

订单班工作总结与计划 订单合同(大全9篇)

计划是提高工作与学习效率的一个前提。做好一个完整的工作计划,才能使工作与学习更加有效的快速的完成。那么我们应该如何写一篇较为完美的计划呢?下面是小编为大家带来的计划书优秀范文,希望大家可以喜欢。

订单班工作总结与计划 订单合同篇一

甲方(需方): _____

乙方(供方): _____

1. 粮食收购价格: 合同签订时双方应约定最低收购价, 约定的最低收购价不得低于同期国家规定的最低收购价。若市场价低于最低收购价的, 按最低收购价收购; 高于最低收购价的, 按市场价收购。

2. 本合同粮食价款按照实际交付的数量和收购价格确定。

包装要求: _____。

包装费用由_____方承担。

1. 时间与数量

(1) 乙方于_____年_____月_____日前向甲方交付。

(2) 实际交付数量与合同约定不一致时, 双方约定按以下方式执行: _____。

2. 方式

按照下列第_____项方式执行。

(1) 甲方自行提货。

(2) 乙方按照约定的地点交货：_____。

(3) 其他：_____。

3. 运输费用

运输费用_____元/吨，由_____方承担。

双方按合同约定的数量和质量标准进行验收，并开具收购凭证。如对验收结果有异议的，以当地有资质的粮食质量检验机构的质量检测结果为准，检测费用由责任方承担。

按下列第_____项方式支付价款

1. 即时结清。

2. 在粮食交付后_____日内结清。

3. 其他方式：_____。

1. 甲方少收或乙方少交合同约定数量的，应向对方支付少收或少交部分粮食价款_____%的违约金。

2. 甲方迟延提货或乙方迟延交货的，每迟延一日，按合同价款_____%的标准向对方支付违约金。

3. 甲方逾期支付价款的，应当按照逾期支付价款每日_____%的标准向乙方支付违约金。

4. 乙方交付的粮食质量不符合约定的，由双方协商解决。

5. 其他违约责任：_____。

本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商或者申请调解解决；或选择下列第_____种方式解决。

1. 提交_____仲裁委员会仲裁。

2. 依法向人民法院起诉。

本合同自双方签字或盖章之日起生效，本合同一式_____份，甲方_____份，乙方_____份，均具同等法律效力。

上海市工商行政管理局 / 上海市粮食局制定

订单班工作总结与计划 订单合同篇二

乙方：_____

维护双方合法权益，根据《中华人民共和国消费者权益保护法》，《中华人民共和国合同法》及有关规定，甲、乙在平等，自愿的基础上双方协商一致同意，签定本合同。

第二条质量标准：每件红木家具应符合b2385—新版《中国深色名贵硬木家具标准》规定的39；树木名称，产品标识和实际用材符合，且不低于样品同等质量。

第三条付款方式：定货时，甲方收取货款总额15%（不得超过20%）的定金（乙方违约定金不予返还，甲方违约定金双倍返还），余款提货或送货时付清。

第四条自提货物。乙方自行提货，现场验收，缴清全款方可提货，提货时视为当日验收合格。

第五条甲方送货，运费由甲方承担。乙方缴清货款，经乙方

验货签收，卖方应在交货时督促买方对家具的商标、数量及款式等外观特征及有无《产品质量承诺书》进行验收，买方发现问题应当场提出，并由双方协商达成解决方案。

第六条违约责任：若甲方未能按约定时间交货，每延误一天，按合同总额的1%向乙方支付违约金。

第七条购买家具在保修期内出现质量问题的，乙方告知甲方后，甲方在7天内修理或更换，修理不好或不能更换的，予以退货。乙方在使用中发现家具质量与质量保证书明显不符提出更换或退货要求的，甲方应予以更换或退货。

第八条合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由甲乙双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门调解；协商或调解不成的，提交当地仲裁委员会仲裁或依法向人民法院起诉。

第九条本合同一式两份，双方各执一份，自双方签章之日起生效。合同执行期间，如有未尽事宜，甲乙双方协商另订附则，所有附则均与本合同有同等法律效力。

订单班工作总结与计划 订单合同篇三

很庆幸自己能够有机会加入xxxxx[]在这样一支充满活力，充满自信，充满浓厚感性文化的大家庭里，让自己拥有良好*台来展现自己；发挥自己的长处，弥补自己的缺失；不断的积累自己的业务经验与做人道理，为xxxxx添砖加瓦！至此，心里充满无限感激与期盼！

一、系统产品知识积累

由于自己刚刚加入建材销售这个行业，对于公司产品项的认识与了解有一个基本过程，从管材管件，到水暖挂件，以及地暖的发展趋势，更到沃菲尔德卫浴产品项的拓展，都在不

断的说明一个问题：公司的良性发展与发展壮大！

二、业务渠道的摸索与建设：我所负责的销售区域为

迁安，古冶，开*三个区域，从开始的初次进店拜访，到二次进货渠道店，共累计有效客户27家，其中a类店面8家，其余为b类客户□a类店面里有一家为大客户，总共半年进货额为xx万余元，以温控阀单项为主，计划年底或明年初做水暖系列。27家客户的客情建设相对稳定，更会在明年的产品销售中增加产品项。

三、品牌的建设尤其重要

xxx的系列产品中，“我们只做高品质”的产品定位无论是对客户的承诺还是对产品质量的保证，都充分说明公司在向前看向远看，对此，客户也给予了较高的评价，每一款地漏，每一条软管，每一个角阀，每一米管材都体现了公司从生产到销售再到售后服务每一个环节的自我监督与对客户的保障。当然品牌不是朝夕就能建立的，靠的是执行，靠的是口碑，靠的是我们xxx团队的拼搏与努力！

四、客户永远是上帝

在保证公司利益的前题条件下，每一个客户所提出来的每一个问题我们都待为金子，弥足珍贵！无论是产品改进，还是市场推广，客户都会帮助我们提供宝贵意见，因此，在遇到问题的时候我都会站在客户的角度去试想一下问题的解决办法，当然客户会感激，同时也更增加了与客户之间的客情关系，自然进货是必然的。

五、销售数据统计

截止到20xx年xx月xx日，我所负责的区域累计销售回款余万元，同时所销售产品在当地区域也得到了了一定的市场份额，

得到了经销商的满意。

综上所述为我本人近半年来对公司的认识，对市场的了解，对客户的开发等方面的工作总结。诚然，自己在工作当中有着很多的不足之处，在公司企业文化的积极影响之下，在同事们的帮助中使得自己都有所改进，不断的将自己更好的融入到xxxxx大家庭中，成为一位合格的家庭成员。

订单班工作总结与计划 订单合同篇四

【范文一：工地材料员工作总结】

自从xxx提出西部大开发以来，我省公路建设日新月异，特别是高速公路以超常规速度发展，许多新建项目、改建工程、通县公路等相继建成通车，同时也形成了大量的内业资料即工程档案。如何有序地管理好工程档案既是工程本身的需要，也是档案部门的要求。

一、思想上要重视工程档案管理工作，并应设专人管理

工程项目建设中一般对内业资料不太重视。到工程完工后，即将交工验收，才开始慌忙整理，有的施工单位甚至人也难以找到，给档案整理带来很大难度。主要原因一是整理资料是苦差事，没有人愿意去干。二是工程到了收尾阶段，大部分人员特别是技术人员又撤离到新的工作岗位。三是一般施工单位没有专职档案管理人员，内业资料分散于工程技术科、试验室、合同管理等部门。工程后期人员继续撤离后，有些施工单位留下的人员对资料不熟悉，加之有些资料签字手续不完备，需要施工单位或监理人员签字，人员很难召来，拖延了资料整理时间。四是工程建设中不注重资料收集，为后期资料整理带来巨大的工作量。

由于对内业资料不重视，造成一系列的不良后果。其一是拖延了工程交工时间。其二是耗费大量人力、物力、财务。其

三是为项目档案管理带来较大难度。其四对工程质量检测单位资料审查带来难度。

鉴于上述原因，因此应在工程建设中加强档案管理工作，做到工程完工短时间内将内业资料整理结束，为交工验收做好准备。

xxx就工程档案管理陆续下发了《公路工程竣工文件材料立卷归档管理办法》、《公路工程竣工验收办法》、《xxx科学技术档案分类编号办法》和《科学技术档案案卷构成的一般要求》四个纲领性文件，目前我省尚无统一的竣工文件编制办法，各项目建设管理单位应根据xxx上述文件编制符合各项目管理模式的可操作性编制办法。

纲领性文件是不行的，必须对竣工文件编制办法细化，让人一看就明白如何操作，避免由于理解不一造成资料整理的混乱，给内业资料管理工作带来巨大的工作量。

由于施工企业来自全国各地，且工程施工中人员变动大，一个新项目可能又是一批新人，各地有各地的具体要求。从实践来看，绝大部分人对档案工作不太了解，有的工程技术人员甚至连施工工艺流程都不明白，整理出来的工程档案千差万别，无法交工。工程开工前，应对档案管理人员及有关技术人员进行系统培训，使他们掌握内业资料整理的标准和要求，思想上统一认识，避免资料整理返工和重复劳动。

四、定期对内业资料督导并与计量支付挂钩

挂钩，为搞好工作档案管理提供保证。

公路工程档案管理工作是工程项目管理的一项重要内容，认真抓好此项工作有利于促进工程管理工作，缩短交工验收的期限，避免工作完工后牵制建设、施工单位大量的人力、物力，顺利完成工程档案的验收和移交工作。

【范文二：建筑工程材料员工作总结】

本人于20xx调到集团公司以来，不经意期间已走过四年多的风雨历程。这些年以来，在集团公司领导们的关怀与带领下，在同事们的帮助与支持下，通过自身的努力与拼搏，与调进集团公司前的自己比，现在在很多方面都有了一定的进步与提高，并且学会了材料管理。在这四年多的时间里，许多的工作经验与体会令我有了事业的成就感和对工作的拼搏感，并令我激动不已、感慨万千。其中有来自集团公司领导对职工的培养与理解，有来自甲方对我集团公司的评价与赞美，有来自同事之间的体贴与帮助，也有源于自己工作中的收获与挫折。

在这几年以来本人一直在省外电厂从事材料管理工作，回顾这四年多的工作经历，有太多的收获在其中，许多工作经验令我受益匪浅，铭记于心，现将这几年的工作总结如下。

一、以诚相待，以理服人，创造良好工作环境

我集团公司是一个大的家庭，作为公司的一员，不管面对的是对甲方还是公司内部的协作单位，都应该做到“以诚相待，以理服人”。尊重是相互的，并非某一个人的事，只有用我们的真诚来对待别人，用我们的道理来感化别人，最终才能得到别人的尊重与赞赏。只有真正的处理好自己与甲方物资部，自己与公司内部协作单位之间的关系，才能对我们材料管理工作产生好的积极的影响。久而久之便可形成一个融洽和谐的工作环境，进而激起我们对材料管理工作的热爱与激情，从而促使我们在施工现场各方面的工作向着更好的方向发展，达到事半功倍的成效。

二、不断学习材料管理，完善自我，让材料管理制度落在实处。

物资部必须确保物资材料的购置、领用、保管等各个环节有

章可依、有据可查。

每一个工程的材料质量，是工程的整体质量的重要组成部分。做好材料供应中的质量管理工作是保证发电设备安全运行的重要环节。要干出优质工程，物资材料的购置是第一关，在材料的采购上做到准确饱和现场需求量，基本上做到供需相平，严把物资材料质量关。严把物资进货关，“同等质量比价格，同等价格比质量”，还要与施工区技术人员积极联系，在保证施工质量的同时也杜绝“质量浪费”，尽量为公司节约资金。对有特殊要求的材料，如焊条、合金钢等，不管是甲供还是自购，除要求有材质证明外，还全部按规范要求每批次都进行领用前的抽检，确保应用到现场的全部是符合标准的材料。材料员还应熟悉所购材料在工程中的用途、材料的型号规格系列、质量要求和技术标准，这些是成为一个合格材料员必须具备的条件之一。

能为集团公司的发展做出作出更大的贡献。在xxx项目部工作期间，通过与西北电建一公司的业务沟通与交往流，我认为在很多方面我们也应向其他电建公司学习，学习他们在物资管理上的mis运作，使预算与入库等业务全部在mis平台上运作，这样可大大提高工作效率，也能向业主、监理和其他公司展现我集团公司现代化管理的高效和成果，为我集团公司进行无边的宣传。

xxx年在集团公司调整原有承包模式，实行劳务大包政策时□xxx项目部是个试点，而此项政策实行结果的具体体现点就在材料的节余上。为使材料发放做到不重发、不漏发。作为一名统计材料人员，我积极配合部门及项目部主管领导，要求各施工区域必须指定专人领料，专人制定材料预算，做到责任到人。对有可追溯性要求的材料全部按要求进行标识，及时做好入库与出库统计，每月按时报送财务部门；易爆等特殊材料做到零库存；对现场临时发生的急需使用材料，要求生产经理或技术总工审批后，经我部门主管领导同意，在

立即采购发放后，随后再补充预算，做好本职的统计报表工作。这样可保证施工区域顺利地进行正常施工与生产，得到了各施工区域的好评。在xxx项目部工作期间，让我感到劳务大包政策是集团公司成功的改制举措，材料的节约上比以往高出很多，明显感觉到班组能主动的去回收剩余材料，班组再也没有了普涨浪费现象。

由于我公司xxx部是低价中标，资金相对较为紧张，项目部及物

资部主管领导就从挖潜上想办法，让我从中受益匪浅，认识到了利用地理优势购材的优势。譬如xxx项目部地处西安郊区，电厂就近就有建材市场，一些急需的小五金之类，采取零货购置、批发价格，对供货商月底结账制度，尽量减少库存等方法，为项目施工尽最大可能盘活现有资金。

三、注重对外交流为企业创造效益，树立企业良好形象

在多年的工作中，本人时刻提醒自己要以主人翁的意识，在与甲方、监理、内部协作单位的交往中，要有理有节，在尊重他们的同时也要时刻维护企业形象，不能以牺牲企业的代价为利益。对企业有利的交往应“多跑腿磨破嘴”，加强同对企业有利的供货方的联系与交往；以合理的、委婉的解释赢得有关方面的谅解；在资金高度紧张的情况下，为工程项目尽量争取到可欠资预支物资材料，以免因此延误工期，给公司造成不良影响，造成一定的经济损失。

值比，仍存在着很大的差距。成败得失已属于过去，立足于现在，计划好未来才是首要的事情。在以后的工作与生活中，我定会加倍努力，认真学习新的知识，不断完善自我，努力提高自己的业务水平，争取在各方面都做到精益求精。我深信，在公司领导和同事们的关怀与教导、帮助与支持下，我一定能够成为一名完全合格的材料管理人员。

【范文三：材料员年终工作总结】

一、从思想上

首先，从思想上要端正工作态度，积极进取。对于自己份内的工作以及领导安排的各项工作，都要积极认真地去完成，绝不能因为自身的原因而影响工作的顺利进行。其次，要有较强的责任心。俗话说的好：世上无难事，只怕有心人。只有深刻地领会了这句话的精神，就没有做不好的事情。我一直以来就是用这句话来鞭策自己，在实际工作中，不断完善自己的知识，充分运用现代化的管理方法，努力把自己的工作做得更好。

二、从学习上

订单班工作总结与计划 订单合同篇五

1、名称：山西头村西岭。

2、面积：130亩。

二、承包期限及起止日期

承包期限15年，自20__年1月1日至20__年12月31日止。

三、承包用途：

1、乙方租赁土地只能用于茶叶合作社经营。

2、乙方必须保护好现有资源，不得破坏，不得水土流失，乙方不准进行卖、运沙土等掠夺性生产活动。

四、承包费及缴纳：

承包费每五年一付，每亩每年600元。

五、甲方的权利：

- 1、甲方有权监督乙方按照租赁合同使用土地。
- 2、甲方有权按照租赁合同收取租赁费。

六、甲方义务：

- 1、甲方有维护乙方承包土地治安秩序的义务，教育村民维护乙方承包土地生产秩序和治安秩序，确保乙方正常生产和生活。
- 2、甲方应保证乙方现有进出道路畅通，并无偿使用。
村民有破坏和堵截的现象，甲方应协调处理，如不及时处理，造成乙方损失，由责任方承担。
- 3、承包期间，甲方保证乙方无偿利用附近水库的水源，乙方承包地内的水源由乙方管理和使用。
- 4、甲方保证乙方生活所需照明用电，乙方需用动力电，由甲方协调供电部门解决，所需费用由乙方承担。

七、乙方权利：

- 1、租赁期内，乙方对所租赁土地享有使用权，自主经营权，在租赁范围内有权根据需要建造相应的设施，拥有地上附着物的所有权。
- 2、承包合同期满后，如果乙方愿意继续承包，甲方可在同等条件下优先承包给乙方。
- 3、租赁期内，如遇国家或者地方政府征用土地，对被征用部

分因此所产生的土地所有权赔偿归甲方，在所相应减少的承包期内地上附着物赔偿归乙方，甲方退还乙方所征面积的承包费本息。

4、租赁期内，乙方享有国家扶持优惠政策待遇。

八、乙方义务：

1、乙方按合同使用土地，开发建设、经营，不得由国家的现行政策、法规相违背。

2、开发建设期间需用劳工，同等条件下优先雇佣甲方村民。

九、本合同自双方签字盖章后生效，本合同一式二份，甲方、乙方各一份。

甲方：

甲方法人代表(签章)：

乙方(签章)：

年月日

订单班工作总结与计划 订单合同篇六

甲方：_____ 签订地点：_____

乙方：_____ 签订时间：_____

为了促进农业生产发展，搞活农村经济，稳定发展农产品，依法保护订单农业双方利益，增加农民收入，为城镇居民和对外国际市场提供高质量、绿色农产品，经甲乙双方协商，签订本合同，以便双方共同遵守。

品种

产地

商标

计量单位

数量

单价

金额

交（提）货时间及数量

合计

合计人民币（大写）：

（注：空格如不够用，可以另接）

2、乙方应当向甲方提供优良_____后，无偿进行实地技术指导，收购甲方农产品_____不得拒收。

双方实行现钱、现货的结算方式，乙方按第三条的质量标准等级_____验收后当场结算，不得白条支付。

第五条 交货方式和地点：甲方可以主动送货到乙方所在地，乙方也可以主动到甲方住所直接收购，运费由甲、乙双方协商_____执行。

第六条 不可抗力因素：甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行或不能完全履行合同时，应尽快向对方通报事由，提供相应证明后，造成产品质量不符合合同规定的，可

根据情况部分或全部免于承担违约责任，对产品的处理，可由双方协商解决。

第七条 变更与解除：甲乙双方的任何一方，要求变更或解除合同时，应及时通知对方，并采用书面形式由双方达成协议。当事人一方接到另一方要求变更或解除合同建议后，应在收到通知后十五个工作日做出答复，逾期不做答复的，即视为默认。

第八条 违约责任双方应严格按本合同第二条、第三条的权利和义务执行，任何一方违约将按约定价款无条件支付等值现金外，还应当支付守约方按约定价款_____%违约金。

1、提交_____仲裁委员会仲裁；

2、依法向人民法院起诉。

居民身份证号码：_____ 居民身份证号码：_____

_____市工商行政管理局监制

订单班工作总结与计划 订单合同篇七

乙方：_____

依据《中华人民共和国合同法》及国家相关法律法规，为确保甲乙双方的合法权益，经双方友好协商，本着平等互利的原则，一致同意签订本采购合同。

1、产品名称：办公家具

4、价格条款含义：本合同的单价及总价包含装卸、包装、运输、物流配送、安装调试、售后维修及增值税发票等费用，甲方不再承担其它任何费用。

4、乙方产品在五年保修期内，甲方家具出现任何褪色、脱皮、起泡、脱胶等质量问题的，均由乙方免费维修或更换。

2、交货地点：甲方指定的使用地点

1、在乙方货到现场并安装完毕后，由甲方组织相关人员进行验收，验收合格后乙方向甲方提供全额的增值税发票，甲方在工作日内向乙方支付合同总价款_____%的货款，剩余_____%的合同总货款作为质量保证金，一年质保期满后产品无质量问题全部付清。

2、乙方公司名称：_____有限公司

开户行：_____

账号：_____

4、因客观原因或甲方使用不当而造成的产品或零配件损坏，由乙方负责提供维修服务，在合理范围内酌情收取成本费用。

1、甲方违约责任：

a甲方临时中途变更产品订做、造成乙方损失的由甲方负责赔偿；

c甲方无故超过合同规定期限付款，每推迟一天按合同总额的1%向乙方偿付违约金。

2、乙方违约责任：

a乙方临时中途变更产品订做，造成甲方损失的.由乙方负责赔偿；

d乙方应严格按合同规定日期交货，否则每逾期一日乙方需

按总货款的1%向甲方支付违约金，该违约金甲方有权直接从货款中扣减；逾期超过15日的，甲方有权单方解除合同，乙方应按合同总货款的5%支付违约金。

5、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，双方签字盖章后开始生效。

订单班工作总结与计划 订单合同篇八

需方(全称)：

根据《中华人民共和国合同法》规定，经双方协商，签订本合同，以资共同信守。

一、根据我公司的发展需要，需向贵公司订购产品如下：

二、技术资料、图纸提供办法及保密需求：

三、验收标准，方法和期限：

四、交（提）货方法及运杂费负担：

五、货款结算时间及方法：

六、通过邮寄、托运发货时请标明发货单位、收件人，否则因标示不清而造成的货物丢失或损坏，我方概不负责。

七、本合同自签订之日起，双方盖章签字后生效，任何一方不得擅自修改或终止。如需修改或终止的，应经双方协商同意，另立补充协议。补充协议与本合同具有同等效力。

八、本合同在履行期内任何一方违约，承担总金额%违约金。

九、合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，

由双方当事人协商解决，协商不成依法向人民法院起诉。

十、 本合同一式两份，双方各执一份。

法定代表人：

法定代表人：

委托代理人：

委托代理人：

地址：

开户银行及账号：

电话及传真：

地址：

开户银行及账号：

电话及传真：

年月 日 订立

订单班工作总结与计划 订单合同篇九

需方： _____

一、 产品名称、规格、数量、单价、总金额及备注

序号：

产品名称：

规格：

单位：

数量：

单价(元)

总金额(元)

备注：

每批数量、总金额以具体订单为准

合计人民币金额：（大写）万元;rmb(小写)

合同有效期内双方可凭订单或订单传真件作为履行合同之依据。

二、技术标准、质量要求：按国家及行业相关标准执行。

三、交(提)货地点：需方指定的仓库。

四、运输方式及费用负担：由供方/需方负责办理__托运并承担运费。

五、包装方式：

六、订货方式：以供方订单传真为订货方式。具体品种及数量以双方盖章并传真的订单为准，需方提供的订单内容应包含产品的名称、规格、数量、交货期限等。七、交货期限：每批产品交货期限以需方订单传真件预报计划为准。供方应保证自收到订单之日起日内到货。未按合同规定日期到货的，每延期一天供方应支付当批货值1%的违约金于需方。

七、结算方式及期限：

八、验收及异议的提出：由需方在产品抵达其指定仓库后按约定质量、技术要求进行验收。如有异议，应在收到产品之日起7日内以书面形式向供方提出；若需方在使用过程中发现产品存有隐蔽质量问题的，应在妥善封存保管的前提下，及时以书面形式通知供方，并写明当批产品生产编号、发货日期、名称、规格及数量等。供方应自收到书面通知之日起2日内予以答复，协商并提出解决方案。

属于供方原因的，供方应在5日内负责退换货或采取其他补救措施。

因供方退换货不及时，延误需方生产的，应按实际短缺量由供方加倍补偿需方并赔偿相应经济损失。

九、合同期限：本合同期限为年：__年__月__日至__年__月__日。有效期内双方相关订单往来均受本合同约束。有效期满，双方可续签合同，如未续签合同但仍继续发生相关订单往来的，视为双方确认本合同继续有效。

十、违约责任：供需双方应按约履行合同，如一方违约，对方有权终止合同，且违约方应支付守约方违约金并赔偿相应经济损失。其他违约情况按《中华人民共和国合同法》处理。

十一、合同纠纷解决方式：双方应协商解决。协商不成的，可向有管辖权人民法院提起诉讼。

十二、约定事项：

2、在产品使用过程中确因产品质量问题，给需方造成损失的，供方应承担赔偿责任。因产品质量检验发生争议时，应提请上级质检部门检测，费用由过错方承担。

十三、其他：本合同经双方签章后生效，本合同一式__份，双方各执__份，具有同等法律效力。

供方：

需方：

单位名称：

单位地址：

法定代表人：

委托代理人：

电话：

传真：

开户银行

账号：

单位名称：

单位地址：

法定代表人：

委托代理人：

电话：

传真：

开户银行：

账号：