

# 2023年销售公司主持人开场白(精选7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 销售公司主持人开场白篇一

感谢大家准时参加方根都20xx年今天的大会，近期又有许多新伙伴加入到我们的团队里，让我们以最热烈的掌声欢迎他们的加入。下面我隆重的给大家介绍一下主席台就座的领导□xxxxxxxxxx□接下来我们来活动一下，现在请所有伙伴起立，闭上眼睛听我口令(转圈时注意安全)，请大家向左转三圈，然后向右转三圈，再向右转一圈，向左转一圈。好的，现在请睁开你们的眼睛，看看有多少人是回到了之前的位置。是不是很多人都没转回到一开始的位置?游戏结束这个小游戏给了我们一个启示：那就是我们不能凭感觉想当然的考虑问题，我们有一双乌黑漂亮、睿智凌厉的眼睛是要睁的大大的，一是看起来让我们美丽，二是看清楚我们的世界明辨是非好坏。

一个优秀的企业会把公司取得的成就跟员工分享，一个优秀的企业会把公司的发展和战略跟员工分享，一个优秀的企业会把企业的目标与员工的发展紧密结合在一起，下面我们把时间交给陈总，它将给我们带来精彩内容，最热烈的掌声有请陈总讲话。

有位名人说过这么一句话：选对环境快乐一生，选对伴侣幸福一生，选对老师智慧一生，选对行业成就一生。选择了这个美丽时尚的行业，我们不会后悔，选择了这个有正气洁净的企业，我们不会后悔，身边有这么多良师益友，我们不会

后悔，我们要做的就是把握好这一切珍惜它，再找一个对的人，那我们的一辈子就会很完美。

## 颁奖环节

“瑞雪兆丰年”这句谚语大家都知道么？都知道意思么？近期祖国大地是不是下雪了？是不是还下的很大？好的，这是预示着祖国的发展会越来越好，那也预示着我们的大卖季节已经拉开序幕，行动起来，切切实实的用我们的行动来做好销售，你们都比我聪明，你们都切身感触到高奖金是怎么来的，我相信在坐的各位都希望看着自己的薪水曲线是一直上升的，那么请拿出你的本领，做好我们经典款销售，做好我们所有货品的销售，有额外的这么高的奖励可以拿而不去拿，那你也太对不起自己啦！

20xx年已经过去了整整10个半月，过去的的时间里我们都做得非常好，还有一个半月的时间我希望大家做得更好，让我们在一个月20xx年的最后一次会议上，看到每一位伙伴的脸上都挂着幸福灿烂的笑容，每一位伙伴的脸上都写满100%完成今年任务的满足！伙伴们，向着高额的奖金，让我们一起加油！谢谢大家！

## 销售公司主持人开场白篇二

陈：各位同事

合：大家好！

许：新年的钟声即将敲响，时光的车轮又留下了一道深深的印痕。

杨：走过满怀激情与活力的x年，我们又迎来x年绚烂的阳光。

张：在这一刻，我们感受到了春天的气息，我们听到了春天

的召唤。

陈：在这一刻，我们感受到了时代的热情，我们听到了时代的嘱托。

梁：过去的一年，是不平凡的一年，在集团领导的关怀下，我们上下一心，再次刷新了历史记录。

杨：过去的一年，是光辉的一年，在公司各部门的努力下，我们同心同德，捷报频传。

许：让我们共同走过x年的终点，用我们青春，点燃希望的火把。

张：让我们尽情畅想x年的未来，以我们活力，谱写明日的诗篇。

陈：荆州汽车零部件制造有限公司x年度总结表彰暨迎春联欢会现在开始！

(鼓掌)

梁：x年依旧难忘□x年激情还是那么热烈，让我们一起回顾昨天的精彩!(鼓掌)

(短片□x年回顾》)

陈：辉煌的x年已经再度改写了历史，此刻我们当然不能忘记x年勤劳的xx人以及他们之中的杰出代表，下面有请xx公司副总经理肖治高先生宣读xx公司x年度先进集体、先进个人表彰决定。

(肖总宣读表彰决定)

梁：谢谢肖总！接下来，让我们以热烈掌声有请公司总经理夏义军先生，作xx公司x年工作回顾□x年工作展望。

（主持人退场，夏总作报告）

陈：谢谢夏总，从夏总的讲话中，我们深深感受到了公司在过去的一年中，各项管理策划的科学性和前瞻性带来的丰硕成果□x年的战略规划更让我们对未来充满希望。在这里，也谢谢各位先进个人、先进团队和公司全体干部员工的辛勤努力！

降成本先进集体、降成本先进个人

梁：（降成本先进集体）

他们发挥团队协作精神，通过不懈的努力，减员不减产。他们通过产能提升、工序优化等措施，使油管毛利率比上年提升9%。他们就是降成本先进集体：油管事业部。

陈：（降成本先进个人）

梁：请降成本先进集体代表、降成本先进个人上台领奖，请公司财务总监宁心莲女士为他们颁奖。

安全管理先进集体、安全管理先进个人

陈：（安全管理先进集体）

“安全生产、预防为先”，他们恪守着这句诺言，并践行这句承诺。他们有自己的安全管理机制，有着安全管理的团队，他们总是不停的发现隐患，整改隐患，他们积极参加公司的安全管理活动，多次抓获偷盗者。全年来，安全事故持续降低。他们就是安全管理先进集体：机二车间。

梁：（安全先进个人）

有一种守护叫执着，有一份关爱叫严厉，有一群人，他们的名字叫安全员。他们有着锐利的目光，发现安全隐患，他们又有着婆婆一般的口吻，给员工谆谆诱导。突发事件，他们冲锋在前，收场在后。默默的付出，守护着安宁，他们就是我们的安全先进个人。获得安全先进个人称号的是：刘勇、王会斌、冉茂兵、周厚盟、陈传俊。

陈：下面将颁发安全管理先进集体和安全管理先进个人奖，请获奖集体代表和获奖个人上台领奖，请公司总经理助理、公司安全委会执行主任曾良春先生为他们颁奖。

现场服务奖

梁：（现场服务奖）

他们来自科室，支援着一线生产，他们把对公司的无限忠诚化为无穷的动力，忙碌于各生产线，温暖着一线员工的心。哪里是瓶颈，哪里就有他们的身影，他们就是现场服务奖获得者：吴建华、贺家玮、吴琼、何培清、李华军。

陈：请获奖个人上台领奖，请销售公司总经理助理萧燕女士为他们颁奖。

（抽幸运奖环节）

杨：现在我们将进入第一轮激动人心的抽奖环节

张：我们这轮要抽出的是第一轮幸运奖120份，奖品是

许：本轮抽奖环节抽奖规则是：由台下员工随机进行抽奖，转动转盘，指针停止后所指的数字，即为中奖尾数，请大家核对入场卷位数，尾数相同的即为中奖，中奖后请于会后评

卷领奖。

杨：接下来，我们要在员工席中寻找这位幸运使者，有哪位员工愿意上台来抽奖的，请举手，上台来的都有纪念品哦！（抽奖过程）

杨：中奖尾数是，请中奖员工会后凭中奖卷领取奖品。谢谢大家的参与！

颁发拉歌比赛奖

工会积极分子

梁：（工会积极分子）

员工薪酬、妇幼保健、劳动防护……，她们细细数来，毫无遗漏，她们是工会的一份子，她们用心的为员工服务，积极的为员工奔走，同事们亲切称呼她们为“内当家”。她们就是工会积极分子。

陈：获得工会积极分子称号的是：牛成成、张双玉、于霞、刘芝、卢爱敏、廖远丽、尹琳、张晓燃、沈颖、谢俊。请xx企业集团工会主席鲁修华先生为他们颁奖。

质量控制标兵、岗位标兵、科技能手

梁：（质量控制标兵）

他们是产品质量的守护者，他们坚守着质量阵地，不接收、不加工、不流转一件可疑产品。在产品质量的提升中，他们是践行者。在他们的心中，质量就是生命。在他们的手中，产品的质量大于天。他们就是质量标兵。获得质量控制标兵奖的是：李正晨、程东、伍金华、李红星、谢坤。

陈：（岗位标兵）

他们在平凡的岗位上一直默默耕耘，而这份劳作练就他们一身过硬的本领。他或许只是比其他人仔细一点，或许他只是比其他人快捷一点，或许还有很多或许，但就是这点点滴滴，让他们焕发光彩。他们就是岗位标兵。获得岗位标兵奖的是胡军军、李少国、杨斌、毕永洪、梁钰。

梁：（科技能手）

他们泡在生产车间里；他们或许不善言辞，却构思精巧，解决了一个个现场的难题。他们孜孜不倦，从不满足，他们是科技能手：陈永升、谭永超。

陈：请公司副总经理吴远远先生、公司副总工程师文卫平先生为他们颁奖。

产能提升标兵、产能提升先进集体

陈：（产能提升标兵）

他们是节拍的节省者，他们是挖潜的智者，他们更是瓶颈工序的改善者。他们为每一秒的节省而欢欣，他们为每一个动作的节约而喜悦，他们为每班多加一件零件而鼓舞。在他们的身上，正诠释着精益的理念，他们就是产能提升标兵。

梁：获得产能提升标兵奖的是万芸、王其科、熊刚、刘杰、金海峰、万强

陈：（产能提升先进集体）

他们率先推行精益生产，他们进行程序优化，工序拆分，自我挖潜，将产量从9000件提到10000件。这次提速，所带来是阀芯产量的全面飞越，为公司阀芯能产300万件打下坚实的基

础。他们是产能提升先进集体，机二车间阀套线。

梁：有请公司总经理助理汪平先生为他们颁奖。

提案成果奖

陈：（提案成果奖）

阿基米德说：“给我一个支点、我就能举起地球！”而员工说：给我一个平台，我们就能发挥无穷的新创思维。是的，精益改善给了大家这一个展示自我的平台，每一件提案都闪耀着智慧之光。而他们是这些提案的佼佼者，获得提案成果奖的项目是□t45油缸支架后焊渣去除方式的改善项目、齿条精切槽采用成型切槽刀项目、通用装内球节夹具的运用项目、交换机防雷措施项目□ckd件入库流程改善项目。

梁：请获奖项目代表上台领奖，请研究院副院长范辉先生为他们颁奖。

优秀项目奖、质量管理奖

梁：（优秀项目奖）

他们通过充分策划，周密运作，认真实施，细致总结，他们完成了一个又一个项目，这些项目的达成，或回顾了企业的求索发展之路，鼓舞xx人的士气，或改善了某个领域，或者是降低了成本，等等，但这些项目，记录着成长的历史，为企业的发展烙下永久的印记。我们授于他们优秀项目奖。

## 销售公司主持人开场白篇三

员工是企业最基本的组成单位，企业是否能够发展壮大，最根本的就在于培育具备企业精神的合格员工。企业精神是企业的精神支柱，是企业之魂，是企业在长期的生产经营实践



中自觉形成的，经过全体员工认同信守的理想目标、价值追求、意志品质和行动准则。颇具个性的企业精神、如同凝聚全体员工粘合剂，是推动企业发展的动力源。在这里，我就这四种精神谈谈个人的肤浅的理解和看法。

一个优秀的团队必然具备良好的团队精神，就如同一个健康的人必须有一颗强健的心脏，才能够充满活力，积极进取。作为一名企业的员工，意味着必须与他人合作，俗话说：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮；一根筷子容易折，千根筷子不易折”。依靠集体的力量，充分发挥团队精神才能使工作做得更出色。这种合作必须建立在相互尊重，相互理解和相互信任的基础上，而且这种尊重理解和信任是愉快地进行的，是团队共同奋斗的桥梁和纽带。“人”字两笔是最优美的字形，表示着人需要相互支撑和扶持，身为文明人的我们又怎样能不懂其中的含意呢？如果能在这个群体中，积极、有效、无私地既帮助于他人，同时又能获得他人帮助，这样才能很快进入角色。一个没有团队精神，不善于合作，封闭自己，单打独斗，不能群体奋斗的员工，那就等于丧失了锤炼自我、超越自我、展现自我的机会。

“天上不会掉馅饼”，我们的幸福生活，企业的美好明天是依靠我们辛勤的劳动，用我们的双手创造出来的。新时代的工人许振超就认为，爱岗就要敬业，敬业就要精业。他参加工作xx多年来，对待工作总是兢兢业业，一丝不苟，甘于奉献。他的事迹生动的说明，只要我们在工作中具备敬业精神，就会在平凡的工作岗位上做出不平凡的成绩。xxx用他们的事迹给敬业做了很好的诠释。敬业必须树立正确的社会职业道德观，这是我们作为员工的天职。你越热爱自己的工作，越富有敬业精神，你成功的机会就越大。一个人是否有所作为，不在于他从事什么职业，首先在于他是否具有敬业精神，是否用心地将本职工作做好。因此，无论从事何种工作，都要做到干一行，爱一行，专一行，不能朝秦暮楚，见异思迁，得过且过。在我们周围，也有很多员工是值得我们学习的，他们对工作勤勤恳恳、任劳任怨，严格把好质量关，不论有

无管理人员监督，总是把工作做得最好，他们有着崇高的敬业精神，我们应该向他们学习，致力于做好每一项工作。因此，让我们热爱自己的工作，让我们在自己的岗位上奋发努力，为企业的成长进步做出应有的贡献！

“创新是进步的灵魂，是企业兴旺发达的不竭动力”。一个人是否具有创造力，是一流人才和三流人才的分水岭。潜能会被习惯掩盖，被时间消磨。只有对“习惯”提出挑战，对“传统”提出质疑，运用自己的头脑认真去思考的人，才能够富有创造力，才能够最大的程度上实现自己人生价值的。

创新精神还需要我们自我加压，以积极的态度对学习，不断的充实自己，才能够具备创新的资本，拥有创新的能力。朋友！纵容自己就是毁灭自己，别让你的怠慢、弱点、安逸和需要毁灭了你的明天。

作为一名员工，我们应该认真领会这四种精神，我想，如果具备了团结、职业、创新、唯实这四种精神，那么，美好的明天就会在过程的另一端等着我们。

谢谢大家！

## 销售公司主持人开场白篇四

女：各位伙伴，我们的“超亿”颁奖大会马上就要开始了，为了保证大会的顺利进行，请各位将你们的手机、呼机关闭或调置到振动状态。（停顿），谢谢各位的配合。

男：尊敬的寿险精英们

女：我亲爱的伙伴们，

合：大家——下午好！（深情地）

女：我是来自分公司营销部的

男：我是来自分公司营销部的

合：非常荣幸地担任本次大会的司仪

男：说它特殊，是因为在三明分公司营销部我们要开创崭新的篇章

女：伙伴们，中国人寿的`盛世华章将由我们来书写

男：中国人寿这艘巨轮正驶向新的目标，劈波斩浪，势不可挡

女：伙伴们，激动人心的大会就要开始，请全体起立，让我们用最热烈的掌声欢迎领导入席。

男：出席本次表彰大会的领导有

男：让我们对他们的到来表示热烈的欢迎。

女：今天中国人寿分公司营销部的近一百位精英伙伴怀着喜悦的心情欢聚在这美丽的河畔。

男：共同分享这胜利成功的喜悦

女：中国人寿保险分公司营销部的“超亿”颁奖大会现在开始。请全体起立，（停顿）奏唱国歌。

男：请大家举起右拳，共同颂读公司誓词。礼毕，请坐。  
（停顿）

女：羊踏瑞雪辞旧岁，金猴捧桃迎新春。春天已迈着轻盈的脚步来到了我们中间。

男：又是一年春来到，桃花红了，柳絮绿了，

女：国寿儿女心中的春意更浓了。

男：鲜花映红了历史，也映红了中国人寿全体营销精英20xx年奋进的征程。

女：20xx年对于中国人寿来说是异常辉煌的一年

男：就在20xx年，中国人寿入选全球《财富500强》

女：就在20xx年，中国人寿顺利完成股份制改革，

男：就在这一年中国人寿在纽约、香港成功上市。

女：三大盛事，举世瞩目，可谓————

合：三喜临门。

男：20xx年，对于中国人寿分公司来说更是丰收的一年。

女：就在20xx年的新年钟声敲响前一天，中国人寿公司的营销总保费突破亿元大关，成为我司系统一个保费超亿元的单位，成为第一部。

男：这是我们营销部的骄傲，是我们营销部全体伙伴的骄傲，

女：不变的是希望，升腾的是梦想，在收获之时我们采颀硕果，淋漓酣畅。

男：七年历程，激情昂扬。

女：七年风雨，共创辉煌。

## 销售公司主持人开场白篇五

男：一路风光，一路成长，一路鲜花绽放；

女：一路探索，一路收获，一路兑现承诺；

男：20xx□留给我们太多温馨和感动的画面。

女：20xx□留给我们太多激动人心的瞬间

男：20xx□回首来路，我们更憧憬前程；

女：20xx□踌躇满志，我们已踏上征途；

男：20xx□展望未来，我们更期待辉煌；

女：20xx□携手共进，我们将神采飞扬。

男：尊敬的各位领导！

女：各位家人！

合：大家晚上好！

下，在各位领导的无私奉献下，公司的发展蒸蒸日上。

女：在这里，我们向陈总、陈副总及各位领导说一声：

合：您辛苦了！（鞠躬，动作要慢）

### 2、舞蹈热身

男：提到今年最流行金曲大家肯定都会想到《江南style□□

女：是啊，当然伴随着这首歌火起来的舞蹈，大家猜猜是什么？(此时做出骑马舞的动作)对对对，就是骑马舞。

男：那要是鸟叔来到我们的颁奖典礼现场，那场面一定会相当火爆！

女：下面有请鸟叔给我们带来《骑马舞》。(音乐起，彩灯打到台上)

(舞蹈演员跳到台下引导大家一起跳，男：来，大家high起来，一起跳!)

### 3、惩罚12月未达标领导

女：大家觉得精不精彩？掌声再次送给他们。当然我们的家人都是业余的，舞蹈动作没有100%标准。

男：经过几天的努力排练，有现在这个效果已经不错啦。

女：是的呢，为了不耽误白天的工作，我们这几位家人都是抽晚上的时间加紧训练，力求100%标准。在一件小事情上家人们都这么认真，可想而知，那些奋战在一线的家人们对自己的要求也是非常严格的！

女：听说九大区的领导们都有承诺如果12月份没有100%的达标，就要做100个俯卧撑。男：真的吗？那这可是个大工程！

女：千真万确！下面有请12月份没有达标的区域领导上台。他们分别是(音乐起：适用于惩罚的音乐)

\*游戏规则：(领导从台下走到台上期间开始介绍)

女：我们的游戏规则是必须要坚持做完100个俯卧撑，如果中途撑不住，绝对不能站起来，但可以双手撑地稍作休息，等

恢复体力之后接着做，但休息时间不得超过10秒！

男：君子一言，驷马难追啊，既然都已经承诺过，那就一定要兑现啊。（一名礼仪把计数卡递上来，交给）

（俯卧撑期间的主持人串词）

女：那我们的督导有谁想上来给领导们数数的？赶快报名只有九个名额！但为了保证公平公正，绝对不能帮自己区域的领导数数哦！（如果没有人主动上台我们就点人）a1区的督导在哪里，请到a2的领导后面，以此类推）（此时把计数卡分发给督导）

男：（边说边示范）每个督导手里都会拿到10张计数卡，分别是10、20、30以此类推，那当你面前的这位领导做到这个数时，你就举起手中的卡片告诉台下的各位。像我这样把卡片举过头顶，等面前的区域领导做到下一个整十数时，再换成另一张！

女：那请我们的督导排成排站在区域领导的后面，举起你们的左手，握成拳头，跟着我一起喊：绝对公平，绝对公正！哎呀我们的领导今天都是西装革履的，这不方便运动啊，要不要把外套脱了？那就请我们的督导们帮区域领导拿一下衣服！

男：请各位领导做好准备动作，双手举起，准备趴下，找个最适合发挥的姿势，好！开始！（过一会）让我们一起给他们加油，大家跟我喊：加油！加油！加油！（这一期间，可以根据现场情况，某某领导已经做个，某某领导要加油啊）

期间采访：（这期间主持人尽量不要用话筒给领导加油，以免两个话筒的声音重复）（女主持人走到台下，直接发问）（此时换成煽情一些的音乐）

女：今天我们的区域领导为什么要做100个俯卧撑呢？请大家向左看，正如我们这边的kt板上写的那样：承诺、付出、坚

持、责任，因为我们的领导都有承诺过12月份要100%达标，现在要兑现这个承诺就必须付出，怎样才能完成这100个俯卧撑呢？就必须坚持！那领导为什么要坚持呢？因为你们每个督导都是我们区域领导的责任！此时此刻我想听听大家的想法？（随机抽中一位督导，直接把话筒递给他，看现场情况，大概采访3个督导，当采访结束后，音乐换成能体现团结的音乐，路线：先左边然后走到红地毯，采访红地毯两边的观众）

男：时间已经持续\_\_\_分钟了，我们的已经吃不消了，快上来帮加油！

女：区已经快做完了，我们区的督导在哪里，请赐予我们回座位的力量吧！（飞得更高）男：让我们再次给台上的领导加油吧！来，跟我一起喊：加油！加油！加油！

男：掌声再次送给他们！100个俯卧撑做完了，大家也看到了各个领导惊人的毅力。让我们再次把热烈的掌声送给他们。我想说数到100是一件很容易的事情，但是要完成这100个俯卧撑却是一件极不容易的事情。这里面包含了很多：有汗水、有努力、有坚持、有执着、有团队协作，正如我们奋战在一线的家人们，每一个目标的完成都离不开这些。

（合）您辛苦了！（鞠躬）你们的付出，所有的家人都看在眼里。在你们的辛勤栽培下，涌现出了一批优秀的销售人才。

#### 4、12月线区前三名

男：接下来的时间将属于你们——精英们

女：正是你们以及你们所带领的团队创造了一个又一个销售奇迹。

男：今天颁出的第一个奖项属于12月份的前三名督导精英们。（音乐起，开追光灯）



女：有请第三名、第二名、第一名。大家掌声欢迎！（主持人渐渐从舞台的左边走到右边）

男：公司对他们的奖励分别是：奖励女士手表一块；奖励现金xx元；奖励督导现金。

女：有请为他们颁奖；同时有请我们的礼仪小姐送上奖品。（音乐起）

女：让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。

男：有请我们的摄像师，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好！来！3、2、1好！

（跟讲解一下分情况（如果拍完照都主动回座位，就单独让留步，下面个环节类似）

女：有请入座！（请督导们留步！）

男：（采访）对于这次的获奖，你有什么感想？

男：谢谢！总结

女：请获奖督导入座！

## 6、1月份线区前三名

女：掌声再次送给他们！接下来为大家揭晓的是一月份线区前三名（音乐起，开追光灯）男：有请、。大家掌声欢迎！

女：公司对他们的奖励分别是：奖励现金xx元；奖励现金xx元；奖励女士手表一块。

女：有请为他们颁奖；同时有请我们的礼仪小姐送上奖品。（音乐起）

男：（让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。）

女：有请我们的摄像师，大家做好合影准备跟着我一起喊：好！3、2、1好！男：有请入座！（请督导们留步！）

女：（采访程丽）对于这次的获奖，你有什么感想？

女：谢谢！（根据之前准备的总监对督导的评语展开）

男：请获奖督导入座！

## 8、1月份线区达标95%以上

女：（掌声再次送给他/他们）接下来为大家揭晓的是1月份线区达标率完成95%以上获奖名单（音乐起，开追光灯）

男：有请、。大家掌声欢迎！

女：公司对他们的奖励是分别奖励现金x元。

男：有请为他们颁奖；同时有请我们的礼仪小姐送上奖品。（音乐起）

女：（让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。）

男：有请我们的摄像师，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好！3、2、1好！女：有请入座！（请督导们留步！）

男：（采访杨青）对于这次的获奖，你有什么感想？

男：(总结)

9、1月份线区达标率100%

女：她就是，公司给予程督导的奖励是现金x元!。有请程督导上台。(音乐起，开追光灯)

女：有请为获奖者颁奖并有请我们的礼仪小姐送上奖品(音乐起)。

女：(让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。)

男：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好! 男：(采访)(总结)

女：有请程丽督导入座!

女：(掌声再次送给他/他们)接下来为大家揭晓的是一位重量级的获奖者，他在12月份区域评比中获得第一名、1月份区域评比中再次勇夺第一名，而且1月份更是达标95%以上，这位获奖者会是谁呢?!(间隔时间)

男：下面有请重量级获奖者，公司给予奖励是苹果手机两部，男士手表一块!有请上台。(音乐起，开追光灯)

女：有请为获奖者颁奖并有请我们的礼仪小姐送上奖品(音乐起)。

男：(采访)(总结)

女：有请入座

男：(掌声再次送给他/他们)巅峰销售大比拼，业绩争雄谁第

一，接下来的环节更加精彩。女：从去年的10月份到今年的1月份，各个区线的销售业绩捷报频传。经过努力奋斗，大家创造出了一个又一个销售奇迹。

女：有请，每位获奖者奖励现金x元。

男：有请为本区域获奖督导颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。

男：下面是各领导对督导的评语：

督导：爱岗敬业，乐于助人！

督导：领导力较强，思想丰富！

督导：敢冲，敢打，爽直豪放！

督导：认真负责，积极主动！

督导：认真、踏实，有责任感！

督导：勤恳务实，善于学习！

督导：做事认真、工作经验丰富！

督导：有思想，有办法！

督导：踏实，肯干，善良！

女：(让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。)

女：谢谢各位颁奖领导！

女：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，

跟着我一起喊：好！

女：（采访）（总结）

女：有请各位获奖者入座！

男：有请每位获奖者奖励现金5000元。

女：有请为本区域获奖督导颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品（音乐起）。（采访）（总结）

女：：面对困难，不屈不挠！

：智慧、细心

x□乐于助人！

：责任心强，执行力强，！

：为公司利益不计个人得失！

x□锐意进取，有全局观！

：有思想，有主见！

：责任心强，勤奋好学！

：认真，踏实，自信！

：激情，有活力！

男：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好！男：（采访位）（总结）

女：有请各位获奖者入座！

男：有请为本区域获奖督导颁奖，并请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。

男：：务实，执行力好!

：勇于进取，知难而进!

：外柔内刚!

：工作积极，为人处事正直!

：有热情，有追求，有想法!

：兢兢业业

：思想丰富，有主见。

：责任心强，关心团队。

：忠厚老实，踏实肯干!

女：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好! 女：(采访2位)(总结)

女：请各位获奖者入座!

#### 14、线区第6-10名

男：(掌声再次送给他/他们)下面进入激动人心的时刻，我们将揭秘线区10强名单! 女：接下来为大家揭晓的是线区第6-10名的获奖督导名单。

男：有请、每位获奖者奖励。

女：有请祝加旺主管、周敏主管为本区域获奖督导颁奖，并

有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。女：：聪明，活力，创新!

：热情，爱心，积极上进!

：谦虚谨慎，做事踏实!

：豪爽，果敢，高效!

：实干，豁达，低调!

男：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好! 男：(采访)(总结)

女：有请各位获奖者入座!

#### 15、线区第2-5名

女：有请、为本区域获奖督导颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。 男：：有目标、有计划!

：认真踏实

：有激情，有目标，有办法，愿付出!

：肯学习，踏实，勤奋!

女：(让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。)

男：(采访)(总结)

女：有请各位获奖者入座!

#### 16、线区第1名

女：（掌声再次送给他/他们）下面进入最激动人心的时刻，即将为大家揭晓的是冠军获得者！男：有请线区销售冠军！冠军的奖励是现金x万元，并获得冠军奖杯一座！女：有请为冠军颁奖！并有请礼仪小姐送上奖品（音乐起）。

女：：工作认真负责，积极主动，专业知识扎实，业务水平优秀，和同事间配合默契，有大局观！

女：（让我们的督导给领导一个热烈的拥抱，感谢他们这么长时间的辛勤栽培。）女：谢谢（随后采访）

男：有请我们的摄像师为他们合影留念，大家做好合影准备，跟着我一起喊：好！女：谢谢（随后采访）

女：（采访）（总结）

女：有请各位获奖者入座！

17、区域第4-6名

女：有请

男：公司给予三位领导的奖励是：奖励

女：：雄才大略、卓越不凡！

：兢兢业业、大公无私！

：领导有方、体恤下属！

女：有请邓经理为三位领导颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品（音乐起）。

男：谢谢邓经理（暂定：陈总监，分别采访三位领导、拍照）



## 18、区域第2-3名

女：有请

男：公司给予两位领导的奖励是：奖励

女：请尊敬的陈副总为两位领导颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。

男：：智慧超群，管理得道！

：精明能干，年轻有为！

男：谢谢陈副总(采访两位领导、拍照)

## 19、区域第1名

女：(掌声再次送给他/他们)接下来是最神秘的时刻，今年的大区销售冠军到底花落谁家？大家猜一猜!(停留片刻)

男：下面请红毯两侧的督导起立，伸出你们的手臂，下面有请我们今年的大区销售冠军，现在我们的要想走上领奖台必须冲破重重障碍！

女：台上的奖励是：现金xx万元，冠军奖杯一座。汤总监，我们在这里等着你！男：有请我们最受尊敬的陈总为汤总监颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)。女：：管理有方，运筹帷幄！

女：非常感谢陈总(采访汤总监、拍照)

## 20、路线成绩突出奖

男：(掌声再次送给他/他们)20xx年是一个销售奇迹频传的一

年

女：这一年很多的销售英雄由于工作调动，在一个地方缔造销售奇迹之后到了另外的工作岗位继续了他的销售辉煌，他们的优异成绩得到了大家的肯定。

男：接下来为大家揭晓的是路线成绩突出奖。

女：有请获奖者。公司给予他们的奖励分别是：

男：有请为本区域获奖者颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)x

女：谢谢各位颁奖领导(随机采访、拍照)

## 21、区域突出成绩奖

女：(掌声再次送给他/他们)各路线的成绩突出奖已经为大家揭晓了，接下来为大家揭晓的是区域成绩突出奖。

男：获得区域成绩突出奖的的领导是，公司给予他们的奖励是：。很遗憾，由于主管没能够来到我们的颁奖现场，请大家同时将最热烈的掌声送给！

女：有请为获奖者颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)

男：：高瞻远瞩，雷厉风行！

男：谢谢(采访、拍照)

## 22、用心付出奖

男：(掌声再次送给他/他们)接下来为大家揭晓的是用心付出奖！

女：他们对待工作兢兢业业，在每个细节上也绝不疏忽

男：他们对待员工呵护有加，在每个点滴上也细心关爱

女：有请获奖者： 、 、 ！公司给予他们的奖励是每人一部联想乐派！

男：有请 为获奖者颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)

### 23、最佳进步奖

女：(掌声再次送给他/他们)接下来为大家揭晓的是最佳进步奖

男：他们是勇士，用成绩告诉大家他们是当之无愧的勇者！

女：他们是悍将，用名次告诉大家他们是无可非议的黑马！

男：有请获奖者： 、 、 ！公司给予他们的奖励是每人一部联想乐派！

女：有请 为获奖者颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐起)

男：谢谢(采访、拍照)

### 24、精英团队奖

男：(掌声再次送给他/他们)接下来为大家揭晓的是精英团队奖！

女：他们用双手将“精英”这个名词诠释的淋漓尽致！

男：他们用业绩将“团队”这个名词刻画的惟妙惟肖！

男：有请 为获奖团队颁奖，并有请礼仪小姐送上奖品(音乐

起)

女：谢谢(采访、拍照)

## 25、鼓励奖

女：掌声再次送给他/他们)接下来为大家揭晓的是鼓励奖!

男：我们这个优秀的销售团队的不断壮大，吸引了一批有识之士的加入!他们在这里挥洒着热血与汗水!

女：也有一部分人由于一系列原因，曾经暂别我们的销售团队，今天回归了大家庭，继续为我们播散着光和热!

男：还有一部分人已经在舞台上越走越好，越飞越高!

女：他们分别是 、 、 、 、 、 、 、男：掌声鼓励他们!希望他们在发展更上一层楼!

## 26、陈总总结

男：恭喜以上获奖的领导及督导，同时希望大家能够再接再厉，再铸辉煌。大家再次把热烈的掌声送给他们!

女：今天我们能相聚在这里要感谢我们的陈总，是陈总让我们有了可口的饭菜，温馨的宿舍，是陈总带领我们迎来了腾飞的新时代!

下面有请最美丽、最智慧、最受我们爱戴的陈总!大家掌声欢迎!(音乐起)(下台，由陈把话筒递给陈总，然后退下)

## 27、合唱《相亲相爱一家人》

女：(陈拿着话筒边说边走上台)谢谢陈总送给我们的祝福/给予我们的厚望/我们也把同样的祝福送给陈总!也祝福越来越

好!(同时从陈总手中接过话筒)让我们再次用热烈的掌声感谢陈总。96年陈总创立了,让我们这些来自五湖四海的孩子共同生活在这个大家庭。

男:我们相信这个大家庭将越来越壮大。

女:现在让我们携手共唱《相亲相爱的一家人》,让我们在新的一年里继续感受温暖,让我们带着温暖继续奋斗!

男:下面有请为大家领唱!(关灯、开追光灯、音乐起)(带着胸麦上台)(曹政:请大家起立,手拉着手举起荧光棒跟着我们一起唱!ps在台上示范)(中途把话筒递给陈总以及陈副总,让大区领导也上台)

曹政:在这温暖的时刻,让我们看一看身边的每一个人,记住不管什么时候,家人都在你身边!

(在歌曲结束的时候,曹政、陈静接过领导手中的麦克风,主持人上台,开灯,关追光灯)男:有请我们的礼仪小姐送上礼炮。请台上的各位领导一起打响新年的第一炮(引导领导一起开启)

## 28、结束致辞

女:光荣属于过去,梦想还需付出。我们,又将踏上新的征程!

男:让我们用热忱与坚韧

女:用真诚与执著,

男:用勤奋与质朴

女:用真情与汗水

合：谱写辉煌的篇章！

男：在此恭祝大家猪年大吉，万事如意，身体健康！

女：本次典礼到此结束。

合：期待来年再聚！

男：下面让我们合影留念，用相机定格这个美丽的瞬间。（此时工作人员把投影仪关掉，投影的幕布升起）

女：请所有家人都到台前！请第一排的督导把椅子帮到前面来。

## 销售公司主持人开场白篇六

尊敬的x董事长x总：

尊敬的各位领导、兄弟姐妹们：

大家新年好！

岁月如歌，跋涉似舞。我们又走过了不平凡的一年！

20xx年已在岁月的行进中落下历史的帷幕，充满希望与朝气的20xx年又悄然走来。值此辞旧迎新之际，我谨代表销售公司全体同仁，向各位领导及兄弟公司的各位兄弟姐妹，致以诚挚的问候和新春的祝福！

刚才听了x总的讲话，我们深受鼓舞。x总代表集团公司与我们共同回顾了一起走过的20xx年，又带领我们共同展望了令人期待的20xx年。多年来，我们时时刻刻感恩于集团公司领导和所有同事对销售公司无微不至的关怀和鼓励；我们也真真切切地体会到所有兄弟公司对我们肝胆相照的支持和帮助！

20xx年是我们积极参与激烈市场竞争的一年，也是接受严峻挑战和考验的一年。一年来，面对市场整体的萎缩和激烈的竞争等不利因素，我们团结一致，咬紧牙关，攻坚克难，较好地完成了公司年初制定的各项目标和任务，这些成绩的取得是集团公司正确指引和大力支持的结果，也是分公司所有同仁埋头苦干、锐意拼搏的结果。值此，我谨向一贯支持我们的集团公司各级领导，各位同事及销售公司全体同仁致以衷心的感谢！

一、用心打造精英团队，沉着应对困难局势。

一个人的力量永远是有限的，只有大家团结一心，才能取得更好的成绩。

市场竞争归根到底是人才的竞争，这句话对于我们来说可谓是耳熟能详。建立一支忠诚而有凝聚力的销售团队是每一位优秀的销售公司经理工作的重中之重。

设定共同目标是团队建设的基础，强烈的团队精神，来自于共同的奋斗目标。你所描述的美好前景，能够唤起团队精神、牺牲精神的，不是由于崇高，而是因为真实和真诚。往往发财、提升并不能让所有人振奋；而有时，整个团队却能自发地聚集在“与竞争对手决一死战”的旗帜下。

强化组织职能，加强对每个业务员的思想认识、工作态度和信心的引导，建立更为有效的考核和激励机制，把公司各项资源充分整合到位，真正做到服务于销售，有利于销售，充分调动分公司每一个销售人员的积极性和创造力，带动销售团队共同成长，激发销售团队的持久战斗力。

二、继续推行目标营销，完善服务，稳定老客户，并积极拓展新市场。

市场有这样一条基本定律：市场的要求只会越来越高，市场

的要求必须时刻服从。如果我们不能适应这条定律，就说明我们的工作出了问题。想客户之所想，急客户之所急，积极应对变化，快速响应市场，才会不断满足并超越客户期待，真正让我们的每一个客户深切感受到产品和服务不可替代，否则，在未来市场的竞争中我们将难言长久立足！

回首过去，展望未来。

新的一年又将开启新的征程，托举新的希望，承载新的梦想。展望20xx年，面对更为复杂多变的市场环境，我们依然激情澎湃，斗志昂扬，对于未来，销售团队充满信心，我们将在集团公司的带领下，齐心协力，团结奋战，实实在在做人，脚踏实地做事。为集团公司二次创业、创新发展大计贡献我们的努力！我们有理由坚信□xx集团的明天一定会更加灿烂，更加辉煌！

最后，衷心祝福大家新年快乐！身体健康！合家幸福！

谢谢！

尊敬的吴总、各位的家人们大家下午好：

我今天发言的主题是：但行好事，莫问前程。人说三十而立，当是激情万丈奋力拼搏之时，精彩青春稍纵即逝，荒废岁月追悔莫及。

对于国家而言空谈误国，对于企业而言空谈也必将危害深远，有幸来到某某不仅仅是为了找到一份养家糊口的工作，更是为了找到一个展示才华、成就自我的广阔舞台，让我的人生伴随着企业的发展不断获得升华、实现飞跃，同时用我的智慧和决心去扶持企业越做越大、越做越强。

在其位谋其事，而今对担当董事长助理一职深感荣幸，并且时刻诚惶诚恐、战战兢兢，不敢有丝毫懈怠，也必将在接下



来的日子里竭尽全力忠诚履职，做好吴总的助手和大家的伙伴。

20xx年是我们的启梦之年、是我们第三个三年计划的开局之年，这一年我们任务艰巨，企业发展的决心却无比坚定，为了顺利实现某某和美宁品牌的销售目标，我们必须全面\*以前的工作状态，持续改进我们的工作方式，不断提升我们的工作效率，不论涉及到什么部门、什么岗位只要不利于企业目标的达成必将一律进行立即调整，在某某企业内部大力推行务实作风，否则我们的目标终将遥不可及、远在天边。

接下来我的工作将仅仅围绕协助吴总及各事业部制定和完善各项营销政策，开展产品品质提升计划，推行厉行节约的工作计划，逐步推进企业制度化管理进程，并对各项工作计划的落实和推行速度进行了解和汇报，及时开展沟通和交流，修正我们的方向和行为。

在履行董事长助理的职务过程中我必将奉行职务工作第一位的工作准则，并以身作则推行现代企业管理制度，对于企业发展的问题一定知无不言言无不尽，对于职权范围内的工作检查指导一定做到客观公正、公开透明。在企业内部与大家合作过程中绝不参与拉帮结派、搞小团体主义的活动。同时坚定奉行严谨扎实的工作风格，绝不没有原则的讲大话、讲空话、说好话。

在这里请大家相信我的胸怀与决心，哪怕是明天即刻离开企业，我今天依然会是有原则的我。谢谢大家！

各位来宾、各位同仁们：

律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢及新年的祝贺！回顾即将过去的20xx年，xx公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部

门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。

虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势□xx公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是400万美金的佳绩，这是全体xx公司员工共同努力的成果。同时，公司在总经理提出的新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看□20xx年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且也即将在20xx年正式全面投产，这不仅将为公司的发展带来更多生机，同时也更加稳固在国内行业中的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心！

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实同时，我们还要尽力营造企业管理文化□xxxx作为一个在xxxxx行业的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和同心协力下□xxxx一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出xxxx的新篇章！

## 销售公司主持人开场白篇七

大家上午好!

在这个充满希望的美好日子，我们欢聚在一起举办20\_\_年度营销表彰大会，这将是一次英雄的盛典，这将是一次总结和再启航的盛会，这是对过去一年成绩的一次大检阅，也是对未来征程的一次总动员。

在此，我代表公司，对前来参加这次盛会的各位领导，各位新闻媒体和公司的伙伴们、朋友们表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢!

一路走来，社会各级政府部门、各级领导给予了我们公司无微不至的关怀、鼓励和期望，感谢你们，你们让我们得到了温暖，看到了希望!

一路走来，社会各界朋友给予了我们大力的支持和通力的合作，感谢你们，你们让\_\_有了信心，有了力量!

一路走来，我们可爱的伙伴、优秀的家人们，用顽强的毅力、持之以恒的精神时时刻刻奋斗在一线，感谢你们，你们让公司更加坚强，更加有力量，更加精彩!

谢谢你们，谢谢所有关心、爱护、伴随公司成长起来的领导们、朋友们、伙伴们!

春来秋往，斗转星移，20\_\_年在我们所有人的共同努力下圆满地画上了句号。今天，当我面对万张面孔的时候，当我回首远望的时候，我内心久久不能平静。20\_\_对于我来说，对于公司来说是不平凡的一年，是可圈可点的一年，是承上启下的一年。

公司的上市，标志着发展进入到了一个新的历史时期，从此

进入到了规范化运营的快车道。为此，我平静了许多，给伙伴的夙愿终于得以实现，可以说这是我人生中的安慰。

今天的表彰是对一年来市场成绩的回顾，我们欣喜地看到，越来越多的家人在这个平台上取得了丰盛的成就，在此我对他们表示最真诚的祝贺，同时也对所有与公司一同走过的家人、伙伴表示最诚挚的感谢！

20\_\_年我给到大家的是最普通，但一定是最有分量的一个词，那就是“务实”。

20\_\_，我们会踏踏实实地做好服务。用心、用情、用爱去服务大家，第一时间把温暖送给大家，第一时间把关心带给大家，第一时间把喜讯传递给大家。

20\_\_，我们会踏踏实实做好教育。给市场想要的方法，给市场想要的信息，给市场想要的模式，给市场的支持。

20\_\_，我们会踏踏实实为大家做更多值得我们去做的事情，我没有更多豪言壮语，我没有更多高昂的，我不会忽悠谁，我有的只是良心与责任，我只想，我们的队伍是一支踏踏实实质朴的军团，是实实在在为创业、为追求财富与健康的朋友们提供了一个最可靠，最永久的、永远的事业理想平台！是一个诚实、守信、有责任感的民族平台。

我亲爱的朋友、伙伴、同事、家人们，公司因为有你们而增添了无限的多彩！因为有你们而增添了无限的信心与勇气！因为有你们而增添了民族直销的豪情与斗志！因为有你们而自豪、而伟大！因为有你们而生生不息地向前奔流，奔流、生生不息地向前涌流……为了你们的梦，为了更多更多人的梦，为了公司伟大的梦，为了祖国的梦，那就让我们迅速的行动起来，心连心，手拉手，肩并肩，鼓足干劲，快马加鞭，去实现我们所有的梦想！

谢谢大家!