

# 最新两人创业合同 创业项目投资合同(优秀7篇)

在人们越来越相信法律的社会中，合同起到的作用越来越大，它可以保护民事法律关系。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 两人创业合同 创业项目投资合同篇一

本次交易完成后，如目标公司再融资，甲方根据其持有目标公司股权比例有权优先认缴出资。目标公司其他股东如放弃对新增注册资本按其比例的认购，甲方对该放弃部分享有第一序位的优先认购权。

本次交易完成后，丙方转让股权时，同等条件下，甲方拥有较其他股东第一顺位的优先购买权。甲方决定受让股权部分以外部分，其他股东可以主张优先购买权。

在本轮融资交割结束 年后，且在目标公司整体估值不低于亿元人民币的情况下，如甲方提议将目标公司在资本市场整体出售，丙方应予以同意。如有任何一方不愿意出售，那么该等股东应该以不低于第三方的价格和条款购买甲方股权。

丙方承诺并保证：在目标公司合格的ipo之前，如果丙方计划出售目标公司的股权（股份）给第三方，丙方首先需保证该第三方以同等条件按照甲方持股比例购买甲方所持目标公司的股权（股份）。在丙方有出售其所拥有目标公司股权（股份）计划、意图时，应提前15个工作日向甲方发出书面通知，通知内容包括并不限于第三方的名称、联系方式、出售股权（股份）的数量、价格、时间、支付方式等内容，同时，丙方应取得该第三方愿意以同等条件按照其购买丙方股权（股份）的比例购买甲方所持目标公司股权（股份）的书面承诺。

本次交易完成后，如目标公司再融资价格或股权转让价格（指每股或每元注册资本价格）低于甲方对目标公司的投资成本，则丙方应以现金（或无偿转让股权）方式补偿甲方，使甲方投资成本不高于目标公司再融资价格或股权转让价格。

如目标公司发展不及预期，丙方在本次交易完成后再次创业时，则甲方：

如丙方（1）或丙方（2）再次创业项目仍未实现甲方合理退出，则其后续创业项目应遵守本协议第条约定。

目标公司后续融资时，如甲方同意出售所持目标公司股权的部分或全部，丙方应要求后续投资人同意以购买甲方所同意出售股权的方式进入目标公司。

各方同意，本次交易完成后，甲方有权将持有目标公司的部分或者全部股权转让给甲方指定的第三方。丙方应对于该部分转让股权，放弃优先购买权，并应配合签署相关文件完成该次股权转让。

本交易完成后，目标公司进行任何形式的后续融资（无论是股权融资或债权融资）并且目标公司给予任一后续投资人享有的权利优于甲方享有的权利，除非经甲方书面同意，否则甲方将自动享有该等权利。各方应促使目标公司通过相关决议或其他任何文件使甲方享有该等权利。

## **两人创业合同 创业项目投资合同篇二**

投资，指国家或企业以及个人，为了特定目的，与对方签订协议，促进社会发展，实现互惠互利，输送资金的过程。下面是我给大家整理的关于合伙投资 协议书 证明大全，欢迎大家来阅读。

甲方： 身份证号：

乙方： 身份证号：

甲乙双方在平等自愿的基础上经充分协商，就合作开办重庆新安玻璃公司明确合作各方的权利与责任事宜，特订立以下协议条款共同执行。

#### 一. 合作方式：

公司注册资金500万元甲方出资占股65%；乙方出技术，占股35%。

#### 二. 合作项目：

一种带有透明液晶显示装置的汽车前风挡玻璃专利证号：

#### 三. 合作时间

合作时间为永久，自本合同签字生效之日算起。

#### 四. 合作分工：

1. 乙方负责该项目技术开发，生产培训，生产监控，产品品管。其它由甲方负责（包括设备投资，物料采购，产品销售，产品配送，财务管理等）。

2. 各方保留每月审核该项目财务运营的权力，如对财务收支，损益有疑问，有权提出查证原始单据核对帐目。帐目可疑且当事人不能提出合理解释的，项目合作各方有权追究当事人的经济，法律责任。涉及该项目的支出、收入等一切帐目的各项原始收支单据须经双方签字认可，交财务管理员做帐。

#### 五. 技术，市场保密：

合作期内未经项目合作双方同意，任何人不得将技术及市场内容转让，不得与项目合作双方以外的合作方进行合作或为他人谋取利益，不得将技术泄密。违者项目合作方有权没收责任方相关收益，并追究责任方的经济法律责任。

## 六. 收益分配:

1. 该项目所得利润按合作方所占的不同股权比例按股分成，其中甲方占股权分成65%，乙方占股权分成35%。在保证项目正常运作的情况下，每年进行年终分红一次(每年元月对上一年度红利进行分成)。扩大业务运营如需要提留利润时，必须经过双方认可，该提留按双方所占股权比例计为各方的的股本金投入。
2. 考虑到乙方的个体情况，乙方有权预支薪酬，但该薪酬从乙方年终分红中予以扣除。

## 七. 合作保障 措施

1. 在合作期内，项目合作双方中任何一方未经其对方协商认可擅自退出该合作项目，责任方同时赔偿被侵害方的投入损失及其他合作期内应得收益(具体为：按合作之日起至产生变故时为止的被侵害方应得的收益平均值计算，责任方赔付被侵害方剩余合同期的总收益)。并且必须遵守技术，市场保密条款，并不得在当地使用或经营本项目的同类技术内容及市场内容。否则项目合作各方有权追究违约方的一切经济，法律责任。
2. 在合作期内因战争，灾害，疾病等不可抗力因素导致项目合作解散或合作期满各合作方不再合作，该项目技术所有人经双方协商确定。

## 八. 其他事项:

1: 生产前期的及时开发及样品制作由甲方出资，在做出合格的样品时，甲方付乙方伍拾万元生活补助。

2: 在做出合格样品后如甲方未履行拒绝支付乙方伍拾万元生活补助乙方有权终止此合同。

十. 其它未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本合同法律效力。

甲方：(签字) 乙方：(签字)

日期： 日期：

合伙投资协议书证明大全2

甲方：\_\_\_\_\_县人民政府（以下简称甲方）

乙方：\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

一、开发地块和面积

\_\_\_\_\_县县城规划区内\_\_\_\_\_，用地面积约\_\_\_\_\_亩。

二、项目内容

1、在开发地建五星级酒店，接待床位不低于350张，其它地域为酒店配套开发。

2、该项目的建筑的风格和项目设计方案，须经县规划审查委员会审核，相关职能部门依法办理相关手续后方可开工建设，施工中如需调整设计方案，乙方应依法按法定程序报相关部门审批。

三、开发年限

乙方在依法取得该地块后，应尽快办好各种手续，在最短的时间内开工，五星级酒店须于20\_\_\_\_年6月30日以前建成并投入营业。

#### 四、优惠政策

1、项目建设和经营期间的优惠，按\_\_\_\_办发[20\_\_]16号文件执行。

### 两人创业合同 创业项目投资合同篇三

小郭，1973年1月出生，两岁时患上了小儿麻痹症，父母虽然带他四处求医治疗，但最终导致左下肢瘫痪，至今只能依靠双拐行走。而从小就很懂事的他还经常帮助邻居们干一些力所能及的事，并对家电维修有着浓厚的兴趣。身体上的残缺，也磨练了他不服输的个性。

喜欢学习，渴求知识，初中毕业后小郭被录取到临夏县职业技术学校，在家电维修专业班学习。1993年毕业后，他一边琢磨维修方法，一边给周围的乡亲们免费修理家用电器。两年后，他在东乡县县城里开了第一家家电维修店。由于维修技术好且收费合理，很快就在周边群众中赢得了良好信誉。到了1996年，在东乡县残联同志们的帮助下成立起了通彤电子技术服务中心，为周边的残疾人开展维修技能培训，目前，受他培训的30多名残疾人中，有5人开起了自己的家电维修店。期间，小郭还给300多户残疾家庭免费维修家电650台（次）。由于维修技术过硬，在2003年全省残疾人技能竞赛中，小郭荣获了家电装配与应用三等奖。

2004年，小郭筹集资金50万元，在县城开办了一家300多平方米的海尔专卖店，销售以海尔品牌为主的各类家用电器。由于深知残疾人、残疾家庭生活的不易，近几年，小郭给特困残疾家庭发放了洗衣机9台、电视机4台，免费安装调试“户户通”接收机600人（次），他的慷慨解囊和许多助人的行为

受到了社会的广泛赞誉。

在销售电器过程中，小郭接触了许多农村残疾人，看到他们身体情况和自己差不多，只是苦于没有一个好的指路人和带头人，为他们做点力所能及事情的念头开始在他的脑海中盘桓。2008年3月，在县农牧局和残联的帮助指导下，小郭筹措资金20万元，在河滩镇韩杨村筹建东乡县通彤养殖有限责任公司，修建标准化土木结构羊舍434平方米、饲料储藏用房170平方米、500立方米青贮池一座，办公用房150平方米，同时，购置铡草机、粉碎机、农用车、微型车各一辆。同年5月，在他的牵头动员下99户（其中，有30户是残疾户）群众入社注册成立东乡县^v^生态牧业农民专业合作社，小郭担任理事长，注册资金379万元。以“公司+残疾农户+合作社”的生态养殖模式，与周边50多户残疾人签订养殖协议，由合作社为其提供育肉羊，分散育肥后公司统一收购。期间，还给特困残疾户低于市场价50%发放良种羊35只，免费发放消毒液、药品3500元，免费诊疗230只（次）。合作社的成立，不仅拓宽了经营渠道，还能帮扶更多的残疾家庭发家致富。目前，辐射带动周边乡镇贫困户达100多户，户均年增收6000多元，解决当地剩余劳动力500余人次，为贫困地区群众致富奔小康发挥了重要作用。

2015年3月，合作社为了进一步扩大规模，再次筹措资金311万元，从农户手中流转土地8亩，新建钢架结构标准化羊舍2500平方米，活动场1100平方米，修建完善了药诊室、观察室、消毒室等办公用房，并聘用10名残疾人在公司工作。

规矩做人，踏实做事，良好的信誉必然带来良好的经济效益。多年来，合作社本着“民办、民管、民受益”的办社原则，按照统一供种、统一管理、统一收购、统一销售的“四统一”要求，积极开展原种、一、二级良种繁育和销售工作。并统一采购符合国家标准的药品和饲料，降低了社员的生产成本。以市场为导向，积极开展畜牧业法律法规、新品种、新技术的宣传推广工作，使合作社养殖规模不断发展壮大，

并走上了规范化、专业化、标准化的路子。还向周边养殖户提供养殖及牛羊肉、蛋、奶、牛羊皮等产品供求信息200多条。目前，合作社社员存栏能繁母羊800多只，年出栏肉羊1500多只，户均增收12000多元。2016年，合作社被州上定为临夏州畜牧站“三区”人才实践基地，由州畜牧站牵头，推广基础母羊冻精腹腔镜输精技术，冻精腹腔镜输精技术推广应用，既提高了基础母羊产羔率，又改良了羊肉品质。由州县畜牧站指导，通过合作社推广羊粪发酵技术，既提高了肥效，又保护了环境。

由于始终坚持发扬自强不息精神，帮助带动残疾人通过参与生产劳动实现自食其力，小郭在努力改变自己命运的同时，也为当地经济社会发展做出了突出贡献，受到了广大残疾人的称赞和有关部门表彰奖励。他个人被省残联授予“甘肃省优秀残疾人自强企业家”荣誉称号，并被州科协评为“2014年度全州优秀农村科普带头人”称号，2019年被州政府残工委评为“全州自强模范”。先后当选为临夏州残联第三、四、五、六届主席团委员，东乡县残联第五届主席团副主席和肢残人协会主席。他的公司被省残联评为“甘肃省省级残疾人扶贫基地”，被省残疾人农培中心授予“残疾人农业科技示范户”称号，获得中华农业基金会“2017年度神内基金农技推广奖（农户）”荣誉称号；东乡县^v^生态牧业农民专业合作社被临夏州农牧局认定为“临夏州州级农民专业合作社示范社”、被甘肃省农牧厅认定为“甘肃省省级农民专业合作社示范社”，并被临夏州残疾人工作委员会授予“全州助残先进集体”荣誉称号。

## 两人创业合同 创业项目投资合同篇四

(1) 讲究个人卫生。着装整洁、无污损，并使自己的头部、手等部位保持清洁。为顾客提供服务时，做到举止得体、自然。

(2) 熟悉菜肴酒水。当顾客对菜肴、酒水不甚了解时，应及



时给予详细的解释，并适当地给出合理的点餐建议，不可一问三不知、答非所问。

(3) 尊重客人选择。顾客点餐时，不反复推荐客人不点的菜肴、酒水等。尊重顾客的`宗教、民族习惯，对于第一次来就餐的顾客，主动询问是否有忌口或其他的用餐习惯。

(4) 服务热情细致。在接到客人订餐时，认真记录来客人数和用餐时间，并问清是否需要吸烟区或视野良好的座位；当客人进入餐馆，热情、主动地将客人带到座位；在为顾客提供服务时，遵循先女宾后男宾、先客人后主人、先长辈后晚辈、先儿童后成人等原则；客人离去时，提醒顾客不要遗忘所带物品，并表示感谢，欢迎再次光临。

特别提醒：不要当着客人的面挖鼻孔、掏耳朵、脱鞋、更衣，不对熟悉的客人指点、拉扯等。

顾客点餐时，可适当介绍推荐本餐馆的特色饮食，客人所点菜肴够用时，应主动提醒，切忌故意诱导顾客点菜过多，造成浪费。

结账时，宜低声向结账者报出所收、找的钱数。

## 两人创业合同 创业项目投资合同篇五

餐馆点菜技巧一、避免点汤，粥等需要长时间加工的菜品

由于汤类，粥类等菜品都需要长时间的加工才可以算是真正的完成。但在餐馆中不可能是等点餐完成后才开始做，一是由于时间过长客人等不及，二是因为也会耽误本身厨房的进度。一般的汤类等都是早上就做好，一直让汤处于一种保温的状态，不仅仅会使得原本的营养物质流失，也会使得丧失原来的口感。同时，通过调味品中大量钠离子的摄入，对人体也有一定的危害。

## 餐馆点菜技巧二、尽量避免油炸类菜品

带有干锅，水煮等字眼的一般均需要过大量的油。而餐馆饭店中由于要节约成本，油都是要经过反复利用的，油炸，煎炒等等过程。除了油本身的质量会出现问题，同时由于经过了多次的食物食用，油中会混入其他的味道，影响食物原本的滋味。

## 餐馆点菜技巧三、少吃口味重的菜

重口味的菜与水煮鱼，回锅肉等菜品，虽然菜品的口味以及口感很好，但由于使用了大量的调味料，会遮盖住原本食材的味道以及品质，可能会因为口味的问题而误食已经坏了的食材。所以，菜的口味越浓，越重，约容易吃到不是很新鲜的食材。

## 餐馆点菜技巧四、时令菜更新鲜

点餐时注意别人餐桌上的菜，既然大家都点，说明这是这个餐馆中的招牌菜。同时要注意多点比较时令的菜品，毕竟本时令的菜品的新鲜程度还是比较靠谱的。尽量少点冷菜，冷菜一般都是提前很久就已经做好了，不仅不能保证吃到嘴里新鲜的口感，还可能由于做出来的时间太长而导致不卫生。

结语：总体而言，在外面点餐尽量选取一些油水比较少，口味比较清淡的食物，多点时令的蔬菜而不要去刻意的追求价格去点一些过季的食材。保证了自身健康的同时，又能够吃到可口的菜品。另一点，能在家吃尽量不要出去，毕竟只有自己做的才是最放心的食物，家里的菜才是最好吃的菜。

## 两人创业合同 创业项目投资合同篇六

绝大部分的创业公司，都有数目不等的合伙人。我自己也是多个创业公司的合伙人，亲身经历，感触颇多。

合伙人，千万别把自己当成老板，不管你是二股东、三股东、还是最小的股东，永远别念想着自己是公司的“老板”！小老板也不行！

当然，如果你和大股东（老板）的股份完全一样，那么99%的情况下，你们会内耗、内讧、吵架，和平分手都算是非常好的结局！

合伙人，名正言顺的，肯定不是公司的大股东，更不是公司的老板（实控人）！

合伙人，千万别把自己当成那么回事儿，千万别把自己当成老板！如果你有这个念头，奉劝你一句：早点浇灭它！

为什么这么说呢？

1、最大的风险，你碰不到。创业公司九死一生，要找钱续命、求生存、求发展，找钱的事情只能是老板来负责！其他任何人都替代不了。合伙人有一定的风险，但是最大的风险，绝对是在老板身上。房产抵押贷款、四处求人借款、找小额贷款续命……这些都是老板经常干的事情。

2、最稳定的收益，你拿不到。既然是合伙人，肯定不可能像职业经理人一般，“旱涝保收”，多多少少都要付出一些。比如说工资减半，或者就是拿着基本底薪，然后就是期权股权赌未来；有时候还得自己往里掏钱进来，一起“投资”公司！合伙人要放弃短期的很多利益，去博取未来不确定的高收益（大概率是0收益甚至负收益）！

3、老板不会让你“谋权篡位”！

4、一个公司就一个老板，不可能有两个老板，两个声音！

5、统一思想！所有的老板都明白这个道理，不能有杂音！

6、老板找你当合伙人，是找同盟，是找辅佐自己的臣子！老板创业就是想当“商业皇帝”，让你来当“大臣”，不是让你来当“皇帝”！

7、合伙人的定位，从一开始就确定了。一个合伙人，是臣子，不是老板，不是皇帝！

8、每个老板都在画大饼！只是这个大饼，有的实现概率大，有的实现概率小！合伙人是“愿者上钩”，自己判断自己决定是否要跟随！

合伙人是不能把自己当成老板的，合伙人就是一个“高级打工仔”！

合伙人要做的是：

1、眼光好，找个好老大！跟着好的老板，老板吃肉你喝汤！跟错了老板，愿赌服输，白干一场！

2、现实的东西，该要的，一定要！提前讲清楚。比如说，薪资待遇，股权期权，职位平台，提前讲好，白纸黑字签字盖章确认。然后双方遵守条款，共同进退n年！

3、别把自己当成老板，老板也不允许；但是你可以更积极、更主动的投入进去，算是为将来自己创业当老板打基础、学知识。这个学习和历练的过程，难能可贵！

4、算清楚自己的投入产出。一旦决定干了，那就加入，全力拼搏；如果觉得投入产出不划算，那就放弃。合伙人在加入之前，就应该想清楚一些事情。

5、心态好。困难会很多，挑战会很多，难题和争吵会少不了，再大的困难又老板扛着，最坏的结果也是团队大家一起扛着！选择创业，心态一定要好！

6、“打工人的心态”。大部分合伙人都只是创业公司的一个过客，即使公司上市，很多合伙人也会离开；如果公司倒闭，大家更是作鸟兽散。合伙人的身份，全力奋斗的“高级打工仔心态”。

7、很多合伙人，不一定是老板的亲信、嫡系。除非你之前就是老板的下属、嫡系下属，否则你大概率就是创业公司阶段发展的“合作伙伴”。你的心态一定要好，老板一定会培养自己的亲信、嫡系，等到合适的阶段，你可以“功成身退、激流勇进”，对老板、对你、对公司都是一个好事，不要奢望着赖在公司一辈子，真把自己当成公司的股东、合伙人、小老板一个！

8、合伙人与老板之间，永远有亲疏关系。永远别想着老板会对合伙人一视同仁、或者公平公正对待每个合伙人；可能老板认为自己就是很公平公正的对待每个合伙人，但是每个合伙人对此会有不同的理解和认同。所以，薪资、股权期权、职位平台，取决于老板给你多少，而不是你所认为的你能力有多大，忠诚度有多高！你该争取的，就需要你去争取！你把自己当成一个“高级打工仔”，把自己当成老板的其中一个“小弟”，这样你就清楚自己的角色，清楚你要怎么干了！

一切都很现实！

合伙创业，就是一种利益交换，当然中间会交织着情感、义气等！

北大毕业，连续创业者，20多年创业实战经验。主做富二代创业咨询、第一次创业咨询。

欢迎咨询，感谢关注！

## 两人创业合同 创业项目投资合同篇七

合伙人：\_\_\_\_\_，（以下简称甲方）男，\_\_\_\_\_岁，  
现住址：\_\_\_\_\_。

合伙人：\_\_\_\_\_，（以下简称乙方）男，\_\_\_\_\_岁，  
现住址：\_\_\_\_\_。

合伙人：\_\_\_\_\_，（以下简称丙方）男，\_\_\_\_\_岁，  
现住址：\_\_\_\_\_。

上述合伙人为了共同利益，经过充分协商，自愿达成如下协议：

第一条、双方自愿合伙经营（项目名称）。地点：

第二条、合伙期限：本协议所列项目完成协议终止。

第三条、本合伙出资比例为40%：30%：30%；合伙人共出资伍拾万元整。其中甲方出资现金与设备，另以技术和经验折合人民币共计叁拾万元入股。乙方出资现金壹拾万元整；丙方出资现金壹拾万元整。合伙人于以前将资金与设备交齐。

第四条、本合伙以出资比例作为确定盈余分配和债务承担的基础。合伙双方共同劳动、共同经营、共担风险、共负盈亏。

第五条、盈余分配

1、因“项目方”（非本协议合伙人）以工程进度做为付款依据。甲方做为设备出资方，故前期盈余十万先付给甲方，做为设备成本收入。

2、甲方收回设备成本费用，其它盈余按比例1：1：1分成。

## 第六条、合伙人分配事项

合伙人决定委托 甲方 负责对外开展业务，订立合同，并负责工程的实施和财务及后勤工作。

- 1、合伙事务的决定权、经营权和监督权，合伙的经营活动由合伙人共同决定。
- 2、合伙人享有合伙利益的分配权。合伙人分配合伙利益应以合同的约定进行。合伙经营积累的财产归合伙人共有。
- 3、合伙人有维护合伙财产不受损害的义务。

第八条、未经合伙人同意不得超出权限活动。

第九条、凡因本协议或与本协议有关的一切争议，合伙人之间共同协商，如协商不成可在法院起诉。

第十条、出现下列事项，合伙终止：

- （一）合伙期满；
- （二）合伙双方协商同意；
- （三）合伙经营的事业已经完成或者无法完成；
- （四）其他法律规定的情况。

第十一条、本协议未尽事宜，双方可以补充规定，补充协议与本协议具有同等效力。

第十二条、本协议一式两份，合伙人各持一份。本协议自合伙人签字（或盖章）之日起生效。

合伙人： （签字或盖章）

身份证号码：

合伙人：（签字或盖章）

身份证号码：

合伙人：（签字或盖章）

身份证号码：

年 月 日