

教育从爱开始读后感 新学期新开始演讲稿 (模板8篇)

当品味完一部作品后，相信大家一定领会了不少东西，需要好好地对所收获的东西写一篇读后感了。那么你会写读后感吗？知道读后感怎么写才比较好吗？以下是小编为大家收集的读后感的范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

教育从爱开始读后感篇一

喜庆、祥和的新春佳节伴随着短暂的寒假生活已经过去，新的学期已经到来，我们满载着xx丰收的喜悦，步入了满怀憧憬的xx□我们又将投入到紧张而又充实的校园生活中。

我们要定好目标，执着信念，永不言败，一起因目标而努力，因梦想而精彩，塌塌实实地一步步走下去。固然，成就和荣誉往往令人羡慕、钦佩，但是“千里之行，始于足下，”要想使理想成为现实，积累是必不可少的，我们应该从现在做起，从点点滴滴做起，一步一个脚印塌实地朝着宏伟的目标迈进。

忠诚：是建筑人生大厦的基石。

信任：是酿造友谊之蜜的花朵。

理解：是沟通心灵闲的桥梁。

勤奋：是事业成功的忠实伴侣。

毅力：是开拓世界的利剑。

理智：是抚御灾难的铜墙铁壁。

追求：是充实生命的必然途径。时间就像那无情的流水，流去我在小学里的五年光阴。转眼寒假又将成为过去，新的学期即将来临。仔细的回想，过去的五年里，自己到底做了什么？可是，什么也想不起来。难道真要这样，流给母校的是一片空白记忆吗？不，我希望，在小学生活的最后半年里要踏踏实实的做好每一件事。在这半年里我一定要珍惜每一秒时间，争取不让自己有荒度的一刻。

新学期到了，那么大家一定会有新的打算，我的打算又是为什么呢？其实，我的打算和别人一样，就是要在新的学期里努力学习，认真听老师讲课，上课要积极发言。不仅如此，还要经常参加各类活动，做到这些，还远远不够，我还希望自己能在这最后的半年里为我亲爱的母校做一点事情，留下一些美好的东西。人在一生中，不管他成为了什么人，都会永远记住自己的母校，都对他有着非常深刻的感情，我也要做这样的人。我知道，每个人心里想的是不一样的，因为，人各有志，目标不同。如今我渐渐长大了，我的新目标不是做什么伟人，也不想当什么艺人，更不是成为科学巨人。而是长大后考上一座较好的大学，找到一份稳定的工作。在自己平凡的岗位上为国家，为社会作出不平凡的事，贡献出属于自己的一份力量，这就已经足够了。

我想，人的希望是会随时改变的，不同的时间，不同的情况下，我们每个人的希望也是不同的。在新学期里，我的希望是能在这最后的半年里为我亲爱的母校做一点事情，留下一些美好的东西。人在一生中，不管他成为了什么人，都会永远记住自己的母校，都对他有着非常深刻的感情，我也要做这样的人。我知道，每个人心里想的是不一样的，因为，人各有志，目标不同。如今我渐渐长大了，我的新目标不是做什么伟人，也不想当什么艺人，更不是成为科学巨人。而是长大后考上一座较好的大学，找到一份稳定的工作。在自己平凡的岗位上为国家，为社会作出不平凡的事，贡献出属于自己的一份力量，这就已经足够了。

新学期里人人都有新打算，让我们大家在新学期里携起手来，共同朝着自己的目标前进吧！

教育从爱开始读后感篇二

一是及时了解客户需求。客户经理在日常的市场走访工作中，

从了解客户需求，尽力满足客户需求出发，注重解房地产开发企业的资金运用和筹集情况、工程进度情况、以及对建行所合作楼盘服务的评价，对市场及消费动态的反映，正确把握客户的需求情况，有的放矢地开展工作。他们上门式贴心服务，获得了房产开发企业和贷款客户的一致好评。

二是与客户维持良好的关系。该行在建立关系、维护关系和运用关系方面都用心认真做好。与该行合作的楼盘项目中，对老客户运用上门受理，集中调查方式服务于客户，增强了合作关系。对新客户实行客户经理“一对一”的. 楼盘服务负责制，建立友情、经常走访，及时了解客户的反馈，做到充分的沟通协调，提高了客户的忠诚度。

三是优化贷款操作流程。实行信贷流程进行优化设置，为了减少客户跑银行的次数，客户经理与客户耐心交流与沟通，征得客户同意，把客户签字程序集中办理。把调查环节和共同借款人签字环节合并，把贷前调查和上门服务有效地结合起来，大大方便了客户。

四是实行人性化贷款管理。将首次检查环节前置，贷款发放前后，由贷后客户经理与客户面谈，重申贷款偿还方式、金额、偿还日期以及相关信贷政策。通过人性化提醒，加深了客户对贷款管理的了解，增强了客户的还款意识，减少了客户的违约率，有效地保护了客户的信誉记录。

微笑服务，是一个人内心真诚的流露，具有难以估量的价值。一线收费员的微笑温暖着来自五湖四海的司乘人员。

作为高速公路收费站，每个员工都应始终坚持微笑服务，树立良好的窗口形象，随时使用文明用语。这样做的目的不仅仅是为了给司机朋友减轻旅途疲劳、缓解压力，我认为微笑服务既是对他人的尊重，也是爱心和诚心的一种品行表现。实践证明，我站一直本着热情服务、文明收费的规范化方式，按照解放思想，更新观念的要求，使文明服务的窗口形象体

现得更文明、健康，更具生机、活力。微笑服务应做到的是放松心情、调整心态，对待过往司乘人员应真诚、友善，尽管是匆匆过客，而我们的微笑将会使陌生面孔感到融洽和温暖，使人与人之间交流变得愉快和轻松，这样既体现了我们收费员的良好素质，又有利于通行费的顺利征收，打造一流的服务品牌。

微笑服务还提高我们的办事效率，提高我们的工作质量，提高我们的诚信度，我们的一个微笑或许能让司机朋友感到很轻松、很舒畅。

微笑服务还能帮助我们结识朋友，能够帮助我们化干戈为玉帛，微笑服务是人类面部最动人的一种表情，是社会生活中最美好的无声语言，它来源于诚实、善良，内心的宽容和无私，表现的是一种热情、坦荡的精神面貌。

生活中，让微笑融入你我的生活，去装点魅力人生。

教育从爱开始读后感篇三

有了良好的服务态度，才能推广和营销我们的产品，促进业务持续发展。

有了良好的服务态度，才能树立良好的信誉和形象，吸引广大客户；

别看这三尺柜台，我们的一言一行，都给公司的荣誉带来不可低估的影响。如何让服务创造价值树立起人保公司的服务品牌，在工作中关键是要用心，用信心、诚心、热心、细心、耐心去与客户沟通、处理业务、解决纠纷。

自信是向成功迈出的第一步，仅有先相信自己，别人才会相信你。我们在任何一个岗位上，都要怀着我务必能做好的态度，这个态度决定了服务质量的好坏。俗话说，思想有多远

的，你就能走多远。工作中信心是我们的指明灯，引领我们创造骄人的业绩，走向辉煌的明天。

公司一个特殊的行业，一个被大多数人误解的行业。（当别人谈论起时，您是否有听到过这样的话：“公司都是骗人的”，作为的工作者，我多想站出来，为辩驳几句，可是，我不能。因为务必是这个行业存在问题，务必是我们做的还不够好。）由于我们工作资料的特殊性，诚信对于我们来说尤为重要。向客户介绍险种，介绍产品时，务必要实话实说，不能以偏概全，回避免责，更不能又丝毫欺瞒。诚，则招天下客，以诚感人者，人亦诚而应之。根据客户的实际状况提出对客户有利的推荐，诚心的服务为客户带给保障，才能获得客户长期的理解和信任。让我们用诚心，用诚信去摘下社会给我们戴上的有色眼镜，去消除偏见，树立人保公司“求实诚信”的的金字招牌。

优质礼貌服务永无止境，重在坚持，贵在落实。有一句经典的广告词叫“沟通从心开始”，做任何事都要从心开始，用心做事才能见微知著，用心待人才能收获真诚。一个微笑、一句问候、一份真诚、一种态度，让我们以优质、高效的服务，用心树立好我们人保恰似梧桐树般高大的服务形象，去吸引更多的客户驻足停留。“世上无难事”，我相信，只要做一个有心人，用心，诚心，信心，耐心，细心处理每一笔业务，接待每一位客户。

细心，对于出单员来说尤为重要。我们的工作是很繁琐的，稍不留神就可能会出错，给客户带来麻烦，影响公司的形象。除了工作要处处留神，对于客户也要细心周到。比如提醒客户期限，办理业务时，提醒客户要保管好财物，在客户离去时看看是否有遗漏东西等等。这些微不足道的举动，都会是客户心中留下良好的映像，为人保形象加分。最终说一说这耐心。工作一天下来，人的情绪容易变得浮躁起来，我们要学会自我调节，对于客户的提问，务必要耐心讲解，对于客户的抱怨，就应看成是对我们服务工作提出的宝贵意见。征

得客户的理解，让客户满意而归是我们的职责，也是我们成就之所在。假如遇到出言不逊、胡搅蛮缠的顾客，我们更要耐心，就算自我没有错，也得明白“忍一时风平浪静，退一步海阔天空”。换个角度来看，别人对你的态度，实际就是你自身言行的一面镜子，不要挑剔镜子的不好，而是应更多地反省镜子里的自我哪里不够好，哪里又需要改善。

乐于助人，是一种美德。对于服务业来说热心助人是我们的工作，更是我们的职责。不论工作有多繁忙，情绪有多烦躁，对来者笑脸相迎，热心的帮忙客户解决问题，让客户产生宾至如归的感觉，是我们的义务。微笑是沟通的开端，简单的一句问好便能拉近与客户之间的距离，让我们用微笑去打开心灵的门户，用热忱去牵手更多客户与人保通行，共创完美生活。

“服务用心，服务人民”的金字招牌，务必会越擦越亮。

多谢大家！

教育从爱开始读后感篇四

有谁不叹服达芬奇笔下“蒙娜丽莎”那永恒的微笑；有谁不向往诗经中“美目盼兮，巧笑倩兮”的伊人。如果说眼睛是心灵的窗口，那微笑就是灵魂的独白。所以，初生婴儿的第一次微笑才是那么引人注目，陌生异性间的第一次微笑往往会碰出爱情的火花。个人情感的升华离不开微笑，现代社会的人际交往也同样离不开微笑。

那么“微笑”的涵义是什么呢？有人说她是一种国际语言，不用翻译就能打动人们心弦的最好语言，它传递着亲切、友好、愉快的信息；她也是一种艺术，具有穿透和征服人的能力，表现出特有的自信、一种无法抵挡的魅力。

微笑是一种无声的语言，它是沟通的开端，是人际交往的魔

力开关，只要你轻轻一笑，就胜过万语千言。“微笑服务”更是一种特殊的情绪语言，是服务工作的润滑剂，也是服务行业职业道德的重要内容。很多时候，它可以代替语言上的欢迎，给客人良好的第一印象。

微笑服务，从心开始，是文明优质服务的具体体现，正如一位哲人所说：“微笑，它不花费什么，但却创造了许多成果。它丰富了那些接受的人，而又不使给予的人变的贫瘠。它在一刹那间产生，却给人留下永恒的记忆。”微笑服务，是一个人内心真诚的外露，它具有难以估量的社会价值，可以创造难以估量的财富；微笑服务是一股巨大神奇的力量，它可以创造无价的社会效益，使其口碑良好，声誉俱佳。事实上，微笑服务是后勤管理、服务和保障工作中一项投资最少，收效最大，事半功倍的措施，是为各个服务行业和服务单位所重视，所提倡，所应用的。

微笑传递的宽容，可以拉近心与心之间的距离；

微笑传递的信任，可以让人感受到你地真诚；

微笑是一把神奇的进钥匙，可以打开心灵的钥匙；

微笑是一种国际礼仪，能充分体现一个人的热情修养和魅力；

微笑是仁爱的象征，仁德的体现，快乐的源泉，是沟通消费者的第一桥梁。

但微笑并不是一件可以随便做的事情，它是有要求的，如果做得不好，微笑反而会使人觉得不适，觉得虚假。微笑的要求是真诚、适度、合时宜。想要笑得好很容易，只要你是发自内心的微笑，就可以自然大方、亲切地微笑。请记住，内心深处的微笑才能制造明朗而富有人情味的气氛。

实践证明，只有热爱生活、热爱顾客、热爱自己工作的人，

才能保持并永久拥有那种落落大方而又恬静优雅的微笑服务。同时，实践也告诉我们，微笑服务是人际交往的通行证，它不仅是缩小心理距离、达成情感交流的阶梯，而且也是实现主动、热情、耐心、周到、细致、文明服务的主径，同时又是诚意与善良的表征和造成对方愉悦的良药，最后还是引起兴趣、引起好感的温泉和达到服务语言增值增效的强力添加剂。我们所提倡的微笑服务，是健康的性格，乐观的情绪，良好的修养，坚定的信念等几种心理基础素质的自然流露。是真诚的微笑，不是讨好的媚笑；是发自内心的微笑，不是暗含讥讽的嘲笑；是轻松自如的微笑，不是皮笑肉不笑的干笑。一个人可以没有资产，但只要有信心、有微笑，就会有成功的希望。

微笑服务不仅仅是一种表情的展示，更重要的是和服务对象感情上的沟通和交流。微笑体现了这种良好的心境。微笑服务并不意味着脸上挂笑，应是真诚服务。试想一下，如果一个服务人员只会一味地微笑，却不知道去真诚服务，那么微笑又有有什么用呢？因此，微笑服务，最重要的是感情上把旅客当亲人，当朋友，与他们同欢喜，共忧伤，成为旅客的知心人。只要我们每个人都能奉献出一份爱心，一份真诚，一个微笑，就能创造出一份和谐，一份温馨。

一个微笑，花费很少，价值却很高；给人幸福，不求回报。一个微笑，仅有几秒，纵然素不相识，留下的记忆，十分美好。没有人富，富到对它不需要；也没有人穷，穷得给不出一个微笑朋友，微笑吧！在人生的旅途上，微笑，是永远畅通无阻的护照。

教育从爱开始读后感篇五

大家好！

流年似海，当曾经的过往被遗忘，当曾经的允诺被风化，当生命饱经沧桑，母亲依然是迷人的梦境，父亲依然是沉默的

汪洋。无论你身在何地，心在何方，有两个人始终占据着你心底最柔软的地方。他们愿意用生命去爱你，这种爱允许你肆意索取与享用，却无需任何回报。他们就是我们至亲至爱的父母啊！

记得有一次，那是一个风雨交加的夜晚，外面的寒风呼呼的吹着。我感冒发烧三十九度几，爸爸妈妈冒着风雨，把有气无力的我送到医院，我躺在病床上，正在打着点滴，模模糊糊的看到爸爸的头发全湿了，还不时咳嗽几声。妈妈显得更憔悴，脸色苍白。当时，我非常心疼他们有没有不舒服，便说：“爸爸妈妈，你们不用陪着我了！先睡吧！”妈妈说：“没事，你先睡吧！”于是，我闭上了双眼。第二天早上，我睁开朦胧的双眼，看见妈妈正在给我泡药，脸上出现了黑眼圈，看样子，妈妈一夜没睡。我当时，非常感动，眼泪止不住的涌上眼眶。

现在想起来，内心也非常感动。有时候，我还惹爸爸妈妈生气，还跟爸爸妈妈顶过嘴，实属不应该。我们应该好好感谢他们，多吃一些力所能及的事情，多与他们谈谈心，让他们每天都快乐。

感恩，不一定要做什么惊天动地的大事，哪怕是一件不足挂齿的小事，只要你用心去做了，那它就是美好的！从现在开始，从我做起，让我们一起用一颗感恩的心来对待生活！对待社会！对待父母！

教育从爱开始读后感篇六

大家好！在座的各位，有给了我很多帮助的领导，也有和我朝夕相处的同事，在我演讲开始之前，首先要感谢大家的信任和支持，使我获得了这次演讲的机会。谢谢你们！我能够在首次带毕业班交上如此满意的答卷，离不开大家对我一如既往的支持，这是对我过去工作的一次充分肯定！

语文教育是高中课程中的基础性学科，也是帮助学生们更好的学习好汉语的关键性学科。语文在高考当中占据着重要的地位，是提高分数的重点学科。随着教学改革的推进，很多活而又新教学方法展现在课堂教学中。因此，我在语文教学中始终注重用新的教学手段和方法来帮助学生提高语文学习能力。作为一名班主任，首先要尊重学生的个性和意愿，用心和每一个学生进行沟通，走近他们的内心，用温暖融化他们内心的冰雪，帮助他们建立起学习语文的兴趣，变被动学习为主动学习，从而有效提高成绩。

前苏联著名教育学家苏霍姆林斯基曾这样说过：“教师是学生智力生活中的第一盏灯，继而也是主要的一盏指路灯。”作为一名教师，我希望学生在我的课堂上有所得，首先要从课堂上，要从自身的言行做起，抱着一颗宽容的心，积极的运用各种手段，从学生的兴趣入手，带动他们进行语文课的学习。

我坚持在语文课堂中将课本中的知识同实际生活中的典故有效结合，并让整个教学过程都充满了趣味性，满足了学生的需求，符合他们的口味，让学生主动、积极、大胆的参与到课堂教学中，在活动中获得成功，乐学、爱学、会学，主动去接受语文这门基础性的学科，爱上这门学科，从而学好自己的文字。但这并不意味着我对学生就一味的去放纵，要严格起来的地方必须严格对待，在一些硬性要求的背诵上采取一定的手段，让学生从内心自觉的去完成自己的任务，对于背诵环节引起足够的重视，有效提高学习成绩。

新时期要求学生全面发展，在帮助他们提高学习成绩的同时，也应当注重他们各个方面素质的培养。我始终明确一点，沟通是心灵交流的开始，无论你身在何处，无论你做什么事情，做任何工作，都要与人交流，有交流就得有沟通。教育是完善人的事业，有了这样的目标定位，教育才会有理想和信仰；那么学校就应该是唤醒人性，亲近善良，远离无知，拒绝邪恶的场所，而沟通正是其中最的工作。

每一名学生都有自身的长处，也都有着很强的自尊心，他们渴望得到重视，渴望得到表扬，渴望表现自我。作为一个教育工作中，必须要充分重视他们的这种心理，让这种情绪得到更好的释放。我会让他们自己去召开班会，鼓励每一个学生积极的参与到其中，树立起他们的主人公意识，让他们感觉自己是这次班会中的主人，激发他们的主动性。同时，在学校组织的各类比赛中都获得了优异的成绩。

知识是人类进步的阶梯，我主要负责两个班的语文教学工作，这是我之前从未接触过的全新内容，也是对我的一次考验。在平时的生活中，我首先做到了不断的学习，认真在校内外听取一些高水平的公开课，以提升自己的业务水平，让自己能够站在一个全新的制高点上，结合过去的工作经验，厚积薄发。课前只有做好充分的准备工作，才能有足够的信心走上讲台，向学生们更好的传递知识。

教师是火种，点燃了学生们的心灵之火。每个教师都应该怀着一颗爱心去教导学生，引导学生，积极的开展教育工作，让他们爱上学习，主动学习，提高自身各种能力，树立起强烈的责任感和主人翁意识，做学习的主动者，将来走向社会成为国家的栋梁。

以上就是我的一点教学经验，有不足之处，还望大家给予指正，再次向大家表示衷心的感谢！

教育从爱开始读后感篇七

怀着激动的心情，迎来了一个人生新的阶段，自己从一个小学生变成了一个初中生，期待着新的生活，结交新的朋友，掌握新的知识！

新学期到了，那么大家一定会有新的打算，我的打算又是什什么呢？其实，我的打算和别人一样，就是要在新的学期里努力学习，认真听老师讲课，上课要积极发言。不仅如此，还要

经常参加各类活动，做到这些，还远远不够，我还希望自己能 在毕业考试上考出好成绩。我知道，要做到这些是很难很难的，但是只要你坚持到底，永不退缩，那这些又将变得非常容易。

莫泊桑说：“人生活在希望之中，一个希望破灭了或实现了，就会有新的希望产生。”新春就是新的企盼、新的希望，新的征程，新的收获。新学期，新起点，新面貌，让我们憧憬更美好的明天，让我们再一次踏上新的征途！走出新的道路！我知道，每个人心里想的是不一样的，因为，人各有志，目标不同。如今我渐渐长大了，我的新目标不是做什么伟人，也不想当什么艺人，更不是成为科学巨人。而是长大后考上一座较好的大学，找到一份稳定的工作。在自己平凡的岗位上为国家，为社会作出不平凡的事，贡献出属于自己的一份力量，这就已经足够了。

谢谢！

教育从爱开始读后感篇八

1、综合知识面要广，员工不但要熟记自己所管商品的种类、数量、供货商，还要明白所管商品的各项性能作用，而且还要明白自己部门商品状况和全店商品布局状况。

2、要善于察言观色，揣摩顾客心理，做到心中有数。3要以饱满的热情投入到工作中去，要用适宜的礼仪热情为顾客服务，即使顾客不购买你的商品，你也要有始有终地接待他，这样顾客在心理上才会亲近你，等到某时他需要这种商品，自然而然会想到你。

营业员每一天应对成百上千的顾客，工作中要时刻注意自己的措辞、语气、态度和仪容仪表，在一线工作的员工要时刻注意自己的语言，要明白祸从口出。员工语言用得恰当不恰当、语气的轻重直接影响到顾客的情绪，直接影响到商店的

形象。员工使用贴切的语言是赢得顾客好感的一种手段。

商店正式员工和厂家促销人员工作时，务必穿着统一由人事部配发的工作服并佩带工牌上岗，这样就会给到商店购物的顾客带来很大的方便。商店的收银、客服工作是一个商店服务质量优劣的窗口，服务质量的优劣可直接反映出整个商店的服务质量问题，要增强收银、客服工作人员的服务意识，树立鲜明的服务旗帜和服务理念，要使顾客在购物中找到家的感觉。

商店卖场的硬件设施，如灯光、电梯、广播、购物指示牌等等都需要到位，灯光要柔和，电梯要常开，广播要悦耳，购物环境要干净明亮，这些都是为了给顾客创造一个优良的购物环境。商店内的温度也很重要，温度适宜会给顾客创造一个简单、舒畅、休闲的购物环境，在休闲中可为商店增加高效益。