

# 雨露计划本科生多少钱 雨露计划申请书(精选5篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

## 建筑工地演讲稿篇一

hi同学们好，我名字叫莫小贝，以后能和大家一起念中学，我真的很高兴。下面我向大家自我介绍一下。

一张圆脸，一束扎起来的马尾，这形象一直跟随着我的小学6年。我今年12岁了，已经是个初中生了，却总还是脱不了这满脸的稚气。

我的主要爱好是爱看书。说起看书，我还有一段小故事呢！小学5年纪的时候，我看当时的同桌买了一本《茶花女》，这本书我向往了许久，可是爸爸始终没有答应我的要求。我自尊心很强，从小到大几乎没有求过别人，这次，我硬着头皮，只好向他去借。谁知，他说可以是可以，可得拿我的《木马屠城记》跟他交换，我只好把书给他，向他要了那本《茶花女》。

我的缺点就是爱掉哭。呵，你可别笑，这也是我的爱好哩！宠物死了，哭！受欺负了，哭！考试不好，哭！看书看到感人处，鼻子一酸，又落下两排“金豆豆”。不过，我不觉得难为情。我很喜欢一句话“当笑则笑，当哭则哭，无须掩饰。”坦荡荡的。

要说我讨厌的，就数运动了。所以体育成绩也一直不好了。垒球最远能扔四五米，考试成绩从没有过70分的。这个缺点，

我以后一定要改。

我向大家介绍过我自己了，你会喜欢我吗？

## 建筑工地演讲稿篇二

文章开头最难写，同样道理，作演讲开场白最不易把握，要想三言两语抓住听众的心，并非易事。

如果在演讲的开始听众对你的话就不感兴趣，注意力一旦被分散了，那后面再精彩的言论也将黯然失色。

因此只有匠心独运的开场白，以其新颖、奇趣、敏慧之美，才能给听众留下深刻印象，才能立即控制场上气氛，在瞬间里集中听众注意力，从而为接下来的演讲内容顺利地搭梯架桥。

奇论妙语 石破天惊 听众对平庸普通的论调都不屑一顾，置若罔闻；倘若发人未见，用别人意想不到的见解引出话题，造成“此言一出，举座皆惊”的艺术效果，会立即震撼听众，使他们急不可耐地听下去，这样就能达到吸引听众的目的。

我记起了毕业欢送会上班主任给我们的致词。

他一开口就让我们疑窦丛生——“我原来想祝福大家一帆风顺，但仔细一想，这样说不恰当。”这句话把我们弄得丈二和尚摸不着头脑，大家屏声静气地听下去——“说人生一帆风顺就如同祝某人万寿无疆一样，是一个美丽而又空洞的谎言。

人生漫漫，必然会遇到许多艰难困苦，比如,,,”最后得出结论：“一帆风顺不顺的人生才是真实的人生，在逆风险浪中拼搏的人生才是最辉煌的人生。

祝大家奋力拼搏，在坎坷的征程中，用坚实有力的步伐走向美好的未来！”十多年过去了，班主任的话语犹在耳边，给我留下了永难磨灭的印象。

“一帆风顺”是常见的吉祥祝语，而老师偏偏反弹琵琶，从另一角度悟出了人生哲理。

第一句话无异于平地惊雷，又宛若异峰突起，怎能不震撼人心？

需要注意的是，运用这种方式应掌握分寸，弄不好会变为哗众取宠，故作耸人之语。

应结合听众心理、理解层次出奇制胜。

再有，不能为了追求怪异而大发谬论、怪论，也不能生硬牵扯，胡乱升华。

否则，极易引起听众的反感和厌倦。

须知，无论多么新鲜的认识始终是建立在正确的主旨之上的。

自嘲开路 幽默搭桥 自嘲就是“自我开炮”，用在开场白里，目的是用诙谐的语言巧妙地自我介绍，这样会使听众倍感亲切，无形中缩短了与听众间的距离。

在第四次作代会上，萧军应邀上台，第一句话就是：“我叫萧军，是一个出土文物。”这句话包含了多少复杂感情：有辛酸，有无奈，有自豪，有幸福。

而以自嘲之语表达，形式异常简洁，内蕴尤其丰富！胡适在一次演讲时这样开头：“我今天不是来向诸君作报告的，我是来‘胡说’的，因为我姓胡。”话音刚落，听众大笑。

这个开场白既巧妙地介绍了自己，又体现了演讲者谦逊的修

养，而且活跃了场上气氛，沟通了演讲者与听众的心理，一石三鸟，堪称一绝。

1990年中央电视台邀请台湾影视艺术家凌峰先生参加春节联欢晚会。

当时，许多观众对他还很陌生，可是他说完那妙不可言的'开场白后，一下子被观众认同并受到了热烈欢迎。

他说：“在下凌峰，我和文章不同，虽然我们都获得过‘金钟奖’和最佳男歌星称号，但我以长得难看而出名,,,一般来说，女观众对我的印象不太好，她们认为我是人比黄花瘦，脸比煤炭黑。”这一番话嬉而不谑，妙趣横生，观众捧腹大笑。

这段开场白给人们留下了非常坦诚、风趣幽默的良好印象。

不久，在“金话筒之夜”文艺晚会上，只见他满脸含笑，对观众说：“很高兴又见到了你们，很不幸又见到了我。”观众报以热烈的掌声。

至此，凌峰的名字就传遍了祖国大地。

即景生题 巧妙过渡 一上台就开始正正经经地演讲，会给人硬突兀的感觉，让听众难以接受。

不妨以眼前人、事、景为话题，引申开去，把听众不知不觉地引入演讲之中。

可以谈会场布置，谈当时天气，谈此时心情，谈某个与会者形象,,,例如，你可以说：“我刚才发现在座的一位同志非常面熟，好像我的一位朋友。

走近一看，又不是。

但我想这没关系，我们在此已经相识，今后不就可以称为朋友了吗？我今天要讲的，就是作为大家的一个朋友的一点儿个人想法。”在教师节庆祝大会上，如果天气阴沉沉的，你可以这样开头：“今天天气不太好，阴沉昏暗，但我们却在这里看到了一片光明。”接着转入正题，讴歌教师的伟大灵魂和奉献精神，他们燃烧了自己，照亮了别人和人类的未来。

精美绝伦的语段，往往是集思想、个性、神韵、理性于一体。

没有思想的选择，就如没有创新的画家，缺少灵性；没有个性的选择，就如没有生活的诗人，缺少神韵；没有锋芒的选择，就如没有激情的音乐，缺少意念；没有理性的选择，就如没有精神的人生，缺少活力。

愿点点滴滴的积累，就如一粒粒的黄沙，今天积一粒，明天积一粒，就会聚沙成塔。

1、你是否羡慕过陶渊明的人生？是啊，他归隐田园，品乡间淡酒，观风中寒菊，活得多么潇洒自在！然而，你是否感受到他内心的无奈？他也有济世的抱负，却无从施展，在那个黑暗的时代容不下这一铮铮的魏晋风骨，于是他在无尽的无奈中选择出世。

他的无奈，他的焦灼，他的伤痛，你懂吗？

是啊，你未曾看到，你只顾嗅五柳先生舍前寒菊的芬芳，你只顾陶醉于南山的山水，于是你羡慕他们的生命，同时埋怨自己生命的焦灼与劳累。

你何时才懂得正视自己生命的欢乐，嗅一下窗棂边栀子花的芬芳？（《窗棂边的栀子花》）

2、李清照在唱什么？我相信她不是在唱“凄凄惨惨戚戚”的秋天，她在感怀春光，春太美，太绚烂；她在伤怀夏日，夏太

烈，太决绝；她在痛苦冬天，冬太冷，太彻骨。

所有的所有，带去她先前的安定与快乐。

只有秋天，配合她凄冷的心情，告诉她这世上，另有一季，可作她人生的注脚。

(《季节》)

3、苏轼的“缺月挂疏桐”，会不让人产生遐思吗？

多么凄凉的秋季！多么让人有情感——伤感的秋季啊！秋季，与梧桐，与绵雨，与缺月合照出一张照片，那张照片存在我们的心中方能永存。

那张照片是对秋季的真实写照。

那梧桐，也许寒鸦也不肯栖；那绵雨，也许大雁也羡慕；那缺月，也许文人墨客在寄托情感。

(《季节》)

4、当你穷困潦倒时，他向你伸出了援助之手；当你失意时，他为你开启了导航灯，指引着你；当你失败时，他为你铺垫了一块块基石，让你走向成功的阶梯；当你惆怅时，他为你带来了开心果；当你不幸时，他为你送来了幸福的青鸟；当你……然而，当他累倒下，生病躺下时，你，你又为他送去了什么，带去了什么？是冷漠，还是倍致的关怀？(《滴水之恩，你以何报？》)

5、远离浮躁，回归母语，我们的灵魂将更加充实和美丽，先秦的诗经楚辞，魏晋的乐府双璧，盛唐两宋的诗词雅韵，明清的小说散文，都源源不断地为精神注入营养。

“青青子衿，悠悠我心”的求贤者渴；“锦瑟无端五十弦，一

弦一柱思华年”的缱绻情思；“塞上长城空自许，镜中衰鬓已先斑”的壮志难酬；“苍山负，明烛天南”的瑰丽风光都深深地印在我们灵魂深处。

（《母语》）

6、还记得那个叫李春燕的汉族女子，嫁入苗寨，从此便成了照亮苗家的月亮。

她居住的那座吊脚楼，她昏黄灯光下整理欠条的背影，她急步于山寨间行医治病的身姿一次次地出现在我的记忆中，时间越久，越给我长久的感动。

她的无私，她的奉献，她的坚持就如同一朵玫瑰，散发着大爱的芬芳，弥漫在记忆里，时间越久越浓郁。

（《花开两岸》）

## 建筑工地演讲稿篇三

大家好！

我叫xx,x□

幼年时曾作过许多色彩斑斓的梦，当个播音员、或者当一名电视节目主持人是我最大的梦想。

于是，我利用一切机会学播音，练演讲，说相声，打快板，表演舞蹈，主持节目。

我参加爸爸所在部队的春节文艺晚会，我表演的快板书绕口令受到战士们的热烈欢迎。

我深深的知道，作一名合格的播音员或者电视节目主持人是

一件非常不容易的事情，成长的道路上会有成功的喜悦，但更多的是失败的沮丧；会有收获的幸福，但更多的是耕耘的艰辛。

但我有勇气、有决心去面对这一切。

于是，今天，我站在了同学们中间。

我和在座的同学们一样，渴望展翅高飞，渴望将来有更大的发展空间，有施展才华的更广阔的天地。

我想，有耕耘就会有收获。

未来的四年里，由各位老师的倾情传授，我们一定会有一个无限美好的未来。

好诗好画好山水，乡曲乡音乡情美，一曲龙船调，回绕洞庭北。

两江汇流，三镇鼎立，九省通衢。

我的家乡是湖北省的省会——美丽的江城武汉。

亲不够的是巍然屹立黄鹤楼，看不够的是晴川芳草鹦鹉洲，唱不够的是长堤画廊铺锦绣，爱不够的是东湖碧波荡温柔。

## **建筑工地演讲稿篇四**

尊敬的叔叔、阿姨、兄弟姐妹，大家早上好！

我们是广东佳尔丽不锈钢厨具有限公司来这里举办的产品说明会。在我们大丰市金丰南路163号，我们专卖店下个月的18号就要开张了，在开张之前我们将做些宣传活动。到时我们将邀请大家参加我们的开张典礼！

今天早上来的时候，有位阿姨笑呵呵地跟我说，你们是做什么的？是不是卖狗皮膏药的？告诉大家，我们不是卖狗皮膏药的，也没有什么保健品卖给大家，更没有什么钙片卖给大家吃。我们是做厨具宣传的，厨具就是家家每户都在用的锅碗瓢盆。

我们这次活动的目的是让大家来一次厨房用具大改革，让我们在座的中老年朋友享受现代生活的时尚和健康，同时我们也希望大家帮助我们宣传，今天来的人虽然不多，等我们活动结束后凡是拿到我们的礼品的叔叔、阿姨，请你们回去再说说，明天多带些人过来。广告广告就是让大家都知道。也许有人要问，人家做广告都是上电视，你们到我们这里搞什么宣传，告诉大家我们不但要上电视做广告而且我们还要请使用过我们产品的叔叔、阿姨，上电视为我们讲话，为我们做广告。金奖、银奖、不如老百姓自己讲，金杯、银杯、不如老百姓自己的口杯。我们不请电视明星打广告，我们把这几千万的代言费变成产品反馈给咱们老百姓，把最好的产品、最实惠的产品，介绍给大家。在这次活动中，公司总部决定在咱们大丰投资30万，这30万我们将设为三个不同档次的礼品，大礼品我们指1000元左右的产品，中礼品我们指100元左右的产品，小礼品我们指10元左右的产品，小礼品只要你来参加就可领到，但大礼品、中礼品，我们要搞现场互动的，所以你要认真听，只要你听明白了，你才能成为幸运者把我们的产品拿回家，买回家。

今天我们为大家请来的第一位厨房专家是大家看到我们台上的高效免火节能锅，这款产品的特点是：节能、环保、健康、安全。

‘高效节能锅’我们又把它叫做“免火再煮锅”，它是一款省时、省钱的锅，各位中老年朋友都喜欢用鸡、排骨等~~~来炖汤吃，炖烂一只鸡用普通的锅要用上一个多小时，而用我们这只节能锅10分钟就能解决问题，也许大家说我在吹牛，哪有这么神奇的锅？没关系，下面我们现场烧一只鸡给大家看，

眼见为实，看看我是不是在吹牛(现场操作，注意讲节能锅的使用方法等功能等)。

我们看这锅外表不是很特别，但是它是采用进口不锈钢料做成的，绿色环保，上面的锅盖是双层的有保温作用，里面还有一个锅盖是透明的，是玻璃钢的，让你在煮东西的时候观察到里面有没有烧开，锅的外侧有两个卡子，看好了，可以用手掰开，然后我们来看一下：现在拿在我手上的就是可以直接放在我手上的就是可以直接放在煤气炉上或液化气烧的锅，桌子上的这个是保温筒，它同样是双层不锈钢，大家一定要注意：保温桶不能烧的，会烧坏的，当你把食物烧开后也就10分钟左右，如同烧开了水，然后把锅离开火直接放在保温筒里，把卡子卡好，盖好锅盖，你就可以去做其它事情了，美味可口的鸡汤就算做成了。

为什么这种节能锅有这么神奇?大家看到没有，在这只锅的下面有个聚热钢圈，当你把锅放在火上燃烧时，它会1小时吸热，这样离开火后能保持锅里的食物继续沸腾25分钟以上，它为我们节约了时间，节省了75%以上的煤气，现在一般的家庭用煤气一年要4筒气，一桶气就算100元，就得400元，而用我们这只节能锅一年一桶气都用不着，如果你用上20xx年20xx年，能节省多少钱大家都算得出来，因此这是非常节能非常省钱的锅。说到这里，有好多的叔叔、阿姨肯定不服气，说我家里有高压锅，炖鸡也快呀，其实高压锅的性能大家不是不知道，有的人家是有高压锅但用的很少，因为高压锅容易爆炸，而我们的高效节能锅在煮任何食物时都是正常气压蒸煮，无高压装置、无需通电，安全可靠，绝对放心，高压锅炖出来的汤不好吃，营养不高，而我们这款产品煮出来的食品是原汁原味，营养不流失，吃得开心。

有人要问了，这款产品除了煲汤，还能做什么?可以这么回答大家，除了不好炒菜外，其它的几乎这只锅都能做到，如煮饭、熬粥，而且能保温6个小时，夏天可当作冰桶，是我们在座的中老年朋友最理想的厨房用品(把炖好的鸡给大家看看，

以提高现场气氛)。

大家说我们介绍的这款高效节能锅好不好?有没有想要的?我们现场将举行第一场互动，大家听好了，我手上有一张“特别订购卡”，如果你想要我们产品的，可以举手向我们工作人员领取，只有5个名额，顺便说一下这只锅的市场价，大家可以看到盒子包装上有：998元。想要的明天早上5：00过来的时候一定要带500元来，当你买了我们这只锅的时候，我们再发一张贵宾反馈卡给你，这张卡有什么意义，告诉大家，它如同银行卡，银行卡是你自己的，你自己花，不用我说的太明白了，说的太明白了，现场会打架的，究竟是什么样的惊喜，明天就会知道。我(小陆)能保证明天买到我们产品的，你肯定会高兴得不得了，能笑上三个月。听好了只有5个名额，5位幸运者将参加我们专卖店的开张典礼，现场互动正式开始，(小提示：如果没有人领卡，可以重复解释，争取全部被领)

今天的第一场产品说明会已接近尾声了，最后我把今天发礼品的程序说一下，(特别强调现场纪律及明天来的时间)

## 建筑工地演讲稿篇五

大家好!

我叫xxxx今年8岁了，是二年级四班的学生。我性格开朗，活泼好动，我的爱好广泛：看书、画画、讲故事、滑滑板、跳拉丁舞，样样都行。我相信：我是最棒的。

我讲的故事，常常逗得爸爸妈妈哈哈大笑，爷爷奶奶慈爱的脸上也乐开了花。

在家里，我是爸爸妈妈眼中的好孩子，爸爸妈妈很信任我，我也能做一些力所能及的事情，收拾自己的房间，自己去楼下拿牛奶。每天写一篇日记、画一幅画是我必做的事情。

在学校里，我是老师眼中的好孩子，是同学们喜欢的好朋友。我经常和同学们一起，参加一些有意义的活动，主动打扫卫生，听老师的话。上课认真听讲，不做小动作。我还喜欢交朋友，帮助同学，和他们一起玩，一起学习、进步。

同学们，让我们大声的说：我是最棒的！我们都是最棒的！

我的演讲完了，谢谢大家！

## 建筑工地演讲稿篇六

大家好！

我叫xx来自xx毕业于xxxx专业。我来到xx公司虽然只有一个月的时刻，但在这短短的一个月里，却让我感到公司领导对工作的精益求精、不断创新以及培养团队合作的精神，让我感到加入xx公司是一次职场生涯的正确选取。

作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在過去的工作中积累了必须的工作经验，但刚进入公司，难免还是有点压力。为了能让自我尽早进入工作状态和适应工作环境，有问题及时请教同事，用心领悟工作所需要的各项专业知识，发奋提高自我的业务水平。这段时刻我学到了很多知识，自我的技术水平也得到了很大提高，过得十分充实和愉悦，再累也是值得的！

在那里，我要个性感谢在这段时刻帮忙过我的领导和同事，正是正因有了他们无微不至的关怀和不厌其烦的帮忙，才使我的于尽早从那种紧张情绪中解放出来，使我尽快地适应了环境，全情地投入了工作！在那里，我钟爱xxx这个工作岗位，正因这个岗位具有很高的挑战性，能让我把所学的知识运用到实际当中，并能很好的发挥我制定计划、处理问题等方面的潜质，正因对工作的钟爱，使我能全情投入到工作中去。

作为新员工，我会去主动了解、适应环境，同时也要将自我优越的方面展现给公司，在充分信任和合作的基础上会建立良好的人际关联。除此之外，我还要时刻持续高昂的领悟激情，不断地补充知识，提高技能，以适应公司发展。在工作中我可能会有迷惑和压力，但是我坚信只要能端正心态、有十足的信心勇敢地走下去，就必须会取得成功。

社会在发展，信息在增长，挑战也在加剧。我不仅仅要发挥自身的优势，更要透过领悟他人的经验，来提高自身的素质。xx公司的发展目标是宏伟而长远的，公司的发展就是咱们每个人的发展，我坚信我有潜质把握机遇，与xx一齐迎接挑战！多谢大家！