

篮球推销演讲稿(汇总7篇)

演讲是练习普通话的好机会，特别要注意字正腔圆，断句、断词要准确，还要注意整篇讲来有抑有扬，要有快有慢，有张有弛。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

篮球推销演讲稿篇一

大家好！

今天，我满怀着激情站在讲台上，在这里我要感谢你们对我们的信任，感谢你们对我们一如既往的支持。荣誉、鲜花和掌声属于你、属于我，更属于茨采的每一个人。

小组赛开始阶段的比赛我们非常顺利，一路过关斩将，先后较大比分战胜了油气、高采、特油等代表队，全队士气高涨。谁知风云突变，我们在与钻采院代表队的比赛遭遇滑铁卢。钻采院代表队经验丰富，身体强壮，队员新老结合，技术出众。此前只以5分的差距负于兴油。我们在开场取得领先优势的情况下，被对手几次漂亮的反击追平并反超，最终以9分惜败。所有的人都非常沮丧，我们的球队陷入了低谷。尽管每个人都顶住巨大的心理压力，在接下来的比赛中相继战胜了研究院和沈采代表队。但最坏的局面和预料的一样发生了，我们要想出线，那就是以较大的比分战胜分公司篮坛霸主，垄断冠军已经十年的兴油，以计算小分的方式获得出现权。在这样的绝境下我们别无选择，面对实力超群的兴油代表队，我们不但要战胜这支王者之师，还要尽可能的多赢几个净胜球。今天回想起这场比赛，仍然惊心动魄，荡气回肠。

赛前的准备会上教练周密部署，要求我们打全场紧逼，打过篮球的人都知道，全场紧逼对队员的体力和意志要求相当高，

一切都预示这必将是一场无比艰苦的比赛。何领队启发我们回想起拓展训练的一幕幕，“我们永远是第一”的声音也萦绕在耳边，回荡在心头。所有的队员心理都憋着一股劲，我打了十二年的球，经历过许多比赛，从来没有这样激动过。如果给我一杆枪，我会毅然决然的冲上浴血的战场。那么，那一刻，我要用这种激情给兴油致命的一击，我知道，我已经准备好了，全队也已经准备好了，我们没有理由让自己的汗水白流，没有理由让家乡的父老失望，我们要出发了，我们要胜利，我们要出线，我们要置敌于死敌而后生，这是唯一的信念。

随着裁判员的哨音响起，比赛开始了，通过巧妙的配合，球三传两倒到了我的手中，一个假动作，晃开一个空当，我果断出手，皮球在空中划过一条优美的弧线，应声入樽。当皮球磨擦球网唰的一声响起的时候，一场绝地反击的进攻号角吹响了。队员们很好贯彻了教练的意图，全场的“抢、逼、围”使对手方寸大乱，失误频频，刘中玉抓住机会，果断的出手，连续的三个三分球，11比1，一个梦幻般的开局，也逼迫兴油这个篮坛巨人在开赛仅两分钟就叫了一个暂停。良好的开端是成功的一半，信心，这个看似平淡的字眼，却是左右整场比赛的关键，我们知道，兴油，并非不可战胜，我们绝对有能力击败他们。“加油、加油、加油”队员们的手搭在一起，怒吼着。揣着信心，重新回到赛场，没有人知道会发生什么，但我们知道，胜利一定属于我们。

对手不愧是一支成熟的队伍，经过短暂的叫停，他们似乎找到了状态，将比分追了上来，差距只有3分。还有7分钟上半场结束的时候，对手反超5分。说真的，有些乱，当时的感受是急躁，一度我的头脑出现真空的状态，但我的信心没有动摇，那几分钟我只是想着要站好自己的位置，要完成自己的任务，甚至我不知道别人在干什么，也包括队友。场面再次陷入被动，那到底是什么支撑着我们呢？在这里，我要感谢我们的女排，感谢所有关爱我们的人。“茨采，加油”十几个人嘶哑的呼喊，成为整个体育管里最为独特的风景线，听

到这样的声音的时候，我清醒了，焦急、急躁被急切的、发自内心的加油声斩断。我抬起头看看身边的队友，你们相信么？我看到的是他们对胜利的渴望和丝毫没有动摇的信心，那一刻，我感到热血沸腾，13分钟的全场盯人防守没有让我感到疲惫，相反感到身上有使不完的劲儿。从容、笃定加上场外嘶哑、渴盼的助威声，我们像身经百战的`将军，向对手发起新一轮的攻击。我们在场上不停的奔跑着，看着我们不遗余力的拼搏，沈采的观众被感动了，不知道从什么时候起，我们的啦啦队队伍壮大了，加油声、鼓声、呐喊声响彻整个赛场，像动力强劲的发动机驱动着我们前进。我们以28比22领先结束上半场。中场休息的时候，教练只是安排了下半场的战术，没有多说什么，因为他知道，我们的激情、信念已经达到顶点。

是想怎样才能把球传到位置最好的队友手里。赛后有人告诉我，两队比分最接近的时候只有两分，但当时我们已经忘记了比分，只记得距离比赛结束还有16秒钟对手叫暂停的时候，我们领先10分。再回到赛场上，兴油发球，快速推进，10号，这个我终身难忘的对手，投中了一个孤注一掷的三分球，因为这个三分球差点击碎了我们的梦想，我们不知道7分的优势到底能不能将我们送进半决赛。比分定格在了61比54。

当比赛结束的哨音落地的时候，我们知道胜利了，但我们不知能否出线。没有欢呼，只有等待，短短的几分钟，是迄今为止我生命中最长的几分钟，我不知道身边的人在干什么，只能感觉到汗水从额头经过眼睑，顺着睫毛在离我眼球最近的前方嘀嗒、嘀嗒的流过，粗重的呼吸伴随着嘭、嘭的心跳像乐章里的重低音敲击着我，等待，还是等待。我不知道是不是做梦，听到有人小声说着“我们出线了”，积压已久的兴奋、激动一下冲到头顶，泪水和着汗水不由自主地流躺下来，我呆立在当场，没有做任何动作，模糊的双眼看到仲裁席还在复审的人们，我不敢相信这是真的，等待，还是等待。不知道过了多久，突然听到何领队大吼一声“兄弟们，我们出线了”，看着散去的人群，我知道这一切成为了现实。再

也控制不住自己的感情了，我不知道怎样去表达这种胜利的喜悦，也许不仅仅是喜悦，而是百感交集。我不知道自己是在站着还是在奔跑着，见到自己的队友就想拥抱他，紧紧地抱着他们的感觉就像我们在场上同心协力一样。我不知道我是在哽咽着还是在号啕大哭，总之我不想去抹去泪水，奔流的泪水就像火山爆发一样带着我的情感喷薄而出。所有的队员、教练员抱在一起，所有的拉拉队员振臂高呼，因为我们胜利了。不，这不仅仅是一场小组赛的胜利，我们的拼搏创造了奇迹，茨采人的团结改变了历史。胜利后的夜晚，彻夜难眠。

激情过后是平淡，我们知道脚下的路还没有走完，然而正是这种平淡带给我们无比的自信，也是带着这种自信，我们一路过关斩将，战胜石化、打败欢采，终于赢得冠军，笑到了最后。站在冠军的领奖台上俯瞰其他单位队员的时候，孙崇仁书记将冠军奖杯交给我们说“茨采打得太好了，你们创造了历史”的时候，赛场上一次次跌倒爬起、九个多月的艰苦训练、九场比赛的起起伏伏……像放电影一样在我眼前一幕幕闪过，今天，在父老乡亲面前我要高呼，谢谢你们，谢谢你们的关心和支持，我们没有让你们失望，茨采的男篮是最好的，茨采人是最棒的。

谢谢大家。

篮球推销演讲稿篇二

小时候谁没有听过“狼来了”的故事呢？这个流传最广又最简单的故事，却足够分量地告诉了我们不诚信可能付出像生命一样的代价。曾几何时，人们认为“保险业务员就是从别人的口袋里骗钱”，曾几何时当我们进入保险公司，身边的某些朋友改变了面孔，他们说业务员从身边人“骗”起，必须对我们敬而远之；曾几何时，我们吞下巨大的尴尬不厌其烦地和别人解释保险和非法**的本质区别；保险公司无论资本实力、以及对于国计民生保驾护航的作用，都应是明明白白、堂堂

正正。而诚信更是我们保险业的生命线。为何在社会大众面前有如此大的反差呢?正是某些不诚信的行为引起社会极大的不满,当人们面对一些不良的现象,而无法指责具体的人的时候,便把矛头指向了整个职业,一句话,这是我们行业为曾经缺乏诚信而付出的惨痛代价!而作为保险人,我们深受其害,我们为此付出的泪水和汗水还少吗?长期以来,百万寿险营销员一直处于寿险业边缘人的尴尬地位,那么我们靠什么扭转乾坤呢?靠的只能是诚信,如果说诚信有标准的话,唯一的标准就是时间,因为诚信,我们会签订的是一份经得起时间检验的良质保单,因为诚信,我们会执行的是一种经得起时间考验的服务,做保险就是做人,对诚信不悔的坚持将终使我们的人格也得到提升!今天的我已经改变了对诚信泛泛的要求,而是在每天的展业中具体化规范化习惯化,是在经营我的个人信誉品牌。

目前,在保险的市场上还有许多与“诚信营销和诚信服务”背道而驰的现象:如投保易,理赔难;如为了保费而不惜误导客户,对保险责任夸大其词,对除外责任隐晦不语;如盲目做不可实现的承诺;收完保费难觅踪迹;挪用保费逃之夭夭,如此等等。就是这些人的急功近利、不讲诚信的行为,严重影响了保险业的信誉。

试想一下,一名保险从业人员的不诚信,对于他自己来讲还可算是个人信用的缺失,那么对整个保险市场来说,将因使个人信用的缺失扩大为整个保险企业信用的丧失,任其发展将引发保险企业的生存之虞。

推销是保险营销根本,表面上我们推销的是手中的保单,是我们的产品,而实际上我们推销的是自己,推销的是做人,推销的是诚信。做一回买卖,结一世朋友,赢一方信誉,创一块牌子。有人曾经说过,一般事情是看了才相信,而保险是相信了才看见.因此在我们成交每一份保单的背后蕴含的是无限诚信的期望和寄托.保险就是责任与承诺,保险卖给客户的是一纸文书,但却背负着诚信的诺言,它却重于泰山!

人无信不立，家无信不和，国无信不远，企业无信则终将破产。诚信是通向成功的基石。如果说从业人员是公司的招牌，那诚信服务就是各大保险公司“逐鹿江淮”的制胜武器，真正具竞争力的企业不仅仅是建立上，更应全力打造一个以人为本、诚信为基坚实大堤。

在这条诚信大路上，我并不是孤单的，在每天的早会里，我大声地诵读着公司训导的诚信精神；在每天的展业中，那么多勤恳踏实的业务员是我的同伴，那么多熠熠闪光的优秀前辈是我的榜样，而获得国际服务品质奖则是我一直追求的目标。诚信，其实很简单。不隐瞒欺诈，不伪劣假冒，不弄虚作假，待人处事真诚、老实、讲信誉，言必信，行必果，一言九鼎，一若千金。

篮球推销演讲稿篇三

大家好！

我今天演讲的题目是“我爱篮球”。

每个人都有自己的爱好，有的人爱好有很多，有的人爱好游泳，有的人爱好足球，有的人爱好羽毛球，我也不例外我的爱好就是我是擅长的篮球。

随着nba与fba的发展，篮球已经是现在最热门的时尚运动，它的艺术价值和经济效应的带领下，已成为我们最推崇最时尚的体育项目，我爱看nba[]我爱看他们的激烈的身体对抗，我爱看火爆的扣篮，我更爱看火箭似的腾飞，我喜欢他们的团队意识，我喜欢他们激情澎湃的表演，我喜欢场外的花絮，我最最喜欢我的偶像特雷西·卖克格雷迪！

我对篮球情有独钟，我天生打篮球就有优势，因为我长的高，我一上体育课就热血沸腾，只要一天不打球我心里总是不舒服，不踏实。

我是从一年级开始篮球的，那时，我投篮命中率非常低，更别说什么控球技术类的了。由于在这两年中不懈努力，我的篮球技术提高了很多，我经常与一些不认识的人打球。

我觉得打篮球是一种很有意义的活动。首先，打篮球是一种集体运动，是几个队员组成一组和另一组比赛，所以篮球比赛可以表现出一种集体主义的互相配合的精神。篮球运动对身体也有很大好处，自从我打篮球后，身体一天天强壮有力，再也不像从前那样经不起风吹雨打，经常感冒。

我喜欢篮球，我喜欢这个又小又圆的小东西，因为它给我无穷的快乐，它主要是会给人带来刺激的视觉冲击。

我的演讲完了，谢谢大家！

篮球推销演讲稿篇四

大家好！首先，我要感谢各位**能给我这样一个机会，来参加产品经理的竞聘。站在这个舞台上，我的心情已经非常激动，这是对我2年来工作态度与工作成绩的.充分肯定，我感到十分欣慰！

首先允许我做一下自我介绍。我叫蔡雪丹，先后做过储蓄、对私、对公等岗位，目前的岗位是产品经理岗，无论从事哪个岗位，我都要求自己本着“勤勤恳恳、扎扎实实、好学上进”的态度，努力工作，毫无怨言。同时，在工作之余，我总是抓紧时间学习充电，努力补充与丰富自己的理论知识。

随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质 and 一定的营销经验，我觉得自己有信心也有能力担任一名产品经理，能做好应该履行的职责。

对于产品经理这一岗位，我是这样理解和认识的。产品经理

是客户经理的“**”和“精英”。产品经理相当于客户经理而言更细化、更具体、更专业、更精准，是客户经理队伍中的“龙头”。按金融界通用的“二八”理论去理解，20%的产品经理可创造全行80%的经营效益。

产品经理是细化的不同类型的理财顾问，确切的说是高端客户的理财顾问，营销对象是现有的、潜在的高价值客户。做为一名合格的产品经理，应当全面了解客户需求并向其营销产品、争揽业务；做为一名产品经理，应当协调和**全行各****及机构为客户提供全方位的金融服务；做为一名产品经理，还应当主动地防范金融风险，努力建立和保持与客户的长期密切联系。

如果我能够走上产品经理的岗位，我希望自己是银行和客户之间的纽带和桥梁，为客户送去我们的关怀与服务！客户的利益和需求将是我们工作的永恒出发点，面对客户的业务特点，我们有责任为其量身定做与推荐适用的农行产品。对客户的新需求，我们更要及时向****报告，努力探索与开发相关产品。对现有的客户，与之保持经常的联系是我们应尽的义务，而对潜在的客户，我们更要极目远眺，积极地去开发。同时，我们力求在协调前台业务部门与**业务部门、上下级部门、资源合理分配的基础上，保证每位客户的每一笔业务都能在我们农行及时、顺畅、准确地完成。善于引导客户、努力满足客户业务需求，为客户提供“一站式”服务，这些将是我们每位产品经理永恒的要求与追求！

实现理想需要舞台，展现个人的能力同时需要机遇与*台。在此，我衷心希望各位**、各位评委能给我这个机会，给我一个更加充分发挥自己能力的机遇与舞台，相信我、选择我、**我，您不会后悔，我则会倍加珍惜，让我们一起，创造我们未来更加美好的明天！

谢谢大家！

篮球推销演讲稿篇五

我竞聘秘书，有一个最不利的条件，即我的学历。你们说要招具有本科以上的文凭的，而我仅此一张自考大专文凭。好在任何事情都不是绝对的，事实不总是证明文凭等于水平，学历等于能力。请允许我幸运地回顾一下往事：（出示杂志）这篇打开写作之门的论文是我大专三年级时发表的，（出示证书）这些奖证是95、96、97连续三年的优秀撰稿人证书，（出示目录）这是我八年来发表在杂志上的文章目录，（出示文集）这是我近年来公开发表的100多篇论文汇集，（出示文章）这是我撰写的领导科学与艺术，这是我撰写的文秘调查报告。因此，我来竞聘了。因为我明白，我竞聘秘书还有几个算得上条件的条件：……竞聘者开始似乎在讲自己的劣势，但这恰恰是诚实可靠的表现；而在给自己“抹黑”以示诚实之后趁机“亮”出自己几条压轴的优势，让评委及听众对其实力不能不心服。

人格与气度、礼貌与聪慧、信用与机智等素质、修养，是一个人立身处世的主要因素，考察竞聘人时，当然要关注到这一切。因此，竞聘人演讲时，要以自己的内涵力量去打动并感染评委和听众，既要展示才华，也要展示德性。竞争固然无情，但不可以诽谤和贬低别的竞聘人的方式来树立自己的形象；参与竞争的过程中，有些细节也不可不注意，很可能评判者就是要从这些细节中来考察你的素质。比如在现场设置一些“举手之劳”的事看你“躬腰”否，故意让你久等看你烦躁否。现在竞聘者中大学生研究生多得很，恐怕用人单位更希望找到有才更有德有境界的人。某行署办公室招聘秘书时，办公室领导有意在通往主考室楼梯上安排上访者，拦住他们要见主要领导“理论理论”。不少应聘者以我现在还不是办公室的人为由，视而不见，或绕道而走，或挣脱逃身。只有一位从事过办公室文字工作的年轻女同志耐心询问上访者的苦衷，倾听他们的意见和呼声，俨然以自己是行署办一员的身份耐心细致地对他们作解释说服工作，并表示一定将

他们的意见转告领导，请求领导督促当地尽快解决。不想这些上访者得寸进尺，说肚子饿，她便为他们买来方便面；说没有返程路费，她掏出50元钱给他们。她在演讲中有这么一段：做人，人格是第一位的。我一直这样评价自己：水平三流，知识二流，人品一流；我深信行署办需要高水平的文秘人员，我过去那些所谓的辉煌肯定微不足道，但是我也深知，行署办文秘人员的工作成功也在很大程度上取决于他们的修养。

评委当即报以热烈的掌声，打开了电视机，她才发现楼内楼外的言行都在评委的监视之中。她被现场录取了，因为她把握住了应有的谦虚、尊严、理智，应有的人生观、价值观、世界观。

耳目一新、与众不同是征服评委的妙策。思维的独辟，观点的独到，表达的独特，是竞聘者努力的方向。下面是一位高中毕业生竞聘村委会主任的演讲词片断：我从没有担任过村干部，缺少经验，这是劣势，但正因为从未在“官场”混过，一身干净，没有官相官态、官腔官气，更不可能是官油子；少的是畏首畏尾的私虑，多的是敢作敢为的闯劲。正因为我一向生活在最底层，从未有过高高在上的“体验”，对摆“官架子”看不惯，弄不来，就特别有民主作风。因此，我的口号是“做一个彻底的平民村委会主任”……这位竞聘者的演讲词，可谓是“官念”新颖不俗。具有鲜明的个性和风格。

精神状态影响着竞聘者的命运。斗志昂扬，意气风发，体现了风风火火闯事业的饱满激情与蓬勃向上的自我形象，会给评委留下好的印象。请看一次竞聘办公室秘书的最后一位竞聘者的演讲片断：人们找到了竞争这种生活方式，我当然不会放弃属于自己的那份公平。我清楚，评委不会无缘无故地偏爱一个人，但是好感的砝码必然会加在信心十足、言行一致人的身上。我认真地研究了你们招聘这个职务的条件，也仔仔细细地分析了前面的竞争伙伴，我们相似的地方很多，

说心里话，我们都想赢。但这是特殊的选人，需要的是言行一致、行过于言的人，而不是虚言巧语，言过于行的人。我敢来竞聘，是因为我有闯劲，又有干劲，我做人的原则是说真话干实事。所以我相信这次竞聘演讲给我带来的不会是别的，而必定是下次的就职演讲。

篮球推销演讲稿篇六

演讲稿是为了在会议或重要活动上表达自己意见、看法或汇报思想工作情况而事先准备好的文稿。在充满活力，日益开放的今天，演讲稿应用范围愈来愈广泛，那么你有了解过演讲稿吗？以下是小编精心整理的篮球运动会开幕的演讲稿，仅供参考，希望能够帮助到大家。

尊敬的领导老师、亲爱的同学们：

大家好！

首先，请允许我代表全体运动员向“xxxx篮球运动会”的召开表示热烈的祝贺！向为“xxxx篮球运动会”的召开精心准备、做出贡献的领导和老师们表示衷心的感谢！向“xxxx篮球运动会”的篮球运动会的裁判员、教练员、运动员表示崇高的敬意！

其次，篮球运动会是依靠团体的力量来取得胜利，所以我们可以通过“第七届明达杯篮球运动会”来培养大家的协作精神，锻炼大家的集体作战能力，提高班级的凝聚力。而且体育是智慧的较量；体育是美丽的展示。所以我希望我们的智慧和美丽能够在此次比赛中展示出来。

再次，我希望每一项比赛成绩都真实可靠、准确无误；希望各代表队识大体、顾大局、实事求是，决不弄虚作假，遵

循“友谊第一、比赛第二”和“重在参与、重在学习、重在提高、重在娱乐”的原则，赛出水平，赛出风格，赛出友谊，希望各位运动员要以我国的奥运体育健儿为榜样，以饱满的激情，昂扬的斗志，勇于拼搏进取的信念，团结向上的精神投入到“第七届明达杯篮球运动会”中去。赛出成绩，赛出水平，赛出新风尚！开好“第七届明达杯篮球运动会”，需要大家的共同努力，通过“第七届明达杯篮球运动会”，用我们的行动去追求更高、更快、更强！

最后，祝全体运动员赛出好成绩！预祝“第七届明达杯篮球运动会”圆满成功！

谢谢大家！

篮球推销演讲稿篇七

为期天的... 第二届职工篮球赛，在紧张、友好的气氛中胜利闭幕了。我代表公司党委、大会组委会向所有的参赛单位和运动员表示热烈的祝贺！向与会的裁判员和工作人员表示衷心的感谢！

本届职工篮球赛组委会在场地的准备、裁判的组织、比赛秩序的编排、成绩的记录和公布等方面做了扎实细致的工作，给球队的比赛创造了一个良好的比赛环境。本届职工篮球赛同时也得到了市第.. 中学的大力支持，他们派出最优秀的裁判员，指导我们的比赛，并按最新的篮球规则裁判了场球赛，把正派、公正、严谨的工作作风带进了每一个赛场，裁判员判罚确保了公正准确，没有发生重大误判、错判和偏袒一方的现象，得到了各参赛单位和队员的一致好评。

本届职工篮球赛各参赛单位上至领导、下到员工对球赛的重视程度是空前的，各单位积极组织队员训练，认真组织每一场比赛，争相展示单位职工健康的体魄和积极向上的精神风

貌。参赛的...代表队，本着友谊、健康、参与的宗旨，充分发扬了敢于拼搏、勇于进取的竞技精神，赛出了风格和水平，并以良好的作风赢得了各自对手的尊重。在比赛过程中，特别是很多篮球技艺高超、比赛风格顽强的运动员的不断涌现，不仅给广大观众留下了深刻印象，更为本次赛事增添了许多流光溢彩的亮点。经过激烈角逐，...个代表队获优胜奖，其中代表队力克群雄、独占鳌头，摘取了第一名的桂冠。有支代表队获道德风尚奖，名运动员被评为优秀运动员。在此，我向取得优异成绩的代表队表示诚挚的祝贺！总体来看，这次比赛办得热烈、俭朴、圆满，非常成功，在移动体育运动史上留下了精彩的一页。

最后，我再一次向参加第二届职工篮球比赛的各代表队和全体运动员、裁判员、工作人员表示衷心的感谢！

谢谢大家！