最新服务行业先进个人发言稿(汇总9篇)

在日常的学习、工作、生活中,肯定对各类范文都很熟悉吧。 大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗?这里我整 理了一些优秀的范文,希望对大家有所帮助,下面我们就来 了解一下吧。

服务行业先进个人发言稿篇一

尊敬的领导:大家好!

教育是爱的事业,教师是爱的使者。作为一名党员教师,更应严于律己,坚守着那份对教育事业的执着和对学生的爱。干了十几年教育工作,自己经历的人和事一时很难用数字来计算,有的逐渐沉湎于记忆之河,有的却固执地越发清晰起来。其中就有这样一条小黑鱼,不断地搅动着我的心湖。

其实《小黑鱼》是一个绘本故事,它主要讲述了在大海的一个角落里,住着一群快乐的小鱼。他们都是红色的,只有一条是黑色的。有一天,一条金枪鱼吃掉了所有的小红鱼,只有小黑鱼逃走了。再后来的日子里,孤独寂寞的小黑鱼遇到了很多的奇迹。

记得在一次"听书"活动中,我给孩子们讲起这本书,所有的人都听得特别认真,下课了还久久不肯散去。这时,只见我们班的x同学莫名其妙地坐在自己的座位上哭了。后来经过了解,我才恍然大悟,她原来是被其中的故事情节深深地打动了,不禁想起了自己的经历。

从小父母离异,随后跟随妈妈在姥姥家生活,后来由于母亲再婚,只得带着年幼的妹妹生活,把她放在姥姥家。在家里,她没有小伙伴,导致性格越来越内向。在班里,她的胆子一直很小,很少主动与人交流,总是躲在角落里默默的发呆。

我曾经也多次找她谈心,但效果都不理想,仍然不能看见她和小伙伴一起嬉笑打闹。今天的"听书"环节,让她感同身受,由衷的觉得自己就像小黑鱼一样孤独寂寞。

通过这件事,我发现她是个感情细腻的孩子,很喜欢听我讲故事,而且这个故事已经走进了她的内心世界,敲开了她那扇紧锁的心门。那么,作为一名教师,一名光荣的党员教师,我应怎样正确引导呢?深思熟虑之后,我对她说: "孩子,小黑鱼虽然遇到了很多困难,但是它没有退缩,而是勇敢的面对问题,想办法去解决,最后它还是通过自己的智慧战胜了金枪鱼,寻找到了属于自己的快乐!现在老师再给你推荐一位'新朋友',它就是《田鼠阿佛》,相信你会更喜欢这位不会说话的朋友的。"最后,若有所思地拿着书走了。

第二天一大早,捧着那本书欣喜地跑到我面前,对我说:"我昨天晚上读完了整本书,田鼠阿佛真有意思,它自己不爱劳动,但是很爱思考,还能给大家带来快乐和笑声,我太喜欢它了。"话音刚落,她又充满好奇地问:"老师您猜猜,这幅图里哪一只是田鼠阿佛?"我被她的表现惊住了,这样一个不善交际的孩子,今天却露出了欣喜的神情,勇敢地向我推荐起了这本书,我知道她已经喜欢上了书中的小田鼠——阿佛。

为了让她的内心充满阳光,让她走出自己的世界,我还借此机会,请她给大家推荐《田鼠阿佛》这本书。当她羞答答地站在讲台上准备介绍时,我对她说:"就像昨天给我推荐的那样,来吧,你没问题!"后来,她用自己富有童趣的语言,绘声绘色的给大家推荐了自己心目中小田鼠——阿佛。结束时,教室里想起了热烈的掌声。课下,大家都向她投去了羡慕的眼光,还抢着向她借阅这本书,这使受宠若惊,一时不知道如何是好,但是可以感觉到她内心无比激动。经过这件事以后,我发现书真的成了她的"知心朋友",随后她就成了很多新书的"代言人",连续的为同学们推荐了《我的爸爸叫焦尼》、《不一样的爸爸》、《爱心树》、《犟龟》等,

在同学眼中她俨然是个"小明星"。在她的带动下,越来越 多的同学喜欢读书了。

可是故事,并没有就此结束。。。

几天后的一个傍晚,她拿着一幅画,神神秘秘地走到我跟前,悄悄地对我说: "老师,您看,这是我自己做的撕纸画《田鼠阿佛》,送给您。"我接过孩子的礼物,看着图中的小老鼠真的是活灵活现的,可爱极了。我突然觉得,阅读真的很神奇。竟然让在短短的时间内,不断地去探寻生活,并在这个过程中努力的去寻找属于自己的神秘快乐。在后来的日子里,我发现变化不断在她身上产生,其中让我欣喜万分的是:孩子开始开朗起来。

如今这件事已经过去一段时间了,但我的思考还在不断发酵:

在岁月的年轮里,在平凡的生活中,我一直坚持以人格魅力身体力行党的宗旨,以一个党员的标准严格要求自己。在与学生心灵的碰撞中,使他们成为一条条顽强的小黑鱼,让生命承载更多的希望!

服务行业先进个人发言稿篇二

本文目录

- 1. 2018先进演讲稿
- 2. 教师先进个人演讲稿
- 3. 银行优质服务先进事迹演讲稿
- 4. 报社先进员工评选演讲稿

那是一个炎日难耐的酷暑,我到联盟村参加党员的培训,听 说在马村湾有位七十多岁的党员患重病,儿女双双外出打工, 身边无人照料,只与老伴相依为命,生活十分困难,我便与

支书一同前去看他, 跨进低矮的小屋, 我的眼睛好一阵才适 应了屋里的昏暗。见着我们来探望他,他分外激动,硬是不 顾我们的阻拦,挣扎着从床上坐起来,握着我的手老泪纵横: "小莫,感谢组织还记挂我,感谢你们来看我。这次呵,我 可能是真老了,活不了多久,这是我今年的党费,我提前把 它交给你转交组织。"他用手抖抖索索地从贴身的衣袋中摸 出一个看不出颜色的手巾包,一层一层慢慢打开,把一叠票 子给了我,我一看,全是一角、二角的零票,数了数,整整 六元! "家里没有其它来源,平时省吃俭用积攒的!我这一 辈子,没有啥值得骄傲的,当了四十几年的党员,缴了四十 几年的党费,只有这一点让我感到骄傲和自豪!"听着这句 朴实的语言,攥着这皱巴巴尚还带着老人体温的角票,泪水, 不听使唤的泪水模糊了我的双眼,模糊了近在咫尺的老人身 影!这六元钱变得如此的沉重,变得格外的尊贵,它让人难 以承载一个老共产党员四十余年始终不变的爱党情怀。也许, 有人会不屑一顾,仅六元钱而已,有什么值得如此高歌?如 此张扬?我随便留一点,也是这个数的几倍、几十倍乃至几 百倍……是的,六元钱微乎其微,可是,那些拿着高薪、衣 食无愁, 却想方设法少交党费的人, 你敢扪着你的良心, 着你的胸膛, 掂一掂你对党的感情吗?! 你……不敢!

这样的例子俯首皆是,这样的人随口道来。他们只是六千六百多万名党员中普普通通的一员,在各自平凡的岗位上干着平凡的事,但他们却又那样无私地奉献出自己全部的光和热,在全面建设小康社会的征程中留下灿烂的脚印。我们因他们而骄傲、而自豪!

这一批党员在党的队伍前列,以坚定而执着的步伐一往直前。 奋力拼搏,书写着爱党的一腔挚诚。尽管,经济的发展为农村带来了翻天覆地的变化,但我们一些边远的农村,尚有较大部分地方发展滞后,一部分人民群众还被贫困这个恶魔所困扰。

以实际行动实践"三个代表"重要思想,全面实现新世纪头

二十年的奋斗目标,即全面建设小康社会,是我们新时期每一个基层干部的奋斗目标。有这样一批共产党员,为我们率先垂范,有这样一批共产党员,成为我们行动的楷模,愚公尚能移山,精卫也可填海,那么,有什么样的河不能淌,什么样的山不能登,前途光明,道路漫漫,朋友,让我们携起手,拿出抗洪灾,防"非典"的豪情,勇往直前吧!

2018先进演讲稿(2) | 返回目录

尊敬的各位领导、各位老师:

大家好!

今天,我能站在这里向各位领导、老师们谈谈自己的工作经验和体会,感到无比的幸福和感激。在此,请允许我向一直以来关心教育事业,关爱我们每一位教师的各级领导表示衷心的感谢;向给我提供发展平台,给予亲切关怀、无私帮助、辛勤培养的老师们,表示最诚挚的祝福!

用笔墨耕耘、用语言播种、用汗水浇灌、用心血滋润,是我对教师的注解。教育是技艺,更是哲学,是艺术,是诗篇,是思想与思想的碰撞,是心灵与心灵的交流,是生命与生命的对话,教育需要用我们的热情和生命去拥抱!

我爱我的学生。爱学生,是教师的天职。面对孩子,我首先要求自己是严师,严格要求学生养成良好的品格和学习、生活习惯,引导他们如何做人;其次是父亲,我要关心、爱护每一个孩子,使他们健康成长;再次是朋友,我经常站在学生的角度,耐心倾听他们的心声。

我爱我的班级。每接任一个班级,我都会将全身心的精力和 热情投在班级管理上,因为这是学生最为重要的成长环境, 直接影响着学生的学习兴趣、学习态度、行为习惯乃至身心 健康的发展。努力创建有特色的班级文化和班集体,形成了 良好的班风班貌。

我爱我的事业。"台上一分钟,台下十年功"。我把"认真、勤奋、实践"作为自己的座右铭,12年来,我对待工作勤勤恳恳,敬业尽职,认真钻研业务,积极投身课堂教学改革,踊跃参加各级组织的教研活动,争做一个科研型教师。参加一次次优质课比赛,接受大家的指导,经受了一次次的反思和成长,我的专业知识、专业技能在不断的提高。我大胆尝试课堂教学改革,收获了累累硕果[xx年,我荣获邯郸市级优秀班主任称号。,我被县委县政府授于第二届县级名师、,我被评为华罗庚优秀辅导员、,我在县教育局组织的抽考中,获得数学第二名的成绩。我多次在学校上公开课、示范课,做过多次典型发言。有3篇论文省、市获奖。一路走来,辛勤的汗水,深深的足迹,记载着我对教育事业的忠诚!我更加无悔于当初的选择,我为自己是一名光荣的人民教师而无尚荣光!

我觉得我有责任回报。唯有把热情与梦想奉献,用永不褪色的激情,用对教学工作的刻苦钻研、大胆创新来回报学校、回报社会,才能无愧于名师这个光荣称号。我更加强烈地感受到责任和义务的重大。我积极响应魏县教育局名师帮扶活动,充分发挥名师的引领作用,促进全校教师队伍的提高,带动年轻教师共同进步。

我校大部分教师是30岁左右的年轻人,思想活跃,上进心强,接受新鲜事物快,但教学经验不足,对教材、教法理解不太深刻。我与他们结成帮扶对子,一起备课、课后进行交流、研讨,帮助他们解决数学中的疑难问题;被帮扶的教师也常到我处研讨、学习、备课、咨询教学中的疑难问题。通过学习,讨论及解决问题,增强他们的自信心,使他们能够在轻松的环境和条件下,自觉地、心悦诚服的完成各项工作,让他们尽快成长起来。我校的李红艳、王贵梅、陈志锋、高艳刚等多名教师在我的帮扶下,先后都取得了较好的成绩。

同时, 我给自己定下了五个"要", 与他们共勉:

一要不断提高自身修养,更加严于律己,身正为范。高尚的师德,是对学生最生动、最具体、最深远的教育。真诚地去关爱每一位学生,做学生的良师益友、做学生健康成长的引路人。

二要永葆积极进取的精神状态,不断加强学习,充实自己。 我们是知识的重要传播者和创造者,要成为合格教育者,就 必须不断学习、树立终身学习理念,不断地学习新知识、新 技能、拓宽视野,更新知识结构,不断提高教学质量和教书 育人本领,向学者型教师迈进。

三要积极参与教研活动,认真踏实上好每一节课。不断提高 自己的专业水平和教学水平,积极带动全校的年轻教师共同 讲步。

四要勇于创新、奋发进取。在教学中积极进行教育创新实践, 探索教育教学规律,更新教育观念,改革教学模式,与时俱 进。

五要努力实现自我追求。让学生喜欢自己的学科,让学生喜欢自己的课堂,让学生喜欢自己的为人。向着专家型教师的目标不断攀登、不懈努力,争取早日成为在一定范围内具有一定影响力的知名教师。

老师们,全社会尊师重教,我们更应该自尊自励,努力成为无愧于党和人民的人类灵魂的工程师,以人民教师特有的人格魅力、学识魅力和卓有成效的工作赢得全社会的尊重,做一个让学生爱戴、家长满意的教师,不辜负党和人民的重托!

学无止境, 教无止境, 只有永恒的追求, 才有无悔的人生!

祝老师们年轻,快乐!祝在座的各位领导工作顺利,家庭幸

福!

谢谢大家!

2018先进演讲稿(3) | 返回目录

身为信用社市场分社的负责人,坚持"立足社区,面向农户"的市场定位,坚持贯彻执行市合行确定的"做社区型小的零售银行"的经营理念,坚持在"抓小放大"上下功夫。面对信用社在硬件上与其他金融机构存在的实际差距,把所有的心思都放在了软件上,总是希望能以服务为切入口闯出一片天,从而增强信用社和本分社在同业中的竞争优势。他是这么想的,也是这么做的。身为基层分社负责人,他的人生抱负不知要比这个分社大出多少倍。他本人就象他的名一样,钢直、有韧性,平凡而让人肃然起敬。

业务中,他非常重视和尊重来本分社办理业务的每一位客户,他能够很细心的记住并且准确的称呼出常来办理业务的客户的名,这等于给与了客户一个巧妙而又有效的赞美。分社负责人看起来官不大,可要管的事可不少。所在的市场分社,周边环境多数为外地人,如:山东、东北、温州等从事食品、农副产品、粮油、日化产品及干货的批发及零售交易,属小商贩集散地。在多次的市场调研中,发现这里不光交易时间快、资金流量大,而且,在这个市场所收的零钱散币和所需要的零钱散币也异常的火爆。市场调研的第一手资料使他牢牢抓住了市场的空白点,也加快了他出击抢抓市场的步伐。

一、 满足客户需求,做小的零售银行

在他的感染下,分社的其他同志统一了思想认识,他们热诚 大方的为来到本分社办理业务的客户提供服务,并且不管业 务多忙,他们都高兴的收下客户带来的零钱、残币。由于在 他的带领下,同志们在最短的时间内为客户盘活了使用资金, 使得一传十、十传百,十里八乡的商户、客户起初都把零钱、 残币送到了市场分社,最多的一户一次就存入贰万余元,全部是一角、二角、五角的破旧票面。一天收几笔这样的零钱散币,要想都在最短的时间内入帐,最有效、最辛苦的办法就是连夜转。连续几天下来,人累得不成样子。可就这样,依然没有耽误白天的正常营业。人心都是肉长的,很多的商户感动了,他们没有想到信用的员工把他们利益放在如此高的位置上,他们没有想到信用社的员工在付出上如此的不计较个人得失。经初步统计,凡在市场分社存过零钱的,几乎都成为了市场分社固定的客户。

今年的夏天异常的炙热,为了把信用社的金融品种和服务特色宣传出去,顶着烈日,冒着酷暑深入到商户办公地点,登门走访,上门服务。当他了解到大多数的商户把钱都存放在邮局、农行等金融机构后,就耐心的讲解信用社的服务特色,在把信用社的宣传材料送给他们的基础上,承诺我们的信用。功夫不负有心人,通过努力,最终使这些商户将十几万、几十万不等的的存款陆续的存入市场分社。截至xx年9月20日,该分社的存款余额以达到7514万元,比年初增长了684万元。

通过上门宣传走访,有一户从事干果批发的李姐,原在农行金钟河大街分理处开户,她相继在市场分社开立了一个储蓄存折和一个个人结算帐户,存款余额达170余万元。在走访中,了解到这些批发商户在经营中还需要大量的零钞辅币,他就利用每天到友恒公交公司上门收款的机会,及时调来零钞,打电话通知预约商户,为他们兑换零钞。有时,遇商户不能及时来兑换,他就拿出自己的钱,兑换好再亲自送到商户店中。有一次,有一姓胡的商户,在上门宣传后,转天到市场分社兑换了1万元零钞,之后,这位商户非常感谢为他提供了这么好的服务,而且承诺了自己的诺言,当天下午他就从邮局取出38万元存入了市场分社。

由于农村信用社的牌子不如其他商业银行的牌子"硬"、结算渠道不如别人"畅"、服务产品不如别人"多",门面形象不如别人"靓"。把这些看在眼里,记在心里。既然业务

基本上处于夹缝生存状态,组织资金缺乏先天优势,如果不 实施先人一步、快人一招、多出把力的超常规举措,很难网 罗到大的市场、大的客户、大量的资金。于是,在今年3月份 由他本人起草了一封致广大商户的感谢信,信中介绍了信用 社的业务品种、服务方式及联系电话,共印发200多份,并每 天带领一名分社同志按经营区域对商户逐户进行走访宣传。 很多商户都积极询问信用社的业务种类以及开户手续等,表 现出了极大的热情。有的商户说:过去我们宁可舍近求远, 没有在你们社开户,原因是对农村信用社的业务不了解、不 熟悉,通过你们数次上门宣传、对实时汇兑、特约汇兑的业 务讲解以及柜台服务的保证,最重要的是你们的实际行动, 让我们出门在外的商人很感动。宣传过后,有些商户主动将 其他银行的户头撤销,并在市场分社开立了帐户,并且帐面 长年有流动资金分别保持几十万元。在走访中,还诚挚地征 求这些商户的意见,以期不断提高本分社的工作质量。通过 走访,他们拉近了和商户的关系,由于对这些商户经营行业 的了解,交流的语言多了,商户也把他们当做了朋友。仅今 年一季度,市场分社存款上升了300余万元,效果显著。

通过主动征求客户的意见和建议,并对客户反映的意见及时改进,促进了分社的经营发展。对征求来的意见和建议,不能及时整改的,或条件目前尚不成熟的,如:卡的异地通兑等问题,他们及时上报给社领导。通过上门公关、建立客户信息卡、定期访问等手段,激活了一批"沉睡"客户,发展了一批黄金客户。并且在不同行业的商户中发展了一批存款联络员。通过这些商户协助他们搞宣传,如:提供商户信息。干果批发户郑某相继为市场分社介绍了两户新客户开户,存款合计50余万元。

三、 共产党员示范岗激励他率先执行规范化服务

在柜台上,他用亲情打动人,用诚心结交朋友,使广大客户满意在市场分社。有一位奶品批发户,她的零钞需求很大,市场分社就及时为她兑换,有时赶上她业务忙时,就亲自送

到她的批发点。通过多次交往,在谈心中结交成了朋友,使得这位奶品批发户先后在市场分社存入定期存款85万元,活期存款30万元,成为了该分社的优良户。通过此,深刻地认识到,延伸柜台服务是信用社存款增长的促进点之一。

虽然还很年轻,但有很强的集体荣誉感和归属感。他娴熟的工作技巧,热情洋溢的精神面貌,可亲可近的服务形象,深深感染了每一位客户。"言出必行,待人以诚"是他做人做事的根本。他的工作表现,社内社外有目共睹,从社里领导到身边的同事,都认为他是一个热心、有亲和力、办事认真、人品极好的好同事。在这次先进性教育活动中,他带头学习,以实际行动践行重要思想。作为一名预备党员,认为就要向信用社主任那样,老老实实做人,兢兢业业做事,正如他常说的:"如果没有信用社为我搭建了平台,如果没有领导和同事们的鼎立支持,我的工作不会开展的如此顺利"。

是平凡的,但他在平凡的工作岗位上却作出了不平凡的工作业绩。他把自己的身心全部奉献给党的事业,把真心奉献给农信社的发展,他是当之无愧的服务明星。

2018先进演讲稿(4) | 返回目录

在座的各位领导、各位同事,大家好:

这次评选先进是我这近二十年里,第一次站在台上向大家介绍我自己。我先是在语文教学通讯工作了两年,从事处理汇款单和发行工作。随后在1999年调入发行部一直在发行岗位上工作至今。

报社是xx年5月搬到太原的,在这以前发行部所有的标签都是 先在临汾处理好,然后每月月末派人送往太原封发部。因为 我家是太原的,大家都照顾我,每月回太原的美差就让给了 我。每次月末做标签都得加班好几天才能完成,有时中午12: 00刚做好标签,1:00就得提着两大捆标签坐车往太原赶。最 难忘的一次就是xx年9月30日国庆五十年大庆的前夜,我们发行部人全体加班做标签,一直加到夜里十一点多,天下着雨,最后我还是披着牛皮纸跑回的家,第二天举国欢庆,大家都在看国庆庆典时,我们却还在埋头加班。现在回想起来还历历在目。

当时印刷和封发都在太原,每个月都有大批报纸运回临汾,用于编辑部和临汾市区周边学校的交流使用。当时发行部只有三个男生,吴老,要老师,雷老师,只要报纸一送到楼下,我们就全体出动,把所有的报纸搬到四楼,当时大家也没把我当女的看待,更像是一起打仗的战友。

我一个人管理过初中版,全国二三十个分部工作站的订数都经过我手,从接到订单、核对、打签、汇总统计、列表、再到复印标签都是我独自完成,记得前年在成都开发行会时,一到酒店,便让李文君老师拉住说有人找我,走到房间,看是贵州分部的龙纪文老师。他是我进发行部时结识的第一位老分部人。他说他每次开发行会都会向别人打听我来了没有,想见见我,当时我很感动;还有哈尔滨分部赵殿忠老师,虽然没有见过面,但电话里老人家依旧记得我。所有的这些,都让我觉得我为工作的付出是非常值得的,我很自豪。

说了以前这么多,再说说现在[xx年9月发行部重新分组后,我所负责的区域有了变化,分部工作站变了,相应的工作量也发生了很大变化,和以前相比一下子增大了好多。遇上了浙江这个大省,每天报数的传真像雪片一样,忙时一天六七十张。浙江分部不光传真多,明细也多,每天我光打标签就得四五十张;而且明细还很细,基本上没有50份以上一捆的有时十几二十份一个捆,更有时一份两份是一个捆,再费事的工作我也不报怨,为了让分部的订单能及时准确的转换成标签送到封发部,让孩子们能早点看到我们的报纸,我经常加班加点,我努力做到了当天的标签当天处理完。在每年的大征订期中午和周末我几乎没有休息,每个月下第一批标签时我在复印机前一站就是两三个小时,下班回家后浑身就和

散了架一样。

在报社里我的工作时间长,年长一些,社里有什么事都少不了我的参与。就拿上次去青岛旅游来说,没想到办公室司老师直接把我定成了领队,当时我的压力很大,我想我只是一名普通员工,却给我挑这么大的一个担子,我有些担心。在我的精心的准备下和同事们的协同配合下,我很圆满的完成了领导交待的任务。

自分开发行组后我们五个发行小组搬到了三楼,为了大家能顺利的工作,我又担负起复印机和传真机的日常维护工作,遇到哪组的传真没粉了,复印机卡纸了,或是报社里有特殊要求的复印时大家都会来找我,我觉得通过我的努力工作可以给大家带来方便,这是最高兴的事。从这些小事上也体现了我的价值。

最后,我希望还能在语文报默默工作二十年,谢谢大家!

xx.1.30

服务行业先进个人发言稿篇三

一年以来,一镇为完善基层社会管理和服务体系,全面提升便民服务水平,更好地服务发展、服务基层、服务民生,着力打造以便民服务中心为载体、以服务窗口为主体的方便、快捷、优质便民服务体系,架起了政府与百姓沟通的"连心桥",使群众进一个门就能把事办妥,真正实现"更多地方便群众,更好地服务群众",促进全镇和谐稳定发展。

(一)加强领导,整合资源,全力推进便民服务中心阵地建设

一镇位处一市东大门,辖区共有12355人,14个行政村。一年 根据市委市政府的统一部署成立一镇便民服务中心。一是加 强领导,完善组织机构。便民服务中心主任由镇长担任,副主任由分管办公室的副镇长担任,成员由负责计生、国土建设、民政民宗、司法信访等9个窗口18名工作人员组成。二是整合资源,延伸服务领域。为提高基层水平,提高为民办事效率,我镇将新建的办公大楼一楼全部纳入便民服务工作中心,实现中心办公面积260余平方米,整合政务服务、惠民帮扶、群众信访三大职能,按照"首问负责、及时分流、限期办理"等原则,着力打造"为民、利民、惠民"的便民服务平台。

(二)围绕"三化",健全制度,努力构建阳光和谐高效服务体系

一是围绕规范化,规范便民服务办事流程。先后制作各类工 作办理流程图、便民服务手册,并严格实行"五办理":即 一般事项直接办理。凡程序简便事项,即来即办;特殊事项承 诺办理。对需审核、论证的事项,做到承诺7个工作日内办 结;复杂事项联合办理。对需两个及以上部门联合办理的事项, 由镇便民服务中心牵头协调,做到1个月内办结;上报事项代 理办理。对需报上级有关部门办理的事项,由镇便民中心或 主办窗口受理,负责上报代办:否决事项解释办理。对明显不 符合有关规定或主要申报材料缺少不能受理的,应向申请人 当面说清不予受理的原因,并出具不予受理情况告知单。二 是围绕优质化,完善便民服务制度。--年先后制定了《便民 服务中心管理制度》、《首问负责制度》、《一次告知制 度》、《服务承诺制度》、《代办服务制度》,并将制度上 墙公示,实现了以制度管人,靠制度办事。三是围绕信息化, 创建民情信息库。结合民情大走访活动,积极发动全体干部 职工走村入户进行摸底调查,完整收集了全镇3238户12355万 人的基本信息,按照一户一档、一人一档的方式,将姓名、 年龄、家庭成员基本情况、收入来源、联系方式等10余项个 人基本信息录入电脑,建立信息库。同时,将全镇低保户、 五保户、残障人群、留守儿童、育龄妇女、重点管理人群进 行分类统计动态管理, 切实做到了群众基本情况掌握到位,

基本诉求了解到位,便民服务跟进到位。四是推进权力公开,办事公正透明。实行服务"五个公开",即服务内容公开、办事程序公开、申报材料公开、承诺时限公开、联系电话公开;设立群众咨询导引台和便民服务意见箱,公布了监督投诉电话,进一步畅通群众咨询和反映意见的渠道和途径。安装电子监察系统,对审批、服务工作进行全程网上监控,每个窗口安装了电子评价器,由镇纪委每周一次统计,每月一次评定,将群众对窗口服务的满意度作为窗口考核的重要依据。

- (一)强化了服务宗旨。推行便民服务工作,建立了方便群众办事的服务网络,打通了便民利民的"绿色通道",变群众跑为干部跑,变多次办为一次办,群众要跑的路都由干部来跑,群众要办的事由干部来办,从根本上解决了群众办事难、办事慢和办事不方便的问题,真正实现了"由管理到服务,以服务促发展"的根本性转变。
- (二)方便了群众办事。推行便民服务工作,将服务人员的工作职责、联系电话和办事流程明明白白地公开,使群众办事该找谁、该怎么办一目了然,不跑冤枉路、不找错人、不办错事、不耽误时间,大大提高了办事效率。
- (三)转变了干部作风。推行便民服务工作,从机制上推动了干部作风转变,不仅改变了部分干部"高高在上"的衙门作风,也使"门难进、人难找、脸难看、事难办"的问题得到了彻底解决。许多干部想群众之所想、急群众之所急、解群众之所难,主动为群众办实事、办好事,架起了干群之间的"连心桥",提高了政府公信力和干部威信。
- (四)推进了廉政建设。推行便民服务工作,中心工作人员为群众提供从受理到办结提供全程服务、规范服务,对受理的每一件事情、办理的每一个证件,都按程序把把办理过程置于群众的监督之下,杜绝了暗箱操作,避免了违规操作,防止了吃、拿、卡、要现象,推进了源头治腐工作。

(五)密切了干群关系。推行便民服务工作,给群众带来了方便和实惠,让他们少跑路、快办事。通过实地为群众解决问题、面对面答疑解惑,拉近干部和群众的距离。有事找中心、有事找干部蔚然成风,干部在群众心目中的位置得以提高,良好形象和威信得以进一步树立。

服务行业先进个人发言稿篇四

大家下午好!

我是---,很荣幸有机会站在这里,代表大学生社会实践先进个人发言。首先,请允许我代表全体同学,向一直关心、帮助我们健康成长的各级领导、老师们表示衷心的感谢!

时代呼唤有-,有能力,有担当的青年。作为当代大学生,我们应该积极投身到"六个一"工程为主要内容的实践锻炼中。在学院党委和各级部门的高度重视和统一部署下,今年寒假,学院开展了"知行合一,历练成才"为主题的社会实践活动,我与广大同学一样,报名参加了"三进三同"实践活动,来到一区一镇一个偏远的村落———村,在那里与乡亲们同吃、同生、同劳动。期间,让我充分感受到了农村生活的艰辛,农民的热情,民风的淳朴。

在农村期间,虽然去的是田间地头,干的是农活,吃的也是 粗茶淡饭,但要把每件事情做好,不仅要有较强的适应能力, 还要具备较强的综合能力。印象最深刻的是我在菜地里收菜 时一个农民大爷给我的忠告"做什么事都不能浮躁"。艰辛 知人生,实践长才干。虽然在面对困难时我也曾产生过畏惧 感,但是我想到,人最大的困难莫过于战胜自己,既然投身 实践,无论多大的困难也要坚持,坚持、再坚持。只有经过 历练,才能深切地体会到民生;无论何时何地,我们才忘不了, 为我们提供衣食之本的是农民。也正是在这样的实践锻炼中, 让我深刻体会到: 既敢为人先,又虚怀若谷,既要胸怀大志, 又要脚踏实地,只有这样,才能认清自己能力与社会需要之 间的差距,不断提高自己,完善自己,使自己变得更加坚强。 当我们走出校园的时候,才能更好的适应社会,服务社会, 建设我们伟大的祖国。

作为一名大学生,我们做任何事情都应该"当先行,争先进,创示范",不忘自己是一名国家示范院校的学子,时刻以"厚德,强能,励志,奉献"的校训勉励自己。相信作为大学生的我们会在今后更多的社会实践中接受教育、锤炼才干、争做贡献,我们也定会用青春的名义,以时代的最强音,谱写出燃烧的青春华丽乐章。

最后,请允许我代表所有参加社会实践的同学做出如下承诺: 我们一定会深入基层,尽己所能,奉献社会,不断提高社会 实践能力和综合素质,努力成长为又红又专的事业合格建设 者和可靠接班人。

谢谢大家!

服务行业先进个人发言稿篇五

中国有句古话,"千人同心,则得千人之力;万人异心,则无一人之用"。意思是说,如果一千个人同心同德,就可以发挥超过一千人的力量,可是,如果一万个人离心离德,恐怕连一个人的力量也比不上了!

这,就是团队的力量!这,就是我们需要的团队精神!

如今市场竞争日益激烈,企业要想在大浪淘沙中占据一席之地,靠什么?靠企业家的个人主义还是少数人的单打独斗?不!那已经是夕阳挽歌风光不再了!因为现在的市场竞争,是团队协作能力的综合竞争!翻看当代企业的荣辱兴衰,我们不难发现所有成功的企业,必然会有一个共同的成功因素,那就是风雨同舟、精诚合作的团队精神!

海尔的张瑞敏正是运用团队力量,经过15年的时间,带领着 一个亏空147万的小厂发展成为中国家电第一品牌,是团队的 力量为海尔插上了腾飞的翅膀。可以说,团队精神已经成为 企业核心竞争力必不可少的重要组成部分! 今年我刚毕业, 过往的寄宿学校生活让我对团队精神更加推崇。至今令我印 象深刻的是,当我小学毕业第一次离开父母到学校时,对家 的依恋使我不能适应,此时,是同学老师给与我安慰,是班 级学校这个团队给与我支持让我很快融入集体生活。这让我 知道无论处于哪种生活状态,个人的力量都是有限的,我们 需要互相扶持和鼓励着前进,因此当我第一次走进'原则 所'时就被融洽的工作氛围所吸引和感动。小溪只能泛起破 碎的浪花, 百川纳海才能激发惊涛骇浪! 从偏安一隅到遍地 开花, '原则所'的每一个进步, 都凝结着全体人员的智慧 和汗水! '原则所'的每一次成功,都显示了团队精神的力 量! 我真诚的希望以后我所参与的每一个日夜都有团队给与 我支持和信心!工作中,我们把困难当作试金石,把压力化 作牢不可破的团队凝聚力,坚信"山高自有客行路,水深自 有渡船人"!

那就是———为'原则所'的荣誉而战。在这里交替着"英雄史诗",演绎着"现代神话",锻造着"钢铁劲旅",更闪烁着团队光芒!

我们当中的每个人,能力素质不同、岗位角色不同、生活方式不同,但我们挑战极限的勇气相同,争创一流的志向相同,捍卫团队的行动相同!我们的努力,形象地诠释了'原则所'"诚实、团队、荣誉、发展"的精神;我们的表现,更使大家看到'原则所'"日出江花红胜火,春来江水绿如蓝"的美好未来!

我们常说:团结就是力量!

看过《动物世界》的人都知道:在非洲大草原上,如果见到 羚羊在奔逃,那一定是狮子来了;如果见到狮子在逃避,那

一定是象群发怒了;如果见到成百上千的狮子和大象集体迁移逃命的情景,那就是蚂蚁军团来了!蚂蚁是何等渺小微弱,但是团结起来的蚂蚁军团竟然让兽中之王退避三舍,可见团结的力量多么强大!动物界弱肉强食的竞争法则告诉我们,个体的弱小没有关系,只要能够团结起来、精诚合作,就能够形成强大的合力,战胜一切困难!'原则所'的每一个人就像一双手的手指,虽然长短不一却各施其职缺一不可。我不知道几年前,主任满怀渴望和憧憬,投入市场洪流时的激情澎湃,但我知道今天的成绩离不开所里每一个成员的努力。我不知道,在过去的日子里,结识了多少已为他们"分忧解难"的忠实伙伴,但我知道墙上的每一面锦旗都有大家的汗水和心血!我不知道曾经所面临的艰辛和困难,但我知道有团队的支持定能披荆斩棘取得成功。

这就是我们的团队精神,是团结协作的战斗力,是上下同欲的凝聚力!对于我这个刚踏上社会舞台的新生,团队的作用尤其重要。当我困苦时'原则所'像一位智者为我指明方向;当我疲惫时'原则所'像一个港湾为我挡风避雨;当我荣耀时'原则所'像一位母亲为我骄傲!

服务行业先进个人发言稿篇六

我是来自港务有限公司的,今天能在这里为大家做这个报告,我感到十分荣幸。我报告的题目是《奉献成就跨越》。

港务有限公司女子叉车班成立于xx月,成员大部分是在港口深化体制改革中从服务公司、招待所等后勤服务单位转岗而来的。人员思想状况比较复杂,一切都是从零开始。我们班共由16名女工组成,大部分都是孩子尚小的年轻媳妇。

工作中,扑面而来的是一个不可回避的困难:基础差、底子薄,怎么办?利用一切可以利用的时间勤学苦练!必要时把家里的事先放下!姐妹们暗暗下定了决心。

为了学好驾驶知识和技能,我们把知识点记在卡片上,随身携带,一有时间就拿出来反复学习,有的女同志在家里一边干着家务、一边还要反复熟悉背诵。学徒归来的路上,或是在候工室里,大家议论的主要话题就是如何提高操作技术,如何运用理论知识,如何理解安全规程,如何掌握维修、保养技术……为了破解一个难题,班员们经常聚在一起,相互交流、集思广益,甚至于废寝忘食。有些时候,都们这种方流、集思广益,甚至于废寝忘食。有些时候,都们这种精神感动了,也坚持加班,耐心的纠正着我们的驾驶动作。我班的徐静静,由于从未接触过车辆,对机械的"悟性"不是很高,对叉车的构造、性能更是非常生疏。但是她不甘落后,坚持虚心请教、勤学苦练,一有空闲时间,不是捧着《司机手册》仔细研读,就是坐在车上反复操练,而且经常不辞辛苦的到教练师傅家请教,这个基础最差的女同事最终也掌握了要领和技巧。

就这样,女子叉车班的姐妹们,凭借着自己的艰苦努力,仅 仅经过三个月的学徒期,就全部合格上岗,开始独立顶车作业。在港(集团)公司技术比武中,我们女叉车司机们一举 囊括了叉车项目的前十四名。

多年来,奉献对于大家已经成为一种习惯,为了企业、为了港口、为了客户,不计报酬、不计得失、忘我奉献已经成为大家共同的品格。每当暴风雨来临,大家都是自觉的提前做好准备,来雨时一块带着装卸工人查垛、巡垛,而这都是司机职责外的事情。维修保养网车辆对于女司机来说,本来也是由修理工来完成的,但为了减少占用时间,提高设备完好率和出车率,大家主动学习一些沉重而又充满油污的维修保养任务,比如紧固螺丝时大家都得使出浑身的力气,打传动轴黄油时根本推不进去,只好用身体顶住油抢把,使尽全身力气慢慢的往里顶。

作为班长,我要求大家的,自己首先做到,我没有要求大家的,我用自己的行动表明我的追求和工作作风。在我心目中,

港口事业重于家庭,也重于其他一切。有一次,我扁桃体发炎,腮都肿了,但正是这几天生产任务特别的繁忙,特别是看到货主急切的眼神,我横下一条心,先把活干出来再说。结果我在班里打完点滴,接着就顶车装货,最后发炎的地方都化了脓。我对象也是司机,我们的孩子由父母带着,上班早出晚归,有时一连几天顾不上接孩子。让五岁的女儿最疑惑的是妈妈怎么没有星期天啊,我简单地告诉她:下雨了业最的是妈妈怎么没有星期天。是的,件货雨天不能作业。于是女儿天天盼着下雨。一天上午10点多真下雨了。我没妈妈不到女儿天天盼着下雨,我心急如焚。突然,孩子回来了,全身都还看着外面的大雨,我心急如焚。突然,孩子回来了,全身都对透了。我顾不上说什么先给了孩子一巴掌教训她乱跑,看着外面的大雨,我心急如焚。突然,孩子回来了,就偷偷地跑出幼儿园,在雨中穿越了两条马路回家找妈妈。

因平时作业繁忙,为尽可能多的干活,减少作业间歇,许多姐妹干脆不喝水,强忍着直到作业结束。天气热时,由于日晒过度,加上汗水与木薯干粉末混在一起,导致皮肤过敏,身上都起了疙瘩,又痒又痛,但为了不耽误作业,大家一边吃药、抹药膏,一边坚持作业。实在痒得难受,就掐一下、捶一下患处,就在这样的情况下,我们叉车司机每天都坚持完成作业要求,没有使一项生产任务受到影响。

如果说繁重的劳动、对家庭子女的牵挂是对我们班的第一重 考验,那么,恶劣的作业环境则是对我们的又一严峻考验。

爱美是姑娘的天性,而作业现场却是满目灰尘,特别是干木薯干和化肥时,由于粉末较细,驾驶篷密封不好,带着口罩都能钻进鼻孔和耳朵,有时,作业下来,大家嗓子干燥难受,水喝得又少,吐出口唾沫来都是灰色的。就是这样的作业环境,姑娘们却能在候工的时候保持积极乐观的心情,不时传出爽朗的欢笑。有人不解的问我们,你们都是些女同志,干那么脏的活不觉得苦,反而能笑出来,真不明白?我们的回

答很简单,快乐工作。是的,快乐工作,在快乐的工作中寻找比外表美更可贵的心灵美,寻找比虚荣更让人自豪的成就感和价值感,在为顾客创造超值服务和让渡价值中实现自己的人生价值,这就是我们的追求。

前不久,我们班凭借着过硬的技术和突出的表现,承担了"东华门"轮舱内串杆作业的任务。女同志从事串杆作业,在港口历史上还是开天辟地第一次,难度可想而知。当我们满怀信心第一次登上甲板、走近船舱,舱内那条16米高的竖梯,令大家望而生畏、不寒而栗,个别人甚至悄悄打起了退堂鼓。然而,大家抱成团,一起说了句: "明知山有虎、偏向虎山行",于是,大家忘却了困难与胆怯,在浓尘弥漫、可见度仅有两三米的庞大船舱内,大家始终坚持手抓牢、脚踩实、心放稳,通过自己独特的方式相互鼓励、相互加油,终于战胜了自我,超越了困难。经过顽强的拼搏,我们就象艰苦奋战的中国女排,最终以出色的胆魄和工作效率赢得了船长的高度赞扬,也为港口赢得了殊荣。

各位领导,同志们,我们干得工作很平凡,在港务有限公司和我们一样吃苦奉献的姐妹还有很多,但上级却给了我们太多荣誉。被港(集团)公司授予"巾帼文明示范岗"称号,被市总工会授予"巾帼建功立业示范岗"称号。

在我们女子叉车班的姐妹们心中,有这样一种信念,那就是:我们虽然没有华丽的外表,却始终不会放弃对人生价值的追求,我们虽然没有体面的工作环境,却始终把自己的劳动姿势看成最高雅的举止,我们没有可歌可泣的壮举,却在干事创业的征程中憧憬着港口美好的未来。

我的报告结束了,谢谢大家!

服务行业先进个人发言稿篇七

一份职业,一个工作岗位,是一个人赖以生存和发展的基本

保障。只有爱岗敬业的人,才会在自己的工作岗位上勤勤恳恳,不断钻研学习,一丝不苟,精益求精,才会为社会、为企业作出贡献。也只有爱岗敬业的人,才有可能成为企业的栋梁之材,希望所在!

作为一名集控运行人员,职责是为设备的安全运行提供可靠的技术保证,如果工作上有稍微的疏忽和失误,都可能给电厂带来不可预估的经济损失。工作的枯燥和乏味,更要求我们必须以积极的心态去面对。我们只有以积极的心态刻苦钻研业务,提高技术水平,才能保证工作质量,才能够不断地提升自我。

爱岗敬业是一种精神。任何人都有追求荣誉的天性,都希望限度地实现人生价值。而要把这种理想变成现实,靠的是什么?靠的就是在自己平凡岗位上的爱岗敬业。歌德曾经说过:你要欣赏自己的价值,就得给世界增加价值。

爱岗敬业也是一种态度。不要问企业为我们做了什么?而要问我们为自己的企业做了什么?当我们在工作中遇到困难和挫折的时候,是等待观望半途而废,还是自我激励攻坚克难无往而不胜?大家永远记住:成功的人一定爱岗敬业,失败的人始终在寻找客观理由。

爱岗敬业更是一种境界。有句广告语说得好:思想有多远,我们就能走多远。

朋友们,爱岗敬业不只是在枪林弹雨中的辉煌,不只是在紧急危难时的高扬,它更应该是一种默默的奉献,一种高尚的理想,一种强劲的精神力量。爱岗敬业,誓言无声。

回首往事,赤峰热电厂的两台135mw机组已经顺利发电,网源合一正在紧张有序的进行,两台350mw的供热机组也正在积极筹备之中,我们的电厂在不断的发展、不断的前进,对我们的要求也在不断的提高。我们只有始终保持良好的心态,

立足岗位,扎实工作,学习更多的知识、掌握更新的技术,才能更好地为电厂做贡献。

展望未来,是一幅令我们陶醉的画卷:碧蓝的的海面上,一艘崭新的巨轮正如离弦之箭,巨轮上的船员正在有条不紊地忙碌着,操纵着巨轮平稳地驶向大海深处,去探寻更加广阔的空间,到那时,我会骄傲地大声说我是巨轮上的一员!

服务行业先进个人发言稿篇八

尊敬的各位领导、各位同事:

大家好!

我是xx车间的xxx□很荣幸今天在这里能够和大家见面!"新年伊始,万象更新",在公司的各项事业蒸蒸日上、蓬勃发展的日子里,今天我作为公司xx年度先进个人在这里发言,内心不禁十分激动。借此机会,请允许我向一直以来帮助、支持我工作的各位同事表示衷心的感谢!向关心、培养我的各位领导表示由衷的敬意!

我于20xx年7月来到公司,当时公司正值建设时期,所以我抓住这次难得的机会,不断的充实自己,提高自己。由于我不怕吃苦,勤于学习,实事求是的工作作风,所以被车间领导委以重任。 过去的一年,是我公司发生很大转变的一年,是公司达产达标的一年也是公司各项事业兴旺发达的一年。这一年里,在公司各级领导无微不至的关怀下,我们才把公司当作自己的家,才把在阳光的工作当做自己的事业,才有了今天同心同德,同甘共苦、同创大业的大好局面,我为在这样的集体里工作而感到骄傲和自豪。

务,虽然如此,但我的付出和取得的成绩得到了公司的认可, 我深感无比的荣幸!成绩只能代表过去,新的一年我们更加 任重道远!今天,我谨代表先进工作者中的一员;在此郑重 承诺:我将怀着一颗感恩的心投入今后的工作之中,依然发扬吃苦耐劳、不屈不挠的工作精神,团结同事,热爱公司,在生产、生活中处处起模范带头作用,力求高质高效的完成各项工作任务;同时不断克服自己的缺点与不足,紧密地团结在公司领导的周围,想公司之所想,急公司之所急,认认真真,踏踏实实,勤勤恳恳的干好本职工作,为阳光的事业做大做强贡献出自己的一份绵薄之力。

各位同事们!让我们与公司同荣辱,共患难,忠实的履行自己神圣的职责,

勇敢地承担起公司赋予我们的责任。让我们在公司的领导下, 团结一心,以更加以饱满的热情、旺盛的干劲和务实的作风, 迎接挑战,共创阳光辉煌。

最后,衷心的祝愿我公司蒸蒸日上,早日发展壮大,成为同行业中的一面旗帜;至此新春佳节,也祝愿所有的阳光同事在新的一年里,工作顺利,身体健康,合家欢乐!

我的发言完毕,谢谢大家!

服务行业先进个人发言稿篇九

我的班级有五十一个人组成,就像有五十一个兄弟姐妹的大家庭一样。每个人都觉得生活在这个大家庭生活的很幸福。

我们全体同学都在老师的关怀下进步着,成长着。

我们的班级最大的特点就是凝聚力强,大家都齐心协力,心往一处想,劲往一处使,把班级搞得更好。这不,学校又要举行一年一度的班级布置大赛了。老师兴奋地说: "同学们要努力啊!""好!"我们齐声欢呼。"我认为,应该让班级充满数学气氛!""应该让班级充满学习气氛!"……在大家的激烈讨论中,大家一致认为要采用我的方法: 让班级

充满英语气氛。

不到两天的时间,我们就把班级变成了"英语乐园"。学校检查时,我们都急切地想知道结果。

终于,比赛结果出来了,我们班级得了第一名,全班沸腾了, ……从此以后,我们这个大家庭比以前更加团结。感人的事情一件件层出不穷,这就是我们五年三班,我们幸福的乐园。