

# 界面开发平台 市场开发工作总结(通用8篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇一

- 1、收集、整理、更新市场开发相关资料，建立管理台帐，统一保管存档；
- 3、定期编制、汇报市场动态简讯；
- 4、认真、按时、高效率地完成领导交办的其它工作。

### 1、加强学习，着力提升个人素质

重视学习，向领导、同事虚心请教，多听、多想、多问，学习他们的专业知识、工作方法、对人处事艺术等。总结经验教训，通过学习与实践的有效结合，逐步提高自身素质修养和业务能力。同时，紧紧围绕本职工作的重点，进取学习相关领域新知识，开阔视野，拓宽思路，丰富自我，努力适应新形势、新任务对本职工作的要求。

### 2、立足本职，努力提高工作效率

认真完成本职工作和日常事务，脚踏实地，干好每一项工作；让自己的业务水平得到快速提升，尽快胜任领导安排的任务，并在工作中不断归纳总结，改进自己的方式方法，提高自己的工作能力及工作效率。

- 1、工作不够细腻，方法欠缺灵活性，工作执行效率不高；
- 2、业务知识储备不足，缺乏工作经验；
- 3、工作中缺乏积极性、主动性，自我要求不高。

1、“基本知识笃学、本职业务知识深学、修身知识勤学、急需知识先学”，加强自我学习，提升自身素质，虚心求教释惑。

4、严格遵守公司规章制度和工作程序，严于律己，养成良好的工作习惯；

5、认真履行工作职责，勤勉敬业，积极主动，有质量的按时完成领导安排的各项任务。

在新的一年里，我将立足本部门，配合好其他部门，完成公司的生产任务。同时服从工作安排，加强学习锻炼，认真履行职责，总结工作中存在的不足之处，脚踏实地，实事求是，全方面提高完善自己的思想认识、工作能力和综合素质，克服不足，以更高的标准严格要求自己，争取做得更好，期待在20xx年取得更大的进步！

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇二

1. 通过策企划部门及推广部门的沟通与衔接，做好基础性工作，将各项销售工具、物料、媒体、企划表现等工作有序有力有效地向前推进，加快工作执行力道，将工作落到实处，提高工作效率，不断地总结经验及工作的不足，沉淀工作硕果和工作方法。

2. 通过与开发商衔接等工作，凡是向内找答案，向外找资源，寻求科学方法将工作向前推进，公司领导曾说过，客户与开发商都没有错，错的只有我们自己，凡是要根据事实情况及

个人的做事风格进行合理分析，寻求切入点，将工作的执行、协调、反馈及督导等全面做好。

3. 项目阶段性产品公开、产品诉求及媒体投放，根据近期来电、来访及成交做好客户分析，同时总结客户特征及客户的属性，协调各部门形成阶段性行销推广方案。短信媒体投放是本项目主流媒体之一，与公司各部门做好基础性工作，同时紧密协调短信公司根据项目及产品的情况做好客源筛选再做投放，总结短信反馈效果及公司不足，以便下次媒体有效投放。

1. 对专案组内部管理逐步成熟和完善，对人员的管理和事物的协调能力具有自我的看法和见解，鉴于项目和人员不断地成熟和稳定，自我不断地学习和探索，经验逐步成熟，自信心逐步增强，自我的洞察能力及事物的协调能力也不断地提高。

2. 自兼任业务经理职务代理工作，对销售的管理及客户谈判工作逐步在提升。总市场的理解具有自我独到的见解，对培训资料整合及综合的整合能力也逐步在提升。

3. 对现场协调事项及前台的管理有自我的看法和见解，对服务意识及客户接待的理解，现场的展示的细节都有所提高，但仍然有很多不足，以后要加强学习，加强自我管理水平和服务意识。

1. 对现场的制度和流程逐步规范化、系统化及标准化，逐步落实和强化细节，做出公司要求的标准同时根据现场作战情况将制度和流程准备系统化。

2. 项目的客户会、电开、集客活动、各项数据等采集，根据项目情况、产品的定位、客户的情况将现场的各项工作的培训，同时做出执行力道，到达标准的作战士气。

### 叁. xx年工作表现不足和欠缺

1. 在工作中虽然不断地成长，但是还存在很多不足之处，思考问题整体的连贯性不足，体现深度不足，在以后的工作中，我会跟随公司和项目的节奏做好自己分内的工作，思考问题与执行问题要从全面思考，逐步围绕业务核心“聚焦、深度、说清楚”将工作做好，同时协助项目总监将项目整体工作运营好，发挥自我的管理能力，寻求最好的解决方法，做好项目的运营工作。
2. 发挥主动学习精神及积极工作态度，不断的提高自我，对内部、外部的协调管理要有自我的想法和主见，遇到问题要多思考解决方法和解决方案，多向领导汇报工作，如有解决不了问题要向领导和和同仁请教，用心做好领导分配的工作和自己的分内工作，同时协助其他同事做好项目运营工作。
3. 加强部门之间的协调工作，对工作要有高度、深度及广度的理解能力，明确工作目标，端正工作态度，检视自我的不足，增加自我的创新能力，提高工作效率，发挥自我的管理能力和协调能力，将工作有力的推向更高的台阶。
4. 加强整合营销能力及整合营销的升级能力，对客源及产品要有更深刻的认识、了解和掌握，提炼项目精髓，整合有利的市场资讯作为培训资料，形成强有力的业务说辞，综合以上研制符合当下市场的业务做法。

### 肆. 10年工作重点加强和规划

1. 加强执掌工作力道，思考问题要全面化，跟随公司和项目的发展方向将工作逐步向前推展，在最短的时间内，用合适的方法将公司和领导分配的相关事务完成。做事加强执行力和注重细节，成为一名优秀的管理人员，创造最佳工作效率。
2. 跟随公司和领导不断地学习公司的企业文化，也不断地自

我反省、检讨和总结，严格自我要求，做事及执行问题要体现深度和细节，加强自我创新意识，同时协助项目总监及其他同仁做好项目经营工作。

3. 根据项目节奏和项目方向的发展，加强各个部门之间的沟通协调工作，并提前做好工作计划和相关工作事宜准备，发挥积极主动工作精神，将09年可传承工作经验逐步发挥，并改善09年不足之处，将20xx年年对执掌工作要加以改善，力争创最大工作效率。

4. 不断地自我成长和学习，逐步加强专业知识的修炼，加强自我管理能力发挥影响力作用，在原来的工作基础上进行探索和创新，做好本质文化，同时通过自我学习，对未来房地产的走势要有自我的看法和见解。

5. 针对国家出台政策要不断地学习，采集政府规划的方向和政策导向，逐步研究gdp□股票□cpi□人民币的常态走势，对资料进行整合，我们要做好宏观市场大事分析，同时做好微观市场分析，寻求突破口及业务做法，研制可执行业务战略，明确工作目标，端正工作态度，做好业务相关工作。

6. 加强对周边项目和北京指标性楼盘的高度关注，对北京市成功的指标性楼盘进行参观学习，采集可运用信息，撰写市场调研可行性研究报告，总结成功经验，并夺取利好之处，做好相关的市场因应。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇三

公司自成立之日起即建立了三级安全管理网络，实行安全生产责任制。总经理为安全生产第一责任人；分管工程副总经理及各部门经理为二级安全责任，主抓公司及部门安全生产，负责做好本部门的安全生产及人身安全管理，做好各项防火、防盗等措施，并积极配合安全员的各项工作；公司安全员为安全直接责任人，协助公司领导对整个公司的安全生产进行

检查、监督，并按要求向安全管理小组提供信息，执行公司安全会议的决议，组织学习各项安全生产制度及文件，及时会同各部配置安全设施，按期参加多经安全会议。

制定并实施了公司安全管理制度，主要包括以下几方面：

#### 1、例会制度：

定期召开安全生产、文明施工会议，要求施工单位、监理单位必须派安全负责人参加会议，分析安全生产、文明施工形势，布置安全生产、文明施工工作。

#### 2、对施工单位的安全管理：

(1) 选择安全记录良好的施工队伍，并在施工合同中签订安全责任状，明确施工单位的安全责任。

(2) 施工单位进场时，检查其施工安全制度、安全措施、安全人员配置是否齐全、得当，合格后方可进场施工。

(3) 施工单位必须遵守工程建设安全生产有关管理规定，严格按安全标准组织施工。

(4) 要求施工单位建立健全安全生产责任制并严格执行，安全生产目标层层把关，落实到人；安全生产、文明施工必须符合安监站制定的检查评定标准要求。

3、严格执行招投标制度，并将安全作为重要的分项对投标单位进行评价、考察。

#### 4、奖惩制度：

(1) 发生安全事故要查明事故发生原因，明确责任，分别对直接责任人、间接责任人、分管负责人等进行相应处理，并辅以50—1000元的罚款。

(2) 对安全管理先进部室及个人，公司将对其进行奖励，具体执行办法由安全小组会议决定。

1、定期不定期地对施工单位进行检查，对安全工作、安全记录进行监督检查，提出处理意见并限期整改。

2、监督检查施工现场的消防工作、冬季防寒、夏季防暑、文明施工、卫生防疫等项工作。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇四

时间过的真快，转眼间我已经在xx移动工作2个月了，这段时间里我抱着虚心学习的态度，学习公司的开发流程，熟悉公司的企业文化。了解公司的系统开发框架、主要技术。主动和同事沟通、学习经验。在接到项目开发任务后，努力和认真的工作，并在同事的帮助下，如期完成了项目的开发。

试用期的工作还比较有限，简单的列了一些，期待公司领导指出工作中的不足。

1、熟悉公司软件开发的系统框架和主要技术，主要任务是掌握c#集成开发环境，熟悉公司软件开发的基本框架及分层开发方式。

2、熟悉劳务费的业务需求，主要任务是参与劳务费许求的分析与讨论，整理出系统的流程和基本功能模块，并设计出数据库。

3、完成劳务费系统功能的开发和测试，主要任务是开发所有web页面，包括基本设定，业务数据导入，各分区域和机型统计报表，及备件核销劳务费的计算等存储过程的编写。

4、参与电子台帐和物流系统的开发，目前主要任务是完成台帐定单部分和报关部分的开发。

在这期间，我也发现自己的很多不足，主要表现在对公司的一些业务不够了解，关于这点我以后要加强和同事的沟通和学习，还有就是代码的组织不是很清晰，关于这点，在现在的开发中我已经改善。

信息管理部是一个专业性较强的团队，专业水平是个人的核心竞争力，我非常荣幸能加入这个团队，我将努力的提升自己的专业水平，并扩充学习部门的相关业务知识，争取能在c#开发[]erp二次开发[]oracle dba等方面取得很大的进步。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇五

首先能够从it业进入教育界发展，实现了我人生新的价值和飞跃，学院办公室市场开发个人工作总结。虽然短短不到3个月的工作，却让我每天都能凌越不同的高度。在我们跨入21世纪这个信息时代的时候，或许没有人会知道变化之快，竞争之残。只有不断学习，不断进取的人才能适应这个社会，才有资格与别人竞争。因此于我而言，世界上没有比脚更长的路径，我在知识的殿堂里游弋，汲取更多的养分，提升我的能力，拓宽我的知识面。古训教导：业精于勤而荒于嬉，亦有司马光为求学报国而警枕的佳话，作为新中国的朝阳，在精力、生命力最旺盛的时候，我们没有理由不勤奋，本着干一行精一行的原则，秉承勤奋的优良传统，我相信明天的太阳将更灿烂，明天的事业将更辉煌！

良药苦口。在工作、生活中我也注意听取每一位老师的建议，三人行必有我师。

### 1、工作概括

也取得了一点点的成绩，现在“全国信息技术人才培养基地”已经基本落实，只是等待下一步协议的签订及具体的实施细节。可以说从一开始工作到现在进入角色，其间的点点滴滴离不开我对网络学院，对自身优势的了解和掌握。首先，

纵观陕西培训市场的总体情况，多数培训部都是由私人主办，虽然积极响应了国家重点进行职业技能教育，培养高，精，尖技能型人才的号召，但是却没有先进的办学思路与足够的竞争优势，用漂浮在水面上的浮萍来作比，应该不为过。掌握了这样的情况，理清思路之后，我从另外一个侧面进行了转换。

学院办学相对于西安市场上目前比较火的其他培训中心而言，具有一定竞争性，但是文科类院校的教育背景和从来没有做过it培训的缺憾是我们的弱点。因此综合以上情况，让我的思路柳暗花明，那就是像我们新中国一样，走出一条具有自己特色的培训之路来，充分发挥自身优势将学历教育与非学历教育有机结合。前期的铺垫就是信息产业部的认证，一旦申请下来，希望立即进入实施阶段，为下一步做出自己的品牌奠定基础。往往it培训是理工类院校的强项，对于文科类院校而言可望不可及，这样的海市蜃楼希望能够在人大网络学院全体教职员工的共同努力下成为现实。

## 2、工作绩效

前期市场调研与宣传资料的草拟与确定。春天是一年之始，良好的开端是成功的一半，虽然适逢金秋，而春天也早已过去，但是非学历培训的春天刚刚来临，所以前期的准备、市场定位、宣传工作特别重要。用了将近20天的时间进行彩页文字的梳理及彩页版面的设计，方案基本得到了院领导的认可，在彩页定下来以后我就开始与各授课老师接触并洽谈教学事宜，在11月25号晚上通过与吴振强老师的沟通交谈，我开始意识到自己的想法又出现了不足，自从11月26号参加了计算机学院的“陕西省信息技术人才培养基地”挂牌仪式后，我开始意识到我们也必须寻求一个部门的合作，以谋求的认证及技术的支持（当然最重要的是借助部门的影响力发展我们自身的‘非学历教育体系’）。

在这期间我与sun公司、信息产业部[niit]上海autc[劳动保障

部等单位及部门都进行了沟通及合作事宜的洽谈。最后我选择了niit和信息产业部电子教育中心两家进一步合作培训的洽谈工作，这两家的合作洽谈事宜我是同时进行的，其中niit看了我们的“1□x型教育体验计划”后非常愿意与我们进行合作，到现在一直在催着要与我们签订协议。但是考虑到在我们国家计算机方面，信息产业部是我们的部门。所以我一直努力与信息产业部的洽谈，争取获得“全国信息技术人才培训基地”的申办权。通过多次的通话及交流现在他们已经允许我们申办“全国信息技术人才培训基地”的申请，现在信息产业部电子教育中心已将授权协议传给我们学院，下一步就是有待协议的签订及具体方案的实施。

回顾过去的这几个月，我的思想，能力有了很大的提升，也让我对天道酬勤这一至理名言有了深刻的体悟。人永远不能只满足于一个高度，要勤奋学习，勤奋思考，勤学好问攀登更高的山峰。做事情也是一样，只有不断地去想，去问，去了解才能越做越好。所以我会继续努力，以初生牛犊不畏虎的热情和干劲做好每一天的工作。也希望院领导多给予支持和教导。

要是给我一次机会的话，我会给自己在工作方面的失误与不足找个很好的借口，要是再给我一次机会让我去选择是否要这样做的话，我会选择永远不可能这样做。因为一个人只有勇于正视自己的弱点，发现自己的不足，接受别人的批评，才会不断进步。

样一帆风顺、顺其自然。其中会有很多我们意想不到的事情发生，所以我在以后的考虑问题中将需要采用更理性的头脑去分析问题。多与领导及同事交流不应一意孤行，多接受别人的长处、观点将其糅合对自己的方案来进行补充和完善。

我相信有信心不一定会赢，但是没有信心一定会输；有行动不一定会成功，但是没有行动一定会失败。我希望在以后工作中能够得到院领导的大力支持与帮助，我也会再接再厉再

创辉煌。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇六

近年来，开发区工委坚持“围绕经常抓党建，抓好党建促发展”的工作思路，以主题活动为载体，突出重点，开拓创新，强化措施，狠抓落实，不断开创了党建工作新局面。

一、以提高执政能力为重点，抓好领导班子和干部队伍建设  
工委是领导全区工作的战斗集体，我们只有切实加强了机关干部队伍建设，才能确保市委、市政府的安排部署能够顺利执行，才能提高执行力，破解发展难题。

一是注重发挥工委政治核心作用，加强自身建设。开发区工委自身按照优秀党委的标准，坚持内强素质，外树形象，争创优秀党委。按照民主集中制原则，进一步完善了党委内部的议事和决策机制。进一步规范了领导班子的民主生活会，不断提高民主生活会的质量，形成了领导班子“合心、合力”的良好氛围。

二是以制度建设为突破口，狠抓了干部队伍建设。建立和完善了党建例会制度、理论学习制度、工作纪律及考核制度，针对市委市政府下达的各项工作指标层层分解，责任到人，建立健全了开发区机关干部考核激励约束机制。

三是以活动为载体，促进干部作风大改善。我们以强化服务，提高效能为出发点，开展着眼于建设一流队伍，培养一流作风，创造一流业绩的机关效能建设活动，在机关作风年建设和能力年建设上出实招，打造学习型、服务型、廉洁型、效率型单位，探索党员教育的新模式。坚持以先进性教育为目标，以理论学习为载体，以制度化、规范化建设为手段，在全区开展“讲党性、重品行、作表率”活动，“七一”汇报演出活动，“双评双比”活动，推进党务公开，促进每个党员永葆共产党员先进性。

二、加强村级组织建设，增强党支部的战斗堡垒作用。开发区农村党组织作用发挥的好坏，关系到开发区经济发展环境的优化和开发区经济发展速度。为此，我们从班子的搭建上，从完善制度上，从活动载体上加强了建设，切实增强了农村基层党组织的活力，增强党支部的战斗堡垒作用。

一是通过换届加强了村级党组织建设，塑造坚强的战斗集体。我区村(居)两委换届是x年举行的，为了确保党组织的战斗堡垒作用，我们在市委组织部的指导下，先进行了村(居)党组织的选举。全区选举产生党组织组成人员xx人，其中党组织书记xx人，副书记xx人，总支(支部)委员xx人，其中女委员有x人，占总数的%;在年龄结构上□xx岁以下的委员有x人，占总数%;在文化程度上，受过高中以上教育人数为xx人，占总数%。新选举的党支部班子整体呈现出结构合理、充满活力、奋发向上的良好格局，更进一步增强了村级党支部班子的凝聚力和战斗力。

二是完善农村基层组织建设的制度，加强农村党建。出台《村级党组织年度工作考核实施办法》、《村级党组织书记年度考核细则□□□20xx—20xx村级组织阵地建设规划》、《关于加强全区流动党员管理工作的意见》、《关于规范全区党费收缴与管理的通知□□□20xx年度村(居)干部教育培训计划》、《关于规范全区村(居)干部档案的通知》、《关于建立农村后备人才库的通知》等系列文件，提高了村级党建工作水平。

三是加强载体建设，完善活动平台。全区所有村(居)全部完善了村(居)活动场所配套设施建设。制定了村(居)活动场所规范化管理办法，明确了管理责任人，有效加强了村(居)活动场所的管理。各村(居)充分发挥活动场所“议事、培训、服务、宣传、娱乐”功能，开展了丰富多彩的村(居)务活动，使村(居)办公活动场所较好地发挥了团结党员、凝聚群众的作用。

四是开展多种形式的教育培训活动。工委有针对性地分层次组织开展各种学习教育活动，通过活动的深入开展，党员素质和为民服务的能力有了进一步提升，党性观念、宗旨意识、大局意识显著提高，工作作风明显转变，党组织凝聚力和战斗力进一步增强。

五是制定活动主题，建设和谐村(居)。组织党员“一帮一”活动，探索各种形势下维护群众合法权益的方式和途径，切实保障群众利益不受损害；建立党组织定期慰问困难群众、党员联系困难群众制度，成立党员“爱心服务队”，逐步形成党组织扶贫济困长效机制，帮助困难群众解决生产生活实际困难。

三、抓好“两新”组织建设，推动全区经济发展在指导“两新”组织建设中，按照“一手抓组建，一手抓规范”的思路，统筹兼顾做好企业党建工作，认真抓好新型经济社会组织中党的建设。目前全区共有新型经济社会组织家，其中适合组建党组织的家全部组建了党组织，派驻了党建工作联络员。对规模以下企业、新型社会组织党员少或无党员的，派驻党建指导员上门指导工作，达到了党建工作全覆盖，有力地促进了经济又快又好地发展。

一是因企制宜，强化指导，建立党组织。没有党的组织，民营企业党建工作就空无载体，加强民营企业党的建设和党对民营企业的领导就落不到实处。开发区根据民营企业的现状做到了“二个同步”和“一个补建”。“二个同步”即改制企业和党组织改制同步进行，紧密跟进企业改制的步伐，适时调整、改建企业党组织；招商企业做到企业创建与党组织创建同步，确保了企业发展到哪里，党组织就建到哪里；“一个补建”即对没有党组织的民营企业，坚持因企制宜，一企一策，采取单独组建、联合组建、挂靠组建、村企联建等灵活多样的形式，建立民营企业党组织。近几年来先后对xx公司等10多家改制或新建企业的建立了党组织。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇七

20xx年是我进入公司的第一年，也是我的工作能力和快速提高的一年，在公司领导的指导和同事以及其它部门的支持配合下，最后在经过自己的努力，完成了自己所要完成的各项工作任务，在新的一年来临之迹，我要对过去一年的工作进行一个全面的总结，以便在今年的工作中能够有更明确的目标，尽量克服自己现在所存在的不足，希望能更进一步为自己所在的部门增光，做出自己的贡献。下面是我对去年工作总结。

1、在过去一年，是我进公司的第一年，也是我工作的第一年，刚开始在我对工作竞争和自身都不甚了解的情况下，在领导和同事的指导下，我感觉自己已经慢慢对人与人的竞争和自身定位有了深刻的了解，因为有了自我目标，才能感受到自己的压力有多大！我的目标也不只是完成目前所要做的工作而已，要向其它方面拓展学习。

3、团队合作：以前在学校或许你可以靠一个取得好成绩，在工作上你必须要有有一个团队，在一个部门之中，团队合作精神显得尤为重要、以前我做有些事都是一意孤行，但现在已经对自己改变了，多听听他人意见，会犯更少错误，会更长见识，所以要学会与同事之间的合作，做事才更有效。

4、工作情况：在公司一年，对mes大型系统有了个大概了解，对我们所要学习的mes可以说差不多都掌握，条码打印机的维修和设置掌握□a4打印机大多数情况可以维护□pda□条码枪已掌握，电脑的系统重装和维护已掌握，其它基本设置可以维护，对新出来的程序掌握和了解也比较快。

5、课外学习□sql该学的已经掌握□c#学习，简单的程序可以编写，但有时还要依靠于网络和朋友，需要进一步加强。但主要还是以网络为主。

1、沟通问题：自己的沟通能力只能算一般，因为对于某些事的阐释还是不怎么好，语言表达能力有点差，希望通过平时的交流和沟通来加强。

2、心态问题：自己对于做某些事过于着急，一心想急切完成，确反而误时，这个问题一开始就一直出现，现在虽然已经基本克服，但也要列入缺点方面，希望以后时刻注意！

3、学习问题：对于课外学习c#这方面，我在编程时感觉困难的时候有时候就不愿去做，现在虽然已经慢慢改进上网搜资料和问问朋友，但有时候还是克服不了自己。

## 界面开发平台 市场开发工作总结篇八

开发部季度工作总结、一季度工作情况

在分管领导的正确领导下，积极应对直属企业的工作；努力协调劳资矛盾；尽力维护职工的合法权力；较好的完成了委领导交办的各项工作任务。

### 1、召开了20xx年度委工会工作年会

1月上旬，在3楼会议室召开了有委直属企业工会主席参加的20xx年度工会工作年会，会上有四个企业介绍了工会工作的经验和做法，总结和表彰了先进单位和优秀工会干部，并对今年工作重点进行了安排。普遍反映，会议主题明确，气氛祥和，大家欢聚一堂，共同畅谈工会工作的经验、问题、前景和友谊，鼓午了干劲，明确了方向，决心带领职工为我市经济和信息化的快速发展再做新贡献。

### 2、积极争取市领导走访慰问劳动模范和困难职工

1月21日下午，梅永红市长在市政府秘书长蒙建华、市经信委

主任岳根才、市总工会常务主席岳秀云等领导的陪同下，到我系统汇力机械公司劳模张士福、困难职工郭玉启和仪表厂困难职工魏中华同志家中走访慰问，两企业的董事长、总经理带领企业领导班子全体成员参加了接待。所到之处充分体现了党和政府的温暖和关心，困难企业的领导及困难职工家庭对党和政府的关心和照顾也表示非常感谢。

### 3、积极争取有关部门拨付救助资金

现委直属企事业单位28个，其中困难企业12个，全系统直属企业在职职工1.567万人，困难职工20xx人，其中有特困证职工458人，低保人员701户。截止到目前争取到市总工会和民政方面各类救助资金36.889万元，已全部发放到企业和困难职工手中，让职工及时感受到了党和政府的关心和照顾。

2月23日上午，省总工会、省人社厅、省企业家协会在市总工会等部门领导的陪同下，到我系统远征电源有限公司、特力机床有限公司对在创建劳动关系和谐企业、签定“集体合同、劳动合同”、维护职工合法权益等方面进行了督导检查。两家企业的主要领导带领班子有关人员出面接待并进行了专项工作汇报，督导组先后查看了有关资料并到车间进行巡视，对两家企业的有关工作给予了很高的评价，特别是在依靠职工办企业，实行民主管理、维护职工合法权益等方面作了充分的肯定。省督导组在我市抽查了市直两家企业后又在有关部门领导陪同下赴县区督导检查。

### 5、参加了市总工会xx届三次全委会。

2月21日参加了市总工会xx届三次全委会。会上主要对20xx年度工作进行了总结表彰，对人事变更进行了选举。其中市经信委工会在全市20xx年度综合工作考核中，名列市直局委办第一名，被评为济宁市工会工作先进单位并在会上受到表彰。

### 6、积极配合，对直属企事业单位进行年度考核和总结表彰。

## 7、接待群体上访和个访

一季度先后接待直属企事业单位群体上访和个访近百人次。对于信访反映的问题积极协调，有的问题已经解决，还有的问题现正在协调解决之中。

## 8、积极做好仙营办公区维护和安全工作

积极和办公室沟通情况，对仙营办公区以维护、安全、充分利用为原则，认真抓好大楼的管理和使用，确保了大楼的安全、清洁，管理严谨、清晰，保证了仙营办公区工作秩序运行正常。

## 二、下季度工作要点

以干部提素质、职工提能力、工作要维权、环境要和-谐为重点，全面开展工作。

1、认真贯彻落实《工会法》《山东省职工代表大会条例》，做好企业工会换届改选工作。拟于4月份组织系统内工会干部读书会，重点对《职工代表大会条例》《劳动合同法》以及工资集体协商等内容进行学习培训，并在本系统内积极推行工资集体协商制。

2、做好困难职工的帮扶救助等工作，深入开展送温暖、“金秋助学”等帮扶活动，督促企业按时足额为职工缴纳社会各项保险费用。

3、充分利用“五一”、“七一”等节假日，积极组织开展职工文体娱乐活动，加强职工之间的相互沟通了解，增强团队意识。

4、结合企业生产经营制定方案，深入开展“岗位练兵”、“岗位先锋号”“安康杯竞赛”等活动，做到覆盖面

广，效果明显。

5、做好稳定和信访等项工作，加强协调和沟通，尽力保证职工合法权益不受侵犯和企业发展的良好社会环境，接待来信来访做到热情、认真、耐心。

6、积极做好计划生育工作，认真做好适龄人员的计划生育工作，准确按时上报计生报表，严格控制非婚生育、违法收养等情况，充分发挥宣传、服务、监督作用。

7、积极抓好仙营办公楼的管理，努力做好大楼的安全、清洁、维护工作，在合约范围内为入住户提供良好的服务。