

# 最新戒毒人民警察演讲稿 销售人员演讲稿 (汇总7篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看一看吧。

## 戒毒人民警察演讲稿篇一

“身体是革命的本钱”，军训，首先告诫我们的是，作为一名销售人员必须要有一个强健的体魄。

从小到大，我都是独来独往，奉行个人主义，从来不知道什么是团队，更感觉不到什么是团队精神，三天的军训，给我一次精神的洗礼，我感受到了什么是团队精神，我感受到了团队的力量是多么的巨大，作为一名销售人员，最重要的职业素养就是团队意识。

一个优秀的团队，必须具备三个基本因素：

我们这个团队有11个人，若每个人的目标不一样，那我们只能各奔东西，但恰恰是因为我们有共同的理想而进入迪彩，共同奋斗！

在爬毕业墙的时候，当我听到这是华南第一墙，4米28高的时候，我气馁了，我简直不相信我们能够爬上去，当音乐响起，战争开始的时候，我们是一个人便拧成一股绳，当每一个人踏着我的大腿爬上去的时候，我的眼泪流下来了，我顿时觉得我们不是十一个人，我们是一体，我们合而为一。当所有人都爬上毕业墙的时候，我们欢呼了，我们为自己的团队而感动，只要我们拥有共同的目标，我们誓必为此目标而英勇奋战。

我盯着他的眼睛，从他的眼神中透出无穷的力量，是这股力量在支持着我一路走下去。回想起我这二十多年来，从没有从任何人的眼神中获得如此巨大的力量，只有在这个团队里，只有这样的战友，给我无穷和鼓励。

金无足迹，人无完人。在团队中不可能每个人都是完美的，只有相互鼓励，相互扶持，这个团队才能走得更远，走得更快。

此外，在7公里拉练、28公里拉练中，体会最深的是我们不抛弃、不放弃的精神，我们是一个团队，无论什么时候都要共进退，同祸福。

在“沟通致胜”与“集体作画”项目中，很好地锻炼了我们的沟通能力。在一个团队中，问题的产生往往是由于沟通的不良导致的。作为一名销售人员，每天面对的很大一部分就是沟通工作。与领导沟通，与顾客沟通，与促销员沟通，与合作伙伴沟通，等等，所以良好的沟通能力，是一个销售人员，更是一个优秀的团队所必需的。

## 戒毒人民警察演讲稿篇二

大家好！

在我的记忆中，总有人向我描绘着一幅美丽的画面。就是满眼的绿色，一浪接一浪的松涛，置身五颜六色的野花的海洋里，可以一边吃野果一边听布谷鸟唱歌，小路上才用溪水洗去疲劳的村民，时不时合着鸟的声音，说一句“老信好过”。

让我们再来看看，昆明的母亲湖吧。孙髯翁笔下的五百里滇池，是喜茫茫空阔无边，四周稻香，万顷沙鸥，九夏芙蓉，三春杨柳。马可·波罗也曾为这迷人的景色激动不已。如今，我们要重现昔日的壮美，每年必须投入100亿元人民币来治理。这个数额相当于昆明市一年工业总产值的百分之五十，相当

于生产企业年利润的两个倍。意思就是说，我们只不过做了一个花钱污染滇池，又花钱治理污染的荒诞的游戏。试想，如果我们不结束这个游戏，我们要面对的就不仅仅是蓝藻的问题。

朋友，如果没有了世外桃源一般的村庄，没有了美丽的母亲湖，还不足以激发你环保的激情，那么，如果某年某月的某一天，突然有二十亿人来争夺我们的家园，请问，你该怎么办？这不是危言悚听。据统计，世界上在海岸城市和岛国生活的人口有二十多亿。现在看来，这些海岸城市和国家都非常漂亮。伦敦就是其中之一。花园随处可见，空气里总含着花果的清香，池塘里时常有野鸭和天鹅飞来飞去。美呀！实在太美了。谁不想得到，谁又想失去呢。可是，如果温室效应得不到有效控制，再过四五十年，这些地方都将是一片海洋，人类发展的所有宏伟蓝图都会从此消逝，无数的“环境难民”不断涌向内陆。这又是一个多么可怕的未来呀！

尊敬的各位领导，朋友们，环境保护与社会发展是相辅相成的，只开发不保护，或者过度开发都必将受到环境的惩罚。为了那幅美丽的画面，为了世代守候儿女的母亲，为了人类共同的未来，让我们一起行动起来，从我做起，从现在做起，保护环境吧！

### **戒毒人民警察演讲稿篇三**

大家庭里，实现自己心中的梦想，那就是做一名优秀的科主任，在平凡的岗位上成就我们不凡的业绩，让爱与奉献精神在平凡的岗位上发扬光大！

作为一名年轻的科主任怎样能做的更好，更优秀，是我时刻都在思考的一个问题，为自己制定一个目标，为自己制定一份计划，为科室设计一个未来，让“管理变成严肃的爱”“让创新变成最大的福利”，是我一直努力的方向，因为“机会只属于有准备的人”。不在竞争中崛起，就在竞争中

消亡。顽强进取、永不言败、是我们这个团队的工作目标。

### 第一方面：以德行医扎实工作

作为一名优秀的科主任医德是最主要的。记得看过一篇报道：“一位农民小伙子说‘救护车一响，一头猪白养；住上一次院，一年活白干；致富十年功，大病一日穷’”。这更严肃的要求我及我们科室的医务人员要以诚为本，坚持不做不必要的检查，不开大处方，能用普通药的不用贵药，为患者减轻负担，为科室树立形象，带动一个温馨的团队，用真情和爱心，用细心和耐心，呵护着每一个新生命的诞生，维系着每一位母亲和孩子的健康与安宁。

### 第二方面：勤奋上进精益求精

同志们深知，在科学技术日新月异的今天，只有不断的努力学习，才能赶得上快速发展的科学脚步，优秀科主任应不断的充实自己，利用业余时间学习新知识，接受新信息，掌握新技术，增强服务技能，提高专业水平，让我们科室成员都知道自己肩头那沉甸甸的份量，带动一个学习型的团队，潜心钻研、发奋自强，打造一支业务精湛的高素质队伍。

### 第三方面：以身作则精诚团结

处处身先士卒，用心去做事，以真挚的情感对待病人，以敬业的精神对待工作，以诚恳的态度对待同事。做到别人休息我顶班，别人休假我加班，别人有病我帮班，以精湛的医术救治人，以高尚的医德感染人，以奉献的精神教育人，以此产生巨大的凝聚力，打造一个协作型的团队。

### 第四方面：竞争创新创收效益

面对激烈的医疗竞争，我要以满腔的热情、超前的思维、全新的理念诠释一个儿科医生的崇高责任，带动一个敢于挑战、

敢于正视、敢于争取的创新型团队。目前我们科室刚刚起步，我们有信心，通过过硬的诊疗技术、特色的服务内容、低廉的治疗价格、明显的治疗效果和多方面的宣传，在提高社会效益的同时，提高科室的经济效益。

## 戒毒人民警察演讲稿篇四

你们好！

今天我非常荣幸地在这里参加公司销售主管的竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养，感谢能给我这次竞聘演讲机会！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹以及在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我xx年x月到公司参加工作，从事市场零售，负责报纸的宣传和销售。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、广阔的个人发展空间，这些都给我留下了非常深刻的印象，公司美好的未来，灿烂得前景，深深地震撼着我的心灵。使我坚信：选择了xx就是选择了人生发展的机遇。自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同事和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务。x年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

在x年多的工作中，我积累了大量的销售经验，给我以后的工

作奠定了坚实的基础。在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘公司销售主管的岗位。

第一、我有一颗热爱公司、热爱本职工作的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明□xx的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接前进道路上暴风骤雨的挑战，让我们在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三、有几年的营销工作实践经验。熟悉报刊发行工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的客户人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理客户投诉等的方法和经验。同时，在工作之余常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，向他们学习请教，学习他们成功的经验，以便应用到实际工作中。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五、我对人热情，办事耐心。这一点，对一个销售主管来说是不容忽视的素养。销售本身就是服务。对自己身边的兄弟姐妹们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们

的工作和生活。对自己的客户我会用微笑向他们展示我们的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的需求。

以上这些优势，使我具备了竞聘销售主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。我的工作宗旨是：以人为本，注重效益，热情服务，我会在公司的领导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作。

1、继续加大市场开发力度，征订与零售齐抓共管。零售工作的目的是为了征订工作营造声势，并最终引导读者进行征订，而征订工作又从侧面促进零售市场的发展，因此要注重征订与零售的齐头并进，同步发展。进一步加强零售网点的开发，并对网点做统一的安排与布路，让其成为本报长期而固定的现场征订点、宣传点。同时，抓好大客户，建好客户档案并随时跟踪回访。

2、加强学习，提高素质。进一步加强理论学习，以其提高自己的素质和治理水平；在业务治理方面多向领导、同事们学习，以期使自己更加胜任本职工作。同时，注重团队整体素质的提升，强化团队业务人员专业技能水平，同大家一道努力把销售部建成团结合作、亲密无间、所向披靡的团队。

3、制定详细的工作计划。在平日的工作中，事前要制定一个详细的工作计划，把任务分解到每个季度、每个月份、每一天，不断进行激励自我前进。每日工作结束后，要对一天的工作进行一个系统的总结，梳理经验和教训。

4、加强客户关系，完善客户档案。在xx年里，我会把大部分

的时间留在客户那里，了解客户的切实需求，将信息回馈给策划部门。深入到每一个小区、单位，了解市场状况。加强对客户档案的管理，将客户分类，区别对待，和客户保持良好的联系。

5、扎实工作，与时俱进。由于报业竞争的日趋激烈，对如何吸纳和维系优秀的员工，应予以足够的重视，关注员工的职业生涯和职业发展，不断研究职业阶梯，给员工提供富有挑战性的工作，通过高效率和合理性的人力资源治理，给他们创造良好的工作环境和自我发展的空间。把从社会上招聘来的发行员当作报社职工对待，给他们一定的社会保障，开展发行员评选等，从发行员满足进而达到读者满足、领导满足。

拿破仑曾说过：不想当将军的士兵不是好士兵，这句话激励我斗胆一试，响应组织号召，积极参与竞争。借这个机会只想让大家更进一步的熟悉我、了解我、帮助我、甚至喜欢我，当然更重要的是支持我！

谢谢大家！

## 戒毒人民警察演讲稿篇五

曾经有人问，世界上最美丽的花朵是什么？有人说是玫瑰，有人说是牡丹，有人说是杜鹃，有人说是水仙。但我说，最美丽的花朵是我们那怒放的生命之花。和生命相比，所有的鲜花都显得那么苍白，是生命创造了无数的奇迹，是生命丰富了人间，是生命生动了世界。

安全，是一个永恒的主题。

那么，安全是什么呢？

安全就是生命。生存是每个人最基本的权力，没有生命就没有一切。对每个人来说，生命只有一次，谁都没有权利去践



踏。我们需要珍爱生命，为了家庭，为了自己。

安全就是效益。企业的效益来自安全，企业的生存离不开安全。事实证明，只有抓安全，才能取得效益。安全是我们工作的态度，是寻求利益的原则，是我们每个人奋斗在此的一切。没有安全，我们的生命就无从保障；没有安全，我们的队伍就无法稳定；没有安全，我们的生产就无从着手；没有安全，我们的企业效益从何谈起。安全生产既是人们生命健康的保障，也是企业生存与发展的基础，更是社会稳定和经济发展的前提。

安全就是幸福。有人说有权就有幸福，也有人说有钱就有幸福，我说，对于一个人来讲，平安就是幸福，平平安安是幸福的基础，而失去安全的保障也就毫无幸福可言。

安全靠什么？

安全靠的是责任心。在我们工作和生活中的每时每刻，安全隐患都象凶残的野兽般盯着我们麻痹的神经。“珍爱生命，安全第一”这八个大字，我们每个人都要铭刻在心中。这八个字不仅仅是一个口号，它生动的说明了安全和我们每个人的关系。“责”是我们的“责任心”和“职责”，“安全无小事，人人有责”，就要求从我做起，从我们身边的小处着手，真正树立安全第一的思想，而且需要我们大家齐心协力的长期努力。“前车之鉴，后事之师”，目前社会上出现的一个又一个安全事故，绝大多数是违章操作，违章指挥，习惯性违章所引起，也就是一切的根源出现在我们的思想上，安全意识不足，凡事掉以轻心！安全工作只有起点，没有终点，我们必须提高警惕，牢固树立责任意识，时刻紧绷安全之弦。

安全对于我们个人及单位的意义，就好比罗盘对航船的意义一样，没有罗盘，在茫茫大海上航行的船便难以到达成功的彼岸。

有一位母亲对远方的儿子说过这样一句话：“对于世界，你只是一名普通的工作者，而对于家庭，你却是我的全部。”我们可以想象，当一位母亲失去了儿子，当一位妻子失去了丈夫，当孩子失去了父亲的那一刻，那将是怎样的一番悲痛景象。我们谁都想拥有幸福，谁都不想失去爱与所爱，然而，我们用什么去留住幸福呢？“珍爱生命，安全第一”，这是我现在恪守的信念。

当我们离开母亲的怀抱，摇摇晃晃行走在人生道路上时，我们一直依靠着“安全”这个拐杖。没有它，我们可能会摔得头破血流；没有它，我们可能还来不及经历风风雨雨；没有它，我们更不可能到达人生辉煌的顶峰。谁若忽视安全，谁就将付出惨痛的代价！

这样活生生的教训，难道不足以敲响我们做好“安全”工作的警钟吗？

安全意识的淡薄总是能让我们听到一次次血的教训，让我们看到一幕幕人间惨剧。但你们想过吗，其实，80%的意外伤害事故是可以避免的。我始终坚信，安全重于一切，而我们，是安全的第一责任人。

在生活 and 工作中，享受安全与健康的保障，是生命的基本需求，就像吃饭穿衣一样，甚至有时比吃饭穿衣更重要。一个社会、一个国家、一个民族，和谐发展的过程中必须重视安全。安全是一种文明，安全是一种文化，重视安全、尊重生命，是先进文化的体现；而这种文化的形成，要靠我们每一个人的不懈努力。

呼唤安全，呼唤文明，单位发展，安全第一。重视安全，以人为本，安全责任，从我做起，我们的单位发展才能更加蓬勃，我们的生命之花才能更加绚丽！

## 戒毒人民警察演讲稿篇六

尊敬的xx老师，各位同学大家晚上好！

非常感谢xx老师和我们俱乐部，在新年的第一次的俱乐部上，给了我上台演讲的机会。

我叫魏，来自中国。

希望今天带大家一起了解一个xx人，一个合格的保险代理人是什么样子！

曾经我跟很多的人一样，认为保险代理人是没有尊严的，被人瞧不起的。为了卖出一份保单，持续一个月甚至几个月骚扰每个可以接近的亲戚、朋友、同事、同学，每次都跟他们说保险挺好的您买一份吧，如果你病了保险能赔付多少钱，如果你的孩子病了能得到多少钱，如果你死了能给你的家人留多少钱、我们都不喜欢听这样的话，生老病死残是我们最忌讳的话题。如果有人说您买个理财吧，买股票吧，买彩票吧。尽管您知道理财有风险，尽管您知道股票就像坐过山车，尽管您知道中彩票的概率很小，但是我们就喜欢听，就愿意相信自己的运气好，福气好这些好事都跟您有关系。而生、老、病、死、残每天都在发生，血淋淋的风险无处不在，但我们都不愿意相信倒霉的事可能发生在自己身上，甚至不愿意听。恭喜您，您是正常的人。

其实这种现象的产生是必然的！

为什么这么说呢？

首先、保险是个无形的产品，保险更不是您今天买了明天就用的东西。在中国保险业诞生的时候，没有人了解我们为什么要买保险，没有人知道风险真的发生了，是否真的能理赔，怎么赔？卖保险的人也不知道！有些人只会跟您按着保单说：

您病了会怎样怎样、您遇到车祸了会怎样怎样的,简单的销售方式。

特别是在保险的初期,只要您有挣钱的欲望,只要您愿意卖保险,您就可以走进保险公司,无论您是大学生,研究生,初中生,无论您是医生、会计、律师、教师甚至是无业游民,无论您是有爱心的人还是自私自利的人,您都可以进入保险公司。所以有些人遇到了成为一生朋友的人、帮助到您家庭的人,有些人遇到的是简单销售的、偏激销售的、甚至没有职业素养为了自己的收入做虚假销售的人。我只能说如果您是智慧的、有爱心的人,您一定会遇到跟您一样有爱心的人、有责任感的人。

俗话说:大浪淘沙!几十年的成长是保险行业的成长也是代理人的成长。保险行业留存的,吸纳的只能是有能力、有爱心、有责任心的人!

而中国的保险事业之所以有今天的成绩,全靠几代保险代理人的那份坚持,靠的是他们那种不怕丢脸的精神,甚至是靠他们为了给自己一份稳定的收入,给家人一份安稳的生活去打拼的动力和留存下来的压力、成长起来的。是他们在坚持给千家万户送去保障,所以他们的坚持该赢得一份应有的尊重,我们优秀的保险代理人更应该赢得大家一份热烈的掌声!谢谢大家!

我是xx人,来自中国,接受的是送保障、送爱心的理念。看到的是利他利人的辉煌。从事的是送人玫瑰手有余香的事业!这跟我们xx人,帮助他人成就自己的理念是相通的。

走进,我身边的真实的故事深深触动了我,让我理解到了做保险的意义和价值,让我有了这个年龄开始学习,开始一份事业的动力。

在我参加代理人培训期间,我遇到了这样一件事(雪茹姐的

事例），

在我工作期间听到了这样一件事（大厦领生日金的幸福女孩），

在我茫然的时候发生了这样一件事（同事离世）。

保险是雪中送炭！保险是锦上添花！保险是爱和责任！保险是您、我、我们的家人活着的尊严！

积极参加公司的培训，主动提升学习理财规划师，以及走进学习，都是为了让我早日成长为一个优秀的代理人。让自己成为一个有工作能力的人，一个能帮助他人的人。是、各位老师、各位同学给了我助人的能力，是保险的真谛给了我立志一生做xx人的信心！

我是xx人，与风险赛跑的人，在风险来临之前，给您送去完全的保障是我的责任！

我是xx人，给千家万户送去健康是我的使命！

## 戒毒人民警察演讲稿篇七

你们好！我是来自高一年级二班的xx□今天，我演讲的主题是未来的颜色。

同学们，未来就像一张白纸，如果用一种颜色来填充，您首先想到的是什么颜色呢？（稍等）每一种颜色都是我们美好的心愿，而我最想用绿色来填涂，因为这个世界有了绿色，才有了绿树成荫，才有了清新空气，才有了鸟语花香，在这样的环境里，我们才能和谐安定，快乐幸福地学习和生活。

然而，遗憾的是，我们现在的世界，灰色成了主调。您看，灰色的柏油路两边，灰色的高楼馆所鳞次栉比，夜晚的灯光

将宝蓝的天空染成了灰黄的色彩。我们使用的电脑，开的汽车??都消耗了大量的资源，君不见，工厂上空弥漫着挥之不去的烟尘，小河溪水再不清澈见底，车水马龙的城市不断排放着让全球变暖的废气??南极雪融、厄尔尼诺、沙尘暴、泥石流??那些可怕的现象正在不断地向我们逼近，我们眼前的灰色也越来越浓!知道吗?由于工厂不断的增加，由于工厂排出的废气，这个世界每年有30—70万人因大气污染而提前死亡，2500万的儿童患慢性喉炎，400—700万妇女受害。可是，工厂不断增加，污染还在肆无忌惮地扩张。未来啊，灰色的眼睛已经迷蒙许久，绿在何处?请开启您的睿智之光去唤醒那些沉迷在功利和庸俗中的俗子之心吧!

在灰色猖狂的时代，绿色只有步步退缩。作为生命之源的水资源，却在无形之中成了杀手，由于河流受到污染，有的水源中的污染物竟然达到20xx多种，您说，这是水源还是要人命的“毒源”?据统计，在我国，只有11%的人饮用符合我国卫生标准的水，而高达65%的人正在饮用受污染的水。难怪现在饮水机、纯净水大行其道，为了喝到干净的水，人们付出了太大的代价。照这样的趋势发展下去，我们的人们啊，别让眼泪成为地球明天的最后一滴水呀!!

伴着水源的污染，人们继续在将自己推向绝路，那些绿色的森林在“呜呜”的电锯声中绝望地哀号!今年5月份巴西森林砍伐面积达694平方公里，树木断的断了，秃的秃了，人们却在家里享受着实木家具带来的舒适荣耀，在混凝土包裹的现代文明里享受扩张带来的自豪，在餐馆里随意使用着吃完一次就扔的卫生筷子??。看看电视新闻吧，我们看到:全球荒漠化面积已达到3600万平方公里，相当于俄罗斯、加拿大、中国和美国国土面积的总和。而每年还有600万公顷的土地变成沙漠。

我们还看到:受大量砍伐影响，目前热带雨林每年比过去少吸收15亿吨的二氧化碳，这个数字占每年人类活动所造成的二氧化碳排放量的近五分之一。由于森林的“吸热”作用在降

低，大气层的温室气体越积越多，从而加剧了气候变暖。

亲爱的同学们，未来是什么颜色，其实取决于我们现在的所作所为，让我们共同努力，让土地不再干涸，让空气不再污浊，让大地铺满绿色，让天空一片蔚蓝。我们的未来什么颜色的啊？让我们的未来长满绿的生机吧！