

2023年腾讯老总演讲(优质7篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

腾讯老总演讲篇一

大家好！我是xxx供电公司的一名普通职工，我叫xxx很荣幸能有这样一个机会站在这里为大家演讲。我今天演讲的题目是《守护生命线》。

近年来，国网公司大力弘扬“诚信、责任、创新、奉献”的核心价值观，以塑造统一优秀的服务文化为引领，以打造一流的营销队伍为基础，以铸造卓越的服务品质为核心，以可靠供电、规范服务、展示形象为目标，用真心和行动诠释着“优质服务是国家电网生命线”的企业理念。

要抓好优质服务这一“生命线”建设，仅仅靠“上面安排，下面执行，热热闹闹，电闪雷鸣”是不够的；同样，仅仅靠“运动式”的“一抓就紧，紧而无章，一放就松，松而无序”也是难以持久的。只有将“优质服务”这一“生命线”工程放到企业文化建设的深度和广度持之以恒的一抓到底，在企业形成浓厚的“服务文化”氛围，浓烈的“服务文化”积淀，使企业“服务文化”深入全体员工心灵，指导员工行为，全员提升员工“服务”素质，才能取得事半功倍之效。

在公司全面加强“三个建设”的新形势下，如何在实际工作中守护好“生命线”呢？“塑文化、强队伍、铸品质”供电服务提升工程就是我们现如今最强有力的武器！

电力作为为全社会服务的特殊行业，可以说是客户数量最大、涵盖最广、服务层次最多、服务要求最高的企业。在现代社会中，电能已成为全社会须臾难离的产品，为电力客户提供一流的优质服务，则是我们电力员工义不容辞的责任！

作为一名供电员工，我们会努力提高安全防范意识，严格执行安全生产的法律、法规，确保人身和设备安全，用“安全文化”建设推动企业的安全生产，提高设备健康水平，因为我们知道，没有企业的安全生产和一流的电网设施做保证，为客户提供优质和不间断的服务只能是一句空话。

作为一名供电员工，我们会努力提高自身素质，不断增强业务技能，为客户提供更专业的服务；我们会从一个微笑做起，从点滴小事做起，为客户提供更人性化的服务；我们会从树立正确的人生观和价值观入手，加强思想作风和行风建设，为客户提供更廉洁高效的服务。因为我们知道，服务不仅是面对面，更是要心贴心。

作为一名供电员工，我们会以电力直通车等多种形式宣传电力相关政策和安全用电知识；我们会以流动受理站等形式解决客户关注的热点难点；我们会以95598等形式来接受客户的监督。因为我们知道，客户的需求才是我们的追求，客户的口碑才是我们的奖杯。

面对滚滚的时代洪流，面对建设“一强三优”现代化公司的宏伟任务，我们每一位电力员工要以强烈的责任心和事业心，强烈的服务意识、配合意识和自觉意识，真正做到想干事、会干事、干成事，真正担当起加速电网发展的历史重任，用满腔热情来建设电网、发展电网。

风潮汹涌，自当扬帆破浪；任重道远，更需策马加鞭。新的形式催使我们加速发展，新的任务需要我们真抓实干。让我们继续弘扬“努力超越，追求卓越”的企业精神，牢固树立“优质服务是国家电网生命线”的服务理念，用激情的画

笔来书写国家电网更加美好的未来！

我的演讲完毕，谢谢大家！

腾讯老总演讲篇二

大家好！

从小到大我们会会有很多的梦想，小时候或许一个玩具就是我们的梦想；中学的时候我们想要得到的可能是优异的成绩、家长的认可，一个渴望快快长大的懵懂期盼；大学的时候我们豪情壮志，立志干出一番事业，期待一场无关乎金钱和利益的爱情。

试想如果我们以梦想为目标，脚踏实地，努力拼搏，我们每一个人都有机会成为成功者。但扪心自问，你最初的梦想呢？你为这份梦想奋斗过吗？人性最可怜的就是：我们总是梦想着天边的一座奇妙的玫瑰园，而不去欣赏今天就开在我们窗口的玫瑰。是不是很多时候我们都是得过且过，玩会游戏，睡个懒觉没什么，明天我再努力，可你有没有觉得你对自己太好了以至于甘愿平庸、碌碌无为。正如刘徐舟曾经说过“不逼自己一把永远不知道自己有多优秀”；也有人会说我每天晚睡早起，勤勤恳恳，可我为什么还是没有成功呢？我会告诉他：99%不等于100%。

那么如何实现自己的梦想呢？我认为首先得有梦想，穷人并不是指身无分文的人，而是指没有梦想的人，一个人如果没有梦想，他的生活就如一潭死水，毫无生气。诸葛亮曾经言“志存当高远”，一个好的梦想是成功的基石。有了梦想就要付诸行动，正如詹·哈尼克所说的那样“一切活动家都是梦想家”。切勿“善待自己”，从点滴做起，艰苦奋斗，现在我们所做的一切都是为将来的梦想编织翅膀，让梦想在现实中展翅高飞。

作为一名新员工，我的梦想就是希望通过我的努力，公司能够多一点绚烂，多一份自豪，实现腾飞梦想。

腾讯老总演讲篇三

大家好！

首先，我要感谢老师的关心和爱护，感谢同学们的信任和支持。作为班长，两年多来，我学习了不少知识，明白了许多道理，也有不少的委屈，但更多地是和同学们在一起的一些快乐的时光。

我这次竞选的职位是班长，我会更加努力地学习，当好老师的小助手，当好同学们的好朋友，当好班长。希望大家能继续支持我。谢谢。

我今天竞选的是“班级的元首”——班长。当然我有两点理由。

第一个理由是我已经担任班长xx年了，在这xx年里，同学们可能大多对我的感觉是十分严厉。有时候犯了错我就会毫不留情的批评他们，但我希望大家能够知道我做的这一切都是为我们xx班这个大家庭着想。

我希望我当上班长后能让六[x]班更加团结！

谢谢！

腾讯老总演讲篇四

我从腾讯出来五年了，大概投了2-3亿在天使投资，投资了大约50家公司，去年有一家公司上市(淘米)，还有一家公司卖了1亿美金(第七大道卖给了搜狐畅游)。在这家企业中(第七

大道)，我们是200万投资，2年变1亿人民币，交了2千万的个人所得税(笑)。

过去5年内，我们碰到过很多企业家、很多项目，有一些成功的，也有一些失败的。我发现成功总是有共性的，失败总是有各种各样的原因。我们自己也在总结，什么样的企业失败了，为什么会失败。我重点分享一下在失败中总结的经验教训。

比如原来做游戏的人要做电商，原来做互联网社区的要做游戏。在现在的互联网环境下，这种跨行业创业失败概率都会比较高。

可能有人会问，“曾总这个不对了，当年你们腾讯创业的时候也跨行业了。”对，我们创业的时候互联网行业刚刚开始，不要忘记腾讯最早也是参与深圳电信互联网建设的，马化腾在润迅是做寻呼台□call机和im都很相近的，我们都是搞通讯出身的。

在这个行业比较成熟的时候，如果你进行跨行业创业往往专业经验不够，所以很容易导致失败。

例如，投资游戏公司，你的核心研发能力，有一项不行，这种项目基本上成功的概率就不高。

2、3个人合作，产品还没有出来团队就闹矛盾了。曾经有一句话，“创业的伙伴关系是比婚姻关系更难维持的关系”。因为婚姻关系里，只需要晚上12点之前回到家，基本上是有保证的。离婚是财产对半分，资产还存在。

但是，如果创业伙伴解散了，那么我们投的钱基本上清零了，变成了一堆电脑。我现在很深刻地理解十年前idg熊晓鸽说“创业失败什么都没有了”的话。曾经有一个做网游的公司做了一半解散了，我们900万的投资只剩下400万，还剩

下40多台的电脑。

所以说婚可以离，婚离了还有一半的资产，但是创业团队一解散，资产马上清零，这是我们的一个很典型的失败教训。

我们大概有一个项目已经投了四年多，公司现在的现况和我们投资四年前基本一样。虽然没有死，但是基本上就是那么回事了。其实我们没让他关门就是为了响应政府号召“维稳”，至少提供了20多个就业机会。

我要跟所有的创业者要说一点，创业的时候只能专心致志做好一件事。什么叫“一件事”？就是只能开发一个游戏，只能做一个产品。

我见过好几个项目，在第一款游戏不成功的时候做了两个、三个，本来他的成本并不大，但是同时做了两个游戏，成本就大了，现金消耗非常快，导致公司容易关门。

在电商行业**b2b**和**b2c**的生意不能混合在一起做。我们(德迅投资)有一个很有名的失败案例是拉特兰定制衬衣项目。这个项目后来我送给了员工，现在还活着，一年赚几十万。当时在公司中有两派意见，一是直接面向企业，二是直接面向个人，所以后来**b2b**和**b2c**混合在一起做，失败了。

创业者就应该学习周鸿祎，只做好一件事情，靠这个先把用户做起来。腾讯早年就只做好了一件事情——qq

有很多项目在创业初期股东安排就不合适，利益不均衡，没有空间容纳其他更好的人才。当我们投资的时候，他的股东结构已经是这样了，我们很痛苦，想让他再发点期权，但也就是一点点，很难吸收到很好的人才。

过去几年，我们还曾经试图花钱去买旧股，重新调整股东结构，我们花了几十万、上百万买了旧股调整了结构，后来

无一例外都失败了。这是一个很宝贵的经验，但凡股东结构不合适，我们就不要投了。

有一个创业者，规划了他做的游戏大概什么时候能够做完，然后他就认为这个肯定是没问题。我们和他沟通，他又不太愿意和我们沟通。过了一段时间我们再来看他的时候，这个项目的现金流已经快用完了。

还有一个更搞笑的项目，我们刚投完他，才过了四个月，投的200万已经花掉了一半，他同时启动了四个ios游戏团队，本来他只做一件事情，慢慢做是有机会的。然后他自己又很有信心的说：“我肯定第一款游戏能成赚钱”，后来失败了，到第二款还是这么说，最后一个都没做起来。所以说创业的第一步就是要把自己的现金流保护好，不要盲目地乐观。

两年前，我们投了一个做端游的公司，本来计划9个月游戏要做出出来，那个时候页游还没有那么火，端游还有可能成功。可是他拖延了时间，一直等到一年后，产品才出来。整个市场发生了巨大的变化，端游基本上没机会了。我所指的端游是投资率比较低的2d端游，现在只有腾讯这样的有钱人敢花5千万到1亿做的3d端游才有机会，小公司已经没有机会了。

天下武功唯快不破，如果你筹划的时间很长，市场环境在不断变化，和你当初进入市场时候的设想是完全不一样的。

有一些公司，特别是创始人非常喜欢在媒体上高调曝光，导致引来了新的竞争者和巨头进入，这种公司往往会很惨的失败。

举一个案例，当年淘米创业的时候，我们身边的人都不会跟别人说汪海兵(淘米创始人)在干嘛，只有他在静悄悄地做。做了一年多，直到推向市场才陆续有其他的公司知道，竞争对手后来才在追赶已经来不及了。

如果你还没有开始做就已经张扬，比如说连我都知道的“唱吧”，往往是不能成功的。大家可能一下子就涌进来，腾讯把qq音乐一改就把你打倒了。创业一定要非常低调的进入市场，还没有获得市场成功时，千万不要太高调。做投资者可以很高调，因为我们要吸引创业者让我们投钱，但是创业者不能太高调，必须扎扎实实做你的业务，直到被迫地曝光。

谢谢大家。

腾讯老总演讲篇五

大家好！

今天我的演讲题目叫《没有热忱-世界便不会有进步》，那么什么叫热忱呢？很多朋友会告诉我热忱就是热心、是热衷、是热情、是慷慨。这样的答案我很满意，但是我觉得不够深刻。为什么这样讲呢？因为我们在座的每一位都知道关于长颈鹿的脖子为什么这么长故事。那么现在假设一下，我们是长颈鹿中间的一员，在那片贫瘠的土地上大家都没有吃的，只有在树梢有那么一点叶子可以果腹，但是你又够不到，你会怎么做呢？这时候你会说我会竭尽所能，努力支起前蹄，伸长脖子去够。对，这就是长颈鹿的做法，因为它们对生命充满了渴望，它们对生命充满了坚持、它们对生命充满了努力，所以它们的脖子在经过了许许多多次努力和几代的努力之后变成长长的了。这个时候我说它们是热忱的，这种热忱创造了生命世界的奇迹。

热忱它不比生命，却胜似生命；

热忱它不同热心，却更比热心；

热忱它不是忠诚，但饱含忠诚。

热忱无处不在，只要你拥有，它就能点燃你人生中的烟花，让你绚丽绽放，让天空因为你而美丽，让世界因为你而改变。热忱是一种思想，只有用这样的思想去学习、去工作、去生活，那么你才能学到最深邃的知识，做出最有创造的成果，过到最丰富的生活。

据说在推销员中流传着这样一个小故事，两个欧洲人到非洲去推销皮鞋，第一个推销员看到非洲人都打赤脚，立刻失望地说：“这些人都习惯打赤脚，怎么能买我们皮鞋呢！”于是沮丧而回。另一个推销员看到非洲人打赤脚、惊喜万分：“这些人没有鞋穿，看来皮鞋市场大的很呀”。于是想方设法，向非洲人推销自己的皮鞋，最后发了大财，这就是思想导致的天壤之别。这正是热忱在思想上的做用，因为第二个推销员用饱含热忱的思想去对待，所以他不仅使自己工作成绩出色，使自己活的更精彩，更使“非洲”在着装文明上有了很大的进步。

热忱是一种行动，只有用这样的行动去学习、去工作、去生活，那么你才能学到最新的知识，做出最有效率的工作，过上最富有的生活。

一个朋友给我讲过这样一个故事：说有一个男孩子，他从小家境贫寒，当他第一次考取清华大学的公费研究生时，因为专业课差了两分，没有被录取，这时候有人就给他出主意：“你去找找导师吧，或者你去送礼吧，现在社会流行这个。”男孩说：“不，我要用我的行动证明没有那些东西我一样可以。”由于没有钱继续复读，他来到一家科研所开始工作，因为是本科，是在那个地方学历最低的人，他只能从一个小资料员做起，但是他依旧很努力，很认真，很执着，他用他的行动创造了研究所里的第一个关于本科生的奇迹：工作第一年就成功研发了一个产品并代表研究所到德国去洽谈合作，这在之前是从来没有过的。两年后他离开了研究所，因为他考上了，那个全国只招收十个名额的清华大学的公费研究生。这就是热忱在行动上的作用，因为这个男孩用充满

热忱的行动去对待对待，所以他不仅做出了高效率的工作，活出了精彩的自我，更使科研世界多了一点进步。热忱是一种坚持，只有用这样的坚持去学习、去工作、去生活，那么你能学到更多的知识，做出最有成就的工作，过到最精彩的生活。

有一个女孩在她两岁那年，因高烧而失去了听力，但她对节奏充满了向往，她希望能将自己的节奏展现在舞台上，于是她将自己变成了一只旋转的陀螺，24小时中除了基本的吃饭和睡觉时间，其他一切时间都是在舞蹈。找不准节拍再练，动作不对再改，一次又一次，爬起，摔到，爬起??她付出了比常人多好几十倍的辛苦去坚持，去练习舞蹈。终于她将她的节奏带上了舞台、她创造了舞台上奇迹，她让音乐舞蹈时代有了突破性的进步，获得了“奋发文明进步奖”。她就是邰丽华，虽然没有音乐，但是她用自己的心去伴奏。她说：“因为节奏是我的语言，所以我坚持”。这就是热忱在坚持上的作用，因为邰丽华用饱含热忱的坚持去对待，所以她不仅使自己的节奏走向了舞台，使自己活的更精彩，更使舞蹈世界有了很大的进步。

发明家、艺术家、音乐家、诗人、作家、英雄、人类文明的先行者，大企业的创造者——无论他们来自什么种族，什么地区，无论什么年代——那些引领着人类从野蛮社会走向文明的人们，无不是充满热忱的人。他们都是在用热忱改变世界！

热忱是学习的动力，热忱是工作的灵魂，热忱是生活的本身，没有热忱，世界便不会有进步。不要说你的热忱是个点，为世界做不了什么，因为有星星之火便可以燎原。

所以我会集中我所有的智慧，所有的热忱，把每一天的工作做得尽善尽美，为企业发展尽职尽责，为世界的未来贡献自己的光和热。

我的演讲完了，谢谢大家！

腾讯老总演讲篇六

大家好！

硬币有正反两面一样，人生也有两面。光明，幸福，愉快，希望……这是正面；黑暗，诅咒，绝望，忧郁……这是反面。如果让你选择，你会选择正面还是反面呢？有一位日本武士，有一次面对实力比他的军队强十倍的敌人，他决定打赢这场硬仗，但是他的部下却表示怀疑。当他率领部队经过神庙时，他停了下来，说：“我们在神庙前用硬币问卜，如果硬币正面朝上，那就表示我们能赢，否则就输，那我们马上撤退。”武士拿出硬币，当众投出。大家睁眼一看，正面朝上。大家欢呼起来，充满勇气和信心，恨不得马上上战场投入战斗。最后，他们大获全胜。一位部下说：“感谢神的帮助。”武士说：“这是你们自己打赢了战斗。”他拿出硬币，大家一瞧，原来硬币两面都是正面！

这个故事告诉我们，你要想赢得胜利，就不能总把眼光放在黑暗的一面，那只会让你徒增烦恼，还会影响你的身心健康。结果，你就会觉得万事不顺。明人陆绍珩说，一个人生活在世上，要敢于“放开眼”，而不要动不动就皱眉头。

“放开眼”和“皱眉头”就是对人生两面的选择。你选择正面，就能乐观自信，勇敢地应对一切；而你选择反面，就只能紧锁眉头，郁郁寡欢，成为失败者。毛泽东在一篇文章《为人民服务》中写道：“我们的同志在困难的时候，要看到成绩，要看到光明，要提高我们的勇气。”这教导我们对事物要有正面的看法，不要被负面的东西压倒。

毛主席的这番话尽管讲的是革命，但也包含丰富的人生哲理，只有乐观自信的人才能在别人悲观时，看到生活美好的一面——如朝阳和婴儿一样的希望。

选择人生的正面，你会看到光明和希望；反之，则会体会到黑暗与失败。

美国教育家海伦·凯勒是一名天生的残疾人。尽管双目失明但她没有自怨自艾，而是在家庭教师的帮助下学习。她没有因为自己的残疾而选择人生的背面，并没有因为双眼看不见光明而选择黑暗，她选择了人生的正面，选择了希望与光明之路。她的努力使她成为的学者。

请展开您紧皱的眉头吧，不要陷入生活中不如意的一面而意志消沉、情绪低落，这样你永远也尝不到胜利的果实。放开你的眉头，认真去体验一颗樱桃的甜、一块饼的香，去享受春天灿烂的刹那、秋月似水的柔情。

人生在世，只有区区数十年。选择反面，你的一生将碌碌无为，以失败告终；而选择正面，你的一生将灿烂无比、精彩绝伦。

让你的人生从现在开始辉煌吧！