

最新汽车演变演讲稿 汽车站员工爱岗敬业演讲稿(实用5篇)

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。那么你知道演讲稿如何写吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

汽车演变演讲稿篇一

大家好！

大家*午好！

首先，真诚的感谢**领导给予我展示自己的机会。今天我勇敢地走上了这个展示自我、实现梦想的讲台，我的心情非常激动！因为这是对我**年来工作态度与工作成绩的充分肯定。在多年的工作历程中，承蒙各位的信任和支持，对于曾经所经历的风风雨雨，我不会用华丽的语言来修饰自己、也不想豪言壮语给大家宣扬什么，我只想敞开心扉，与大家一起分享我的快乐、我的幸福、我的成长故事。

回首过去，我所走过的每一步，都渗透着公司的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。部门经理不只是一个简单的工作岗位，更是一份沉甸甸的责任。进入公司10多年以来，我在工作上始终坚持“忠于职守，虚心好学”，用实际行动展示着我们英特人“不怕吃苦、努力拼搏”的风采，带领团队销售业绩快速上升，产品的市场占有率大幅提升，使“英特”“钱王”在当地形成一定的品牌优势。

有人说过，每个人“自己就是一座宝藏”，而坚定的信念就是发掘这座宝藏的金钥匙。从自己毅然来到英特那天开始，

我就始终以干好本职的高标准严格要求自己，但是经过自己全身心的努力后却未得到自己满意的成绩。我经过较长时间的思考，扪心自问，坦言总结，重新规划了自己的职业方向，找准了自己的工作定位，坚定了要将自己的工作能力提高到一个更高的档次的信心，在饱满的工作热情助力下20xx年度被评为浙江英特药业有限责任公司业务能手□20xx年度浙江英特医药药材公司总经理特别奖。

“与时俱进、开拓进取、挑战自我、争创一流”一直是我事业上孜孜不倦奋斗的目标。在公司领导的正确指引下，我带领部门员工转变销售观念，不断挑战自我的销售潜力，严格执行指定好的每个销售策略，在深化服务的同时脚踏实地地确保销量□20xx年，在对外部经济萎缩，严格质量管控等外部不利形势下，我合理制定销售计划，将部门任务科学合理地分解到每位销售工作人员头上，细化销售工作中每个环节，带领金丽衢销售大区较好地完成公司制定的销售任务。完成销售4800万元，毛利850万元，在严峻的形势下较20xx年同比增幅达30%以上。

因为有梦，人类社会拥有了灿烂的文明；因为有同一个梦想，我们聚首在一起！我相信，有领导正确的领导下，有全体同事的众志成城，在努力拼搏的精神和坚定不移的信心支持下，不断挑战自我极限，不断地超越事业巅峰，创造更好的销售业绩，实现“我为荣誉而战，我为成功而来”新时代精神。

我的演讲完毕，谢谢大家！

汽车演变演讲稿篇二

大家好！

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话的激励及多年的工作经验，今天我来参加汽修厂

厂长的竞聘，我自信有能力担当起这一重任。

我叫，今年xx岁，中共党员，大专学历[]20xx年参加工作，担任了安装队队长[]20xx年担任汽车队队长，今年五月份开始担任汽修厂厂长。在我主持工作的五个月里，四个月我厂实现扭亏为盈，全部改制第三产业完成。（可以再加一些工作成绩）

（以下讲优势的地方，一定要在自信中表现出谦逊，赢得观众好感）

第一，我具有担任此职务的管理能力。我担任领导职务多年，在企业经营的管理方面积累了丰富的经验。几年来，我认真学习相关业务知识，全身心地投入到工作中，对我厂整个市场情况比较了解，对开拓经营有具体思路，对处理工作中遇到的各类问题和矛盾具有实践经验。在担任厂长期间，我厂出现了一系列的改观，这是大家有目共睹的。此外，我在长期的工作实践中不仅在企业管理方面积累了丰富的工作经验，而且形成了与时俱进的创新能力，这对担任一名厂长而言无疑是必备的素质。

第二，我有较强的沟通协调能力和能力。俗话说的好：得人者兴，失人者崩。一个单位如果没有融洽的内部关系是很难开展工作的。自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，这也练就了我较强的沟通、协调能力，为以后更好的开展工作提供了有力保障。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而

上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

此外，我今年刚**岁，思想活跃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中，同时还具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度。所有这些，都为做好汽修厂厂长工作奠定了坚实的基础。

第一，从整章建制入手，建立健全各项管理制度。我将深入工作一线，开展成本调查分析，确定成本控制目标，明确成本管理的重点部门和相关责任人员，建立健全了各种费用控制台帐，制定降本增效措施，将全年的工作指标层层分解到车间、班组，落实到人头。坚持科技进步，结合汽运公司车辆结构、技术性能及进修频率，及时调整车辆进修流程与技改方案。结合企业实际，在职工中开展技术攻关和技术革新活动，聘请专业技术人员给大家讲课，并派工作人员出去学习，有效地提高了职工的专业素质与维修技术，提高工作效率。在工资分配上，完善了各项考核奖惩办法，坚持“按劳分配”的原则，鼓励多劳多得，将个人收入与经济效益紧密挂钩，实行评分定级分配式的工资，极大地调动职工的积极性，增强企业的活力、凝聚力。

第二，诚信经营，稳扎稳打。质量、信誉是迎接市场挑战的重要资本。我将本着以诚为本的原则，督促职工严把质量关，立足车辆车况保障和维修服务，着力提高服务态度和服务质量，力保为顾客提供一流的服务，并用良好的市场信誉，去稳固老客户、吸引新客户。业务上做到不等、不靠、不怨，主动出击，做好本地汽车的维修同时积极开拓外地市场，不断拓展业务范围。

第三，积极改革，探索契合市场化经营的新路子。目前品牌汽修店已成为汽车维修保养的主力军，对此我们也要大胆尝试此项业务，通过一定的市场调查，选择一个或多个国际名牌，进行加盟连锁，寻求新的经济增长点，使修理厂在激烈

的市场竞争环境中焕发出新的活力，从而多面的提高我厂的经济效益。

第四，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。当今时代，单一的人才已不适应社会的发展需求。能在社会的大舞台上脱颖而出的，是那些复合型人才。因此，我将不断加强学习，不仅学习新的业务知识，还要学习管理学、营销、英语等多学科的知识，争取使自己成为新形势下多元化的复合型人才，以适应我厂不断改革发展的需要。

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把职工赋予自己的权力全部投入到为企业创效益、为职工谋利益上，自觉地以党员和党员干部的标准严格要求自己，把单位的利益放在第一位。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我可以不是一个语言的巨人，但我一定要是个行动的巨人。相信我，我会以个坚定的行动回报大家的厚爱。

谢谢大家！

汽车演变演讲稿篇三

24世纪的一天，我早上起床后准备去上学。我来到楼下的小汽车旁，车子感应到主人来了，车门就自动打开，这时我坐上车，车子就自动调节车内的温度和湿度到最舒服的状态。我舒服地坐进车内的坐椅上，车内音响和防护措施都自动的启动起来。

“出发，到学校去！”我发出指令后，汽车就按着导航自动行驶起来。一路上，汽车好像长了脚和眼睛一样，自动避开障碍物，转弯，超车，我则在座位上边吃早餐，边欣赏窗外的美丽景色。

look□我这车够神气的吧！这就是未来的汽车。

汽车就好像一个机器人，能代替司机驾驶汽车。汽车前后左右都有摄相头，它不停地向汽车周围进行监视。车内的计算机随时对传来的信息进行分析，并向执行系统发出指令，从而准确，安全地驾驶汽车。

汽车出了故障不要紧。汽车会自动诊断，发现故障后自动修复。如果问题严重，就立即发出停止行驶的指令，以免发生意外。

车内的空调有自动调节能力，他根据外面的温度，来调节室内的温度，让你很轻松。

汽车还有自动按摩装置，只要主人一上车，它就自动的工作起来，为主人减轻疲劳。使你非常舒服。

将来，你将拥有这样一辆轻松而又舒服的汽车了。

汽车演变演讲稿篇四

今天我的演讲的题目是《把爱献给南往北往的子弟兵》

在bb汽车站服务台工作，对她来说，能够在工作岗位上，帮助别人渡过难关，是她的荣耀和最大的快乐。她说：一个人如果能将生命融入他人的记忆中，他的生命就仿佛加长了一些。她在客运服务工作岗位上默默奉献着自己的青春年华，把无私的爱和浓郁的情奉献给旅客，更奉献给了南来北往的子弟兵。

有一次，一位不识字、吐字不清楚、同时又说着浓厚地方土语的老大爷坐错了车，买错了票，由于语言不通，一连问了好几个人，都无法搞清楚他到底要去哪儿。“怎么办呢？”无助的老人捏着车票，在候车大厅来回踱步，不知找谁是好。

在别人的指引下，老大爷气喘吁吁地拿着车票来，仔细辨听，再帮他找出有文字的物件，慢慢缩小范围。在相同字音的地名中，再请他提供靠近的更小的地名。接着，又找出地图一一核对查找，然后再打当地的114台去确认。几番周折下来，终于弄清了老大爷要去的地方。当老大爷目光充满感激，如释重负地回了乡，长长松了一口气。后来，老大爷家人给车站写来感谢信，原来老大爷到南京看在部队服役的儿子，从没出过远门的他一出门就迷路了，信中称赞是善良的使者，车站是军人的温馨驿站。

几乎把整个身心都投入到旅客服务当中。她用无微不至的关怀，为人民子弟兵创造了温馨舒适的候车环境，千方百计地帮助解决军人在候车时遇到的各种问题。对她来说，作为一名优秀服务员，必须要有延伸服务意识，不应有份内份外之分。

一年新春佳节来临之际，飘飘雪絮反衬了候车室的温暖。一群探亲的子弟兵们满怀即将与家人团聚的喜悦，幸福地等待着还家的班车。忽然发现，在候车室角落里，有一名小战士不吃不喝，一会紧咬嘴唇，一会瞪着大眼睛发呆。

没有惊天的业绩，没有豪言壮语，在平凡的工作岗位上，把爱献给南来北往的子弟兵，用一点一滴的温馨搭建起军民连心的桥梁，用真情、真心、诚心、热心谱写了一曲军民鱼水情的颂歌！

谢谢大家！

汽车演变演讲稿篇五

您们好！

我叫，毕业于xx职业技术学院，所学专业是汽车检测与维修技术，我想竞聘修理班班长备员一职。首先我要感谢领导给

了我展示自我，参与竞争的机会。我将珍惜这次提高自己，锻炼自己的机会。下面我说说我竞聘修理班班长备员的优势：首先是有一定的专业理论知识，在学校所学的知识基本都是和汽车修理有关的学科，虽然实践经验还不够丰富，但自20xx年进入修理班工作，我始终不忘多读书，勤专研，善思考，多动手操作，现在已经能够熟知修理班报修车的常见故障的处理方法。我还将继续不断增长自己的实践经验，为提高自己的技术做准备。其次，是年龄优势：我今年25岁，精力充沛，喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能够发挥主观能动性，让我能够为工作的开展尽全力，出全力。再就是有较强的公仆意识和自律能力。从进厂起我时刻严格要求自己；从自身做起，从细微做起，服务他人，快了自己。

修理班虽说不是一线的部门，但也是很重要的部门，它从客观上也影响着生产部门生产的顺利进行。我深知，班长的工作不是轻而一举能够做好的。何为班长？班长是要对整个修理班的日常工作做合理化分配，而且还要对修理班的卫生状况，安全，及班组人员，操作流程进行现场监督和管理，使得修理班工作顺利进行的最基层的管理人员。

在人员使用方面，我将合理利用人员，设立有效地奖惩制度，充分调动大家的工作积极性，尽量做到人尽其才，就如刘禹锡诗中说“问君哪得清如许，为有源头活水来”，只有充分调动职工的积极性，创造性，增强他们的主人翁责任感，激发了职工的巨大潜能，才能为企业的建设发展贡献自己的巨大能量。

在工作方面，以严，细，实，的工作态度，组织大家经常学习理论知识，总结推广合理技术经验，开展合理化建设，技术革新，技术改进活动，推进修理班的技术进步。

在现场管理方面，我将继续贯彻公司的以定置管理为中心，以现场6s活动（整理，清洁，准时，标准化，安全，素养）

为内容。营造高效，有序舒适的生产和工作环境。

在安全教育方面，加强安全教育，提高大家的安全意识，常言道：安全高于生命。在每一天的班组会议，落实公司的各项文件传达，强调分配的每项工作的安全注意事项。

诚恳待人，忠实正派是我的为人态度；勤奋务实，开拓创新是我的工作态度；不管我能不能竞选成功班长备员，我都将以昂扬的工作热情和高度的工作责任心加倍努力地工作。但是我还是希望领导能够给我一次提高自己和锻炼自己的机会。