

新生军训学生发言稿 新生军训学生代表发言稿(汇总6篇)

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

竞聘班长岗位演讲稿篇一

大家好！今天我参与竞聘的理由有以下几点：

1、拿破仑有句名言“不想当将军的士兵不是好士兵”，我想借这个机会来激励自己，把它作为一个锻炼的机会提高自己的综合素质。目前我是一名普通医生，但是我相信我不会永远是一名普通的临床医生。这就是我今天为什么站在这里的目的。

2、医院的发展靠大家共同努力，有句话说的好：“不在其位，不谋其政”，我们在平时的工作当中也许考虑问题比较片面，那么我就借这个机会来做个换位思考，假如我是一名麻醉科科主任的话，我会怎样带领科内成员做好各项工作，这样的话在以后的工作当中我就更能够严于律己，更好的为医院发展贡献微薄之力。

1、凝聚多方面力量，提高工作效能。

(1) 要与相关科室搞好对接，树立整体观念。做到科室职责上分，思想上统一；工作上分，目标上统一，相互补充，平等相处，达到更好的整体效果。

(2) 在实际工作中要与同事搞好连接，营造良好氛围。做到

严于律己，诚恳待人，多一份理解和谅解，多一份宽容和信任；努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

2、增加医疗收入、不断深化服务理念。

注意控制科室收入结构，增加医疗性收入，控制药品占总收入比例，使医院经济健康快速发展。当然，要增加医疗收入，需要病源的不断增加和医疗质量以及服务水平的不断提高。要抓好科室成员的思想建设，进一步强化服务意识；积极做到在管理理念、经营理念、服务理念上不断创新，加强成本控制，增收节支。在努力加强规范化服务型医疗人员队伍建设的同时进一步提高病人满意度。

3、抓好医疗质量的管理。

拥有良好的医疗质量，是医院能够良性发展，健康发展的基础。我们应该以医疗质量管理为核心，以严格执行各项医疗制度、措施为重点，抓好以基础医疗质量和医疗操作规范为主要内容的医疗质量管理。加强科室的两级质控和医院感染的管理、监控，要不断提高科室成员的风险责任意识，加强检查考核，严格落实责任，以确保医疗质量不断提高。

4、加快新技术，新项目的开发应用。

坚持以临床为依托，抓好临床医疗质量的同时，组织科室成员积极撰写论文，不断推动医院科研学术活动的深入开展和综合技术水平的持续提高。在确保医疗安全的情况下加快新技术的学习和应用。组织大家不断学习新知识、新观点和新技术，充分发挥在专科、专业建设中的作用。我科最近已新开展了腰一硬联合阻滞麻醉这项新的技术，对手术环境提供了更好的条件和保障。但是我们也应该看到其他医院的技术进步，我们只有不断创新，做到“人无我有，人有我优，人优我新，人新我精”，这样才能始终走在其他医院的前列。

竞聘班长岗位演讲稿篇二

大家好！

非常感谢各位领导给我这次机会，参加这次学校交流中心的总经理职位竞聘。对我来说，这不仅是一次机会，更是一次对自我的挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的机会，以积极的状态和精神面貌，来陈述我的竞聘演讲，勇敢地接受大家对我的评判。

迄今为止，我已经在行政、服务、酒店、旅行社工作了27年。在这27年中，我的大部分工作都与xxx大学有着密切的关系，是xxx大学良好的工作氛围熏陶了我，是xxx大学的校风校训陶冶了我。

假如这次我能荣幸竞聘成功，我的工作计划和设想是：

首先，注重酒店与学校沟通和协调。交流中心是学校的一部分，是学校的后勤工作，交流中心必须与学校的工作相互协调一致。同时，还要协调好酒店与学校各部门之间的横向联系，以及酒店内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个团队的重要因素。

其次，要做好交流中心的管理工作。交流中心是一个集体，在这个集体中需要大家协调和合作。一个良好的运行中的酒店，需要良好的规范和秩序，有一定的突发事件处理能力和应变能力，这些，都需要高素质高水平的员工进行高效率的工作。

作为这次竞聘的参与者，我希望成功，站在一个新的台阶上进行更好的工作。但是，我也不会回避失败，不管结果如何，我都会继续诚信做人，诚信做事！

谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇三

你们好!首先感谢局领导给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲,我想这不仅是一次竞争,更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争办公室副主任的一些想法,向各位领导和同志们汇报一下。

我的汇报分为三个部分。

一、个人工作经历

本人xx年毕业于长安大学经济管理学院统计学专业。从学校毕业后,公路局是我唯一的工作单位,在座的各位也是最亲密的同事、朋友。在我工作的3年中,各位领导和同志们给了我莫大的关心和帮助,使我从一个对公路实践工作所知甚少的青年,到现在成长为一个可以独挡一面的养护职工。我深深地感到,个人的每一点成长、进步,都得益于单位的良好氛围和环境;体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在公路局这个大家庭里工作,感觉踏实,也很温暖。是对公路局这个大家庭的热爱,激发了我竞争办公室副主任的勇气;是因为有了你们——在座各位的支持,才树立了我竞争办公室副主任的信心。特别是现在的公路局,政通人和、心齐气顺。在这样的一种氛围里工作,有这么好的工作环境,没有理由不好好工作,没有理由不积极开拓,力求上进。

二、竞聘办公室副主任具备的条件

竞争办公室主任我有以下优势:

(一)三年养护基层工作的锻炼,使我养成了做好办公室工作必备的政治意识、大局意识、纪律意识和扎实的工作作风,并基本具备了一定的组织协调能力,综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力,这些都是作为办公室副主任做需要的。

(二)本人作为局兼职档案员、信息员和安全员，在亲身参与各项工作的同时，并参加了多种培训活动，对办公室的信息报道工作，档案管理工作以及安全生产较为熟悉，这为较快适应办公室的。各项工作奠定了坚实的基础，也为今后能够较快较早融入工作赢得了时间。

(三)写作方面，在我局开展的“四个一”工程中，本人参与编写了反映我局十年发展变化的《大路朝阳》一书，体现出了较强的文字功底，并被评为xx年度局“四个一”工程先进个人。在我局建局十周年征文大赛中，我的一篇反映养护工作十年发展状况的文章《细小之处见沧桑》获得了一等奖。

调查研究方面，本人在在校期间在辅导员老师的带领下，曾参加过各种类型的调查研究活动，培养锻炼了个人这方面的能力。工作后在领导的安排下，曾先后进行了红金路开发可行性调研，以及养护职工生活状况调研工作，并写出了相应的调研报告，得到了各级领导的肯定和认可。

信息写作报道方面，局办公室主编的《历城公路信息》上，多次采用了我的文稿材料。在我局开展保持共产党员先进性教育活动期间，作为局领导小组办公室的成员，本人负责“保先”教育活动简报的编辑，文字整理工作，做到了报导及时，导向正确，从而使活动简报成为我局“保先”教育活动的主要宣传载体。本人的文字编辑及材料整理能力也得到了较好的锻炼与提高。此外，本人在养护科一直负责内业资料的归档整理工作，在档案管理方面也积累了一定的工作经验。

(四)本人性格开朗，爱好广泛，喜欢各类文体活动，有一定的摄影、摄像、编辑技术，这些综合素质将我的办公室工作起到了推进作用。

三、竞聘成功后的工作打算

假如本次竞聘我能荣幸担任办公室副主任一职，我将把以下工作做到最好：

一个目标把办公室建设成为精干、高效、协调有序、团结奋进的办事机构，充分发挥办公室的参谋作用，助手作用，协调作用，枢纽作用和保障作用。

1、强化新闻宣传报道工作，加大宣传报道力度，认真做好《历城公路信息》的编写工作，注重信息的准确性与时效性。并保证在省、市、区各级报刊杂志上的发稿数量。同时，密切与新闻单位的联系，做到沟通及时。

2、扎扎实实地抓好督查督办工作。督办是决策、执行、监督过程中的重要一环。是保证政策、决策准确及时执行的关键，是政策调整 and 进行再决策的主要依据。因此需要及时准确收集和反馈各项决策执行和工作任务进展的动态情况。做到督查督办的程序化、经常化、制度化，加大督办工作力度，制定具体措施。督查督办情况形成文字，并适时公开督查督办结果。

3、做好调查研究工作。重大决策的会前，办公室及时提交有关情况的书面调查报告，做好相关方面的意见汇总收集。对有关公路改革发展形势的资料、重要政务信息及时收集、反馈，以提高领导掌握工作动态和决策的前瞻性、预见性。

4、突出做好全局招商引资的服务工作。积极协助能够引进项目的职工完成招商引资工作，严格把好项目引进的审核关，为职工提供政策、信息和其他资源上的服务。

5、加强档案管理工作。确保档案管理水平。作为办公室副主任，实际上是办公室具体事务的操作者和执行者，必须严格要求自己，以身作则，作为副主任，是主任的得力干将，是联系上下的纽带，也是办公室领导班子的重要一员，必须明确自己所处的特殊位置。既要注意收集大家的意见和建议，

协助主任从办公室整体利益出发，制定有利于办公室发展的政策和举措。又要做好宣传思想工作，维护主任在办公室的形象和地位。作为办公室副主任，应该是一个多面手，对办公室的各项工作都应精通，懂管理、会管理、能管理。要求别人做到的，自己不仅要做到，而且要做好，这样才能发现问题并及时地指导。

我的演讲完毕，谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇四

大家好！

首先感谢局党组给我这个机会参与此次人事制度的重大改革岗位竞聘，我的态度是拥护、支持、参与同时，也是一次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢的走上台来，接受大家的评判。我要竞聘的岗位是计量检定工一级。

本人系复转军人。

第一，我是一个有过5年精神，工作认真负责、勤勤恳恳、任劳任怨，干一行、爱一行、专一行，为干好一切工作打下了良好的基础。

第二，我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出点子，用于创新，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强，这有利于开拓工作新局面。

第三，我办事稳妥，处事严谨，在廉洁自律上要求严格，这是做好工作的保证。

第四，我信奉诚实、正直的做人宗旨，与人团结共事，热心，乐于助人，而且有很好的协调能力。

第五，在二十几年的工作中，是自己有较高的政治觉悟，很好的职业道德，有较高的理论水平和丰富的实践经验，能解决本岗位关键性的技术问题和难题，具有传授技术的能力。

综上所述，我已具备竞岗的条件，但无论这次竞聘结果如何，我

都会一如既往、扎扎实实的工作，踏踏实实的做人。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇五

大家好。

首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸；其次我要感谢省公司领导采取竞聘上岗的用人机制给了我这次可以充分展示的机会。通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华。与大家交思想，我相信，通过这次竞聘活动，必将使我站下一步的工作，展现一个良好的开端。

竞聘联通公司客服中心这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与公司所有员工团结共事，具有良好的协调能力。多年的财务管理实践，使我具备了很强的财务管理能力和多年同公司领导配合工作的实际经验，熟悉国家财经法规和公司财经制度。并在实际财务工作中，养成了严格照章办事，讲依据、讲原则、讲正气，为人正派，廉洁自律的踏实作风，使我具备了作为一名企业管理者的基本素质。

能承担繁重而复杂的工作。自加入移动公司的那天起，我就

立志把全部精力奉献给我所热爱的移动通信事业。工作起来不辞辛苦、不讲报酬、无私奉献。在财务部工作的近两年时间里，我与其他员工一同养成了严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是当好副总经理工作所必须的基础。

日常工作中注重学习理论学习，具备一定的政策理论水平和信息扑捉能力，自信能够做好分公司总经理的助手和参谋，摆正自己的位置，到位不越位，能够在工作中把握正确的发展方向，保持较高的政治敏锐性和对上级领导工作要求的落实能力，调动相关部门的积极性全面有力的执行领导工作要求。

孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行营大企身不正，虽令不从。”必须培养正气，以身示范。我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。

谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇六

大家好！

首先感谢局领导给了我这个展示自我的机会，使我能够在这里与大家进行这样一次直面、公开的交流。

我叫，今年43岁，大学文化，中共党员，曾在一公司担任过宣传专干，经理办秘书，党委工作部部长以及办公室主任等职。我竞聘的职位是新闻宣传岗位。

我认为我在这个岗位上有四大优势：

一是我非常关注企业，对企业有比较深的了解，并且有丰富

的工作经验。我是1984年参加工作的，85年就调进一公司机关宣传科任宣传专干，后来，我基本在党办、经理办二个部门转，在公司机关呆了近二十年，还曾担任过一公司党委工作部部长，对企业的工作流程非常熟悉，工作起来可以得心应手，后来又在一公司沈阳分公司任办公室主任，对基层工作也有切身的体验，尤其对工程项目有比较深的了解，所以说，本人既从事了机关管理工作，又有基层、项目工作经验，而且本人拥有工民建和经济管理二个专业，对本单位技术性工作并不陌生。这些丰富的工作阅历和与企业相适应的专业知识，也可以使本人很快进入角色。

我从事了20多年的文字写作，为一公司党委、行政撰写了大量的文稿，尤其是为企业写了大量正面的宣传报道，在《新华社每日电讯》、《晚报》、《中国青年报》、《湖南日报》、《三湘都市报》、《读者》、《知音》、《家庭》、《打工》、《婚姻与家庭》、《恋爱婚姻家庭》等200多家报刊发表了100多万字的作品，大量的文章被《青年文摘》、《中外文摘》、《爱人》等几百家报刊、网络转载，大量的文章在省市全国多次获得大奖，有的作品还被选入中国最权威的文学年选本在全国出版发行。有的文章还被大庆石油管理局等单位当作思想教育材料发至各基层单位组织学习。如果有的同志不相信的话，可以上互联网，把我的名字进行搜索，就可以看见我发表在报刊上的文章。这里我也带来二本杂志，有兴趣的同志可以看看，因此本人的工作水平完全胜任此工作。

本人在中建五局企业从事新闻宣传岗位近二十年，精通摄影和摄像，对新闻有较为透彻地了解，尤其是对企业新闻了解非常深，是《湖南日报》、《长沙晚报》、《知音》、《城市情报》、《新周报》等十几家报刊的特约通讯员和特约记者，同时也是作家协会会员，因此本人具有专业记者水准。同时，本人非常熟悉报刊的编辑业务，曾是全国发行量最大的体育报，《体坛周报》的编辑，在一公司除了宣传报道，也负责企业报纸的编辑工作，时间长达十余年，本人编辑的

报纸获得各级领导和基层同志的好评。

如20xx年我来到了辽宁分公司，任办公室主任。辽宁虽然只是个分公司，但正式员工有300多人，建筑工地有10多家，在局里来说，辽宁也是一个比较大的区域分公司。我们办公室主要负责后勤、党务宣传、行政及人力资源等多项工作，基本上是分公司不管部部长，而我手下只有二名学计算机专业，刚离校的学生。他们对这些岗位的知识几乎是一片空白。在这种困难条件下，我没有退却，而是努力用心去做。在这里，我可以非常肯定地说，在辽宁分公司一年多来，我很少有晚上12点以前睡觉的时候，有时一忙就忙到天亮。我之所以这样做，一是自己的责任心和敬业精神驱使，不敢有任何松懈。二是领导的信任、关怀和支持，给了我无穷的动力，使我不愿辜负他们的信任。

第一点、抓紧学习，努力了解我局各个方面的工作信息，尤其是局的发展战略和局领导的工作思路，尽快进入角色。

一是精心编排好报纸版面。版面是报纸的脸面，版面漂不漂亮，直接影响到读者的兴趣，因此要精心做好文章标题，版面要繁简得当，具有美学视觉，版面有一定冲击力。力图让稿件精些、再精些。

二是精心组织好重点题材的宣传，围绕企业的中心工作进行报道。我们不能被动地等作者送稿子上来，而是应根据当前企业的工作重点来组织稿子，进行宣传，这样才能达到宣传意图和宣传效果。如局开展的大业主、大市场和局信·和主流文化等，这些重大主题，我们就要紧紧抓住它组织相关的稿件有针对性进行宣传，使其能够指导基层工作或者对基层工作有启发作用。

三是增加信息量，重点加强内容的深度和广度，及时传达局工作精神，加强重点工程的报道。同时，加强报纸的评论，舆论造势，使报刊成为职工和社会了解企业、宣传企业的一

个很好的窗口。

四是发挥好杂志的作用。重点加强对基层工作的指导性。定期有针对性组织有关稿子，为基层单位解疑释惑。比如现在市场钢材价格波动大，作为项目如何去应对，可以请有经验的同志有针对性谈谈自己的体会，对局重大决策，可以发一些解读之类的文章等等。

第三点、加大对外投稿力度，尽最大努力把局的工作成绩宣传出去，提高局在总公司的地位，以及在社会上的影响力，为提高中建五局社会美誉度作出自己的贡献。

第四点、刻苦钻研业务知识，深刻领会上级精神，紧密结合本单位、本部门的工作实际，做好职工动态和思想调查研究工作，为领导决策提供可靠依据，用一流的工作业绩，回报领导和同志们对我的支持和厚爱。

我正当壮年，正是大干事业的黄金时期，也是人生中最值得珍惜的时光。这个岗位我认为自己是非常胜任的，我一定不会辜负领导和同志们的信任和期望。当然，我会尊重领导最终的选择。

谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇七

大家好！

今天，站在这个演讲台之上，我竞聘的是xx技术员岗位。我希望通过此次的竞聘，学习同行人员的优势，弥补自身的不足之处，锻炼自身的各方面能力。在此，我要首先感谢各位领导对我的信任，感谢各位同事给予我的鼓励。我之所以竞聘该岗位，是因为我认为该岗位能够极强的锻炼我的综合能力，提高我的工作水平。要胜任该岗位就必须具备有较强

的工作能力，丰富的工作经验和扎实的知识基础，而我认为我恰恰具备有这些条件，能够胜任xx技术员这一职位。

在工作之初，我从事的是修井工作，虽然修井工作是xx工作之中最苦最累的活，但是我依然投身于修井工作，尽可能的在工作之中锻炼自己的技术能力。为能够尽快掌握现场最基本的经验，我报考了xx专业，努力学习各项知识，将理论技术与实际工作相结合。随后，我进入了xx公司从事xx工作，在工作中我认真跟随带队师傅进行实际的现场学习，学习到了xx工具的运用及现场xx问题的现场处理方法。

在xx在工作的过程中，我努力掌握联合站的各项工艺流程。之后，我又被调至xx工作，成为xx集体中的一员，在从事xx工作时，我切实结合自己在xx工作期间所学习到的知识和技能，亲身投入到xx工作区的每一处，了解每一个设备，学习每一项标准，掌握作业区的每一个实施过程，不断增进自己的技术知识层面。

自进入xx以来，我在各个岗位都力求恪尽职守，勤恳踏实的干好每一项工作。通过各项工作实际，我对我xx的各项工作都具有了一定的经历，与相关的工作经验，并且我具有较高的责任感，我相信我可以很好的胜任xx技术员这一职位。如果我有机会担任xx技术员这一职位，我将不断加强自身的理论学习水平，配合领导指挥完成各项工作任务，并在工作中虚心向各位领导以及同事学习，不断提升自己的工作水平，为xx的发展奉献出我全部的力量！

谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇八

大家好！

我叫××，1984年毕业于××大学数学系，获得理学学士学位。毕业后被择优分配到机要局工作，在办公厅工作十几年，我深深地感受到我们办公厅领导和同志们思想理论水平，积极进取的精神，艰苦奋斗的工作作风，值得我好好学习一辈子。今天，我在领导和同志们的鼓励下，参加这次竞岗演说，我竞争的岗位是机要局副局长。

我参与竞争的优势，归纳起来，有以下重要的三点：

俗话说：“只有在喜爱的前提下，工艺才做得精巧。”不论是做什么事，“喜欢它”，永远是把事情做成功的最重要条件；不喜欢就不会努力，就不存在成功。机要工作责任大，权利小，一般人对机要局是“无事不登三宝殿”，我们机要干部做了多少事情，付出了多少，除了自己知道只有党知道，但我却一直乐在其中。我觉得，能为党的机要事业奉献青春，自己的生命也会因此而更加精彩。如果没有对党的机要事业的崇高的责任感、使命感和“对党忠诚，无私奉献”的精神，是做不好这项工作的。

参加工作十几年来，由于党的培养、教育和我本人的努力，在从事机要技术工作和技术管理工作的过程中，我坚定了信念，增长了才干，提高了水平。因此，我有明确的政治方向，踏实奉献的敬业精神，扎实的业务知识，良好的工作能力，较好的人际亲和力以及团结合作意识。

我担任机要局技术室副主任；1992年通过英语考试和技术成果评定；获得计算机通信工程师的任职资格；1995年担任机要局技术室主任，1996年任助理调研员；1998年担任机要局总工程师。从一个20来岁的大学生，到担任总工程师的职务，我是一步一个脚印，踏踏实实地干出来的。从24小时昼夜值班、维修密码设备等最基础的工作干起，到成为技术行家进行全省机要系统的技术工作指导，到后来负起一定的领导责任，代表机要局带队到各市州委办公室进行机要技术工作检查，起草《××省党政系统密码设备管理规定》、《××省

党政机要信息网络总体设计方案》等文件，不管是专业性的技术工作，还是领导管理工作，我都能很好地胜任并能独挡一面。我在1997年起草的《××省党政机要信息保密网络总体设计方案》曾以省两办的名义下发，成为目前全省机要部门正在进行的计算机网络建设、机要通信专网建设的一个重要的指导性文件。我们机要系统的纵向联系是很密切的，和兄弟省市的联系也较密切，我的工作能力、工作水平在全国党政机要系统从事技术工作的同志中也不算小有名气，并得到了中办机要局领导的肯定。1996年中办机要局开始规划全国党政机要信息网络，为此召开计算机网络建设会议，点名邀请部分省市的技术骨干参加，我也在被邀请之列，而且是唯一的女同志。

我办任何事情喜欢讲究方法，追求效益，努力做到“事半功倍”。我善于听取大家的意见，善于协调关系，刚柔并济，充分调动工作伙伴的积极性，发挥每一个人的特长，营造一个融洽的工作环境，带领大家一起工作。我当机要局技术室主任有4年时间，手下五六个人，清一色的男同志，名牌大学毕业生，有些年龄也和我差不多，但我们能团结一致，齐心协力，把技术室的工作干得有声有色。因为有良好的工作氛围，心情舒畅，辛苦一点大家也心甘情愿。

我喜欢带挑战性、开拓性的工作。我一直注意不断更新知识，开阔视野，拓宽思路，提高自己的理论水平和总揽全局的能力，在政治上、业务技术上不断追求进步。

积极参与竞争上岗，对我来说是一次很好的学习、锻炼的机会，不管结果如何，我都会以一颗平常心去对待。如果能当选，那是领导和同志们对我的鼓励，也是对我的一个挑战。我相信，我正值年富力强之时，完全可以成为新的工作岗位上恪尽职守的一员，也会是这个岗位上最好的领导成员之一。下面，我想谈谈任职后的一些设想。

机要工作是党和国家的咽喉和命脉，是秘密信息传输的主要

手段，是一项政治性很强的技术工作。现时我国的机要工作有其特定的含义，是指应用先进的密码技术和现代通信手段相结合来传递各级党政机关的机密信息的工作。在通信技术飞跃发展的今天，计算机技术应用于通信领域之后，密码通信向网络化、现代化发展是大势所趋。要跟上科技日新月异发展的步伐，机要部门拥有一支较强的技术队伍，机要部门各级领导不断更新知识是实现中央提出的机要工作现代化的重要保证。因此，我建议：一、建立健全对全省各级机要部门领导班子成员轮训制度，重点学习密码理论知识、密码通信技术知识、密码工作管理知识和领导科学知识，提高科学决策和管理能力。二、在非密码网络飞速发展的今天，设法拓宽机要工作的范围，多了解年轻同志的思想状况，防止人才流失；用各种方法鼓励年轻的机要干部钻研技术、精研业务，保证党的密码事业健康发展。

我的演说到此结束，希望领导和同志们支持我！谢谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇九

大家好！我叫xx□1970年出生，现担任人事监察科长，本科学历。今日我竞聘的职位是老干科科长。那里，我不会用华丽的语言修饰自我、也没有豪言壮语承诺什么，有的只是敞开心扉谈谈对这个职位的理解以及对老干工作的憧憬。

离退休老同志的管理服务工作不是大局，但影响大局，不是中心，却牵动人心。为了体现国家对离退休老同志所做贡献的充分肯定，党中央明确提出要让他们“老有所养、老有所医、老有所教、老有所学、老有所为、老有所乐”。为了实现这一奋斗目标，做好离退休老同志的管理服务工作就显得十分重要。

虽然我此刻担任的是人事监察科长，可是对老干工作情景也自然了解。我明白做好老干工作不是简简单单的节日慰问、住院安排、用车安排、报刊订阅、各种费用发放等工作，更

重要的要从政治上尊重老同志、思想上关心老同志、生活上照顾老同志，温馨、和谐、及时、周到、耐心地解决老干部的所思、所想、所念的事情，可是做到这一切需要的不仅仅是细致的工作态度，更是需要拥有丰富生活阅历，这样才能够真正了解老干部的心思。

第一，我有高度的职责感和强烈的事业心。能以高度的职责感和强烈的事业心来认真负责的办好每项事情，不求荣誉，只求提高。有正确的政治方向，踏实奉献的敬业精神，较强的工作本事，良好的人际亲和力以及团结合作意识。

第二，我爱学习，认真负责。在长期的工作中我养成了爱学习的习惯，为了能够深入了解国家政策对于老干工作引导的认识，我广泛收集、学习党和国家关于老干部、离退休人员的方针、政策；而在业余时间也不断充实自我在健康保健，饮食，医疗，文化艺术等方面知识，这样将有利于加深与老同志之间的交流层次。

第三、我为人谦虚，性格平和。在6年工商所所长、三年人事监察科科长的工作中，我积累了比较丰富的管理经验和协调本事。能够处理一些比较复杂的问题和应对一些突发事情。也能够为领导决策供给一些参考意见，而我作为一名女性，在生活中扮演了女儿、妻子、母亲等不一样主角，这也正好锻炼了我细致的观察力、敏锐的确定力、持久的忍耐力以及肯吃苦、关心人、能协调处理复杂的人际关系、容易与人沟通等性格特征。

一是积极开展调研活动。组织老干科工作人员对老干部进行走访，做到户户到、人人见、个个谈，真正摸清楚老干部们在想什么、盼什么，急需解决什么，重点摸清政策的落实情景，对存在的问题，及时研究整改，始终能做好老干部的服务员、协调员和管理员。

二是完善“双高期”的管理服务工作。经过开展各种形式的

老干部服务活动，例如：与相关科室组织“老干部服务志愿队”活动；与卫生机构联合建立“家庭病床”活动，定期为老干部做体检；依托老年社团组织，开展“文艺到家门”活动等等。

尊敬的各位领导，我今日参加竞聘是抱着积极参与，让更多的领导了解我，认识我，对于结果我会以一颗平常心对待，不会有任何思想负担。

多谢大家！

竞聘班长岗位演讲稿篇十

大家好！

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫xx，今年32岁，来自省xx公司，我于xx年毕业于xx大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到xx市电信局做维护工作，xxxx月，我竞聘到省xx公司市场营销部从事市场营销分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了xx大学工程硕士的学习，通过了全部的科目，将于20xx年xx月毕业。

一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变；

二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场营销部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市潮，才能掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场营销管理理论知识及通信市场营销分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，

渐渐成长为市场经营部的骨干之一，并于xx年6月19日光荣地加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1. 做好全省实业的经营分析工作。为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场经营部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料；经过不断努力，初步建立了省实业公司市场经营分析体系。拟订并下发了《xx电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场经营分析工作更详劲更具体，制作了多期《xx通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2. 对公司的发展提出建设性意见。我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关xx电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

3. 积极开发新业务，拓展增值电信领域。为了实业公司的`长远发展，在巩固实业公司传统业务的同时，根据市场需求开发具有市场x力的新型业务。为了拓展增值电信领域，在公司的领导下，部里安排我先后对上海呼叫中心、杭州迪佛通信信

息有限公司呼叫中心的建设、经营情况进行了考察，并同大连华信计算机有限公司就外包呼叫中心业务进行了全面探讨。通过实际参观考察和理论研讨，我们对呼叫中心投资建设规模、业务功能、经营现状、市场需求有了进一步的了解，开阔了视野，积累了经验，并起草了《关于对呼叫中心业务的考察报告》及《关于呼叫中心投资建设的建议》，用详实的数据资料阐明了呼叫中心业务的发展前景及利弊关系，为公司领导的决策提供了依据。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获取。要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

第三，要搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”通过详尽的市场调查，了解我们已有用户的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者，这样即了解了自己，又发现了x在市场，并针对移动、电信等的实际经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分

析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基矗经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合xx管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是
一次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为xx通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。