

案例分析合同法(优秀8篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

开业演讲稿篇一

今天，“新合作”谷色谷香连锁超市的隆重开业了，我仅代表省供销社对“新合作”谷色谷香连锁超市的成功开业表示热烈祝贺！

用现代营销方式改造传统经营网络，大力发展连锁超市，搞活农村商品流通，繁荣城乡经济，是我省供销社及经营企业在当前乃至今后的发展方向。特别是总社“新合作”商贸股份有限公司成立后，为进一步推动我省供销社系统生活日用品连锁经营发展提供了新的契机。在总社“新合作”公司的关心、帮助和支持下，辽宁香香集团正式加盟全国总社新合作公司，“新合作”谷色谷香连锁超市是总社新合作公司在全国的首家加盟店，也是第一家使用“新合作”品牌标识的连锁店铺，这对推动我省农村现代流通体系，构建辽宁新合作连经营体系开了个好头，是全省供销社系统开展生活日用品连锁经营体系的重大突破。在这里，我代表省社对总社新合作商贸股份有限公司的大力支持表示衷心的感谢！同时也对何伟部长前来参加本次开业庆典表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

近年来，阜新市供销社抢抓机遇，迎接挑战，紧紧结合当地实际，积极探索，努力实践在深化供销社改革，开放办社，大力发展现代流通方式等方面做了大量工作，为促进阜新地区经济转型发挥了积极作用。当然，这些工作成绩的取得，是与当地党委、政府及有关部门的大力支持分不开的。借此

机会，我代表省供销社向多年来关心和支持供销社工作的市委、市政府及有关部门表示衷心的感谢！

党的十六届三中全会关于完善社会主义市场经济体制若干问题的决定中要求供销社深化改革，建设农业社会化服务体系，再次表明了党中央对供销社工作的高度重视，也为供销社的发展提供了前所未有的有利条件和历史性机遇，在此，希望阜新市供销社要用新思路新体制新方式进一步加大工作力度，充分发挥供销社网络、品牌、资产等资源优势，通过开放办社、合资合作、加盟等多种方式和途径，广泛寻求与社会资本的嫁接，实现投资主体的多元化。并利用各种渠道，为合作双方提供优质服务，为开展连锁经营工作创造的外部环境。

最后，希望新合作谷色谷香连锁超市本着让利与民，服务“三农”的新合作经营理念，拓展经营，做大做强，取得良好的经济效益和社会效益。

开业演讲稿篇二

各位来宾、朋友们，大家好！今天能和大家一起学习，非常荣幸。学习是进步的开始、是改变的开始，学习是行动的准备，所以，我们必能认识到学习的重要性，必能认识到学习是人们在社会上生活以求改变生活质量的前提。好，咱们闲话少叙，言归正题，今天，借此机会和大家一起简单分享一下xx自然医学。

首先，我们来了解一下什么是自然医学。其实，自然就是天然。那么我们是否可以这样来理解自然医学呢？也就是人们通过天然存在的客观物质、在长期而漫长的实践过程中，摸索并总结出许多方法来解决身体的疾病和症状，而所取的天然物质无论是内服还是外用，均不会对人体造成伤害，也不会带来副作用，更不可能形成新的病变和症状。中华医药文化就是这样一种模式！几千年来实践证明，它是可行的、

是科学的，它能尊重人包括一切物都是顺应天然的，总是在大自然阴阳消长的运动发展变化的规律中存在这样一个事实，我们的祖先圣贤们就是从自身出发，找到了身体本质与自然的阴阳五行的对应，摸索总结出的这种自然疗法，远远优于西方医学的理论体系和临床实践，避免了头疼医头、脚疼治脚的治标不治本的错误，为患者带来了既解除病患又保障了身体的完整性以及身体各脏腑、组织、器官功能的健全，并通过获得它们原有的阴阳平衡逐步恢复人体的自愈功能，从而达到和实现自然自愈。

好，下面让我们来了解一下xx自然医学。提到xx[]我们必须提及一个人，他就是xx自然医学的创始人、董事长xx先生。

束总，曾就读于北京清华大学经济管理系，并到美国学习电子商务管理，曾任职于xx公司马来西亚执行副总裁三年，也曾任职于中国自然医学委员会办公室副主任。后来因其母亲的病症而更多的接触了中国医药文化，从此束总便满腔热忱的投入到中医药的学习中并取得了优良的成绩，获得他人生的另一个 学历；也从此走上了一条弘扬中华医药文化的事业道路。在国家自然医学基础上，在关心中医药传统文化的前辈的关怀下，艰难行进，创立了这个具划时代意义的xx自然医学（国际）有限公司。

束总也因为这个人生选择，成就了中国医药学的第三代传人x[]原x局局长[]xx[]x将军之女、原海军总医院院长）之后的“民间秘方传人”；也正在沿着古圣贤大家的道路一步步探索前行，发扬着扁鹊、华佗、李时珍等多代表的传统自然医学以”上医之法“治”未病之病“、以”神医之法“驱”未病之邪“的精神，不仅自己畅游于中华文明的海洋，也同时将这些文明更广的传播于社会，使更多的人们受益，解除了更多人们的病患痛苦，延长更多人的生命历程。

在中医药文化的大旗下，在为人类的健康保驾护航的使命感

召下，束昱辉先生历经波折，饱尝艰辛，全身心致力于中国民间秘方、偏方、验方的挖掘、收集、整理，不断研究，更新思路，开发出二百多款新的治疗、调理、养生、保健、美容等产品，打造了自然医学健康服务中心□xx医院、本草女人香会所三大系统模式。目前，在束总热情负责的品质和为人类做贡献的执着精神感动下，共征集到600多个秘方、偏方。

为进一步提升集团竞争力，赢得更大发展空间，经国家工商总局批准，天津市xx自然医学（国际）有限公司已批准为无区域性企业，新名称为□xx自然医学科技发展有限公司。

xx的专业至上、服务至上的理念，运用人类中医文化的精神——自然医学，创新了“火疗”、“骨疗”、“食疗”、“物理疗”、“运动疗”等众多自然疗法，打破了人类长期依赖保健品和药品来获得健康的习惯，开创了世界保健领域的先河。（许多公司的”保健品“严格来说应是营养品，大都是营养性质的进补型的产品。而xx自然医学的保健品，是治疗、调理、养身性质的，该排（毒）就排（毒）、需补必补、该泄则泄、能调则调等等，概念上有着极大的区别）

目前□xx自然医学科技发展有限公司在国家高健委的领导下，已成为一家集科研、生产、销售为一体的国际化产业集团，在全国成立了上百家省级分公司□xx多家服务中心，300多家xx医院，并在20多个国家建立分公司。

公司邀请30多位专家，共同研发了一套未病人群自助诊断系统、自助检索对应病情的全方位治疗、调理的全部配套产品。陆续有200多款功能齐全、功效显著的新产品与系列产品配套养生、医疗专业软件将同步上市。

这是一场革命，必将在保健、美容、医疗领域产生巨大而深远的影响。

开业演讲稿篇三

大家好！

金秋时节，清风送爽、丹桂飘香。在这阳光明媚的日子，我们迎来了家用超市的开业庆典。在此，我谨代表家用超市全体员工向参加庆典仪式的各级领导、各位来宾和各界人士表示热烈地欢迎和衷心地感谢！（鞠躬）

家用超市的开业，标志着家用超市正式进入营业状态。家用超市共投资近200万元，占地面积600多平方米，经营品种达1种万以上，它的落成开业，对于完善石羊古镇商场布局为消费者服务将起到很好的补充作用，我们立志将为石羊古镇人民提供价廉、质优的商品和超值、满意、便利的服务，为了这一天的早日到来，家用超市的全体员工们，夜以继日，呕心沥血，在此期间，大姚县、石羊镇各相关部门领导及社会各界人士也给予了家用超市大力的支持与关怀。

在家用超市开业后，希望相关部门和广大干部群众，能够给予家用超市更多的支持和关注，同时请大家相信，我们将能够严格遵循诚信双赢，共同发展的经营理念，科学管理，守法经营，实现经济效益和社会效益双丰收！我们将在科学的决策和先进的管理手段推动下逐步形成一个布局科学，顾客满意的销售体系，促进石羊镇超市业的经济效益和社会效益有一个较大的飞跃和发展。

诚然家用超市创业伊始，各项基础设施还不尽完善，服务措施和服务质量还有待进一步改进和提高。在此，我真诚的希望政府各部门领导继续给予关怀和支持，也希望社会各界人士能够给予更多的关心和帮助。我坚信在未来的日子里，我们一定会在创新中求发展，在竞争中显优势再创佳绩续写辉煌！

最后，祝家用超市超市，鸿业竣开，生意兴隆，事业蒸蒸日上

上，祝各位领导、各位来宾身体健康，万事如意！

谢谢大家！

开业演讲稿篇四

大家好！

我宣布，渤海市物贸公司（企业）长征自行车、电动助力自行车专卖店（总店）的开业典礼，现在正式开始！

请允许我代表董事长、代表我们所有的员工，向大家的到来和对专卖店的支持，表示衷心的感谢！

今天的来宾有：（介绍来宾）让我们以热烈的掌声表示欢迎！

阶，标志着我们的市场开发又有了一个崭新的起点，标志着我们公司（企业）的阵容在不断地发展壮大。

长征品牌的自行车、电动自行车是广大消费者信得过的产品（简要介绍所经销产品的特性、优势和生产厂家或企业、公司的概况）。

我们将继续恪守“顾客至上、诚实守信、热情服务、依法纳税”的经营理念，进一步打造产品质量和销售服务双赢的品牌工程。让广大消费者对我们的信赖与日俱增！

谢谢大家！

开业演讲稿篇五

喜闻全国首家特种餐饮与度假休闲主题酒店——____生态酒店将于20____年6月30日在中国诗乡、中国辣椒之乡、全国文化先进县贵州省遵义市____县正式开业。

_____特色产业又增新成员，形成了辣椒、空心面、山银花、野猪产业并举的新局面。_____美食网向特种餐饮与度假休闲主题酒店——_____生态酒店致以最诚挚的祝贺！届时_____美食网将在《美食现场》栏目展现贵州_____的青山绿水、奇花异草、美味佳肴、纯朴民风以及野猪盛宴。

并预祝“特种餐饮与度假休闲主题酒店——_____生态酒店”生意兴隆，日进斗金。

特此函贺。

20____年____月____日