

干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料 (优秀5篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

2023年干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料优质篇一

在银行业改革步伐加大，金融服务推陈出新的今天，只有不断开拓创新，才能赢得客户，占领市场，发展自己。李行长也深深意识到这一点，他凭着自己的聪明才智，以“敢为天下先”的精神，以“敢吃第一螃蟹”的雄心，积极探索，大胆尝试，创造性地提出并实施了多次创新举措，进行了一系列的改革创新，努力实现“人无我有，人有我优，人优我新”的思想理念，率先与多家物业管理开展文明共创、信用共建活动，通过物管这个媒介，向广大居民大力宣传我行各项金融产品，吸收居民储蓄存款。经过实践，活动不仅为支行带来了巨大的经济效益，而且创造了良好的社会效应，大大提高了我行的知名度。支行还与步行街管委会、汽车总公司、新海实验中学、广州本田有限公司、白塔埠政府等多家单位开展银企，银政座谈会、联谊会、乒乓球比赛等，利用多种形式，采取多种方法同客户进行多方位、多渠道的了解与沟通，对我行进一步寻求和培育新的信贷利润增长点，培育优质项目和黄金客户意义重大。支行还利用自身的特点和优势，在客户理财、服务方式等方面进行了大胆的创新，开辟了重点客户接待室，在营业大厅内播放背景音乐，实行大堂经理制和首问负责制。创新拓宽了业务新领域，创新走活

了全行一盘棋，创新带来了城西支行翻天覆地的变化，截止到目前，城西支行对公业务开户数比去年初翻了二番，黄金客户大幅增加，营销任务超前完成，各项经营指标均创历史最好水平。

城西支行始终致力于服务质量、服务效率和服务方式三方面的工作，在努力满足不同层次客户的需求上下功夫。做到对远距离客户预约服务；对营业无规律客户定时服务；对收款量大的客户现场服务；对有特殊要求的客户上门服务；对新客户提供咨询服务等。优质高效的服务，打造了城西支行的知名度，也使支行的知名度和美誉度，根植于千万客户心中。李行长还常常亲自临柜为客户服务。一位客户在感谢信中写到：我在贵行咨询业务，贵行李行长亲自为我服务，态度和蔼可亲，解释问题条理清晰，让人一听就懂。办一笔银行汇票，从递单、交费到取汇票我连一杯水都没喝完，没想到商行竟有如此高效的服务水平！李行长带领城西支行的干部员工们用优质高效的服务把许许多多客户请进了门，留住了心，服务不断上台阶，存款不断上规模。

单位领导身先士卒是无声的命令，对于支行制定的各项规章制度，李行长从不含糊，都不折不扣地执行，起到了带头表率的作用。在他的日程表上没有休息日，无论是节假日还是八小时外，你都会看到他忙碌的身影，凡是和他接触过的客户都知道他在工作上是个典型的“拼命三郎”。由于年轻，他的社会关系不多，但他却善长抓住每一次机会，从不放弃一点关于存款的线索，一有线索，立即行动，在别人看来高不可攀的目标，他却信心十足，有一股非实现不可的劲头。一次，李振春行长接到一个客户电话，这个客户正在和我市一个旧城改造项目的负责人谈业务，他问李行长对此项目有没有兴趣，他可以帮忙推荐，李行长二话没说，在放下电话不到五分钟的时间内就赶到了现场，当时在现场的还有其他几家银行的负责人，他们对这个项目都很感兴趣，因为此项旧城改造工程属市政府重点工程，首期保证金就达贰仟余万元，面对这样一个优质客户，当然不能放过。李振春行长发

扬他穷追不舍的“钉子精神”，白天四处奔波，晚上和大家一起制定对策，确保每一步都能实施到位。为了体现我行优势，他想方设法找资料，举实例，真是磨破了嘴，跑断了腿，终于，在他强有力的攻势之下，该客户最终选择了商业银行。他善于攻坚，具有敏锐的洞察力和判断力，有“蚂蚁啃骨头”的恒心，他曾历经五个多月时间攻克了一家大客户，吸收定期存款壹仟万元；他在春节前夕做了大量工作，与多家银行竞争，最终争得了福利彩票的收款权，春节期间他放弃合家团圆，放弃休息娱乐的时间同职工们一起加班收款。在他的努力下，城西支行不仅发展稳定了一批重点客户群体，拓展了业务领域，而且在社会上赢得了信誉度。

在狠抓业务的同时，他也不放松精神文明创建工作，他深深地认识到，精神文明创建和企业文化建设是我行塑造新形象，形成新优势的灵魂。他要求广大职工在工作中，始终保持争创文明单位的激情和劲头，发扬“百尺竿头更进一步”的精神，全支行上下拧成一股劲，按照总行制定的创建目标、规划，努力实践，认真总结提高，全面建章立制，在职工中积极倡导人人争先，个个创先，不甘落后，自强不息的创业精神，掀起人人争创“青年文明号”的热潮，并把创建工作和业务发展有机结合起来，取得了精神文明和物质文明双丰收：一方面，广大员工的服务态度、服务质量有了长足的进步，钻研业务，学习岗位技能蔚然成风；另一方面，支行各项业务也迈上了快速稳健、全面发展之路，成绩实属来之不易。

辉煌的业绩来自于对事业的忠诚，来自于上下和谐的团队精神，李行长对工作要求严格，铁面无私，在生活上则是职工们的好朋友，他从不以领导自居，待人谦逊和蔼，注意倾听员工心声，关心员工思想变化、生活状况乃至婚姻家庭等情况，切实为职工排忧解难。对于职工的思想波动，他从不指责批评，而是将心比心，设身处地和职工们推心置腹谈心，因而，他深得职工们的信赖。他对职工体贴入微，每到职工的生日时他们就会收到蛋糕和鲜花，这是李行长在繁忙的工作之余为职工送上的一份问候，员工们进了城西支行就有了

一种家的感觉，大家自觉形成了一种拼搏向上的精神，全支行上下同心同德，奋发努力，顽强拼搏，队伍的战斗力和凝聚力日益增强，在李行长的带领下，以他们的智慧和汗水，努力实现总行“目标新提高，超前重定位，加压不松劲，赶超再奋力”的工作目标。一年多来，各项工作都上了一个新台阶，存款总额几乎以每月壹仟万的速度递增，这不得不说是个奇迹，而奇迹的创造者正是李振春行长，他用自己的挚诚和勤奋在平凡的岗位上脚踏实地地工作，用青春和才智谱写了一曲事业发展的新篇章。如今，他已为自己划定了新的起跑线，正率领全支行职工向新的目标奋进。

2023年干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料优质篇二

我于xx年9月进入乡政府，于年8月调入区政府办公室工作。近年来，我在办公室党组和班子的领导下，在办公室同事的关心帮助下，坚持以服务领导、服务经济和服务群众为首则，围绕办文、办会、办事，认真学习，踏实工作，克己奉公，廉洁自律，在工作和学习方面都取得了比较突出的成绩。

一、虚心好学，提升思想政治素质

作为一名年轻干部，面对太多的未知世界，我深懂学习的重要性，认识到只有懂得学习、勤于学习、善于学习，才能不断取得进步。特别是跟线以来，对我在理论和业务上都提出了更高的要求，客观上迫使我不断加强学习。为此，我始终坚持把学习当作第一要务，虚心向书本学习，向实践学习。我认真参加每周一晚上的机关学习会，积极参加“三个代表”重要思想、“两年”活动和“党的先进性教育活动”，还注重学习培训和平时自学，始终把学习当作日常工作生活的一部分，做到以学代息。我十分注重业务知识和理论的学习，加强了马列主义、_思想、_理论和“三个代表”重要思想的学习；热衷于市场经济理论、城建等业务知识和科学文

化知识学习，不断丰富自己的视野，努力向“t”型知识结构发展。并注重用理论指导实践，重视思想政治素质的培养和锻炼，提高分析解决问题的能力。

二、勤政务实，努力创造工作业绩

我始终抱着干一行爱一行做好一行的思想，勤政务实，认真刻苦，忠于职守，以较强的责任心、荣誉感和精湛的业务能力，较好地完成了岗位职责和领导交办的各项工作。主要表现在以下三方面：一是工作认真刻苦，勤于钻研。在信督科期间，和办公室同志一起，刻苦工作，连续三年获得全市第一，全省前十的好成绩，一举扭转路桥政府信息落后的面貌。特别在年，在负责信督科工作期间，克服人少（仅2人），同时跟常务副区长，以及结婚、妻子生小孩的情况下，充分利用时间，发挥聪明才智，实现信息工作全市三连冠，全省第六的好成绩，来得十分不易。到综合科跟随常务城建线后，面对大量繁重、陌生的工作，能刻苦钻研，任劳任怨，在较短的时间内熟悉工作，并保持积极乐观的工作态度，较好地完成任务。二是善于组织协调，开拓创新。在跟随常务城建线期间，积极参与城建线各类协调会议，每年组织安排各类协调会、评审会近百个，基本不出差错，深得领导的赞许。在办会中，能对各种会议的方案安排作出新的尝试，取得了很好的效果。为提高办公室科室间的工作效率，提议改革综合科和秘书科的职责分工，理顺办公室的工作职责。在信息科其间，对《政务信息》、《专报信息》刊物的形式和内容进行改革，使其页面设计更加美观，内容形式更加精练多样。三是文字功底扎实，善于表达。能熟练掌握办公室的各种公文起草、运行，参与起草了近三年来的政府的工作报告，每年起草常务副区长的讲话材料、汇报材料几十篇，制定各类会议方案、接待方案几十个，会议纪要、请示、批复等文件近百个。撰写了近10篇调研文章，在区研究室《调查研究》刊物上发表多篇文章，其中《对路桥新区开发建设的若干思考》和主笔的《关于珠海、顺德、丽江、成都等地的考察报告》、《浅议如何打造都市路桥》获得二、三等奖，

并为领导执笔了多篇论文。

三、严于律己，树立干事干净形象

我出身于农民家庭，从小在农村艰苦的环境中长大，又在乡镇工作五个年头，深懂为民之艰辛，为政之不易。十分珍惜所取得的工作和成绩，十分体恤民情、民意、民苦、民乐。在对待基层群众和上访群众时，能诚心接待，热心帮助，耐心解释。在平时工作生活中，能严格执行党的纪律和从政准则，做到自重、自盛自警、自励，心静、身正；能认真遵守办公室的各项规章制度，讲民主，求团结，诚恳待人，和办公室同事及周围群众真诚友好相处；能遵守各项财政纪律，做到勤俭节约，不奢侈浪费；能把工作横向比，生活纵向比，把苦事干在前面，好事留在后面；能正确对待荣誉和失意，保持积极、乐观的人生态度；能认真、坦率地对待自身存在的问题和不足，踏踏实实工作，清清白白做人。当然，工作中也有一些不足和问题。诸如调查研究不够深入，平时浮在机关应付面上事务多，下基层作深层次调研时间少；工作吃苦还不够，服务水平还有待于提高；等等。这些问题和不足，有待于在今后工作中努力改进。

2023年干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料优质篇三

(一)能够坚持不懈地加强理论学习，不断提高自身的理论水平和政治觉悟。工作中一直能坚持不懈地学习邓小平理论和党的方针政策，学习十x大以来党中央及省市的文件，加深对改革开放和以经济建设为中心理论的理解，思想理论水平提高很快，理论基本功很扎实。学习中，能结合我市的实际情况和自身工作实际，把理论学习和工作统一起来，指导工作，学以致用，工作中体现出了较高的理论水平和理论素养。该同志思想信念坚定，尤其是在与邪教“功”作斗争的过程中，思想清醒、是非明确，表现了一名共产党员的坚

定信念。

(二)有较强的业务本领，扎实的敬业精神，取得了优异的工作成绩。善于在工作中学习和提高业务本领，对本职工作的情况掌握得十分熟悉，理解得十分透彻，工作上始终能保持一种驾轻就熟的状态。不仅如此，该同志由于工作需要，经常起早贪晚，有时要工作到深夜，但他从无怨言，也从不计较，始终保持一种扎实敬业、昂扬奋进的工作精神，作了大量卓有成效的服务工作，深得领导好评。他在任调研秘书期间，工作成绩十分突出，在省市发表有价值的调研文章10多篇，得到了领导的高度评价，为市委决策提供的参考依据更加准确、翔实，起到了很好的参谋助手作用。

(三)有谦虚谨慎的思想作风和正直坦诚的为人品格。始终保持谦虚谨慎的思想作风，善于向同志学习，乐于帮助新同志，团结他人一起进步。无论是在工作还是生活中，该同志正直坦诚地为人，诚实守信地做事，严格要求自己，宽容大度待人，深得同志的信赖，深受同志们欢迎。

(四)有承担工作重任、独挡一面的工作能力。工作业务能力强、敬业精神高，有责任感和使命感，并且善于协调工作，合作共事，有承担工作重任的能力。通过对该同志几年工作的了解和考察，他能很好地独立完成本职工作和领导交办的任务，并有所创新，有独挡一面的工作能力。

我们认为是一位思想素质好、工作能力强，在思想上、政治上、工作上都很成熟的同志。只要在今后工作中能够进一步增强开拓意识，加强实践锻炼，一定会有更大的进步。

姓名，男，1967年10月出生，汉族，人，1989年7月参加工作，1992年7月加入中国共产党，大学学历。

一、政治坚强，具有较高的党性修养和政策理论水平

二、作风扎实，具有严谨认真的工作态度和强烈的敬业精神

同志具有强烈的责任感和事业心，积极进取，勤政务实。他带领全科进一步形成了严、细、实、精、快的工作作风。他顾全大局，凡事以事业为重，具有“一盘棋”的思想和合作精神，积极配合其他部门的工作，尽职尽责。他讲求实效，深入基层，开展调查研究，明实情，出实招，踏踏实实，一步一个脚印，有着敢于创新的精神、实事求是的态度和真抓实干的作风。他谋求一流，对任何工作都认真细致，精益求精，一丝不苟，举轻若重，力求完美，保证了各项工作高标准、高质量、高效率。他注重学习，学理论、学政策、学业务，与时俱进，不断丰富知识结构，拓宽知识领域，提高知识水平。他讲究团结，尊重领导，热情服务，公道正派，谦虚谨慎，关心同志，以诚相待，在群众中具有较高的威望。

三、业务精湛，具有较强的工作能力并善于把握工作中的规律性

同志坚信，只有扎实的理论基础和较高的业务知识，才能切实保护当事人的合法权益。他坚持在繁忙的办案工作中，精心钻研劳动法律和法规，努力提高自身职业素养，虚心向其他有经验的劳动仲裁员学习，使他逐步成长为一名有过硬本领的业务骨干，他共审结案件件，无一件案件上诉，得到了劳动关系双方当事人的广泛好评，收到表扬信、感谢信30多封。他特别是在案件的调解方面有很深的造诣，能独当一面，是劳动仲裁员里的精英。他现在又致力于劳动争议案前调解，今年一年案前调解成功了件化解了双方的矛盾。

四、清正廉洁，自觉地高标准遵守廉政方面的各项规定

某某同志在廉洁自律方面坚持高标准，严格要求自己。认真学习党风廉政建设方面的各项规章制度，坚持警钟长鸣，自觉抵制拜金主义、享乐主义。在改造客观世界的同时，不断加强世界观、人生观和价值观的改造，艰苦奋斗，勤勤恳恳，

任劳任怨，不为名、不图利，耐得住工作的艰苦，守得住生活上的清苦，受到群众的普遍好评。在连续十年的年度考核中，都是合格及称职以上等次。

某某同志主要的缺点是工作当中还不够泼辣大胆。

综上，该同志符合提拔重用的条件，适于提拔。

，男□19xx年8月出生，汉族，大学文化□19xx年5月参加工作□20xx年7月加入中国共产党，技术员，现职为**县分公司市场营销部副主任，业务管理岗，机关支部委员。

该同志熟悉交换、传输、电源、数据、计算机及网络、无线市话、多媒体新业务、号线、渠道营销、市场策划、等各类业务和技术，受过严格的专业培训，具备良好的通信综合素质，既具有邮电学校交换专业的中专学历，又有经济管理专业大专文凭，同时也具有湖南大学网络学院计算机专业的本科学历。在职工作20xx年，从事技术及运维管理工作7年，农村支局长工作4年，市场营销工作3年。在不同工作岗位上表现突出，多次获得市公司表彰和荣誉。是一名知识结构合理，一专多能，既有技术、又懂业务、还会经营，同时又有基层管理锻炼经验的复合型人才。

二、工作简历□

该同志19xx年5月参加工作，首先到支局担任机务员；于19xx年9月调入**县邮电局设备维护中心任支撑机务员，从事过传输、交换、电源、数据、移动电话基站、无线市话等设备的维护及工程建设工作，一直是我局业务技术骨干；19xx年9月至20xx年2月任**县支局支局长；20xx年3月至20xx年2月任xx县分公司设备维护中心主任；20xx年3月至20xx年7月在市场营销部做业务管理、市场策划、公话、渠道管理、号线管理、产品营销等工作□20xx年8月开始任市场营销部副主任。

三、现实表现：

1、政治素质高，组织观念强。该同志具有过硬的政治和理论素质。认真学习邓小平理论，积极实践“三个代表”重要思想，能够密切联系实际，灵活运用马列主义、毛泽东思想、邓小平理论的立场、观点和方法，观察和处理问题，大事面前能冷静，难事面前善思考，是非面前讲原则，在思想上、行动上与党中央保持高度一致。在工作中，识大体，顾大局，不计个人名利得失，能始终保持一颗平常心。能正确对待组织和个人，无论组织上安排他到哪个岗位，他都能很快适应工作，干一行、爱一行，钻一行、精一行。

2、业务技术精，业绩突出。该同志参加工作20xx年，干过5个不同的技术、业务、管理工作，不同的工作历练，培养了勤于思考、敢于创新、勇于实践、超越自我的工作风格。熟悉县级分公司综合业务及技术、经营模式、市场策划、产品营销途径和切入点、农村xx市场潜力、市场竞争环境、产品营销渠道的流程协调、基层营销组织工作等具体情况，在多年的工作中取得了较好的业绩。在任支局长期间，曾率先提出电话村、电话路、电话街三点一面的转动发展思路，支局业务拓展、基础管理、客户服务等各项工作同频共振，协调发展，该支局年年被评为先进集体。个人在20xx年百万电话大行动中荣立市公司“二等功”一次；在设备维护中心做主任期间，维护基础工作和网管工作一直在全市名列前茅，该中心被授予“创建省级青年文明集体”光荣称号，他个人也被评为市公司20xx年度运维工作先进个人；到市场部工作后，他先后针对铁通低价位抢夺县城宽带客户，建议采用包年宽带与预付费小灵通捆绑营销，不但促进了宽带业务拓展，同时新发展小灵通400户；针对县城先农小区客户搬迁较多，铁通实施拉引营销策略，进行用户策反工作的严峻形式；建议及时采用客户交100元移机，赠用户100元话费实行现场移机绿色通道，同时有效地引导客户搬迁新居的购买欲望，大力推销来电显示业务；做到了稳住了存量，又激发了增量。在公话方

面提出“网吧 话吧”和校园后勤 ip超市等发展模式，在农村主线发展中建议电话 农家乐 来电显示捆绑发展模式；在网吧发展及存量保有上提出“宽带 phs”捆绑优惠模式，尤其在“拓展杯”竞赛期间，为领导献计献策，精确预算，与大家一起想尽办法努力完成竞赛任务，以上的业绩受到了市县公司领导的充分肯定和认可□20xx年被评为市分公司“优秀人才”□20xx年被评为市分公司“互联星空”等增值业务竞赛能手□20xx年被评为市分公司“拓展杯”竞赛业务发展标兵。

3、善于独立思考，勇于开拓创新，驾驭能力比较强。对于重点工作他能够及时提出富有见地的思路和措施，并善于抓主要矛盾和关键环节，善于预见工作中可能出现的问题；讲究工作方法，能够协调和团结各方面的力量，共同完成工作；注重工作效率，对于比较复杂的工作能够及时拿出科学合理的方案，组织有关方面尽快落实；在处理紧急和重大问题时，比较沉着冷静，表现了较强的原则性和灵活性；善于听取各方面的意见和建议，及时改进工作。敢抓敢管，敢于碰硬，敢于批评与自我批评。能高效率、快节奏的完成领导交办的各项工作任务。并结合工作实际，适时展开调研，为领导决策服务。

4、为人谦虚真诚，处事公道正派。该同志心胸宽容大度，工作作风干练，不计个人得失。待人诚恳、友善，能尊敬领导，团结同志，较好的处理与领导和同事的关系。办事公道正派，责任不推诿，遇难不回避，身先士卒，为人表率，敢于承担责任。同时性格开朗，作风民主，富有朝气，善于在自己身边营造一种活泼、宽松、进取的工作氛围，善于调动各方面的积极因素，形成工作合力，推动工作顺利进展。

2023年干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料优质篇四

作风严谨、工作务实、业务精通、具体表现在：

该同志能自觉坚持学习政治思想理论、党的方针政策、法律法规及业务知识，通过学习不断提高自身素质，主动适应工作形势的需要。经单位推荐，曾两次参加区委组织部组织的科级后备干部培训班学习，具备了较高的思想理论水平和行政职业素质。作为单位的业务骨干，具有强烈的责任意识、服务意识、大局意识和集体荣誉观念，在集体生活中善于批评与自我批评，尊重领导，团结同志，不骄不躁，谦虚谨慎，在干部群众中口碑甚好，是一名想干事，能干事，干成事，好共事的年轻干部。

该同志先后在商贸、经贸、安监等部门工作，经历了三产业、二产业及行政执法等多个部门的工作，积累了较为丰富的行政工作经验，具备较强的组织协调能力、科学决策能力、对负责的工作有较强的驾驭控制能力。安监局成立×年多来，该同志独立或协助全局同志出色的完成了各项工作任务，协助市局经办了×期安全生产培训班的组织工作，为全区各生产经营单位培训企业负责人和安全生产治理人员××余人，培训街、乡、管委会安监站安监员××余人；主办了×起生产安全事故案件的调查处理和行政处罚工作，实施经济处罚近××万元，所办案件无一起行政复议，执法准确率、到位率均为100%。在烟花爆竹零售单位的行政许可中，对全区××家烟花爆竹销售门店实施了严格的现场核查，通过许可的销售门店全部符合安全经营条件。该同志经常深入基层，深入企业开展行政执法检查工作，累计检查的生产经营单位达××余家(次)，3年来，平均天天检查1家单位。在执法检查的同时，该同志严格督促企业贯彻落实省市安全风险抵押金缴纳政策，通过耐心细致的工作，督促全区××家高危企业自觉缴纳风险抵押金近××万元，收缴面达100%，收缴率达70%以上。作为办公室主任，该同志能有条不紊地协调好局机关内部工作和对外接待工作，对各类公文写作也是轻车熟路。不管是份内还是份外的工作，该同志都能全身心的投入并出色的完成任务，表现出了极强的事业心、责任感和工作能力。

作为单位的业务骨干，该同志负责了办公室治理、行政处罚、行政许可、事故查处等大部分的中心业务工作，手中把握了一定的公共资源和行政权利，该同志严格要求自己，与全局同志团结协作，并牢固树立廉洁自律意识，在执行公务中不滥用职权，不以权谋私。在危险化学品、烟花爆竹的行政许可工作中，严格按标准开展审查、核查工作，从不因个人好恶或私利，人为降低或拔高许可标准；在事故案件的查处过程中，能自觉抵制来自外界的各种干扰，确保了案件查处的公平公正；在日常执法检查办案中，该同志依法行政，廉洁行政。多次拒收执法对象的礼金，树立了人民公仆的良好形象，展现了共产党员的优秀品质。

因该同志德才兼备，实绩突出，经全局会议讨论一致同意推荐其为副科级实职干部，请组织考察任用。

尊敬的局领导：

***，男，汉族，1976年3月出生，大专学历，中共党员，1995年参加工作，现担任一个班的班主任和数学教学工作，多年来一直兼任数学教研组长，教代会成员。

该同志能遵纪守法，热爱教育事业，处处以优秀党员的标准严格要求自己，能积极配合学校抓好教育教学管理工作。多年来，该同志曾先后被评为“优秀教师”、“优秀共产党员”“创先争优先进个人”等荣誉称号，所带班级多次被评为“县级优秀班集体”。

该同志能服从组织安排，严于律己，乐于助人，具有良好的品行、修养，处事冷静、公正、合理，尊敬领导，团结同事。工作上积极主动，无私奉献；生活上廉洁自律，勤俭朴实，深受领导及师生的信赖、社会和他人的尊重，各方面已具备担任学校领导干部的能力。

鉴于***同志良好的政治思想表现，扎实过硬的工作能力和多

年来为我校教育事业做出的成绩，特此推荐其担任学校领导干部，敬请局领导予以考察任用。

2023年干部提职思想工作总结 银行干部提拔材料优质篇五

***，男□19xx年8月出生，汉族，大学文化□19xx年5月参加工作□20xx年7月加入中国共产党，技术员，现职为**县xx分公司市场营销部副主任，业务管理岗，机关支部委员。

该同志熟悉交换、传输、电源、数据、计算机及网络、无线市话、多媒体新业务、号线、渠道营销、市场策划、等各类xx业务和技术，受过严格的专业培训，具备良好的通信综合素质，既具有邮电学校交换专业的中专学历，又有经济管理专业大专文凭，同时也具有湖南大学网络学院计算机专业的本科学历。在职工作14年，从事技术及运维管理工作7年，农村支局长工作4年，市场营销工作3年。在不同工作岗位上表现突出，多次获得市公司表彰和荣誉。是一名知识结构合理，一专多能，既有技术、又懂业务、还会经营，同时又有基层管理锻炼经验的复合型人才。

该同志19xx年5月参加xx工作，首先到xx支局担任机务员；于19xx年9月调入**县邮电局设备维护中心任支撑机务员，从事过传输、交换、电源、数据、移动电话基站、无线市话等设备的维护及工程建设工作，一直是我局业务技术骨干；19xx年9月至20xx年2月任**县**支局支局长；20xx年3月至2014年2月任xx县分公司设备维护中心主任；2014年3月至20xx年7月在市场营销部做业务管理、市场策划、公话、渠道管理、号线管理、产品营销等工作□20xx年8月开始任市场营销部副主任。

1、政治素质高，组织观念强。该同志具有过硬的政治和理论素质。认真学习邓小平理论，积极实践“三个代表”重要思

想，能够密切联系实际，灵活运用马列主义、毛泽东思想、邓小平理论的立场、观点和方法，观察和处理问题，大事面前能冷静，难事面前善思考，是非面前讲原则，在思想上、行动上与党中央保持高度一致。在工作中，识大体，顾大局，不计个人名利得失，能始终保持一颗平常心。能正确对待组织和个人，无论组织上安排他到哪个岗位，他都能很快适应工作，干一行、爱一行，钻一行、精一行。

2、业务技术精，业绩突出。该同志参加工作14年，干过5个不同的技术、业务、管理工作，不同的工作历练，培养了勤于思考、敢于创新、勇于实践、超越自我的工作风格。熟悉县级分公司xx综合业务及技术、经营模式、市场策划、产品营销途径和切入点、农村xx市场潜力、市场竞争环境、产品营销渠道的流程协调、基层营销组织工作等具体情况，在多年的工作中取得了较好的业绩。在任支局长期间，曾率先提出电话村、电话路、电话街三点一面的转动发展思路，支局业务拓展、基础管理、客户服务等各项工作同频共振，协调发展，该支局年年被评为先进集体。个人在2014年百万电话大行动中荣立市公司“二等功”一次；在设备维护中心做主任期间，**的维护基础工作和网管工作一直在全市名列前茅，该中心被授予“创建省级青年文明集体”光荣称号，他个人也被评为市公司2014年度运维工作先进个人；到市场部工作后，他先后针对铁通低价位抢夺县城宽带客户，建议采用包年宽带与预付费小灵通捆绑营销，不但促进了宽带业务拓展，同时新发展小灵通400户；针对县城先农小区客户搬迁较多，铁通实施拉引营销策略，进行用户策反工作的严峻形式；建议及时采用客户交100元移机，赠用户100元话费实行现场移机绿色通道，同时有效地引导客户搬迁新居的购买欲望，大力推销来电显示业务；做到了稳住了存量，又激发了增量。在公话方面提出“网吧话吧”和校园后勤ip超市等发展模式，在农村主线发展中建议电话农家乐来电显示捆绑发展模式；在网吧发展及存量保有上提出“宽带phs”捆绑优惠模式，尤其在“拓展杯”竞赛期间，为领导献计献策，精确预算，与大

家一起想尽办法努力完成竞赛任务，以上的业绩受到了市县公司领导的充分肯定和认可，2014年被评为市分公司“优秀人才”，2014年被评为市分公司“互联星空”等增值业务竞赛能手，2014年被评为市分公司“拓展杯”竞赛业务发展标兵。

3、善于独立思考，勇于开拓创新，驾驭能力比较强。对于重点工作他能够及时提出富有见地的思路 and 措施，并善于抓主要矛盾和关键环节，善于预见工作中可能出现的问题；讲究工作方法，能够协调和团结各方面的力量，共同完成工作；注重工作效率，对于比较复杂的工作能够及时拿出科学合理的方案，组织有关方面尽快落实；在处理紧急和重大问题时，比较沉着冷静，表现了较强的原则性和灵活性；善于听取各方面的意见和建议，及时改进工作。敢抓敢管，敢于碰硬，敢于批评与自我批评。能高效率、快节奏的完成领导交办的各项工作任务。并结合工作实际，适时展开调研，为领导决策服务。

人得失。待人诚恳、友善，能尊敬领导，团结同志，较好的处理与领导和同事的关系。办事公道正派，责任不推诿，遇难不回避，身先士卒，为人表率，敢于承担责任。同时性格开朗，作风民主，富有朝气，善于在自己身边营造一种活泼、宽松、进取的工作氛围，善于调动各方面的积极因素，形成工作合力，推动工作顺利进展。