

最新广电职工演讲稿(优质5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

广电职工演讲稿篇一

大家好！

很高兴有机会参加今天的竞选。在此，我对组织上给我们提供这样平等竞争、展示才能的机会表示深深的感谢！

我叫赵晓明，34岁、中共党员、大专文化，现任文化馆书记、馆长，兼职文体总支宣传工作。省曲艺家协会会员、市作家协会会员、政协依兰县第十一届委员会委员。我的第一学历是初中没有毕业。早在我十七岁时创办了依兰县第一个乡村文学社团——星火文学社，编辑《星火》社刊，组织创作、辅导，坚持开展文学活动十几年。十八岁参加工作，当过民办教员、农民、文化站员，九一年被聘任为宏克利镇文化电影站站长，九五年转干，九九年任县文化馆书记、馆长。在文化馆工作期间，兼任过电影公司经理、影剧院经理、文体局办公室主任等职。曾荣获依兰县首届“十佳青年”、新一代创业人、优秀党务工作者、市级先进文化站长、市级先进文化馆长等荣誉称号，并连续多年获县政府“记功”和“劳模”奖励。

我了解一下其他参与竞选同志的简历，大概只有我没有第一学历。这是我的弱项，也是我的优势。我缺少的是没有接受全日制正规教育的过程，但因为参加工作早，也使自己积累了宝贵的工作经验。十七岁创办文学社，十八岁参加工作，我是从一个初中没毕业的农民一步一个脚窝走过来的。组织

文学社的起因是看不了家乡小青年整天沉迷于烟酒、麻将、扑克牌，最初的想法是：“以社促团，以团育人。”那时我在愚公乡宝井村组织的这项活动，带动了全乡其他村屯，全县其他乡镇，甚至附近市县的文学、新闻爱好者的积极参与，并且成立了包括富锦市和桦南县在内的四个分社，最多时文学社成员发展到256人，为我县乡村群众文化事业的发展，起到了积极的促进作用。到宏克利镇工作以后，通过我的努力，宏克利镇文化电影站成了我县的标兵站，宏克利镇也率先被评为省级先进文化乡镇。在文化馆工作的四年里，我配合县委宣传部、组织部、文体局等相关部门组织了“古城儿女颂祖国”、“春节晚会”、“七一专场”、“漂流节开幕式”等大型文艺演出三十余场。并创造性地开展工作，克服困难，组织全县歌手大赛、诗词大赛等大型群众文化活动多次，促进了我县群众文化事业的发展。同时，我兼职过文体局其他几个重点部门的工作，积累了宝贵的工作经验，提高了我的工作能力和水平。

在组织、带动全县文艺爱好者不断进步的同时，自己加强学习，也得到了锻炼和提高，弥补了最初书本知识少的不足。我的论文《浅谈农村文化市场管理》，在一九九九年获省文化厅论文评比贰等奖，并被收入大型论文集《献给祖国》。论文《代表中国先进文化的前进方向浅谈》在xx年获文化部论文评比最高奖——优秀论文奖，同时被收入《文化大视野》全国群众文化、图书、博物论文集第四卷□xx年省新闻出版局出版的《依兰历史文化名城系列丛书》（1至5辑）我担任副主编、责任编辑，并与他人合著第一辑《走进依兰》。可以说，文学与新闻是相通的，文字功底也是做好新闻工作的基础。我相信自己经过多年的磨练，已经具有深厚的文字功底和较高的文学素养，适合今天竞选的岗位。

有几位朋友是这样描述我的：“扎根黑土地，耕耘在原野，一个认感情为上帝，奉坚韧、勤奋为神佛，视事业如生命，十几岁就开始以幼稚的笔触涂写人生，屡遭挫败却只知前进不知回头，黑黑瘦瘦燃烧不止的精灵。”是的，我把事业比

做生命一样重要。熟悉我的同志都知道我这个人闲不下来，工作起来不要命。总是有人问我，你一个文化馆馆长哪有那么多事情做？你怎么那么忙？而我觉得：“一个人在其位就应该谋其政，就应该为你所选择的事业负责，就应该不断进取！”记得在编写《依兰历史文化名城系列丛书》的日子里，我白天忙于文化馆、电影公司、文体局企改等多项工作，晚上编写、校对文稿，一连几个月每天都是后半夜才休息。我极强的事业心和不断进取的意识，使我选择的事业得以发展。

九九年组织上调我到文化馆任馆长时，我面对的文化馆是没水、没电、没供暖，没馆舍、没设备、没资金的困境。到任后，我没有豪言壮语，而是身体力行、以身示范，带领全馆人员克服困难、脚踏实地干工作。几年来，全面完成了上级各有关部门交办的工作任务，并创造性地开展活动，使我县群众文化工作有了新的起色。现在文化馆办公环境、设施、设备都有了明显改善，而且已经争取到国家投入资金40万元，正在筹建新的馆舍。第三届漂流节县政府添置了户外音响，整个文化活动周音响设备要在广场放七天，为了节省资金，为了保证设备不损坏、不丢失，为了保证每天的文艺活动顺利开展，我带着几个职工在广场住了七天。我求真务实的工作作风和坚韧不拔的精神，为我工作取得成功奠定了坚实的基础。

我选择参与今天的竞选，一方面我觉得参与本身就是自我价值的体现，另一方面我认为自己胜任这个职位。目的是无悔于最初的选择，通过新的岗位，给自己创造更广阔的空间，充分发挥潜在的才能，为家乡建设做出自己的贡献。

如果这次竞选成功，走上新的工作岗位，我将从以下几个方面入手，做一名称职的广播电视事业局副局长，以不辜负各位领导和同志们的期望。

一、加强学习，提高自身综合素质。广播电视业是集政治、经济、文化、教育、科技、生活于一体的传统事业，也是一

个新兴产业。恩格斯曾一针见血地指出了新闻工作者的普遍性弱点：“新闻事业使人浮光掠影，因为时间不足，就习惯于解决那些自己都知道但还没有完全掌握的问题。”减少或消除“浮光掠影”的弊病，关键在于知识结构的完善、业务能力的锻炼和经验教训的积累。我从事文化工作多年，尽管说文化与广播电视工作是相通的，但我缺少在广播电视部门工作的实践经验。为此，我要加强学习，深入了解有关广播电视的法律、法规和业务知识；深入基层、虚心求教，不断地用新知识充实自己、武装自己、完善自己，提高自己的综合素质，以更好地适应新的工作岗位的需要。

二、严于律己，做一名勤政廉政的好干部。“勤政出成绩，廉政得民心。”郑培民同志的先进事迹感动着我、鼓舞着我、激励着我。他向我们展示了一个真正的共产党人应具备的崇高信仰、优秀的品质和忘我的奋斗精神。留给我们的是一曲荡气回肠的爱民之歌、奉献之歌，是一个新时期领导干部模范实践“xxxx”的光辉形象。走向新的工作岗位，我一定按照党的干部纪律标准严格要求自己，向培民同志学习，勤政廉政、忘我工作，真正做到权为民所用、情为民所系，利为民所谋。

三、扎实工作，促进广播电视事业健康发展。一个单位、一个部门，工作能否正常运行，事业能否健康发展，班子的团结是很重要的。我一定按照县委的总体工作部署，在书记、局长的正确领导下，与其他班子成员加强团结，密切配合，互相支持、扎实工作，内强素质、外树形象，强化管理、扩大外宣，为促进依兰县广播电视事业和县域经济发展做出应有的贡献。

尊敬的各位领导、同志们：我的演讲即将结束了，说句心里话，我很珍惜您手中的选票，我是多么希望您选择的是我啊！。同时，我也明白，参加这次竞选无论成功与否，对我而言都是一次历练和促动，也是一次学习和提高的机会。我会一如既往地以“燃尽微躯方罢休”的热望去工作、去生活、

去奋斗！

广电职工演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委，大家好！

我曾担任xx广电服务中心副主任，现任xx公司市场营销部副主任。

我竞聘这个岗位的主要优势是：

第一、我具备较强的政治素质，有正直的人品、良好的修养以及严谨的工作作风，能不折不扣的贯彻执行公司领导和经理的决定，积极主动做好各项工作。

第二、有高度的责任心、高昂的工作激情和一定的工作组织能力，我将用百分之百的热情投入到工作当中去，合理、细致的签订合同，认真、及时、完成费用收缴，为公司领导和经理把好关，让部门的工作业绩更上一层楼。

第三、有丰富的市场推广经验和吃苦耐劳的精神，我即熟悉工程建设也熟悉市场营销，通过不断努力工作，去年璜泾收取了150多万的工程费用；机顶盒有二端、三端、四端的用户在整个用户群中所占的比例在全市范围内仅次于城区；付费节目完成了分公司下达的任务；协助收取了数据网络业务的费用。

下面我对公司20xx年完成经营创收任务提几点粗浅的看法：

3、扩大集团用户基数，转变集团用户营销思路，制定吸引集团用户进网更大的优惠政策。

(2) 废除影响用户购机热情的不合理政策。

2、推出集团网概念，凡属是超过5个用户来同时申请的，即可申请集团网优惠。

3、通过赠送小礼品等来吸引宽带互动用户。

4、在营业厅设置广电宽带互动体验中心，让用户可以直接接触广电宽带、互动电视，对广电宽带和互动电视有一个感性的认识。

5、平面广告推广，在小区出入口、楼梯口等人流量较大的地方，张贴广电宽带的平面广告，在已经做好覆盖工作的小区，可以贴上“广电宽带以覆盖本小区”的广告，在商业区，发放广电宽带互动的宣传广告。

6、个性化的服务营销，对于高端和大集团用户，可以为用户制作个性化视频如flash动画、用户的个人视频、大集团用户的图标等内容，存储在内网服务平台，开机即可显示。（当然这需要一定的技术支持）

1、强化日常管理，遵守公司各项规章制度，完成公司下达的各项指标任务。

2、搞好部门内部团结，树立爱岗敬业的风尚，创优质服务。

3、对窗口进行标准化的管理，对人员进行销售技巧的培训，变被动服务营销为主动服务营销。

总之，通过努力确保完成全年基本收视维护费、增值业务费、机顶盒销售、数据业务等各项创收任务指标。

尊敬的各位领导、各位评委，以上是我的发言，也是我的想法和许下的诺言，我将身先士卒，认认真真，扎扎实实，戒骄戒躁，尽心尽责，埋头工作，为广电事业倾尽全力。如果我没被竞聘上营销公司副经理1的岗位，说明我还有一定的差

距。我决心努力学习，积极工作，服从公司安排，做一颗永不生锈的螺丝钉，公司把我拧在哪里，我就在那里闪闪发光。

竞聘人□xx

20xx年1月14日

广电职工演讲稿篇三

朋友们，我曾听过这样的感叹：我生不逢时，没赶上英雄时代，要不我也会扬名天下！我也听到类似的抱怨：我时运不佳，没摊上一个好岗位，否则咱也能露露脸！

是啊，和平年代，普通工作，我们很平凡。但我要说，伟大正寓于平凡之中，平凡的我们一样能高扬精神的风帆，因为平凡中，我们一样能够奉献！

在我们的身边，有这样一位普通共产党员，他没有豪言壮语，没有惊天动地的事迹，有的只是无私无畏，默默奉献。在鲜红的党旗下，他履行着共产党员神圣的义务和职责，从我做起，塑造着新时期***广电人的光辉形象。

他中等身材，四方脸，黑红的脸膛，双目炯炯有神，他就是某--广播电视局物管中心保卫科长，一名普通但又是优秀的共产党员。

20xx年，伴着新世纪的钟声，***告别了与之相伴九年之久的绿色军营，打起背包，转业至***广播电视局物管中心保卫科工作。说起广播电视，外人首先想到的是无冕之王——新闻记者，还有公众人物——播音名主持，在这样一个颇具几分吸引力和神奇色彩的单位里，保卫科的工作岗位，实在是最基层最平凡最累而又最不起眼的工作。有的朋友甚至戏谑地对***说，堂堂的连职转业干部，咋就看起了电视台的大门呢？可***却说“广电事业的发展需要名主持名记者，可也离

不开像我们这样的普通一员。在广电这棵参天的大树上，做一片默默无闻的绿叶又何妨。”就这样，在一个平凡得不能再平凡的岗位上，赵光文用自己的赤诚和真情牢牢地扎下了根。

5年里，有多少个节假日公休日，他是在工作中度过的，他数不清；5年里，不分白天黑夜，随叫随到地干了多少事，他说不清；5年里，他关了多少窗，关了多少水龙头，关了多少灯，他记不清。而他数得清的是广电中心大楼纵横交错的消防管道；他说得清的是大楼里密密麻麻的电线电缆布置线路；他说得清的是中心大楼里每一位工作人员的姓名和上班作息规律！

应着这句“负起责任”的宣言，***用他的行动给我们作了最有力的证明。那是一个夏日暴雨的凌晨，***在睡梦中被电话惊醒，广电中心地下室浸水配电房告急。***立即冒着滂沱大雨，赶到现场。当时由于雨量太大，地下室的水位迅速上涨，距离配电柜仅有34公分的高度差距，按照当时水势的蔓延速度，只要再过十几分钟，积水就将淹没配电柜，引发大面积的短路，进而造成地下室两台变压器爆炸，在现场抢险的同志们将面临生命危险。面对死神的威胁，***没有退缩，他镇定自若地带领闻讯赶来的消防官兵，趟着齐腰深的积水，一面堵住进水口，一面寻找最佳位置，抢排积水。分分秒秒间，***与洪水进行着一场生死较量，一分钟两分钟……半小时一小时……水位终于止住了上涨的脚步，险情排除了，配电房保住了。

“为人民服务，再苦再累再危险我也甘心”——这是他的行动，更是他的心声。

对工作，***有着一股夏天般的火热激情，对同志，***则始终象春天一样温暖。保卫科有一位同志一直认为保安工作低人一等，加之性格倔强，脾气暴躁，执勤时经常与人发生争吵，甚至顶撞领导。为了帮助这位同志摆脱“自暴自弃”的

消极状态，***主动地在工作上给予他指导和督促，在生活上给予关心和帮助，通过以身作则帮助他逐步树立“干一行爱一行”的思想，这种以心交心春风化雨般的真诚很快感动了这位同志，使他的工作态度有了彻底转变，重新找到了生活的坐标。就这样，***的真诚和关爱化作一股凝聚力和感召力，将保卫科十多位同志的心紧紧连在一起，人人争先，乐于奉献也随之在全科上下蔚然成风。

一份无私一份奉献同样也是一道亮丽而夺目的风景呢？

朋友们，全市“科学发展两个率先”的战鼓正愈擂愈响，我们的事业正处在难得的重要发展机遇期，正需要你我的无私奉献！因为我们的事业，只有靠我们的辛勤工作，才会有更加灿烂的今天和明天；而我们自身也同样需要奉献，因为我们平凡的生命只有在奉献中才能得到升华和完善。是的，我们不能驰骋疆场，轰轰烈烈；但我们可以像***那样，象身边无数个优秀共产党员那样，立足岗位，兢兢业业。小草虽小，一样能铺成辽阔无垠的大草原；我们虽然平凡，一样能走向不平凡。

一位哲人说过，伟大往往是在平凡的夹缝中闪光。朋友们，亮出你的真诚执著和自信，在平凡中，让我们一起奉献。

谢谢大家！

广电职工演讲稿篇四

大家好！站在这里，面对朝夕相处的领导和同事，我心情非常激动，同时，也充满了感激和希望。首先感谢领导和同志们过去对我的培养和帮助，感谢各位给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会，在这里参加广电网络市分公司副总经理的竞聘演讲，使我有机会实现自己的人生理想！今天我演讲的内容是：爱岗敬业，履行职责，努力争当一名优秀的广电网络市分公司副总经理，分四方面内容：一自我介绍，二

对竞聘岗位的认识，三竞聘的优势，四竞聘成功后打算。

我叫，现年35岁，中共党员，大学本科文化程度，年月参加工作。参加工作以来，我认真学习，勤奋工作，提高了自己的业务水平，取得良好工作业绩。在上级领导的培养关怀下，在同事们的支持帮助下，我走上了领导岗位[]20xx年至20xx年任广电网络县分公司副经理，分管市场经营管理工作[]20xx年起至今任县分公司经理，负责分公司的全面工作。

广电网络市分公司副总经理是个重要的工作岗位，在分公司总经理的领导下负责市场经营管理工作，要抓好基本收视费、安装收入和增值业务的三产工作，提高经营收入，创造良好经济效益。广电网络市分公司副总经理是个承上启下的岗位，既要负责协助省公司管理指导各县级分公司，又要完成市级分公司本部的经营创收工作。当好广电网络市分公司副总经理，要有坚定的政治思想觉悟和扎实的业务工作技能，按照省、市公司的工作精神与工作要求，刻苦勤奋、兢兢业业工作，完成各项工作任务，取得良好市场经营业绩。

1、我有丰富的工作经历与较好的工作业绩。我在村、乡镇政府、机关科局工作过，做过村干部，从事过办公室工作，干过新闻记者，当过县广电局技术部主任，网络中心主任，网络公司副经理，网络公司经理等职务，在多个岗位上锻炼过，从事经营管理工作多年，具有丰富的工作阅历和工作经验，能够适应广电网络市分公司副总经理的业务工作。同时，我多年来一直诚恳踏实工作，取得良好的工作业绩，任分公司经理三年，增值业务创收连续三年全省第一，多项经营创收工作走在全市全省的前列，其中实施的“班班通”工程、“村村通”工程和“间间通”工程，作为先进成功经验在全省推广；我提出的“一、二、三”（一产基本收视费，二产安装收入，三产增值业务收）向“三、二、一”转变的结构调整和发展转型工作思路，取得明显成效，收到良好效果，是全省首家公司实现了增值业务超传统业务的目标。这是我竞聘广电网络市分公司副总经理的一个优势条件。

2、我熟知广电网络市分公司副总经理的岗位职责。广电网络市分公司副总经理的岗位职责是重要的，涉及市场经营管理的方方面面工作，可以说包罗万象、非常繁杂。在当前广电网络管理要求日趋严格、规范的情况下，要做好广电网络市分公司副总经理工作很不容易。我多年的市场经营管理工作，使自己懂管理会经营，有丰富的工作经验，能够了解广电网络市分公司副总经理的岗位职责，这就少去了一个熟悉的过程，能直接投入工作，起到事半功倍的作用。我有较强的问题处理、系统分析、理解判断、组织协调和沟通能力，这些都是保证我做好广电网络市分公司副总经理的基础条件。这是我竞聘广电网络市分公司副总经理的另一个优势条件。

3、我有吃苦耐劳、无私奉献、善于钻研的敬业精神和求真务实、脚踏实地、雷厉风行的工作作风。我生在农村长在农村，是农民的儿子。想以前的工作中，遇到无数困难险阻，我一想法克服、时常加班加点，竭尽全力做好工作，不怕辛苦，从无怨言。我会继续发扬以前优良艰苦的工作作风，按照新时期的干部要求，紧密结合自身岗位实际，创造性、灵活性地协调、开展各项工作，保证出色完成各项工作任务。这是我竞聘广电网络市分公司副总经理的又一个优势条件。

1、抓好自身建设，全面提高素质。广电网络市分公司副总经理，责任重大，任务繁重，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，公平公正、洁身自好，清正廉洁，做到爱岗敬业、履行职责，要求职工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，吃苦在前，享乐在后。同时，摆正自己副总经理的位置，配合总经理做好工作，工作到位而不越位。努力争当一名优秀的副总经理，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

2、做到勤政勤业，致力业务发展。作为负责市场经营管理的副总经理，我要把工作精力着重放到市场经营上，促进业务

发展，取得良好经营效益。一是积极稳妥地抓好以基本收视费发展安装等为主的传统业务，壮大收入总量。二是把增值业务的开发作为今后一个时期的重要工作来抓，把高清互动电视的推广作为当前和今后经营工作的重中之重来抓。三是最大限度地挖掘网络资源，把资源优势转化为经济优势，完成资源变资产，资产变资金的三资转换，最大限度地挖掘网络资源。四是积极应对三网融合，在经营工作上多条腿走路，走多种经营的路子。五是把我市的经营创收和网络多业务开发工作象当年我市数字电视整体平移工作一样，干到西部一流、全国领先的位置，使各种经营创收工作的业绩，能够象一样在全国具有同样的影响。

3、创新工作思路，调整产业结构。在市场经营上，我要创新工作思路，调整产业结构，提高经营效益。一是把付费节目的营销工作作为发展增值业务的重中之重来抓，通过加强付费节目的宣传推广、开辟多种付费节目的销售渠道和建立付费用户数据库、发展vip会员等措施，突破付费节目的销售。二是利用自身网络资源积极开发数据业务，以政府电子政务工程建设为契机拓展数据业务，积极开展光纤链路出租业务，与联通合作开展宽带局域网建设业务，利用资源积极开发多业务经营，努力取得开发数据业务的新成绩。

4、做好服务工作，奉献自己力量。我上任后要充分发挥主观能动性与积极性，把自己的全部精力与时间都毫无保留地投入到做好服务工作上，把自己看作是广电网络市分公司的普通一兵，要开动脑筋，想方设法，搞好服务。既服务好省公司，又服务好各县级分公司，支持大家放手开展工作，创造优良业绩，共同开创广电网络市分公司工作新局面。

5、抓好队伍建设，全力做好工作。搞好广电网络市分公司工作，队伍建设是根本。首先，我要在总经理的领导下，将坚持“两手抓”、“两手都要硬”，切实担负好管理职工的责任，牢固确立“以人为本”的管理理念，认真听取职工的意见与建议，与职工同呼吸，共命运，加快各项工作发展。其次，

我要以自己的率先垂范、辛勤努力和勤俭朴素，充分调动每个职工的工作积极性，提高职工的综合素质，使大家团结一致，齐心协力，共同做好各项工作。

6、履行工作职责，交出满意答卷。作为一名广电网络市分公司副总经理，我要服从服务于分公司中心工作，围绕自身工作职能，认真执行分公司的方针、政策和制度、规章，牢记自己庄严使命，忠实履行自己职责，加强廉政建设，做到洁身自好，认真努力工作，向分公司交出一份满意的答卷。

各位领导、同志们，今天的演讲，向大家展示了自己一颗赤诚的心，表明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，促进广电网络市分公司整体工作发展，决不辜负大家对我的'厚望。最后，我向在座的各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作，因为人生世上，是拼搏是奋斗，是为了给祖国和人民创造更美好的生活，这就是我参加竞聘的初衷与目的。

我的演讲完了，谢谢大家！

广电职工演讲稿篇五

若有人问我，作为广电人最快乐的事情是什么，我会毫不犹豫的告诉他：我最大的快乐就是奉献和付出，是学习与进步。广电，顾名思义，就是广播和电视，贯穿人的一生的是自己所从事的工作，对事业负责就是对自己的人生负责。奉献并不单纯地意味着牺牲，而是一种人生的大智慧。因为在奉献中我们能收获巨大的快乐和成就感，能让我们看到自己的高尚和潜在的巨大能量。如果因为我们的奉献，能给我们这个集体带来一种勇往直前的力量，那么我们甘于奉献，乐于奉献。有人说，广电事业是一份崇高而值得尊敬的职业，它是政府联系群众的重要纽带，是一份荣耀的职业。然而，我的骄傲却不在此，广电的骄傲不是傲气，而是取自巍巍昆仑的

厚重，是一份沉淀之后的平淡与朴实。涓流汇海，广电精神是博众采长、海纳百川的的容纳学习之姿。巍山瀚海，正是这样一份精神让我们以广电人而骄傲自豪，正是这样一份理念，让我们为之奋斗不息。

正是秉承着这样的理念，前段时间公司领导开班动员，组织召开了这次培训，通过《中国梦与中国道路》、《杠杆管理》、《易道人生》等多项学习，我获益良多，将些许感悟与大家分享。

中国梦是民族的梦，更是每个中国的人的梦，是在每个人追寻一己梦的步伐中实现中国之梦、民族之梦，是在广电工作中尽职尽责、奋进不息，在解读中国梦的讲座中我获益良多。恩格斯说：“历史就是我们的一切。”泱泱华夏的历史是一部绝美的画卷，是波澜壮阔的画面，是艰苦卓越、才智飞扬的数千年历史。这既是一部可歌可泣的英雄史、又是一部开天辟的发展史。中国史书写着我们的昨天和今天，预示着我们的明天。中国史里写着我们中华儿女的灵魂，指引着炎黄子孙的命运。它告诉我们之前是从哪里来的，又将去向何处。中国梦，这当然并非南柯一梦，更遑论庄周梦蝶，这是华夏古国数千年历史传承至今的一种用生命追求的精神。中国梦是关乎国家发展、民族振兴、人民幸福的万民之梦。它并非存在于现在，而是在悠久的历史长河中，在过往、现在、未来均存在于大家的心中，这是民族之梦，国家之梦，也是长久以来人们奋斗的方向所在。新中国成立以来，改革开放，经济腾飞，科学技术进步，生活质量提高，中国梦正是我们得以飞速发展的动力源泉。中国梦也因我国社会的不断发展进步而不断改变、完善。然而，在圆梦过程中我们仍有遇见各种各样的挑战，也是进步的契机：国民素质的提升、传统文化的弘扬、科技创新能力的提升等等问题均存在已久，这需要我们以切实的行动和强大的毅力决心来解决。伴随着我国的飞速发展，在世界诸国的地位也不断提升，中国梦也不断改变和完善。中国梦不是一句大而无当的口号，在这弘扬中国梦的大时节中，如何让一己梦的实现与中国梦的实现相

契合，则值得深思了，犹记得金庸先生所写郭靖夫妇于襄阳守卫一役所说的话，孤城攻伐，无计可施，算到后来，也不过是“鞠躬尽瘁，死而后已”八字。我所思良多，中国梦，一己梦，归根结底也不过是在自己的岗位上，在广电工作中——“鞠躬尽瘁，奋力进取”。

古代战场将帅的统御能力很大程度的决定了一场战争的胜败，而今企业管理质量的好坏是同样是其决胜沙场的关键所在。讲师首先以沉稳、冷静、亲和的讲课方式分析讲解了杠杆管理理念，内容丰富、充实。其后的课程内容是关于管理技巧的介绍，讲师引导我们通过思维方式的转变，改变定式思维，继而刚好的掌握管理技巧，实现管理的实效性提升。两相结合，杠杆管理的理念清晰、形象、具体的展现在我们眼前，管理思想映射成为了具体的方法和工具。通过学习，我不仅认识到企业文化的重要性，更通过“六点优先工作制”、“修路”、“猴子管理”等管理理解中结合实际情况了解了平时工作的问题所在，得到启发，对今后工作具有指导意义。

一个企业的发展必然遵循一定的规律，遵循历史与逻辑的关系，沙盘模拟的培训设计思路让我们充分认识到了这一点，从企业的诞生到其发展壮大，战略的设定于企业的未来发展有决定性作用。这就要求管理团队有更好的专业素质，能够在谋求当下利益的基础上考虑到企业的未来发展，继而做出明智决策。通过学习，我深刻认识到企业发展的现实、未来之间的关系，作为企业的管理者则必当承担这种责任，学习学习运用长期的战略思想制定和评价企业决策，而且必须有诚信的职业操守。通过这次沙盘模拟的演练，我深刻体会到平时销售和经营过程中未曾注意的一些问题，留下了深刻印象，更尝试站在全局的角度考虑企业的发展 and 经营，以此做到料“敌”机先，克“敌”制胜。通过沙盘实验，让我学习了很多，对待这种情况我们怎样去看待，怎样去处理，当我们某方面出现困难时，我们怎样去做，怎样去解决，在做这个实验当中，只要我们稍一不留神或者不小心的时候，企业

将会面临着很大的风险，所以我们做这实验时，要打醒十二分精神，要认真地去对待，这样才能有助于我们下一步的运行和操作。

通过这次沙盘模拟训练，我对企业经营的整理运作有了一个以前没有树立的全局观，充分认识到了企业管理控制的关键所在。沙盘模拟是涵盖了企业运营多个关键环节的，将企业运营环节抽象出来的一系列的规章，模拟企业的实际经营状况，通过模拟——对抗——评析——感悟这样一系列过程实现管理经验的提升和实际体验，这是书本中所无法学到的东西。

易道人生是生活的哲理与智慧，人活一世，首先应当确保自身的生命安全，这是一些的根本，没有了安全保障，其他一切自然成为空谈。其次是健康，在疾病的折磨下，精神肉体饱受苦难，再多的金钱与权利都显得毫无用处和苍白。最后就是快乐了，幸福如人饮水，冷暖自知。富有和权利带来的未必尽是享受与快乐，清贫也并不意味着不快乐。当我们领悟平安、健康、快乐的，领悟人生的智慧，工作生活也必然上一台阶。广电工作并不是负担，当我们寓快乐于工作，在工作中得到快乐的时候，人生也得以升华。

巍山瀚海——“巍巍高山之姿，海纳百川之势”。这样一份精神在广电传扬。“中国梦，一己梦”的博大，“杠杆管理、沙盘模拟”的料敌决胜，“易道人生”的哲理智慧这次培训我们受益匪浅。人生因付出而美丽，世界因奉献而精彩！在这个平凡的群体和岗位中，我无悔广电人！

谢谢大家！我的演讲完毕。