

# 最新小学一年级教学反思英语 一年级教学反思(优质7篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 最新直播卖货合同优秀篇一

### (一) 权利与义务

### (二) 相互宣传

1. 甲乙双方应在彼此站点追踪报道合作方的市场推广计划及相关营销活动。
2. 甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此站点上开设专栏，撰写并宣传与合作对方商业行为有关的话题(具体合作项目另签协议)
3. 甲乙双方在有关internet专题的研讨会和金融、金融等行业的各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。
4. 双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨。

### (三) 其他

1. 甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相应的合作伙伴进行合作。
2. 本协议有效期为 年，自 年 月 日起到 年 月 日为本协

议商定合作方案的执行期限。

3. 甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方；如一方擅自终止协议，另一方将保留对违约方追究违约责任的权利。
4. 本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。
5. 本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。
6. 本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。
7. 双方的合作关系是互利互惠的，所有内容与服务提供均为免费。

甲方： 乙方：

代表签字： 代表签字：

日期： 年 月 日 日期：

盖章： 盖章：

年 月 日

## 最新直播卖货合同优秀篇二

乙方：\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国合同法》之规定，经甲乙双方充分协商，特订立合同，以便共同遵守。

1、产品的名称：\_\_\_\_\_、品种：\_\_\_\_\_、规格：\_\_\_\_\_（注明产品的牌号或商标）

2、产品的技术标准(包括质量要求)，按下列第(\_\_\_\_)项执行：

(1) 按国家标准执行；

(2) 按部颁标准执行；

(3) 按企业标准执行；

(4) 有特殊要求的，按甲乙双方在合同中商定的技术条件、样品或补充的技术要求执行。

1、产品的数量：\_\_\_\_\_。

2、计量单位、计量方法：\_\_\_\_\_。（按国家或主管部门的规定执行；国家或主管部门无规定的，由甲乙双方商定。对机电设备，必要时应当在合同中明确规定随主机的辅机、附件、配套的产品、易损耗备品、配件和安装修理工具等。对成套供应的产品，应当明确成套供应的范围，并提出成套供应清单。）

3、产品交货数量的正负尾差、合理磅差和在途自然减(增)量规定及计算方法：

\_\_\_\_\_。

\_\_\_\_\_。（国家或业务主管部门有技术规定的，按技术规定执行；国家与业务主管部门无技术规定的，由甲乙双方商定。）

1、产品的交货单位：\_\_\_\_\_。

2、交货方法，按下列第( )项执行：

(1) 乙方送货；

(2) 乙方代运；

(3) 甲方自提自运。

3、运输方式：\_\_\_\_\_。

4、到货地点和接货单位(或接货人)

\_\_\_\_\_。(甲方如要求变更到货地点或接货人，应在合同规定的交货期限(月份或季度)前40天通知乙方，以便乙方编月度要车(船)计划；必须由甲方派人押送的，应在合同中明确规定；甲乙双方对产品的运输和装卸，应按有关规定与运输部门办理交换手续，作出记录，双方签字，明确甲、乙方和运输部门的责任。)

\_\_\_\_\_。(规定送货或代运的产品的交货日期，以乙方发运产品时承运部门签发的戳记日期为准，当事人另有约定者，从约定；合同规定甲方自提产品的交货日期，以乙方按合同规定通知的提货日期为准。乙方的提货通知中，应给予甲方必要的途中时间，实际交货或提货日期早于或迟于合同规定的日期，应视为提前或逾期交货或提货。)

1、产品的价格：按下列第( )项执行：

(1) 按物价主管部门的批准价执行。

(2) 按甲乙双方的商定价执行。(逾期交货的，遇价格上涨时，按原价执行；遇价格下降时，按新价执行。逾期提货或逾期付

款的，遇价格上涨时，按新价格执行；遇价格下降时，按原价执行。由于逾期付款而发生调整价格的差价，由甲乙双方另行结算，不在原托收结算金额中冲抵。执行浮动价和协商定价的，按合同规定的价格执行。)

2、产品货款的结算：产品的货款、实际支付的运杂费和其他费用的结算，按照中国人民银行结算办法的规定办理。(用托收承付方式结算的，合同中应注明验单付款或验货付款。验货付款的承付期限一般为10天，从运输部门向收货单位发出提货通知的次日起算。凡当事人在合同中约定缩短或延长验货期限的，应当在托收凭证上写明，银行从其规定。)

---

\_\_。(合同应明确规定：1、验收时间；2、验收手段；3、验收标准；4、由谁负责验收和检验；5、在验收中发生纠纷后，由哪一级主管产品质量监督检查机构执行仲裁等等。)

1、甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在\_\_天内向乙方提出书面异议；在托收承付期内，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。

2、如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品符合合同规定。

3、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

4、乙方在接到需方书面异议后，应在10天内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

(甲方提出的书面异议中，应说明合同号、运单号、车或船号、发货和到货日期；说明不符合规定的产品名称、型号、规格、花色、标志、牌号、批号、合格证或质量保证书号、数量、

包装、检验方法、检验情况和检验证明;提出不符合规定的产品的处理意见,以及当事人双方商定的必须说明的事项。)

1、乙方不能交货的,应向甲方偿付不能交货部分货款的\_\_\_%(通用产品的幅度为1%~5%,专用产品的幅度为10%~30%)的违约金。

2、乙方所交产品品种、型号、规格、花色、质量不符合合同规定的,如果甲方同意利用,应当按质论价;如果甲方不能利用的,应根据产品的具体情况,由乙方负责包换或包修,并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。乙方不能修理或者不能调换的,按不能交货处理。

3、乙方因产品包装不符合合同规定,必须返修或重新包装的,乙方应负责返修或重新包装,并承担支付的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的,乙方应当偿付甲方该不合格包装物低于合格包装物的价值部分。因包装不符合规定造成货物损坏或灭失的,乙方应当负责赔偿。

4、乙方逾期交货的,应比照中国人民银行有关延期付款的规定,按逾期交货部分货款计算,向甲方偿付逾期交货的违约金,并承担甲方因此所受的损失费用。

5、乙方提前交货的产品、多交的产品和品种、型号、规格、花色、质量不符合合同规定的产品,甲方在代保管期内实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失,应当由乙方承担。

6、产品错发到货地点或接货人的,乙方除应负责运交合同规定的到货地点或接货人外,还应承担甲方因此多支付的一切实际费用和逾期交货的违约金。乙方未经甲方同意,单方面改变运输路线和运输工具的,应当承担由此增加的费用。

7、乙方提前交货的,甲方接货后,仍可按合同规定的交货时

间付款;合同规定自提的,甲方可拒绝提货。乙方逾期交货的,乙方应在发货前与甲方协商,甲方仍需要的,乙方应照数补交,并负逾期交货责任;甲方不再需要的,应当在接到乙方通知后15天内通知乙方,办理解除合同手续,逾期不答复的,视为同意发货。

1、甲方中途退货,应向乙方偿付退货部分货款\_\_\_\_%(通用产品的幅度为1%~5%,专用产品的幅度为15%~30%)的违约金。

2、甲方未按合同规定的时间和要求提供应交的技术资料或包装物的,除交货日期得顺延外,应比照中国人民银行有关延期付款的规定,按顺延交货部分货款计算,向乙方偿付顺延交货的违约金;如果不能提供的,按中途退货处理。

3、甲方自提产品未按供方通知的日期或合同规定的日期提货的,应比照中国人民银行有关延期付款的规定,按逾期提货部分货款总值计算,向乙方偿付逾期提货的违约金,并承担乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

4、甲方逾期付款的,应按照中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。

5、甲方违反合同规定拒绝接货的,应当承担由此造成的损失和运输部门的罚款。

6、甲方如错填到货地点或接货人,或对乙方提出错误异议,应承担乙方因此所受的损失。

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时,应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由,在取得有关主管机关证明以后,允许延期履行、部分履行或者不履行合同,并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

按本合同规定应该偿付的违约金、赔偿金、保管保养费和各

种经济损失，应当在明确责任后10天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解，调解不成，按以下第( )项方式处理：(1)申请仲裁委员会仲裁。(2)向人民法院起诉。

本合同自\_\_\_\_年\_\_月\_\_日起生效，有效期至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日。合同执行期内，甲乙双方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。本合同正本一式二份，甲乙双方各执一份；合同副本一式\_\_份，分送甲乙双方的主管部门、银行(如经公证或鉴证，应送公证或鉴证机关)……等单位各留存一份。

购货单位(甲方)：\_\_\_\_\_ (公章) 供货单位(乙方)：\_\_\_\_\_ (公章)

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日 \_\_\_\_年\_\_月\_\_日

## 最新直播卖货合同优秀篇三

乙方：\_\_\_\_\_

依据《中华人民共和国合同法》的有关规定，经甲乙双方平等友好协商，达成如下协议，以供双方共同遵守。

### 一. 产品要求

乙方必须保证产品面料、款式符合甲方要求，且无任何质量问题，否则要承担相应的违约费用即合同金额的20%，并赔偿甲方因此受到的其他损失。



## 二. 交货期限

乙方保证于本合同签署之日起，在\_\_\_\_\_天内，将甲方采购的物品全部送达指定地\_\_\_\_\_不能拖延，否则乙方应从最迟交货日的次日起，每日向甲方支付延迟交货部分货款的百分之三的违约金，并赔偿因此给甲方造成的其他损失，此项违约金额以逾期移交物品部分货款总值的百分之五十为限度。

## 三. 交货及付款方式

甲乙双方签订合同后，甲方向乙方交付总价款的\_\_%即元作为定金，乙方交货经甲方验收合格后，一次性付清尾款。

## 四. 其他事项

本合同未尽事宜，双方友好协商。本合同一式二份，经双方签字盖章后生效。甲、乙双方各持一份，具同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

委托代理人签字：\_\_\_\_\_委托代理人签字：\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_

## 最新直播卖货合同优秀篇四

本规章制度的建立旨在将所有创业团队成员紧密地凝聚在一起，提高行事效率，发挥团队力量、以达到超越个体力量简单相加的效果。共赢是凯塔创业团队的宗旨，任何违背该宗旨的思想和行为都应该予以摒弃。维护团队的利益，就是维护自己的利益，个人和团队是分不开的，全体成员务必共对此形成共识，共同遵守为此保驾护航的规章制度。

## 第一章：合作发展

### 第一节：团队组织

第一条：扩大凯塔创业团队的规模是每个成员的工作重点。

第二条：对有意向加入凯塔创业团队者，可以通过文件材料、口头叙述、实地考察等多种方式介绍创业项目，由于现阶段团队的资源有限，务必将主要精力投放在有真诚创业意向者身上，不必在伪创业者身上浪费过多时间。要给迟疑犹豫观望者予谅解，但不允许他们继续以考察为理由参与团队的组织活动，如培训、发展、销售等等，团队的组织活动只针对正式的团队成员。

第三条：凯塔创业团队的销售组织工作具有创业的性质，并以共赢为宗旨，主要表现为利益共享和风险共担，所以加入创业团队者必须保证手里有自己的产品以作发展销售之用，严禁代销赊销等非创业行为。

第四条：对老成员发展新成员的奖励要及时到位，仍要坚持共赢原则。

第五条：新队员的销售组织工作(包括货品购入、销售、成员发展、培训、指导等一系列内容)由其对应的发展人负责，发展人要切实负起责任。

### 第二节：团队互助合作

第六条：成员间应相互合作，团结互助，提高整体凝聚力发挥团队优势。任何人出现勾心斗角，互不买账，恶意挑拨成员关系等严重破坏团队秩序的情况，一经查出，立即逐出团队。

第七条：团队定期召开小组会议进行工作的计划和总结，各

成员及时参加，积极探讨并提出自己的意见和建议。

第八条：团队内部要保持及时的交流，个人有任何问题及时与其他成员协商交流。

第九条：团队各成员间一律平等对待，严禁以加入团队的先后和取得成绩的大小搞特殊化。

第十条：团队内部走货最好当场验货，检查产品的完整性以及有无损坏后再交接。

### 第三节：艰苦奋斗

第十一条：创业团队成员要时刻注意自身销售技巧的提高，不断完善自身的不足。

第十二条：对工作中每个错误教训都要总结，并传递给其他队友，防止发生同类错误。

第十三条：养成写工作计划，工作日志的习惯，定期汇总。详细记录出货信息，每次开会进行汇总。

第十四条：不管由于任何原因退出团队，有意再加入团队者，将会面临更高的诚意门槛考验。

## 第二章：销售

### 第四节：销量要求

第十五条：为了提高销售效率，每个成熟的`凯塔团队成员都有力所能及的销量要求。必须在规定时限内完成每期的销售任务，完成方式可以是销售给车主，也可以是发展新成员。若没有完成指标，按未完成量补货。

第十六条：所有内部成员必须拥有自己的产品(同时参见第三

条)才可参与销售。

## 最新直播卖货合同优秀篇五

乙方(卖方): \_\_\_\_\_医疗器械销售有限公司

一设备信息及报价表

二设备的交付期

1乙方确保设备安全无损地运抵甲方指定现场,并承担设备的运费、保险费等费用,装卸费由\_\_\_\_方承担。

2甲乙双方对设备进行开箱清点检查验收,如果发现数量不足或有质量、技术等问题,乙方应在\_\_\_\_天内,按照甲方的要求,采取补足、更换或退货等处理措施,并承担由此发生的一切损失和费用。

3设备到货后,乙方应在接到甲方通知后\_\_\_\_\_天内安装调试完成。

4甲、乙双方在符合国家相关技术标准的基础上,根据合同的技术标准(见附件)进行技术验收,验收合格后,双方在甲方《验收合格单》上签字确认。

四付款方式

甲方在合同生效后\_\_3\_\_天内先以\_\_现金或汇款\_\_方式预付全部货款\_\_35\_\_%计\_\_\_\_\_;安装调试验收合格以\_现金或汇款\_\_方式付全部货款的\_70\_\_%计\_\_\_\_\_,正常使用后现金或汇款\_\_方式付全部货款的计\_\_\_\_\_,其余货款即作为质量保证金,在期满付清全部货款。

五伴随服务

1乙方应提供设备的技术文件，包括操作手册、维护手册、质量保证文件、服务指南等，这些文件应随同设备一起发运至甲方。

2乙方免费在设备到现场安装和调试，提供设备安装和维修所需的专用工具和辅助材料。

3乙方应派专业技术人员在项目现场对甲方使用人员进行培训或指导，在使用一段时间后向甲方回访设备情况。

## 六质量保证及售后服务

1乙方应保证所供设备是在\_(年月)后生产的全新的、未使用过的，并符合国家有关标准、制造厂标准及合同技术标准要求。如果设备的质量或规格与合同不符，或证实设备是有缺陷的，包括潜在的缺陷或使用不符合要求的材料等，乙方应在接到甲方通知后7天内负责采用符合合同规定的规格、质量和性能要求的新零件、部件或设备来更换有缺陷的部分或修补缺陷部分，其费用由乙方负担。同时，乙方应按本合同规定，相应延长修补或更换件的质量保证期。2乙方应提供保修期\_\_\_\_\_月，保修期的期限应以甲乙双方的验收合格之日起计算，保修期内免费更换零配件及工时费。乙方在保修期内应确保开机率为95%以上，如达不到此要求，即相应延长保修期。

3报修响应时间\_\_\_\_\_小时，到场时间\_\_\_\_\_小时(不可抗拒力量下除外)。

乙方负责设备的终身维修并应继续提供优质的服务，储备足够的零配件备库，保修期满后，以\_\_\_\_\_优惠价供应维修零配件，消耗品的供应应由双方另设协议决定。

## 七索赔条款

1如果乙方没有按照合同规定的时间交货和提供服务，甲方应从货款中扣除误期赔偿费而不影响合同项下的其他补救办法，延期交货和延期服务的赔偿费均按每周迟交仪器的合同价的百分之零点五( )计收，直至交货或提供服务为止。但误期赔偿费的最高限额不超过合同价的百分之五(5%)。一周按7天计算，不足7天按一周计算。一旦达到误期赔偿的最高限额，甲方有权终止合同。

2乙方应保证甲方和使用单位在使用该设备或其任何一部分时免受第三方提出侵犯其专利权、商标权或工业产权的起诉。

## 八争端的解决

双方如在履行合同中发生纠纷，首先应友好协商，协商不成，双方均应向合同签订地法院起诉。

## 九合同生效

1 本合同在甲、乙双方签字盖章后生效。

2 本合同一式\_\_\_\_份，以中文书就，甲方执 份、乙方执 份，具有相同的法律效应。

## 十. 双方特别约定 (附件)

甲方： (盖章) 甲方法定代表人： 电话： 日期： \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_ (盖章)

乙方： \_\_\_\_\_医疗器械销售有限公司

## 最新直播卖货合同优秀篇六

乙方(承包方)： \_\_\_\_\_

签订合同日期：\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国合同法》及有关合同法规，经甲乙双方充分协商，一致同意签订本合同，共同遵守。

第一条：甲方委托乙方，在甲方厂内安装玻璃，材料和安装均由乙方负责，乙方需确保玻璃和安装质量，甲方则需向乙方支付费用元人民币(含17%税)。

第二条：乙方负责安装玻璃范围内安全及安装过程中的安全工作，在安装玻璃过程中如出现安全事故，一切责任由乙方负责，与甲方无关。

第三条：乙方提供的玻璃需经甲方检验合格后才能进行安装。乙方全部安装完毕后，经甲方检验合格，甲方需向乙方付清全款，乙方需为甲方提供增值税发票。如甲方检验乙方安装不合格，乙方应负责返修。

第四条：合同壹式贰份，甲、乙双方各执壹份，双方签字盖章后生效。

第五条：本合同受《中华人民共和国合同法》保护，具有法律约束力，未经双方协商同意，任何一方不得擅自变更或解除合同。

本合同若有不祥或不尽之处，双方应本着互相协作，平等互利的精神协商解决。本合同自签订之日起生效，到安装检修合格后自然失效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_

## 最新直播卖货合同优秀篇七

然而，比亚迪这笔本就是亏本买卖的口罩，不曾想在\_的土地上，遭遇了仙人跳式的传奇经历。

加州州长加文·纽森本人亲自承认，这批总额高达10亿美元的口罩合同，数千万个外科口罩早已运抵加州，但数百万个原定本周运达的n95口罩因为联邦认证过程中的问题被延误了。

正因如此，美国加州紧急事务办公室表示，比亚迪必须退还口罩合同支付的预付款的一半，即亿美元。

在拿回亿美元预付款后，美国伙伴还是非常非常贴心地表示，“周三修订一项合同条款”，允许将比亚迪口罩获得联邦认证的截止日期，推迟到5月31日。

当然，如此贴心的服务也加上了一项“附加条件”，如果届时比亚迪还不能拿到美国联邦认证，那不好意思，请把剩下的另一半预付款也全部退还回来。

鉴于美国加州紧急事务办公室对于为何认证出现延迟，美国加州并没有给出理由，有理由推断，即便延期到5月31日，比亚迪也未必就能在那一天之前拿到认证。

假如再次延误，这笔总额高达10亿美元的口罩买卖，最终比亚迪只能得到亿美元货款。考虑到本就是成本价出售，不知道比亚迪怎么应对这次买卖。

更值得追问的是，实际上，比亚迪价值10亿美元的口罩，是已经运抵了美国本土。这笔货物最终的命运，也引人关注。

## 最新直播卖货合同优秀篇八

对于拥有无菌车间的车企而言，跨界做口罩似乎没什么难事儿，不过生产出来口罩，如何卖掉，或许才是难点。

自2020年1月1日至2月7日，全国有超过3000家企业经营范围新增了“口罩、防护服、消毒液、测温仪、医疗器械”等业务。比亚迪正是其中之一。2月8日，比亚迪正式宣布援产口



罩、消毒凝胶为抗疫助力。

比亚迪在生产口罩上有自己的优势，比如拥有现成的手机组装生产车间，只对净化等级做提升就可直接用作生产口罩的净化室。但它也遇到同样的困难，那就是无法在短时间内采购到口罩机。结果，凭着自身精密制造的超强能力与丰富经验，比亚迪自己造出了口罩机。

不过，在美国时间5月6日，加州州长加文纽森表示，比亚迪因未能及时获得niosh认证，将退还加州为口罩合同支付的预付款(近5亿美元)的一半，即亿美元。

比亚迪相关人士表示，6月7日下午收到n95口罩niosh认证通过的信息、拿到生产码后，工厂就开始加急生产，预计能提前向加州政府交货。

另据比亚迪总裁办主任、比亚迪慈善基金会秘书长李巍5月中旬透露，比亚迪口罩日产量已达5000万只，还在以每天100万只到300万只的速度扩产。6月初，在比亚迪n95口罩的niosh认证下来之前，比亚迪口罩产品当月飞往美国的航班计划比5月份增长近1倍，一个月总量达到110班。

## 最新直播卖货合同优秀篇九

乙方(买方)： 身份证号：

一、甲方自愿将坐落在市镇村号（自建住宅）的房屋，东至南至西至北至建筑面积 平方米，出售给乙方。

二、甲、乙双方议定的上述房屋成交价格为 人民币(大写)共 万仟佰元(小写元)，乙方在 年 月 日前，一次付给甲方。

三、双方同意于 年 月 日由甲方将上述房屋交付给乙方所有。

四、甲方保证上述房屋产权清楚，若发生与甲方有关的产权纠纷，由甲方责任。甲方应协助乙方办好过户手续。

五、办理房屋过户手续所缴纳的税费，由方负担。

六、本协议经双方盖章后，经房地产交易主管机关审核后，上述房屋产权归乙方所有。

七、甲、乙双方同意上述协议，各无异议，不得反悔。

八、本协议一式三份，甲、乙、中证人各执一份。

甲方(公章)： \_\_\_\_\_

乙方(公章)： \_\_\_\_\_

法定代表人(签字)： \_\_\_\_\_

法定代表人(签字)： \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日