

最新社会实践活动的个人总结(优秀10篇)

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。怎样写合同才更能起到其作用呢？合同应该怎么制定呢？下面是小编为大家整理的合同范本，仅供参考，大家一起来看看吧。

代理合作合同 代理项目合同通用篇一

乙方：

一、乙方负责代理项目及价格：

1. 代理项目：

甲方正式授予乙方代理_____技术有限公司_____项目设备销售的代理权，负责该项目的销售工作。

2. 乙方代理的设备型号为_____设备价格（大写）：_____配置见附件。

二、设备销售货款支付方式：

1. 设备销售货款支付方式：

（1）付款时间：合同签订后的三个工作日内支付合同总金额的_____%，货到交货地点三个工作日内支付合同总金额的_____%，设备安装调试完毕三个工作日内付清合同总金额的_____%。

（2）付款方式：最终用户需将设备销售款直接打入甲方指定

账户。当甲方收到货款_____%后，甲方在一周内按约定价格支付乙方的佣金，乙方提供代理佣金发票。

(3) 甲方开户行：_____银行，账号：_____。

2. _____
_____□

三、甲、乙双方权利与责任

2、按公司提供的价格出售的设备，项目代理有_____%的利益，在公司提供的价格上打折后出售的设备，打折部分由代理商自行承担。

3、如甲方没有按时、足额收到设备销售款，甲方有权延缓支付乙方相应佣金，乙方有义务负责对购买设备方的销售款进行追缴。

5、乙方在负责甲方授权项目销售过程中，不得有做出不利于正当市场竞争的行为，不得做出不利于甲方对外形象及甲方利益的行为，否则，甲方有权随时终止协议约定内容。

6、乙方必须遵守总公司的《技术保密协定》、《知识产权保护合同》及《项目代理协议》等相应协议的所有条款。

7、本协议所签内容未经甲方同意，乙方不得转让他方；

四、签署相关协议

甲、乙双方必须签署“ceco商标及知识产权保护协定”和“ceco知识产权保护合同”，上述两协议必须与本协议同时签署方能生效且与本协议具有同等法律效力。

五、协议期限及签署地点

2、本协议的签订地点：北京市建内大街7号光华长安大厦2座11层。

六、协议的中止

3、乙方没有履行本代理协议时，甲方有权单方面中止与乙方签订的本代理协议。

代表人：

日期：

乙方：

代表人：

日期：

代理合作合同 代理项目合同通用篇二

通讯地址：联系方式：

乙方：

通讯地址：联系方式：

甲乙双方在平等、自愿、公开和诚实信用的基础上，为共同推广“____软件”，达到良好的合作效果，实现甲方与乙方的双赢目标，就乙方为甲方销售“____软件”使用许可协议有关事宜协商一致，现签订代理合同，以保证双方的利益。

一、甲方给予乙方合法代理销售甲方产品资格，在本合同签订生效之日起，乙方成为甲方“____软件”____地区唯一的

销售代理商，代理期限：____年。

二、代理内容甲方提供软件，乙方负责当地的销售，安装，培训，售后服务工作。甲方承诺提供的软件系统稳定，软件升级，数据准确，系统可以正常运行；属于软件本身问题，甲方有免费修改的义务。

三、双方权利及义务

1、甲方提供的产品具有合法版权，符合一般软件产品所应具有易操作、易使用、无瑕疵等特点。

2、乙方应尊重甲方的软件著作权，不得有对甲方软件进行解密、复制等行为。

3、甲方应向乙方提供必要的技术支持，对乙方的有关人员进行培训和技术指导。

4、在甲乙双方合作关系存续期间，乙方应就得到的与双方公司有关的信息予以保密，属于保密范畴的信息包括：产品结算价格、销售计划、客户清单、财务信息、技术信息、展会信息等，以上信息未经双方协商许可，乙方不得向第三方泄密。

5、专业代理商必须保证推广产品品牌的唯一性，即在同类软件类中只（代理□oem□推广____软件。同时保证杜绝跨区域串货销售和恶意竞价等损害渠道体系正常健康秩序的行为。

6、签订合同起乙方需交____元代理押金（作为货款）。

四、产品的供销

1、甲方为乙方提供____软件，双方根据市场推广情况进行结算，其中结算价是按甲方的统一市场报价____%计算。

2、乙方使用甲方____地区办事处的名义从事一切有关销售____软件的合法商业活动。乙方负责此软件在____地区范围内的推广工作，甲乙双方携手努力，树立“____软件”的良好形象。甲方不在____地区范围内直接进行该软件销售活动。

3、货款支付：在甲乙双方合作期限内，乙方保证验货后____天内一次性结清货款现款。

4、产品提供：在合同期内甲方确认接到乙方当次订单后，在____个工作日内提供相应的合格产品；同时，开具产品销售全额发票。

风险提示：建议违约责任具体明确，比如：如一方违反本合同应怎样之类的条款，尽量要避免笼统约定承担违约责任。并且，可以根据际情况来规定违约赔偿金的数额。此外，违约金的数额不应过高或过低，过高可能面临着违约诉求不被支持的风险，过低则不利于守约方，因此，建议咨询专业律师进行商榷。

五、违约责任

1、用户在使用甲方提供的产品过程中出现因软件本身程序错误而造成的质量问题，甲方将积极配合乙方进行相应的改动，达到用户的使用要求。

2、乙方不按本合同约定期限、数额支付甲方应付货款，延付部分按每日____%计算违约金，直至结清为止。

3、甲乙双方中任何一方违反本合同规定之内容者，在接到利益受损一方发来的违约通知____日内仍未实行履约者，利益受损一方无条件终止本合同及合作关系。

六、升级换代及维护产品升级、版本性升级时，甲方将免费

提供升级服务；非版本性升级时，甲方将提供全套新产品，收回老产品，并收取产品的差价（或升级费）。乙方有责任协助甲方对所售产品提供售后服务和技术支持，如遇到无法解决的问题，有义务和责任将甲方指定的技术支援中心或技术部联系方式向用户提供。

七、其它

- 1、合同自双方签字之日起，有效期为____年。
- 2、在合同期限内如发生分歧，应先友好协商，协商不成可诉至____人民法院解决。
- 3、未尽事宜甲乙双方应积极协商解决。
- 4、本合同一式____份，甲乙双方各执____份，签章生效，具有同等法律效力。

代理合作合同 代理项目合同通用篇三

乙方：_____

一、融资金额、成本、用途、资金期限

融资金额：_____（_____美金），分_____批执行。

融资成本：综合融资成本为融资总额的_____%（含甲方的佣金）。

融资用途：_____。

资金期限：_____。

约定佣金：资金总额的_____%。

二、甲方责任：

10. 在银行授信范围内，向银行申请对甲方指定的银行开立不可撤消的、到期保兑的、定期为_____年的备用信用证。

1

1. 负责选择具有离岸业务并在中国境内开设分行的外资银行作为接证行；

1

1

1

1

1

6. 备用信用证到期自动失效，解冻甲方被冻结的信用额度。

三、乙方责任：

3. 组织和协调项目相关人员全程配合甲方的服务；

四、其他未尽事宜，甲乙双方本着真诚合作、互利互惠的原则，双方友好协商解决。增加条款可以作为本协议的附件，并与本协议具有同等的法律效力。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

代理合作合同 代理项目合同通用篇四

发包方：（以下简称甲方）

承包方：（以下简称乙方）

依照《中华人民共和国合同法》及有关规定，经双方协商遵循公平、诚实信用原则，签订合同，共同遵守执行。

第一条该工程为本工程甲方以 包工包料 的全包形式包给乙方，总承包价为 人民币 元包干。

第二条 施工准备

一、发包方：

- 1、 月 日前甲方负责协调准备施工电源、水源及进场道路，拆迁清除全部障碍物(包括架空或隐蔽的)。
- 2、合同签订后2天内，提供完整的工程要求和质量标准，及其它有关技术资料。

二、承包方：

- 1、施工中发生质量事故，应及时报告有关各方，按规定程序进行处理。
- 2、乙方应按有关规定，采取严格的安全防护措施，承担由于自身安全不力造成事故的责任和因此发生的费用。非是乙方责任造成的事故，由责任方承担责任和有关费用。发生伤亡事故，应立即上报有关部门和通知有关各方，按主管部门要求处理。甲方为抢救提供必要条件发生的费用由事故责任方承担。

3、乙方在施工期间必须遵守甲方制订的治安保卫(门卫制度)、环境卫生以及其它有关方面的规定(纪律、制度)，否则，不但应承担所发生的后果而且应承担违约责任。

4、乙方在施工期间，严禁在施工现场打架斗殴，搞好防盗及施工现场综合治理工作，严防治安案件的发生，一旦发生应承担一切责任。

三、本合同经双方代表签字后生效：本合同一式两份，甲、乙双方各执一份。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

代理合作合同 代理项目合同通用篇五

乙方：身份证号：住址：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲乙双方在平等自愿的基础上经充分协商，就合作经营_____项目、明确合作各方的权利与责任事宜，特订立以下协议条款共同执行。

一、合作项目承包项目名称：承包项目经营范围：承包项目经营地址：

二、合作时间合作期限为_____年，自本协议签字生效之日算起。期满后双方如有继续合作的愿望，以本协议为基础重新签订协议。

三、合作分工风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。甲方按照要求应向乙方提供的物品所确定的日期和地点提供相应的物品。乙方在实施工作计划中和结束工作任务时，应保证物品的状态与接收时一致(正常耗损除外)，并在工作结束时将这些物品归还甲方。乙方提供的任何服务要求使用甲方所提供的硬件、软件和其它物品，甲方应保证：拥有必要的许可、证明或其它文件。确保在本合同实施过程中和乙方在提供认定的服务时，有关物品可以被移动、使用、复制、修改、翻译、分发和(或)与其他物品组合，而不会侵犯第三方的权益。任何一方要求对合同内容进行变更时，所有的变更要求都必须以书面形式提交并经双方签字同意。甲方不得在双方合同签署后，随意变更需求，如若需要变更需求，则需双方确认签字同意。

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

五、收益分配合同总金额为**b**万元，计人民币圆整，作为系统的开发费用。款项说明：本合同签订后日内，甲方向乙方支付合同金额的%，计人民币圆整；在项目完成的%时，甲方向乙方支付合同金额的%，计人民币圆整；软件按行业标准验收合格之后日内，甲方向乙方支付合同金额的%，计人民币圆整；剩余合同金额的%，计人民币圆整，作为软件质量保证金，于软件验收合格之后日内支付，软件验收最长时间不超过天；如若工期延迟交付（非不可抗力导致的延迟交付）日及以上，则乙方须赔付甲方圆作为工期延误损失赔偿；如乙方因不可抗因素无法完成项目，则乙方须退回所有甲方已付款项，并

赔付甲方圆作为时间延误费；如甲方中途因各种因素选择停止项目，则甲方不可收回所有已付款项，并且甲方须赔付乙方圆作为工费；甲方向乙方支付的费用，除另有规定外，所有费用的支付币种为人民币()，由甲方本合同规定的付款方式以电汇，支票或微信，支付宝等支持身份认证体系的第三方在线工具划入乙方指定的帐户中；双方同意各自分别支付因执行本合同而发生的有关税费。

六、合作保障措施风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。在合作期内，项目合作双方中任一方未经其对方协商认可擅自退出该合作项目，违约方同时赔偿被侵害方的投入损失及其他合作期内应得收益（具体为：按合作之日起至产生变故时为止的被侵害方应得的收益平均值计算，违约方赔付被侵害方剩余协议期的总收益）。并且必须遵守技术、市场保密条款，两年内不得在当地使用或经营本项目的同类技术内容及客户资源。否则项目合作各方有权追究违约方的一切经济法律责任。在合作期内因战争、灾害、疾病等不可抗力因素导致项目合作解散或合作期满各合作方不再合作，该项目技术内容归双方所有。合作方如有一方违反本协议，则其他方有权取消与违约方的合作并追究违约方的一切经济法律责任。

七、其他未尽事宜经双方共同协商。

八、本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方： 乙方：

日期： ____日期：

代理合作合同 代理项目合同通用篇六

地址： _____

电话： _____

传真： _____

出售方(乙方)： _____

地址： _____

签订地点： _____

签订日期： _____

第一条双方合作目标

乙方提供_____给*方，并负责咨询、实施。

备注：以上内容，详见软件说明书

第二条合同金额

本合同金额不包括本系统所需的硬件费用、电信设备及线路租用费用、软件平台费用。

第三条付款方式

第四条交货与验收

月____日前，乙方向*方提交正式版，*方进行试运行和测试数据；

月____日前，乙方提请*方进行全面验收；验收按_____说明书进行，超出上述范围的功能*要求，乙方有权收取开发费用，收费标准、实施周期又另协议约定。

第五条*乙双方职责与义务

乙方要对*方的管理信息系统、业务、生产有关资料和数据信息保密；

为保护乙方的商业利益，乙方对应用软件进行加密。*方需二次开发或将乙方著作权的应用软件用于其他用途时，须向_____提出书面申请，_____书面授权后，*方方可使用。*方未经_____授权而使用，乙方有权追究*方侵权责任并要求赔偿。

第六条技术成果的归属和分享

乙方拥有_____软件系统的知识产权。

第七条违约处罚条款

如*乙两方在本合同书的条款范围内发生纠纷应尽量协商解决；

本合同书的订立、执行和解释及争议的解决均适合中华*共和国法律。

第九条合同期限

本合同书经双方授权代表签字和盖章后生效，除非*乙双方书面要求延长期限，本合同有效期限为____年，自____年____月____日至____年____月____日。

第十条附加条款

第十一条其它

乙二方将在已达成之合作基础上，进一步探讨长期深入合作的可能；

本合同书自对方签署盖章之日起生效，于合作期限期满之日终止；

本合同书未尽事宜，双方友好协商解决。

*方：_____乙方：_____

授权代表：_____授权代表：_____

签署日期：_____签署日期：_____

代理合作合同 代理项目合同通用篇七

1、订立合同之前要尽可能多地了解对方资格、信用状况，留意对方的营业执照是否过期末年检、是否是假执照、单位经营场所和办公场所是否与其所言相符、有否皮包公司的迹象、有否濒临破产或经营境况日益恶化的迹象、有否违法经营范围、有否信誉欠佳的中介人牵线搭桥、有否高额回扣引诱、有否劣迹或商业丑闻等，订立合同者最好到对方单位亲自察看一下，不要轻信电话、传真或亲友的言辞。

2、订立合同时务必确认对方的身份和资格以及相关的书面证明，如核实对方的工作证、身份证、授权委托书，必要时向对方单位去电核实，不要有难为情或不近人情的疑虑，须知一时疏忽会酿成巨额损失；了解对方的为人处事风格，是否确为对方单位的现职人员，是否熟悉本单位的有关情况（如行政人员、组织机构、产品性能、合同履行情况），是否熟悉订立合同的相关法律知识，是否有恶意串通之嫌或诋毁其

本单位信誉或负责人的情形，订合同切忌急于求成或因小恩小惠勉强签订，因为一旦合同不被代理人追认，合同的一切后果可能就由订立合同的经手人来承担。

3、严格审查合同的实质和形式要件。实质要件指合同的内容、条款，形式要件指合同是否需要报批、公证、见证（签证）或出具确认书以及相关的签章是否准确、完整、合法。合同条款要注意关键条款是否讲清楚（如履行期限、付款方式及期限、违约责任、双方权利义务），合同条款的商榷、取舍应当取得双方负责人的意见。签订合同时务必要注意签字盖章与签约单位及其负责人（或授权人）是否相符，现实中常有因一字之差而使合同无效的情形，另外也要注意订立的时间以及订立后还需要做的辅助工作，如交付定金、合同报批等。

4、最好对合同进行公证或律师见证，从而由其他机构来共同承担代理风险。公证机关和律师事务所对合同进行公证和见证时，一般都要求合同当事人出具相关的证明文书，如营业执照、法人代表证明、身份证、授权委托书等，进行“第二次审查”，这样，善意第三人（相对人）可借助中介机构的力量来了解自身无法获悉的信息。

所谓合同的成立，是指订约当事人就合同的主要内容形成合意；所谓合同的生效，是指已经成立的合同在当事人之间产生一定的法律拘束力。

1、从合同的解释方法的适用上看，二者是不同的。合同的成立体现当事人的合意，所以可以允许法院通过合同解释的方法去寻求当事人的真实意思，确定合同的具体内容；但是合同的生效制度体现了国家对合同内容的评价，所以法院不能通过解释去促成合同生效。

2、从法律后果上看，二者是不同的。合同的不成立往往只产生民事责任，例如缔约过失责任；无效合同不仅会产生民事

责任而且还有可能产生行政责任甚至刑事责任。

3、从国家主动干预方面看，无效合同一般具有非法性，违反了国家法律的强制性规定和公序良俗，所以即使当事人不主张合同无效，国家也会主动干预；但是合同的成立主要涉及当事人的合意，所以国家不能主动干预合同的成立。

1、销售代理与经销的区别

从法律上来讲，销售代理人与委托人之间的关系属于委托代理的关系。销售代理人在代理权限内替委托人销售商品，其所有权不属于代理商，因此销售收入归委托人所有。而代理商只领取佣金。

而经销商与厂家之间的关系从法律上来看是买断关系，经销商的收入不是佣金，而是商品销售价格减去购入价格后的销售收入。

因此，销售代理与经销从理论上讲有如下三点区别：

经销的双方是买卖关系，销售代理的双方是一种委托—代理关系；

经销商的收入是买卖差价收入，而代理商的收入是佣金收入。

2、销售代理与经纪的区别

服务对象不同。经纪人的服务对象极为广泛，而销售代理商只为一个或几个委托方进行与销售有关的服务。

行为的名义不同，经纪人虽为委托人进行买卖交易活动，但都以自己的名义进行，其法律效果归于经纪人身上。

享有的权利不同。由于经纪人只是以自己的名义替交易双方媒介，他不具体代表任何一方，即经纪人一般没有代为订约

的权力。销售代理人是以被代理人的名义行事，一般是缔约代理商，拥有代替被代理人订合同的权力。

服务的范围不同。销售代理商服务的范围仅限于销售代理及与销售代理有关的一些服务，如货运、仓储、报关等。而经纪人服务范围则比较广泛。

与委托人的关系的持续性不同，它有固定的经营场所，有独立的关系，它与被代理方的关系是长久的、持续性。经纪人则于特定市场，为一般商号临时为一定商号作媒介，经纪人与委托方的关系较为短暂。

3、销售代理与代销的区别

从理论上讲，销售代理是直接代理，而代销是间接代理。

从实务上讲，代销商是以自己的名义代销产品；销售代理中，代理商以委托方的名义售卖产品。

销售代理关系一般较为持久，大多有明确细致的代理合同，代销关系较为短暂，代销合同甚为粗略。

销售代理商一般是批发商，而代销商一般是零售商。

4、销售代理与销售代表的区别

销售代表一般由厂家直接指定，其功能与销售代理商有些类似，但是销售代表只是协助厂家进行销售事务，无期限的约定，厂家可随时解除与销售代表的合作关系，因此厂家与销售代表的关系并不紧密，销售代表通常不为厂商收帐，不承担储运功能正因为销售代表与委托厂家关系松散，特别是由于销售代表承担的功能有限，或是由于其同时代表许多厂家，甚至是竞争性厂家，因此一般的厂家都不愿给销售代表以代理权。

代理合作合同 代理项目合同通用篇八

乙方：

合同签订时间：_____

1. 登陆页面；
2. 位置信息页面；
3. 历史轨迹页面；
4. 我的地图页面；
5. 统计查询页面；
5. 车辆管理页面；
5. 参数设置页面；
5. 用户管理页面；
5. 后台管理页面；
5. 系统设置页面。

第二条 乙方对本协议约定项目的承包期限自本协议生效之日起启动，于_____年_____月_____日结束。（或“至达成以下目标时结束：_____。”）

第三条 外包项目承包费用

本合同所涉及的美术制作费用共计：人民币 _____元整，（大写：）。

甲方在合同签订后，向乙方付美术制作总费用的_____ 即人民币_____ 元整作为定金。

乙方向甲方交付作品初稿，并通过甲方初验后_____ 日内，向乙方支付美术制作总费用的 _____ 即人民币_____ 元整，(大写：_____)

乙方向甲方交付的全部设计作品，并通过甲方验收后_____ 日内，与乙方结清剩余总额的_____ 尾款，即人民币_____ 元整，(大写：_____)。

第四条 权利与义务

1. 甲方应将外包项目的目标及完成情况及时通知乙方，并有权就外包项目的完成情况进行监督并给予建议。
2. 甲方应指定专人负责与乙方就外包项目的执行、完成情况进行及时、有效地沟通，并应在本合同生效时将甲方联系人的联络方式告知乙方。同时，为保证双方的顺畅沟通，甲方应当指定后备的临时联系人。
3. 甲方应按照外包项目的实施流程和项目需要，向乙方外包项目人员提供完成外包项目所必须的工作条件和工作保护。若甲方违反前述义务，外包项目人员因此发生的工作伤害、事故等，相关责任及费用由甲方承担。
4. 甲方有权就实际需要对本合同所涉项目的具体内容进行补充或变更，但事先须与乙方另行达成书面补充协议，且甲方须就补充或变更的内容另行支付乙方相应的项目管理费用。
5. 甲方应于约定的时间与方式足额向乙方支付外包项目管理费用。甲方支付迟延，除应承担违约责任外，造成乙方工作延误的，乙方不承担违约责任。

6. 甲方在不影响保密的前提下，应向乙方提供甲方的主要行政管理规定(条款)，或根据自身管理规定与乙方共同制定项目人员需遵守的规定，以便于乙方根据此更好地管理外包项目人员。

第五条 乙方的权利义务

1. 乙方应负责外包项目的执行，完成本协议第一条约定的内容或目标。

2. 乙方应就甲方的合理建议调整外包项目的实施。

3. 乙方应认真、严谨、负责地完成外包项目。就外包项目的执行情况和执行过程中遇到的问题应及时与甲方沟通。

4. 经甲、乙双方协商一致变更外包项目内容的，乙方应根据变更的内容，在甲方的支持下及时调整外包项目的实施方式。

5. 除征得甲方书面同意外，乙方原则上不应将外包项目的实施工作全部或部分转移给第三方。否则，乙方应就第三方的工作向甲方负责。

6、乙方应指定专人负责外包项目的管理。

第六条 违约责任

1. 甲方未按约定履行支付义务的，每迟延支付一天，须向乙方支付相当于未支付金额 %的违约金。

2. 乙方未依据本合同约定完成所涉项目的，须向甲方支付相当于外包项目管理费用 %的违约金。

3. 由于违约造成损失的，违约方应负赔偿义务。

第七条 本合同未尽事宜，由甲乙双方协商解决；达成补充协

议的，补充协议作为本合同的附件，与本合同具有同等的法律效力。

第八条 争议解决

因本合同及其附件发生的或与本合同及其附件有关的一切争议，双方应在友好协商的基础上予以解决。经友好协商仍不能达成解决措施的，甲乙任何一方有权将争议提交北京仲裁委员会进行裁决。

第九条 本合同经甲乙双方签字盖章之日起生效，至所约定项目结束之日终止。

第十条 本合同壹式贰/肆份，甲乙双方各执壹/贰份，具有同等的法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____