2023年幼儿园区角活动标语 幼儿园区角活动反思(精选6篇)

合同内容应包括劳动双方的基本信息、工作内容与职责、工作时间与休假、薪酬与福利、劳动保护与安全等方面的内容。那么合同应该怎么制定才合适呢?下面是小编给大家带来的合同的范文模板,希望能够帮到你哟!

油品销售合同篇一

地址:
法定代表人:
邮政编码:
联系电话:
传真号码:
乙方:
地址:
法定代表人:
邮政编码:
联系电话:
传真号码:
第一条 合同标的

1.1 甲方同意同乙方购买,且乙方同意向甲方出售设备(以下简称合同设备)用于项目。将由乙方提供的合同设备的内容详见合同附件一(附件一中在列出设备外称的同时也请列出分项价格)
1.2 乙方负责合同设备的安装、调试工作,由甲方提供必要配合。
1.3 双方同意附件中各项条款为合同不可分割的部分,若附件与合同正文有任何不一致,以合同正文为准。
第二条 价格
2.1 合同设备的价格(以下称为:合同总价)为:,价格清单详见附件一。
2.2 上述合同总价是固定的。
第三条 付款条款
合同第二条中确定的合同总价由甲方向乙方以如下方式支付:
3.1 预付款:在本合同生效后5个工作日内,甲方支付乙方合同总价%的款项,即人民币元。乙方同时提供甲方同等金额的资金往来发票。
3.2 交货款:在合同设备交货后5个工作日内,甲方支付乙方合同总价%的款项,即人民币元。
3.3 验收款:在合同设备验收后5个工作日内,甲方支付乙方合同总价%的款项,即人民币元。
第四条 合同设备的交货
4.1 所有合同设备应在合同正式生效后周内,(此

周应为最晚交货设备的周期),由乙方负责运至交货地点。交货地点为_____机场。货物的导有权及风险在卖方将货物交至承运人后转移至买方。

4.2 乙方应于交货日14日之前,通过电报、电传或传真的方式通知甲方,通知内容包括合同号、合同设备的名称、数量、估计总重量与总体积,以及预计交货日期。甲方在收到乙方通知后,应尽快向乙方确认交货地点与交货日期。

第五条 合同设备的检验

- 5.1 合同设备的开箱检验应在设备运至交货地点后_____日内在进行。双方应指派代表参加检验。
- 5.2 设备开箱检验合格后,双方签署验货合格证书。
- 5.3 如双方认可的合同设备的小缺陷,并不影响设备性能, 双方仍然签署验货合格证书,但乙方应立即采取措施修复缺 陷。
- 5.4 如果在联合开箱检验中发现货物有任何缺陷,缺陷或与合同规定不符,双方代表将签署一份详细报告,该报告将作为甲方要求乙方进行更换,修理或补充发货的有效证据。如果确认为乙方责任,乙方应自费取得补充或替换设备。如果确认为甲方责任,乙方应在收到甲方的通知后尽快向甲方补充或替换设备。

第六条 保证与赔偿

- 6.1 乙方保证其向甲方提供的合同设备是全新并未使用过的。
- 6.2 乙方所提供的合同设备的免费保修期与原厂商提供的保修相同,详见附件。

- 6.3 保修期内,乙方在收到甲方运于至指定地点(费用由买方负担)的有缺陷设备后,应尽快将更换设备自费运至甲方。
- 6.4 如果因乙方原因不能按照合同第四条的要求按时交货, 甲方有权以如下方式要求乙方赔偿损失:从迟交货第三周起 每周按迟交货物总价的0.5%(百分之零点五)计,不足一周的 时间计为一周。上述赔偿总额不超过合同总价的5%(百分之 五)。上述赔偿不能解除乙方交货的责任。赔偿金的支付将被 认为已足额补偿甲方的全部损失(包括因迟交货甲方可能向乙 方提出的间接损失)。
- 6.5 如果甲方未按合同第四条规定的内容按时支付合同款。 甲方应向乙方支付滞纳金。滞纳金支付方式为:从规定的付款日次日起,按应付未付合同款额以每日0.5%(万分之零点五)计算滞纳金,滞纳金总额不超过本合同总额的5%。
- 6.6 如果由于非乙方原因造成合同执行延迟,则交货周期相应顺延。

第七条 不可抗力

- 7.1 如果双方中的任何一方因为不可抗力,如:战争、火灾、台风、洪水、地震或其他双方共计为不属于不可抗力的原因而被迫停止或推迟合同的执行,则合同执行相应延迟,延迟的时间等于不可抗力发生作用的时间。
- 7.2 受影响的一方应将不可抗力的发生尽快通过电报、电传或传真通知另一方。
- 7.3 受影响的一方应在不可抗力终止或被排除后尽快通过电报、电传或传真通知另一方,并通过航空挂号通知另一方不可抗力已终结或排除。

第八条 仲裁条款

- 8.2 仲裁裁定是终局的,对双方均有约束力。任何一方不得向法院或其他机构申请改变仲裁裁定。
- 8.3 仲裁费用由败方承担。
- 8.4 仲裁进行过程中,双方将继续执行合同,但仲裁部分除外。

第九条 保密条款

- 9.1 双方同意,在任何时候,不论是合同有效期内还是合同 终止以后,对另一方提供的技术文件以及事务、业务或操作 方法(下称秘密信息)实行严格保密。
- 9.2 一方保证,其依本合同所知悉的秘密信息只用于本合同的目的,不用于其他任何目的或向任何第三方(包括单位、个人,也包括乙方的关联企业如子公司、参股公司、母公司等)披露。一方承认并同意,对方是秘密信息的独家拥有有者,将不直接、间接侵犯或损害对方对秘密信息的所有权。
- 9.3 一方应只在下述情况下,方可使用秘密信息:
- (1)出于评估、论证将承担工作的需要;
- (2)出于履行本合同的需要。
- (3)不论如何,秘密信息均不得以任何方式用于对对方不利、 有损或相竞争的目的。秘密信息未经对方事先书面同意,不 得被复制、全部或部分与其他信息编纂、透露给第三方。
- 9.4 一方除经按本合同许可外,不得传播、透露秘密信息的

全部或部分。秘密信息可向本方的代表和需获悉秘密信息以辅助本方履行其义务的员工披露。一方保证,在上述本方代表和员工知悉秘密信息之前,向其提示秘密信息的机密性与专有性,并保证上述代表与员工同意接受本协议条款的约整,根据此项保证,一方将向对方赔偿因上述代表、员工违约披露、使用秘密信息造成的一切损失、费用(包括律师费)与其他支出。

9.5 本条款构成独立的保密协议,本条款的约定的对双方的 义务不因本合同的终止而终止。本条款的效力于全部秘密信息的秘密性全部丧失时终止。

第十条 合同的生效、解除和终止

- 10.1 本合同签约双方授权代表签字、盖条日期,即本合同的生效日期。
- 10.2 如果发生以下情况,可以视为合同解除或终止:
- (1)一方进入解体或倒闭阶段;
- (2)一方被判为破产或其它原因致使资不抵债;
- (3)本合同已有效、全部得到履行;
- (4) 双方共同同意提前解除合同;
- (5) 按仲裁机构的裁决,合同解除或终止。

第十一条 其他

11.1 本合同壹式二份,双方各执一份。本合同列出的附件 是本合同不可分割的组成部分,与本合同具有同等的法律效 力。

- 11.2 对本合同条款的任何修改、变更或增减,须经双方授权代表签署书面文件,成为本合同的补充文件,具有同等法律效力。
- 11.3 任一方均不得向第三方公开透露合同内容,除非事先 征得对方的同意。但是,如需将合同提交政府有关部门批准 则不需对方事先同意。
- 11.4 未尽事宜由双方另行协商决定。
- 11.5 本合同均按《中华人民共和国合同法》执行。

附件一合同设备清单及价格(略)

油品销售合同篇二

甲方:	(以下简称为甲方)
乙方:	(以下简称为乙方)
一、确定销售关系	
1. 甲、乙双方根据本合同确立销售关系, 授权,乙方只有销售甲方产品的权利,乙 任何承诺或立下任何债务。	
2. 乙方与甲方的合作性质为 经铂	肖商。
二、销售区域、期限	
1. 乙方销售甲方产品,仅限于在内进行销售,不得擅自超出该区域进行销	
2. 乙方若需开辟其它区域市场,须征得甲	方书面同意和授权。

3 .	销	售期					年		月		日至	
\equiv	. ``	销售	产品	1 □								
							产企业			品(以下	简称产品	品),
									乙方具 合同分		害政策,	经
	Z () 。		意按	安照又	又方统	约定	的价格	各体系	.销售产	产品(价	格体系	见附
四	`	销售	目标	Ŕ								
(主	单位	立: フ	万元)								
金	额			%,	或	至该	· ·		. , , ,		于销售目 %时	
										中商家第 进货。	第一次进)	货,
五.	. >	付款	方式	Ţ								
		向甲行汇						总金额	的全額	顶货款!	以现金或	江江
六	•	交货	和起	を费力	方式							
方	订	货时 货超 期发	过_								货物,若 i售为原	

- 2. 运输工具: 经甲乙双方同意以经济安全的运输工具为主,运输手段和工具的选择由甲方决定,但一天以上的长途运输工具以火车运输为主。
- 3. 费用承担:本合同所列双方结算价格已包含货物运到乙方所在地最近铁路到站运费以及货运保险,到站后费用,如中转费、掏箱费、装卸费、短途运输费等均由乙方自行承担。
- 4. 提货验货: 乙方提货时,货物破损低于3%为正常运输破损, 损失部分由乙方自行承担,如货物破损超出3%,应凭铁路部 门和保险公司有效证明文件三日内书面通知甲方,甲方协助 乙方进行索赔,超过五日视为乙方无异议。
- 5. 乙方在领货凭证上签收后,产品所有权即从甲方转到乙方。

若无甲方书面签章公文许可,甲方任何人员不得随意调货或借货。乙方在经营过程中因铺货及货款回收风险等均由乙方自行承担。

6. 乙方收到甲方货物后必须出具加盖乙方公章的收货确认 书(传真或邮寄)给甲方,并详细列明所收货物品项、数量及 金额;收货后三日内未通知甲方,视为甲方交货正确。

七、甲方的权利和责任

1. 权利

- (1)对乙方的经营状况,价格执行情况、货物流向有权实施监督管理。
- (2)对乙方的经营管理进行指导,如发现乙方在市场运作中有不规范或配合不力的情况,有权向乙方提出合理建议,直至终止合同。

- (3) 乙方如有违反本合同规定之条款,甲方可以书面形式通知 乙方解除合同,并追究乙方违约责任。
- (4)甲方可根据市场情况和成本调整产品价格。甲方调整产品价格无需事先征得乙方同意,对乙方对于调整产品价格提出的任何主张不承担责任。

2. 责任

- (1)甲方提供之产品必须符合中华人民共和国白酒行业产品质量生产标准,并保证长期、稳定的产品质量。
- (2) 协助乙方做好市场营销工作。
- (3) 兑现以书面形式所承诺的各种支持、包括给乙方的补偿、奖励、促销品、广告及营销推广支持。口头承诺无效。
- (4)按照乙方的订货要求(货款到甲方账户后),双方约定的交货地点发运。
- (5)如产品滞销是由于甲方供货延迟或根据合同约定甲方提前 终止合同时,乙方剩余产品由甲方按原到岸价(根据甲方供货 时出具的单据,货号和批次确定)全部收回,使乙方真正实现 零风险经营,但包装必须完好无损(以件为单位)。
- (6) 甲方调整产品价格时,须提前一个月以正式书面通知乙方,书面通知应作为合同附件存查。

八、乙方的权利、责任

1. 权利:

(1)如因甲方产品质量原因,乙方可以书面形式向甲方提出退货,经国家质检部门确认后,可以退货。

- (2) 有权提出对推广市场有益的经营建议。
- (3)甲方如有违反本合同规定之条款,乙方书面通知甲方,甲方在______日内据具体事宜进行书面答复,若甲方在约定的时间内不做出书面答复,乙方可以书面形式通知甲方解除本合同。

2. 责任:

- (1) 乙方必须指派专人负责甲方产品的销售,合同签订后十五 日内,组建15人以上的营销队伍,配送工具应即时到位,并 制定和完善各项管理规章制度,迅速提高服务终端能力。
- (2) 乙方应缴纳一定金额的市场管理保证金,按照甲方规定的价格、在双方协议的销售配送区域内销售,不得擅自越区销售和低价销售。(见第九条)
- (3)产品销售应严格执行双方签订的产品通路价格(附价格表),如需调整价格应以甲方正式书面通知为准,严禁低价恶性倾销或刻意高价销售。
- (4) 乙方不得销售假冒甲方产品及成吉思汗系列产品商标、专利之任何侵权产品,如发现有假冒伪劣产品出现,应在及时用书面形式通知甲方(传真或信函),并协助甲方进行打假活动。
- (5) 乙方应积极、主动地搞好营销工作,努力完成双方确定的集团购货销售任务。

(见附件四)

(6)做好促销活动的协调、配合工作,包括各职能部门及终端的协调,协助对活动礼品、品尝酒、形象小姐的管理。

(7)严格执行双方确定的任务量和各月订货计划,并作好市场销售预测,确保足够的产品库存,防止市场断货现象发生。
(8)严格按照合同确定的终端数和目标进行铺货(铺货目标见附件)。
(9) 乙方应按月提供产品销售报表、库存及对乙方进行考核所需的资料。
(10) 乙方与终端签订销售协议时,必须明确给终端配送的白酒产品,应包括所有系列酒,并主动协助成吉思汗系列酒的销售。
(11)乙方应收集或配合甲方人员收集的当地市场动态, 竞品信息、资料传给甲方。
九、市场管理保证金和保证金管理:
1. 乙方承诺应在合同签订后天内向甲方缴纳市场管理保证金万元,未按期缴纳保证金本合同自动终止。
2. 保证金扣除:
(1) 乙方不得将产品销到批发市场,如发生,甲方第一次有权扣除乙方保证金的%,第二次有权扣除%,第三次有权扣除全额并终止销售协议。
(2) 乙方应按双方约定价格向各级客户销售产品,如低于该价格,第一次甲方有权扣除乙方保证金的%,第二次有权扣除%,第三次有权扣除全额并解除销售协议。
(3) 乙方不得将产品销售到约定区域以外的市场,如发生,第一次甲方有权扣除乙方保证金的%,第二次有权扣除%并解除双方的销售协议。

- (4) 乙方将甲方产品与仿冒、假劣产品搭配销售,或恶意低价销售冲击甲方重点市场的,甲方有权一次性扣除乙方全额保证金并解除双方销售协议。
- 3. 对乙方市场管理保证金的扣除,不影响甲方对乙方违约行为和侵权行为所造成的损失依法追究其法律责任的权利。
- 4. 市场管理保证金不计息。

5.	市场管理保证金退还:	如乙方在合同期内无上述违约行为,
甲	方应于合同终止后	天内全额返还乙方保证金;否则,
双	方在合同终止后	日内结清余下保证金。

十、商标及其它知识产权

甲方的注册商标、专利、公司名称等一切知识产权,均属甲方所有,虽有本合同签订,但甲方并未授权乙方使用甲方注册商标、专利、公司名称以及其它甲方所享有的知识产权,除经甲方书面许可,乙方不得擅自使用,否则,方将依法追究乙方侵权责任。

十一、签名及盖章

- 1. 本合同或本合同的补充协议(或附件)及在履行本合同过程中对双方权利义务所达成的新约定,均应为书面形式并有甲、乙双方法定代表人或其授权人签署,并加盖合同专用章或公章;否则,该合同或文件无效。
- 2. 所有甲方驻乙方区域业务人员或其他人员的行为必须以本合同为准,对超出本合同约定且无甲方特别授权的任何行为产生的后果,甲方不承担相应的法律责任;甲、乙双方均不得以对方业务人员或其他公司员工的口头承诺作为改变本公司约定事项的依据,若确需增加内容,须经双方同意,且以书面形式补充加盖公章作为合同附件。

3. 乙方在未取得甲方书面盖章公文同意时,任何甲方人员向 乙方的借贷行为均属于其个人行为,甲方不承担任何由此产 生的一切后果和责任,乙方有权向该个人追索其个人欠款。

4. 本合同签订之日起	日内,	乙方向甲方	7汇出首批进货
款,超过期限视为自动放弃,	本合同	司自行终止,	经双方协商、
确定首批进货金额不低于	万	ī元。	

十二、违约责任

- 1. 乙方违反本合同关于价格和区域的约定,可以根据第九条的约定处理。
- 2. 双方的任何一方行为构成为违约,对方可以依法追究其违约责任。
- 3. 解除合同的书面通知到达对方,合同解除。约定以外的其他原因需要解除合同,必须经双方协商一致,否则视为违约,赔偿对方因此所受的损失。
- 4. 其它违约责任按《中华人民共和国合同法》的相关规定精神执行。

十三、其他

- 1. 本合同经双方法定代表人或授权人签名并加盖合同专用章或公章后生效。本合同生效后,将取代合同生效前的双方的所有洽谈协议和以前甲、乙方签订的各类合同和约定。
- 2. 本合同未尽事宜,双方协商形成合同附件,并经双方签字 盖章后具有同等法律效力。
- 3. 如甲、乙方在经营合作过程中发生争议和纠纷,应友好协商解决,如协商不成,双方同意由甲方所在地法院管辖。

内守在序 <i>双刀</i> 。
客户经理:
电话: (手提)
油品销售合同篇三
法定代表人:职务:
法定代表人:职务:
根据《中华人民共和国合同法》等有关法律的规定,经双方协商,签订本合同,共同信守,严格履行。
第一条品名、计量单位、数量
第二条产品质量与标准:供方出售给需方的鲜蛋应新鲜完整、不破损、不变质,保持鲜蛋表面清洁,不沾附泥污等物。
第三条包装要求:由自备或向需方租用硬塑箱及木箱,由供方付给需方押金与使用费。
第四条价格或作价办法:全年实行季节差价。收购旺季实行量低保护价,鸡蛋每市斤元,补贴饲料斤;鸭蛋每市斤元,补贴饲料斤。
第六条交货方式及运费负担:供方鲜蛋送往需方仓库,必须自备车辆、船只或其他运输工具。需方收货后则应按实际数量,每百斤补贴运输费、损耗元,交食品站不补贴运杂费及损耗。
第七条验收方式与期限: 供方将鲜蛋送到后, 需方依次过磅

4. 本合同(连同附件)一式肆份、甲方、乙方各持贰份,具有

第八条货款结算方式: 需方通过验收货款。	文后,应向供方及时支付
第九条超欠幅度:交售数量分月在台不作违约论处。	合同规定数量超欠5%以内
第十条违约责任:供方违约每欠一户 失元。需方违约拒收一斤鲜蛋,	
第十一条其他约定:供方现存生产蛋若需淘汰更新,须经双方协商同意,	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
本合同一经签字,即具有法律约束力同规定的义务,不得单方任意变更可不能履行合同时,应及时通知对方,合同。	成解除, 若遇不可抗力,
第十二条本合同正本二份,购销双方等效力。	方各执一份,两份具有同
第十三条本合同有效期自年 月日止。	_月日至年
供方:(盖章)
年月日	
需方 : (盖章)
年月日	

照验,在24小时内验收完毕,逾期验收由需方补贴损耗___%。

油品销售合同篇四

三亚店广告发布单位名称(乙方):

根据《中华人民共和国合同法》、《中华人民共和国广告法》等有关法律、法规、规章的规定,甲乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上,签订本合同。

第一条:广告发布概况

- (一) 广告发布内容: 三亚三只耳火锅店影视广告。
- (二)广告发布频道/频率: 三亚学院三亚理工职业学院校 园电视台。
- (三)广告发布时间: 20__年1月1日-20__年1月7日;20__年第一学期开学开播第一个月。
 - (四)广告发布次数: 5次以上/天。
 - (五)广告发布时长: 10秒视频广告。
- (六) 其它约定: 甲方在合同生效日给予乙方500元人民币代金券, 20_年第一学期开学后第一个月给予乙方300元人民币代金券。

第二条: 支付方式: 800元人民币代金券

第三条:双方权利义务

(一) 甲方权利义务

- 1. 甲方有权在签订本合同前对乙方进行相关的资格审查。
- 2. 甲方为广告主的,应按照《合同法》的规定履行权利和义

务。

- 3. 甲乙双方在履行本合同过程中,对于实际投播的日期、广告时长、段位等相关具体事项,可以广告投播订单的形式另行确定。甲方的订单应当由乙方签字盖章确认。
- 4. 甲方应在广告发布日的 2 天前,向乙方提供广告样带及与其版本一致的广告投播订单,承诺内容真实、合法,并办理书面确认手续。
- 5. 甲方应当按照合同约定的金额、时间、方式支付合同价款。
- 6. 因乙方原因造成广告无法按期发布的,甲方有权要求乙方顺延履行。因发布延迟给甲方带来损失的,甲方有权要求乙方赔偿。如延迟发布无法实现合同目的的,甲方有权解除合同。

(二) 乙方权利义务

- 1. 乙方合法拥有本合同约定媒体的广告发布资格。
- 2. 乙方应当按照双方约定发布广告。
- 3. 乙方有权要求甲方提交《广告法》规定的广告发布所需要提供的证明文件。
- 4. 乙方应建立广告档案管理制度,自本合同履行完毕之日起保存本合同文本两年。

第四条: 其他约定

(一) 因重大社会活动或事件等特殊原因致使广告无法按约定发布的,可由甲乙双方协商解决。

第六条: 补充条款

(-)	甲方在合同生效日给予乙方500元人民币代金
券,20_	_年第一学期开学后第一个月给予乙方300元人民币代
金券。	

第七条:争议解决方式

本合同履行过程中发生争议,由双方协商解决;也可以选择下列方式解决:依法向人民法院提起诉讼。

第八条:本合同一式两份,双方各执一份。

甲方:

乙方:

名称: (章)

名称: (章)

负责人(签字):

负责人(签字):

电话:

电话:

合同签订日期: 年月日

油品销售合同篇五

乙方经销商名称: _____

双方本着共同开发市场, 拓展销售渠道, 互利互惠, 平等诚

信合作的原则,特签订以下销售合同,具体内容如下。

- 一、甲方授权乙方销售品牌区域
- 二、代理期限: 自 年 月 日至 年 月 日止。
- 三、销售任务: 乙方在合同期内销售本产品人民币 万元以上。

四、优惠政策

- 1、价格按甲方统一的价格出货
- 2、甲方对产品价格调整以书面通知或传真
- 3、乙方不得低于进货价出售该产品

五、回款政策以及返利政策全年完成任务的并于年底货款全部结清者返利2%,以货物形式返还。

六、结款方式原则上款到发货, 或货运代收货款。

七、售后服务以及退换货处理

- 1、产品本身无质量问题,认为损坏或不在保修范围的,原则给予维修,只收材料费用。
- 2、产品本身质量问题,可以退换。所有的产品退换,外观不得有划痕,不影响第二次销售为准。3自行拆装,拼装,内部零件缺损,更换后的产品,概不予退换。如有争议,双方可协商解决,协商不成双方约定由甲方管辖的人民法院起诉。本合同一式两份,甲乙各执一份,具有同等法律效力。

签订日期: