

2023年路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括(实用10篇)

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇一

今天我演讲的主题是《我的路，我的梦》。

人类是最有思维的动物，从每个人来到世上的那一刻起，都会不断的思考“人生是什么”。有人奉行及时行乐主义，认为“生命短暂，人生就应该吃喝玩乐”，有人主张爱情至上观，说“我的爱人是我人生的全部”……我不评价其中任何一种人生观，因为人生本没有对错，孤军奋战的英雄和占多数的小人永远共存一世。但是我执着地坚持着我的观点：人生就是一段筑梦的路程。

漫漫人生路，我们总是要做些什么。在过去的日子里，进小学，上中学，考大学，但是从来没人告诉你，为什么我们要进小学，上中学，考大学。为了将来的豪宅别墅？还是光宗耀祖？还是如有人告诉我说，所有人都是这样。但是，多数人所认同的就是你所希望的么？是的，就在这时候，我们抓到的这样一个词——“希望”。

我认为人生在世屈指算，总共三万六千天，我们应该追逐那些我们所希望的，所期待的，所珍惜的，所梦想的。著名慈善家孙正义先生曾经说过：“我最初所拥有的只是梦想，以及毫无根据的自信。但是，所有的一切也就从这里出发。”

在这个年轻的国度中，我认为只要敢梦敢闯，就会有希望。

只有你自己挥着梦想的利刃劈斩黑暗的荆棘。不仅当初，更于未来。

梦想指引人生奋斗的方向。在中国高速发展的几十年里，我们身边有他们，用执着与坚守，书写着一段段逐梦的传奇：卧底打工的人民公仆陈家顺，抚养逾百残疾儿的高树珍，孤胆无悔守海疆的李文波……每一个炙热的梦想，深深的根植在赤色的土壤里，发芽，开花。

很多时候，我们在生活中扮演的都是一个卑微的角色，但是，请牢记，卑微的人依然可以有梦想，梦想从不卑微。只要我们坚持不懈地为之努力，或许未来，终有一天，我们可以自豪地告诉全世界，我的梦想已成真。

谢谢大家，我的演讲就到这里。最后一句，你知道你的梦想是

什么吗？……你的心会告诉你。

路演演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇二

尊敬的各位领导、评委和广大青年朋友们：

大家好。我是来自xx站的xxx□今天，我演讲参赛的题目是《让青春在平凡中闪光》。

今天站在这里，我的心情无比激动。作为**铁路局一名青工，我要感谢**铁路局，是**铁路局的成立，才给了我这么多展示才能的机会。同时，我也愿意用我的所学，为新太铁实现新的发展而出一份力。

记得去年，我们还站在这里，以保证**铁路路局平稳过渡为主题，大谈岗位安全责任。今天，我们已经走出了那段最艰难的日子，相聚在这里，共叙**铁路局的美好明天。一年来，我们广大太铁青年见证了**铁路局从起步走向辉煌的坎坷历程，见证了太铁11万职工为路局的改革发展付出的辛勤汗水。成绩的取得来之不易，奋进的道路充满坎坷。在此，我要用最真诚的感情向新太铁致敬、向11万太铁工人师傅们致敬。

我是来自**铁路局基层站段的一名普通工人，在平凡的工作岗位上，我没有骄人的业绩，也没有轰轰烈烈的举动。我只是千里铁道线上一颗平凡的不能再平凡的螺丝钉。然而，我也有思想，我也有一颗年轻而激动的心。记得去年3月18日，一个中国铁路史上举世震惊的日子，**铁路局在铁路改革的滚滚洪朝中拔地而起。作为一名铁路职工，看到铁路翻天覆地的变化，我们为铁路美好的明天而兴奋，为自己的人生从此有了奋斗的方向而无比激动。从那一刻开始，**铁路广大青年以崭新的姿态，积极奋战在各自的岗位上，踏实苦干、创岗多杯，用优异的成绩向路局、路局党委交了一份满意的答卷。

让我们回顾一下一年来的成绩。

——安全生产保持基本稳定。“1233工作法”成为干部职工的自觉行为。安全环境明显好转，建局第一个安全年顺利实现。

——运输任务全面超额完成。大秦线、侯月提前实现2.03亿吨和1.01亿吨的伟大目标。

——各项改革扎实有序推进。完成了109个单位，2197名干部的调整、安置工作，全局生产布局结构进一步合理。

——精神文明建设成绩喜人。“树标塑形”活动深入开展，涌现了**站、大同站□k374/1次、2519/20次等等大批的文明

单位和红旗列车，在铁道部对服务用户满意度测评中，我局【本.文,来.源,于.范,文.之,家.网,】名列18个铁路局首位。

还有太多太多的成绩，我在这里已经不能一一表述，但是我唯一想说的是，**路局光辉成绩的背后有我们太铁青年的汗水，更有我们太铁青年的骄傲。

讲到这里，也许有的朋友会问题。太铁成绩如此辉煌，而我们的岗位还是那样平凡，我们真的实现了自己的价值了吗。对这些问题，我想说，**路局的成绩就是你人生价值的最好的体现。

我最欣赏把撒哈拉沙漠变成人们心中的绿洲的三毛，也最欣赏她一句话：即使不成功，也不至于成为空白。成功女神并不垂青所有的人，但所有参与、尝试过的人，即使没有成功，他们的世界却不是一份平淡，不是一片空白。也许我们在座的各位每个人都很平凡，每个人的岗位也很平凡。也许我们没有一技之长，不会唱不会跳，更不会吟诗作画，注定只能在平凡的岗位上默默工作一生。但是，我相信，**铁路局的奋进需要我们这些默默无闻的岗位、默默无闻的人，只有我们年轻的生命，才能与太铁共创辉煌。

朋友们，有一句俗语讲的好，能登上金字塔的生物只有两种：鹰和蜗牛。虽然我们不能人人都像雄鹰一样一飞冲天，但我们至少可以像蜗牛那样凭着自己的耐力默默前行。过去的一年，我们留下了汗水，也换来了成绩。新的征程，更要求我们整装待发，奋力向前。让我们拿出勇气，拿出我们青春的热情，继续为实现新太铁的宏伟目标而努力奋斗吧，让我们的青春继续在平凡的岗位上闪耀光辉。

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括 篇三

从小父母就灌输给我们一种思想：只要是看起来好的事物，我们无论如何都要去学习、去效仿对方。无可否认，一些人利用这种方式取得了一些成绩，但对于这句话我们真的就应该秉持一种不容置疑的态度吗？答案当然是不，我们要相信，路在自己脚下！

如今凭借房地产行业而富甲一方的地产大户潘石屹就是一个很好的例子。谁能想到，如今拥有如此巨大家产的他，曾经也只是一个跟随进城务工大流的小小的打工仔，而对于他来说最苦难的日子却并不是这段时光。其实早些年潘石屹就以他那独有的眼光相中了房地产这一行业，不过现实却是残酷的，经过几经周折，潘石屹便以失败告别了这段时光，还背负下一笔不小的债务，接下来的几年里潘石屹边打工边偿还债务，在此期间，他又在多个行业里往返穿插进行探索，最后在妻子的帮助下，着眼于最初的那个被人称为疯了的大胆的尝试——房地产。

如今的潘石屹俨然在这个行业已经成为了领头羊，但我们不能否认，这一天便是潘用以往的失败所浇筑而结出的丰硕的果实。我们不妨思考一下，如果潘石屹跟大多数农民工一样安于本分，勤勤勉勉的跻身与自己的工作岗位上，跟着大家去推土，去搬砖，以这种方式去效仿前人，那么我们还会看到今天的soho集团吗，还会看到今天取得巨大成功的潘石屹吗？当然不会。所以，我们要相信，路在自己脚下。

自己的路要自己去探索，一味的效仿至多只会让自己到达与前人等同的高度，而不会有所突破，又或达到新的巅峰。前人的经验固然有一定的可取之处，但如果只是一味的效仿，当我们遭遇前人遭遇过的失败的时候，而这失败又恰恰没有被所谓的前人的经验所吸纳，需要全凭自己去突破的时候，

我们往往会被失败打击的手足无措，那么必然会遭遇失败。经济学上有一种羊群效应，说白了即所谓的跟风，有这么一个例子：假设有一年某地种植一作物取得了良好的收益，那么次年便会有许多效仿此地的其他种植户，而当种植户们纷纷转向种植该作物的时候，次年该作物的价格又来了一个180°的大反转，致使农民们血本无归。羊群效应告诉我们：对他人的信息不可全信也不可不信，凡事要有自己的判断，出奇能制胜，但跟随者也有后发优势，常法无定法，即会失败！

路在自己脚下，就像世界上没有完全相同的两片叶子一样，我们每个人的生轨迹亦是如此，因为我们永远不知道我们的下一秒会发生什么，而我们又无法从前人的经验中学到这一点。因此，我们所能做的，便是走自己的路，用自己的双手去开拓，去摸索。不怕失败，才会收获成功。

生活中我们不乏去效仿，但效仿并不一定会掌握优异的“成绩”。当我们在学习上看到某人用一种学习方法取得了较为不错的成绩，我们试着去效仿，当我们真正体验到的时候，才发现这个方法对于自己来说是不适用的。如果不及时停止可能还会产生物极必反的结果。

所以说，自己的路不能仅仅依赖与前人的经验，我们还要自己学着去探索、去解读，路在自己脚下，他人的人生俨然已经不复存在，自己的路还是要靠自己。

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇四

大家好！

今天，我演讲的题目是：焊花照亮的人生之路

人生的路，有千条万条；人生的选择，有千种万种，而我今

天要讲的是安装分局水工机械厂一群用心、用情、用智慧、用胆量去铺就自己人生之路的女焊工。

电焊工作是一项又苦、又累、又脏的工作，尤其是对于我们女性来说，更是有诸多的不便，以至于很多人一接触到就会退缩，但我们水工厂三十五名电焊工中却有二十二名是女焊工，她们中最大的44岁，最小的只有20岁，就是这样一群可爱的女焊工们用自己的细心和胆识绘制了一道道亮丽的风景。

大家都知道，我们水电人四海为家，整日与江河为伴高山为伍，与家人聚少离多，水工厂女焊工的另一半绝大多数也是常年征战在外包项目上，在家的她们不仅要上班而且还要照顾老人和孩子，个中的辛酸不言而喻，但她们并没有因此而放松对工作的要求，相反，她们的技术个顶个都是顶呱呱。她们中绝大部分人都曾参加过三峡、麦洛维、马来西亚、龙滩、沙溪、锦屏等60余座电站金属结构制安焊接工作，熟悉CO₂气体保护全位置焊接、钨极氩弧焊和全自动富氩气体保护焊接，质量一次合格率99.5%，最终合格率100%。这样的成绩是靠她们平时自己苦练出来的，用她们的话说不脱几层皮那是练不出硬功夫的。炎热的夏天，太阳烤的连手都不敢摸钢板，可她们还得钻进闸门狭小的空间里、直径800毫米的钢管里、加热到200度的高强钢管道里进行焊接，为防止焊花的烫伤还要穿上厚厚的工作服，戴上防护安全帽，钻进去马上就是一身汗，蹲在里面或仰卧在里面，不到五分钟全身衣服都能拧出水来；冬天干起活来又不能多穿，等到不干活了又冷。女工们就这样战严寒斗酷暑，在寒来暑往中练就了一手的好技术。

20xx年，水工厂接到了一道桥钢管安装的任务，900多米的钢管，安装工期只有短短的五个月，其中还包括250多米六十度的斜坡段，难度可想而知，水工厂立即组织人员进场作业，几名女焊工也随之前往。现场的环境只能用“恶劣”两个字来形容，洞内的积水足有200毫米深，局部的地方甚至达到了400毫米左右，进洞只能穿雨靴，更重要的是一道桥钢管全

是高强度钢，按照技术要求钢管必须进行背缝焊接，但洞壁距离钢管只有400至500毫米宽，也就是比一根焊条略长一点的距离，可以想像，在这样的一个空间里别说焊接了就是转个身都难啊，可我们的女焊工照样在这样的环境里作业而且一干就是一整天，有时还达到了十几个小时。洞壁还在不断的渗水，背靠上去半天的时间衣服就湿了，前面火烤着，后背冰冰凉凉，那个滋味你能想像的出来了吗？焊机开启，十几把焊枪同时工作，释放的烟雾散不开，洞子里弥漫着淡蓝色的烟，呛喉刺眼。开始的时候还能隐隐约约见到人影，后来，除了看见十几处闪烁的焊花外，其他什么都看不见了。等到工间休息的时候，你看每个人脸上都是灰黑灰黑的。最无奈的是洞子有700米深，出来一次不容易，洞子里各个工种都在作业，人员也较复杂，而且没有厕所，女工们进入洞子后就不敢再喝一口水，实在渴的要命就抿上小小的一口或用水润润嘴唇。由于工期紧张，中午那顿饭是送进洞子里吃的，几百米的距离加上深深的积水，走上一趟要十几分钟，饭到嘴里，吃不上五分钟就凉了。就在这样的环境里我们的女焊工们默默的坚守着、无私的奉献着，她们是勇敢的，她们是优秀的，她们是值得大家学习的！

陈合月，工龄已有近30年，再有有一年就要退休了，焊接技术那是没得说，只要是交给她的工作，不用提醒，不用督促，她都会自觉的、有条不紊的把工作做好。经她手带出来的徒弟就有6名，现在全都成长为技术骨干，工作在各个重要的岗位上。

路演演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇五

人生是支柱，为我们支撑起一片蓝天；人生是花，装饰我们的未来；人生如戏，无时无刻不在上演着一出精彩的剧情。

然而，人生路上需要的到底是什么？

人生路上需要经验和学问。假如人生路上没有经验，没有学问，那如千军万马扑过来的困难、挫折由什么来抵挡，一具空皮囊，还是鲜活的大脑储存的知识？经验与学问是人生的一场重头戏，经验与学问的结合体就是人类最珍贵的`智慧。经验是学问的体现，而学问往往是难挡一面的。经验是人生路上的颜色，五彩斑斓的人生少了她就没有意义了。然而，那学问就好比苹果树上的果子，充满了辛勤的浇灌和甜蜜的收获。只有学问加上经验，我们人生路上才能披荆斩棘开创未来。

人生路上需要责任。责任大于天，时刻铭记着自己的职责，不要抛弃。责任也是人生的一场重头戏。胸怀大志，抱负远大的伟人们用坚定的脚步从历史岁月长河中迈出来，不只是因为他们有经验，有学问，还因他们时刻铭记着自己的责任。毛泽东因为知道自己的责任，领导人民开创新中国，一步步走出困境，从历史的风雨中坚定地走了出来。记得有这样一句话“不放弃，不抛弃”，也许这就是责任吧。责任压在肩上，压在心里才能从岁月长河中走出来。责任也是人生彩排的重头戏，是人生路上的璀璨明珠。

人生路上需要自信。自信是人生潜质，绝非前进路上的绊脚石。人生路上若无自信谈何面对人生，面对挫折。往往一个自信的微笑就可以使一个濒临困境的人重新振作起来，同挫折斗争；一个自信的加油，便可鼓舞士气。自信的雨点，密集地打在鼓上，发出咚咚的声响。看呐，自信的力量是多么伟大，她的言语能使人震耳发聩。

人生路上还需要很多东西，并不是只有这些。而很多东西都是人生路上不可或缺的。得到它，就如醍醐灌顶；得不到，则一无所有。人生路上的这些必需品，并不是权宜之计，它是长久的信念。往往一些必要的东西我们很难得到，但为何不去努力争取，至少也无怨无悔。

经验，学问，责任与自信充实人生道路。人生道路的光芒耀

眼，人生之路的色彩斑斓，人生的道路坎坷，但这并不会成为我们前进路上的绊脚石，因为我们的人生之路是殷实的，是充实的。让我们拿起思想之笔，勾勒人生远大宏图，描绘五彩颜色，倾听心灵的呼唤，重新开启人生之路。让经验、学问、责任和自信充实人生，开创不设限的人生。我终于翱翔，看到所有梦想都开花，让梦恒久比天长，留一个愿望让自己想象，拿起笔勾勒人生美丽宏伟的蓝图。

每个人都需要有自己的一个信仰，一种期待，一种追求，每个人的人生都是一个亲自参与努力奔跑的过程，相信人生之路是充满鲜花和掌声的。

路演演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇六

人生的路上，必须要有梦。有梦才有活着的动力，有梦才有前进的目标，有梦才有追逐的方向，有梦想的人才能在人生道路上走出一条康庄大道。

梵高看见了风，他在向日葵田地中懒散地躺着，纠结于一个难解的疑问与痛苦，耗尽心血的巨作，竟是一幅也无人理解，一幅也卖不出去！对于一个把艺术当作生命的人来说，这是一个人生命中最大的挫折！幸而他看见了一阵风穿过向日葵田地，那阵风被阻挡了，发出愤怒的吼叫，它们向前！向前！全然不顾枝干划破身躯，它们成功了。于是，他也成功了。

《向日葵》等画作在他死后不久直至今日，都是价值连城的稀世珍品。

梵高之所以成功，是因为他对梦想的坚持和执著。

人生的路上，有平川坦途，也会有没有舟的渡口，没有桥的河岸。苦难袭来，你甚至来不及发出一声叹息就被轰然击倒。可是，苦难并不可怕，问题是看你如何应对，如何战胜。

数不清的不眠之夜是数不清的寂寞之苦。原本五彩的世界瞬间悄然无声，那跳动的音符似乎在瞬间变得沉寂。他，一个把音乐看作生命胜似生命的人，如何去应对失聪之苦？然而，他做到了，虽是无声，却仿佛拉近了于心的距离，让后人感到的是执著于音乐的心在呼呼。就是这样，勇于经历磨练，锻造出了一乐坛骄子_贝多芬。

贝多芬的成功缘于他坚韧不拔的精神和勇于战胜困难的决心。

在人生的漫漫长路上，我站在分叉路口，仿佛看了梵高的向日葵田地，听到了贝多芬的交响曲。看见了那一片夏日的向日葵，氤氲着生命的气息；那明丽的花瓣里，有着超越时空的精神世界。听到了那振奋人心的乐曲在叫我不要放弃，要勇往直前。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”。我突然明白了这其中的道理，读懂了漫漫人生路上的艰辛，更明白了在人生道路上要不断探索，勇往直前。

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括 篇七

不经风雨，怎么会有彩虹；不经风霜，怎么会有成功；不经磨练，怎么会有坚强。人生如此，花也如此。不是所有的花总会一直开放。

春天到了，一片片草地开始发芽，小鸟唱出欢乐的歌。我家中的凤仙花也开始了自己的成长生涯。一转眼间，我家种的凤仙花已经从幼苗成长为茁壮的成苗。仿佛我自己的人生生涯也开始了。

一天天的过去，一天天阳光的滋润，仿佛一切像平静的湖面，却不知自己的人生已经开始。花一天天的成长，马上就要开花了。一场突如其来的暴风雨，打破的以往的平静。同时也

差点让它丧命，但他坚强的活了下来，静静站在那片属于自己的领土上。

盛夏到了那朵凤仙花经过暴风雨的吹袭后，坚强的活了下来，并且开放大小不一的花。花朵并不多，但却很美丽。此时，我的人生也正是辉煌时期。从此一朵幼小的花经过无数的打击，成长为一朵坚强的花。而我，从一名无人知道的小辈变为了一名无人不小的高干人员。这就是他的盛世，同事也是我的身世。

秋天悄悄的来了，秋风把落叶吹到地上，一层层干枯焦黄的叶子在地上积累着，这时，凤仙花开始它一年中最后一个旅程；但他把自己的生命留给了自己的下一代，犹如龚自珍的诗句“落红不是无情物，化作春泥更护花”啊！此时，我的人生道路，变得落井下石了。从一时的辉煌，变为如此的低俗。

人身就如花一样，出芽时，是你的开始；盛开时，是你的盛世；凋谢是，是你的低谷。

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括篇八

在生活、工作和学习中，大家一定都接触过书信吧，书信具有明确而特定的用途和接受对象，并有固定的或惯用的格式。还是对书信一筹莫展吗？下面是小编收集整理诚信之路演讲稿，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

尊敬的各位领导、各位同仁：大家好！

我叫金春，来自美丽的山水桥城——贵州省都匀市，8月28日加盟中国人寿，多年来，在各级领导的栽培以及各位同事的关心支持下，我从一个普通的保险业务员逐步上升为今天的银保部客户经理。

我所处在的网点是中国人寿黔南分公司都匀支公司，由于未曾在网点销售过保险，对此项工作的开展也就有诸多不便，所以我只好从熟悉银行的业务开始，先在大厅帮客户叫号、填写汇款单、进账单等等，然后学习网上银行的操作，以便为顾客提供更大的方便。

然而，一个星期过去了，见我的工作没有什么起色，宋行长就找到我，说我来到工行网点好几天了，到现在一单都没出，一年马上就要结束了，还有很多任务没完成，看看能不能想想办法，出点单。我心里咯噔一下——大厅的服务工作让我热情得竟然忘记了自己是来协助银行销售保险的了，多亏行长的提醒！之后，我就开始想办法、找技巧。回忆起省公司、州公司关于“5.11工作模式”的学习情景，想到职场里优秀客户经理的敬业精神，我就暗暗下决心，一定做出点成绩来，努力实现我们的目标，为我们黔南的国寿争光！“5.11工作模式”，要求我们每天拜访5个客户，我想，以现在的形势，我只有比原定的节奏要快半拍，才能顺利达到目标。于是，我决定每天拜访客户5个以上，多的时候甚至10个。我相信，只要用心，没有办不到的事！

一天，网点来了一个客户，办了一笔2万元一年的定期存款，当我发现的时候为时已晚，后来从柜员那里了解到匀城支行地处老城区，客流量虽然不小，但大多是一些老年的客户，他们的观念相对还是比较保守，认为存款比较稳定，所以不愿办保险。因此很多柜员经常抱怨不好销售保险。我想，顾客不愿办理保险应该还有别的原因吧，我认为顾客保留传统的观念只是一方面，更多的是我们的宣传做得是否到位，我们销售保险的出发点是否站在客户的立场上，还有一个至关重要的因素，那就是连接我们与客户之间的纽带——诚信！

于是，我每天上班来得很早，争取在公司的其他客户经理没到之前就进入网点，每有一位客户进入银行，我都主动热情地接待，嘘寒问暖、询问客户办理什么业务，帮忙叫号，指导客户填写进账单、汇款单，教会客户网上银行的操作等等，

并借机向客户宣传保险业务。终于有一天，我成功销售鸿丰趸交元，数目虽小，但总算给自己增加了一点自信心。由于我的热情不断，接下来的两天，我又成功地销售了2单，因此更是信心百倍。

作为一名客户经理，要有敏锐的洞察力，随时观察形势，抓住机遇，发现准客户之后，找到最佳切入点。在长时间的观察中，我发现有一对年轻的夫妇，几乎每天早上9点都要来银行，在银行的电脑上进行网上银行操作，而且每次都在30分钟以上。

经过了解，得知他们是在办理何种理财业务上的问题捉摸不定，于是我主动上前询问最近银行有一款很好的短期理财产品，有没有人给她宣传过，女士的回答是从来没有人给他们说过。我想机会来了，于是我就将鸿富产品仔细地给他们介绍了一遍。果然那对夫妇对这个产品和服务饶有兴趣，但从他们的表情上，看得出他们还是有点迟疑，这也正常不过，就好比我们去买东西，对商品不熟悉也不会马上购买一样，每个人都有对自己不熟悉的事物持怀疑态度的权力，一理通百理通。为了消除他们的疑虑，我就请行长亲自为他们讲解一遍，同时给他们详细地介绍中国人寿的实力及其发展情况。事情进展得如我所愿，三天后，那对夫妇再次来到银行，我和行长在其投保单上顺利签了字，12万元鸿富趸交产品就此成交！

虽说出入本网点的客户大多是年长者，但只要我们主动服务、用心服务，那么对于我们本来没有把握的东西也会成为可能。当有老人坐在休息区等候办理业务的时候，我会主动上前询问我能为他做些什么，如果他们对相关业务有疑问，我就耐心地给他们解答，深得顾客信任和喜爱。曾有一次，我主动给一位老人家详细分析当前的3年期、5年期的利息情况的同时，正值鸿盈上市，顺便把鸿盈产品和老人家介绍了一下，也许是我的诚心打动了他，老人家立刻从20万的存款里，拿了10万元办理鸿盈趸交产品。

在逝去如飞的日子里，我每天热情依旧地接待客户，协助客户取号、填写进账单、汇款单、交通罚款等，每服务一个客户，我就不失时机地向客户宣传我们的保险，鸿丰、鸿富、鸿赢等产品，力求为客户提供满意的服务。与此同时，除了服务好客户，银行里面一些力所能及的事，我都主动去做，比如客流量大时，帮助银行疏导客户，平时大厅脏了就扫、雨天地面湿了就拖，为的是给顾客营造良好的理财环境，也表示我们对顾客的尊重与关怀。

工行都匀支行同时有三家客户经理在这里驻点，可以说是兵家必争之地。我只坚定一个信念就是：“咬定青山不放松，立根原在破岩中，千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。”在工行的服务过程中，银行柜员对我是零投诉，客户对我办理的业务也是零投诉。也正是由于诚实、守信、尊重客户、不误导客户，我赢得了柜员和客户的信任。一季度我和银行合作，共创收保费90多万元，其中期交21.67万元。虽然在当时和整个工行的其它网点相比，不是最好的，但是我已经尽了一个客户经理应尽的责任和本分。

小赢靠智，大赢靠德！在专业知识方面，我还要加强学习；而在自身修养上，更要不断的提升。在工作生活中，时刻保持如临深渊，如履薄冰；在待人接物中，就要做到想人所想、诚信为先。如果我们每一位客户经理都尽到了自己的责任和本分，我想我们的团队将是攻无不克战无不胜的队伍，这样的队伍才能更好地服务大众！愿广大朋友能在中国人寿这把大伞的庇护下，走向美满幸福的人生之路！

再次感谢公司领导对我的关怀与指导，感谢各位同事对我的帮助与配合，感谢所有客户对我的信任与支持！我的分享完毕，谢谢大家！

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括 篇九

时光如古木参天，摇曳着无数枚叶片，看那一张张日历，在春夏秋冬中飘散。不知不觉已无法分辨，究竟迎来过多少日光月色，究竟送走了多少黎明夜晚。而今，时光的脚步又把下一个年头悄悄送到我们面前。

回眸近三年的执教生涯，感慨万千。初登讲台的我，用青春和热情，去坚持、去探索、去磨练。在前辈们的带领下，去沉思、去开拓、去呐喊。我们这群青年教师，就像一颗颗树苗，急切的渴望成长的雨露，期盼着长成参天大树，为中国的教育事业带来徐徐清风。

一、志存高远，海阔天空任遨游。俗话说：不想当将军的士兵不是好兵，我想说，不想当教育家的教师不是好教师，我们既然走上了教育岗位，从事教师职业，就要有宏图大志，把汗水挥洒在三尺讲台上，争创名师做优师，当研究性教师，做学者型教师，要有小人物做大事业的气魄！

三、努力提高自身的综合素养。一位教师的综合素养，对学生有很大的影响力。著名教育家孙敬修先生说：孩子的眼睛是录像机，耳朵是录音机，脑子是电子计算机。录下来的信号装在电子计算机里，储存起来，然后指导行动。这就要求每一位教师从教学开始就要规范自己的一言一行，因为一举一动皆文章。

四、努力实现自身的转变。青年教师要不断更新思想，与时俱进，要在新的教学理念指导下从事教学工作。教育学博士朱小曼女士曾提出：教师素质=教师能力（长）×教育素质（宽）×教育思想（高）。这就是说，教育思想代表着教师素质的高度。青年教师要转变思想，适应新形势和新要求，不断构建综合性，立体性，创新性的学习氛围。

不浮、不虚、不假，用真诚；

不媚、不谀、不谄，讲真言；

不炫、不妄、不夸，有真学；

不骄、不躁、不馁，是真干。

为了中国教育更快更好地发展，让我们一起向着明天，向着太阳，向着辉煌，一往无前！

路演讲稿开场的可以采用以下三种设计方案不包括 篇十

当我呱呱坠地来到这个五彩斑斓的世界上，就有一样东西一直陪伴着我。它是我丧气时飘然而至的一句鼓励；在我失败时悄悄竖起的大拇指；在我快乐时那张同样温暖的笑颜。它，就是爱。

记得有一次，英语一向很好的我竟然只考了八十几分，这样的分数令我很是羞愧。我迈着沉重的步伐回到家中，坐在书桌前思考来思考去，还是决定把卷子给妈妈签名。

我拿着卷子，慢慢地挪到妈妈的身旁，将卷子递了过去。妈妈瞥了一眼分数和名次。我在一旁不禁倒吸了一口冷气，倒数着最后的“暴风雨前的宁静”。出人意料的是，妈妈接过了卷子签了名，又还给了我，说：“我相信你知道应该怎么做，妈妈相信你能做好的！”说罢，转身出了房间。那句话，有一些叹气，更多的却是鼓励，不轻不重的，却像是往心湖中投下了一颗石子儿，让我心中泛起一阵阵的涟漪。

淡淡的，是爱。

回忆中，长达五年的小学占据了太多的第一次。第一次穿上

校服，第一次带上领巾，第一次洗碗，第一次敬礼……还有那第一次的竞选。

以前的我成绩不错，胆子却很小。参加竞选，只是因为一次偶然的机会有，经过老师的提议后才勉强答应下来，硬着头皮去的。

报名了之后我就认真准备了一份演讲稿。可谁知竞选那天站在讲台上，我连连念错好几个字。同学们有意无意的笑声让我心中像打翻了五味瓶，很不是滋味。从讲台回到座位的时候，我一直低着头，却不经意间看见了同桌在桌上悄然竖起的大拇指，仿佛在告诉我不要害怕失败，总有一天会成功的。那个手势，就像一缕阳光，驱走了内心的阴霾，心中涌起一股暖流。

暖暖的，是爱。

某个双休日，朋友约我去公园放风筝。

阳光懒懒的洒在草地上，我和她拉着风筝的线在草地上疯跑。朋友的风筝飞得老高，我的还只是被拖在地上。难道是我的风筝“压力”太大？我不信，又一次奔跑了起来，风筝很慢却很稳地往上升，嘴角不觉有了弧度，回头看朋友，她也正朝着我微笑。她的笑容如同蹁跹的阳光，瞬间温暖了我的眼眸。细碎的光亮似乎在眼睫上跳跃，心中被一种莫名的情愫所填满，满得似乎都要溢出来。

满满的，是爱。

唯有爱，在我的心中永恒。

谢谢大家！