

最新思想汇报各个方面(实用10篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

思想汇报各个方面篇一

一是要敢讲。演讲课其实是一门实践课，如果是光讲理论，而不登台演讲，则理论再好，也是空洞的，没有实际效果。只有敢于登台亮相，大胆讲出来，才能达到真正的效果。所以说，演讲关关键的问题是胆子要大，不要把面子看得太重，不要怕丢面子，不要担心别人的看法，只有大胆地讲出来，才能锻炼口才，否则是珍珠深埋，宝剑藏匿匣中。演讲的根本问题就是胆子要大，也就是要突破心理障碍，能够战胜自己，就如同面对敌人要有奋勇当先的勇气，敢于亮剑。能够做到这一点，演讲就成功了一半。有些人只所以惧怕演讲，就是迈不出这第一步，突破不了这道心理防线。所以，初学演讲的人，就要从站起来、走上台、讲出来练起。如果自己做不到，就需要外力帮助，像这样“逼上梁山”，就是很好的办法。

二是要想讲。演讲是要有欲望的，也就是说要有表达的欲望，而且要很强烈，如果没有演讲的欲望，永远练不好口才。可以说每个人天生都有讲的欲望，从呱呱坠地，咿咿学语就有了这种冲动，后来可能是由于社会、个人的原因，因讲不好，就不敢讲、不愿讲了，但是，演讲冲动是原始的，有些人只是没有机会而已。就如同一个沉默寡言的人，一旦醉酒，就会酒话连篇一样，酒就是催化剂，就是开启话匣子的钥匙。想讲，是需要培训的，一旦有了第一次的讲，就会有第二次表达的冲动。所以，培训口才，应该先培养讲的兴趣开始，让人产生充分表达的愿望，只有想讲了，才能可能走上演讲的讲台。

三是要多讲。口才是讲出来的，说出来的，只有多说，多讲，才能不断提高演讲水平和能力。首先要学会与人沟通，平时要主动地与人交流，没话找话，多拉拉家常，也就是多散讲，这是练就口才的捷径。说多了，也就顺了。其次要多参加演讲的聚会，珍惜和把握每次说的机会，这是锻炼口才的必然途径，不敢当众表达，演讲水平就很难提高。不管什么场合，只要有机会可说，就当仁不让，站起来，说出来，这是练胆的最好机会。

四是要不讲。演讲的最高境界是不讲，俗话说得好，言多必失，就如《弟子规》中所云“话说多，不如少”。沉默是金，再高明的演讲家，都不可能一辈子不讲错话。因此，演讲过程中，不是讲得多就好，讲得动听就好，讲得天花乱坠就好，而是要适可而止，把握好度，古人说的“三缄其口”，就是这个道理，这往往胜过万语千言。演讲过程中，要做到：把握不准的话不讲，过于敏感的话不讲，不敬不雅的话不讲，得罪人的话不讲，无用的废话不讲。如此说来，说话不是件上容易的事，把话讲好就更难了。一言可兴邦，一言也可抵三军，言论的力量是巨大的。当今时代，言论自由，信息发达，更要把握好自己，不管是一流的演讲家，还是平民百姓，都要对自己的言论负责，都要学会欲言又止。

思想汇报各个方面篇二

高中要求无需雅思成绩，可以先读语言课程。

本科要求普通学位项目要求申请人雅思总成绩不得低于6.5分。

其中听说读写各单项不得低于6分。

高考成绩基本都在国内一本线以上。

研究生要求本科学位，211、985院校申请者平均分75分以上。

留学相关费用：

澳大利亚官方公布一年的生活费用是1万8澳币，再加学费的话怎么也要20到25万左右。

还有澳大利亚大学普遍对留学生有打工限制，一般是一周20小时。但是假期可以全天打工，所以赚到学费还是有可能的。

澳大利亚大学的奖学金在本科阶段是没有的，政府只有对研究生才会开出奖学金。

大部分的中国留学生会选择去澳大利亚读商科，所以在澳大利亚读商科的中国人很多，这是一个优势但同时也是劣势。

思想汇报各个方面篇三

施工当中的施工记录

现场材料的试验结果

每层砼. 砂浆的抗压强度报告

汇总整理以后就是控制资料 4 竣工图

将施工图纸及变更图纸汇总

如果是开发商的话，工程前期报建和后期申请拿证的资料，可以去当地行政窗口拿合适的表格填写。如果是施工单位，工程资料简单分土建、水电、钢结构、幕墙等等。

知道你做的专业后，去当地的建设局或者建筑书店购买当地的资料模板和资料软件。根据你的工程和专业的区别以及每到工序的不同，所填报的具体表格都是不一样的，详细可以咨询现场监理或者质检站人员。

一、工程项目基本情况

二、责任、目标考核

三、安全检查

四、安全教育

五、安全活动记录

六、特种作业人员

七、工伤事故档案

八、安全警示标志

九、设备设施验收表

十、验证资料（产品质量证明文件汇总表、设备设施检验、检测汇总表）

十一、文明施工

还有安全评价分五个阶段评分的：施工进场阶段、达标阶段、封顶阶段、竣工验收还有一个阶段忘记了。只有评好安全评价才可以拿安全文明措施费。还有现场增加工程量的要及时找监理、甲方签名。

一般大的公司或国企都是严格分工的，但是如果是私企或小老板包的工程的话，一般是施工员什么事都要做！但是作为施工单位的资料员，主要是收集、整理工程施工中的各项资料，包括检验批、隐蔽及验收记录、材料及产品合格证备案证和检验报告等，最终要做到工程资料交档案馆存档工作。

我不知你是否还兼做工地实验员，反正我过去又做资料整理

又跑着实验室，做各种材料检测及试块试压检测等，好累！

至于隐蔽资料，有专门的表格（山东省出有鲁jj规程表格，可下载用电子版打印，一般的资料软件都含有统一表格），当一道工序施工完毕后，需施工单位填写验收记录表格，报监理单位验收，就形成施工过程中的最基本的检验批资料。

其实资料员工作也并不复杂，你可以买本规程表格填写及其他资料整理书看看就明白了。也可以跟现场施工人员多学习一下。现在也有《建筑工程资料管理规程[]dbj01-51-2003[]建设工程文件归档整理规范[]gb[]t50328-2001[][][]建筑工程施工技术资料管理规程》释疑等资料规范。

第二部分：工程竣工验收文件材料

第三部分：施工技术文件材料

一、建筑与结构工程

工程物资进场报验表 材料、设备进场验收记录

建设工业产品登记备案汇总表

8. 施工试验记录

9. 施工记录

（16）新材料、新工艺施工记录（17）工程分项使用功能检测记录

11. 地基基础/主体结构验收记录及抽样检测资料

（1）抽样见证、检测资料（2）实体工程结构检验资料（3）基础结构验收记录（4）地基与基础工程质量验收备案报告

(监一1) (5) 主体结构验收记录 (6) 主体结构工程质量验收备案报告 (监一2)

12. 施工质量验收记录

检验批质量验收记录

(2) 主体分部 (子分部) 工程质量验收记录 : 分项工程质量验收记录

检验批质量验收记录

(3) 装饰分部 (子分部) 工程质量验收记录 : 分项工程质量验收记录

检验批质量验收记录

(4) 屋面分部 (子分部) 工程质量验收记录 : 分项工程质量验收记录

检验批质量验收记录

13. 专业分包工程施工技术文件

二、建筑给水、排水及采暖工程

(2) 分项工程质量验收记录 (3) 检验批质量验收记录

三、建筑电气工程

1. 施工现场质量管理检查记录 2. 图纸会审 3. 设计变更 4. 施工组织设计 (施工方案) 5. 开工报告 6. 技术交底 7. 施工日志 8. 电气设备、材料、产品和半成品质量合格证、备案证、检验报告 (包括汇总表)

四、智能建筑工程

12. 施工质量验收记录

五、通风与空调工程

1. 施工现场质量管理检查记录 2. 图纸会审 3. 设计变更 4. 施工组织设计（施工方案）5. 开工报告 6. 技术交底 7. 施工日志 8. 设备、材料、产品和半成品质量合格证、备案证、检验报告（包括汇总表）

六、电梯工程

1. 施工现场质量管理检查记录 2. 图纸会审 3. 设计变更 4. 施工组织设计（施工方案）5. 开工报告 6. 技术交底 7. 施工日志 8. 设备、材料、产品和半成品质量合格证、备案证、检验报告（包括汇总表）

第四部分：除以上文件材料以外的材料报验和工程报验等监理文件材料

第五部分：竣工图

一、建筑竣工图

二、结构竣工图

三、给排水竣工图

四、采暖竣工图

五、电气竣工图

六、通风与空调竣工图 第六部分：与工程有关的各种声像材料（注明文字说明、工程名称、地点、时间、施工部位等）及

其他材料 本归档内容使用于工业与民用建筑的建筑工程和建筑设备安装工程，有特殊要求的工程，可据实增加或减少检查项目。

思想汇报各个方面篇四

互联网就是一个非常好的平台，但是互联网项目非常多，要选择还是非常难的，需要找一个非常有市场前景的项目。这里小编给大家分享一些关于创业的条件主要包括几个方面，方便大家学习了解。

1: 资金：是否在满足生活所需之外，有足够的资金让你的生意启动和周转。

4: 潜在客户：估计一下，立足什么样的市场，有多少人会成为我的客户；

5: 行业性质：某些行业受到一些政策保护与限制，需要进入资格条件；也有一些事情，是非法的，不可以从事。

6: 人力资源：是否能招募到合适的专业人才。

桌上球艺室

桌上足球风行于欧美、东南亚地区已有20年光景。桌上足球游艺室展示给人们的是一张只有半个乒乓球桌大小的足球场，游戏者可分2人对打或4人对打，通过两边的几根铁制操纵杆来控制场内的前锋、后卫及守门员，或拉、或旋转、或停球、或带球、或射门来完成游戏。租间20平方米以上的房屋作店面，月租金约600元，购置桌上足球台5台，每台1600元，办理营业执照及经营许可证1000元，购买桌、椅一套需500元，雇请守台小工1位，月工资400元，总投资在1万元左右。经济

效益分析：这类游艺室一般每天最少营业12个小时，按每盘10分钟，收费1元计，早每天每张球台的收入是72元，5张球台每天的营业额是360元，月收益为7200元，，年毛利为8.64万元。除去年店面租金7200元，年工人工资4800元，年水、电费用6000元，年应交纳的各种税费3000元，年可获纯利6.5万元，月平均收益5000元左右，投资回收期为2个月。这类店最好建在各大、中学校及居民区附近。

纺吧

1) 在城市繁华居民区里或在游乐休闲集聚地租一套100-200平方米左右的门面房;2) 店面装饰不必太豪华，但要突出“纺织”的特色，透露出浓郁的民间风俗气息;3) 根据纺织的特点和顾客要求的不同可设置多个单间，并给这些单间赋予诗意化或现代感的名称;4) 从民间购置少量旧的大木架织布机、手摇纺车等工具，采购一些来自全国各地的手工布料，如：苗族蜡染、民间纺织的土布等，供顾客参观欣赏或购买;5) 算上各种投资，3-5万元即可开店经营。

流行饰品

一般说来，饰品的利润是保持在百分之五十到百分之二百之间。也就是说进货价格在4元的东西定价大概在6--12块之间。如此巨大的利润当然是决大多数小本投资者的'首选。流行饰品通产包括：项链、项坠、手镯、手链、脚链、手机饰品/包包挂件戒指、指环、挂件、佩饰□diy饰品、胸针、耳饰、对戒、吊缀、星座饰品等。

开女装店

女人是时尚的幸运儿，几乎所有的服装大师80%以上的努力都以女人为中心，在男女差异正日渐缩小的现代社会，大师们顽强地捕捉每一个灵感，通过时尚强调着女性的特征。大家都知道女人的钱好赚，大部分创业者都想要开一家女装店，

因为开女装店的技术含量和市场入门槛相对较低，从而成为创业者的首选。

老年护理咨询

有一天你将搬走，离开见证了你好年华的家，最后还要面对许多烦琐的事务。帮助老年人找到一个环境优美的地方安度晚年，使进入新环境变得轻松，这项服务对已经历了无数人生风雨的老年人来说，是弥足珍贵的。这一行业可做的事有很多，比如你可以帮助调查新住宅、寻找地产经纪人、售房、物品打包、安排并协助搬家并在新家处帮忙卸载。如果你想经营搬家助理的业务，大约需要投资1万美元左右，另加一部车，购买第一批包装材料，一辆手推车，一个工具箱以及专业制服。

数码维修

随着科技的发展，时代的进步，手机、电脑、数码相机等各种数码产品的普及量已经越来越大，而这些数码产品也天生高贵，稍一折腾就容易出现故障，而数码维修店的诞生也消除了很多人的烦恼，同时也能赚到钱，何乐而不为呢？而以手机维修店为例，除开房租成本，仅仅几千元的设备投入就能成功开店，绝对算是本小利大的好项目。

个人音像工作站

开一个音像营业面积在20-30平方米的音像店，启动资金有个3万左右就可以了，其中800元用于购置货架、组合音响、dvd机等设备，2000元用于简单装修，1万元用于备货，1万元作为流动资金。

软件开发

搞软件不一定要很多资金，关键是要有这方面的人才和头脑。

独立完成一个电力系统管理软件和一个外企仓库管理软件的开发，为公司挣了近百万的钞票，他自己也得到分成10万元，搞软件开发，只要能做一个好的项目，经济实力就能以几何速度增长。

回收电脑

每当有新的电脑面世，总有一批旧的电脑被淘汰。首先，挑出那些还有利用价值的机器，折价后再次投放市场或是捐赠给慈善机构；其次，对于那些找不到二手市场再次出售的机器对其进行拆解，把纸板、塑料、玻璃卖给废品收购站，将非贵重金属卖给金属回收商，贵重的金属，如金、银、铂等等，则会被运送到贵金属精炼厂，还可将电路拆解，把有用的芯片贴上标签以便再出售。

男士饰品店

男性饰品商店最好选址在珠宝首饰店集中的街面或繁华的商业区，以及服饰专卖集中的区域。一般以20-30平方米以上为宜；店堂布置必须简洁明快、高雅大方，体现男性的阳刚之气，这样男性顾客才更愿意光顾。男性饰品店应注意以下经营策略：1)追踪男性饰品的流行趋势和揣摩男士在饰品方面的消费心理，还可在男士选择饰品时随时引导；2)专卖店的特色一定要鲜明；3)注重公关促销。

特色茶庄

其投资效益大致如下：租间50多平方米大小的店面，月租金1500-2000元，店面装修一定要淡雅而不失现代气息，装修费用约5000元就够了；购买各种干鲜花、茶叶等存货约2000元；添置桌椅、空调、音响等设备费用约1万元。这样，加上2名员工的月工资，总投资2万元左右便可开张营业。经营策略：1)把好茶叶质量关；2)茶价要合理化；3)提高营业员的整体素质；4)多元化的经营；5)加大宣传力度。

1、个性纪念品店

如今市场很多卖非洲纪念品的小店都以次充好，用美院学生的仿制品假装原单货，所以我决定用这些资金先到非洲小国转一圈，自己搜罗一些既便宜又好，有民族和地域特色的小纪念品，拿回来卖。因为家里本来有一家礼品店，所以省去了开店的麻烦，十万块钱还是绰绰有余的，既能旅游，又能趸回好东西来赚钱，一举两得。

开一个个性纪念品店属于一石二鸟的理想创业之路，很符合现代社会潮流中的自由职业人创业之举。利用本身的便利条件，操作较为简单，亏盈虽不大，但足以换来一定的不错的收入，以及无法用金钱来衡量的精神享受。

2、手绘木头礼品小店

木木好玩小店主要经营手绘木板相册、手绘木板装饰盒以及音乐盒、手绘木板挂牌等，所有的手绘图案都是美术专业人士精心的原创制作。顾客也可以订制，以自己的照片或喜爱的动漫形象等为模本，让木木好玩的专业手绘师度身打造。小件手绘礼品在10~25元，大件手绘礼品则要128~168元。开张当月，小店营业额达到2万元左右，实现盈亏平衡。现在基本上每月都能有2万元的营业额。店主李先生说。

3、亲情出租

根据目前社会老龄化的趋势，开家亲情出租店，专门为老年人服务，前景很可观。该项目的主要服务内容一般包括两个方面，一是出租临时家庭成员，陪老年人聊天，进餐，消磨时光，解除他们的孤独和寂寞；二是提供临时服务，如买菜，做饭，购物，陪同看病，陪护等。租一间固定的门面房，备一部电话和其他必需办公用品，再雇一些层次不同的人员即可开张营业。所雇人员平时可以不在店里上班，但需要时应随叫随到。也可先培训几名固定服务人员，处理店里的日常

事务。

4、小型美容院

随着我国经济的不断发展，人们在满足日常的生理需求外，也在逐步追求精神上进一步的深华。特别是爱美女性对面子上的追求，在中国已形成了几百亿元的美容市场。正因为市场潜力的巨大，使中国的部分地区果蔬美容市场已异常火爆。如今，在澳洲、欧美、东南亚和中国大陆人们对果蔬美容情有独钟。

人们在紧张工作的空余时间，享受一天一次或一周一次的纯天然绿色美容，已经成为一种时尚消费。女人和小孩的钱是最好赚的，这句话已在商业多个领域中得到了应验。在中国，美容市场毫无疑问是块巨大且诱人的蛋糕。因为女人爱美。面子功夫和魔鬼身材是一项都不能少，走差异化、特色化经营路线，做别人不一样的。

5、定制手表工作室

在生活上被人们广泛使用的实用饰品手表也能定做，用自己的品位给它们打上个性的烙印。走进欧立文手表定制工作室，感觉与一般图文制作的门店并没有什么太大的区别，都是电脑、打印机等一些相同的设备。但是，当欧立文的老板奚坚宏将工作室的成品呈现在记者面前时，它的特别之处以及所带来的冲击是其他图文制作所无可比拟的。

奚坚宏说：工作室可以根据每一位消费者的喜好及用途，为他们设计制造一款独一无二的个性手表，我们利用一种高分子材料转印技术，能将照片、图案及文字经计算机处理后完美地转印在金属表盘上，从而使顾客的手表真正的diy个性化。

6、数码维修

随着科技的发展，时代的进步，手机、电脑、数码相机等各种数码产品的普及量已经越来越大，而这些数码产品也天生高贵，稍一折腾就容易出现故障，而数码维修店的诞生也消除了很多人的烦恼，同时也能赚到钱，何乐而不为呢？而以手机维修店为例，除开房租成本，仅仅几千元的设备投入就能成功开店，绝对算是本小利大的好项目。

7□diy电绣品店

现在在穿衣服方面，很多年轻人喜欢追求个性化，在家创业，可以考虑diy电绣品店，用电脑diy一件自己喜欢的t恤。

只要你喜欢某个图案，不管是最流行的卡通人物，还是精美的花卉、英文字母、不规则图案等，只要把它们放在衣服你喜欢的任何地方，用电熨斗120-150温度压烫45-60秒时间，即可粘紧在衣服上，就像绣上一幅精美的图案，且不怕水洗，10分钟就可以diy一件独一无二自己喜欢的个性t恤，而且这种个性t恤价格便宜，连带t恤出售约70-80元每件。

8、家庭旅馆

当你住进旅店时，你就会想到“嘿，我也能开这样的旅店”。在旅行渡假时，简单记录下你的想法，这是一种在秀丽的美景下所产生出来的遐想。不要放弃这种想法，它给你带来创业的思路！做这一行，不象钟点工那样容易，它通常每周七天都在营业。你要经常制订每日的工作计划。毕竟，它只是家庭事务中家务工作的延伸，不是吗？越来越多的美国人仿效欧洲人，把自己的家面向游客开放。如果你有额外的一两间房屋，并且孩子们都已独立迁离出去，你就可以自己开办一家旅店。家庭旅馆受到越来越多的游客和商务旅行者的欢迎。他们在寻求不同于一般宾馆的膳宿场所。如果他们愿意住在这里，许多人都会成为“回头客”，而且再次回到他们所熟悉的环境中来。你不必为此投入太多的资金，只是一些必需品而已。如果你梦想在渡假圣地开这样一个旅馆，大概你就

要为此而卖掉你现在的住房了。

9、儿童看护

现在很多家庭，都面对着经济上支出的压力，出门在外的父母们，为了生计，每天在外奔波赚钱，不管是双亲还是单亲家庭，显然他们都有自己的工作，这就为你的家庭创业赢得商机。孩子必须要有人照料，如果他们不上学，或放学后父母未下班之前这段时间里，更是如此。大多数孩子的父母，都希望自己的孩子沉浸在欢快的大家庭中，而不是通常的给孩子雇佣一个保姆。一开始，你可以在家中办一个小型的，能为孩子提供寓教于乐的场所。照看一个孩子可能不赚钱，但是看护几个孩子，当然是全日制的形式，在经济上就会有所收入。无论何时，照看大一点的孩子比较容易，他们会经常在一起玩耍。你可以在家中投入少量的资金，添置一些基础设施和一些玩具，另外再为你的服务做出宣传广告。

10、糕点店

以前有人对你说过，你有一个人们排队争抢着想要的秘方吗？曾经有人对你说过，你最好把你焙制的杯形蛋糕推销出去吗？在家里烧制好饭菜，然后出售给当地的人，这样创业成功的案例不胜枚举。你可以专门研究一项你最善长做的食品，尝试一下口味，或者对食品做一下改进，使其成为人们在市场上没见到过或品尝过的样式和口味。一旦有了这样的产品，你就要把它包装起来，推销出去。人口皆碑的好产品，可以拿到对你的厨房杰作有需求兴趣的餐馆或烘焙店。尔后，你就进一步的把它销往全州各地，而且，开始了有钱可赚的以家庭为根基的生意。

思想汇报各个方面篇五

台湾方面计划恢复两岸空运航点哪几个点？两岸空运客运航点

有哪些?下面是小编为大家整理的台湾方面计划恢复两岸空运航点哪几个点，如果喜欢请收藏分享!

据台湾“中央社”、中时新闻网等3月9日消息，台湾“行政院长”陈建仁今天指示，台湾方面将就“恢复两岸空运客运航点”各层面交流进行评估及规划。相关完整内容及细节，陆委会将于下午4点举行记者会说明。台湾“行政院”发言人罗秉成在记者会上表示，近月来，台湾已陆续放宽人员入境限制，并逐步放宽小三通运作。陆委会提出恢复两岸空运客运航点规划，已综合各方面考量，尽量将陆方日前提出恢复航点建议纳入。

此前，2月1日，大陆航空主管部门循两个协会协议联系渠道促请台方优先恢复广州等16个两岸直航航点。

2月22日，国台办发言人朱凤莲在例行新闻发布会上表示，大陆方面大力支持两岸航空业者大幅增加两岸航线航班，由航空公司自主动态优化航班安排。希望民进党当局以两岸同胞福祉为依归，尽快取消人为限制，恢复两岸空中客运直航正常化。

深圳、上海、厦门、南通、宁波、杭州、台北、高雄、台中、金门、马祖、嘉义、台南、桃园、平潭和东京。

“小三通”是指金门、马祖、澎湖与福建沿海地区的海上通航，是实现海峡两岸直接“通邮、通航、通商”的简称，于2001年1月开通。随着两岸关系出现重大积极变化，“小三通”客运量也迅速攀升。仅用七年时间，“小三通”海上航线于2008年上半年客运量达到300万人次。而后2年多时间，“小三通”客运量就翻了一番，达到600万人次。截至2013年4月30日，闽台“小三通”累计客运量已突破1000万人次。

目前，“小三通”海上航线已开通厦门东渡码头至金门、厦门五通码头至金门、泉州石井码头至金门、福州马尾至马祖航

线,除因海上不可预测恶劣气象停航以外,每日均有定时航班。

如果您要去台湾旅游,不妨考虑一下小三通。与直航相比,小三通的最大特色是价格廉价,由厦门或者泉州往返台湾本岛的费用会很低,所以选择小三通赴台旅游也成为年轻穷游族的不二选择。

一、机票

它是人们乘坐飞机的一种凭证。机票实行实名制,即订购机票的人需要向航空公司或代理售票点提供乘机人的真实姓名和身份证号码、护照号码或者港澳台通行证号码,并出示证件,才能订到机票。机票分为特惠机票、中转机票、电子机票、退改签等。

二、台湾机票需要什么证件

大陆居民只需要办理好往来台湾通行证,和入台证在有效期内过去就可以了(不可以使用护照前往台湾地区)。《大陆居民往来台湾通行证》,是中国大陆地区居民往来中国台湾地区所持有的证件,一般与《入台证》一起检查。

综上所述,大陆居民只需要办理好往来台湾通行证,和入台证在有效期内过去就可以了(不可以使用护照前往台湾地区)。《大陆居民往来台湾通行证》,是中国大陆地区居民往来中国台湾地区所持有的证件,一般与《入台证》一起检查。

思想汇报各个方面篇六

竖琴海豹被美国bbc纪录片誉为“世界上最可爱的动物”之一,十分讨人喜爱。

成年的竖琴海豹体长米,体重约为130公斤,相当于两个成年人。它两眼靠近中部,身体很壮,像个大巨人。背上有许多

黑色鞍纹，爪子呈黑色，活像一把大提琴。

刚出生的竖琴海豹全身覆盖白色胎毛，就像一个毛绒绒的玩具，半个月后，胎毛会渐渐脱落，新长出来的毛为银灰色，慢慢地长出黑色斑点。

初生幼体喜欢在浮冰上玩耍，一会儿在浮冰上蹭来蹭去，好像在抚摸着自已柔软的背。一会儿眯起眼睛，懒洋洋地享受阳光。

竖琴海豹以鳕鱼、鲱鱼为食，它会潜入水里4--13分钟，然后上来休息。

竖琴海豹睡觉时有一种超能力：它为了提防天敌，会把自己的大脑改为“待机”状态，使大脑一半进入休息状态，一半依然像士兵似的保持清醒和警觉，所以竖琴海豹虽然表面上很可爱，其实内心十分胆小、警惕。这种特殊功能让它逃脱了无数次天敌的袭击。

竖琴海豹通常一胎生一个，在妈妈保护下成长。

人们很喜欢海豹的皮毛，于是任意捕猎，被世界联合国认证为世界红色濒危保护动物，这么可爱的动物可能很快就要在地球上消失了。让我们行动起来，为它们创造一个美好的家园。

思想汇报各个方面篇七

新课程指出：“语言是实践性很强的课程，应看重培养学生的语言实践能力。”而课堂教学应是学生语言实践活动的主战场，这就要求我们在教学设计中，给学生留有充足的独立感受文本，体验特色，实践语言的空间。

威尼斯是一个历史悠久的古城，以其独特的地理环境闻名于

世，课前我让学生搜集了有关资料、图片，让学生在课堂上交流。这个环节的设计，让学生初步学会对信息的收集和处理，学生通过查阅资料，了解到威尼斯的特殊及城市的特点，这时，我播放了威尼斯的风光片，通过看录像，观赏异国风光，拉正了理解的时空。虽只短短几分钟，却整体了解这“水上城市”的地理风貌，激活学生的情感，为下文的学习，打下了理解的基础。

在了解小艇的作用时，我采用了讨论的方法。

谁坐小艇干什么？

让学生展开合作学习，在汇报交流后，又启发学生想象还有哪些人会坐小艇干什么，学生联系自己的生活，畅所欲言，从而更深刻地认识到了小艇的重要性。

课文结尾，我让学生扮演船夫、游客、导游，让他们再次置身于美丽古老的威尼斯，在表演中学生根据自己的理解创造性的加动作、语言、表情，培养学生的想像，实践和创新精神。以活动的形式积累运用课文语言，同时把口语交际的方法引到阅读教学中去。

在整个学习过程中，我让学生通过读、说、评，时时体现出学生自主实践活动，伴随学生的活动，教师适时调控，使学生的身心始终在高度的兴奋和激动之中。