

2023年国际贸易销售合同书 贸易合同(优质9篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

国际贸易销售合同书 贸易合同篇一

技术能力是一种存量，它是历史积累的结果。技术能力包含两方面的内容：一是有形的技术能力，表现为创新主体技术存量水平的增加。二是隐含的技术能力，表现为创新主体的成员所拥有的知识、技术技能以及组织经验等。就国家而言，常常表现为一国人力资本存量的多寡；就企业而言，具体表现为企业员工所拥有的技术技能以及组织经验。发展中国家通过国际技术贸易直接引进技术，能够提高本国两方面的技术能力，并最终影响到本国的技术创新能力。首先，通过国际技术贸易引进技术，无论引进的是成套生产设备等硬件，还是专利技术等软件，都直接提高了本国的技术存量水平，从而也提高了该国有形的技术能力。其次，通过国际技术贸易引进技术也能提高发展中国家隐含的技术能力，因为技术的引进常常伴随着发展中国家的企业员工对新技术的学习、掌握的过程。

国际技术贸易并非是一个单纯的技术或经济活动，在某种意义上说，它是一种融经济、技术、科学文化、甚至政治为一体的复杂过程。譬如说，国际零售业连锁经营企业通过特许经营的方式(属于技术贸易的范畴)进入中国市场，它首先要从国家有关部门获得市场准入的许可，这可能要涉及到政治问题；它要寻找合作伙伴，考虑投资的成本收益问题，这是经济方面的问题；国际零售业连锁经营企业内在固有具有的企业文化、经营文化会影响到众多的消费者的消费习惯，这

是文化方面的问题；国际零售业连锁经营企业新颖有效的特许经营方式被众多的国内厂商所模仿，形成了遍及全国的连锁经营热潮，这是很重要的一种制度性创新。因此，国际技术贸易的影响是很复杂的，不仅仅是简单的技术引进而已，换句话说，国际技术贸易具有很强的“外部效应”。从发展中国家技术创新的角度而言，国际技术贸易的外部效应主要表现在它改变创新主体的内在意识，并改善创新主体内外部的制度环境，从而使得发展国家创新诱导的反应机制更加灵敏，最终改善发展中国家的创新机制和创新能力。

首先，国际技术贸易能够改变发展中国家创新意识缺乏的状况。很多发展中国家表现出一种维持传统和稳定为主调的社会意识结构，普遍缺乏创新意识。借用结构主义的观点，发展中国家的技术创新常常会陷入“累积因果关系”的恶性循环之中，也就是说技术创新在低水平上的停滞发展。而这种恶性循环是内在力量所无法克服的，这时候需要一种外在的推动力量，使其能够跳出这种恶性循环，而国际技术贸易可以看作是这样一种外在的力量，这种力量首先改变的是创新意识方面的问题。正像上述国际零售业连锁经营企业的例子一样，技术的引进带来了消费者消费习惯的新变化，先进的经营模式所具有的明显优势促使大量的模仿，最终导致整个行业经营模式的创新。显然，在这一过程当中，企业和个人都经历了一次思维方式的转变，从认识、接受到模仿，甚至在此基础上结合本地情况进行二次创新，这种普遍性的思维方式的转变意味着一个国家创新意识的兴起。这对发展中国家的创新机制形成和创新能力的提高都具有根本性的意义，因为只有具备创新意识的国家，政府才会对技术创新给予充分的重视，并为技术创新创造一个良好的外部条件和环境。

其次，国际技术贸易能够改善创新主体内外部的制度环境，促使发展中国家创新诱导反应机制的灵敏化。从引进技术的企业来说，为了充分利用引进的技术常常需要在企业的组织管理方面做出较大转变和创新，也就要改变企业内部的制度环境，比如说企业为了利用维护一套价值昂贵的生产线，需

要新建立专门的技术部门，负责对其进行维修和改进，同时加强企业对员工的技术培训制度，这些制度性的转变和创新都有利于企业进一步的技术进步和技术创新。在国家层次，政府为了保证技术引进的顺利实施，需要建立专门的技术金融制度以确保技术引进的配套资金。而且在国际通行的知识产权保护观念下，发展中国家参与国际技术贸易需要建立起一整套专利制度和知识产权保护制度，否则，就难以从国际市场上引进技术，即使能够引进也需要付出更高的成本，因为缺乏知识产权的保护将损害技术出让方的利益。也就是说，国际技术贸易客观上提出了对发展中国家改善技术创新制度环境的要求，而这种要求有利于发展中国家的创新主体更好地对创新的市场需求做出正确的反应，最终有助于改善发展中国家技术创新的机制，并提高其水平。

题上，不仅需要做客观的长期和短期经济分析，同时也要充分地考虑到制度的、文化的、政治上的成本和收益。

[2]李平. 论国际贸易与技术创新的关系[j].世界经济研究.20xx年5[摘要]国际技术贸易既是国际贸易的一个重要组成，也是国际技术转让的主要形式之一。众多的实证分析表明，无论是以技术创新为基础的国际贸易、还是国际贸易引致的技术创新，都是世界经济增长的重要因素。

国际贸易销售合同书 贸易合同篇二

甲、乙双方在平等互利基础上经友好协商，特订立本合同，共同遵守。

第一条补偿贸易内容

1. 乙方向甲方提供_____台(套)设备及其性能规格资料、辅助设备和零、备、附件及试车用原材料(提供设备另用附件详列)。

2. 甲方将用乙方提供的设备所生产的_____产品，偿付上述设备的价款，也可用其他商品来偿付。偿付商品的品种、数量、价格、交货条件等，详见合同附件。

第二条 补偿方法

1. 甲方分期开出以乙方为受益人的远期信用证，分期、分批支付全部机械设备的价款。

2. 乙方开出以甲方为受益人的即期信用证，支付补偿商品的货款。

3. 当乙方支付货款不能相抵甲方所开远期信用证之金额时，乙方用预付货款方式，在甲方远期信用证到期之前汇付甲方，以便甲方能按时议付所开出的远期信用证。

4. 由于甲方所开立远期信用证的按期付款以乙方开出即期证及预付货款为基础，所以乙方特此保证及时按合同规定开出即期证及预付货款。

第三条 补偿商品

2. 对其他商品，双方同意分批签署供货合同。供货条件由双方另议。

第四条 偿还方式

2. 甲方可以提前偿还，但应在____天之前通知乙方。

3. 在甲方用补偿商品偿还设备价款期间，乙方按本合同有关规定，开立以甲方为受益人的足额、即期、不可撤销、可分割可转让的信用证。

第五条 偿还期限：限于本合同生效后____个公历月内偿还完毕。

第六条补偿商品作价

1. 双方商品均以_____ (币种) 计价。
2. 乙方提供的设备及零、备、附件等均以_____ (币种) 作价。
3. 甲方提供的补偿商品，按签订本合同时，甲方出口货物的人民币基价，以当时的人民币对_____ 币的汇率折算成_____ 币，或经甲方主管部门同意后，以_____ 币结算。

第七条双方的利息计算

1. 双方议定，本合同项下的_____ 币及_____ 币的年利率分别为_____ %和_____ %。
2. 甲方所开立的远期信用证及乙方预付货款的利息均由甲方负担。

第八条技术服务

1. 甲方自行将设备在厂房就位。
2. 在主要设备安装调试时，乙方须自费派遣_____ 人到现场指导，为期_____ 天；如指导错误，乙方负责赔偿损失。
3. 甲方提供安装调试地点的住宿、交通及参加调试、验收的劳务、水、电、汽供应及原材料等。
4. 双方代表共同确认验收合同标准。

第九条附加设备

在执行本协议过程当中，如发现本合同项下的机械设备在配套生产时，还需增添新的设备或测试仪器，可由双方另行协

商，予以补充。补充的内容仍应列入本合同范围之内。

第十条保险

设备进口后由乙方投保。设备所有权在付清货款发生移转后，如发生意外损失先由保险公司向投保人赔偿，再按比例退回甲方已支付的设备货款。

第十一条税收与费用

本补偿贸易项目中所涉及的一切税收与费用的缴付，均按照中华人民共和国的有关税收法律、法规办理。

第十二条违约责任

乙方不按合同规定购买补偿商品或甲方不按合同规定提供商品时，均应按合同条款承担违约责任，赔偿由此所造成的经济损失，并向对方支付该项货款总值的____%的罚款。

第十三条履约保证

为保证合同条款的有效履行，双方分别向对方提供由各自一方银行出具的保函，予以担保。甲方的担保银行为中国银行____行，乙方的担保银行为____国____银行。

第十四条合同的变更

本合同如有未尽事宜，或遇特殊情况需要补充或变更内容，须经双方协商一致并达成书面协议，方可有效。

第十五条不可抗力

由于人力不可抗力的原因，致使一方或双方不能履行合同有关条款，应及时向对方通报有关情况，在取得合法机关的有效证明之后，允许延期履行、部分履行或不履行有关合同义

务，并可根据情况部分或全部免于承担违约责任。

第十六条仲裁

终的，甲乙双方均受其约束，任何一方不得向法院或其他机关申请变更。仲裁费用由败诉一方负担。

本合同用中、____两种文字写成，两种文本具有同等效力。

本合同自签字之日起生效，有效期为____年。期满后，双方如愿继续合作，经向我国政府有关部门申请，获得批准后，可延期____年或重新签订合同。

第十八条合同附件

本合同附件____份，系本合同不可分割的一部分，与合同正文具有同等效力。

合同订立时间：____年____月____

国际贸易销售合同书 贸易合同篇三

随着我国对外贸易事业的深入开展，国际贸易中的隐名代理问题亟需规范化。代理贸易合同怎么写呢?以下是本站小编为大家整理的代理贸易合同范文，欢迎参考阅读。

甲方：

乙方：

甲乙双方本着合作共赢，共求发展的原则，经充分协商，双方就传统贸易，服务贸易(以下简称产品)代理问题达成一致，进一步明确双方权利义务，合作期限等具体事项，特依法签订本代理合同。

1. 甲乙双方共同认定确定的代理期，自____年____月到____年____月止，代理区域在____省____市所属区域内。
2. 甲方认定乙方为____代理人，自本合同签订之日起，乙方即将代理权金金额____万元付给甲方。
3. 甲方不得在乙方所属区域内发展第二家代理人，乙方如发现甲方在乙方所属区域内发展第二家代理人，甲方将以____倍的代理权金赔偿乙方。乙方如跨范围进入其他代理人区域从事该业务，甲方将取消乙方的代理权，并向乙方提出____倍代理权金的赔偿。
4. 传统贸易国际代理，按国家现行法规办理，乙方向甲方提出报告，甲方认可并实施贸易成功，甲方向乙方支付该单证金额的____%代理费，乙方纳税，甲方代扣代缴，服务贸易收入，乙方纳税，甲方代扣代缴，乙方所获收入涉及个人所得税部分，乙方自动向当地税务机关申报，缴纳税款。
5. 乙方负责办理所属区域内的一切合法手续，并依法独立自主代理好涛岚国际的业务，因乙方违反法规引起的任何刑事或民事纠纷，均由乙方自己承担。
6. 甲乙双方在宣传，推广，应保持一致。在前期的推广中，甲方给予乙方全面的技术指导和支持，协助乙方作好前期推广活动和完善代理服务的售后服务。
7. 奖励：乙方a全年获税后净利____万rmb□甲方奖励____%□b全年获税后净利____万rmb□甲方奖励____%□c全年获税后净利____万rmb□甲方奖励____%□d全年获税后净利____万rmb□甲方奖励____%。
8. 本代理合同一式____份，双方各执____份，以甲乙双方法定代表人(或委托代理人)签字盖公章，并于乙方首次支付的代理权金款项到达甲方账户立即生效。甲乙双方互相提供以下

证件复印件并加盖公章备存：营业执照，税务登记证(国税+地税)，中华人民共和国组织机构代码证，开户许可证和法定代表人(或委托代理人)身份证，如自然人代理凭身份证。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

双方一致同意按下列条款签订本协议。

第1条 定义

1.1产品：本协议中所称“产品”，系指由甲方制造并以其商标销售的(产品名称)和随时经双方以书面同意的其他商品。

1.2地区：本协议中所称“地区”，系指_____国_____。

1.3商标：本协议中所称“商标”系指(商标全称)_____。

第2条 委任及法律关系

2.1委任：在本协议有效期内，甲方委任乙方作为其代理，以便在“地区”获致“产品”的订单。乙方愿意接受并承担此项委托。

2.2法律关系：本协议给予乙方的权利和权力只限于给于一般代理的权利和权力，本协议不产生其它任何关系，或给予乙方以代表甲方或使甲方受其它任何协议约束的任何权利，特别是，本协议并不构成或委派乙方为甲方的代表，雇员或合伙人。双方明确和理解并同意，在任何情况下，乙方可能遭受的任何损失，不论部分或全部，甲方均不承担责任。

2.3指示：乙方应严格遵守甲方随时发来的指示。由于乙方超越或违背甲方指示而造成的任何索赔、债务和责任，乙方应设法保护甲方利益并赔偿甲方因此而遭受的损失。

第3条甲方的责任

3.1广告资料：中方应按实际成本向乙方提供合理数量的“产品”样品、样本、价目表、广告宣传用的小册子及其他有关“产品”推销的辅助资料。

3.2支付推销：甲方应尽力支持乙方开展“产品”的推销；甲方不主动向乙方代理“地区”的其他客户发盘。

3.3转介客户：除本协议另有规定外，如“地区”其他客户直接向甲方询价或订购，甲方应将该客户转介乙方联系。

3.4价格：甲方提供乙方的“产品”价格资料，应尽可能保持稳定，如有变动应及时通知乙方，以利推销。

3.5优惠条款：甲方提供乙方获致订单的条款是最优惠的。今后如甲方向“地区”其他客户销售“产品”而提供比本协议更有利条件时，甲方应立即以书面通知乙方，并向乙方提供比此项更有利的条件。

3.6保证：甲方担保凡根据本协议出售的“产品”如经证实在出售时质量低劣，并经甲方认可，则甲方应予免费修复或调换。但此项免费修复或调换的保证，以“产品”在出售后未经变更或未经不正确地使用为限。除上述保证外，甲乙双方均同意不提供任何其它保证。

第4条乙方的责任

4.1推销：乙方应积极促进“产品”的推销，获取订单，并保持一个有相当规模和足够能力的推销机构，以利“产品”在“地区”的业务顺利开展和扩大。

4.2禁止竞争：乙方除得到甲方书面同意外，不应制造、购买、获取订单、或协助推销与本协议“产品”相同或类似的其他

国家商品，或将本协议内“产品”转销其他国家和地区。

4.3最低销售额：在本协议有效期间的第一个十二个月内，乙方从“地区”客户获得的“产品”订单，总金额应不少于_____元。以后每十二个月递增百分之十五。

4.4费用：在本协议有效期内，乙方应承担在“地区”推销和获取“产品”订单的全部费用，如电报费、旅费和其他费用，本协议另有规定者除外。

4.5“产品”价格与条件：乙方保证按照甲方在本协议有效期内随时规定的价格和条件进行推销。在获取订单时，乙方应充分告知客户，甲方的销售确认书或合同内的一些条款以及任何订单均须经乙方确认接受后方为有效。乙方收到的“产品”订单，应立即转给甲方以便予以确认或拒绝。

4.6督促履约：乙方应督促买户严格按照销售确认书或合同的各项条款履约，例如及时开立信用证等等。

4.7市场情况报导：乙方应负责每月(或每季)向甲方提供书面的有关“产品”的市场报导，包括市场上同类产品的销售情况、价格、包装、推销方式、广告资料、客户的反应和意见等。如市场情况发生重大变化时，乙方应及时以电报通知甲方。

第5条佣金

5.1佣金率及支付方式：凡经乙方获得并经甲方确认的订单，甲方在收妥每笔交易全部货款后，将按发票净售价付给乙方百分之_____佣金。为了结算方便，佣金每月(季)汇付一次。如有退货，乙方应将有关佣金退还甲方。

国际贸易销售合同书 贸易合同篇四

乙方：_____

一、甲方委托乙方代理皮革进料加工，皮革制品出口至香港业务，乙方接受甲方委托。

二、合同标的：

产品名称：_____

数量：_____

合同金额：_____

拟出运日期：_____

出运港：_____

到货港：_____

外方付款结算方式：_____

三、双方责任及义务：_____

(一)甲方职责：

1、负责与外商签订所有出口合同，并对合同的全部内容负责；

2、负责安排生产、出运、交货；

4、承担业务的全部费用及风险，保证按合同条款(合同标的)的全部内容执行，并向乙方支付出口代理手续费(乙方收汇)。

(二) 乙方职责：

- 1、负责按甲方提供的合同内容对外签订出口合同；
- 2、提供出口货物商检、报关、出运和结汇等工作所需的单据；
- 3、负责出口结汇；
- 4、结汇后一周内，将货款转付甲方账户。

四、违约责任：

如因任何一方未履行本协议规定的责任而给对方造成的经济损失，由违约方承担。

甲方出具的担保函是本协议不可分割的一部分。

本协议一式两份，双方各执一份。自签字之日起生效，具有同等法律效力。

乙方：_____

_____年_____月_____日

国际贸易销售合同书 贸易合同篇五

乙方(委托方)：

一、甲方接受乙方委托，提供进出口贸易代理服务，代理乙方从事进出口贸易及相关业务。

二、甲方责任：提供报关委托书

三、乙方责任：

3. 乙方应在接到关税和海关代征增值税税票后按时向代收银行缴纳税款；

5. 守法经营，不伪报、不满报，单单相符、单货相符、如实申报、提供货物的真实情况，对于伪报商品名称、高值低报、少报通关数量等违反相关法律法规的行为，乙方承担一切责任和后果，并赔偿给甲方造成的损失。

四、在贸易合同执行中，如因国外客户或乙方的原因造成合同的变更、解除、终止或违反合同致使变更或终止本协议，甲方不承担责任，因甲方代理行为的过错造成的损失除外。

五、甲方在执行本协议中，对于乙方或第三方的经济、刑事等纠纷，甲方不负连带责任。由此给甲方造成的损失，乙方承担全部责任。

六、如因执行本协议发生纠纷，适用《对外贸易代理制暂行规定》，《对外贸易法》作为本协议的准据法。

七、若甲乙双方发生争执纠纷，应协商解决，协商不成，由甲方所在地法院管辖。

八、本协议正本一式两份，甲乙双方各执一份，副本若干份送甲方据以审批、核算、对外付汇等。

九、本协议自签订之日起生效，有效期为一年，对双方具有同等约束力。

甲方：（公章） 乙方：（公章）

代理人： 代理人：

日期： 日期：

国际贸易销售合同书 贸易合同篇六

12v——400zc中速船用主机；

12v——600zc中速船用主机。

1. 2 “技术文件资料”的定义范围及交付：

本合同1. 1款所指的技术资料（以下简称资料）定义是乙方提供合同产品的技术资料由三大部分组成：即乙方现用的一般技术资料，产品设计图纸和生产技术资料，上述资料方包括详细的技术秘密。

（1）一般技术资料包括：

b□12v—400zc中速船用主机的主要零部件的技术规范；

（2）产品设计图纸：

乙方提供合同产品的产品设计图纸应包括：

b□合同产品的计算资料和计算书；

d□试验书设计图纸及其技术文件。

（3）生产技术资料：乙方提供的合同产品的生产技术资料应包括合同产品全部工艺性指导文件及主要零件的详细制造技术资料；对原材料和合同产品零部件在生产过程中和生产后的质量检验要求，验收手段，验收步骤及验收技术文件。

（4）资料的修改：若乙方采用新技术改进产品、改进工艺过程，降低等需要对提供的资料进行修改时，应将修改的结果以书面形式提供给甲方。

(5) 资料的提供方式:

a□对一般技术文件应提供三份蓝图或同等数量的清晰的复制图;

b□对产品设计图纸应提供一份生产底图及两份蓝图;

c□对生产技术资料应提供两份蓝图;

d□对已提供过的完全相同的重复资料,可免于提供,但需在清单中予以注明。

(6) 资料的交付进度:

b□根据资料定义的规定,为生产12v—600zc型中速船用主机的需要,乙方在签订合同后于_____年_____月_____日前,需向甲方交付合同产品的全部技术资料 and 图纸。

1. 3甲方将生产的产品向乙方返销如下:

12v—400zc型中速船用主机, 每年_____台;

12v—600zc型中速船用主机, 每年_____台。

1. 4以补偿贸易进行合作生产期限为2年, 2年后若合资经营条件不成熟, 则可延长合作生产期限, 但最长不得超过5年。

2. 1乙方向甲方提供合同产品的设计计算、产品图纸、制造工艺、质量控制和试验安装、调试、运转及维修等有关合同产品的全部技术资料, 必须和乙方目前使用的资料内容相同。

2. 2合同产品资料的审核和验证:

乙方对提供给甲方的产品设计图纸、制造技术资料的完整性、

正确性、清晰性负责。看产品设计图纸和生产技术资料中的任何部分发现有失误，当乙方接到甲方通知时立即补齐遗失部分或更改错误部分。

2. 3在合作生产期间，乙方将以最优惠价格向甲方提供甲方方面市场不能提供的零部件。具体内容另行商定。

2. 4乙方保证向甲方转让的技术秘密和技术资料不受任何第三者的指控。

_____年_____u□s□d□大写_____元整)

_____年_____u□s□d□大写_____元整)

_____年起以后的_____年中按每年将产值（即每年总产值扣除进口部分价值和税收费用后的产值）其提成费为_____％。

3. 2合同签署生效后三十（30）天内，甲方按照由银行提交的乙方下列单据，予以第一次支付总金额的_____％，即_____u.s.d□大写：_____美元整)

(1) 根据附件_____要求，提供第一批资料的空运提单；

(3) 乙方方的商业发票：一式两份；

(4) 乙方方即期汇票一式两份。

3. 3于_____年_____月_____日甲方接收到乙方提交的下列单据后，予以第二次交付_____年总金额的_____％现金，即u□s□d□大写：_____美元整)。

(1) 按附件_____要求于_____年_____月_____日提供第二批资料空运提单。

(2) 乙方方商业发票一式两份。

(3) 乙方方即期汇票一式两份。

3. 4双方同意_____年用现金支付，_____年付_____ % 现金，其余_____ % 金额用甲方返销产品补偿。

3. 5_____年的费用本年_____月_____日支付，乙方方交付商业发票一式两份。

3. 6自_____年起及其各年份按3. 1款规定的提成费用应在每年_____月_____日在收到乙方方商业发票（一式两份）后支付。

3. 7在合作生产期间鉴于甲方遵照3. 1款已向乙方交付了转让技术秘密的部分费用，各合资经营时机成熟，双方同意成立合资经营企业时，则乙方将其剩余部分的技术秘密费用可作提资的一部分。一旦双方不能进行合资经营，在五（5）年之内合作生产被迫终止时，甲方确认向乙方支付技术秘密费用的剩余部分。若出现上述情况，对支付技术秘密费用的进度和方式由双方在通常时候予以协商。

4. 1为有利甲方的外汇平衡，乙方同意甲方生产12v—400ze□ 12v—600zc中速船用主机返销给乙方。

4. 2上述订单的总价必须保证不低于甲方每年向乙方反付购买零部件所需费用总额的_____ %。乙方同意在甲方补偿能力扩大及乙方需求扩大的前提下，其补偿的百分比可以不受限制。

4. 3甲方将以优惠价格向甲方提供产品，其品种、数量、交货期等将由双方在每批合同中商定。甲方产品必须符合乙方的标准。

4. 4乙方要求在甲方接到上述产品图纸后立即试制12v—400zc型中速船用主机。首批产品各一台将分别在双方进行试验，在试验合格的基础上乙方要求甲方于_____年内提供12v—400zc型中速船用主机_____台。其价格、交货期在签订正式合同时商定。

5. 1乙方保证，在合同有效期内所供应的资料应是最新技术的代身，其内容和甲方目前使用的完全一致。

5. 2乙方保证所供资料是完整的、正确的、清晰的。

6. 1凡因履行本合同需缴纳的一切税收，发生在甲方方以外的均由乙方承担。

6. 2凡因履行本合同需缴纳的一切税费，发生在甲方以内的均由甲方承担。

7. 1甲方有权使用乙方商标和合同产品的序号。甲方将下列商标标明在甲方所生产的合同产品上。

7. 2甲方制造的铭牌、报价单、技术规格书、广告、说明书、样本等，凡是合同产品均以甲方名称来表示。

8. 1须用坚固的木箱包装，适合长途海运、防湿、防潮、防震、防锈、耐粗暴搬运。由于包装不良所发生的损失，卖方应负担由此而产生的一切费用和 / 或损失。

8. 3装箱单两份，注明毛重、净重、尺码和所装货物每项的品名和数量。

9. 1签约双方中的任何一方由于战争及严重的火灾、水灾、台风和地震或其他双方同意的事件而影响执行合同时，双方同意延长合同期限，延长时间相当于事故所影响的时间。

9. 2责任方应尽快将发生的人力不可抗拒事故的情况用电报通知另一方，并在十四（14）天以内以航空、挂号信将有关部门出具的证明文件交给另一方确认。

9. 3受人力不可抗拒事故延续到一至二十（20）天以上时，双方应通过友好协商尽快解决合同继续执行的问题。

10. 1因执行本合同所发生的或与本合同有关的一切争执，双方应通过友好协商解决。已经协商仍不能达成协议时，则提交仲裁解决。

10. 2仲裁地点在瑞典斯德哥尔摩商会。

10. 3仲裁裁决是终局裁决，对双方均有约束力。

10. 4仲裁费用除仲裁机关另有裁决外，应由败诉方负担。

10. 5除了在仲裁过程中进行仲裁的那部份外，合同的其余部分在仲裁期间仍继续执行。

11. 1本合同于____年____月____日由双方代表在____正式签字，自签字之日起1周内本合同应经有关部门批准后生效。

11. 2本合同以英文书就一式四份，双方各执一式两份。

11. 3本合同有效期见第十一条所述。

11. 4本合同附件为本合同不可分割的部份，与正文有同等效力。

11. 5双方在本合同生效前交换的所有文件、函电等在本合同生效的同时自动失效。

11. 6本合同只能根据同双方授权代表签名或盖章的书面文件

进行变更、追加或修改。

11. 7在执行合同期内双方的通讯均以函电进行，书信往来一式两份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

国际贸易销售合同书 贸易合同篇七

地买址：方：(以下简称乙方)法定代表人：

地址：

1. 货物：

1. 1乙方同意同甲方购买，且甲方同意向乙方出售_____ (以下简称合同货物)用于乙方项目。将由甲方提供的合同设备的内容详见合同附件一(附件一中在列出货物外称的同时也请列出分项价格)。

1. 2甲方负责合同货物的各项工作，由乙方提供必要配合。

1. 3双方同意附件中各项条款为合同不可分割的部分，若附件与合同正文有任何不一致，以合同正文为准。

2. 价格

附件一。

2. 2上述合同总价是固定的。

3. 装运

3. 1装运时间： 3. 2装运地：

3.3目的地:

3.4货运方式: 4. 付款条款

合同第2.1条确定的合同总价由乙方向甲方以如下方式支付:

4.1预付款: 在本合同生效后5个工作日内, 乙方支付甲方合同总价%的款项, 即人民币发票。

4.2交货款: 在合同货物交货后5个工作日内, 乙方支付甲方合同总价%的款项, 即人民币元。甲方同时提供乙方同等金额的资金往来发票。

4.3验收款: 在合同货物验收后5个工作日内, 乙方支付甲方合同总价%的款项, 即人民币元。甲方同时提供乙方同等金额的资金往来发票。

5. 合同设备的交货

5.1所有合同货物应在合同正式生效后_____周内, (此周应为最晚交货期), 由甲方负责运至交货地点。交货地点为的导有权及风险在卖方将货物交至承运人后转移至买方。

5.2甲方应于交货日14日之前, 通过ems或传真的方式通知乙方, 通知内容包括合同号、合同货物的名称、数量、估计总重量与总体积, 以及预计交货日期。乙方在收到甲方通知后, 应尽快向乙方确认交货地点与交货日期。

6. 合同货物的检验

5.1合同货物的检验应在货物运至交货地点后_____日内在进行。双方应指派代表参加检验。

5.2设备开箱检验合格后, 双方签署验货合格证书。

5.3如双方认可的合同货物的小缺陷，并不影响货物性能，双方仍然签署验货合格证书，但甲方应立即采取措施修复缺陷。

方代表将签署一份详细报告，该报告将作为乙方要求甲方进行更换，修理或补充发货的有效证据。如果确认为甲方责任，甲方应自费取得补充或替换设备。如果确认为乙方责任，甲方应在收到乙方的通知后尽快向乙方补充或替换设备。

7. 不可抗力

7.1如果双方中的任何一方因为不可抗力，如：战争、火灾、台风、洪水、地震或其他双方共计为不属于不可抗力的原因而被迫停止或推迟合同的执行，则合同执行相应延迟，延迟的时间等于不可抗力发生作用的时间。

7.2受影响的一方应将不可抗力的发生尽快通过ems或传真通知另一方。

7.3受影响的一方应在不可抗力终止或被排除后尽快通过ems或传真通知另一方，并通过航空挂号通知另一方不可抗力已终结或排除。

8. 保证与赔偿

8.1甲方保证其向乙方提供的货物是全新并未使用过的。

8.2甲方所提供的合同货物的免费保修期与原厂商提供的保修相同，详见附件。

8.3保修期内，甲方在收到乙方运于至指定地点(费用由买方负担)的有缺陷货物后，应尽快将更换货物自费运至乙方。

8.4如果因甲方原因不能按照合同第四条的要求按时交货，乙方有权以如下方式要求甲方赔偿损失：从迟交货第三周起每

周按迟交货物总价的0.5%(百分之零点五)计,不足一周的时间计为一周。上述赔偿总额不超过合同总价的5%(百分之五)。上述赔偿不能解除乙方交货的责任。赔偿金的支付将被认为已足额补偿甲方的全部损失(包括因迟交货甲方可能向乙方提出的间接损失)。

8.5如果乙方未按合同第四条规定的内容按时支付合同款。乙方应向甲方支付滞纳金。滞纳金支付方式为:从规定的付款日次日起,按应付未付合同款额以每日0.5%(万分之零点五)计算滞纳金,滞纳金总额不超过本合同总额的5%。

8.6如果由于非甲方原因造成合同执行延迟,则交货周期相应顺延。

9. 仲裁条款

9.1所有与合同及合同执行有关的争议将通过双方友好协商解决,如果不能通过友好协商解决,则将该争议提交_____仲裁委员会仲裁。

9.2仲裁裁定是终局的,对双方均有约束力。任何一方不得向法院或其他机构申请改变仲裁裁定。

9.3仲裁费用由败方承担。

9.4仲裁进行过程中,双方将继续执行合同,但仲裁部分除外。

10. 合同的生效、解除和终止

(1)一方进入解体或倒闭阶段;

(2)一方被判为破产或其它原因致使资不抵债;

(3)本合同已有效、全部得到履行;

(4) 双方共同同意提前解除合同;

(5) 按仲裁机构的裁决, 合同解除或终止。

11. 其它

11.1 本合同一式二份, 双方各执一份。本合同列出的附件是本合同不可分割的组成部分, 与本合同具有同等的法律效力。

11.2 对本合同条款的任何修改、变更或增减, 须经双方授权代表签署书面文件, 成为本合同的补充文件, 具有同等法律效力。

11.3 任一方均不得向第三方公开透露合同内容, 除非事先征得对方的同意。但是, 如需将合同提交政府有关部门批准则不需对方事先同意。

11.4 未尽事宜由双方另行协商决定。

12. 附件

12.1 附件一: 合同货物清单及价格(略)

12.2 附件二: 原厂商提供的主要部件保修期

甲方(卖方)(公章): _____ 乙方(买方)

(公章): _____ 法定代表人(签字): _____

法定代表人(签字): _____

时间: 年月日 时间: 年月日

签订地点: 签订地点:

国际贸易销售合同书 贸易合同篇八

签约时间： 签约地点：

买方：

地址：

电话： 传真：

电传： 电报：

卖方：

地址：

电话： 传真：

电传： 电报：

兹经买卖双方同意成交下列商品订立合同条款如下：

1、合同对象：经协商买卖双方一致同意在平等互得的基础上，买方购入卖方售出下列商品，商品的品名、规格、数量、单价、金额等详见第 号附件，所有附件为本合同不可分割的一部分。

2、合同总值：

3、交货条件：. 除非另有规定，以上交货条件依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》办理。以上货物数量允许卖方有权____%溢短装。

4、原产地国别：

5、包装：

6、装运期：

7、装运口岸和目的地：

8、保险

9、支付条款：本合同采用 方式结算。

a:□1□买方应在装运期间 日通过开证行开出以卖方为受益人的 信用证。信用证应在装货完毕后 日内在受益人所在地到期。

(2) 通知银行收到买方开具的不可撤销的信用证时，卖方必须委托通告行开出 %信用证金额的保证金给开证行。合同货物装运和交货后，保证金将原数退给卖方，若出于本同规定第13条外的任何原因，发生无法按时全部或部分交货，保证金将按本同第11条规定作为轻罚金支付给买方。

c:买方到收到卖方依本合同第10条规定提交的单证后_____日内以方式支付货款。

d:自货物至指定边境站点由卖方置于买方控制下时，即认为卖方已交货，货物的所有权及偶然性损失或品质损坏的风险由卖方转移到买方。买方应 期于卖方 天交货，并以记名提单为结算依据。

10、卖方应提交以下单证：

(2) 经签字的商业发票____份；

(3) 原产地证明书____份；

(4) 装箱单____份;

(5) 质量、重量检验证明____份;

□6□cif条件下的 ____份。

11、罚则：除由本合同第13条原因外，如超过合同规定期限延误或无法交货、逾期或未能付款金额的____ %计算。但罚金总额不得超过违约金额的____%。若违约方已先期支付保证金，则保证金作为罚金按数量比例予以罚扣直到没收支付给对方。

12、索赔：自货物到达目的地起____天内，如发现货物质量、规格、数量、重量、包装、卫生条件与合同规定不符者，除应由保险公司和承运人承担的责任外，买方可凭 出具的商检证书、有权要求卖方更换和索赔。

13、不可抗力：若发生不可抗力事件（如：战争、内乱、封锁、地震、火灾、水灾等）以及任何双方不能预见，并且对某发生后果有能防止或避免的意外事故妨碍或干扰了本合同的履行时，发生不可抗力方须在事件发生结束之日起____日内将本国有关机构出据的不可抗力事件的证明寄交对方，据此证明豁免责任，并由双方协商中止或继续履行合同事宜。

14、仲裁：由本合同产生或同本合同有关的一切纠纷，双方应通过友好协商或通过第三者调解（包括政府主管部门的官方调解及民间调解）解决。如不能解决，应提交 按申请仲裁时该机构现行仲裁程序、规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力。仲裁费用由败诉方承担。

15、合同的执行单位：本合同中方由 为货人，并承担履行合合同的全部责任。

16、其它：本合同未尽事宜，按中国与前苏联1990年3月13日

《交货共同条件》办理。本合同的附件为本合同不可分割的组成部分。本合同用中、俄文书就，双方代表签字后生效，一式肆份，两种文本具有同等效力。

买方签字： 卖方签字：

附件：（略）

国际贸易销售合同书 贸易合同篇九

签约时间： 签约地点：

买方：

地址：

电话： 传真：

电传： 电报：

卖方：

地址：

电话： 传真：

电传： 电报：

兹经买卖双方同意成交下列商品订立合同条款如下：

1、合同对象：经协商买卖双方一致同意在平等互得的基础上，买方购入卖方售出下列商品，商品的品名、规格、数量、单价、金额等详见第 号附件，所有附件为本合同不可分割的一部分。

2、合同总值：

3、交货条件：. 除非另有规定，以上交货条件依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》办理。以上货物数量允许卖方有权_____%溢短装。

4、原产地国别：

5、包装：

6、装运期：

7、装运口岸和目的. 地：

8、保险

9、支付条款：本合同采用 方式结算。

a:□1□买方应在装运期间 日通过开证行开出以卖方为受益人的 信用证。信用证应在装货完毕后 日内在受益人所在地到期。

(2) 通知银行收到买方开具的不可撤销的信用证时，卖方必须委托通告行开出 %信用证金额的保证金给开证行。合同货物装运和交货后，保证金将原数退给卖方，若出于本同规定第13条外的任何原因，发生无法按时全部或部分交货，保证金将按本同第11条规定作为轻罚金支付给买方。

c:买方到收到卖方依本合同第10条规定提交的单证后_____日内以方式支付货款。

d:自货物至指定边境站点由卖方置于买方控制下时，即认为卖方已交货，货物的所有权及偶然性损失或品质损坏的风险由卖方转移到买方。买方应 期于卖方 天交货，并以记名提

单为结算依据。

10、卖方应提交以下单证：

(2) 经签字的商业发票____份；

(3) 原产地证明书____份；

(4) 装箱单____份；

(5) 质量、重量检验证明____份；

□6□cif条件下的 ____份。

11、罚则：除由本合同第13条原因外，如超过合同规定期限延误或无法交货、逾期或未能付款金额的____ %计算。但罚金总额不得超过违约金额的____%。若违约方已先期支付保证金，则保证金作为罚金按数量比例予以罚扣直到没收支付给对方。

12、索赔：自货物到达目的地起____天内，如发现货物质量、规格、数量、重量、包装、卫生条件与合同规定不符者，除应由保险公司和承运人承担的责任外，买方可凭 出具的商检证书、有权要求卖方更换和索赔。

13、不可抗力：若发生不可抗力事件（如：战争、内乱、封锁、地震、火灾、水灾等）以及任何双方不能预见，并且对某发生后果有能防止或避免的意外事故妨碍或干扰了本合同的履行时，发生不可抗力方须在事件发生结束之日起____日内将本国有关机构出据的不可抗力事件的证明寄交对方，据此证明豁免责任，并由双方协商中止或继续履行合同事宜。

14、仲裁：由本合同产生或同本合同有关的一切纠纷，双方应通过友好协商或通过第三者调解（包括政府主管部门的官

方调解及民间调解)解决。如不能解决,应提交 按申请仲裁时该机构现行仲裁程序、规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的,对双方都有约束力。仲裁费用由败诉方承担。

15、合同的执行单位:本合同中方由 为货人,并承担履行合同的全部责任。

16、其它:本合同未尽事宜,按中国与前苏联1990年3月13日《交货共同条件》办理。本合同的附件为本合同不可分割的组成部分。本合同用中、俄文书就,双方代表签字后生效,一式肆份,两种文本具有同等效力。

买方签字: 卖方签字:

附件: (略)