2023年工业品贸易 贸易合同(大全6篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的,是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的,是商品交换在法律上的表现形式。拟定合同的注意事项有许多,你确定会写吗?下面我就给大家讲一讲优秀的合同该怎么写,我们一起来了解一下吧。

2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇一

签约时间:签约地点:

买方:

地址:

电话: 传真:

电传:电报:

卖方:

地址:

电话: 传真:

电传: 电报:

兹经买卖双方同意成交下列商品订立合同条款如下:

1、合同对象: 经协商买卖双方一致同意在平等互得的基础上, 买方购入卖方售出下列商品,商品的品名、规格、数量、单 价、金额等详见第 号附件,所有附件为本合同不可分割的一 部分。

- 2、合同总值:
- 3、交货条件: . 除非另有规定,以上交货条件依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》办理。以上货物数量允许卖方有权 %溢短装。
- 4、原产地国别:
- 5、包装:
- 6、装运期:
- 7、装运口岸和目的地:
- 8、保险
- 9、支付条款:本合同采用方式结算。
- a:[]1[]买方应在装运期间 日通过开证行开出以卖方为受益人的 信用证。信用证应在装货完毕后 日内在受益人所在地到期。
- (2) 通知银行收到买方开具的不可撤销的信用证时,卖方必须委托通告行开出%信用证金额的保证金给开证行。合同货物装运和交货后,保证金将原数退给卖方,若出于本同规定第13条外的任何原因,发生无法按时全部或部分交货,保证金将按本同第11条规定作为轻罚金支付给买方。
- c:买方到收到卖方依本合同第10条规定提交的单证后_____ 日内以方式支付货款。
- d:自货物至指定边境站点由卖方置于买方控制下时,即认为 卖方已交货,货物的所有权及偶然性损失或品质损坏的风险 由卖方转移到买方。买方应 期于卖方 天交货,并以记名提

单为结算依据。

10、卖方应提交以下单证:

(2) 经签字的商业发票____份;

(3) 原产地证明书 份;

(4) 装箱单 份;

(5) 质量、重量检验证明 份;

□6□cif条件下的 份。

11、罚则:除由本合同第13条原因外,如超过合同规定期限 延误或无法交货、逾期或未能付款金额的 %计算。但罚 金总额不得超过违约金额的 %. 若违约方已先期支付保证 金,则保证金作为罚金按数量比例予以罚扣直到没收支付给 对方。

12、索赔: 自货物到达目的地起 天内, 如发现货物质量、 规格、数量、重量、包装、卫生条件与合同规定不符者,除 应由保险公司和承运人承担的责任外, 买方可凭 出具的商检 证书、有权要求卖方更换和索赔。

13、不可抗力: 若发生不可抗力事件(如:战争、内乱、封 锁、地震、火灾、水灾等)以及任何双方不能预见,并且对 某发生后果有能防止或避免的意外事故妨碍或干扰了本合同 的履行时,发生不可抗力方须在事件发生结束之日起 日 内将本国有关机构出据的不可抗力事件的证明寄交对方,据 此证明豁免责任,并由双方协商中止或继续履行合同事宜。

14、仲裁: 由本合同产生或同本合同有关的一切纠纷,双方 应通过友好协商或通过第三者调解(包括政府主管部门的官 方调解及民间调解)解决。如不能解决,应提交 按申请仲裁 时该机构现行仲裁程序、规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的, 对双方都有约束力。仲裁费用由败诉方承担。

15、合同的执行单位:本合同中方由 为货人,并承担履行合同的全部责任。

16、其它:本合同未尽事宜,按中国与前苏联1990年3月13日《交货共同条件》办理。本合同的附件为本合同不可分割的组成部分。本合同用中、俄文书就,双方代表签字后生效,一式肆份,两种文本具有同等效力。

买方签字: 卖方签字:

附件: (略)

2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇二

电话: 传真: 电传: 电报:

卖方: 地址:

电话: 传真: 电传: 电报:

兹经买卖双方同意成交下列商品订立合同条款如下:

- 1、合同对象: 经协商买卖双方一致同意在平等互得的基础上,买方购入卖方售出下列商品,商品的品名、规格、数量、单价、金额等详见第 号附件,所有附件为本合同不可分割的一部分。
- 2、合同总值:
- 3、交货条件□[daf□cif□fob......]□除非另有规定,以上交货条

件依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》办理。以上货物数量允许卖方有权%溢短装。

- 4、原产地国别:
- 5、包装:
- 6、装运期:
- 7、装运口岸和目的地:
- 8、保险

方式结算。

- a[(1)买方应在装运期间 日通过开证行开出以卖方为受益人的 [不可撤销的、跟单的、(不)保兑的、即期的、可转让的、循环的、对开的、(不)允许分期装运的]信用证。信用证应在装货完毕后 日内在受益人所在地到期。
- (2)通知银行收到买方开具的不可撤销的信用证时,卖方必须委托通告行开出%信用证金额的保证金给开证行。合同货物装运和交货后,保证金将原数退给卖方,若出于本同规定第13条外的任何原因,发生无法按时全部或部分交货,保证金将按本同第11条规定作为轻罚金支付给买方。

c[]买方到收到卖方依本合同第10条规定提交的单证后 日内以[电汇、信汇]方式支付货款。

d[]自货物至指定边境站点由卖方置于买方控制下时,即认为卖方已交货,货物的所有权及偶然性损失或品质损坏的风险由卖方转移到买方。买方应 [同、后、前]期于卖方 天交货,并以记名提单为结算依据。

- 10、卖方应提交以下单证:
- (2)经签字的商业发票 份;
- (3) 原产地证明书 份;
- (4) 装箱单 份;
- (5)质量、重量检验证明 份;
- (6)cif条件下的 [保险单、保险凭证] 份。
- 11、罚则:除由本合同第13条原因外,如超过合同规定期限延误或无法交货、逾期或未能付款金额的%计算。但罚金总额不得超过违约金额的%。若违约方已先期支付保证金,则保证金作为罚金按数量比例予以罚扣直到没收支付给对方。
- 12、索赔: 自货物到达目的地起 天内,如发现货物质量、规格、数量、重量、包装、卫生条件与合同规定不符者,除应由保险公司和承运人承担的责任外,买方可凭 出具的商检证书、有权要求卖方更换和索赔。
- 13、不可抗力: 若发生不可抗力事件(如: 战争、内乱、封锁、地震、火灾、水灾等)以及任何双方不能预见,并且对某发生后果有能防止或避免的意外事故妨碍或干扰了本合同的履行时,发生不可抗力方须在事件发生结束之日起 日内将本国有关机构出据的不可抗力事件的证明寄交对方,据此证明豁免责任,并由双方协商中止或继续履行合同事宜。
- 14、仲裁:由本合同产生或同本合同有关的一切纠纷,双方应通过友好协商或通过第三者调解(包括政府主管部门的官方调解及民间调解)解决。如不能解决,应提交 [克拉玛依仲裁委员会(新疆贸促会联络处)、国家工商会、……。]按申请仲裁时该机构现行仲裁程序、规则进行仲裁。仲裁裁决是终局

的,对双方都有约束力。仲裁费用由败诉方承担。

15、合同的执行单位:本合同中方由[收、发]为货人,并承担履行合同的全部责任。

16、其它:本合同未尽事宜,按中国与前苏联1990年3月13日《交货共同条件》办理。本合同的附件为本合同不可分割的组成部分。本合同用中、俄文书就,双方代表签字后生效,一式肆份,两种文本具有同等效力。

2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇三

乙方(需方):			
签订地点:			
签订日期:	年	月	Ħ

为明确甲、乙双方的权利和义务,依据《中华人民共和国合同法》之相关规定,本着互惠互利的原则,经双方友好协商,签订本合同,并共同信守下列条款。

第一条 合同的标的

1、产品的名称、规格、价格、数量及金额:

本合同所确定的产品为甲方自产的 系列产品,具体的名称、规格、价格、数量及金额以甲方的价格表(附件1)或甲方发货清单为准。

- 2、产品的技术标准和质量,符合甲方产品质量的企业标准或国家标准。
- 3、产品的包装均以甲方出厂标准,包装物甲方不予以回收,

不另计价。

4、本合同确定的计量单位为件,规格见包装上的提示或报价表标注。

第二条 交货、验收方式

- 1、甲方实行含税出厂价。
- 2、乙方收到产品后应及时验收,若有异议应以书面形式在三 天内向甲方提出,并提交货运原件,以便协助解决。否则甲 方视为乙方以按要求收货。

第三条 甲方的权利和义务

- 1、甲方有向乙方提供质量合格产品的义务。
- 2、甲方有及时、准确的向乙方提供产品相关资料和证件的义务。
- 3、乙方在保质期内如发现产品质量问题,甲方经查证后,属甲方责任的,甲方有无偿调换、退货的义务(乙方造成的除外)。

第四条 乙方的权利和义务

- 1、乙方应向甲方提供有效的营业执照、卫生许可证、税务登记证及法定代表人身份证复印件。
- 2、乙方年销售任务为______万元,每月最低_____万元。 乙方在销售期间应按月、季度的销售计划进货。如连续三个 月未完成销售任务的80%或全年未完成销售任务的80%,甲方 有权取消乙方的经销权。无论是乙方放弃还是甲方取缔其经 销权,乙方应无条件保证甲方产品的可持续稳定发展以及配 合甲方做好渠道、市场的交接工作。

- 3、乙方承诺在甲方产品到达乙方仓库1月内在 建立完善的甲方产品销售体系。
- 4、乙方享有甲方提供的促销商品等支持的权利。
- 5、甲方提供不超过生产日期60天的产品给乙方,否则乙方有权拒收。
- 6、乙方有责任配合甲方业务代表不定期到乙方查询经营及库存情况。
- 7、乙方的销售价格不得低于甲方提供的价格销售和跨区销售、 否则取消所有返利,并取消销售甲方产品的资格。

第五条 销售要求及销售政策

- 1、为保证甲、乙双方经营利益和有效销售甲方的产品,甲方 提供 元人民币作为诚信铺底金,合同到期或终止时乙方必须 将诚信铺底金全额支付给甲方。
- 2、乙方应在合同有效期内销售系列产品_____万元。
- 4、乙方在合同有效期内内完成销售任务_____万元,甲方按销售额的 返利给乙方。
- 5、乙方在合同有效期内内完成销售任务_____万元以上,甲方按销售额的_____返利给乙方。
- 6、合同有效期内销售额在_____万元以下则无返利。
- 7、所有返利都必须是在合同期满且货款结清后的次月甲方以产品兑现给乙方。

第六条 价格与结算

- 1、甲方产品的价格以甲方盖公章的附件1为准,甲方视成本及市场原材料变化有权更改供应价格,但应提前一个月通知乙方。新价格调整前已付款则无论甲方价格做任何调整本批货以原供价为准。
- 2、结算方式: 先款后货, 甲方在收到乙方货款5日内按乙方指定地点将货物发出。
- 3、付款方式:由乙方将货款存入甲方指定的银行账户。乙方不得将现金交与甲方业务人员,否则由此产生的一切不良后果由乙方负责。

第七条 争议解决

1、因履行本合同发生的争议,应通过友好协商解决,经协商 无法解决之争议在甲方所在地人民法院起诉,通过诉讼解决 合同争议。

第八条 其他

- 1、本合同的附件是本合同的有效组成部分具有同等效力:
- 2、本合同任何条款的变更,双方必须书面为之;
- 3、甲方业务代表未经甲方书面传真确认,不得向乙方借取货物或现金,不得行使超出合同范围之外的权力,由此引发的一切责任甲方不予承担。
- 4、本合同一式两份,甲乙双方签字(盖章)生效,双方各执一份。本合同共——页,涂改或未经合法授权代签无效。
- 6、未尽事宜双方协商处理;
- 7、补充条款。

2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇四

本合同于20xx年月日在签订。
第一条 甲方同意从年月份起至年月底止, 分期分批向乙方提供产品套(件),计总值万美元
品号品名:
规格:
数量:
单价:
交货日期:
第一期:
第二期:
第三期:
目的口岸:
支付办法:
包装:
其他:
1. 甲方每次交货时,将出运的品名、规格、数量、金额、船名等在小时前电告乙方。出运后,将全套正本货运单据:全套洁净装船提单(正本份,副本份);发票(正本 份,副本 份);包装单:产地证明书:

质量检验证书,由甲方直接寄给乙方的议付银行。同时,由甲方将上述单据的副本份,分别寄给乙方或乙方的代理人。
2. 乙方同意在产品中,接受甲方次品不超过%。次品价格,双方根据质量情况,另行协商确定。
3. 其他条款根据中国进出口总公司对国出口商品合同规定。
第二条 乙方同意自年月起至年月底止,提供机器台,准备设备台,以及测试仪器台,附配件套等,计总值万美元。(各种设备的名称、型号、台数、价值齐全)
交货期:
1
2
3. 其他设备,年月交货。
目的口岸:
支付办法:
包装:
其他: 乙方在发运设备时,应先将发运的设备型号、名称、件数、金额、重量、体积等电告甲方。发运后,应将全套洁净的装船正本提单;发票;包装单;产地证明书;产品质量检验合格证书;有关设备详细的技术图纸和安装、使用、操作等说明书寄送甲方。为便于甲方做好准备工作,乙方同意在

寄交甲方。

第四条 本合同如有未尽事宜,由双方协商同意后修改之。

第五条 在本合同执行期间,如发生人力不可抗拒的事件,甲乙双方均不承担赔偿责任。但各方应立即把上述情况的发生通知对方,说明情势并预计持续时间的长短,以便对方采取相应措施。

第六条 本合同以中文书写,两种文体具有同等效力。自合同签字之日起生效。

2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇五

县(市)食品	品公司	(或食品收购站),	以下简称甲方;	
县乡 下简称乙方。	_村	_村民(或专业户、	或其它经济组织),	以

为了促进生猪、鲜蛋、菜牛、菜羊、家禽的商品生产,满足城乡人民生活对肉、蛋、禽商品的需要,根据商业部颁发的《生猪、鲜蛋、菜牛、菜羊、家禽购销合同实施办法》的规定,经甲乙双方充分协商,特订立本合同,以便双方共同遵守。

第一条产品的名称、品种和数量

- 1. 产品的名称和品种: _____。
- 2. 产品的数量: _____。(必须明确规定产品的计量单

位和计量方法)

第二条产品的等级、质量和检疫办法
1. 产品的等级和质量:。(产品的等级和质量, 国家有关部门有明确规定的, 按规定标准确定产品的等级和质量; 国家有关部门无明文规定的, 由双方当事人协商确定。)
2. 产品的检疫办法:。(国家或地方主管部门有卫生检疫规定的,按国家或地方主管部门规定进行检疫;国家或地方主管部门无检疫规定的,由双方当事人协商检疫办法。)
第三条产品的价格、货款结算与奖售办法
1. 产品的价格按下列第()项执行: (1)派购任务或派购基数内的产品,执行国家规定的收购牌价。在合同执行期内遇有价格调整时,按新价格执行。(2)不属派购任务或派购基数的产品,收购价格由当事人协商议定。
2. 货款结算办法按下列第()项执行: (1)对村民、专业户、个体经营户一般采取现金结算,钱货两清。(2)对按有关规定必须采取银行结算的,按银行的统一规定办理结算。
3. 奖售办法:。
第四条交货期限、地点和方式。
第五条甲方的违约责任
1. 甲方未按合同收购或在合同期中退货的,应按未收或退货部分货款总值的%(5-25%的幅度),向乙方偿付违约金。

2. 甲方如需提前收购,商得乙方同意变更合同的,甲方应给

乙方提前收购货款总值的___%的补偿,甲方因特殊原因必须逾期收购的,除比照中国人民银行有关延期付款的规定,按逾期收购部分货款总值计算向乙方偿付违约金外,还应承担供方在此期间所支付的保管费或饲养费,并承担因此而造成的其它实际损失。

- 3. 对通过银行结算而未按期付款的,应按中国人民银行有关延期付款的规定,向乙方偿付延期付款的违约金。
- 4. 乙方按合同规定交货,甲方无正当理由拒收的,除按拒收部分货款总值的___%(5-25%的幅度)向乙方偿付违约金外,还应承担乙方因此而造成的实际损失和费用。

第六条乙方的违约责任

- 1. 乙方逾期交货或交货少于合同规定的,如需方仍然需要的, 乙方应如数补交,并应向甲方偿付逾期不交或少交部分货物 总值的___%(由甲乙方商定)的违约金;如甲方不需要的,乙方 应按逾期或应交部分货款总值的 %(1-20%的幅度)付违约金。
- 2. 乙方交货时间比合同规定提前,经有关部门证明理由正当的,甲方可考虑同意接收,并按合同规定付款;乙方无正当理由提前交货的,甲方有权拒收。
- 3. 乙方交售的产品规格、卫生质量标准与合同规定不符时, 甲方可以拒收。乙方如经有关部门证明确有正当理由,甲方 仍然需要乙方交货的,乙方可以迟延交货,不按违约处理。

第七条不可抗力合同执行期内,如发生自然灾害或其它不可 抗力的原因,致使当事人一方不能履行、不能完全履行或不 能适当履行合同的,应向对方当事人通报理由,经有关主管 部门证实后,不负违约责任,并允许变更或解除合同。

第八条解决合同纠纷的方式执行本合同发生争议,由当事人

书面仲裁协议的,可向人民法院起诉)。
第九条其他。当事人一方要求变更或解除合同,应提前通知对方,并采用书面形式由当事人双方达成协议。接到要求变更或解除合同通知的一方,应在七天之内作出答复(当事人另有约定的,从约定),逾期不答复的,视为默认。违约金、赔偿金应在有关部门确定责任后十天内(当事人有约定的,从约定)偿付,否则按逾期付款处理,任何一方不得自行用扣付货款来充抵。本合同如有未尽事宜,须经甲乙双方共同协商,作出补充规定,补充规定与本合同具有同等效力。本合同正本一式二份,甲乙双方各执一份;合同副本一式份,交乡政府······等单位各留存一份。
甲方:县(市)食品公司(或食品收购站)(公章)代表人:(盖章)
乙方:
年月日订
2023年工业品贸易 贸易合同(7篇)篇六
乙方:
丙方:
一、总则
1. "授权代理商"发展的下级经销商称为"授权专卖商".

经乙方对丙方的考察及向甲方的申请,甲方授权丙方为"电

脑授权专卖商", 丙方专卖资格授权期为签约之日起至年月

日止,期满后本协议自动作废。 丙方在授权期内有权使用以

双方协商解决。协商不成,双方同意由____仲裁委员会仲

裁(当事人双方不在本合同中约定仲裁机构,事后又没有达成

- 上名义进行电脑产品合法商业活动。
- 2、乙方对丙方的销售运作进行规范化管理,及时向丙方供货,并协助丙方在授权区域进行电脑业务的拓展。
- 3、丙方如实情况填写《电脑授权专卖商注册登记表》,并向 甲方提供本年度经过工商部门年检的法人营业执照副本,税 务登记证副本及法人代表、总经理身份证的复印件。如有变 更,应在10天内提交书面变更说明及变更后的相关证件。
- 4、丙方有权对甲方或乙方的工作(市场秩序、市场推广、商务、产品质量、客户服务等)作出评价和投诉。
- 5、丙方有义务提高电脑的市场占有率。在经营活动中须维护和提升甲方及产品的形象,在广告宣传及其它商业活动中,丙方禁止使用"电脑总代理"、"电脑销售中心"等具有排它性文字。

二、销售政策

- 1、价格: 丙方从甲方或乙方的提货价(经销价)统一规定为: 甲方制订的经销价, 乙方有权从甲方获取经销价。
- 2、价格秩序: 甲乙丙三方有责任共同维护电脑的市场秩序及市场形象。丙方在销售甲方产品时,若违反甲方制定的价格管理制度,扰乱市场,损坏甲方或乙方的利益,甲方与乙方将视情节对丙方进行警告、扣罚违约金、停货、取消专卖资格。电脑的零售让利(含赠品等变相降价)不准超过50元。
- 3、销售统计: 丙方从甲方或乙方购进签约产品,提货量计入 乙方销售业绩。丙方每月2日前向甲方填报经过乙方确认证明 的上月总提货量,作为甲方向丙方提供市场支持的重要依据。
- 4、销售奖励:为调动销售积极性,甲方将与乙方协商制定给

予丙方的返点基数,返点金额由乙方承担。

- 5、丙方从乙方提货,运输费用由乙方与丙方协商解决,乙立负责丙方的价格保护、样机政策等相关支持。
- 三、商务政策(丙方原则上从乙方进货,若的确因为降低运输 成本等原因,经乙方同意,丙方可从甲方进货,下列条款仅 适用于丙方从甲方直接进货)
- 1、订货: 当丙方向甲方订货时,须填写"电脑订货单",同时须有乙方的确认。
- 2、付款;甲方坚持款到发货的原则,丙方在提货前将现金或支票交付甲方,或将付款凭证(汇票、电汇)传真给甲方,甲方收到货款之后即安排发货。
- 3、价格保护;甲方产品价格调整时,由乙方对丙方在调价前4 天所进降机型给予价格保护。
- 4、运输:甲方承担从甲方到丙方所在地到岸价的货物运费,具体运输方式由甲方确定。

四、服务政策

- 1、乙方负责建立"电脑授权维修中心",对丙方所售出的电脑产品提供售后维修服务保障。乙方可根据下属"授权专卖商"的实力、销售业绩、所处地域设立"电脑授权维修站"(由甲方客户服务部进行考核授权)
- 2、乙方负责向丙方及其用户提供电脑产品的技术咨询与指导。
- 3、丙方在用户购买时,向用户准确

确宣讲电脑产品的维修服务政策。

甲方有权监督乙方的服务质量。如对乙方的授权服务机构所提供的售后服务不满意, 丙方可以向甲方进行投诉。

(以上条款的详细内容见电脑售后服务体系)

五、市场推广政策

- 1、形象宣传: 丙方在进行广告宣传时,不得违反甲方企业标识的使用规定。
- 2、市场投入: 甲方按照市场投入计划,可根据乙方的申请对 丙方所在市场进行市场投入,配合丙方开拓当地市场。
- 3、市场支持:如丙方销售业绩比较突出,乙方可向甲方提出申请,甲方可以提供一定的市场支持,包括定期定量的各类宣传品资源分配,用于电脑的市场推广。
- 4、经甲方批准的项目执行后,丙方凭批准的申请表、完整的 广告宣传正本、宣传活动照片及符合甲方要求的费用发票、 相关合同副本向甲方报销,否则甲方有权不予报销。在一个 月内不办理报销者,责任由丙方自负。

六、法律效力

- 1、保密条款: 在甲、乙、丙三方合作关系存续期间,必须对有关的保息保密,信息包括产品价格、销售计划、客户清单、财务信息、技术秘密等。未经双方书面许可,任何一方不得向任何第四方泄密。
- 2、本协议解释权在甲方。
- 3、本协议一式三份,甲、乙、丙三方各执一份。本协议未尽事宜,由三方协商解决。

乙方:

丙方:

签字时间: 年月日