设法完善抵押、担保手续，盘活信用

社部分不良资产，降低信用社信贷风险为目的，以借新还旧、还旧借新、减免或全减利息、以物抵贷、追加担保、重新规定还款方式等方式盘活不良贷款。

9、呆账贷款回头收。呆帐贷款核销不是贷款管理过程的终结，信用社还要努力收回已核销的贷款，定期检查已核销的贷款，可能会有奇迹发生。

## 五、 加强抵贷资产管理，防范信贷资产损失

我社在近几年的收贷过程中，通过协商、起诉等手段获得的以物抵债资产中有相当一部分是市场价值低，不易变现和难处置的资产。因此，对以物抵债的资产应慎重考虑，严格把关和控制，牢记“银行不是当铺”。同时，加大抵债物的保管、处置和变现工作的力度，防止偿债物的流失。

一是坚持“慎取得，严管理，快处置”为方针，把信贷资金损失降到最低限度，防止信贷资产的二次流失。

二是对现有抵贷资产和即将取得的抵贷资产排查摸底、建档造册、分类排队、认定权属、统一处置。

三是通过电视宣传、张贴公告等宣传渠道，扩大影响面，采取拍卖的形式有效处置抵贷资产，最大限度地减少不生息资产占用，活化风险资产。

## 六、 实施大额贷款跟踪监控，防止出现信贷风险

一是对xx年度的所有到逾期贷款分类排队，建立台帐，输入微机，跟踪监控，确保大额贷款的安全性、流动性和效益性，最大限度地提高大额贷款盈利能力。

二是对现有的大额贷款，建立经济档案，搜集借款人的财务、经营情况资料，随时掌握其经营动态，做到心中有数，便于

监管。

三是对大额借款人按信誉状况和盈利状况实行“差别待遇”。对那些信誉较低或盈利能力较差的. 借款人予以高度关注，密切关注借款人的经营动态，必要时可采取派驻厂信贷员的办法，对借款人的经营状况进行监控。

四是进一步排查借款人的担保行为。对出现保证人失去保证能力、重复抵押、虚假评估、抵押物变化等情况的，要积极与借款人协调，重新补充足额有效的担保物，确保资金安全。

我的竞聘演讲就到这了，耽误了大家很多宝贵时间，还请诸位谅解，最后我还有两个字想送给我的下一任，希望对他会有所帮助，如果本次我能成功竞聘，那么我会继续用它来提醒我自己，这两个字就是“代价”，谢谢大家。

## 催收公司演讲稿篇六

良好的开端是成功的一半，竞聘演讲的时间有限制，报告的开头必须简洁而又精彩，引起听众的注意。下面是小编为大家整理的银行信贷经理竞聘演讲稿□

各位领导、同事们：

大家好！

我叫，大专学历，工龄20xx年，现在信贷业务审查部工作。我要竞聘的岗位是银行信贷客户经理竞聘演讲稿。

能够参加中层干部的竞聘，对于我来说是第一次，无疑感受到很大压力，但我更认为是一种动力。我之所以参与竞聘，一方面，是顺应人事制度改革的大势所趋；另一方面，我也想通过参与竞聘，接受挑战，超越自我，争取更多为领导和同

志们服务，为单位发展多做贡献的机会。

自从参加工作以来，我始终坚持学习不止，追求不断。不论是从事储蓄、出纳业务，还是参与信贷管理工作，都能服从领导，团结同志，忠于职守，精益求精，不仅没有发生过任何问题，还在平凡的岗位上取得了较好成绩，多次受到上级和单位领导的表扬或奖励。

特别是从事信贷工作以来，始终坚持认真学习，努力进取，不仅掌握了娴熟的业务技能，还学会了很多的为人之道，在职业精神、工作态度、从业本领等方面有了明显进步。几年来，我先后参与了票据认购、五级分类等重要工作。每一次都能以大局为重，舍小家顾大家，牺牲个人利益维护整体利益，做到了态度认真，操作规范，结果准确，成效明显。我可以自豪的说，共计2.5亿元专项票据发行成功凝聚了我的心血，贷款五级分类的顺利完成浸透了我的汗水，信贷管理工作的每一点进步都包含了我的付出和艰辛。同时，我也从其中收获了很多，锻炼了能力，提高了素质，增强了信心。我与信贷管理工作的不断规范同进步，与全体人员不断取得新成就同发展。

当然，我也深知，这些成绩的取得，固然有我个人努力的因素，但与领导的关怀、同事的帮助也是息息相关的。如果大家能够给我一个机会，我将继续发扬个人的成绩，弥补原有的不足，虚心接受领导的教诲，认真聆听同事的指正，有信心、有决心、有能力把信贷管理工作做的更好。

各位领导、同志们，竞聘有成败，心态是关键。无论竞聘结果如何，我都会保持一颗平常心，坦然面对未来。成功对我来说，争来的是一分信任，一副重担。只能使我个人增添一份拼搏向上的信心，也使金融事业增添一股蒸蒸日上的活力。如果落聘，说明我还存在着差距，我会认真总结，继续努力，一如既往地金融事业作出自己的贡献。

最后，以一幅对联结束我的演讲：上联是“胜固可喜，宠辱不惊任花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是：与时俱进。

我的演讲完毕，谢谢大家！

各位领导、同事们：

大家好！

我叫，大专学历，工龄20xx年，现在信贷业务审查部工作。我要竞聘的岗位是信贷业务审查部副经理。

越自我，争取更多为领导和同志们服务，为单位发展多做贡献的机会。

自从参加工作以来，我始终坚持学习不止，追求不断，不论是从事储蓄、出纳业务，还是参与信贷管理工作，都能服从领导，团结同志，忠于职守，精益求精，不仅没有发生过任何问题，还在平凡的岗位上取得了较好成绩，多次受到上级和单位领导的表扬或奖励。

特别是从事信贷工作以来，始终坚持认真学习，努力进取，不仅掌握了娴熟的业务技能，还学会了很多的为人之道，在职业精神、工作态度、从业本领等方面有了明显进步。几年来，我先后参与了票据认购、五级分类等重要工作。每一次都能以大局为重，舍小家顾大家，牺牲个人利益维护整体利益，做到了态度认真，操作规范，结果准确，成效明显。我可以自豪的说，共计2.5亿元专项票据发行成功凝聚了我的心血，贷款五级分类的顺利完成浸透了我的汗水，信贷管理工作的每一点进步都包含了我的付出和艰辛。同时，我也从其中收获了很多，锻炼了能力，提高了素质，增强了信心。我与信贷管理工作的不断规范同进步，与全体人员不断取得新成就同发展。

当然，我也深知，这些成绩的取得，固然有我个人努力的因素，但与领导的关怀、同事的帮助也是息息相关的。如果大家能够给我一个机会，我将继续发扬个人的成绩，弥补原有的不足，虚心接受领导的教诲，认真聆听同事的指正，有信心、有决心、有能力把信贷管理工作做的更好。

各位领导、同志们，竞聘有成败，心态是关键。无竞聘结果如何，我都会保持一颗平常心，坦然面对未来。成功对我来说，争来的是一分信任，一副重担。只能使我个人增添一份拼搏向上的信心，也使金融事业增添一股蒸蒸日上的活力。如果落聘，说明我还存在着差距，我会认真总结，继续努力，一如既往地金融事业作出自己的贡献。

最后，以一幅对联结束我的演讲：上联是“胜固可喜，宠辱不惊任花开”，下联是“败亦无悔，去留无意随云卷”，横批是：与时俱进。

我的演讲完毕，谢谢大家！

尊敬的各位领导：

你们好！很感谢各位领导能给我这次竞聘上岗的机会！我一定会好好珍惜，不让各位领导失望！

我认为，作为一名信贷员，要适应新时期工作的需要，就必须不断地追求。坚持高标准、高起点，增强自己的责任感。

1、认真管好信贷资金。在不断提高资产质量，努力降低风险资产上下功夫，从而保证了所放贷款几年来未有不良贷款。

2、认真建实农户经济档案。尽管任务较重，我始终坚持建一户成熟一户的原则，逐村组，逐户上门进行登记。为今后发放农户贷款提供了真实的可靠资料。

3、认真编制信贷报表。几年来，我一直把它作为我的一项重要工作来做，坚持标准，确保质量。

4、加强服务，不仅是联络我行与客户感情的关键，而且是维护我行形象和声誉的关键，也是诚实守信原则的具体体现。我坚持能放的贷款及时发放，尽量减少借款户等待时间；企业贷款按照其经营状况，合理确定授信额度，在保证贷款安全性的前提下，最大限度地满足广大农户及企业借款需求。坚持以信贷服务承诺的规定，加强对客户的服务。

5、在做好工作的同时，我自觉接受纪律的约束。能严格坚持：

(1)遵纪守法。

(2)加强廉政建设，杜绝各种腐败现象的发生，树立我行的良好形象。

(3)认真执行我行的八严禁。

我深深体会到，只有不断提高自己的文化素质、业务素质和工作能力，树立正确的世界观、人生观和价值观，这样才能适应新时期工作的需要。如我竞聘成功，我将继续发扬优良作风，改进工作中的不足之处，紧紧围绕全年经营目标开展工作，为我行信贷资产质量的进一步提高，做出自己新的贡献。

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

申猴踏春去，金鸡送福来[]20xx年的春节刚过，请首先允许我衷心的祝福在座的各位领导、各位评委、各位同事及您的家人在新的一年里，新年大吉，身体健康，万事如意！



我行这次人事制度改革，对信贷处主任采用公开招聘的方式，为全体干部职工提供了一个公平竞争银行信贷经理竞聘演讲稿的机会，我非常拥护，并积极参与竞争。下面，我分三部分向各位领导、评委、同事汇报我的情况。

## 一、我个人基本情况。

我今年34岁，大专学历，会计师。1989年至20xx年担任科主任，主要从事管理会计、出纳工作□20xx年至今在信贷科工作。工作中，我干一行，爱一行，专一行，在每个工作岗位上都做出了一定的成绩，先后多次获得支行先进工作者等荣誉称号。

## 二、我的竞聘优势。

一是我思想进步，具有一定的政治素养。

我从小接受了良好的传统教育，因而培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。平时，我注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，深受社领导和同事们的信任。

二是我工作适应能力强，具有丰富的工作经验和组织管理能力。

回想起来，自1989年参加工作以来，我一直从事?科的管理工作。在工作过程中，从来没有因为我的失职而造成工作的损失，在工作实际管理中，并且积累了丰富的工作经验，具备了较强的组织与管理能力。同时，多年的管理经验及工作经历，已使我基本具备了担任信贷科主任所需要的工作能力，组织能力。

三是我善于交际，客户群较多。我性格外向，喜欢和各类人沟通。多年的工作经历，使我积累了丰富的客户资源。另外，

我家又是本地，对当地一些企业、金融界了解比较多，能更有利于拉存款及办理各项业务。

四是树立了强烈的工作责任感和敢于吃苦耐劳、勇于创新。

我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。所有这些，都为我做好信贷科主任工作提供了可靠的保障。

三、工作设想。

第一、真诚讲团结。

多年的工作经验告诉我，同事时间，搞好团结比什么都重要。为此，我将摆正自己的位置，在领导面前，凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在同事面前，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，使大家相互理解、相互信任、相互支持、上下齐心，把社里的工作搞好。

第二、加强本部门管理力度，健全各项管理制度。

我将不断寻找工作的新思路、新方法，积极做好信贷科的管理工作，建立完善的内新管理制度，明确分工，划清职责。设置相应的规章制度，使职工有据可循。明确各岗位职责，使每位职工知道自己需要干什么和怎么去干。

第三、抓好拉存款业务，做好贷款资金管理。

信贷科主要任务就是做好资金管理与存款业务。为此，我将建立一整套存款奖励政策，让自己走出去，多与企业及金融单位沟通，做好上门服务。想法设法拉存款。同时，还要积极探索金融机构的发展途径。建立信用评价体系，寻求信企

沟通渠道，建立担保机构；做好贷款资金管理。

第四、我将努力提高自身素质建设。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在支行的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国伟大的金融事业。

各位领导、各位评委，十分钟的竞聘演讲，浓缩了人生的一个短暂的片段，但是我相信，有你们的激励和鞭策，我一定会奋发有为、不辱使命、不负众望，把信贷科主任的工作做好。最后，我想说，作为信贷科主任，目前或许我不是最优秀的，但我将一定做最努力的。请大家考验我，信任我！

谢谢大家！

各位领导、各位同事：

大家好！

首先感谢行领导为我创造了这次公平竞争的机会！当我站在这个竞聘演讲台上的时候，特别是听了行长的动员报告后，内心不仅充满了舍我其谁的信心，同时也做好了勇挑重担的准备。

多年银行工作的实践，使我对这次竞聘更加充满了自信。近年来，本人在总行和行长室的正确领导下，站在国家利益和国家金融政策的立场上，勤勤恳恳工作、踏踏实实做人，在谋求银行与企业“双赢”方面作出了不懈的努力。我所分管的企业，从未发生超期结算资金、挤占挪用和其他不合理占用贷款，并超额完成了市行下达的消化挂帐占用贷款指标，较好地维护了农发行良好的社会形象。特别是被安排到信贷

部门工作后，我负责东片5家粮食企业的信贷工作，在对企业逐家进行资格认定、信用评估、现金库存核定的同时，能认真调查发放每笔贷款，规范贷款手续，严格库存检查，对回笼的贷款也能及时收贷收息，通过全过程监管，基本做到了“放得出、收得回、有效益”。能取得这些成绩，我真诚感谢这么多年来行领导为我提供的一个又一个平台，我也深深感谢各位同仁给予我的支持与配合。正因为你们，才使我拥有足够的信心和底气，站到这个演讲台上，定向竞聘包片粮食信贷一组组长这个岗位。

如果竞聘成功，我职责的定位是：组织安排本组人员实施对包片企业贷款的资格认定、信用评估”、现金库存核定；做好贷款的调查、审查和检查工作，强化贷款发放、库存检查、回笼归行、收贷利息拆分全过程的管理、指导、考核；对完成本组经营目标任务负责，做好全辖贷款风险的防范，严格执行出库报告制度，贷款全额归行，按规定拆分收贷收息，努力拓宽信贷业务；同时做好行长室和部室分配交办的其他工作。

如果竞聘成功，我工作的目标是：贷款发放合法合规、手续齐全，“放得出、收得回、有效益”；出库报告、台帐登记等基础资料达到规范化要求；回笼归行、信贷库贷比、收贷率、收息率等经营指标达100%，全年企业消化挂帐占用贷款下降7%，人均有效资产增长15%，超期结算资金、挤占挪用、其他不合理资金占用及不良贷款零增长，有效资产抵押达85%，不超范围发放贷款；粮食贷款按规定时间结零，每月银企购销存勾对相符，每月对全辖进行经营分析并汇报；本组发案率为零。

如果竞聘成功，我履职的思路是：第一，准确把握政策。在目前农发行执行政策难度加大、信贷管理日趋复杂的情况下，从实际出发，认真执行“以销定贷、以效定贷”的信贷政策，积极支持企业收购非保护价粮棉，同时，努力争取分类信贷，对外部环境好、历史问题基本解决的企业，支持企业做大做强；对基础和环境较差、历史遗留较多问题的企业，加强风险

防范，通过扩大增并贷款的办法，逐步盘活存量；对经营效益好、信誉度高，或拥有长期稳定购销渠道的企业，要重点培植，在贷款投放上优先考虑。第二，加强业务学习。要加强业务知识和业务技能的学习和更新，全面系统地学习总、分行制定下发的各项基本管理制度，使自己更加胜任本职工作。同时认真学习和全面落实岗位责任制要求，规范工作程序和操作行为，要在“学用结合”上下功夫，增强运用理论解决实际问题的能力，努力实现基础工作“零缺陷”，业务工作“零差错”，服务工作“零距离”。第三，树好自身形象。以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，文明待人、以礼待人、与人为善、协同工作，特别是在基层所站工作时要注重自身的形象，维护我行的整体形象。另一方面，在工作中要继续发扬以往好的作风、好的传统，按照“严格、规范、谨慎、诚信、创新”的十字行风要求规范自己，在求真务实中认识自己，在埋头苦干中实现价值，不辜负领导和同事们的期望！

尊敬的各位领导，各位同事！我要说的是：给我一个平台，我一定会做得更精彩！请大家相信我！

谢谢大家！

## 催收公司演讲稿篇七

尊敬的领导：大家好！

大家知道大雁飞往南方过冬时，为什么总是排成“人”字形吗？,,,研究表明当每只大雁扇动翅膀时就为紧随其后的同伴创造了一股向上的升力，后面的大雁会发出鸣叫声，鼓励前面的大雁保持队形和速度。如果有一只大雁病了或受了伤掉队时，会有两只大雁离开队形跟着它留下来帮助和保护它，直到它重新飞行或死去，然后它们靠自己的力量再次出发或跟随另一队大雁追赶自己的队伍。这使我受到了极强的震撼。

物犹如此，人何以堪？在这个世界上，个人的力量总是有限的，一个人无法解决生活中的所有问题，学会与人合作，你所有的努力都将会事半功倍。合作是一种能力，更是一种智慧。俗话说“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮”。一个人，即使是天才也不可能样样精通，所以，人要成就大业，就必须善于借助别人的智力、能力和才干，培养互助合作精神。

## 一、员工之间的互助

一个团结友爱的员工团队是企业蓬勃发展的永恒生命力。古人云：人心齐，泰山移。团队的核心是共同奉献。这种共同奉献需要每一个队员能够为之信服的目标，这个目标也可定义为企业文化。而贷款互助合作社的文化精髓正是善行助贷，为穷人解难；组织群众，为国家分忧！我们正是认同这种文化而走到了一起。我们可以帮助穷人获得贷款，更何况我们员工团队之间的互帮互助，就拿我社为潘静、孟会琴等同志发出的爱心倡议来说吧，尽管大家都不富裕也圆满完成了我社的倡议计划。正如许社长所说的：“我社不需要挣钱的机器，需要的是具有爱心的员工”。员工之间的互助对企业的生存发展及良好人际关系的形成有着极其重要的作用。它贯穿于企业的各项管理工作中，只有员工内部互助和谐，企业的潜在创造力才能发挥，企业的整体目标才能顺利地实现。

## 二、客户之间的互助

如何让想致富的低收入群众更快捷地实现融资需求？贷款互助合作社搭建了这样一个平台：以小额贷款为媒介，把小额信贷作为全新的扶贫工具，宣传组织培训农民，引导农民互助合作，创建真正属于农民自己的新型专业合作经济组织，发展农民产业化经济，探索破解农民贷款难的新模式。

经过多年的探索试验，助贷社探索出了一条解决困扰城乡发展的组织难、贷款难、收款难等系列难题的新路径。那就是，以村落或社区为单位，组织、培训群众创办真正属于自己的

村银行（也称社区银行、互助中心），群众自愿认购股金入社，从而确立自己在村银行中的主体地位，也确保了贷款权的轻松实现。群众通过开展资金互助，调动了他们参与、管理的积极性，使贷款变得像买东西一样方便。培训群众组建村银行，是中国社会科学院赋予贷款互助社的重要使命，我们坚定“服务三农”的志向，使越来越多的老百姓加入了互助合作事业，目前成功组建村银行408个，入股投资社员近万户，累计发放贷款2.1亿元，缓解了困扰三农发展的资金难题，让一个个社员家庭以更饱满的姿态，走上致富的康庄大道。

当然，正是有许多有意助人的爱心投资户在资金闲置时，投资助贷设才使得我们的工作顺利开展，把“欲得人助，必先助人！”的民族美德发扬光大。

### 三、员工与客户之间的互助

任何成功的小额信贷活动，无不与信贷员本人的勤奋敬业及其与贷户建立的良好互助关系有关。还记得做李xxxx的贷款时，那是xxxx年的12月份，刚刚下过雪，天特别的冷，下午我和李xxxx要到xxxx农机局签一个担保手续。我们乘公交到xxxx车站，然后转短途客车到xxxx□由于路滑，车开的很慢，到xxxx时已经下午三点多了。不巧的是担保人有事外出，于是我们两个就在农机局门口等。等了近一个小时，担保才办完事回来，我们已被冻得手脚冰冷。办完手续回到市区，已近七点钟。下车后，李xxxx一直道歉：“不好意思了姑娘，咱找人家担保办事，不好意思催人家，让你受冻了”，我慌忙解释：“没事的，叔，我理解，再说了，这是我的工作，应该的”。我准备打车回家，李xxxx跑过来说：“姑娘，你放心，就冲你这工作态度，我保证不会有一次拖欠,,...”，我笑了笑，上了车，这句话让我一路上心里都暖暖的。

从那以后，我坚定了一个信念：要做一个合格的称职的信贷员！在后来的工作中，我明白了这个道理：只要你今天肯为

客户多加一会儿班，就能为我们以后的贷款管理打下良好的基础。

## 催收公司演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同志：

大家好！

我要竞聘的岗位是计划信贷处处长。我是第一次登上这个竞聘演讲台，参加市联社机关处负责人的竞争，对于我来说，既是一种压力，同时又是一种动力。因为，我知道竞争上岗是人事制度改革的大势所趋，形势所至，要想赢得自己的岗位，就必须接受挑战，必须练就真正的本领。

那么，假如我竞聘成功，我将在市联社党委的正确领导下，立足部门工作职责，从四个方面抓好计划信贷处工作。

我市农村信用社自去年初全面推广农户小额信用贷款以来，较好地解决了农民贷款难和农村信用社难贷款问题。今后我将进一步加深对小额农贷工作的认识，要辩证地分析推广工作中存在的各种片面甚至错误的观点，正确处理好推广工作中出现的各种矛盾和问题，不断地总结经验，吸取教训，完善管理制度，改进工作方法，规范操作行为，把小额农贷作为农村金融制度改革和创新的一种方法，作为农村信用社准确市场定位、集中资金支农的基本信贷制度，深入持久地开展下去；不仅要把小额农贷打造成为“三农”服务的一个知名品牌，而且还要把小额农贷打造成改善农村信用社经营状况的一个知名品牌。同时，加强信用村镇建设，结合上年度小额农贷推广和收回情况，按照实事求是、循序渐进的原则，做好信用村镇的评定工作，营造良好的社会信用环境，为小额农贷实现可持续发展奠定良好的基础。



在信贷投放渠道上，我将督促各地农村信用社形成以农户小额信用贷款为主，担保贷款并驾，农户联保贷款积极发展的格局，在贷款投向投量上，策应当地党政制定的农业产业政策，重点向特色农业、生态农业、高效农业倾斜。

近年来，在全市农信员工的共同努力下，不良贷款清收工作取得了一定的成绩，资产质量有了明显的提高。但同时也应该清醒地看到，全市农信社不良贷款总额仍然较大，不少信用社仍处在高风险平台上艰难运行，清非工作任重道远。为此，我将把大力盘活不良资产作为降低农信社经营风险的战略任务来抓，实施多管齐下，多方清收，其工作重点为：一是充分发挥资产保全部在清收工作中的管理、组织、协调和指挥作用。按照“先内后外、先易后难、先钱后物”的原则，通过制订清收计划、下达清收任务、组织清收队伍、协调各方关系、采取各种措施，使辖内清收工作有条不紊、有的放矢、有实效。二是加强对抵债资产的管理和处置，减少资产损失。目前全市抵债资产总额越来越大，而且转列的多处置的少，严重影响了信贷资金的安全性。为此，今后在抵债资产的管理和处置工作中，严格按照抵债资产管理办法，加强对抵债资产的管理和处置，尽量减少因抵债资产贬值带来的资金损失。三是加大对“三外”资金的清收力度。督促有“三外”资金的联社通过成立清收专班，落实清收责任人，加强与政府和人民银行的工作联系，取得他们的支持，需要诉诸法律，尽快提起诉讼，保全债权。

目前，我市在信贷管理工作方面，已经制定了一整套的制度、办法和规定，但由于各地基层信用社风险意识不强，存在着重发放轻管理甚至违规违法现象，为农村信用社产生新一轮的不良贷款埋下了隐患。为此，我将进一步加大信贷规范管理力度，计划在今年内抓好章贡区联社信贷管理规范化试点的基础上，在全市农信社全面推行信贷规范管理。在内容上，严格贷款合规合法手续，严格贷款审批和贷后管理制度，建立和完善大额贷款监控台帐、信贷员贷款台帐，规范管理的重点是大额贷款、小额农贷和不良贷款；在方法上，采取以

现场检查为主，非现场管理为辅，专项检查与综合检查相结合，计划在2年内，对辖内网点的检查面达到60%以上，对检查中发现的问题责令限期整改，情节严重的追究有关人员责任，同时组织一至二次整改情况回头看，对整改不到位或拒不整改的有关责任人进行严肃处理。